

## العمل الاقتصادي العربي المشترك<sup>\*</sup> : تقييمه ومستقبله

محمد محمود الأمام<sup>\*\*</sup>

### المبحث الثالث - معايير اختيار وتقييم فاعلية اساليب العمل المشترك

#### معايير المفاضلة بين صيغ العمل المشترك

إذا استبعدنا عملية التكامل المنفذية إلى اندماج تام، فإن العمل المشترك يمكن أن يتناول صيغة أو أكثر من الصيغة التي تدرج تحت عنوان التكامل أو التعاون. وعند المفاضلة بين مناهج التكامل في الإقليم العربي، اقترح أحد الخبراء، بناء على تكليف من الإكوا الاستناد إلى عدد من الخصائص<sup>(١)</sup> على نحو ما هو مبين في جدول (٤). الخاصية الأولى (العمود الثاني) هي المستوى الذي تصدر عنه المبادرة باستخدام الصيغة أو الأداة المبينة في العمود الأول. والخاصية الثانية هي المستوى الذي يتأثر بهذه الأداة. فصيغة منطقة التجارة الحرة المتضمنة حرية تبادل المنتجات الوطنية تنشأ بمبادرة من المستوى الأعلى (الحكومي) ويتحدد مدى تدخل المستويات الأدنى (المنشآت الإنتاجية) بطبيعة التنظيم الذي يجري به المستوى الأعلى إشراكها في التفاوض حول هذه المناطق أو استشارتها عند إنشائها. واضح أن تأثيرها ينصب على هذه الوحدات الأدنى التي يهيا لها جو التنافس في أسواق الدول أعضاء المنطقة. ونظرا لأن قرارات النشاط الفعلى تترك لهذه الوحدات، فإن التأثير لا يتم بصورة صريحة، وهو ما يعني أن الأداة المعنية سلبية أو مستترة

\* تضمن العدد السابق للمجلة الباحثين الأوليين حول المفهوم وتطوره، ويشمل هذا العدد المباحثين الثالث والرابع حول تقييم العمل الاقتصادي العربي ومستقبله.

\*\* أ. د. محمد محمود الأمام وزير التخطيط الأسبق.

passive. أما الخاصية الأخيرة فتنصب على حدود الوظائف أو القطاعات التي تشملها الأداة. ويلاحظ أن منطقة التجارة الحرة تصنف على أنها ذات درجة شمول مختلفة، فقد تشمل جميع السلع المتبادلة، أو تقتصر على قوائم سلعية معينة، لأن تكون منطقة تجارة حرة للسلع الصناعية، كما كان الحال في منطقة الإفتا. هناك خاصية أخرى هي النطاق الجغرافي، وهي مختلفة في جميع الأحوال، حيث قد تطبق الأدوات على كل دول الإقليم أو على بعض منها فقط، كما هو مشاهد في الوطن العربي. ويلاحظ أن بعض اتفاقيات تحرير التجارة يقتصر على دولتين، كحالة خاصة من الصورة الأولى، فيتقرر من المستوى الأعلى ليؤثر في الأدنى بطريق مستتر، ولكن قد تقوم به بعض المنشآت الإنتاجية في الدولتين، سعيا إلى إيجاد منافذ ل Capacities لها غير المستغلة، أي أنه يتقرر على المستوى الأدنى و يؤثر في هذه الوحدات بشكل صريح active، إذا ما تضمن أهدافا محددة للمبادرات المدرجة فيه، كما يؤثر على المستوى الأعلى (أوضاع الميزان التجارى) بشكل مستتر. واضح أن الشمول قد يكون عاما في الحالة الأولى (الجميع السلع) أو جزئيا في الحالتين. وتتفق باقي أدوات التبادل التجارى مع المنطقة الحرة في خصائصها، بما في ذلك إقامة اتحاد جمركي تتم فيه حرية انتقال جميع السلع، وطنية وأجنبية.

من جهة أخرى، فإن التبادل التجارى يرتبط به انتقال للمدفوعات الجارية، التي يكون لها نفس الخصائص، ولكن من الممكن أن تدخل في تمويل التجارة البينية وحدات على المستوى الأدنى (أجهزة مصرفيه، كالبنك الإسلامي) ويكون المستفيد هو وحدات تقوم بالتجارة أو بتمويلها، ولذلك فإن التأثير على المتاجرين يكون إما صريحا أو مستترا، كما أن الشمول قد يكون عاما، أو قاصرا على بعض السلع، لأن تستبعد بعض أنواع السلع (النفط مثلاً أو إعادة التصدير). والواقع أن اللجوء إلى تمويل التجارة البينية يشير إلى عجز الأثر المستتر لتحرير التبادل عن تشبيط حركة التكامل.

وفي مجال انتقال رؤوس الأموال يمكن أن تعقد اتفاقيات لانتقال رؤوس الأموال، تتأثر بها الوحدات القائمة بالاستثمار، بشكل مستتر، وهي عادة تنصب على الاستثمار بصفة عامة. كما قد تدعى أجهزة عامة إلى مز特ارات للمستثمرين ورجال الأعمال، أو تتم هذه المزترات بمبادرة من رجال الأعمال أنفسهم، وتساعد نتائجها في فتح فرص أمامهم أو دعوة السلطات العامة لاتخاذ إجراءات أو سياسات يجري الإيصال بها، ويكون التأثير عادة مستترا، يتحول إلى صريح باستجابة الأطراف

## جدول (٤) \* ترتيب أهم أدوات العمل الاقتصادي المشترك

درجة الشمول	طبيعة التأثير	مستوى التأثير		أدوات العمل الاقتصادي المشترك
		المصدر	التأثير	
<b>(أ) التبادل التجاري</b>				
مختلف	مستتر	أدنى	أعلى	١ - حرية تبادل المنتجات الوطنية
مختلف	أدنى / أعلى صريح / مستتر	أدنى / أعلى	أدنى / أعلى	٢ - الاتفاقيات التجارية الثنائية
مختلف	مستتر	أدنى	أعلى	٣ - حرية تبادل المنتجات الوطنية والأجنبية
مختلف	مستتر	أدنى	أعلى	٤ - تنظيم التجارة العابرة واستخدام الموانئ
مختلف	مستتر	أدنى	أعلى	٥ - تنسيق / توحيد سياسات الاستيراد والتصدير
مختلف	مستتر	أدنى	أعلى	٦ - توحيد التصنيف الجمركي
مختلف	مستتر	أدنى	أعلى	٧ - توحيد التعريفة والتشريع الجمركي
مختلف	مستتر	أدنى	أعلى	٨ - إزالة العوائق والقيود الكمية
مختلف	مستتر	أدنى	أعلى	٩ - توحيد أنظمة وسياسات النقل والتراخيص
<b>(ب) انتقال الأموال</b>				
مختلف	مستتر	أدنى	أعلى	١٠ - تيسير المدفوعات الجارية
مختلف	صريح / مستتر	أدنى	أدنى / أعلى	١١ - تمويل التجارة البينية
<b>(ج) انتقال رؤوس الأموال</b>				
عام	مستتر	أدنى	أعلى	١٢ - اتفاقيات وترتيبات انتقال رؤوس الأموال
مختلف	مستتر	أدنى / أعلى	أدنى / أعلى	١٣ - مؤشرات المستثمرين ورجال الأعمال
مختلف	مستتر	أعلى	أدنى / أعلى	١٤ - تحقيق ترابط أسواق رأس المال
<b>(د) انتقال العمال</b>				
مختلف	مستتر	أدنى	أعلى	١٥ - حرية العمل والاستخدام
مختلف	مستتر	أدنى	أعلى	١٦ - توحيد تشريعات العمل والضمان الاجتماعي
<b>(هـ) الإقامة وممارسة النشاط الاقتصادي</b>				
مختلف	مستتر	أدنى	أعلى	١٧ - حرية الإقامة والتملك والإيصال والإرث

تابع جدول (٤)

درجة الشمول	طبيعة التأثير	مستوى		أدوات العمل الاقتصادي المشترك
		التأثير	المصدر	
عام	مستتر	أدنى	أعلى	١٨ - حرية ممارسة النشاط الاقتصادي
عام/جزئي	مستتر/صريح	أدنى	أعلى/أدنى	١٩ - حرية ممارسة المهن
مختلف	مستتر	أدنى	أعلى	٢٠ - توحيد تشريعات الضرائب والرسوم
عام	مستتر	أدنى	أعلى	٢١ - تلائفي الازدواج الضريبي
<b>(و) تنسيق السياسات والتشريعات</b>				
محدد	مستتر	أعلى/أدنى	أعلى	٢١ - تنسيق السياسات الاقتصادية (الأخرى)
محدد	صريح	أدنى	أعلى	٢٢ - تنسيق/توحيد التشريعات الاقتصادية
عام	مستتر	أدنى	أعلى	٢٣ - تنسيق سياسات المنافسة
مختلف	مستتر	أدنى	أعلى	٢٤ - تنسيق السياسات البحثية والتكنولوجية
<b>(ز) التكامل النقدي</b>				
عام	مستتر	أدنى	أعلى	٢٥ - إنشاء اتحاد مدفوعات إقليمي
عام	مستتر/صريح	أعلى/أدنى	أعلى	٢٦ - تكامل العملات (تجميع الاحتياطيات - دعم ميزان المدفوعات - تحقيق قابلية التحويل)
عام	مستتر	أعلى/أدنى	أعلى	٢٧ - تنسيق أسعار الصرف
عام	مستتر	أعلى/أدنى	أعلى	٢٨ - تنسيق السياسات النقدية
عام	مستتر	أعلى/أدنى	أعلى	٢٩ - تطوير "الدينار العربي" الحسابي
عام	مستتر	أعلى/أدنى	أعلى	٣٠ - توحيد النقد - إنشاء بنك مركزي إقليمي
<b>(ح) التمويل الإقليمي</b>				
محدد	صريح/مستتر	أعلى	أعلى	٣١ - المعونات المالية (بما في ذلك التكافل)
مختلف	صريح/مستتر	أعلى/أدنى	أعلى	٣٢ - صناديق تعويضية واجتماعية (هيكلية)
محدد	صريح/مستتر	أدنى/أعلى	أعلى	٣٣ - إنشاء صندوق تنمية (التمويل الميسر)

## تابع جدول (٤)

درجة الشمول	طبيعة التأثير	مستوى التأثير		أدوات العمل الاقتصادي المشترك
		المصدر	التأثير	
محدد	صريح/مستتر	أدنى/أعلى	أعلى	٣٤ - إنشاء بنك تنمية إقليمي (التمويل التجاري)
محدد	صريح/مستتر	أدنى/أعلى	أعلى	٣٥ - ضمان الاتساع والاستثمارات الإقليمية
محدد	صريح/مستتر	أعلى/أدنى	أعلى	٣٦ - إنشاء شركات مشتركة التمويل أو قابضة
<b>(ط) العلاقات الخارجية</b>				
محدد	مستتر	أعلى/أدنى	أعلى	٣٧ - عقد اتفاقيات بصورة مشتركة
مختلف	صريح/مستتر	أعلى/أدنى	أعلى	٣٨ - تنسيق السياسات تجاه رأس المال الأجنبي
محدد	مستتر	أعلى	أعلى	٣٩ - تنسيق المواقف في المحافل الدولية
<b>(ي) التكامل الإنتاجي</b>				
جزئي	صريح	أدنى	أعلى	٤٠ - تنسيق شبكات البنية الأساسية
جزئي	صريح	أعلى/أدنى	أدنى (بتدخل من أعلى)	٤١ - المشروعات المشتركة متعددة الجنسيات
محدد/جزئي	صريح/مستتر	أعلى/أدنى	أعلى	٤٢ - برامج للصناعات المتكاملة
عام	صريح (عده التأشيري)	أدنى/أعلى	أعلى	٤٣ - التخطيط الإقليمي (المشترك بين الأطراف)
<b>(ك) الترتيبات المؤسسية</b>				
مختلف	مستتر	أدنى	أعلى	٤٤ - توحيد النظم والمصطلحات الإحصائية
محدد/جزئي	صريح/مستتر	أعلى/أدنى	أدنى	٤٥ - اتحادات المنتجين أو المصادر
مختلف	صريح/مستتر	مختلف	أدنى	٤٦ - اتحادات عناصر الإنتاج (بما فيها المهنيين)
عادة	صريح	مختلف	على (عادة)	٤٧ - وكالات التسويق أو الشراء المشترك
شامل عادة	صريح/مستتر	أعلى	أدنى	٤٨ - اتحادات المستهلكين
جزئي	صريح/مستتر	أدنى	أدنى	٤٩ - مؤسسات مشتركة للبحث والتدريب
جزئي	مستتر	أعلى/أدنى	أعلى	٥٠ - منظمات قطاعية متخصصة

المهتمة إلى بعض التوصيات. وتشابه أدوات كل من تحرير حركة انتقال الأفراد وممارسة النشاط الاقتصادي في الخصائص، ولكن قد تقوم بعض الاتحادات المهنية بتنظيم قواعد ممارسة المهن المعنية إقليمياً، وهو ما يقصر التنسيق على النطاق الجزئي. ويلاحظ أن أداة تنسيق السياسات تشمل في الواقع مجالات عديدة، منها ما يرتبط بأدوات أخرى، ومنها ما يمثل ترتيباً قائماً بذاته، وهو يؤثر على المستوى الأعلى الذي يتخذ قرارات بالسياسات، كما يؤثر على سلوك الوحدات الأدنى، وإن تم ذلك بصورة مستترة. وينصب كل نوع من السياسات على مجال محدد، بينما تؤثر سياسة المناسبة على المستويات الأدنى بشكل عام. أما تنسيق التشريعات أو توحيدها فينصب تأثيره على المستويات الأدنى بصورة صريحة وفي مجالات محددة.

وتتعدد أدوات التكامل النقدي، وتشملها على المستوى الأعلى، وتؤثر على المستوى الأعلى إلى جانب المستويات الأدنى التي قد تتأثر بصورة غير مباشرة، ولذلك فإن التأثير يكون مستتراً، إلا إذا انصب الأدوات على إجراءات محددة، كما في عمليات دعم موازين المدفوعات. وتصيب هذه الإجراءات النشاط الاقتصادي العام. وتنشأ أدوات التمويل الإقليمي على المستوى الأعلى، وإن جاز قيام المستويات الأدنى بإقامة مشروعات أو شركات قابضة مشتركة. وتجه أدوات التمويل عادة إلى المستوى الأدنى، وإن أثرت أيضاً على المستوى الأعلى. أما المعنونات المالية (الإقليمية) فتجه إلى المستويات الأعلى، ولكنها يمكن أن تؤثر على المستويات الأدنى بصورة غير مباشرة. ويكون التأثير صريحاً بالنسبة للوحدات المستفيدة من تلقى التمويل، وهناك تأثير مستتر للوحدات الأخرى التي تستفيد من توفر موارد تمويلية إضافية. وينطبق نفس الأمر على الصناديق التعريفية، التي تقدم إلى الدول الأعضاء المتضررة من عمليات التكامل ما يعرضها عن عدم مشاركتها في المنافع التي تتحقق للأعضاء الآخرين. وقد توجه الصناديق الإقليمية إلى أغراض اجتماعية، كما هو الحال في الاتحاد الأوروبي، وتساعد على النهوض بالمناطق أو الأنشطة التي تتعرض إلى التراجع، والعمال الذين قد يصابون بالتعطل ويحتاجون إلى إعادة تأهيل. من جهة أخرى فإن العلاقات الخارجية للإقليم وأعضائه يمكن أن تخضع لتنسيق من خلال عقد الاتفاقيات مع دول خارج الإقليم أو مع جماعات أخرى بصورة مشتركة، وهو ما قد يؤثر بصورة مستترة على المستويات الأدنى. وقد يتناول العمل المشترك تنسيقاً للسياسات تجاه رأس المال الأجنبي، وهو ما يؤثر على قرارات كل من المستويات العليا والدنيا، كما أنه يؤثر بصورة صريحة على المتعاملين معه، وقد

يكون التأثير مقصوراً على قطاعات معينة أو عامة، بينما تنصب الأدوات الأخرى على مجالات محددة.

وتتناول عمليات التكامل الإنتاجي عملاً مشتركاً على مستوى المنشأة أو القطاع أو الاقتصاد كله. ومن المجالات التي تلقى اهتماماً، الربط بين شبكات البنية الأساسية للطرق والاتصالات والطاقة. من جهة أخرى، يمكن أن يجري إنشاء مشروعات متعددة الجنسية، إما بالدمج أو الاستحواذ على مشاريع عبر الحدود، أو الاتفاق على إنشاء مشروعات مشتركة، تتجاوز المشاريع ذات التمويل المشترك أو القابضة (أداة رقم ٣٦)، وهو ما يتم عادةً بين وحدات على المستوى الأدنى، وإن كان المستوى الأعلى يمكن أن يشارك في إقامتها أو إدارتها. ويتجاوز تأثير هذه المشروعات المستويات الأدنى، أي المشروعات الأخرى التي تتأثر بنشاطها إلى المستوى الأعلى الذي يطالب بتوفير تسهيلات لها، سواً، من حيث تحرير التجارة في منتجاتها ومستلزماتها، أو انتقال عناصر الإنتاج المستخدمة، ومتطلبات التمويل. وكما هو معلوم، فإن عدداً من التجمعات الإقليمية لدول نامية اهتم بوضع برامج قطاعية مشتركة، لا سيما للصناعات المت坦مة complementary، بغرض تحقيق الترابط بين اقتصادات الدول الأعضاء، وإيجاد القاعدة الإنتاجية التي تعزز التبادل التجاري مستفيدة من السوق الإقليمية. وهي تحدد أهدافاً للسلطات العليا والمنشآت الإنتاجية بصورة صريحة، في قطاعات معينة، ومن ثم ف مجالها جزئي. كذلك تتمد بعض التجمعات الإقليمية إلى إقامة نوع من التخطيط فوق الوطني، قد يكون نطاقه محدوداً ببعض المجالات معينة (كما هو الحال بالنسبة لما أقرته استراتيجية العمل الاقتصادي العربي المشترك) أو قد يكون تأثيرها في شكل إسقاطات عامة تسترشد بها الوحدات الإنتاجية وأجهزة التخطيط في الدول الأعضاء، وذلك على المستوى العام للاقتصاد الوطني.

وتضم المجموعة الأخيرة عدداً من الترتيبات المؤسسية، بعضها يتولاها المستوى الأعلى، ولكن عدداً منها تبادر به الوحدات الأدنى، لأنها يمثل اتحادات لتنظيمات محلية. وقد تكون المنظمات القطاعية المتخصصة استشارية، كما أنها قد تكون نوعاً من الاتحادات التي ترسم سياسات مشتركة (كمنظمة الأوابك). ويتراوح التأثير بين صريح يتعلق بالوحدات المشاركة، ومستتر يؤثر على مستويات أدنى داخل التنظيمات النظرية وفي مجالات أخرى.

ويتضح من التصنيف السابق تعدد أدوات العمل المشترك، وتفاوت مستويات تأثيرها وطبيعة هذا التأثير. الواقع أن التصنيف الفعلى يتوقف على الظروف الخاصة بالتجمع الإقليمي المعنى. ومن الواضح أن الصيغة التكاملية الشائعة تتبع المنهج التجارى (أ) وبعضاها يعزز بالمنهج الإنتاجى (ب) ومن ثم فإن الطابع الغالب هو الأدوات التي تنشأ في المستوى الأعلى لتؤثر في الأدنى، والتي تتصف بالعمل على نحو مستتر، وهو ما يجعل فاعليتها تتوقف على مدى توفيرها عناصر الاستجابة لهذه الصيغة المستترة، فضلاً عن أن كينية الاستجابة تعكس القوى النسبية للوحدات القائمة، وهو ما قد يفتح باب الاستقطاب polarization الذي عانت منه تجمعات دول نامية. ولذلك نجد أن الاتجاه في كثير من التجمعات الحالية هو إشراك وحدات المستوى الأدنى، سوا، في صياغة عمليات التكامل أو في متابعة تنفيذها. ودعا هذا البعض لتفضيل أسلوب المشروعات المشتركة حيث تتولاها المستويات الأدنى ويكون تأثيرها صريحاً منذ البداية، وهو ما يعنى السلطات العليا من التزامات تمس السيادة الوطنية<sup>(٢)</sup>.

### **المناهج المتبعة في تفعيل أدوات العمل المشترك**

تشير التجارب التطبيقية، بما فيها التجربة العربية، إلى تفاوت المناهج المتبعة من ثلاثة

نواحي:

الأولى الأسلوب الذي تنفذ به العمليات المختلفة.

الثانية التوالي الزمني لكل من هذه العمليات، أو تعاقيها في أثر بعضها البعض.

الثالثة درجة التفصيل التي تعطي لها أو لمراحلها خلال المسار الزمني.

والى حد كبير يغلب على أدوات العمل المشترك أو التكامل التعاقب الزمني على نحو يؤدى إلى دفع العمل إلى الأمام، يعنى أن تساعد إنجازات مرحلة معينة إلى تاليةها، وهو ما ينطوى أيضاً على كون الدخول في التفاصيل يزجل إلى مراحل متقدمة حتى لا يؤدى الاختلاف على التفاصيل غير ذات الأهمية المبكرة إلى تعثر العمل من بدايته. ويعتبر هذا من المبادئ التي اعتمدتها كل من المدرسة الوظيفية والوظيفية المحدثة neo-functionalism، والمدرسة التعاملية transactionalist، والتي تميزها عن المدرسة الاتحادية التي تغزو مباشرة إلى المرحلة النهائية وهي الوحيدة، لتعالج مكوناتها فيما بعد.

ومن أهم الأساليب المتبعة عقد اتفاقيات بين الدول أعضاء التجمع التكاملى، وهو الأسلوب الذى لجأ إليه المجتمع العربى منذ البداية. وقد كشفت التجربة ميلاً إلى تجنب التفاصيل، خاصة فيما يخص الأمور الخلافية أو التى تتعلق بمراحل مستقبلية، وهو ما يجعل الاتفاقيات تتخذ شكل اتفاقيات الحد الأدنى. ويؤدى هذا إلى تعثر تطوير العمل المشترك، حيث يتبع بعض الدول المشاركة فرصة التنصل من الاتفاقيات عند توسيع نطاقها (كما فعلت بعض الدول العربية بالنسبة لتعديلات اتفاقية تسهيل التبادل التجارى، وكما فعلت الترويج بالنسبة لاتفاقية ماستريخت). ويتربى على هذا اختلال توزيع المنافع والأعباء، وتعثر مسار التكامل وللتغلب على هذه الصعوبة، يجرى عادة تضمين الاتفاقية الأصلية نصاً يتبع تعديلاً لها ببروتوكولات، تجنبًا لشرط تصديق الأجهزة التشريعية على التعديل، وما يتبيّن من فتح الباب أمام فنات الضغط لتعارض ما سبق رفضه سابقاً.

الأسلوب الثاني هو عقد مؤتمرات، بعضها يكون على مستوى فنى عالى، والبعض الآخر على مستوى تنفيذى، قد يصل إلى مستوى الوزراء، أو ربما مستوى القمة. وعلى الرغم من أن القمة تبدو معبرة عن الإرادة السياسية العليا، فإن التنفيذ يظل بيد الأجهزة التنفيذية (الوزراء)، الذين عبر بعضهم عن أن قرارات القمة لا تلزمهم<sup>(٢)</sup> كما أنه يظل مقيداً بموافقات الأجهزة التشريعية. غير أن المشكلة التى واجهت العمل العربى المشترك هي أن الوزراء، المعينين (المستولين عن الشؤون القطاعية أو العامة) لا يستطيعون فرض ما يجرى الاتفاق عليه، إذ أن وزراء المالية يشكلون قيادة على الحركة، منفردین ومجتمعین. بل إن الوزراء، أعضاء المستويات الإشرافية لأجهزة العمل المشترك لا يلتزمون بما قد يتخذونه من قرارات، خاصة في ظل الظاهرة السائدة، وهي عدم إلزامية القرارات المشتركة. ومن الأمثلة على ذلك أن مجلس محافظى صندوق النقد العربى، حينما عقد اجتماعاً استثنائياً للنظر فيما تضمنته استراتيجية العمل الاقتصادي العربى المشترك من زيادة في رأس المال الصندوق، أجبر على التسلیم بوجهة نظر بعض الوزراء، الذين أحالوا الأمر إلى القمة، رغم موافقتهم على عقد اجتماع لهذا الغرض وحضوره وهم في طريقهم إلى الاجتماع السنوى للبنك والصندوق الدوليين. على الجانب الآخر فإن مؤتمرات الفئتين قد تشهد في البداية مستويات مقبولة من الأداء، يدعى إلى تكرارها، فإذا المستوى يتراجع بسرعة، كما حدث في مؤتمرات بيروت، مما دفع إلى إصدار قرارات تتضمن على ضرورة إحسان الإعداد لها.

ومن الأساليب المماثلة عقد لجان متخصصة، بعضها ينشأ في ظل ترتيبات تكاملية، أجهزة

كانت ألم اتفاقيات. غير أن الآمال التي تعقد على هذه اللجان سرعان ما تتبخّر، إذ يتراجع التمثيل فيها، وقد يُسند إلى بعض أعضاء السفارات في الدولة مقر الاجتماع، أو قد يغيب كلية. ومن الأمثلة البارزة في هذا الشأن التمثيل في الحوار العربي الأوروبي. وفي كثير من الأحوال يتخذ الوزراًء، قراراً بتشكيل لجان خبراء أو فرق عمل لدراسة موضوعات محددة، أي أنها لجان غير دائمة، ومع ذلك يستثنون عن تسمية الخبراء، المطلوبين عندما يعودون إلى موقع عملهم القطري، مما يعرقل تنفيذ الأغراض التي تقررت بشأنها اللجان، وقد ينتهي الأمر إلى تقليل عدد الأعضاء، والاعتماد على عدد محدود، لا تتوفر له الإمكانيات الالزامية. ومن الأمثلة المبكرة على ذلك اللجنة التي كلفت بمراجعة قرار السوق المشتركة في نهاية مرحلتها الأولى. وهنا أيضاً نجد أن وزراء المالية يتدخلون بقيود التخصيصات في الميزانية لهذه الأغراض، بينما يغدون على المشاركات في أنشطة دولية، بغض النظر عن الربط بين التكلفة والعائد. وقد كان من الأمور التي عرقلت العمل العربي المشترك عدم استقرار عضوية اللجان الدائمة، حيث تتغير مواقف ممثل الدول فيها بتغير العضوية. والواقع أن هذا لم يكن ليحدث لو أن الدول خصصت أجهزة قطرية لدراسة قضايا العمل المشترك وتزويد ممثلتها بترجيحات كافية.

الأسلوب الذي استخدمه العرب بكثافة هو إقامة إطار مؤسسي، في شكل مؤسسات أو منظمات متخصصة، بحيث حاكي التنظيم المؤسسي العربي التنظيمات التكاملية وتنظيمات الأمم المتحدة مجتمعين، دون أن يكون لأى منها سلطة فوق وطنية تتطلبها وظائف بعضها، خاصة فيما يتعلق بمجلس الوحدة الذي يفترض فيه أن يكون مناظراً للجماعة الاقتصادية الأوروبية. وإذا كان هناك تعدد مؤسسي في بعض التجمعات، كما هو الحال في المجتمع الأوروبي حيث يوجد مجلس أوروبي وعدة ممؤسسات سياسية ودفاعية بجانب الاتحاد الأوروبي، تتفاوت في عضوياتها وصلاحياتها، فإن المشاهد أن هذا يتم في ظل تقسيم واضح للعمل بينها. وقد ثار جدل حول التداخل بين أعمال المجلسين الاقتصادي والوحدة، وانتقاد الأخير لأنه لا يضم جميع الدول العربية، دون توقف عند ظاهرة اقتصار الجماعة الاقتصادية الأوروبية على ستة أعضاء، في البداية وتطورها مع الزمن، وعدم تدخل الأجهزة الأوروبية الأخرى فيما يدخل في نطاق اختصاصاتها. بل إن منظمة التنمية والتعاون الاقتصادي ظلت قائمة وتجاوزت النطاق الأوروبي، واقتصرت أعمالها على الدراسات. وحينما أولت شؤون التعليم والقوى العاملة مثلاً اهتماماً، حرصت على أن تتركز على

العلاقة بين الجانبين، حتى لا تكرر أعمال وكالات الأمم المتحدة المعنية (منظمة العمل الدولية واليونسكو). بالمقابل، نجد أن المنظمات العربية المتخصصة لم تضع مناهج خاصة بها، بل سعت إلى محاكاة قاصرة لأساليب عمل المنظمات الدولية المناظرة. حتى صندوق النقد العربي تحول إلى صورة مشوهة لصندوق النقد الدولي، ثم انحرف عن مساره الداعي إلى إنشائه ليشغل بعمل ذي طبيعة سوقية (على أهميته)، هو تمويل التجارة البينية.

وقد دعا هذا إلى معالجات تعسفية، تمثلت في اتخاذ قرار بعدم إنشاء، مؤسسات جديدة، بغض النظر عن مدى الحاجة إليها (وهو ما أوقف فكرة إنشاء، مؤسسة عربية للتكنولوجيا)، بل والاتساح من بعض المنظمات، كان أخطره الانسحاب من مجلس الوحدة، وعدم الوفاء بالالتزامات المالية تجاهها، وهو ما أدى لحرمان بعض العاملين من رواتبهم. على أن من أهم العوامل التي حدثت من فاعلية معظم المؤسسات العربية نقل عدد من الصراعات العربية إليها، وافتقارها إلى الخبرات اللازمة، بما في ذلك المستويات القيادية، التي تسعى إلى استرضا، السلطات القطرية لضمان استمرارها في مناصبها، وهو ما جعل الكثير من التعيينات يغلب عليه الطابع السياسي لا الفنى. وسمح هذا باستهانة بعض ممثلي الدول في التنظيمات العليا لهذه المؤسسات بما يقدم لها من دراسات، بحيث تحولت إلى أجهزة دون الحكومية بدلاً من أن تكون بين حكومية inter-governmental، تاهيك عن أن تكون فوق وطنية. ويدعوى رفع كفاءة التنظيم المؤسسى، أبعد تشكيكه على نحو راعى الاقتصاد فى النفقات واسترضا، بعض الدول بإعطائها نصيباً من المؤسسات المجتمعية، على حساب الكفاءة فى الأداء<sup>(٤)</sup>. ولم يمنع هذا من إضافة مؤسسات شبه إقليمية، لعلها شجعت على التخلى عن المؤسسات القومية، أو الرضوخ لمحاولات إشراكها في مؤسسات ترتبط بأطراف أجنبية، وهو ما يهدى العمل المشترك حالياً.

ولا يعني هذا أن الصيغ السابقة كلها بديلة لبعضها البعض. فإنشاء المؤسسات يقوم بناء على عقد اتفاقيات. ولعل أهم ما شاب التنظيم العربي أن المجلس الاقتصادي العربي بدأ هزيلاً بموجب مادتين (نقطة السابعة والثامنة) من مواد معاهدة الدفاع المشترك والتعاون الاقتصادي، ثم اكتسب كياناً ذاتياً وتطور إلى مجلس اقتصادي واجتماعي، ليبسط سلطاته على النسق العربي، ويتدخل في الشؤون التي أفردت لها أجهزة متخصصة. وقد كان وجود هذا المجلس بهذه الصورة الهلامية، التي تعطى بديلاً غير إلزامي لمسيرة الوحدة الاقتصادية العربية، عاملاً على إضعاف الحافز على

الانضمام إلى مجلس الوحدة الاقتصادية العربية الذي كان حظه أفضل، إذ أقيمت بنا على اتفاقية أعدت بعد مناقشات مطولة على مستوى الخبراء والمستوى السياسي<sup>(٥)</sup> وقد وجه إلى هذه الاتفاقية اتهام بأنها طموحة<sup>(٦)</sup>، من حيث إنها حاولت إقامة وحدة اقتصادية فيما يقل عن عشر سنوات. غير أن مشكلة هذه الاتفاقية وغيرها من اتفاقيات العمل العربي المشترك أنها تقتصر على عموميات دون الدخول في تفاصيل تعتبر ضرورية من أجل تزويد الأطراف العاملة بها (الدول المشاركة وأجهزتها والعاملين في المؤسسات المنشأة بموجبها) بقواعد للعمل يمكن الاحتكام إليها. قارن اتفاقية الوحدة الاقتصادية مثلاً بمعاهدة روما المنشئة للجامعة الأوروبية، واستمرار العمل بهذه المعاهدة إلى أن عدل بموجب اللائحة الأوروبية الموحدة Single European Act التي صيغت بموجبها معاهدة ماستريخت. قارنها أيضاً بمعاهدة منتديو المنشئة للجامعة الأندية. يضاف إلى ذلك خلو الإطار المؤسسي من السلطة فوق الوطنية، وما يرتبط به من وجود جهاز نبابي وآخر قضائي، لغلبة غياب التمثيل الشعبي قطرياً.

### **معايير التقييم في ظل المنهج التقليدي**

رأينا أن المنهج التقليدي يعطي موقعًا متميزاً لخطوات تحرير التجارة وبناء اتحاد جمركي، أخذًا في الاعتبار أن يكن ذلك على نحو يؤدي إلى "خلق التجارة" بقدر يفوق "تحرير التجارة"، وهو ما يجعل فاعلية التكامل أو العمل المشترك عامة متوقفة على الظروف الخاصة للتجمع المعنى. وقد اقترح بيلا بالاسا، الذي صاغ نظرية للمنهج التقليدي في ضوء التجربة الأوروبية، أدوات تقييم تستند إليها. وكانت الأداة التي اقترحها هي المرونة الداخلية للطلب على الواردات، أي نسبة التغير النسبي في الواردات إلى التغير النسبي المناظر في الناتج القومي الإجمالي. فارتفاع المرونة للواردات البينية بما قبل التكامل يمثل خلقاً إجمالياً للتجارة، وانخفاض المرونة للواردات من خارج الإقليم تحويلياً للتجارة، بينما يمثل ارتفاع مرونة الطلب الكلي على الواردات أثراً صافياً لخلق التجارة<sup>(٧)</sup>. واضح أن هذا التصنيف يفترض أن الأثر الأخير يعود إلى التكامل، ومن ثم فهو يفترض عدم تعرض المرونة الكلية للتغير في غيبته. وهو قد يظهر تزايد الاستيراد بسبب تناقص نمو الناتج القومي كما لو كان أثراً مرغوباً. يضاف إلى ذلك أن القياس يتم عادة وفقاً لمجموعات سلعية وليس على أساس سلع متماثلة وكاملة التنافس. غير أن الشانع هو الاعتماد على مؤشرات تدفق التجارة<sup>(٨)</sup> والاقتصار على مقارنة نسب التجارة البينية إلى التجارة الكلية، وهو ما يتعارض مع

المنطق الذى اعتمدہ بالاسا، حيث إن ارتفاع نسبة التجارة البينية قد يكون مرجعه تحويل التجارة، أو قد يصحبہ تراجع في نمو الواردات الكلية، دون تبين ما إذا كان ذلك مرجعه زيادة الاعتماد على النفس أو تراجع في مستوى النشاط الاقتصادي ومن ثم في الطلب المشتق (وليس البديل) على الواردات. وأخيراً فإن هذا القياس البعدى *ex post* للتكامل قد يختلط به ترتيبات مع دول أو مناطق أخرى من العالم. فمنذ بداية السبعينيات مثلاً أفسح نظام الأفضليات العام GSP مجالاً للتصدير المعنى من الرسوم (كلياً أو جزئياً) إلى الدول الصناعية، وهو ما استقطب جانبها من الصادرات إلى خارج الدول النامية والوطن العربي، مما حد من نمو الواردات البينية. بل إن ارتباط عدد من الدول العربية على مدى العقود الأربعين باتفاقيات مشاركة مع الجماعة الأوروبية، أو من ميثاق لومي، أدى لتوسيع علاقاته معها، خاصة وأن تزايد احتياجات التنمية من السلع الصناعية غير المتوفرة إقليمياً زاد من الاعتماد على التبادل مع الدول الصناعية. ويشير هذا إلى أن مناهج التكامل ظلت مستندة، فكرياً وعملياً، إلى نظرية التجارة الخارجية، وعجزت محاولة إسناد التكامل إلى نظرية التنمية عن توفير أساس نظري وعملي للتكامل.

إذا نظرنا إلى العمل المشترك بصفة عامة وجدنا أن تعدد أدواته وتباعد الأهداف التي تحدد لكل منها، يجعل من الصعب أن نوجد معايير عامة لقياس مدى فاعليته، اللهم إلا إذا اتخذنا إسهامه في تحقيق التنمية كمؤشر عام. وهنا أيضاً تداخل عوامل أخرى مع الأدوات، كما أن صياغة التكامل على نحو يرتبط بالتنمية تبقى أقرب إلى التقدير التوجهي *normative* أكثر من البناء النظري الوضعي *positive*. وبالتالي فإن الأمر يتحول إلى تقييم لما تمتلكه الأدوات المستخدمة من صفات مرغوية<sup>(٩)</sup>، تمكنها من تحقيق أهدافها الخاصة، كما تجعلها دافعة نحو مزيد من التعاون أو التكامل:

الإمكان *feasibility*، وهو ما يعطى دوراً مهما في البداية للأدوات التي تدرج ضمن أدوات التكامل السلبي، وهي التي تتصف عادة بأنها من أعلى إلى أسفل وفق تصنيف جدول (٤) ذات تأثير مستتر. وعلومن أن هذه الصفة هي التي أدت إلى صياغة نظرية التكامل من خلال السوق على النحو المعروف، وهو ما يعني أنه مع تقدم السير في العمل المشترك يصبح الانتقال إلى أدوات أكثر إزاماً وتقييداً أكثر إمكاناً، ويزيد الاعتماد على الأدوات ذات التأثير الصريح، وهو ما يتطلب توفير أطر تهيئ مشاركة الوحدات المتأثرة بالأدوات حتى لا تعرقل مسارها.

**الكفاءة efficiency**, أي قدرة الأداة على تحقيق الأهداف المرجوة، ولهذا الأمر أهميته عندما تتنافس عدة أدوات على تحقيق نفس الهدف، وهو أمر يرتبط كذلك بالترتيب الزمني للأدوات . فمن الأمور التي يجري تجاهلها أن إنشاء اتحاد مدفوعات أوروبي في الفترة السابقة على الدخول في اتحاد جمركي كان له أهمية كبيرة لنجاح هذا الأخير. كذلك يتوقف الأمر على حسن صياغة الأدوات المختارة، خاصة إذا كان تأثيرها مستمراً يعتمد على حسن استجابة الوحدات المعنية، وفقاً لما هو معروف عن أدوات السياسة الاقتصادية العامة.

**الفاعلية effectiveness**, ويقصد بها قدرة الأدوات المختارة على تحقيق العمل المشترك، سواء في الاتجاه الأفقي من خلال آثار انتشارية spread effects، يكون وقوعها طيباً على مختلف وحدات المجتمع، أو في الاتجاه الزمني بحفز التحرك نحو مراحل أكثر تقدماً. و تتوقف هذه الصفة على حسن صياغة الأدوات وعلى تطوير هذه الصياغة بما يتمشى مع المراحل التي يبلغها ذلك العمل. وسواء بالنسبة للأدوات الصريحة أو المستترة فإن العبرة بالأثر الكلية وليس فقط بالأثر المباشرة، بما في ذلك الآثار التي تدرج عادة ضمن إطار رفاهية المستهلكين. وقد تؤدي بعض الآثار السلبية غير المباشرة على وحدات عدا المقصودة بالتأثير المباشر إلى توليد ضغوط مضادة من قبل بعض فئات المجتمع، مما يحد من الدرجة المبدئية للفاعلية. وتعتبر آثار تحويل التجارة المنتقضة من آثار خلق التجارة من هذا القبيل.

**العدالة equity**, ويقصد بها عدالة توزيع المنافع، سواء بين الدول المشاركة، أو داخل كل دولة بين فئات المصالح المختلفة. وقد كان افتقاد العدالة من أهم أسباب تعثر معظم التجمعات التكاملية للدول النامية، بل وتحولها إلى حلبات للصراع .ولم يحل دون ذلك اللجوء إلى أساليب تعريفية (الأداة رقم ٣٢) إذ أن الهدف من التكامل هو تعزيز التنمية وليس التعويض عن افتقادها مالياً .من ناحية أخرى فإن تفاوت تقديرات الدول للمنافع المحتملة يدفع بعضها إلى رفض المشاركة في بعض الأدوات، وبالتالي لا تنشأ دواعي للصراع، وهذا من خصائص التجمع العربي، بالمقارنة بتجمعات أخرى مثل شرق أفريقيا. وقد يدفع هذا باتجاه عقد اتفاقيات ثنائية أو إقليمية كبديل يعتقد بأنه أقدر على عدالة توزيع المنافع مما يضعف العمل القومي، وهو ما ساد في الوطن العربي.

**المرونة flexibility**، وهنا نفرق بين نوعين من المرونة: الأول يتعلق بأسلوب صياغة أداة

معينة، حيث يقدر أن التشدد منذ البداية في فرض صيغة شاملة ومعقدة تتطلبها الأهداف النهائية المراد تحقيقها يشير صعوبات تنفي بعض الأطراف من قبول المشاركة فيها، وهو ما يدفع للنصح باستخدام صياغة تسمح بتحقيق قبول عام، بأمل أن يؤدي ذلك إلى رفع درجة تقبل الانتقال إلى مراحل أعلى فيما بعد. أما الثاني، فهو المرونة من حيث الامتداد الجغرافي، بمعنى التقدم نحو أدوات أكثر تقيداً لعدد محدود من الدول يقبلها ويعطي مثلاً للآخرين يشجعهم على الانضمام في المستقبل، وفي نفس الوقت إفساح مجال لأعضاء جدد يطبقون عدداً من الأدوات التي تنتمي إلى مراحل أولية، دون إلزام مسبق بالانتقال إلى مراحل أكثر تقدماً. وقد بدأ هذا النوع يراود الفكر الأوروبي مع الاقتراب من الوحدة التي تتزايد مقاومة بعض الأطراف لها، ولجأت الجماعة إلى ما يسمى المجال الأوروبي European Space الذي تحرر فيه التجارة وتطبق بعض أدوات العمل المشترك الأخرى مع عدد أكبر من الدول الأوروبية، بل ويتوجه جنوباً نحو شمال أفريقيا وغرب آسيا. هذه المرونة تظل ملتزمة بالفلسفة المرحلية للتكامل وفق النظرية التقليدية، أدى تطبيق هذا المنطق في السبعينيات إلى تحول الأمر إلى عملية انتقائية ينتهي بها كل ما يشهده بدعوى فتح باب أوسع لانضمام جميع الدول العربية لاتفاقية الوحدة الاقتصادية<sup>(١٠)</sup>.

**الاتساق consistency**، حيث قد تضارب بعض الأدوات المستخدمة مع بعضها البعض، سواء بسبب افتقاد منها لعمل المشترك أو التكامل، أو غموض الصيغ التي تحدد بموجتها بعض الأدوات، أو تصور أن بعض الصيغ المعدلة قد يلقى قبولاً تفتقده بعض الصيغ الساندة. وقد عانى العمل العربي المشترك من فقدان الاتساق، وكان أخطر ما أصابه استمرار المجلس الاقتصادي والاتفاقيات الثنائية أو الإقليمية في تقديم بذاته محدودة عن السير نحو الوحدة الاقتصادية. كذلك أدى الإفراط المؤسسي إلى تضارب وازدواجية في العمل، سعت استراتيجية العمل المشترك إلى تلافيه، ولكنها بدورها لم تحصل على القدر الكافى من الالتزام. من جهة أخرى فإن الاتساق، إلى بعض الأدوات قد ينشئ حاجة لمساندتها بأدوات أخرى قد يكون نطاقها أوسع مدى مما يلزم للمساندة. فالتحمس للمشروعات المشتركة كبدليل لأدوات تجارية ومالية بدعوى أنها أداة صريحة تبنيق عادة عن وحدات في المستوى الأدنى، سرعان ما يواجه بحاجة لدعمه بهذه الأدوات ذاتها.

**الاستمرارية continuity أو التواصـل** sustainability، وهو ما يعني خلق دافع إلى الاستمرار في تطبيق الأدوات المتقدمة إلى مدارها، بمراحلها حيثما يكون للمرحلة مغزى، وفي

التحرك نحو مزيد من الأدوات التي تعمق العمل المشترك وتقرب بالتكامل من مرحلة الاندماج. وإذا كانت مشاركة وحدات المستوى الأدنى تعتبر من أدوات تدعيم استمرارية العمل المشترك، فإن هذا لا يعني عن دور أساسى للمستوى الأعلى، خاصة أن الآثار الانحسارية backwash effects تكون واضحة في البداية، وتسبق الآثار الإيجابية. ويربط بعض الكتاب بين الاستمرارية والمرونة، إذ أن افتقاد المرنة لا يترك أمام الأطراف المخالفة في الرأى سوى الانسحاب من التجمع الإقليمي. ولا يعني هذا ما يذهب إليه البعض<sup>(11)</sup> أن يجري تجنب الصيغ الشاملة في البداية وتركها لمراحل يزداد فيها الاقتناع بجدوى العمل المشترك. فقد رأينا أن اتفاقيات الحد الأدنى لا تكون بالجدوى الكافية لتشجيع مواصلة الحركة، والعبرة ليست بتجنب التفاصيل، حيث كان غيابها سبباً للخلاف عند الانتقال لمراحل جديدة، بل الأهم هو إعداد دراسات علمية تطبيقية قبل الإقدام على العمل.

### معايير التقييم في ظل المنهج الحديث

رأينا أن المنهج الحديث يرتكز على عملية تحرير متبادل للتبادل التجارى بين دول متفاوضة النمو ومتباينة الأسس الاجتماعية، والسماح بانتقال رأس المال والنشاط الاقتصادي من الدول الأكثر تقدماً، بهدف الحد من الهجرة من الجنوب إلى الشمال. كما أنه يمدد إلى التحول من المعونات التي تقدمها الدول المتقدمة من منطلق المساعدة في تنميتها إلى قاعدة الأخذ مقابل العطا، حيث توجه المعنونات إلى تعزيز قدرة الدول النامية على استقبال الاستثمار الأجنبي وتبني أنشطة تحد من الضغوط السكانية وما يتولد عنها من حركات هجرة، وتعالج التدهور في البيئة الذي يؤثر سلباً على العالم بما فيه الدول المتقدمة المعنية. ويقترب هذا إلى حد كبير مما يحدث على الصعيد الدولي، خاصة مع دخول منظمة التجارة العالمية إلى الحلبة. وفي الحالتين، الإقليمية والعالمية، يجرى الاعتماد على نماذج التوازن العام على الحاسوب الآلى CGE models، التي تقارن وضع دولة معينة مع تحرير التجارة مع مجموعة معينة من الدول بالوضع بدون تحرير. أى أن الأمر ينصب على أداة واحدة هي تحرير التجارة البنائية.

ومن هذا القبيل النماذج التي استخدمت لقياس أثر تتنفيذ جولة أوروپوارى للجات على مناطق العالم المختلفة. وسبق ذلك جهد مسائل لدراسة أثر الاتفاق التجارى الأمريكى الكندى (السابق الإشارة إليه)<sup>(12)</sup>. وعندما اتجه التفكير الأمريكى إلى إقامة تجمع النافتا صيفت نماذج من هذا

النوع للترويج للفكرة<sup>(١٣)</sup>. كما طبق بعض الباحثين أسلوباً مماثلاً لدراسة أثر منهج الشراكة الذي طرحته أوروبا والذى يجرى فيه تبادل تحرير التجارة مع دول عربية متوسطية، مع إساح مهلة لهذه الأخيرة لإنجاز التحرير من جانبها أمام الواردات من المنتجات الأوروبية. ويشير التطبيق على الاتفاقية التي عقدت مع تونس في يوليول ١٩٩٥ أن الأثر الاستاتيكي على تونس سلبي، وقد يتحول إلى إيجابي محدود إذا أدرجت فروض تسمح بإمكان انتقال رأس المال من القطاعات المضارة من التحرير إلى تلك المستفيدة منه<sup>(١٤)</sup>، وهي فروض تعسفية، لأن رأس المال المحمد في أصول إنتاجية يفقد قيمته السوقية إذا تعرض النشاط الذي يعمل فيه إلى التراجع. وتشير الدراسات إلى أنه كلما قصرت مدة إنجاز التحرير الكامل، كلما زادت صعوبات التكيف بسبب المشاكل التي تواجه انتقال العمال فضلاً عن رأس المال بين القطاعات. ورغم أن النماذج المذكورة لا تسمح بادراج دخول رأس المال الأجنبي إلى تونس للاستفادة من فرص التصدير إلى أوروبا بصورة عضوية فيها، فإن التحليل يشير إلى أن افتراض تحقق لن يحسن بصورة ملموسة من الرفاهة الاقتصادية للتونسيين. ولهذا الأمر أهميته لأن دراسات الاقتصاديين التونسيين تشير إلى أن المخرج الأساسي يتمثل في تدفق الاستثمار الأجنبي المباشر<sup>(١٥)</sup>. وقد أوضحنا في دراسة سابقة أن مثل هذا الأثر لم يتحقق رغم أن الاقتصادات العربية المتوسطية كانت تتمتع بحرية التصدير إلى الجماعة الأوروبية طيلة العقود السابقتين، وأنه إذا أصبح التحرير تبادلياً، فسوف يتبع الاستثمار بفرض التصدير أوروبا موقعاً له<sup>(١٦)</sup>. فضلاً عن ذلك فإن الأثر على كل من التجارة والتنمية كان محدوداً. والخلاصة أن المنهج الجديد يبدو أكثر سلبية من المنهج التقليدي في جدواه.

#### **المبحث الرابع - مستقبل العمل الاقتصادي العربي المشترك**

##### **تطور الهدف الرئيسي للعمل العربي المشترك**

لعل الجولة السابقة في أبعاد العمل المشترك عامة، مع إشارات إلى الواقع العربي الذي لم يكت بترك منها بعداً أو أداة إلا حاول تطبيقها، وفي أساليب إجراء، تقييم أدواته، قد أوضحت مدى افتقاد معظم الجهود العربية لتأصيل الاختبارات وبنائها على أساس علمي، تسلسلاً في معظم الأحيان بما تدعو إليه نظريات صيفت في إطار اقتصادية واجتماعية بعيدة عن الواقع العربي، وبأن الوحدة مطلوبة بحد ذاتها، فلا أقل من وحدة اقتصادية في مواجهة التحديات التي تواجه المجتمع

العربي، أو من أجل تحقيق أهدافه العامة. وقد كان الهدف المحوري الذي ساد في البداية هو الأمن القومي، الذي سيطر على الفكر العربي سنة ١٩٥٠ عند مناقشة معاهدة الدفاع المشترك، ويعود جهود نشأ المجلس الاقتصادي وعقدت اتفاقيات تحرير حركة التدفقات الاقتصادية في إطار مفهوم التعاون الاقتصادي، كما تأثرت القرارات بتطورات الصراع العربي الصهيوني.

وفي سنة ١٩٦٠ حدث تحول قطري وقومي نحو التنمية بأبعادها الوطنية والقومية ومستوياتها الشاملة والقطاعية<sup>(١٧)</sup> ولكن ظل منهج التكامل من خلال السوق سائداً. وعندما عقد مجلس الوحدة في ١٤-٦/١٤-١٩٧٠ على مستوى وزراء التخطيط استجابة لاقتراح من العراق للاحظ ما يعانيه الوطن العربي من تفكك وتبعية وتخلف اقتصادي واجتماعي (أو ما أطلق عليه نادر فرجاني اسم "الناتعات الثلاث"<sup>(١٨)</sup>) ربط بين التكامل والتنمية القومية، وأوضح أن ما بذل من جهود مخلصة في نطاق التعاون الاقتصادي العربي لم تؤت كل الشمار التي استهدفتها بسبب غياب التنسيق الشامل لخطط التنمية الاقتصادية والاجتماعية بين البلاد العربية. ومن ثم طالب بتنسيق الخطط الاقتصادية للبلاد الأعضاء، ضمن خطة قومية تكفل ضم وتبني موارد البلاد الأعضاء، وتضمن استخدامها الأمثل لصالح الشعب العربي. وال نقط اتحاد الاقتصاديين العرب الخيط فخصص مؤتمره الرابع الذي عقد في الكويت في ٢٠-١٧/٣/١٩٧٣، لموضوع "التخطيط للتنمية في البلاد العربية"<sup>(١٩)</sup>. وهكذا ارتبط المنهج التخطيطي للتكميل بالهدف التنموي، كما أعطى هذا دفعه قوية للمطالبة بانسياب الأموال العربية، والدعوة إلى إقامة المشروعات المشتركة سعياً إلى توظيف المال العربي الذي تزايد مع الفورة النفطية الأولى. وقد تبلور هذا التحول في وثيقتي الاستراتيجية والميثاق السابق الإشارة إليهما، كما تم الربط بين التنمية القومية (المخططة) والأمن.

غير أن التكاثر المالي الذي أعقب الفورة النفطية وما ترتب عليه من تفاوت كبير في مستويات الدخل<sup>(٢٠)</sup> وتوجهات التنمية بين الدول العربية أدى إلى اختراق جدار التضامن العربي، وأوجد تقسيماً إلى أقطار يسر وأقطار عسر، مكرساً ظاهرة التجزئة في الوطن العربي. وترتبت على هذا أمران يمثلان تراجعاً من العام إلى الجزئي، الأول هو تواري منهج التخطيط الشامل أو القطاعي وراء المشروعات المشتركة التي أريد منها اصطياد الأموال العربية بدلاً من تركها تتسرّب إلى الخارج. الثاني هو التراجع من مفهوم الأمن القومي الذي دعا إلى الالتفاف حول متطلبات بناء القوة

الذاتية على المستوى القومي إلى أمن قطري أو إقليمي على أحسن الفروض<sup>(٢١)</sup>. وفي هذا المناخ غلب على الصيغة الأولية للاستراتيجية التي أعدتها فريق عمل ثلاثي (ضم كلا من برهان الدجاني وأنطوان زحلان وسيد جاب الله)<sup>(٢٢)</sup> الفكر الليبرالي البراجماتي. فقد اعتمدت مفهوم القطاع المشترك الذي تعددت مفرداته بمضي الزمن، وطالبت بالعمل على تطويره وتعزيزه. وأضافت اعتبارا آخر إلى كل من هدفي الأمن والتنمية وهو الربحية، سعيا إلى تحقيق مشاركة أكثر فاعلية من جانب وحدات المستوى الأدنى، وإساحا للمجال أمام القطاع الخاص. ويرى البعض أن تعثر الاستراتيجية بالصيغة التي جرى إقرارها بها مؤشر بجدوى العودة إلى المنهج الليبرالي، بدلا من المنهج التخططي "اليساري"<sup>(٢٣)</sup>. الواقع أن ما يعتبر منهجا ليبراليا كان أشد مرకبة مما اعتبر يساريا حيث اقترح إنشاء "الهيئة العربية العليا للتنمية والتكامل الاقتصادي" تتولى الإشراف على برامج العمل المشترك، على أن يتم تمويل هذه البرامج عن طريق ضريبة تصدير على النفط بمعدل ١٠٪ تحول إلى "صندوق التنمية الاقتصادية العربية" تديره الدول النفطية التي تفرض الرسم<sup>(٢٤)</sup>، ويقوم بتوجيهها إلى العمل المشترك من خلال قروض ميسرة إلى مختلف ممؤسسات القطاع المشترك. وعلى أي حال فإن إفراح المجال الليبرالية لم يتحقق نجاحا يؤكد جدواه، بينما يبقى المنهج التخططي دون اختبار حقيقي.

### التقاطعات الإقليمية في الوطن العربي

يواجه العمل العربي المشترك ومحاولات إحياء التكامل العربي تحديا إضافيا، هو محاولات إقامة تجمعات إقليمية على حساب التجمع القومي، يعتمد أغلبها الأهداف الثلاثة، وهي: الأمن ولكن من منظور إقليمي؛ والتنمية بمزيد من توثيق العلاقات بالعالم الخارجي؛ والربحية بفرض كسب تأييد القطاع الخاص عن طريق إفراح دور أكبر له، سواء للكسب المتعذر تحقيقه قطريا، أو لتولى إدارة العمل المشترك، مثلما يخطط لتوليه إدارة الشؤون المحلية من خلال برامج الكيف الاقتصادي. وكانت أولى المحاولات الصريحة في هذا الاتجاه، إنشاء "مجلس التعاون لدول الخليج العربي" بناء على ما توصل إليه وزراء الدول الخليجية السنتين في اجتماعهم في الرياض في ١٩٨١/٢/٤، أي قبل مضي ثلاثة أشهر من إقرار الاستراتيجية والميثاق؛ وتنص اتفاقية المجلس على تحقيق التنسيق والتكامل والترابط بين الدول الأعضاء، وصولا إلى وحدتها، ودفع عجلة التقدم في مختلف الميادين، كما تنص على تعزيز دور القطاع الخاص وتشجيعه على إقامة مشروعات

مشتركة. غير أن الهدف الأمني الإقليمي لمواجهة التطرّفات في المنطقة، سواءً قيام الثورة الإيرانية أو ضفت العراق من أجل إقامة سوق خليجية مشتركة على غير ما تريده الدول الست<sup>(٢٥)</sup> ، كان دافعاً لإقامة المجلس وقصره عليها. التجمع الآخر الذي كانت له جذوره السياسية الوحدوية، واعتباراته الأمنية التي هدّها الصراع حول الصحراء الغربية هو "اتحاد المغرب العربي" الذي قام في فبراير ١٩٨٩ بين دول شمال أفريقيا، والذي تسعى مصر لانضمام إليه، في إطار توجه منظمة الوحدة الأفريقية إلى إقامة جماعة Africaine، والعمل على بناء تجمع متوسطي في إطار الشراكة الأوروبية. إلا أن عودة الخلاف أدى إلى تجميده وشل فاعليته.

والأخطر مما تقدم هو ما تسعى إليه قوى خارجية من فرض إطار إقليمية تعمق التجزئة العربية وتكرس التبعية، ولا تتحقق بالضرورة كسر حلقات التخلف<sup>(٢٦)</sup>. فمن ناحية تسعى أوروبا إلى تطبيق المنهج البديل للتكميل الذي لخصنا ملامحه من قبل (جدول ٣)\* منطلقة من أهدافها الخاصة في تحقيق "الأمن والاستقرار" في المنطقة المحاطة بها في شرق وجنوب حوض المتوسط، بما في ذلك إسرائيل وتركيا. والهواجس الأساسية التي تشغّلها هي إيقاف الهجرة من هذه المنطقة والحد من التهريب خاصة للمخدرات من المغرب، ومن تهديد العركات الأصولية وما تقوم به من عمليات إرهابية. ونلاحظ أن هذه التوجهات تضع الأمن من وجهة النظر الأوروبية محل الأمان القومي العربي، وتنظر إلى التنمية في إطار حل ما تعانيه أوروبا من مشاكل البطالة وتوسيع نطاق الأسواق، بدعوى انتهاء العمل بنظام الأفضليات العامة. وهي في الوقت نفسه تعطي وزناً خاصاً لهدف الربحية ودعم الجهود المبذولة على درب الخصخصة وفتح الأسواق أمام المنتجات ورؤوس الأموال، وممارسة المنتجين الأوروبيين للنشاط الاقتصادي في دول الجنوب. يكمل هذه التوجهات منتدى البحر المتوسط الذي دعا إليه الرئيس مبارك في ١٩٩٢، والذي ظهرت مؤخراً في إطار دعوة إلى إقامة "مؤسسة للأمن والتعاون لدول البحر المتوسط"، كما تتعدد أدوات التعاون، بما في ذلك إنشاء مؤسسات تمويلية إقليمية<sup>(٢٧)</sup>.

أما المحاولة الأخرى فتتأتى تنفيذاً لمشروع أمريكي ظهر في أعقاب توقيع اتفاقية كامب ديفيد تحت اسم "التعاون الإقليمي في الشرق الأوسط" Regional Co-operation in the Middle East<sup>(٢٨)</sup> ، وهي التسمية التي استخدمتها اتفاقية أوسلو، والتي بنا، عليها تنظم

\* في الجزء الأول من المقال الذي نشر بالعدد السابق.

مؤتمرات سنوية كان أولها في الدار البيضاء، ٣٠/١١/١٩٩٤ وقد تحدثت الفقرة الثالثة بإعلان الدار البيضاء، عما يسمى "النفوذ الدولي الجديد" الذي اكتسبه القطاع الخاص، ودعا إلى قيام هذا القطاع باستغلاله من أجل دفع دبلوماسية السلام. وتحدثت الفقرة العاشرة من نفس الإعلان عن الترحيب بإقامة "مجموعة استراتيجية اقتصادية" للشرق الأوسط وشمال أفريقيا من القطاع الخاص لدى مجلس العلاقات الخارجية الأمريكي، تقوم "بالتوصية باستراتيجيات للتعاون الاقتصادي العالمي ووسائل التغلب على العوائق التي تواجه التجارة والاستثمار الخاص". وتقوم هذه اللجنة بتقديم توصياتها إلى "اللجنة التوجيهية" المكونة من ممثلين للحكومات، التي تتبع تنفيذ المؤتمرات الإقليمية، وتعمل بالتشاور مع القطاع الخاص. أى أن التخطيط العام لمسيرة التعاون الإقليمي، يتم خارج المنطقة، ويتحكم فيه رجال الأعمال الذين كان لهم نصيب كبير في المؤسسات التي تضاف بشكل منتظم إلى الهيكل الإقليمي الجديد. ويشير جدول أعمال المؤتمر الثالث الذي تقرر عقده في منتصف نوفمبر ١٩٩٦ في القاهرة، إلى استمرار الخط الأساسي وهو إقامة مشروعات تغير من خريطة البنية الأساسية والاجتماعية للمنطقة، وفتح الباب أمام الاستثمار الأجنبي المباشر لدعم قدرات القطاع الخاص المحلي على قيادة التنمية، والتلويع له برياحية تحفتها عمليات تعاون إقليمية، من خلال تنظيم إقليمي لرجال الأعمال، ومن خلال الصلات المباشرة التي تعزز من أجلها الاتصالات، داخل المؤتمرات وخارجها. يساند ذلك اتفاقيات مراكش لمنظمة التجارة العالمية، وترتيبات منطقة التجارة الحرة مع الاتحاد الأوروبي للدول المتوسطية. ويتم كل ذلك تحت راية تعزيز الأمن في المنطقة، ومساعدة عملية السلام.

وسعت دول الخليج إلى عقد اتفاقية للتجارة الحرة مع الاتحاد الأوروبي، إلا أن محاولاتها تعثرت<sup>(٢٩)</sup>. وقد طرح وزير الخارجية البريطاني ملكولم ريفكيند أنسا، زيارته لأبو ظبي في ٤/١١/١٩٩٦ إنشاء منظمة شرق أوسطية على غرار منظمة الأمن والتعاون في أوروبا<sup>(٣٠)</sup>، باسم "منتدى التعاون وفض المنازعات"، تكون إطاراً للحوار حول المسائل الاقتصادية والسياسية والأمنية، وينتظر أن تضم إيران وتركيا ودول أخرى من خارج المنطقة، وهو ما يمثل إعادة إخراج حلف بغداد، والمعلوم أنه لتصدى مصر لذلك الحلف، تحول مابقى منه في ١٩٦٤ إلى منطقة "التعاون الإقليمي للتنمية RCD" ، تضم إيران وباكستان وتركيا. وساد اعتقاد بعض الوقت أنها سوف تكون نموذجاً واعداً لتطبيق المدخل الإنماجي للتكامل بالتركيز على المشروعات المشتركة، إلا أنها لم

تحرز نجاحاً يذكر، وبعبارة أخرى فإن ما يسمى بالمشروع الشرقي أو سطني يسعى إلى بناء ما يمكن اعتباره قطاعاً مشتركاً يكتفى تواجد إسرائيل فيه بعد أن ظلت مستبعدة بحكم المقاطعة، وهو يدعى الربط بين التعاون الاقتصادي والأمن الإقليمي (المنسليخ عن الأمن القومي)، والاعتماد على هدف الربحية، ولكن في قالب يختلف عن منهج فريق العمل الثاني.

### **التحديات التي تواجه العمل العربي المشترك**

يتضمن ما تقدم أن العطارات الفكرية والعملية تضيف قيوداً جديدة على العمل العربي المشترك، وتؤدي إلى تغيير الأسس التي يقوم عليها. وبالإضافة إلى تقاطعات الأطر الإقليمية، وتدخل أطراف خارجية فيها كان الإطار القومي يسعى إلى تحقيق التكافؤ في التعامل معها، فإن وزن العلاقات مع تلك الأطراف، سواء القائم فعلاً (كما هو الحال مع أوروبا، أو مع العالم من خلال منظمة التجارة العالمية) أو الذي يراد فرضه (كما هو الحال مع إسرائيل من خلال الشرق الأوسطية) يغير بلا شك من درجة مقبولة أو فاعلية العديد من أدوات العمل العربي المشترك. فضلاً عن ذلك فإن زحف المفاهيم الجديدة للتكامل، والبنية أساساً على تطوير المنهج التجاري القائم على تحكيم السوق وأدواتها والذي تعددت الانتقادات المبنية لعدم واقعيته بالنسبة للدول النامية عامة، يضيف قيوداً على الاختيارات التي يمكن من خلالها تطوير العمل المشترك على نحو أفضل. فالتطبيق العربي للمنهج التقليدي للتكامل اتسم بالإفراط المفرط المعتمد على الحركة من أعلى، وهو ما جاءت حصيلته ضعيفة نظراً لما صحبه من تمسك بذراعة السيادة القومية. والشاهد أن المنهج الجديد يدعو إلى إحلال الإطار الفردي محل الإطار الرسمي، وتمكين الوحدات الأدنى، وبخاصة من القطاع الخاص، من التحكم في العمل المشترك، واختيار حدوده الإقليمية بما يتفق والدافع الريحي الآتي. وكل المنهجين يتتجاهل أن التطبيق السليم للمنهج التقليدي بنى على أساس الإطار المجتمعي المشكل وفق تنظيم اجتماعي يحقق توافقاً بين رؤى الفئات المختلفة للصالح القومي، وهذا هو المغزى الحقيقي للديمقراطية.

كذلك أوضح التحليل السابق الأثر السلبي لتواجد صيغ للعمل المشترك محدودة من حيث النطاق أو الإلزام، وهي الاتفاقيات الثنائية والإقليمية، والمجلس الاقتصادي بصورته الهلامية. كما أشرنا إلى غياب مناهج تفصيلية لأى من الاتفاقيات المعقودة، بما في ذلك استراتيجية العمل

الاقتصادي العربي المشترك، التي كان يرجى أن تصاغ بشأنها خطط خمسية، فتحولت الخطط بسبب التغيير في مضمون الميثاق إلى خطط للمشروعات المشتركة، جرى رفض نعتها بالقومية، كما رفضت أولاهما. وقد قسم الدكتور لبيب شقير في دراسته الموسوعية حول التكامل العربي<sup>(٣١)</sup> العوامل التي أدت إلى فشل العمل الاقتصادي العربي المشترك، الذي يكاد يجمع عليه جميع الدارسين، إلى مجموعتين:

المجموعة الفنية، التي تشمل قصورا في المناهج المتتبعة.

المجموعة البنوية، التي تشمل الجوانب السياسية والاجتماعية والفكرية وال المؤسسية وتطوراتها.

من جهة أخرى فإن هناك اتفاقا على أن إنجازات التنمية لم ترق إلى الأهداف المعلنة أو إلى الآمال التي علقت على الإمكانيات العربية. ولذلك فإنه إلى جانب مؤشر انخفاض نسب التجارة البنوية، يمثل ضعف إنجازات التنمية وتزايد تباين مستوياتها دليلا آخر على ضعف حصيلة العمل المشترك. كذلك يرى البعض في غريرة انتقال اليد العاملة، ورفض الدول المستقبلة للعمل الدخول في اتفاقيات تنظم حركتها وتصون حقوقها مؤشرا إضافيا. من جهة أخرى يعتبر ضعف العمل الاقتصادي المشترك مسؤولا عن تزايد الاندماج في الاقتصاد العالمي وترسيخ ظاهرة التبعية، بما في ذلك التبعية السياسية. دون الدخول في تفاصيل مظاهر الفشل التي وردت في الأدبيات<sup>(٣٢)</sup>، يمكن تصنيف عوائق العمل الاقتصادي العربي المشترك على النحو التالي:

### أولا - العوامل السياسية:

١- غياب الإرادة السياسية. ويعزو البعض هذا الأمر إلى نقص المعلومات عن الغواند التي يمكن أن تعود من التكامل الإقليمي، وإلى تفشي النزعات القطرية والتمسك بذراعية السيادة الوطنية.

٢- عدم فاعلية المواثيق الرسمية، والتحلل من الالتزامات، خاصة في غيبة حد أدنى من الإلزام على المستوى الإقليمي، مما يمكن من التوقيع عليها لمجرد تفادي الحرج السياسي دون نية للتنفيذ.

٣- اختلاف النظم السياسية، والتباين الإيديولوجي، وهو ما تردد خلال الستينيات في فترة أخذ بعض الدول العربية بالتجهيز الاشتراكي، واقتراح ما يسمى بالحرية الاقتصادية بنظم وصفت بالرجعية. ودفع ذلك إلى سيادة النزعات القطرية والإقليمية، خاصة مع اختلاف قواعد الموارد. وتبع ذلك تراجع عن مفهوم الأمن القومي إلى الأمن القطري أو الإقليمي، والسعى إلى إحلال المظلة الخارجية محل المظلة العربية.

٤- انعكاس الخلافات السياسية على العلاقات الاقتصادية. ولم يقتصر هذا على حالات تبادل النظم، أو القضايا الجوهرية، وهو ما دعا إلى تضمين الميثاق القومي مبدأ تحديد العمل الاقتصادي.

٥- استخدام الاقتصاد أداة للضغط السياسي بدعوى أن البديل هو العمل العسكري. ولذلك فإن جوهر المشكلة هو غياب آليات ترشيد القرارات السياسية الخاصة بالعمل المشترك، وهو ما يدعو إلى السعي لإنشاء آليات فض النزاع أو محاكم عدل إقليمية.

٦- غياب المشاركة الشعبية الحقيقة على المستوى القطري، ومن ثم عدم إمكان إدراج الاختبارات الشعبية في المواقف القطرية، أو إيجاد مشاركة على المستوى القومي أو حتى الإقليمي.

٧- الضغوط من جانب الدول الكبرى، واتساع نفوذ عابرات القوميات، خاصة مع ازدياد أهمية النفط العربي. ويشير بعض الكتاب إلى تعدد الآثار السلبية التي ترتب على ما يسمى الحقبة النفطية.

## **ثانياً - العوامل الاجتماعية والثقافية:**

- ١- التفاوت في التكوينات الاجتماعية والتناقضات الطبقية، وحدودية الطبقة المتوسطة.
- ٢- شعور بعض الفئات الاجتماعية بتعارض الترتيبات التكاملية مع مصالحها. ومعلوم أن هذا من الأمور المألوفة نتيجة التغيرات التي يحدثها التكامل، ولكن يجب أن يعادلها آثار إيجابية غالبة.
- ٣- التفاوت في المستويات التعليمية، داخل وبين الأقطار العربية. وحرص المهنيين على حماية أوضاعهم القطرية رغم رفعهم شعار الوحدة العربية.

- ٤- تفشي الأممية، وهو ما يجعل مناقشة قضايا التكامل والوحدة تفتقد التأصيل الواجب. يضاف إلى ذلك ما أطلقنا عليه "الأمية التكاملية" لدى المسؤولين عن إعداد القرارات القطرية.
- ٥- تخلف الفكر القومي، وانقياد المثقفين لتبرير المواقف القطرية للسلطات السياسية. وتزايد هذه الظاهرة بعد ١٩٦٧، وتكثيف الحملة المضادة للقومية والاشتراكية اللذين ارتبطا معاً بعض الوقت.
- ٦- ارتباط العمل المشترك بالأجهزة الرسمية، وغياب حركة شعبية تناضل من أجل الوحدة العربية. وقد تشكل في الفترة الأخيرة "منتدى الفكر العربي" في عمان و"المؤتمر القومي العربي" (٢٣)، ولكن ظل عملهما محصوراً في النطاق الفكري، ولم يحل دون احتدام الاختلاف بين المثقفين أنفسهم.

### **ثالثاً - العوامل المؤسسية والفنية:**

- ١- طموح الأهداف والافز إلى أشكال مؤسسية وصور قانونية دون تمهيد.
- ٢- افتقار الرؤية الواضحة للعوامل المسببة للتخلف والتبغية.
- ٣- افتقار النظرية الشمولية إلى عملية التكامل، وغياب برامج زمنية وأهداف مرحلية، مرتبطة باتفاق حول الصورة النهائية للعملية التكاملية.
- ٤- اقتباس مناهج تكاملية غير ملائمة، وعدم صلاحية عدد من المداخل التكاملية المطبقة. وقد تردد كثيراً انتقاد ما يسمى المدخل التجاري للتكامل، ولكن ظلت صيغ المدخل الإنتاجي مبهمة.
- ٥- وترتب على ذلك تمسك بالتنمية القطرية من منظور قطري على حساب التنمية المشتركة.
- ٦- الإفراط في الحماية لعدد من الأنشطة المتشابهة، مع تزايد الاندماج في الاقتصاد العالمي.
- ٧- تنافس المشروعات القطرية، وتفضيلها على المشروعات المشتركة رغم تردد تفضيلها كمدخل للتكامل، خاصة في ظل التكاثر المالي.

٨- ازدياد التفاوت التنموي والداخلي، وهو ما عمقته الحقبة النفطية، التي نقلت مركز الثقل إلى الدول شديدة الاعتماد على النفط، ومن ثم على العلاقات الخارجية أكثر من العربية.

٩- سعي الببر وقراطيات لتدعم مواقعها القطرية، ورفضها التخلص من سلطاتها لأجهزة إقليمية.

١٠- ضعف فاعلية أجهزة العمل العربي المشترك، وضعف قياداتها بسبب تدخل العوامل السياسية في اختبارها، وهو ما جعل الأجهزة تصبح أدنى من الحكومية.

### التعامل مع التطورات الفكرية والعملية وعوائق العمل المشترك

تعدد المقترنات والأراء، التي تناولت "تفعيل" العمل العربي المشترك عام، والاقتصادي خاصة، في ظل الشعور بتزايد تردى الأوضاع العربية، خاصة بعد نشوب حرب الخليج الثانية التي نجرت قضياً لم تكن مطروحة من قبل، وفتحت ملفات كان يعتقد (أو يرجى) أنها قد أغلقت، ومهدت الطريق لإعلانات صريحة من جانب قوى عظمى عن وجود "مصالح لها" في المنطقة يجب أن ترعاها. وفي هذا الإطار طرح مشروعات إقليمية بديلة للمشروع العربي، يتراوح الموقف منها بين القول بأنها لا يجب أن تتعارض مع ما يسمى "البديل العربي"، وبين رفضها جملة وتفصيلاً<sup>(٣٤)</sup>. ويوجه عام تناول المقترنات عدداً من القضايا على النحو التالي:

اعتبار أن العمل العربي المشترك (الذى قد يستهدف في رأى البعض الوحدة في النهاية) يجب أن يكون هو الأساس. ولا يمنع هذا من التعاون مع أطر أو حلقات إقليمية أو عالمية أخرى.

لامانع من قيام تجمعات إقليمية عربية، شريطة ألا يكون ذلك على حساب التطلع إلى مزيد من توثيق العمل على المستوى القومي، وأن يكون الهدف هو تسريع الخطى بما يتجاوز هذا الأخير. بل إن البعض يدعو إلى تجمعات جزئية تستهدف حد العمل القومي، وهو ما يؤدي إلى تفضيل انتقام الأقطار الأعضاء فيها إلى مناطق متباينة اعتقاداً بأن هذا يساعد على سرعة الانتشار.

عدم تحبيذ تعديل الانتقادات الثانية حالياً، لا سيما اتفاقية الوحدة، والقول إنها تظل صالحة لأنها تحتوى على جميع العناصر المطلوبة. ولعل الدافع هو خشية أن يؤدي فتح باب التعديل إلى تراجع عن أهداف مرغوبة بدعوى أنها "طموحة"، وهو ما قد يستبعد هدف الوحدة من القاموس

العربي، الأمر الذي يعكس شعوراً وتخوفاً من أن هذا الهدف لا يلقى حالياً الإجماع المطلوب.

لا يجب أن يؤدي الانشغال بقضايا التثبيت والتكييف الهيكلي وعواقب قيام منظمة التجارة العالمية وتبذل سياسات الإحلال محل الواردات والعمل بدلاً منها إلى الانفتاح على العالم بتعزيز التصدير (وهو ما يعني في نفس الوقت مزيداً من الاستيراد) بما يفرض الاتخatz فى تقسيم العمل على المستوى العالمي إلى التأثير على التوجهات التكاملية القومية، والذهاب إلى ما يدعى البعض من أن قضية التكامل هي "دعاة مزجلة"<sup>(٣٥)</sup>.

وتبقى التنمية العربية الشاملة هي الدافع الأساسي، ويجد الداعون إليها منهج "الاعتماد الجامعى على النفس"<sup>(٣٦)</sup>، تحقيقاً لتنمية مستقلة. ويختلف هذا عما يفسره به البعض بأنه يعني انطواء على النفس وانسلاخاً تاماً عن باقى العالم، بتوسيع نطاق الإحلال محل الواردات من المستوى القطري إلى المستوى الإقليمي.

وكما أكدت استراتيجية العمل الاقتصادي العربي المشترك، فإن الإنسان العربي هو القاعدة التي يجب الانتلاق منها، ومن ثم لا بد أن يأخذ العرب، بصورة جماعية، بالتنمية البشرية بكل أبعادها. وفي هذا السياق يبرز التأكيد على التعاون العربي الوثيق في مجالات البحث العلمي والتطوير التكنولوجي، ليس فقط لكونه ضرورة للتقدم، بل لكونه جزءاً من "نهضة حضارية"<sup>(٣٧)</sup>.

ويرتبط بالبعد البشري الجوانب الثقافية والاجتماعية، حيث ثبت أن مسار التكامل الإقليمي فيما يتتجاوز تحرير التجارة البينية أو إقامة اتحاد جمركي، رهن بتوافق الأسس الثقافية لشعوب منطقة التكامل، وأن حركة البشر تتطلب ما يطلق عليه الاتحاد الأوروبي "التجانس الاجتماعي" والشعور بروح الجماعة sense of community. ومن هذا المنطلق فإن الوطن العربي متوفراً له إمكانيات السير في التكامل إلى مداه، بعكس المشاريع الإقليمية، التي تتضمن، كما هو الحال في المشروع الأوروبي، تعابونا ثقافياً واجتماعياً قد يكون له عواقبه على الهوية العربية على المدى الطويل، أو المشروع الشرقي أوسطي المتتحقق حول إسرائيل التي يعتبر جوهر نشأتها التباين الثقافي مع جيرانها ببل ومع العالم أجمع. ومن ثم فإن إقامة منطقة تجارة حرة أو تشابك اقتصادي لا يكفل تحقيق الشرط اللازم لسلامة العملية التكاملية لأنّه لا يكفل توازناً في توزيع المغانع بالضرورة.

ويصل أغلب المحاذين للعمل على المستوى القومي إلى التأكيد على أهمية التمسك بمفهوم

الأمن القومي، وخطورة تجزئة الأمن إلى أطر قظرية أو إقليمية متباعدة. وفي هذا السياق يتخذ مفهوم الأمن في التعاون العربي الأوروبي مفهوماً خاصاً عند الأوروبيين، باعتباره أمّناً أوروباً من عدم استقرار يصيب دول الجنوب، فهو ليس أمّناً إقليمياً إلا إذا سلم العرب بالمفهوم الأوروبي وبنوه لأنفسهم. من جهة أخرى فإن إسرائيل لا تعتبر التوصل إلى سلام مع العرب محققاً لأمنها، إذ ترى أن التباين الثقافي يجعل منها دائماً مهدداً، ومن ثم فإن الترتيبات الشرق أوسطية لا تكفي بحد ذاتها، ولن يستبدل التردد والتفلت في الأرضي العربية، سواءً عن طريق المستوطنات، أو امتلاك قوى الردع والاحتفاظ بحق تعقب العناصر التي تقوم بتهديد أنها، أو التي تدعى أنها تغطّط لذلك. ومن ثم فهي تفقد المشروع المتوسطي أحد المقومات الأساسية للتنظيم الإقليمي. وهذا التمسك بالأمن يعكس اعتقاداً بعدم واقعية ما يدعى من أن التعاون الإقليمي يصون السلام.

إن الاعتبارات السابقة تشير إلى أن مستقبل العمل الاقتصادي العربي المشترك يتوقف على تحديد الموقف من عدد من العناصر هي: الأهداف بعيدة المدى - النطاق الجغرافي - الإطار المؤسسي - المشاركة - المنهج المتبع وأساسه العلمي - الجوانب العملية، السياسية والاجتماعية والثقافية - البرنامج الزمني. وستتناول هذه الأبعاد على التوالي:

### **١- الأهداف بعيدة المدى:**

رأينا أن التجمعات الإقليمية تسعى إلى تحقيق قدرة أكبر لكل من أعضائها على التعامل المتكافئ مع العالم، عن طريق اعتماد جماعي على النفس، حرصاً على تفادي الآثار الانحصارية التي تترتب على محاولة الاندماج في بيئات اقتصادية تباين في مستوياتها الاقتصادية، سواءً كان ذلك على مستوى عالمي أو مستوى إقليمي. وإذا كان التعاون إقليمياً كان أو عالمياً، هو القاعدة التي يجب أن تسود العلاقات الدولية، فإن التكامل الذي يفضي إلى وحدة اقتصادية في النهاية يكون هو ما تنشده دول تتوفر فيها مقومات التقارب بأبعاد المختلفة، وتشترك في تطلعاتها المستقبلية. ومن ثم فإن الهدف النهائي للعمل العربي المشترك هو الوصول باقتصادات الدول العربية جميعاً إلى درجة من التقارب ومستوى من التقدّم يجعل إقامة وحدة اقتصادية بينها أمراً ممكناً ومرغوباً، في مواجهة ظواهر الكوكبة والإقليمية التي تجتاح العالم. وإذا أخذنا في الاعتبار أن الاقتصادات النامية (والعربية منها) اقتصادات متوازية، وأن تكاملها لن يعالج مباشرة روابطها الاقتصادية الخارجية

المتصف بشدة اعتمادها على التصدير العالمي، وتركز هذا التصدير في مواد أولية لا يستطيع الإقليم استيعابها، فإن العمل المشترك يجب أن يسعي إلى أمرين في البداية: الأول هو تعزيز القدرات التفاوضية كمجموعة مع الدول التي تظل تستورد تلك المواد، والثاني هو تصويب هيكلها الاقتصادية من خلال تنمية تكاملية. ويطلب هذا تعديل النظرية التقليدية، والتباكي بمرحلة تنسيق السياسات في الحدود الالزمة لهذا الفرض، مشفوعة بالأدوات التجارية المناسبة. ويبقى الهدف النهائي للتكامل الوصول إلى إدارة مشتركة للاقتصادات الأعضاء، على نحو يحقق تنمية مطردة، وهو ما يعني الانتقال إلى تكامل إنساني. والفارق بين المرحلتين هو في وظيفة العمل المشترك، على التحول المأمول في النظرية التقليدية من تمييز بين سوق مشتركة وسوق موحدة.

من جهة أخرى فإن اعتبارات الأمن لها وزن كبير في عملية التكامل، ويجب أن يصاغ مفهوم الأمن من منطلق أوسع من النظرة الضيقة التي تربط الأمن بالتهديدات الآتية، وهو المفهوم الذي جعل العمل العربي المشترك يتسم برد الفعل للتحركات الصهيونية خلال فترة الصراع المفتوح، وتختل أبعاده بتواهم أن مجرد البدء في التفاوض حول السلام، يعني تحققه ويفقد هذا العمل الكثير من مبرراته، وفتح الباب أمام دعوات إلى إنشاء أطر جديدة للأمن والتعاون. فالأمر الأخطر هو ما يمكن أن يثيره اختلال مسارات التنمية القطرية من تناقضات تؤدي إلى مشاكل أمنية داخل الإقليم المعنى، وإلى تهديدات لأمن الإقليم من خارجه. ولذلك فإن الأمن القومي يعتبر ركيزة هامة، سواء في بناء التجمع الإقليمي ذاته، أو في تفاوضه على أدوات التعاون مع الأطراف والأقاليم الأخرى.

## ٢- النطاق الجغرافي:

رأينا أن مصطلح العمل المشترك يشمل ترتيبات مرنة غير مرتبطة بمسار تكاملي معين، تتراوح بين صيغ بسيطة للتعاون وأخرى متقدمة للتكامل. ويدفع هذا بعض الكتاب إلى تحبيذ إقامة تجمعات إقليمية تسعى إلى تحقيق تكامل بين أعضائها كمقدمة لتحول العمل على المستوى القومي إلى تكامل يضم مجمل الدول العربية، وهو ما يؤدي أحياناً لتفضيل تباعد أعضائها جغرافياً. وفي اعتقادنا أن وجود الصيغ الضعيفة للعمل المشترك هو المسئول عن فتح الباب أمام الادعاء بخصوصية الأهداف الإقليمية، تنمية كانت أم أمنية، ويؤدي إلى إضعاف العازف إلى التكامل العربي الشامل، وتزايد التباعد بين أهداف الدول العربية ومستويات نموها. فالتقرب

الجغرافي قائم في المجلسين الخليجي والمغربي، والانتشار الجغرافي الذي يفضل البعض قائم في السوق العربية المشتركة. ولم ينجح أي من هذه التنظيمات في تعزيز التكامل داخل إقليميه، ناهيك عن دفع حركة التكامل على المستوى الإقليمي. بل إن المجلس الخليجي عجز عن أن يحقق الأمن لأعضائه، أو فض المنازعات بينهم، كما أن توقيع اتفاقية اقتصادية لم يفلح في تسهيل التجربة الخليجية من التخلص من المطالب التي شابت حركة التكامل العربي عامة، بل عانى من آثار انحساره سببها تفاوت العجوم ومستويات النمو واختلاف السياسات: كما أنه لم يتمكن من إعاذه صياغة علاقاته بأوروبا على النحو الذي أراده من إدارتها منفرداً<sup>(٢٨)</sup>. أما المجلس المغربي فقد تشرع منذ نشأته، مضى عليه عام مؤخراً وهو مجدد، وخلال هذا العام تهافتت دوله على توثيق علاقاتها مع أوروبا، وسارت بتوقيع اتفاقيات الشراكة، بما في ذلك المغرب الذي تقدم في ١٩٨٧ بطلب بأن يصبح عضواً في الجماعة الأوروبية!

من جهة أخرى فإن الأطر الإقليمية الأخرى لا تنطلق من المفهوم الصحيح للتجمع الإقليمي، بل هي كما ذكرنا تفاهم بين تجمعات إقليمية، والمشكلة في هذه التجمعات أنها تنتسب إلى المنهج الحديث للتكمال، الذي لا يرقى إلى اندماج رائده التكافؤ في توزيع المنافع والأعباء، بل يسلم بأن الطريق إلى رفع القدرة على التعامل مع العالم، المتقدم في المقام الأول، هو اختيار وسيط منه يربطه به، وهو ما يتناقض مع مفهوم الاعتماد الجماعي على النفس. فالجمعيات الإقليمية المطروحة من أطراف أجنبية تتناقض مع فلسفة التكامل الإقليمي، ويجب التعامل معها على أنها تعاون بين أقاليم، يجري فيه قيام كل إقليم باختيار أهدافه، ولا ينطلق من قاعدة يفرضها الطرف الخارجي. والملحوظ أن العرب يساقون إلى تلك الترتيبات بضغط من قوى خارجية، دون أن يقوموا بتنظيم صنوفهم، ووضع تصوّراتهم للصيغة المثلثي للتعاون مع الأقاليم أو الأطراف الأخرى من منطلق تعظيم جدوى العمل العربي المشترك ودعم قدرته على تحقيق أهداف التكامل والأمن القومي بأبعاده المختلفة، والتنمية المستقلة بمفهومها الصحيح. بل إن الدعوة إلى التفاهم العربي أصبحت تتبع من الأطراف الأخرى، كالدعوة إلى إقامة منطقة تجارة متعددة تمهد لها لدخولها في المجال الأوروبي، وهو ما يعني تحديد الإقليم العربي من وجهة نظر أوروبية دون تصور لأن يتحول إلى تجمع إقليمي أبعد مدى في الأجل المنظور<sup>(٢٩)</sup>.

وبالتالي، فإن المطلوب هو الاتفاق على أن يتحول العمل القومي المشترك إلى منهج واضح

ومتفق عليه من جميع الأطراف للوصول إلى تكامل يخدم الأهداف العربية المشتركة في الأمن والتنمية وفي الالتحام بالاقتصاد العالمي من موقع التكافؤ. ومن هنا يمكن أن يكون واحداً من عناصر العمل العربي المشترك تحديد الموقف العربي في الآخر أو الدوائر المختلفة: الأفريقي والإسلامي والعالم الثالث عاملاً، ومناطق الجوار، في أوروبا وأفريقيا وأسيا. وينطلق الموقف العربي إزاءها من رؤية لما يعزز المسار التكاملي العربي، والأهداف المبتغاة منه.

### ٣- الإطار المؤسسي:

يؤخذ على العمل العربي المشترك الإفراط المؤسسي الذي ينتمي إلى القطاع الرسمي، والذي قام إلى جانبه قطاع مشترك على المستوى شبه الحكومي والأهلي بشكل غير مخطط. وفي نفس الوقت تفتقد معظم المؤسسات القدرة على التأثير وتعاني من نقص الكفاءات بما في ذلك المستوى القبادي، ومن تجاهل الدول لتلبية احتياجاتها العملية، سواءً من حيث تزويدها بالمعلومات أو جدية المشاركة في أعمال اللجان أو متابعة تنفيذ القرارات التي يتتجاهلها وزراء، قطريون شاركوا في إصدارها، وهو ما عبرنا عنه بتحولها إلى مستوى دون الحكومي. وبينما تم دمج المؤسسات الرسمية والتنسيق بين برامجها في لجنة تحت إشراف المجلس الاقتصادي الذي أصبح أيضاً اجتماعياً ليغطي مختلف أوجه العمل المشترك، فإن هذا المجلس تخلى عمّا نصت عليه استراتيجية العمل الاقتصادي العربي المشترك من تخطيط لها هذا العمل. وفي حين يرفض العرب إقامة مؤسسات إضافية، نجدهم يستجيبون لما يقام ضمن التنظيمات الإقليمية البديلة. ويجري نشر مؤسسات العمل المشترك بين الأقطار العربية سعياً إلى استرضانها، بغض النظر عن متطلبات النهوض بفعاليتها. ولأن الدول المضيفة لا تتولى مسؤولية محددة في نشاط المؤسسة التي تستضيفها، فإنها عادة لا تولي اهتماماً لتزويدها بالبيئة الالزامية لإنجاحها (اكتفاء بتدخل بعض المسؤولين في تعينات عاملين فيها لا تتوفر فيهم الكفاءة الالزامية)، وبالتالي لا تتولى الدفاع عن نتائج عملها على المستوى القومي. ولعل نموذج المؤتمرات السنوية التي يروج من خلالها للمشروع المتوسطي يوضح إلى أي حد يزدري إشراك الدول إلى التسابق على تقديم الدراسات التي تجند لها الأجهزة الحكومية والأهلية وتحشد لها الأنشطة البحثية، لأفراد ومراسلين، وتتابعها أجهزة الإعلام لتولد رأياً عاماً أقل ما يتصف به أنه لا يتتجاهلها، كما يحدث للعمل العربي المشترك، بل يتبع ما يدور فيها ويناقش الأهداف، بين مؤيد ومعارض.

ولعل أخطر دعاوى التضارب المؤسسى هو ما يشار فى معرض المقارنة بين المجلس الاقتصادي ومجلس الوحدة، حيث يعب على الأخير أنه يشكل ازدواجية فى العمل دون أن يضم كل الدول العربية، وتتخد بعض الدول من هذا ذريعة للاتسحاب منه (وهو ما فعلته الكويت التى كانت أول دولة تصادق على اتفاقية الوحدة). وتتذرع بعض الدول بعدم وفاء بعض الدول بالتزاماتها المالية لبعض المؤسسات ومنها مجلس الوحدة، أو زيادات رأس المال كما حدث لصندوق النقد العربى، لتهدد بعدم قيامها بسداد التزاماتها قبل أن تسدد تلك الدول التزاماتها. والنتيجة أن يتوقف دفع رواتب العاملين واستنفاد صناديق التقاعد فيها، وتتوقف أنشطتها، أو تلغى زيادات رأس المال، وتبدأ حلقة مفرغة من ضعف الأداة، فضعف العائد على الدول، فضعف القدرة أو الرغبة فى دعم الإطار المؤسسى. ولا يكفى الادعاء بأن الأفضل التخلى عن العمل资料 الرسمى والاعتماد على أدوات تتولاها الوحدات الأدنى كالمشروعات المشتركة. يكفى أن نلقى نظرة على عدد العاملين فى المفوضية الأوروبية مثلاً وعلى نشراتها الأسبوعية وتقاريرها السنوية، لندرك شمول هذا الجهاز لمختلف أوجه الحياة، بما فى ذلك السياسة الاجتماعية باعتبار أن ما يقوم بين هذه الدول هو اتحاد لا يقتصر دوره على العمل الاقتصادي. وبحكم أهمية تنسيق السياسات فإن الإلزام يغطى مساحات متزايدة من العمل المشترك، وهو ما دعا إلى استكمال التنظيم بمحكمة عدل وجهاز نيابى، اتجه مؤخراً إلى الانتخاب المباشر بدلاً من اختياره من المجالس النيابية.

إن هذه الاعتبارات تشير إلى ضرورة تقويم الإطار المؤسسى العربى على النحو التالي:

إعمال اتفاقية الوحدة الاقتصادية، واعتبار أن مجلس الوحدة الاقتصادية العربية هو الأساس، وهو ما يتطلب انضمام كافة الدول العربية إليه، وإكساب قراراته قوة الإلزام على نحو متدرج.

وضع منهج محدد لتحقيق الوحدة الاقتصادية العربية على مراحل تفصل منذ البداية (أنظر بند ٧٦).

إقامة تمثيل نيابى على المستوى العربى، وهو ما يتطلب الأخذ بمبدأ التمثيل النيابى قطرياً.

إنشاء محكمة اقتصادية عربية، تفصل فى المنازعات المتعلقة بتنفيذ اتفاقية الوحدة<sup>(٤٠)</sup>.

إشراف المجلس على تخطيط أعمال أجهزة العمل المشترك على نحو يزيل التضارب ويケفل

دعم تنفيذ الخطوات الالزمة لتحقيق الوحدة الاقتصادية، مع التمييز بين الأجهزة التي تعمل في أنشطة ذات طابع قومي، وتلك التي تعمل كبيوت خبرة لخدمة الدول الأعضاء.

تعزيز دور الصندوقين العربيين للنقد وإنماء، ودعم قدرتهما على التعامل في الأسواق المالية.

إقامة مركز علمي تابع للمجلس، يقوم بتأصيل الفكر التكاملى وإجراه، الدراسات العلمية لتقدير آثار الإجراءات المطبقة، واقتراح أساليب معالجة المشاكل التي تتعرض المسيرة التكاملية. ويكون لهذا المركز درجة كافية من الاستقلال الفكري، على غرار العمل فى مركز دراسات الوحدة العربية، الذى يمثل الجناح المناظر على المستوى الأهلى. ويتولى هذا المركز إصدار التقرير السنوى الموحد، متضمنا تعريفا بتطور العمل المشترك وتقييم نتائجه.

اقتصار المجلس الاقتصادي والاجتماعي، إذا تقرر إيقاؤه، على المجالات التي لا تتعارض مع عمل مجلس الوحدة والمؤسسات العاملة تحت إشرافه. ويقتضى هذا وضع أساس واضحة لعمله<sup>(٤١)</sup>.

#### ٤- المشاركة:

تردد المطالبة بالمشاركة، دون أن تعطى أساسا واضحة لتعدد أنواع العمل المشترك واختلاف أساليب المشاركة في كل منها. فأخذ شروط فاعلية العمل المشترك المشاركة الشعبية، سواء في تحديد الأهداف أو اختيار الأدوات أو التنفيذ. ولا تعنى المشاركة في التنفيذ أن يلغى الدور الرسمي المركزي، بما يقصر الأمر على الأدوات التي يجري تنفيذها على المستوى الأدنى بالمفهوم الوارد في (جدول ٤) والذي بموجبه يجري تفضيل المشروعات المشتركة مثلا، لأنها لا تستدعي تدخلات تمس السيادة. فكما رأينا فإن هذه المشروعات لا تشكل بالضرورة شبكة من المصالح المشتركة التي تؤدي إلى الانتقال إلى مرحلة أعلى من التكامل، خاصة إذا لم تصبحها أدوات تكاملية أخرى تهيئ البيئة لإنجاحها. كما أن مفهوم السوق المشتركة يعني بالضرورة تنسيقا للسياسات والإجراءات للأقطار المشاركة، والسوق الموحدة هو إدارتها بصورة موحدة، ولذلك فإن غياب السلطة فوق الوطنية هو الفيصل في التمييز بين صيغ التعاون وصيغ التكامل. بل إن التكامل بصيغته الحديثة يعطي مزيدا من الاختصاصات للمستويات الأعلى والأدنى في وقت واحد: بل الأخطر أنه يعطى سلطة أكبر للمستويات الأعلى للشركات الأكثر تقدما بما تملكه من تنظيمات أكثر إحكاما sophisicated من

الوجهتين الفنية والنيابية. فاتفاقيات الشراكة الأوروبية تعطى المفروضة الأوروبية سلطات واسعة للإشراف على تنفيذها، وتخضعها لما تضمنته اتفاقية روما من نصوص بشأن سياسة المنافسة. وما يحدث في الشرق أوسطية تديره أجهزة خارجية تمول بعوتها للترويج لها تحت راية تعزيز مسيرة السلام، وتخطط له مجموعة الاستراتيجية الاقتصادية المنشأة لدى مجلس العلاقات الخارجية الأمريكي، وتعقد مؤتمراته السنوية بدعوات رسمية ومشاركة من جانب وزراء الخارجية، وإن كان هذا بمثابة مظلة لتمكين القطاع الخاص الذي يساعد منتدى ديفوس على إشراكه، من اتخاذ قرارات وتقديم توصيات، تقوم اللجان التوجيهية الرسمية بالعمل على تنفيذها. بالمقابل فإن عقد مؤتمرات المستثمرين ورجال المال العرب بدعوات من أمانة الجامعة واتحاد الغرف العربية، يجعل توصياتها محدودة الفاعلية لعدم اهتمام الأجهزة المعنية بما يحدث على صعيد العمل الرسمي المشترك. وقد كان "مؤتمر التجارة العربية" (الرياض ١٩٧٨/٢/٨-٧٤٢) فرصة لتنشيط التكامل التجاري، ومع ذلك انضمت قرارات المجلس الاقتصادي بشأنه إلى قائمة قراراته الأخرى.

إن المشاركة المطلوبة لا تقتصر إذا على تفضيل مستوى على آخر، بل تقسيم العمل بين كل من الأجهزة الرسمية والأهلية في كل من التخطيط والتنفيذ والمحاسبة، سواء على مستويات اتخاذ القرار أو إجراء الدراسات أو الدعوة للتكامل أو التعبئة الشعبية والقومية. وقد دفع هذا بعض الكتاب، بأساساً من إمكان تغيير سلوكيات الأجهزة الرسمية في ظل الأنظمة السائدة، إلى اقتراح تنظيمات شعبية كبدائل يتولى توليد رأي عام عربي يضغط على طريق الوحدة<sup>(٤٣)</sup>. إلا أنه يجب التمييز بين مرحلتين: مرحلة إثارة الوعي وبلورة الرأي العام المواتي لبناء تكامل عربي، ومرحلة تسيير هذا التكامل ودفعه للأمام. ويجب أن نأخذ في الاعتبار أن المرحلة الأولى تواجه حالياً فعلاً مضاداً بحشد القوى، بما في ذلك مراكز البحث العلمي ووحدات المجتمع المدني، عن طريق تمويل أنشطة تروج للتجمعات البديلة، إلى جانب استدراج رجال الأعمال لإيجاد شبكات خارجية يصبح فضها مستقبلاً مكلفاً. ومن هنا يأتي أهمية قيام مراكز بحث علمي بتمويل مستقل لتقوم بمراجعة نظريات التكامل وتحليل أبعاد البدائل المطروحة. أما المرحلة الثانية فإنها تتطلب تحول الجهود إلى متابعة خطى التكامل وتروضيع منافعها.

#### ٥- منهج التكامل:

إذا كانت محاولات السير في ركاب النظرية التقليدية لم تحقق النجاح المرجو، وإذا كانت

النظيرية البديلة تسعى إلى تمكين الدول المتقدمة من إنها، حقبة المعونات للدول النامية التي أنهكتها المديونية، وبده، حقبة نفاذ الاستثمار المباشر الذي تعدد عابرات القوميات مجالاته ومواعده، وتمكينها من النفاذ إلى أسواق الدول النامية دون أن تسمع بانتقال البشر من الجنوب إلى الشمال، وهو ما يعيد صياغة النظرية التقليدية وفق منهج جديد، فإن على الدول العربية، بحكم كونها دول نامية، شديدة الاعتماد أصلاً على مبادراتها الاقتصادية مع الدول المتقدمة، أن تعود إلى المدخل التخططي الإنتاجي، بمنظور إقليمي متوجه نحو تصويب العلاقات الدولية<sup>(٤)</sup>. ويعنى هذا أن يتم خلال المرحلة الأولى تحقيق ترابط إنتاجي أوسع داخل كل قطر وبين الأقطار العربية، بحيث يرتفع المضاعف القطري والإقليمي، للتصدير بشقيه البيني والخارجي. ويصبح ذلك إزالة عوامل الخلل في الأسواق المترتبة على القصور في جهود التنمية السابقة، بما في ذلك تقليل الاعتماد على ناتج رئيسي للتصدير (غير قادر بالتوسيع، كالنفط أو الفوسفات أو بعض المنتجات الزراعية). وكما أشرنا من قبل، فإن هذا يتطلب تنسيقاً للسياسات يحقق التنمية التكاملية المنشودة، يقتربن بإجراءات تجارية لتحقيق حرية التبادل وتنسيق الرسوم والإجراءات الجمركية في الحدود التي تتمشى مع التطور الإنتاجي. ولا بد من مراجعة التصور القائل بأن مجرد حركة عناصر الإنتاج في غيبة الترابط الإنتاجي يؤدي إلى تكمال.

## ٦- استراتيجية التنمية:

إن المنهج السابق يقتضي الاتفاق على استراتيجية للتنمية العربية المشتركة. وتوضح المؤشرات الخاصة بالتنمية البشرية أن الضعف الأساسي الذي تعانى منه الدول العربية هو قصور مستويات التعليم بما تزهله له إمكانياتها، وعما يلزم للمشاركة الفعالة في التطوير التكنولوجي الذي جعل من المعرفة التكنولوجية عنصراً حيوياً، يفوق في أهميته التراكم بنوعيه الصلب (في شكل آلات ومعدات رأسمالية متطرفة، وما يتطلبه هذا من تمويل) والمعرفي المحصور في محاولة حيازة ما سبق التوصل إليه من معرفة، خاصة ما يتحقق من خلال ما يسمى باستيراد التكنولوجيا، باستدعانها من خلال استثمارات أجنبية أو شرائها أو مقاييسها (بالنفط مثلاً). فالعبرة في الثورة التكنولوجية الحالية بالإضافة عن طريق الإبداع، وهو ما لا يتحقق إلا من خلال تنظيم مجتمعي سليم، يحسن توظيف المنظومة الثقافية الذاتية. ومن هنا فإن منهج التنمية، أو بالأحرى المدخل إليها، ليس بمجرد حرية السوق التي تعتبر الركيزة الأساسية لبرامج التكيف الهيكلي، بل بناء

القاعدة المعرفية المجتمعية من خلال عمل مشترك محوره بنا، الإنسان العربي<sup>(٤٥)</sup>. ومثل هذا المدخل كفيل بذلك بتوسيع إدراك بأهمية التكامل العربي والشعور بالإسهام في بنا، التنمية القطرية من خلاله. وتنطبق هنا القاعدة السابق ذكرها، وهي أن الخلل في تركيبة الموارد لا يصلح أساساً للتكمال، خاصة إذا تجاوز تأثير انتقالها من الوجهة المجتمعية الحدود المعقوله. وينذكر في هذا الصدد أن هناك تفاوتاً في قدرة العناصر على التحكم، فعنصر المعرفة أشدّها، يليه رأس المال، وأقلّها عنصر العمل. وأحدث هذا قدراً من عدم التكافؤ في العلاقات العربية التي اعتمدت بينها على انتقال العمل وخارجياً على جلب المعرفة.

## ٧- برنامج العمل:

نظراً لأن الاستراتيجية الحالية للعمل العربي المشترك قاربت نهايتها (عام ٢٠٠٠) فقد آن الأوان لرسم استراتيجية جديدة، تراعي الاعتبارات السابقة، وتتضمن ما توصل إليه استراتيجية تنمية عربية مشتركة. ويجب أن يتضمن إعداد هذه الاستراتيجية، خطة طويلة الأجل للعمل المشترك (وليس المشروعات المشتركة) تكون بمثابة برنامج تفصيلي لتحقيق الوحدة الاقتصادية على مراحل محددة الأهداف، وتوضع لها البرامج التنفيذية، في شكل خطة خمسية أولى، تتضمن السياسات والإجراءات والأنشطة التي يتم القيام بها على المستويين القطري والقومي، وأسلوبها للمتابعة والتعديل عند اللزوم. وكما حدث في إعداد الاستراتيجية الحالية، يزدّي إشراك التشكيلات القطرية والقومية المنشغلة بقضايا العمل العربي المشترك في إجرا، الدراسات الازمة لها، إلى بنا، رأى عام قوى، خاصة وأن الحوار حول طبيعة التعاون الإقليمي ما زال محتدماً. ومن المهم أن تبني نماذج رياضية لقياس المنافع التي يمكن أن تترتب على المناهج البديلة، وموقع التنمية منها، قطرياً وقومياً، واستنباط السياسات والأدوات المطلوبة لتأمين مسيرة التكامل، أخذنا في الاعتبار كل العوامل الدولية والإقليمية. ولعل الجمعية العربية للبحوث الاقتصادية، ومركز دراسات الوحدة العربية، والمعهد العربي للتخطيط ومراكز البحث القطرية، وفي مقدمتها معهد التخطيط القومي، تنظم صفوفها لهذا الغرض.

## الهوامش

- (١) أنظر Jeffrey B. Nugent: **Towards a Feasible Path to Economic Co-operation and Integration in Western Asia**, UN-ECWA, Beirut, June, 1981 (mimeo).. ويمثل جدول (٤) تطويراً لما تضمنه البحث المذكور من صيغ، أخذنا في الاعتبار التجربة العربية بوجه خاص.
- (٢) أنظر مثلاً، عبد اللطيف الحمد: "الاستثمار متعدد الأطراف والتكامل الاقتصادي العربي"، ص ٤٤ من، مجلس الوحدة الاقتصادية العربية وآخرين: **ندوة المشروعات العربية المشتركة**، القاهرة ١٤-١٨/١٢/١٩٧٤ (القاهرة، المطبعة العربية الحديثة، ١٩٧٦).
- (٣) أنظر محضر اجتماع المجلس للاقتصادي والاجتماعي الذي ناقش مشروع الخطة القومية الأولى في، رشيد حسن: "محاكمة اقتصادية للجامعة العربية". ص ٤١ من الاقتصاد والأعمال، تشرين الأول/أكتوبر ١٩٨١ خاصة قول السيد عبد اللطيف الحمد وزير مالية الكويت "وليست القيمة الحكم الفصل، وإنما معنى اجتماعنا".
- (٤) انظر محمد محمود الإمام: **مستقبل التنمية العربية والعمل الاقتصادي العربي المشترك**: المعهد العربي للتخطيط، الكويت، مايو ١٩٩٣، صفحات ١٩١-١٩٦.
- (٥) الأمانة العامة لمجلس الوحدة الاقتصادية العربية: **الأعمال التمهيدية لاتفاقية الوحدة الاقتصادية بين دول الجامعة العربية**، القاهرة، ١٩٧٥.
- (٦) انظر محمد محمود الإمام : ورقة العمل الرئيسية في ندوة السوق العربية المشتركة في ظل المتغيرات الإقليمية والدولية، القاهرة ٧-٨ أبريل ١٩٩٦، مجلس الوحدة الاقتصادية العربية وأخرون، صفحة ١١.
- (٧) Bela Balassa: "Trade Creation and Trade Diversion in the European Common Market: An Appraisal of the Evidence". The Manchester School of Economic and Social Studies, 42 No. 2, June 1974.
- يوضح اختلاف قيم المرونة للمجموعات السلعية المختلفة، كما يشير إلى أن المرونة الإجمالية ارتفعت من ٤،٤ قبل بدء التكامل (١٩٥٩-٥٣) إلى ٢،٧ بعده (١٩٧٠-٥٩) بينما ظلت مرونة الطلب الخارجية (تحويل التجارة) على حالها ١،٦، وهو ما أتاح لمرونة الطلب البيني (صافي خلق التجارة) أن ترتفع من ١،٨ إلى ٢،٠، لاحظ أن مرونة الآخرين الأlieren أقل من قيمة المرونة الكلية في الفترتين، وأن المرونات تفرق الوحدة ولا تقترب

منها إلا بالنسبة للمواد الخام.

(٨) أنظر مثلاً E. M. Truman : "The Effects of European Economic Integration on the Production and Trade in Manufactured Goods". pp. 3-40 in, B. Balassa (ed): **European Economic Integration**, North Holland, Amsterdam, 1975.

أيضاً عرض الأساليب المختلفة في P. Robson: **The Economics of International Integration**, George Allen & Unwin, 1980.

(٩) أنظر مثلاً Andras Inotai; "Co-operation among Developing countries", in: Alfonse Aziz (ed). **The New International Economic Order, and UNCTADV; Papers and Proceedings**.

(١٠) أنظر محمد محمد الإمام "دور العمل العربي المشترك في تحقيق التنمية المستقلة"، وبخاصة صفحتي ٨٧٧-٨٤٢، وتعليق د. عبد العال الصكبان (رحمه الله) ص ٨٨٨-٨٨٨ حول مسؤوليته في هذا الشأن.

(١١) أنظر مثلاً Jeffrey B.Nugent, مرجع سابق ، ص. ٨٠.

(١٢) أنظر مثلاً Drusilla K. Brown, & Robert M. Stern: "Computable General Equilibrium Estimates of the U.S.-Canadian Trade Liberalization" in David Greenaway, Thomas Hytlak & Robert Thornton (eds): **Economic Aspects of Regional Trading Arrangements**, London, Harvester Wheatsheaf, 1989.

(١٣) Drusilla K. Brown, Alan V. Deardorff & Robert M. Stern : "North American Economic Integration", **Economic Journal**, 102, pp. 1507-18, 1992.

(١٤) أنظر مثلاً Drusilla K. Brown, Alan V. Deardorff & Robert M. Stern: Some Economic Effects of the Free Trade Agreement between Tunisia and the European Union. دراسة مقدمة إلى المؤتمر الذي نظمه المركز المصري للدراسات الاقتصادية حول How Can Egypt Benefit from its Partnership Agreement with the EU؟ القاهرة ٢٦/٨/١٩٩٦

(١٥) أنظر مثلاً دراستي عزام محجوب وحافظ زعفران المقدمتين إلى المؤتمر العلمي الثالث للجمعية العربية للبحوث الاقتصادية حول الوطن العربي ومشروعات التكامل البديلة. بيروت ١٦/١١/١٩٩٥.

M.M.El-Imam: "New Strategies for Development Co-operation", (١٦)  
**Mediterranean Conference On Population, Migration and Development.**  
 Palma De Majorca. October 1996.

(١٧) أنظر ص ٤٧ من، محمد محمود الإمام: "التكامل الاقتصادي العربي بين عقدين". ص ص ٥٩-٣٦ من المستقبل العربي، العدد ١٣٨، أغسطس ١٩٩٠.

(١٨) نادر فرجاني: "غياب التنمية في الوطن العربي"، المستقبل العربي العدد الثاني، ١٩٨٠.  
 وكانت هذه التأمات هي التجزئة - التبعية - التخلف.

(١٩) أنظر في تقييم أعمال هذا المؤتمر، ص ص ٨١-٧٥ من، محمود عبد الفضيل: **الفكر الاقتصادي العربي وقضايا التحرر والتنمية والوحدة**، مركز دراسات الوحدة العربية.  
 آب/أغسطس ١٩٨٢.

(٢٠) أنظر محمد محمود الإمام: "النمو الاقتصادي ومؤشراته في العالم العربي"، ص ص ٢٥-٥٩ من: الأمانة العامة لجامعة الدول العربية، مجموعة المحاضرات التي ألقاها في الموسم الثقافي الأول خلال الفترة من يوليو إلى آخر أكتوبر ١٩٧٧، الجزء الأول، مطبعة أطلس، بيروت ١٩٧٨.

(٢١) وقد دفع هذا عبد الحسن زلزلة إلى التنديد بهذا المفهوم الذي يقوم على " الدعوة إلى إحلال المظلة الخارجية محل المظلة الذاتية العربية، فضلا عن استبعاد البعدين التحرري والقومي للأمن العربي، ليخلفهم مفهوم مشبوه ، يجمع بين الأمان النفطي من جهة نظر مستهلكيه ومصلحتهم من جهة، وأمن السلام والاستسلام مع الكيان الصهيوني من جهة أخرى، إلى جانب، عودة النظام الإقليمي الشرقي أوسطى الذي تهيمن عليه دول التخوم غير العربية، والكيانات الأجنبية المحيطة به كبدائل للنظام الإقليمي القومي العربي في ظل انحسار المدى القومي وتعرض الشرعية القومية إلى التشكيك" ، انظر ص ٢٦٠ من عبد الحسن زلزلة : "الدور الاقتصادي للجامعة العربية" ص ص ٢١١-٢٦٢، من: جامعة الدول العربية ، الواقع والطموح ، ندوة عقدت في تونس ، ٢٨/٥/٢٤-٢٨/٥/٢٠١٩٨٠، مركز دراسات الوحدة العربية، بيروت ١٩٨٣.

(٢٢) برهان الدجاني: ورقة عمل اللجنة الثلاثية المنبثقة عن لجنة خبراء لجنة "استراتيجية العمل الاقتصادي العربي المشترك" ص ٥٧-١٣١ من، جامعة الدول العربية واتحاد الاقتصاديين العرب: **المؤتمر القومي ل استراتيجية العمل الاقتصادي العربي المشترك** ، بغداد،

- ١٩٧٨/٥/١١-٧، المؤسسة العربية للدراسات والنشر، بيروت. أنظر ملخصاً لورقة العمل في ص ص ١٧٢-١٨٠ من، يوسف عبد الله صايغ: "الاندماج الاقتصادي العربي وذراعه السيادة الوطنية"، ص ص ١٥٩-١٨٧ من: دراسات في التنمية والتكامل الاقتصادي العربي، (سبق نشره في ص ص ٢١-٦ في، المستقبل العربي، العدد ٦، آذار/مارس ١٩٧٩). أنظر أيضاً الحوار بين برهان الدжاني وبيننا في ندوة منهجية التخطيط القومي وإعداد المشروعات العربية المشتركة، المعهد العربي للتخطيط، الكويت ١٩٨٣/٣/٧-٥، ص ص ٢٠٢-٢٠٥.
- (٢٣) أنظر مثلاً ص ٧١-٧٠ من، طه عبد العليم: "إشكاليات التكامل الاقتصادي العربي - تحليل الأدب، ص ص ١٣-١٣ من طه عبد العليم (محرر) : آليات التكامل الاقتصادي العربي، معهد الدراسات العربية ١٩٩٣، مؤسسة دار الهلال، القاهرة.
- (٢٤) أنظر ص ١٢٩ من "ورقة عمل اللجنة الثالثة" ، مرجع سابق. وهذا تأكيد لسيطرة أصحاب المال على التنمية العربية.
- (٢٥) أنظر ص ١٣٤ من، محمود عبد الفضيل: "النفط والتنمية والتكامل الاقتصادي في منطقة الخليج" ، ص ٤٠ ص ١٣٢-١٣٦ من المستقبل العربي، العدد ٩، سبتمبر / أيلول ١٩٧٩.
- (٢٦) أنظر العرض الذي أعددناه لأعمال المؤتمر العلمي الثالث للجمعية العربية للبحوث الاقتصادية: "الوطن العربي ومشروعات التكامل البديلة" ، ص ص ٢٢٧-٢١٣ من بحوث اقتصادية عربية، العدد الخامس، ربيع ١٩٩٦.
- (٢٧) أنظر جريدة الأهرام القاهرة ٦/١١/١٩٩٦، حول تثابع ووصيات ندوة عولمة الاقتصاد وبلدان المتوسط التي عقدت في تونس ٤/٥/١١/١٩٩٦.
- (٢٨) مشار إليه في محمد لبيب شبير: الوحدة الاقتصادية العربية، تجاريها ووقعاتها، مركز دراسات الوحدة دراسات الوحدة العربية، بيروت، أيار/مايو ١٩٨٦، صفحة ٣١٩، بناء على وثيقة رسمية صادرة عن وكالة التنمية الدولية الأمريكية AID.
- (٢٩) أنظر مثلاً، بشارة خضر: أوروبا وبلدان الخليج العربية، الشركات الأبعد، مركز دراسات الوحدة العربية، بيروت، تموز/يوليو ١٩٩٥، (ترجمة عن الفرنسية، حسن عبد الكريم قبيسي).
- (٣٠) يلاحظ أن التجربة الأوروبية في الأمن والتعاون نشأت كمؤتمر حضرته جميع الدول الأوروبية (عدا ألبانيا) والولايات المتحدة وكانت في هلسنكي في ٣/٧/١٩٧٣ في ظل مرحلة الوفاق detente، وتم توقيع اتفاقيات هلسنكي في ١/٨/١٩٧٥، ويوجبهما جرى الاعتراف بتقسيم

الإنسانية والاتفاق على احترام حقوق الإنسان، وهو ما يردد الأوروبيون في اتفاقيات الشراكة. وبعد تخلّي دول أوروبا الشرقية عن نظمها لم ينته العمل بهذا المؤتمر، بل تحول في نوفمبر ١٩٩٠، بموجب ميثاق باريس لأوروبا الجديدة، إلى تنظيم دائم، وأنشأ أجهزة له، بما في ذلك إقامة مركز لفض النزاعات في فيينا، وانضمت إليه الجمهوريات المنفصلة عن الاتحاد السوفياتي الذي حل محله روسيا، وارتفعت العضوية من ٣٤ إلى ٥٣ عضواً وخمس دول متوضطية مشاركة، هي تونس والجزائر والمغرب ومصر وأسرائيل، وتغيير اسم المؤتمر في ١٩٩٤ إلى منظمة الأمن والتعاون في أوروبا OSCE، التي تسعى إلى تجاوز مناقشة المشاكل إلى تنظيم البعثات والمساعدة في فض أعمال العنف في أوروبا. وبالتالي فإن التعاون المقصود لا يتناول مختلف جوانب العمل الاقتصادي المشترك، فضلاً عن أن الأساس هو الرابطة الأوروبية التي تدعمها عوامل التقارب الشفافى وتدخل المصالح القطرية والإقليمية.

(٣١) محمد لبيب شير، مرجع سابق، صفحات ٧٤٧ - ٧٥٠.

(٣٢) يمكن الرجوع إلى التفاصيل في المرجع السابق. وكذلك في، المعهد العربي للتخطيط: العمل الاقتصادي العربي المشترك، موقاته وجوانبه السياسية والإعلامية، الحلقة النقاشية العاشرة، نوفمبر ١٩٨٦ - إبريل ١٩٨٧، مذكرة الكلمة، الكويت - دار الشباب، قبرص، ١٩٨٨، وبخاصة دراسة عبد الرزاق حسن: "العموقات الأساسية للعمل الاقتصادي العربي المشترك"، ص ١٤ ص ١٥-١١١، وأنظر أيضاً، عادل حسين (محرر): دراسات في التنمية والتكامل الاقتصادي العربي، مركز دراسات الوحدة العربية، بيروت، حزيران / يونيو ١٩٨٢، وبخاصة، عبد الحسن زلزلة: "التكامل الاقتصادي العربي أمام التحديات"، ص ٤١ ص ٤١، ١٣٥-١٥٧، السابق نشره في ص ٤١ ص ٢١-٦ من ، المستقبل العربي، العدد ٢١، تشرين الثاني / نوفمبر ١٩٨٠، وأنظر أيضاً للكاتب: "التكامل الاقتصادي العربي بين عقدين"، مرجع سابق، وكذلك: "دور العمل العربي المشترك في تحقيق التنمية المستقلة"، مرجع سابق. وأنظر أيضاً: مستقبل التنمية العربية والعمل الاقتصادي العربي المشترك، مرجع سابق.

(٣٣) أنظر البيانات الصادرة عن هذا المؤتمر وعن نشاطه في أعداد متفرقة من المستقبل العربي، وأآخرها: "بيان الأمانة العامة للمؤتمر القومي العربي، بيروت ٢٥-٢٦ أيلول / سبتمبر ١٩٩٦"، ص ٤١ ص ١٦١-١٦٧ من، المستقبل العربي، العدد ٢١٣، تشرين الثاني / نوفمبر ١٩٩٦. وقد أقرت الندوة التي عقدتها جريدة الأهرام القاهرة ١٤-١٢٢٠ / ١٠-١٩٩٦، حول "الاقتصاد .. من أجل مستقبل عربي" إنشاء "المؤتمر الاقتصادي العربي".

- (٣٤) أنظر إبراهيم سعد الدين عبد الله: البديل العربي، بحث مقدم إلى المؤتمر العلمي الثالث للجمعية العربية للبحوث الاقتصادية. وأنظر أيضاً، التحديات "الشرق أوسطية" الجديدة والوطن العربي - ندوة فكرية، بيروت ١٢-١٣/١١/١٩٩٣، مركز دراسات الوحدة العربية، آذار/مارس ١٩٩٤. ومحمد الأطرش: "المشروعان الأوسطي والمتوسطي والوطن العربي". ص ص ٢٩-٤ المستقبل العربي، العدد ٢١ آب/أغسطس ١٩٩٦، وأعمال الندوة التي عقدها اللجنة المصرية لمقاومة التطبيع ومواجهة الصهيونية في القاهرة ٢٢-٢٣/١٠/١٩٩٦ حول مخططات التعاون بين إسرائيل والدول العربية.
- (٣٥) وهو ما ذهب إليه د. سعيد النجار في مداخلته تعقيباً على دراستنا حول مستقبل التنمية العربية، مرجع سابق.
- (٣٦) وهو ما دعا إليه عدد من الكتاب. أنظر مثلاً، إسماعيل صبرى عبد الله: " نحو جماعة اقتصادية عربية"؛ ص ص ١٦١-١٨٨ من مجموعة محاضرات الموسم الثقافي الأول للجامعة العربية. معاد نشره ص ص ١٣٩-١٥٩ من : وحدة الأمة العربية، المصير والمسيرة. كذلك يوسف صابغ: التنمية العصبية. مركز دراسات الوحدة العربية، بيروت، حزيران/يونيو ١٩٩١. وله أيضاً: التنمية العربية: من قصور الماضي إلى هاجس المستقبل، منتدى الفكر العربي، عمان، ٢٢/١٠/١٩٩٤. وأنظر أيضاً إبراهيم سعد الدين عبد الله: البديل العربي، مرجع سابق.
- (٣٧) وهو التعبير الذي استخدمه أنور عبد الملك: "تنمية أم نهضة حضارية"؛ ص ص ٢٩-٣٧ من دراسات في التنمية والتكامل الاقتصادي العربي، مركز دراسات الوحدة العربية، بيروت.
- (٣٨) أنظر مثلاً، نايف على عبيد: مجلس التعاون لدول الخليج العربية: من التعاون إلى التكامل. مركز دراسات الوحدة العربية، بيروت، شباط/فبراير ١٩٩٦، وبخاصة ص ص ٣٤٠-٣٤٤.
- (٣٩) صدرت الدعوة على لسان المفهوم الأوروبي جاك سانتير. ويدرك في هذا الصدد أن المنظمة العربية للتربية والثقافة والعلوم كانت قد أجرت دراسة حول تحديد "إقليم المتوسط" تحدیداً علمياً، فاتضح أنه يشمل غالبية الوطن العربي، باستثناء بعض أطرافه القصوى. وقد أشار إلى هذه الدراسة د. عبد الفتاح القصاص خلال ندوة الجامعة العربية حول "ما بعد برشلونة"، القاهرة ١-٢/٩/١٩٩٦.
- (٤٠) تضمن مقترن د. إسماعيل صبرى عبد الله في "نحو جماعة اقتصادية عربية" مرجع

سابق،تنظيمها مشابهاً لهذه الأسس.

(٤١) كنت قد اقترحت "دور العمل العربي المشترك في تحقيق التنمية المستقلة"، مرجع سابق، ص ٨٧٥، تقسيم عمل بين أمانة المجلسين، بحيث تتولى أمانة المجلس الاقتصادي وضع خطة تنمية عربية بعيدة المدى تحدد أبعاد العمل المشترك، وتتولى أمانة مجلس الوحدة الإشراف على السوق المشتركة. وحتى لا يفسر هذا بأنه تقليل من شأن مجلس الوحدة، فإن من الأفضل تفسير هذا الاقتراح بأنه إعطاء سلطات أوسع لأمانة العامة في الجوانب التنفيذية، ليتركز عمله، كجهاز وزاري، في عمليات اتخاذ القرارات وتخطيط العمل، بما فيه وضع خطة تنمية مشتركة.

(٤٢) أنظر ص ٤١-٣٨ من ورقة العمل الرئيسية في ندوة السوق العربية المشتركة، مرجع سابق.

(٤٣) فاقترح د. محمد لبيب شبير مثلاً، تشكيل جبهة من القوى الوحدوية التي تجعل من القومية العربية أساساً للوحدة، انظر ص ١١٨٨-١١٩٣ من الوحدة الاقتصادية العربية. وذهب يوسف صايغ في: " نحو تنمية مستقلة في الوطن العربي"، ص ٩٣٠-٩٠٧ من التنمية المستقلة في الوطن العربي، مرجع سابق، خاصة ص ٩٢٧ إلى اعتماد آلية لتحقيق التنمية العربية المستقلة تتشكل من ثلاثة قوى اجتماعية، أولها قيادات موقع العمل المختلفة، وثانيها المفكرين المناضلين أو الإنجلجنسيا، وثالثها المواطنين المسيسين المعنيين بالهموم المجتمعية؛ انظر أيضاً ص ٢٨١-٢٩١.

(٤٤) اهتم مجلس التعاون الخليجي والمعهد العربي للتخطيط بالأمر، فعقدا ندراً في دبي ١٤-١٦/٢/١٩٨٧ نشرت وقائعها في: بحوث ندوة التخطيط التكاملي بين دول مجلس التعاون الخليجي، المعهد العربي للتخطيط بالكويت، ١٩٨٨، وأنظر في ص ٥١-١٠١ منه دراستنا حول: "التخطيط التكاملي على المستوى الشامل" تجربة مجلس التعاون ومتطلبات نجاحها" ، معاد نشرها في صفحات ١٥-٧٤ من: التعاون، السنة الثانية، العدد السابع، ذو القعدة ١٤٠٧، يوليو ١٩٨٧.

(٤٥) أدرك الاتحاد الأوروبي هذه الحقيقة مؤخراً فأشار في معرض صياغة سياسة اجتماعية أوروبية (ص ٢٦ من : CCE: Livre Vert sur La Politique Sociale Europeenne; Options pour L'Union. Luxembourg, 1993.) بداية الثمانينيات أن "الضعف الأوروبي" مرجعه عدم الاقتداء، ببعض خصائص النموذج الأمريكي، مثل المرونة والحركة، إلا أن الرأي تحول في بداية التسعينيات إلى ضرورة إدخال تعديلات مؤسسية في مجالات معينة كالتعليم والتدريب، والبحث والتطوير، وتحسين البنية الأساسية والسياسة الصناعية.