

الجمهورية العربية المتحدة



هذا التخطيط القومى

مذكرة رقم (٨٧٩)

اختيار أمليوب الانتاج فـسـ

تصنيع البلب والدايودات

اعداد

منى فؤاد عطية

اشرف

الدكتور نوري رياض فهمي

اپریل ۱۹۶۹

الآراء التي وردت في هذه المذكرة
تمثل رأي الكاتب ولا تمثل رأي المعهد ذاته

اختيار اسلوب الانتاج في البلاد المتخلفة

المقدمة

تعتبر مشكلة اختيار اسلوب الانتاج في القطاع الصناعى للبلاد المتخلفة من اهم المشاكل التى تواجه تلك البلاد فى المراحل الاولى للتنمية الاقتصادية واهمية اختيار اسلوب الانتاج فى القطاع الصناعى انما هى فى الواقع اهمية مشتقة من اهمية التصنيع فاذا ما سلمنا باهمية التصنيع فان ذلك يستتبع مباشرة التسليم باهمية هذه المشكلة .

وقد دلت التجارب التاريخية للتطور الاقتصادى التلقائى فى اوربا وامريكا ، على ان التصنيع هو المحور الذى استقطب عناصر النمو الاقتصادى وحقق لهذه البلاد تلك المستويات المرتفعة من الرخاء والتقدم التى تبهر سكان البلاد المتخلفة فى النصف الثانى من القرن العشرين .

كما دلت ايضا التجارب التاريخية للتطوير الاقتصادى اى للتحكم الارادى فى اتجاه التطور الاقتصادى (ونقصد بذلك اساسا تجربة الاتحاد السوفيتى) او بلاد اوربا الشرقية ان التصنيع هو المحور الذى استقطب عناصر النمو الاقتصادى اى ان التصنيع كان دائما الركيزة الاساسية لكل نمو وتقدم سواء تحقق ذلك النمو بالطريق التلقائى او عن طريق التخطيط .

وبالاضافة الى ذلك فان العلاقات الاقتصادية الدولية والظروف الخاصة بالبلاد المتخلفة فى النصف الثانى من القرن العشرين جعلت التصنيع طريقا لا بديل عنه لتحقيق الاستقلال الاقتصادى وتحقيق معدلات مرتفعة من النمو الاقتصادى .

ومن ثم فقد اقلت عملية التنمية الاقتصادية والاجتماعية في البلاد المتخلفة بالثقل
الأكبر في جانب التصنيع ، ومن ثم اكتسبت مشكلة اختيار أسلوب الانتاج اهميتها في الفكر
التنموي .

وتزداد أهمية هذه المشكلة في البلاد التي تتخذ من التخطيط الاشتراكي نهجا
لتحقيق النمو الاقتصادي فاتباع هذا الأسلوب يستلزم الا يتحدد الفن الانتاجي تلقائيا
من خلال جهاز السوق على اساس معيار الارحية بغض النظر عن الآثار الاقتصادية
والاجتماعية الاخرى المترتب عليه ، بل أن يتحدد على اساس حسابات اقتصادية دقيقة
لما يمكن ان يؤدي اليه من نتائج على مستوى الاقتصاد القومي في المدى القصير وال المدى
الطويل ، اي مدى تأثيره على الكميات الاقتصادية الكلية .

وقد تضافرت العوامل التاريخية السياسية والاقتصادية والاجتماعية والدولية على
تعقيد هذه المشكلة في البلاد المتخلفة ، فقد ادت هذه العوامل الى خلق حالة غريبة
من اختلال التناسب بين عناصر الانتاج في تلك البلاد ، بحيث ازداد عرض عنصر العمل
ازديادا كبيرا جعل بعض الاقتصاديين يصفونه بأنه عرضا لا نهائيا وأصبح جزءا كبيرا من
العمال في حالة بطالة سافرة ومستقرة (مقنعة) ، بينما ارتفعت الندرة النسبية لعنصر
رأس المال ارتفاعا شديدا ، وادت هذه الظاهرة الى انخفاض نفقة العمل في البلاد
المتخلفة وارتفاع نفقة عنصر رأس المال سواء امكن انتاجه محليا

- وهذا فرض صعب مع عدم وجود الجهاز الانتاجي اللازم لذلك في البلاد المتخلفة -
أم لجأت الدولة الى الاستيراد وهذا بديل يكاد يكون مفروض في الفترات الاولى
للتنمية الاقتصادية .

وقد تعددت آراء الاقتصاديين في اكفاء اساليب الانتاج في تصنيع البلاد المتخلفة
فمنهم من دعى تلك البلاد الى استخدام أسلوب انتاجي يستغل وفرة عنصر العمل وانخفاض
نفقته ، اي أسلوب انتاجي كثيف العمل ويحقق ذلك في نظرهم فائدتين :

١ - تخفيض تكلفة الانتاج

٢ - القضاء على البطالة في سوق العمل .

ومنهم من هاجم ذلك الاسلوب بشدة قائلا ان ما يصاحبه من زيادة في مخصصات الأجور ومن ثم زيادة في الطلب الاستهلاكي ، ومع ما يصاحبه كذلك من انخفاض الانتاجية بالنسبة للعامل ، سيؤدي الى تضائل الفائض الاقتصادي الذي يعتبر اساسا للاستثمار اى اساسا للتوسع المستقبلي في الانتاج ويؤدي ذلك بالتالى الى انكماش الدخل فى الفترات المستقبلية وانكماش الاستهلاك والعمالة ومعدلات النمو بصفة عامة ولكل من الفريقين بالطبع طرقا متعددة للدفاع عن تلك الحجج .

ولهذا الموضوع اهمية خاصة بالنسبة للجمهورية العربية المتحدة ، ذلك ان مشكلة العمالة فيها تعتبر من اخطر واهم المشاكل التى واجهت وتواجه خطط التنمية الاقتصادية وتهدف مجموعة المحاضرات هذه الى الاحاطة بجوانب هذه المشكلة والى مناقشة الاراء المختلفة بصدد ها .

ومن ثم تنقسم الى ثلاثة اقسام رئيسية

أولا : التعريف بالمشكلة

وتعرض فيه للتعريف الاقتصادي والغنى لأسلوب الانتاج ثم نتناول بالتفسير والشرح ظاهرة البطالة المقنعة في البلاد المتخلفة منشأها وحقيقتها وآثارها وهى تلك الظاهرة التى كانت الاساس دائما في كل المناقشات حول اختيار اسلوب الانتاج .

ثانيا : اثر اسلوب الانتاج على المتغيرات الاقتصادية الاساسية

ونناقش هنا اثر اسلوب الانتاج على الفائض الاقتصادي من خلال اثره على انتاجية العمل وانتاجية رأس المال وعلى العمالة كما وكيفا وعلى مستوى الاستهلاك وذلك لمعرفة اثر الاسلوب الانتاجي على معدل النمو الاقتصادي من خلال أهمية تلك المتغيرات فى

عملية التنمية الاقتصادية ومن ثم لمعرفة اى الاساليب الانتاجية يعتبر مفضلا للاسراع بعملية النمو .

ثالثا : أهم القيود على ارتفاع درجة الكثافة الرأسمالية

وتتمثل هذه القيود اساسا فى ضيق نطاق السوق فى البلاد المتخلفة ومشاكل ميزان المدفوعات وانخفاض نفقة العمل وهى تلك القيود التى ^{لا}استمكننا من تحديد الاطار النهائى لاصح الاساليب الانتاجية لتصنيع البلاد المتخلفة .

اولا : التعريف بالمشكلة

١- أسلوب الانتاج .

واصل التعبير باللغة الانجليزية هو Technique of Production ويعتبر اصطلاح تكنيك الانتاج مرادفا لاصطلاحى "الفن الانتاجى" ، و "اسلوب الانتاج" . والتكنيك بصفة عامة يعنى طريقة التنفيذ الفنية او الاسلوب الفنى فى التنفيذ . فتكنيك الانتاج يعنى اذن الطريقة الفنية او الاسلوب الفنى فى التنفيذ لانتاج حجم معين من الناتج ، ومن هنا جاء ترادف اصطلاحى ^{فنى} اسلوب الانتاج مع اصطلاح تكنيك الانتاج .

ويكثر الخلط فى الكتابات الاقتصادية حول موضوع اختيار اسلوب الانتاج بين اصطلاحى Technique و Technology ، فيقول البعض Choice of Technique ويقول البعض الآخر Choice of Technology ، الا ان التعبير الصحيح هو فى الواقع التعبير الاول ، ذلك ان التكنولوجيا Technology هى مجموعة المعارف الفنية والدراسات الخاصة بصناعة معينة ^① A discourse or treatise on an art or arts, the scientific study of the practical or industrial art.

①, See, The shorter Oxford English Dictionnary 1959.

بينما أسلوب الانتاج "تكنيك الانتاج" هو طريقة التنفيذ الفنية في تلك الصناعة
Manner of Artistic execution واسلوب الانتاج بهذا التعريف هو الذى يعنينى
بصدد عملية الاختيار.

ويقصد بتكنيك الانتاج او الفن الانتاجى او اسلوب الانتاج بهذا المعنى النسب
التي يتم على اساسها التأليف بين عوامل الانتاج في العملية الانتاجية . وهناك عدة
بدائل يمكن ان يؤلف بها بين عناصر الانتاج لانتاج حجما معينا من الناتج . وتتراوح
البدائل الممكنة بين اساليب انتاج كثيفة رأس المال Capital Intensive ترتفع
فيها نسبة او معامل رأس المال الى العمل واخرى كثيفة العمل Labour Intensive
ينخفض فيها هذه النسبة .

$$\text{معامل رأس المال الى العمل} = \frac{\text{حجم رأس المال}}{\text{عدد العمال (الانتاج)}}$$

وذلك بالنسبة لوحدة انتاجية معينة او صناعة معينة او قطاع انتاجى معين او الاقتصاد
القومى ككل . وكلما ارتفع هذا المعامل كلما دل ذلك على ارتفاع درجة الكثافة الرأسمالية .

وبالاضافة الى مقياس معامل رأس المال / العمل يستخدم بعض الباحثين بعض
المعايير الاخرى للاستدلال على درجة الكثافة الرأسمالية أهمها

١- معدل استخدام القوة المحركة بالنسبة للمنتج Installed power capacity per worker

٢- معدل استهلاك الكهرباء بالنسبة للعامل Electricity consumption per worker

الا ان معامل رأس المال العمل هو أكثرها شيوعا في الاستخدام .

ويجدر بنا هنا ان نلفت النظر الى ان بعض الكتاب يستخدمون معيار معامل
رأس المال / الناتج للاستدلال على درجة الكثافة الرأسمالية (١) . وارتفاع الكثافة الرأسمالية

بهذا المفهوم وإذا ما حسبنا الآثار الكلية للاستثمار كما سيأتى تفصيلا فيما بعد قد لا تتفق بالضرورة مع معيار الكثافة الرأسمالية مقاسا بمعامل رأس المال / العمل ، فالقن الانتاجى الذى يتميز بارتفاع نسبة رأس المال للعامل قد يتميز بانخفاض نسبة رأس المال الى وحدة الناتج (ارتفاع الكثافة الرأسمالية تبعاً للمعيار الاول وانخفاضها تبعاً للمعيار الثانى) والعكس صحيح فبعض اساليب الانتاج التى تنخفض فيها نسبة رأس المال الى العمل تتميز بارتفاع نسبة رأس المال الى الناتج (انخفاض الكثافة الرأسمالية تبعاً للمعيار الأول وارتفاعها تبعاً للمعيار الثانى) .

بعد ذلك العرض الموجز للتعريف الفنى لأسلوب الانتاج فننتقل الى دراسة سريعة للسبب الاصيل وراء بروز مشكلة اختيار اسلوب الانتاج فى البلاد المتخلفة ألا وهو ظاهرة البطالة المقنعة فى القطاع الريفى التى تعتبر انعكاس لاختلال التناسب بين عوامل الانتاج فى تلك البلاد .

٢- ظاهرة البطالة المقنعة

• تفسير ظاهرة البطالة المقنعة فى القطاع الزراعى

يتفق جميع الباحثون فى التنمية الاقتصادية ، على ان البلاد المتخلفة وان اختلفت فيما بينها فى بعض الخصائص ، الا ان هناك حدا أدنى من الخصائص المشتركة بينها يبرر تجميعها واطلاق اصطلاح البلاد المتخلفة عليها .

ومن اهم تلك الخصائص المشتركة التى يتفق عليها الكتاب والباحثون هى البطالة البنائية أو المقنعة ، التى تظهر فى البلاد المتخلفة المكتظة بالسكان وخاصة فى القطاعين الزراعى والحرفى .

ويعتقد بعض الاقتصاديين ان مؤدى وجود بطالة مقنعة في قطاع معين هو —
امكان سحب جزء من القوى البشرية العاملة في هذا القطاع بدون انخفاض في الانتاج
الكلى لهذا القطاع ، فاذا عمل هذا الجزء المسحوب من العمال في قطاع آخر فان
نفقته الاجتماعية تكون مساوية للصفر . وتأخذ النفقة الاجتماعية هنا بمعنى
نفقة الفرصة البديلة . ويقصد بنفقة الفرصة البديلة لعنصر معين من عناصر الانتاج
ما ضحى به المجتمع نتيجة لانتقال هذا العنصر من مجال استخدامه الاصلى الى مجال
استخدام جديد ، وبعبارة أكثر عمومية ما كان يمكن ان يحصل عليه المجتمع لو شغل عنصر
الانتاج في استخدام آخر . ومن ثم فطالما ان انتقال جزء من العمال الزراعيين من القطاع
الزراعى الى القطاع الصناعى مثلاً ، لا يؤدي الى نقص في انتاج الأول ، فان ما يضحى به
المجتمع نتيجة لعملية الانتقال هذه = صفر أى ان النفقة الاجتماعية لعنصر العمل = صفر

وعلى اساس هذا التحليل الاستاتيكي (١) الذى يتضمن ان تكلفة العمل = صفر
فان مشكلة اختيار اسلوب الانتاج لا يجب ان تشور بداهة لأن الاسلوب المستخدم يجب
ان يستغل هذا الانخفاض في تكلفة العمل بحيث يكون اسلوبا كيف العمل .

ولكن ألا يتأثر حقيقة حجم الانتاج في القطاع الزراعى بانتقال جزء من عماله
للعمل في القطاع الصناعى ؟ أى هل تتساوى التكلفة الاجتماعية حقيقة مع الصفر ؟

للإجابة على هذا السؤال يجب ان نفرق بين العمل Labour باعتبار انه "المجهود المنتج"
والعمال Labourer سواء كانوا يبدلون مجهوداً منتجاً أو لا يبدلون (٢) .

(١) لأن مفهوم تكلفة الفرض البديلة Opportunity cost كما تعرضه النظرية الاقتصادية
يتضمن فرضاً "الأشياء الأخرى على حالها" ceteris paribus assumption وهو فرض استاتيكي بطبيعته .

فالبطالة المقنعة لا تتضمن في الواقع ارتفاع نسبة العمل المنفق في قطاع معين (معبرا عنه بعدد ساعات العمل) الى عوامل الانتاج الاخرى ، ولكنها تتضمن ارتفاع نسبة العمال في العملية الانتاجية ، وبعبارة اخرى فان هذه البطالة تقترب دائما بانخفاض عدد ساعات العمل بالنسبة للعامل في السنة عن متوسط عدد ساعات العمل العادي الذي يجب ان يسود في ذلك القطاع .

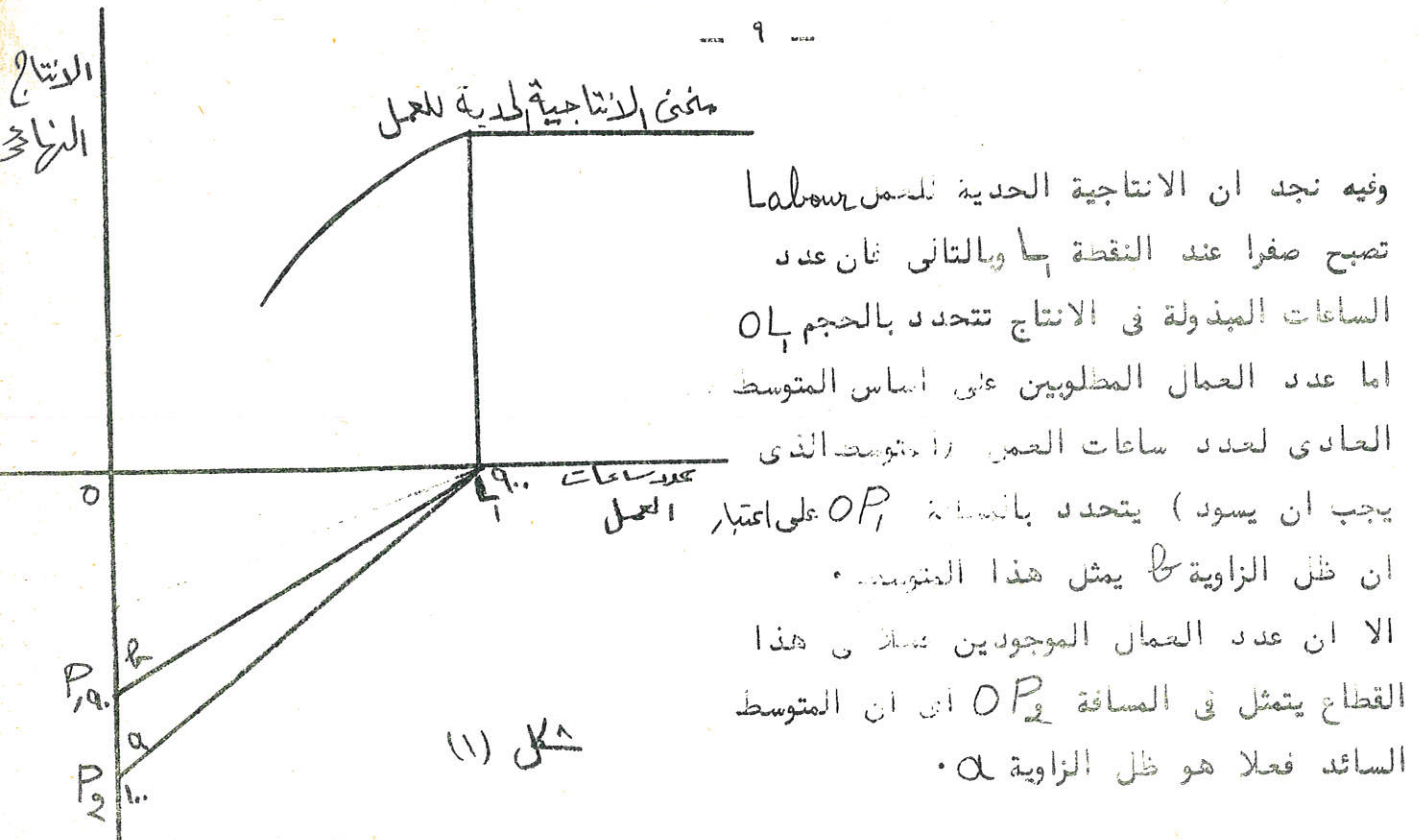
فاذا افترضنا مثلا ان انتاج حجم معين من الناتج الزراعي يتطلب ٩٠٠ ساعة عمل يوميا وكان عدد العمال المتوفرين فعلا في ذلك القطاع هو ١٠٠ عامل فيكون متوسط عدد الساعات الفعلي $\frac{900}{100} = 9$ ساعات عمل .

فاذا كان المتوسط العادي لعدد ساعات العمل الذي يجب ان يسود في هذا القطاع هو ١٠ ساعات يوميا (او عدد الساعات الذي يستطيع العامل ان يقدمها) ، فان بتطبيق هذا المتوسط يكون عدد العمال اللازمين لانتاج نفس الحجم السابق $\frac{900}{9} = 100$ عامل .

ومن ثم فان بضمان امكانية زيادة متوسط عدد ساعات العمل اليومية الى ١٠ ساعات يكون في الامكان سحب ١٠ عمال من القطاع الزراعي للعمل في القطاع الصناعي بدون تغيير في حجم الناتج ، اما اذا انتقل هؤلاء العشر عمال دون ان يزداد متوسط عدد ساعات العمل اليومية الى ١٠ ساعات وظل المتوسط القديم (٩ ساعات) هو السائد فان عدد ساعات العمل الكلية المبذولة في الانتاج ستتناقص من ٩٠٠ ساعة الى ٨١٠ ساعة (٩٠ × ٩) وبذلك ينخفض الحجم الكلي للانتاج ^(١) وفي هذه الحالة لا تكون التكلفة الاجتماعية لعنصر العمل = صفر

وبين الشكل (١) (٢) هذه الفكرة .

(١) ذلك بافتراض عدم حدوث تقدم فني في ذلك القطاع .



وفيه نجد ان الانتاجية الحدية للعمل تساوي صفرًا عند النقطة P_1 وبالتالي فان عدد الساعات المبذولة في الانتاج تتحدد بالحجم OL اما عدد العمال المطلوبين على اساس المتوسط العادي لعدد ساعات العمل (المتوسط الذي يجب ان يسود) يتحدد بالمسافة OP_1 على اعتبار العمل ان ظل الزاوية α يمثل هذا المتوسط .

الا ان عدد العمال الموجودين يساوي هذا القطاع يتمثل في المسافة OP_2 اي ان المتوسط السائد فعلا هو ظل الزاوية α .

+ ومن ثم فان عدد ساعات العمل اللازمة للانتاج يتوزع على عدد اكبر من العمال بحيث ينخفض متوسط عدد ساعات العمل في القطاع الزراعي عن المتوسط العادي وواضح من الرسم ان ظل الزاوية α > ظل الزاوية β

$$\text{أي أن } \frac{\text{عدد ساعات العمل اللازمة للانتاج}}{\text{عدد العمال الموجودين فعلا في القطاع}} > \frac{\text{عدد ساعات العمل اللازمة للانتاج}}{\text{عدد العمال اللازمين للانتاج}}$$

أي ان متوسط عدد ساعات العمل السائد فعلا > متوسط عدد ساعات العمل الذي يجب ان يسود وعلى ذلك فالفاصل في هذا القطاع لا يمكن في عدد ساعات العمل المبذولة في الانتاج ولكن في عدد العاملين بذلك القطاع وتتمثل هذا الفاصل في المسافة $P_1 P_2$ (١)

ومن ثم فان عملية سحب هذا الجزء الفاضل من العمال للعمل في القطاع الصناعي تتطلب إعادة تنظيم عملية الانتاج في القطاع الزراعي حتى يرتفع متوسط ساعات العمل الى مايتساوى مع عدد ساعات العمل العادي (ظل الزاوية α) حتى لا تنخفض عدد ساعات العمل الكلية اللازمة لانتاج نفس الحجم من السلع الزراعية وبالتالي ينخفض حجم الانتاج الزراعي .

(١) ولا يمكن القول ان انتاجية هذه المجموعة من العمال = صفر ذلك ان انتاجية الفرد منهم تتمثل في الفرق بين المتوسط العادي لساعات العمل والمتوسط السائد فعلا .

وقد أدى عدم تفهم كثير من الحكومات القائمة على أمر التنمية الاقتصادية لهذه الحقيقة المنطقية الى عدم اهتمامها بالقيام بتغييرات تنظيمية وفنية في القطاع الزراعى بعد سحب عدد معين من العاملين فيه وتشغيلهم في الصناعة ، ومن ثم انخفاض حجم الانتاج الزراعى وباءت البرامج التصنيعية التى بنيت على اساس البطالة المقنعة بالفشل لعجز القطاع الزراعى عن توفير الغذاء الكافى للعاملين في الصناعة ، وقد حدث هذا بصورة واضحة في بعض دول أمريكا اللاتينية^(١) . وعلى ذلك لا يمكن القول ان التكلفة الاجتماعية لعنصر العمل في هذه الحالة = صفر . واذنا ما اعتبرنا ان التغييرات التنظيمية والفنية اللازمة للحفاظ على حجم الانتاج الزراعى ثابتا ، تقتضى القيام ببعض الاستثمارات اى تخصيص بعض الموارد الحقيقية للمجتمع لهذا الغرض ، فان التكلفة الاجتماعية للعمال المتنقلين من الزراعة الى الصناعة يمكن تحديدها هنا بطريقتين :-

- ١ - النقص في الانتاج الزراعى الذى يتحمله المجتمع نتيجة لعملية الانتقال .
- ٢ - النقص في الانتاج في المجالات الاخرى الناتج عن تخصيص جزء من موارد المجتمع الحقيقية لرفع متوسط عدد ساعات العمل في القطاع الزراعى او لتعويض النقص في عدد الساعات الكلية المبذولة في الانتاج .

الا انه نظرا لهدائية الانتاج في القطاع الزراعى للبلاد المتخلفة فان قدرا صغيرا من الاستثمارات قد يعوض النقص الناتج عن انتقال العمال منه ، وبذلك فان نفقة الفرصة البديلة تكون ضئيلة نسبيا .

ومع ذلك فان مقياس التكلفة الاجتماعية لعنصر العمل على اساس معيار نفقة الفرصة البديلة بهذه الطريقة المباشرة ، يوجه اليه انتقادات كثيرة من وجهة نظر التنمية الاقتصادية وتحقيق معدلات عالية من النمو في المستقبل ، كما سيأتى شرحه تفصيلا فيما بعد .

وعلى اى الحالات وايا كانت هذه الانتقادات ، فاننا لا يمكن ان ننكر انخفاض نفقة العمل في الاقتصاديات المتخلفة انخفاضا نسبيا نظرا لوفره بالنسبة لعناصر الانتاج الاخرى .

1) Brahmanda, P.R., Agricultural Versus Industrial development
In Economic development for Latin America
Editor H.S. Ellis New York 1961, P. 428.

اسباب نشأة ظاهرة البطالة المقنعة في البلاد المتخلفة

تضافرت الاسباب التاريخية والسياسية والاقتصادية على اكتساب هذه الظاهرة ملامحها التي صورناها في الصفحات السابقة * فعندما بدأت حركة التوسع الاستعماري الاوروبي في عصر الحديث مع بدايه القرن السادس عشر ، لم تكن بلاد اسيا وافريقيا ، الذي انسحب عليها هذا التوسع تعاني من ضغط السكان على الموارد الاقتصادية ، وظلت الحلاقة بين البلاد المستعمرة والبلاد المستعمرة اساسا علاقة تجارية تتدفق خلالها المواد الخام الاولى من المستعمرات الى البلاد الاوروبية حتى اواخر القرن التاسع عشر حين بدأت البلاد الاوروبية تطبق الاساليب الفنية الصناعية الحديثة (كثيفة رأس المال) في القطاعات التي تخدم حركة التجاره الخارجية وهي اساسا قطاعات الزراعة والمناجم ومؤخرا قطاع البترول ، فقد وجد الاوروبيون المستعمرون انه من الافضل لهم تجهيز المواد الاولى محليا او تصنيعها جزئيا قبل تصديرها الى بلادهم ، وقد صوحت هذه الاستثمارات الصناعية بارتفاع محسوس في الدخل الفردي الحقيقي في المستعمرات ، كما صاحبها ايضا استقرار بعض الاوروبيين واقامتهم اقامة شبه دائمة في تلك البلاد وعملهم في هذه القطاعات وفي القطاعات الخادمة لها كقطاع الخدمات المصرفية وسوق الاوراق المالية وخلافه ، وصاحب استقرار الاوروبيين في هذه البلاد محاولتهم المحافظة على حياتهم من الامراض والابئة المنتشرة هناك وخاصة في بعض بلاد وسط وجنوب افريقيا وجنوب شرق اسيا ، ومن ثم اتسع نطاق الخدمات الصحية في هذه البلاد للقضاء على هذه الابئة وصاحب هذا انخفاض محسوس في نسبة الوفيات لم ي صاحب انخفاض مماثل في نسبة المواليد بل على العكس ادى ارتفاع المستوى الصحي وارتفاع الدخل الفردي الحقيقي في تلك البلاد الى ارتفاع نسبة المواليد فيها ، ونتج عن هذا تزايد مستمرا في عرض الحمل في هذه البلاد .

الا ان هذه الاستثمارات الصناعية الاستعمارية التي اطلقت الشرارة الاولى للانفجار السكاني في تلك البلاد لم تؤد الى توسيع نطاق فرص الحمل لتستوعب كل الزيادة في القوة العاملة * والسبب في ذلك ان الدول المستعمرة استخدمت في استثماراتها الصناعية في البلاد

المتخلفه الفن الانتاجى المطبق فى البلد الام والذى يتميز بارتفاع درجة الكثافة الرأسمالية وبشبات المعاملات الفنية للانتاج ، فى مواجهة فنا انتاجيا متخلفا كثيف العمل تتعدد فيه المعاملات الفنية فى القطاع الزراعى والحرفى وقطاعات الصناعات الصغيره فى الاقتصاد القومى التقليدى (١) وذلك لانه كلما كبر حجم الآلات المستخدمة فى الانتاج وكلما تعقد تركيبها كلما قلت درجة مرونتها وتكيفها *Flexibility + Adaptability* فى استيعاب العمال ومن ثم فان زيادة معدلات العماله فى القطاع المتقدم لاتتم بنفس نسبة الزيادة فى معدلات نمو السكان ومن ثم فان الزيادات الجديدة فى السكان لابد ان تبحث عن وظائف فى القطاع الرئيسى والحرفى .

ويبدأ هذا القطاع فى استيعاب العمال المتعطلين والافراد الجدد الداخلين الى قوة العمل ومع عملية الاستيعاب هذه يبدأ هذا القطاع فى استخدام موارده الاخرى من رأس المال والارض على ضآلتها الا ان الارض الصالحة للاستخدام تنفذ بعد فترة من الوقت كما ان رأس المال يأخذ فى الانخفاض التدريجى نتيجة لتزايد السكان الذى يؤدى الى انخفاض الدخل الفردى ومن ثم ارتفاع الميل الحدى والميل المتوسط للاستهلاك على حساب معدلات الادخار ، ومن ثم يبدأ الفن الانتاجى فى هذه القطاعات تدريجيا يزداد فى الكثافة العمالية ، وتأخذ هذه العملية مجراها حتى تقرب موارد المجتمع من النفاد وتنخفض الانتاجية الحديه لمجموعه من العمال انخفاضاً شديداً ومع تزايد نمو السكان تستقر ظاهرة البطالة المقنعه او *إبنياسية* فى النظام الاقتصادى .

وقد كانت هذه الظاهره مع ما تمثله من ضياع لموارد الاقتصاد القومى اساساً للدعوة التى ثارت فى الفكر الاقتصادى وخاصة من جانب مفكرى الغرب الرأسماليين الى تفضيل استخدام فن انتاجى موثقع الكثافة العمالية فى تلك البلاد ، وخاصة بعد ان تحسرت

(١) ويقصد بذلك ان حجماً معيناً من رأس المال فى القطاع الصناعى المتقدم لا يمكن ان يستوعب الا

عدداً محدداً من العمال طبقاً لاسلوب فنى معين ، الا ان حجماً معيناً من رأس المال فى القطاع التقليدى يمكن ان يستوعب اعداداً مختلفه من العمال بتأثير طفيف او بدون تأثير على الاطلاق فى كمية الانتاج النهائى . ومن هنا جاء اصطلاح الازدواج الفنى *Technological*

Dualism كأحد خصائص البلاد المتخلفة .

مجموعة كبيرة من هذه البلاد من سيطرة الاجانب الاقتصادية واصبحت الموارد الاقتصادية توزع وتخصص من وجهة نظر قومية اى بعد ان امكن السيطرة على القطاع الرأسمالى المتقدم . وقد انبرى لنقد هذا الرأى مجموعه من الاقتصاديين العاملين بالتخطيط الاشتراكى فى البلاد المتخلفه (وتزعم الاقتصاديون الهنود هذا الاتجاه) حيث قالوا ان هذا الاسلوب الانتاجى لا يصلح لتحقيق اغراض التخطيط التنموى التى تتمثل اساسا فى رفع معدل نمو الدخل الفردى عبر فترة زمنية معينة تحدث فيها تغييرات هيكلية اقتصادية واجتماعية تختلف اختلافا جذريا عما يحدث فى المدى القصير .

ما مدى صحة هذه الآراء والى اى حد يمكن الاخذ بها فى تصنيع البلاد النامية المكتظة بالسكان ؟ هذا ما سنجد الاجابه عليه فى الصفحات القادمة حيث نتعرض لتلك الآراء تفصيلا ونقيمها ثم نحاول ان نخلص من ذلك التقييم الى وضع اطار عريض للاسلوب الانتاجى المناسب لاحتياجات تصنيع البلاد المكتظة بالسكان كاداة لتحقيق الرفاهية الاقتصادية والاجتماعية لافراد المجتمع .

ثانيا : اثر الاسلوب الانتاجى على بعض المتغيرات

الاقتصادية الاساسية

اولا : اثر الاسلوب الانتاجى على انتاجية العمل وانتاجية رأس المال

١- ارتفاع انتاجية العمل بارتفاع درجة الكثافة الرأسمالية

يمكن تعريف انتاجية العمل بانها حجم الناتج بالنسبة للعامل لفترة زمنية معينة (او الزمن اللازم للعامل لانتاج وحده واحدة من الناتج) ونحسب هذه الانتاجية على اساس وحدات عينيه كالتالى

$$\text{انتاجية العامل} = \frac{\text{كمية الانتاج للعامل}}{\text{الزمن اللازم للانتاج}}$$

فإذا كان عامل مناجم مثلاً ينتج ٢٤ طن فحم في وريدية مدتها ٨ ساعات فإن إنتاجيته تكون $\frac{24}{8} = 3$ طن / ساعة .

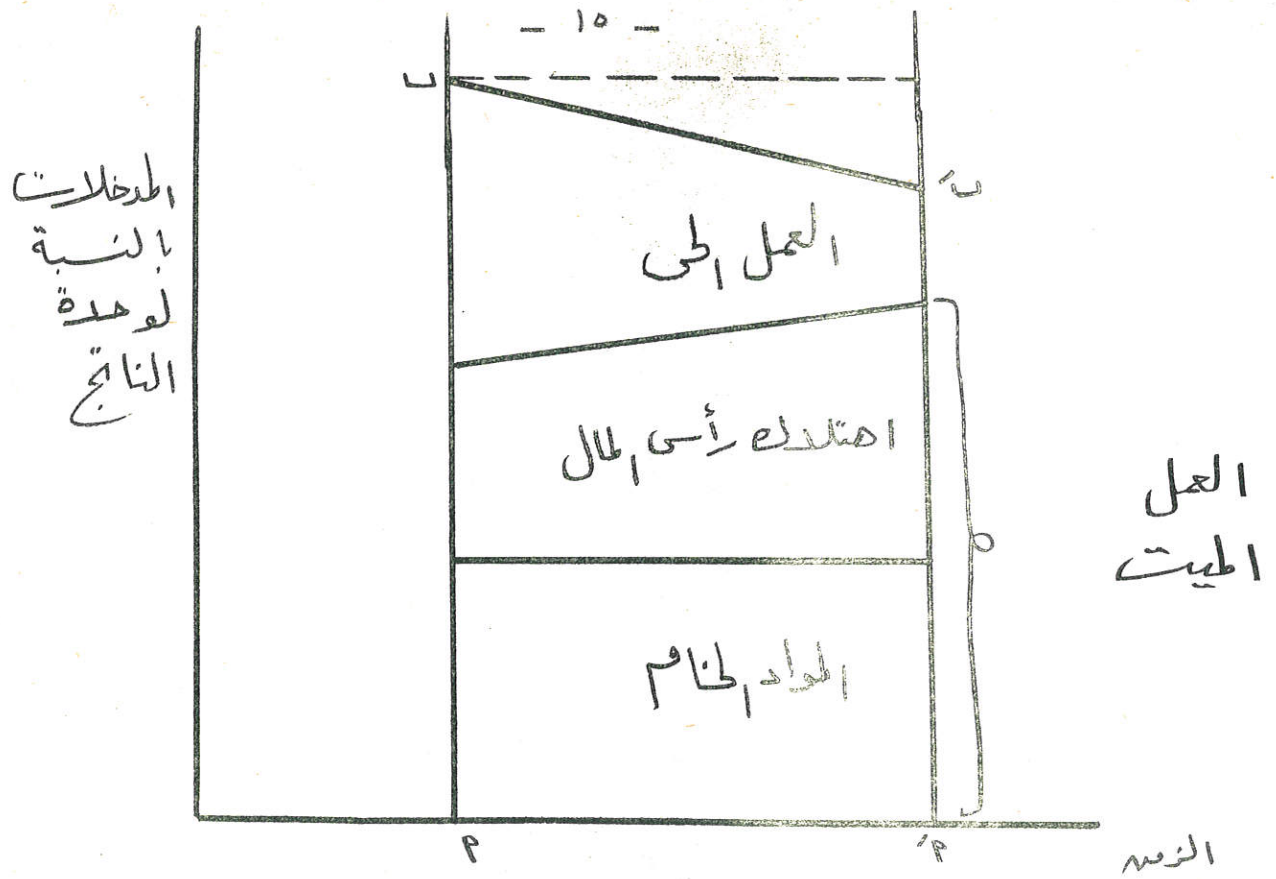
وقد نشور هنا مشاكل بصدده بعض الصناعات او الوحدات الانتاجية التي تتميز بتداخل مراحل انتاجها وتنوع هذا الانتاج تنوعاً كبيراً بحيث يصعب تحديد كمية الناتج بالنسبة لكل عامل ، ويقترح مشور هذه الاعتراضات قياس انتاجية العامل على أساس قيمى (الكمية X الثمن) الا ان هذه الطريقة تتعرض لكل الانتقادات التي توجه لاستخدام الاثمان كمؤشرات اقتصادية من حيث انحرافها عن القيمة الحقيقية للسلعة المنتجة ومن حيث عدم اقتصاؤها على اداء الوحدة المراد قياس الانتاجية فيها بل شمولها لاداء وحدات اخرى ، وقد وضعت حديثاً بعض الطرق الفنية فى قياس انتاجية العامل على أساس عيشى وقد تلافت النقائص السابقة الذكر واهمها طريقتى

Time summing Method, Input/Output Tables¹⁾

ويكاد يكون من المتفق عليه ان استخدام اسلوب انتاجى كثيف رأس المال يسوئ دى الى ارتفاع انتاجية العمل فزيادة نسبة رأس المال الى العمل تؤدى الى تغيير فى مكونات وحدة الناتج النهائى . فاذا استخدمنا المفهوم الاشتراكى لقيمة السلعة وارجعناها الى العمل بنوعيه العمل الحى (الزمن الذى يبذله العامل فى انتاج وحدة واحدة من الناتج) والعمل الميت (الزمن الذى يبذل فى انتاج كمية المواد الخام الداخلة فى انتاج السلعة والزمن الذى يبذل فى انتاج الجزء من رأس المال الذى استهلك بسبب انتاج السلعة) لوجدنا ان زيادة نسبة رأس المال الى العمل ستؤدى الى زيادة نسبة العمل الميت الى العمل الحى فى مكونات قيمة الوحدة المنتجة كما يتبين من الشكل الاتى^(٦)

1) Karl Heinz Horn : Productivity concepts & measurements
I.N.P. Cairo Memo. 754. April 1967.

2) Ibid.



حيث يمثل أ ب مكونات السلعة باستخدام فن انتاجى كثيف العمل ويمثل أ ب مكونات السلعة باستخدام فن انتاجى كثيف رأس المال . ومن الواضح ان هذا التغير فى تركيب مكونات السلعة يتضمن زيادة فى انتاجية العمل الحى ، ذلك ان الوحدة المنتجة تتضمن كمية اقل من جهد العامل اى كمية اقل من عدد ساعات العمل ومن ثم يكون فى استطاعته على فرض ثبات عدد ساعات العمل الكلية انتاج كمية أكبر من الوحدات فاذا كان العامل يعمل ١٢ ساعة يوميا ينتج فيها ٢٤ وحدة فان انتاجيته تكون

$$2 = \frac{24}{12} \text{ وحدة / ساعة} \text{ ويكون قد استغرق فى انتاج الوحدة } \frac{12}{24} = \frac{1}{2} \text{ ساعة}$$

فاذا انخفض الزمن اللازم لانتاج الوحدة نتيجة لاستخدام فن انتاجى مرتفع الكثافة الرأسمالية الى $\frac{1}{4}$ ساعة مثلاً فان العامل يستطيع ان ينتج فى اليوم ١٢ $\div \frac{1}{4} = 48$ وحدة أى ان الانتاجية تصبح $\frac{48}{12} = 4$ وحدة / ساعة .

ومن الواضح انه وان كانت زيادة درجة الكثافة الرأسمالية قد أدت الى زيادة عدد ساعات العمل الداخلة فى تركيب السلعة (انخفاض كفاءة رأس المال) الا ان عدد ساعات العمل الكلية الداخلة فى تركيب قيمة السلعة قد انخفضت .

وسنرى فيما بعد ان تطور نمط النفقة بهذا الشكل والذي يبدو معه ان كفاءة رأس المال قد انخفضت لا يكون هو في معظم الحالات النمط الطبيعي لتطور النفقة بل على العكس فان ارتفاع انتاجية العمل يصاحب في معظم الاحيان بارتفاع كفاءة رأس المال .

٢- أهمية انتاجية العمل في التنمية الاقتصادية .

تغيير النظرية الاشتراكية ان العمل الانساني هو المصدر الوحيد للقيمة ، فرأس المال ممثلا في الآلات او المباني وكذلك المواد الخام الداخلة في العملية الانتاجية انما هي في الواقع عمل مختزن او ملوور *crystalized* من فترات اخرى ويطلق عليه أحيانا العمل الميت تمييزا له عن العمل الحي أي العمل الذي يساهم به العمال مباشرة في العملية الانتاجية .

وعلى ذلك فان قيمة أي سلعة يمكن ان تقاس بكمية العمل الداخلة في انتاجها [سواء كان ذلك عملا ميتا او عملا حيا] أي بعدد ساعات العمل المبذولة في انتاج تلك السلعة .

الا ان رأس المال والمواد الخام بل وانها في حقيقتها عمل مختزن ، الا انها غير قادرة بذاتها على خلق قيم جديدة ، وبعبارة اخرى فان قيمتها تنتقل الى المنتج النهائي خلال العمال أي خلال العمل الحي . ومن هنا يطلق على العمال لقب القوة الانتاجية المحددة

Decisive production forces

ومن هنا ايضا اكتسبت انتاجية العمل الحي أهميتها في الاقتصاديات الاشتراكية ، هذا هو الاساس الفلسفي للاهتمام بانتاجية العمل في النظم الاشتراكية وبالإضافة الى هذا الاساس فان الدول النامية بصورة عامة تهتم بانتاجية العمل لما لها من دور كبير في عملية التنمية .

فعملية التنمية الاقتصادية وان كانت في حقيقتها عملية مركبة تتداخل فيها عناصر عدة اقتصادية واجتماعية الا ان ركيزتها الاساسية وخاصة في الفترات الاولى هي عملية التراكم الرأسمالي ، اى عملية خلق طاقات انتاجية جديدة في الاقتصاد القومى ، والترجمة الاقتصادية لخلق طاقات انتاجية هو الاستثمار .

والمعروف طبقا لمعادلة Harrod Domar الشهيرة أن

$$\text{معدل النمو الاقتصادي} = \frac{\text{معدل الاستثمار}}{\text{معامل رأس المال / الدخل}}$$

والبلد النامى كما تعرف فقير في موارده وامكانياته وعملية خلق طاقات انتاجية جديدة تتطلب امكانيات ضخمة ، وعلى ذلك فعلى البلد المتخلف ان يحقق في حدود الجهاز الانتاجى المتاح له اكبر فائض اقتصادى ممكن يساعده في عملية بناء الطاقات الجديدة وسبارة اخرى فان على المجتمع النامى ان يدخر اكبر جزء ممكن من انتاجه الجارى اى ان يمتنع عن استهلاك اكبر جزء ممكن من ذلك الانتاج .

هذا الادخار او هذا الفائض يعتمد اساسا في تكوينه على انتاجية العمل فالفائض الذى يحققه العامل مثلا هو عبارة عن الفرق بين ما ينتجه هذا العامل وما يستهلكه في فترة زمنية معينة

الفائض بالنسبة للعامل = الانتاجية - (الاجر + نفقات صيانة واستهلاك رأس المال بالنسبة للعامل)

وقد اعتبرنا هنا ان الاجر يتساوى مع الاستهلاك نظرا لان الميل الحدى والميل المتوسط للاستهلاك مرتفع جدا بالنسبة للطبقات العاملة وخاصة في الفترات الاولى للتنمية الاقتصادية كما ادخل في الحساب ايضا نفقات صيانة واستهلاك رأس المال وذلك للحفاظ على المقدرة الانتاجية للجهاز الانتاجى القائم .

ومن الواضح ان كلما زادت الانتاجية في المعادلة السابقة على افتراض ثبات الاشياء الاخرى كلما زاد الفائض الاقتصادى المتاح لعملية التنمية الاقتصادية وبالتالي كلما اسرعت معدلات تلك التنمية .

ويعلق بعض الاقتصاديون أهمية أكبر على الاستثمار (وبالتالى على تحقيق فائض اقتصادى) فيدعون ان الدخول في مرحلة النمو الاقتصادى الذاتى السريع في البلاد المتخلفة بما يلبسها من تغيرات جوهرية في البنيان الاقتصادى ، لا يتحقق دون دفعة قوية (١) وربما سلسلة من الدفعات القوية يتسنى للاقتصاد القومى بمقتضاها الفكاك من القيود التى يرسف فيها وتحقيق انطلاقه . ويقصد بالدفعة القوية ان هناك حدا أدنى من الموارد ينبغى تكريسه لعملية التنمية الاقتصادية حتى لا تعمل عوامل المقاومة الداخلية (٢) في الاقتصاد المتخلف على العودة به ثانية الى التوازن عند مستوى التخلف .

وهذه النظرية تعتبر في الواقع نقيضا لتحقيق التنمية عن طريق التدرج وهو ذلك النهج الذى يستند الى ضعف موارد الدول المتخلفة عن توفير الحد الأدنى اللازم من الموارد لتحقيق الدفعة القوية . الا ان تاريخ التنمية الاقتصادية في العالم قد اثبت ان منهاج (التدرج) لا يمكن ان يحقق نموا اقتصاديا سريعا ومستمر للبلاد المتخلفة وليس ادل على ذلك من محاولات تنمية المستعمرات التى كانت تضطلع بها الدول الاوربية

1) Rosenstein Rodon; "Notes on the theory of the big Push".
In Economic development for Latin America,
Editor H.S. Ellis 1961. P.57.

(٢) تعتبر خصائص البلاد المتخلفة وترابطها مع بعضها في شكل حلقات مفرغة أكبر عقبات تحقيق النمو الاقتصادى في تلك البلاد . وهذه العقبات تعوق انطلاق النمو في تلك البلاد بحيث انه اذا حدث ارتفاع بسيط في الدخل الفردى سرعان ما تعمل الحلقات المفرغة عملها بحيث يعود الدخل الى الانخفاض مرة أخرى ومن ثم فلا بد ان يحدث حدا أدنى معين من الارتفاع فى الدخل الفردى (بضمه) دفعة قوية من الاستثمارات حتى يكون هذا الارتفاع اقوى من عوامل المقاومة الداخلية ويستمر في الارتفاع ولا يعود مرة ثانية للانخفاض .

انظر زكى شافعى التنمية الاقتصادية الكتاب الاول معهد البحوث والدراسات العربية
٦٦/٦٥ من ص ٤٠ الى ص ٦٠

في مستعمراتها الافريقية والآسيوية ، ولم تؤدي هذه المحاولات في الواقع الا الى امعان الدولة في التخلف ، حيث انها ادت الى ارتفاع ضئيل في الدخل الفردي الحقيقي ادى الى ارتفاع في معدلات المواليد وانخفاض في معدلات الوفيات بحيث ارتفع معدل نمو السكان وانخفض متوسط الدخل الفردي الحقيقي ثانية وقد اثبتت صحة هذه الفكرة محاولات التنمية الاقتصادية المتفرقة التي قامت بها بعض الهيئات الوطنية في البلاد المتخلفة بحيث لم تؤدي هذه المحاولات الى اى ارتفاع يذكر في الدخل الفردي الحقيقي وقد كانت تجربة بنك مصر ومحاولات تنمية الصناعة التي قام بها خير دليل على صحة عدم جدوى التنمية التدريجية والدفعات الضئيلة لتحقيق النمو الاقتصادي السريع والمستمر فيما بين ١٩٣٠ ، ١٩٣٨ كان معدل نمو السكان ١.٣% ومعدل نمو الدخل القومي ٠.٢٩% ومن ثم كان معدل نمو دخل الفرد - ٥.١% وفيما بين ١٩٣٩ ، ١٩٤٥ حيث تركزت محاولات التصنيع الاول ارتفع معدل نمو الدخل القومي الى ١.٣١% وبالتالي ارتفع معدل نمو السكان الى ١.٦٩% ومن ثم اصبح معدل نمو الدخل الفردي - ٠.٤٨% (١) مما يدل دلالة صادقة على استحالة تحقيق نمو قوى يضطرد ومستمر بدون دفعة قوية .

ويقصد بالدفعة القوية ان هناك حدا ادنى معين من معدل النمو الاقتصادي مقاسا بالزيادة في الدخل الفردي الحقيقي يتعين تحقيقه للانطلاق بالاقتصاد القومي الى مرحلة النمو الذاتى ، اى لتلك المرحلة التي لا تؤدي فيها عوامل المقاومة الداخلية في البلد المتخلف الى عودة معدل نمو الدخل الفردي الى الانخفاض .

وتتمثل الدفعة القوية في حد ادنى معين من الاستثمار لا بد من اجرائه بانتظام لتحقيق الحد الادنى المعين من معدل النمو الاقتصادي .

وهناك ثلاثة اسباب تؤكد اهمية الدفعة القوية للبلاد المتخلفة .

(١) الدكتور محمد محمود الامام : مذكرات غير منشورة في اساليب التخطيط
معهد التخطيط القومي ص ٨٨

١- كبر الحد الأدنى (أو الحجم الأمثل) لبعض المشروعات التي تعتبر استراتيجية أساسية في عملية التنمية الاقتصادية من حيث توليدها للوفورات الخارجية External Economies . ويقصد بالوفورات الخارجية المنافع التي يدرها استثمار معين للاقتصاد القومي في مجموعة أو لقطاعات معينة فيه على نحو لا يعود بأيراد مباشر على المستثمر الأصلي (١) وتمثل هذه المشروعات في رأس المال الاجتماعي أساسا مثل مشروعات النقل والمواصلات والقوى المحركة والسدود والخزانات والسكان والتعليم والصحة الخ . . . وكذلك بعض الصناعات الثقيلة التي تعتبر أساسية في عملية التصنيع مثل صناعة الحديد والصلب والصناعات الكيماوية والبتروكيماوية . وبالإضافة إلى كبر الحد الأدنى اللازم من الاستثمار للقيام بهذه المشروعات (إنشائها وتشغيلها) فلا بد أيضا من وجود قدر من التلازم الزمني في إنشائها حتى يتسنى للاقتصاد القومي الاستفادة الكاملة منها ، مثال ذلك أن يجري تنفيذ مشروعات شق الطرق بالمدن جنبا إلى جنب مع مشروعات توصيل المياه والإنارة أو أن تترافق مشروعات إقامة السدود والقناطر مع مشروعات توليد القوى الكهربائية وشق السدود واستصلاح الأراضي . وبالإضافة إلى ذلك أيضا فإن هذه المشروعات تتميز بطول فترة الإنشاء gestation period (أو فترة النضج) وهو تلك الفترة التي تمضي بين البدء في إنشاء المشروع والبدء في جني ثمار هذا المشروع (سواء كانت مباشرة أو غير مباشرة أي سواء كانت في صورة إنتاج مباشر أو وفورات خارجية) مما يجعل معامل رأس المال / الدخل مرتفعا في البلاد المتخلفة في الفترات الأولى للتنمية الاقتصادية كما ستعرف في الصفحات القادمة .

(١) انظر في المعاني المختلفة لاصطلاح الوفورات الخارجية :

Tibor Scitovsky: Two concepts of external economies, In the economics of underdevelopment" editor A.N. Agarwala and S.P. Sush, Oxford 1958. PP. 295 - 300 .

وتتميز البلاد المتخلفة عموماً بانخفاض شديد في حجم هذه المشروعات الارتكازية والتي لا يمكن لعملية التنمية ان تقوم وتستمر بدون حد ادنى معين منها .
ولا يخفى ما يتطلبه كبر حجم هذه المشروعات وحاجة عملية التنمية الماسة اليها من حجم كبير من الاستثمار وبالتالي خجم كبير من الفائض او من الادخار ويأتى هنا دور الانتاجية في تمويل هذا الاستثمار وجعله ممكناً للبلد المتخلف نظراً للعلاقة الطردية السابقة الذكر بين الانتاجية والفائض .

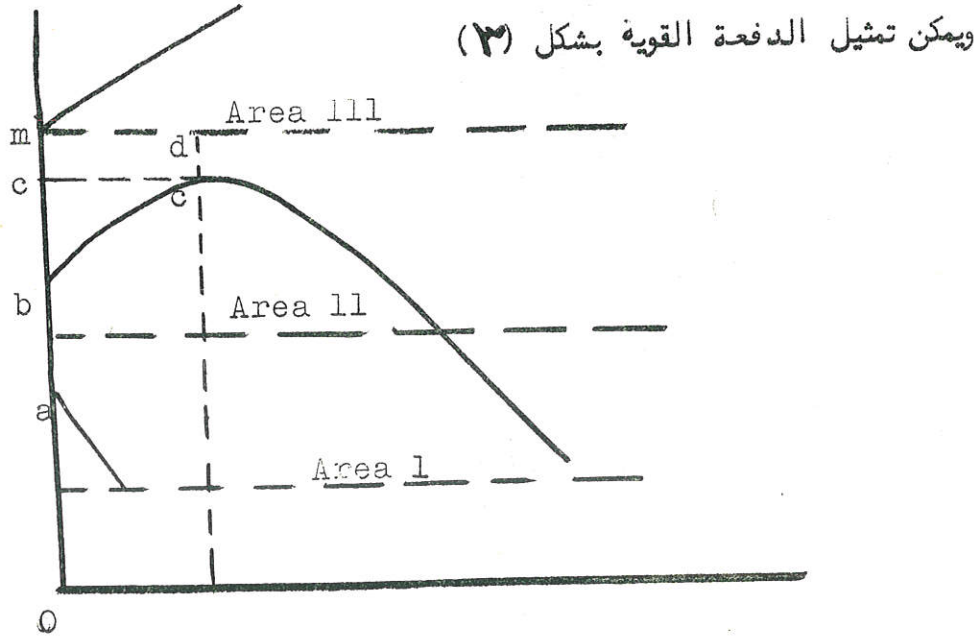
٢- يعتبر ضيق نطاق السوق وانخفاض القوة الشرائية من اهم عقبات النمو في البلاد المتخلفة لما يصاحبه من احجام الافراد عن الاستثمار وخاصة بالنسبة للمشروع الواحد حيث لا يضمن حجم السوق الضيق في هذه الحالة تصريف جميع منتجات هذا المشروع .
اما اذا تم انشاء عدة مشروعات في انحاء واحد فان هذه الصناعات تكون اسواقاً لبعضها البعض ومن ثم تقلل مخاطر الاستثمار وهذا الاستثمار على جبهة عريضة يكون حده الأدنى كبيراً نسبياً بالإضافة الى ما يلزمه من حد ادنى من رأس المال الاجتماعى .
وهذا سبب آخر يؤيد نظرية الدفعة القوية اى يؤيد تحقيق فائض اقتصادى كبير والذي تعتبر زيادة الانتاجية اساسه الأول .

$$٣- رأينا أن معدل نمو الدخل = \frac{\text{معدل الادخار}}{\text{معامل رأس المال / الدخل}}$$

واذا اردنا ان نحصل على معدل نمو الدخل الفردى فان المعادلة تتحول الى
معدل نمو الدخل الفردى = $\frac{\text{معدل الادخار}}{\text{معامل رأس المال / الدخل}} - \text{معدل نمو السكان}$

وعلى ذلك فان معدل نمو الدخل الفردى يزداد كلما ارتفع معدل الادخار وانخفض معامل رأس المال / الدخل وانخفض معدل السكان .
الا ان من المعروف ان معظم البلاد المتخلفة لم تتم بعد تحولها الديموجرافى اى ان انخفاض معدلات الوفيات لم يصاحب بانخفاض معدلات المواليد بل على العكس صاحب انخفاض معدلات الوفيات والارتفاع النسبى في الدخل الحقيقى ارتفاع في معدلات المواليد ومن ثم ارتفاع في معدلات نمو السكان . ومن المعروف ايضا وكما سبق القول ان البلاد

المتخلقة تتميز في الفترات الاولى للتنمية الاقتصادية بارتفاع في معامل رأس المال / الدخل وبالتالي يكون المجال الوحيد المفتوح امام سياسات التنمية الاقتصادية لتحقيق معدلات مرتفعة من نمو الدخل الفردي هو رفع معدلات الادخار بحيث ان تحقيق حدا ادنى معين من نمو الدخل الفردي يتطلب تحقيق حدا ادنى معين من معدل الادخار.



فاذا حققت الاستثمارات ارتفاع مستوى الدخل الفردي الى $0a$ سرعان ما يزيد معدل نمو السكان وحيث ان هذه الزيادة في الدخل كانت ضعيفة بحيث لا تسمح بزيادة كبيرة في معدل الادخار والاستثمار فان معدل نمو الدخل الفردي ينخفض ثانية الى مستوى التخلف اما اذا ادى الاستثمار الى رفع الدخل الفردي الى النقطة b في المنطقة الثانية فان الدخل يستمر في الارتفاع الى النقطة c الا ان عناصر المقاومة الداخلية تكون اقوى ايضا بحيث يعود الدخل الى الانخفاض ثانية الى مستوى التخلف اما اذا ادت الاستثمارات الى رفع الدخل الفردي الى النقطة m وهي منطقة النمو الذاتي فسيستمر الدخل الفردي في الارتفاع . ونظرا لكبر حجم الاستثمار اللازم للوصول بالدخل الى النقطة m فان يمكن التوفير فيه لو استثمرنا أولا بما يدفع الدخل الى $0b$ ثم تركناه يرتفع بحد فترة زمنية معينة الى c ثم استثمرنا ثانية بما يدفع الدخل من c الى d . من الواضح ان لفكرة

الدفعة القوية وجاقتها في ظروف البلاد المتخلفة ، حتى لا تؤدي عقبات النمو الاقتصادية والاجتماعية في تلك البلاد الى تبديد الجهود الانمائية المبذولة والى عودة التوازن عند مستوى التخلف القديم . ولتوفير الحد الأدنى اللازم من الاستثمار

Critical minimum investment needed

للدفعة القوية لا بد من تحقيق حتما كبيرا من الفائض الاقتصادي الذي يرتبط كما قلنا بارتفاع الانتاجية . وضح من الافكار السابقة اهمية الانتاجية في عملية التنمية الاقتصادية وعلاقتها المباشرة بمعدل النمو الاقتصادي والانتاجية كما ذكرنا ترتفع بارتفاع درجة الكثافة الرأسمالية . ومن ثم نستطيع ان نقول فنا انتاجيا كثيف رأس المال يؤدي الى تحقيق الدفعة القوية في فترة اقصر نسبيا عما لو استخدم فنا انتاجيا مرتفع الكثافة العمالية .

٣- انتاجية العمل وانتاجية رأس المال .

رأينا فيما سبق ان الاسلوب الانتاجي مرتفع الكثافة الرأسمالية يؤدي الى ارتفاع انتاجية العمل ارتفاعا كبيرا ، وانه قد يؤدي الى انخفاض الى انخفاض في كفاءة رأس المال وبالرغم من الأهمية الكبرى لانتاجية العمل في عملية التنمية الاقتصادية الا ان بعض الاقتصاديين يعتقدون ان انتاجية رأس المال لا بد ان يكون لها الأولوية الاولى في عملية التصنيع وبالتالي فان الاسلوب الانتاجي المستخدم لا بد ان يكون مرتفع الكثافة العمالية (١) ويفترض اصحاب هذا الرأي ان التكلفة الاجتماعية لعنصر العمل في البلاد المتخلفة = صفر وان التكلفة الاجتماعية لعنصر رأس المال النادر مرتفعة جدا (ما يضحى به المجتمع

(١) ويمثل هذا الفريق اساسا في الدلائل الى استخدام معدل دوران رأس المال - Capital turnover Ratio والانتاجية الاجتماعية الحدية للاستثمار Social Marginal productivity ك معايير التوزيع الاستثمار فهذه المعايير تتضمن استخدام اسلوب انتاجي مرتفع الكثافة العمالية .

من انتاج في مجالات اخرى نتيجة لاستخدام حجم معين من رأس المال في مجال معين) وبالتالي فان التركيز يجب ان يكون على رفع انتاجية العنصر النادر ذو التكلفة المرتفعة وليس العنصر الوافر ذو التكلفة المنخفضة .

فالتركيز على انتاجية العمل يعتبر في رأيهم اهمال لواقعة ارتفاع تكلفة عنصر رأس المال . فالسهم في هذه الحالة هو تعظيم معدل الانتاج بالنسبة لرأس المال وبالتالي فان الفن الانتاجي كثيف رأس المال لا يصلح للاستخدام لانه كما سبق الذكر قد يؤدي الى انخفاض كفاءة رأس المال من ناحية كما انه يتميز بطول فترات النضوج ومن ثم فان معدل الانتاج الى رأس المال يكون منخفضا جدا في تلك الفترة .

الا ان اصحاب هذا الرأي يعتمدون في الواقع على حالة التوازن الاستاتيكي Stationary Equilibrium التي تفترضها النظرية الاقتصادية اي يفترضون بقاء

الاشياء الاخرى على حالها Ceterus Paribus Assumption ومؤدى هذا الفرض ان الاستثمار يدر عوائد متساوية عبر الزمن ومن ثم فان تحنيق اعلى قدر ممكن من الناتج من الفترة الاولى (وهو ما يؤدي اليه استخدام اسلوب مرتفع الكثافة العمالية) يعتبر اكفا معيار لاختيار اسلوب الانتاج .

وقد سبق ان ذكرنا بعض الانتقادات التي توجه الى اعتبار تكلفة الفرصة البديلة للعمل في البلاد المتخلفة = صفر .

وبالاضافة الى ما سبق فحتى اذا افترضنا بقاء الانتاج الزراعي ثابتا بعد سحب مجموعة من العمال منه ، فان التكلفة الاجتماعية لهؤلاء العمال لن تكون صفرا الا اذا ظل نمط استهلاكهم ثابتا بعد الانتقال الى المدينة ، فاذا ما زاد استهلاك العمال المنقلين فان هذا يولد ضغطا تضخيميا واجتماعيا وخاصة اذا كان هؤلاء العمال يعملون في قطاع انتاج السلع الانتاجية الذي لا يساهم مباشرة في زيادة انتاج السلع الاستهلاكية . وتمثل الزيادة في استهلاك العمال تكلفة اجتماعية جديدة يتحملها المجتمع وفي الامكان مسـ من الناحية النظرية ابقاء الاستهلاك الكلي ثابتا دون تغيير واعادة توزيعه بالاساليب المالية او المادية ، ومن ثم ابقاء التكلفة الاجتماعية للعمل قريبا من الصفر بشرط الا يترتب على

اعادة توزيع الاستهلاك اى خفض فى انتاجية السائل وانخفاض الحافز على العمل .
ومع هذا فان المصروفات الادارية الناشئة عن فرض امثال هذه التغييرات قد
تكون لها اهميتها ويتعين حساب تكلفتها الاجتماعية وازادتها الى التكلفة الاجتماعية
للعمل (١) . ومن الناحية الاجتماعية يؤدى تثبيت الاستهلاك الى نشوء نوع من التوتر
الاجتماعى ومن ثم لابد من السماح بقدر من زيادة الاستهلاك للعامل . وحينئذ تشمل
هذه الاضافة الصافية الى الاستهلاك الكلى السابق فى الاقتصاد القومى تكاليف اجتماعية
مباشرة للعمال الجدد ، اذ يقابل هذه الزيادة تخصيص مزيد من الموارد الحقيقية
للمجتمع للاستثمار فى قطاع سلع الاستهلاك او القطاع الزراعى ، واذا اضطرت سلطات
التخطيط الى استيراد المزيد من السلع الاستهلاكية ففى هذه الحالة لابد من اضافة
الفرض المضاعف للنقد الأجنبي الى التكلفة الاجتماعية للعمل .

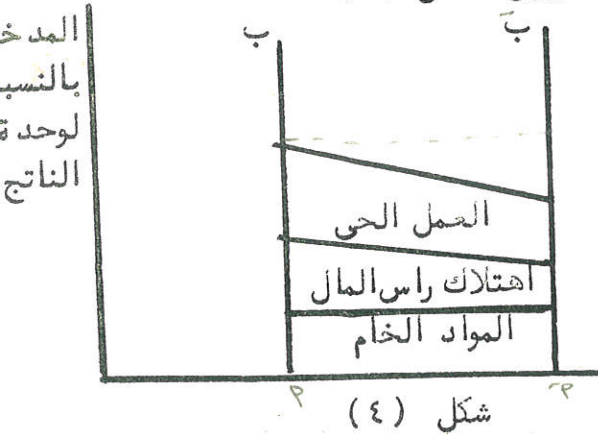
وبالاضافة الى تلك التكاليف الاجتماعية المباشرة لعنصر العمل فى التنمية الاقتصادية
فهناك تكاليف اجتماعية غير مباشرة اخرى بسبب ما يولده استخدام عامل جديد من اتجاهات
اجتماعية واقتصادية جديدة . فالتصنيع يشجع على ظهور ميل الى النقابية فى صفوف
العمال مما يبرر ارتفاع الاجر وزيادة الاستهلاك ، كما ان سرعة الانتقال من الريف الى
المدينة غالبا ما تؤدى الى نشوء احوال صحية غير ملائمة فى المدن وتولد حالات من التوتر
الاجتماعى ، ومن ثم فان الحفاظ على المستوى الصحى والاستقرار الاجتماعى للعمال يحمل
العمل بتكاليف اضافية وغالبا ما يسبب الانتهاء من العمل فى بعض المشروعات بطلاة مفاجئة
وتوفير عمل لهنؤلاء العاطلين يمثل تكلفة اجتماعية غير مباشرة للعمل يحمل بها المشروع .

نخلص من التحليل السابق ان الآراء التى تدعو الى التركيز على انتاجية رأس
المال فى عملية التنمية نتيجة لارتفاع تكلفته الاجتماعية وانخفاض التكلفة الاجتماعية لعنصر
العمل انخفاضاً شديداً وتدعو بالتالى الى استخدام اسلوب انتاجى كثيف العمل فى تصنيع
البلاد المتخلفة انما هى آراء بها قصور ذلك ان النظرة الديناميكية لتكلفة عناصر الانتاج

(١) س.س. واجل : فن التخطيط للمتعجل بالنمو الاقتصادى فى البلاد المتخلفة ترجمة الدكتور
راشد البراوى ١٩٦٢ ص ٢٢٤/٢٢٨

تبيين ان تكلفة عنصر العمل / صفرًا كما ان عنصر رأس المال لا يظل نادرا الى الابد بل ان درجة هذه الندرة تقل بارتفاع معدل النمو الاقتصادي وزيادة معدلات التراكم الرأسمالي بمر الزمن وبالتالي تنخفض نفقته تدريجيا .

وبالاضافة الى ذلك فان استخدام اسلوب انتاجي مرتفع الكثافة الرأسمالية قد لا يؤدي بالضرورة الى انخفاض انتاجية رأس المال بل ان في احيان كثيرة يحدث العكس فتصاحب ارتفاع انتاجية العمل نتيجة لاستخدام اسلوب كثيف رأس المال بارتفاع في انتاجية رأس المال ، ذلك ان زيادة حجم الانتاج النهائي زيادة كبيرة نتيجة لاستخدام هذا الاسلوب يؤدي الى تقسيم نفقة رأس المال على عدد اكبر من وحدات الانتاج النهائي ومن ثم تنخفض كمية العمل الميسرة المستهلكة بسبب انتاج الوحدة اى ترتفع انتاجية رأس المال كما يبين الشكل (٤)



حيث يبدو واضحا كيف ان الانتقال من اسلوب انتاجي منخفض الكثافة الرأسمالية الى آخر مرتفع الكثافة الرأسمالية يؤدي الى زيادة انتاجية كل من العمل ورأس المال بحيث تنخفض عدد الساعات الكلية المبذولة في انتاج الوحدة من أ ب الى ب أ

وفي النهاية فان الذين يدعون الى التركيز على انتاجية رأس المال لتعظيم الناتج فى اقصر وقت ممكن انما يهتمون متغيرا على جانب كبير من الاهمية الا وهو الفائض الاقتصادي فهم في الواقع قد اهتموا بحجم الناتج ولكنهم اهلوا توزيعه بين الاستهلاك والادخار فحجم الناتج الممتنع عن استهلاكه في فترة زمنية معينة يعتبر اساسا للتوسع في طاقة الاقتصاد القوي الاستثمارية في الفترة التالية وبالتالي يعتبر محددًا لمعدل النمو الاقتصادي . ومن ثم فاذا كان هدف برامج التنمية الاقتصادية رفع مستويات الاستهلاك الفردية على مدى زمني معين والاستمرار فى هذا الارتفاع فلا بد ان يكون الهدف قصير الاجل لهذه البرامج هو تحقيق اكبر فائض اقتصادي ممكن اى ان يكون الفرق بين متوسط انتاجية الفرد ومتوسط استهلاكه اكبر ما يمكن .

وتعظيم الفائض الاقتصادي (١) يتطلب رفع الانتاجية الى اقصى حد ممكن وكما سبق القول فان اسلوب الانتاج يعتبر من اهم العوامل المؤثرة في الانتاجية بحيث ترتفع تلك الاخيرة كلما ارتفعت درجة الكثافة الرأسمالية .

وكما قل اجر العامل اى كلما قلت كمية السلع والخدمات الحقيقية التى يستهلكها خلال الفترة محل الاعتبار كلما زاد الفائض الاقتصادي وتحديد هذه الكمية يتوقف على نظام اشتراكى مخطط على الحد الادنى اللازم اجتماعيا لمعيشة العامل اى الحد الادنى اللازم من المستوى المعيشى الذى يجب ان يوفره مجتمع اشتراكى للعاملين به .

وكما قلت نفقات الاحلال والصيانة بالنسبة للعامل كلما زاد الفائض ويلاحظ ان نفقات الاحلال تنخفض بارتفاع عمر رأس المال المستخدم وتطول الحياة المادية للاصول الرأسمالية فى المشروعات ذات الكثافة الرأسمالية المرتفعة وبالتالى تنخفض نفقات الاحلال ويزداد الفائض المخصص لاعادة الاستثمار (٢) ويمكن صياغة الفائض الاقتصادي بطريقة اخرى تأخذ فى حسابها تكلفة رأس المال المستخدم وبالتالى تتلافى الانتقاد الذى وجهه الفريق الثانى كالتالى :

$$r = \frac{P - ew}{c}$$

حيث

r	→	الفائض العامل لاعادة الاستثمار بالنسبة لوحدة رأس المال
P	→	الانتاج بالنسبة للآلة
e	→	عدد العمال بالنسبة للآلة
w	→	معدل الاجر الحقيقى
c	→	تكلفة الآلة (نفقة الحصول عليها)

(١) كما سبق القول فان الفائض الاقتصادي بالنسبة للعامل = انتاجية العامل - (اجر العامل + نفقات الاحلال والصيانة بالنسبة للعامل)

(٢) المرجع السابق الذكر ص ٢٥٠

حيث تمثل σ كمية الاستهلاك بالنسبة للعامل من السلع والخدمات الحقيقية ويمكن بيان اثر هذا الفائض على معدل النمو الاقتصادي لو ربطنا هذه المعادلة بمعادلة هارود دومر الشهيرة (١)

$$\sigma = \frac{s}{a} \quad \text{حيث}$$

$\sigma \longrightarrow$ معدل نمو الناتج
 $s \longrightarrow$ معدل الادخار من الناتج
 $a \longrightarrow$ معامل راس المال / الناتج

ومن تعريف الرموز السابقة نجد ان

$$a = \frac{c}{p}$$

$$s = \frac{p - ew}{p}$$

$$o = \frac{p - ew}{p} \times \frac{p}{c}$$

$$o = \frac{p - ew}{c} = r$$

وعلى ذلك فان زيادة الفائض القابل للاستثمار على اساس هذه الصياغة تؤدي مباشرة الى زيادة معدل النمو

ومن الواضح انه كلما زادت انتاجية العمل وكلما زاد الانتاج بالنسبة لـ o كلما زاد الفائض وكلما زاد بالتالي معدل النمو .

ومع ذلك فان التركيز على معيار الفائض الاقتصادي في اختيار اسلوب الانتاج لا يخلو من عيوب :

- 1) A.K. Sen. " Some notes on Capital Intensity in development Planning, Quarterly Journal of Economics, November 1957, PP. 564.

١- لا يبين هذا المعيار تأثير التجارة الخارجية في تكلفة الواردات الرأسمالية
وأحسن وسيلة لقياس تكلفتها هي تقديرها بتكلفة إنتاج السلع المزمع تصديرها للحصول عليها

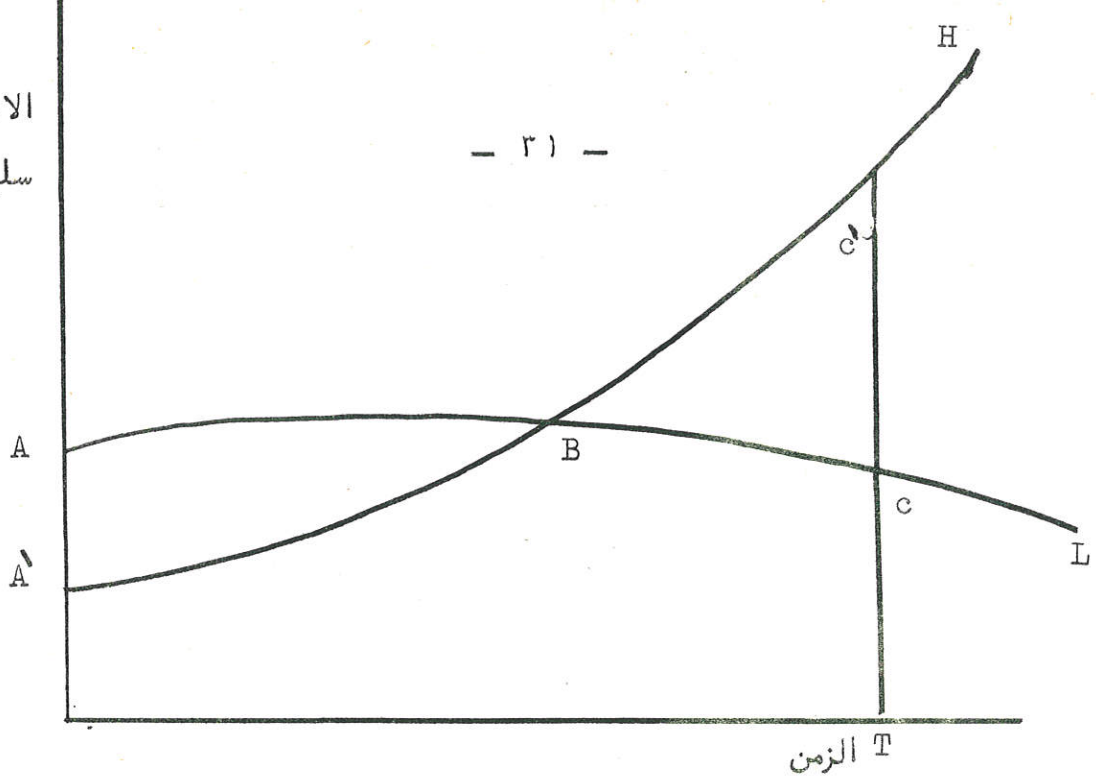
٢- يؤدي التركيز على هذا المعيار إلى استخدام أسلوب إنتاجي مرتفع الكثافة الرأسمالية وهذا يحتم
التوسع في قطاع السلع الانتاجية وهذا التوسع يكون في بداية الأمر على حساب إنتاج السلع
الاستهلاكية بالطبع هذا التوسع سيؤدي في النهاية إلى زيادة الطاقة الانتاجية في قطاع
السلع الاستهلاكية إلا أنه في المدى القصير لا بد أن يحدث ضغطاً على الاستهلاك نتيجة
لتخصيص جزءاً متزايداً من الموارد لصالح قطاع السلع الانتاجية . وبالإضافة إلى ذلك فإن
استخدام ذلك الأسلوب يؤدي أيضاً إلى توجيه جزءاً متزايداً من رصيد العملات الصعبة
لاستيراد سلعاً انتاجية وقطع غيار ويكون هذا أيضاً على حساب استيراد السلع الاستهلاكية .
وعلى ذلك فإن هذا المعيار يهمل إهمالاً تاماً الناتج من السلع الاستهلاكية في الفترات
الحاضرة ، مع العلم بأن هذا قد يكون له أهمية من وجهة نظر المجتمع ، إذا كانت عملية
التنمية تحدث عقب فترة طويلة من الحرمان أو عقب أزمة اقتصادية معينة .
وفي الواقع أن الشعوب المتخلفة قد عانت بالفعل من فترات طويلة من الحرمان من المستويات
الاستهلاكية المرتفعة التي يتمتع بها العالم المتقدم وهذا يسبب لها ضغوطاً اجتماعية ونفسية
قوية ، خاصة وأن وسائل الاتصال الاجتماعي بين البلدان وبحضها في النصف الثاني من
القرن العشرين من صحافة وسينما وتلفزيون وخلافه قد جعلت شعوب البلدان المتخلفة على
دراية بمستويات الرفاهية والرخاء إلى وصلت إليها شعوب العالم المتقدم ومن هنا يحدث
ما يسمى باثر التقلييد Demonstration effect بحيث يصبح الشغل الشاغل
لأبناء البلاد المتخلفة هو التمتع بالمستويات الاستهلاكية المرتفعة التي تنقلها إليهم وسائل
الاعلام من البث المتقدمة . بل إن اثر التقليد هذا إنما يبدو أيضاً على مستوى البلد
الواحد إذا كان قد عانى لفترة طويلة من مشكلة الطبقة أي إذا كانت هناك طبقات محدودة
تتمتع بمستويات استهلاك مرتفعة تحرم منها الطبقات العادية ، ومن ثم فإن جماهير الشعب

في البلاد المتخلفة تضع املها في الحكومات الوطنية المضطلة بامر التنمية بان توفر لها مثل هذه المستويات باكبر سرعة ممكنة وتقيس دائما نجاح اي برنامج للتنمية بمقدار ما امكن توفيره من سلع استهلاكية . الا ان المسألة في النهاية يجب ان توازن على اساس معرفة نمط التفضيل الزمني للجماعة $Pattern/time Preference$ فالغرض النهائي لاي نظام اقتصادي او اجتماعي يجب ان يكون اشباع الحاجات الانسانية الاستهلاكية وعلى المجتمع ان يوازن بين انه يضغط استهلاكه لفترة محددة اي يستخدم اسلوب انتاجي مرتفع الكثافة الرأسمالية بحيث ترتفع معدلات نمو الاستهلاك ارتفاعا كبيرا بعد ذلك نتيجة لارتفاع معدلات الاستثمار والتراكم الرأسمالي او ان يزيد من استهلاكه في الحاضر بمعدلات مرتفعة باستخدام اسلوب انتاجي مرتفع الكثافة العماليه يزيد من مخصصات الاجور ويزيد بالتالي من الاستهلاك ولا يستلزم زيادة انتاج سلع الانتاج وبالتالي لا يؤدي الى زيادة معدلات الاستثمار والتراكم الرأسمالي ويؤدي بالتالي الى انخفاض معدل نمو الدخل والاستهلاك في المستقبل .

وفي الواقع ان البديل الاول يعطى اولوية للمدى الطويل والبديل الثاني يركز على المدى القصير

وقد وضع الاقتصادي الهندي A.K.Sen مقياسا زمنيا حاول فيه ان يحقق التوازن بين اعتبارات المدى القصير وال المدى الطويل فقال عملية الاختيار بين اساليب الانتاج لابد تأخذ في اعتبارها ما اذا كان الانخفاض في الانتاج الحالي من السلع الاستهلاكية سيعوض بزيادة الانتاج من هذه السلع في المستقبل ام لا . ومن الممكن افتراض فترة معينة T مثلا سماها فترة التغطية $Period of recovery$ ويحرف على انها تلك الفترة التي يتساوى فيها الانتاج الاجمالي من سلع الاستهلاك باستخدام اسلوب انتاج مختلفين في درجة الكثافة الرأسمالية ويصور شكل (٥) تلك الفكرة

الانتاج من
سلع الاستهلاك



شكل (٥)

حيث يمثل المنحنى H العلاقة بين الزمن وتطور الانتاج من سلع الاستهلاك باستخدام اسلوب انتاجى كثيف رأس المال والمنحنى L تلك العلاقة باستخدام اسلوب انتاجى كثيف العمل فنجد انه عند الفترة T تتساوى المساحة Bc مع المساحة $AA'B$ أى تتساوى الزيادة المستقبلية فى انتاج سلع الاستهلاك باستخدام الاسلوب H مع النقص فى انتاج تلك السلع فى المدى القصير .

فإذا كانت الفترة التى يتم عنها التخطيط V مثلاً وكانت $V > T$ فمن المفضل فى هذه الحالة استخدام الاسلوب H حيث ان التدفق الكلى لسلع الاستهلاك فى نهاية الفترة V سيكون أكبر باستخدام الاسلوب H . أما اذا كانت $V < T$ فمن المفضل فى هذه الحالة استخدام الاسلوب L للسبب نفسه والمشكلة هنا تتمثل اساساً فى اختيار الفترة V . والمفروض ان تختار هذه الفترة على اساس انه فى نهايتها لا يكون هناك تفضيل زمنى للجماعة أى ان يكون الناتج المتحقق فى الحاضر كافياً لاشباع الحاجات الاجتماعية الحاضرة وفى نفس الوقت يكون قادراً على توفير اساس لمعدل النمو المستقبل الذى يجعل حجم الناتج المستقبل كافياً لاشباع الحاجات الاجتماعية المستقبلية .

نخلص مما سبق ان الآراء تختلف بحدود اهمية انتاجية كل من العمل ورأس المال فى التنمية الاقتصادية . وهناك اتجاهين رئيسيين احدهما يهتم بالارتفاع بانتاجية رأس المال لأنه العنصر النادر فى البلاد المتخلفة ولأن نفقة عنصر العمل = صفر ويجهد بالتالى استخدام اسلوب انتاجى منخفض الكثافة الرأسمالية إلا ان هذا الاتجاه كما رأينا يهمل المدى الطويل واعتبارات النمو الاقتصادى فى المستقبل ويركز على رفع معدلات نمو الاستهلاك والنتاج فى الحاضر مما قد يؤدى الى تدهور معدل النمو فى المستقبل . والاتجاه الثانى يهتم على العكس بالمدى الطويل فيركز تركيزا كليا على الارتفاع بانتاجية العمل فوق استهلاكه الى اقصى حد ممكن ومن ثم يجهد استخدام اسلوب انتاجى مرتفع الكثافة الرأسمالية .

وقد رأينا فى النهاية ان الموضوع يؤول الى الموازنة بين اعتبارات المدى الطويل والمدى القصير والى نمط التفضيل الزمنى للجماعة . وفى الواقع ان التركيز على اعتبارات المدى الطويل اى على رفع معدل النمو الاقتصادى مع عدم اهمال اشباع رغبات المستهلكين فى الحاضر اهمالا تاما انما هو من وجهة نظرنا افضل الطرق لتحقيق تنمية اقتصادية سليمة ومتوازنة .

ثانيا : العمالة كما وكيفا

ومن أهم الحجج التي يستند اليها الداعين الى تقليل درجة الكثافة الرأسمالية فى تصنيف البلاد المختلفة ، هو وجود فائض فى القوة العاملة (بطالة مقنعة) ومن ثم فان اسلوبا انتاجيا مرتفع الكثافة الرأسمالية من شأنه تقليل حجم البطالة التى تمثل فى الواقع عبئا اجتماعيا على الاقتصاد القومى .

وقد رأينا فيما سبق أن عملية انتقال العمال من القطاع الزراعى الى القطاع الصناعى ليست بالبساطة التى يفرضها بها اصحاب تلك الحجة ورأينا أيضا أنواعا متعددة من التكلفة الاجتماعية تتضمنها عملية الانتقال ولا يظهرها معيار نفقة الفرصة البديلة .

وبجانب هذا فان نوعية عنصر العمل المطلوب فى الصناعة تختلف عن العمل المتوفر فى القطاع الزراعى ويندفع بعض الاقتصاديين الى تصوير ندرة عنصر العمل الماهر فى الدول المختلفة على أنها مشكلة جوهرية ، حيث تماثل تلك الندرة درجة ندرة رأس المال ، بل أن البعض يذهب الى أبعد من ذلك فيعتبرون أن العمل الماهر عنصرا مستقلا من عناصر الانتاج (١) .

ومن الغريب أن ندرة عنصر العمل الماهر قد استخدمها الفريقين (مؤيدى ارتفاع درجة الكثافة الرأسمالية ومؤيدى انخفاض تلك الدرجة) لتدعيم حججهم .
فيدعى الفريق الأول أن " الية الانتاج " أى الاعتماد أساسا على الآلات فى العملية الانتاجية يوفر فى عنصر العمل الماهر النادر ، حيث أن ارتفاع درجة الآلية فى مصنع معين لا تتطلب درجة كبيرة من المهارة من العاملين فيه لأن الآلات تقوم بكل العمل تقريبا ، ويبقى عبئا قليلا على العامل .

أما حيث يكون الانتاج أقل اليه ، فان العمل يلقي عليه العبء الأكبر ومن ثم فان عدم مهارته تؤدى الى انخفاض انتاجية رأس المال المستخدم وزيادة نفقات الصيانة والاحلال .

1) Myint, The Economics of developing Countries. 1964. P.137.

ذلك بالإضافة الى أن ارتفاع درجة الآلية يؤدي الى التوفير في عنصر الإدارة الماهرة^(١) ويذهب رأى آخر الى أن عنصر العمل الماهر يعتبر في المدى القصير عنصرا مستقلا من عناصر الانتاج ذلك أنه لا نتاج حجم معين من الناتج ، هنا علاقة ثابتة تربط بين حجم رأس المال وحجم العمل الماهر ، كما أن هناك علاقة ثابتة تربط بين حجم العمل غير الماهر وحجم العمل الماهر . وبعبارة أخرى فإنه لا يمكن الانتاج بالتأليف بين رأس المال والعمل غير الماهر فقط . فهناك حدا أدنى معين لازم من العمل الماهر بالنسبة لوحدة رأس المال وبالنسبة للوحدة من العمل غير الماهر بحيث أن عرض العمل الماهر يضع حدا على العرض الفعال للعمل غير الماهر .

فإذا افترضنا أن ١٠ عمال غير مهرة يحتاجون الى عامل واحد ماهر ، فإذا كان العرض الحقيقي للعمل غير الماهر = ١٠٠ والعرض الحقيقي للعمل الماهر = ٥ فإنه على أساس العلاقة السابقة بين نوعي العمل يكون العرض الفعال للعمل غير الماهر = ٥٠ وليس ١٠٠ .

أما اذا كان عرض العمل الماهر = ١٠ فإن العرض الفعال للعمل غير الماهر يتساوى مع عرضه الحقيقي = ١٠٠ ويظل هذا الوضع سائدا حتى لو زاد عرض العمل الماهر عن ١٠^(٢) . وبنفس المنطق يمكن لعرض العمل الماهر أن يحدد العرض الفعال لرأس المال ، فإذا كان رأس المال نادرا بالنسبة للعمل الماهر فيساوى عرضه الحقيقي مع عرضه الفعال ، أما اذا حدث العكس أي كان رأس المال في حالة وفرة نسبية بالنسبة لعنصر العمل الماهر ، فمن الممكن استيراد بعض الخبراء الا جانب ومن ثم يتساوى العرض

1) Albert O., Hirschman, "in his book, The strategy of economic development, Said:

"Machine paced rather than operator paced operations are advisable in order to prevent breakdowns, neglect of maintenance,... etc". and said also:

"By prodetermining to a considerable extent what is to be done where, and at what point of time, the machines and the mechanical process they perform reduce the difficulties immeasurably in comparison with a situation work schedules depend exclusively on the convergence and coordination of many human wills and actions".

See: P. 145 and P. 148.

(2) Werner Baer and Michel E.A.Herve; Employment and Industrialization, In Quarterly Journal of Economics, February 1966. PP. 100 / 103.

الحقيقى لرأس المال مع عرضه الفعال (١).

والمشكلة فى الواقع لا تتور بالنسبة لرأس المال ، كما تتور بالنسبة لعنصر العمل حيث أن العمل الماهر يعتبر دائما نادرا بالنسبة للعمل غير الماهر . ويترتب على ذلك أن العرض الفعال لعنصر العمل بصفة عامة فى البلاد المتخلفة ليس " لانهايا " ذلك أن ندرة العمل الماهر تضع حدا على عرض العمل غير الماهر . ويتخذ من هذا التحليل حجة أخرى لتبرير ارتفاع درجة الكثافة الرأس مالية فى البلاد المتخلفة .

ومن الممكن تصور درجة من الواقعية لهذا التحليل فى البلاد المتخلفة وخاصة فى المدى القصير أى فى بداية فترات التنمية ، الا أن الاعتماد المتزايد بالتدريب والتأهيل المهنى وتخطيط القوى العاملة لتتوافق مع متطلبات الانتاج المادى سرعان ما يقلل من درجة حدة هذه المشكلة ، كما أن انتشار المصانع الصغيرة فى الريف وبرامج التنمية البيئية

Community development programmes.

والتي تهدف الى توفير الخدمات والمرافق الاساسية فى الريف بأقل قدر ممكن من رؤوس الاموال يمكنها أن تستوعب جزءا من العمل غير الماهر ومن ثم يرتفع العرض الفعال لهذا العنصر ويقرب من عرضه الحقيقى . وقد استخدمت واقعة ندرة عنصر العمل الماهر من ناحية أخرى كحجة للدعوة لاستخدام فنا انتاجيا منخفض الكثافة الرأس مالية ، ويرى أصحاب هذا الرأى على عكس أصحاب الرأى الأول ، أن ارتفاع درجة الكثافة الرأس مالية يحتاج الى عمل وإدارة على درجة مرتفعة من المهارة . والعكس فى حالة انخفاض تلك الدرجة ، وعلى ذلك فان استخدام النوع الثانى من أساليب الانتاج يعتبر مناسباً تماماً للبلاد النامية حيث أنه يوفر فى عنصر العمل الماهر والإدارة الماهرة والواقع أننا نميل الى ترجيح الرأى الاول ، ذلك لاننا

(١) من المتصور عملا مكان استيراد فنيين فى تركيب وتشغيل الآلات ، وهو نوع العمل الماهر اللازم لرأس المال ، أما استيراد عمال مهرة للقيام بعملية الانتاج نفسها فيكتنفه صعوبة بالغة نظرا لكبر الحجم المطلوب وضخامة تكلفته وكذلك نعرا لصعوبة الحصول على العمال المهرة الاجانب الذين يقبلون العمل مع العمال غير المهرة المحليين .

يجب أن نفرق بين نوعين من العمل الماهر :

الفنيين - العمال المهرة

فإذا اعتبرنا أن الفنيين هم المهندسين مثلاً وخبراء التشغيل والصيانة والإصلاح بصفة عامة لوجدنا أن ارتفاع درجة الكثافة الرأسمالية يتطلب ارتفاع نسبة هذا الفريق إلى القوة العاملة ذلك أن الآلات المعقدة الضخمة والالكترونية تتطلب فى تركيبها وإصلاحها وصيانتها معرفة فنية دقيقة تتطلب دراسة أكاديمية عالية لطبيعة هذه الآلات وطريقة تشغيلها ، أما بالنسبة لعملية الإنتاج نفسها فى مصنع يتميز بدرجة مرتفعة من الآلية فإنها لا تتطلب إلا مجهود بسيط رتيب وممل بالنسبة للعامل Systematic, monotonous وبيد ذلك جليا فى الصناعات التى تتميز بخط إنتاج طويل ومتصل Long line of production process وذلك مثل مصانع الأدوية الحديثة ومصانع السيارات ، حيث لا يعدو عمل بعض العمال فى المصانع الأولى إلا دفع زجاجة الدواء تحت آلة معينة تقوم بكبس السدادات ، ولا يعدو عمل البعض فى المصانع الأخرى إلا القيام بوضع صامولة معينة فى مكان معين ، وهذه الأعمال لا تتطلب أى معرفة فنية بطبيعة الآلة أو مكوناتها ، ولا تتطلب درجة أو مهارة يدوية معينة ، ومن ثم فإن ارتفاع درجة الكثافة الرأسمالية تقلل فى الواقع من الحاجة إلى العمل الماهر فى التنمية الصناعية .

أما بالنسبة للفنيين فمن الممكن توفيرهم بسهولة حيث أنه حتى وأن تطلب ارتفاع درجة الكثافة الرأسمالية زيادة عددهم بالنسبة للقوة العاملة ، إلا أن عددهم المطلق لن يكون كبيرا ، كما أنه من الممكن استيراد هؤلاء الفنيين ولو لفترة زمنية محددة حتى يتم توفير مثلهم محليا .

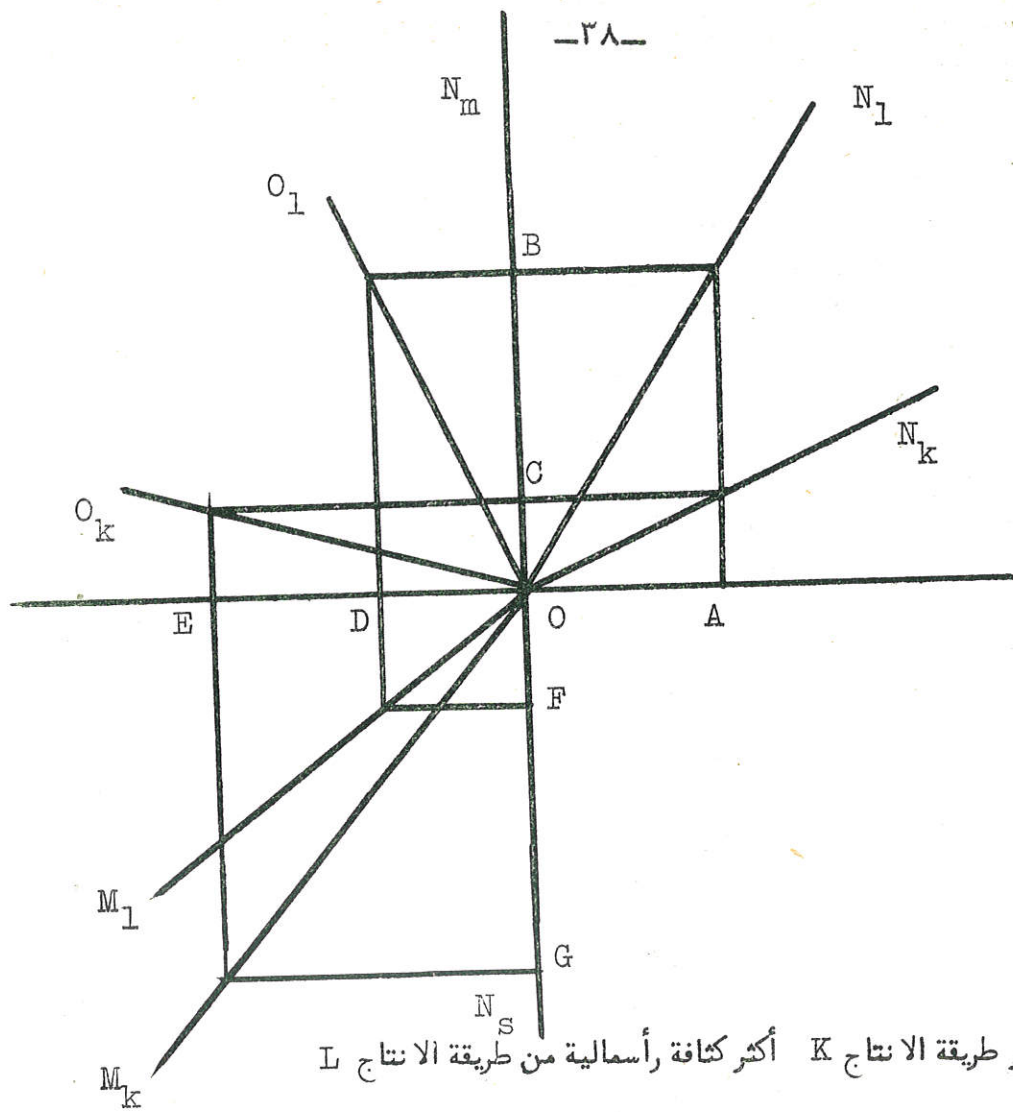
إلا أن ارتفاع درجة الكثافة الرأسمالية مع جميع مزاياها الاقتصادية السابقة فإنها تواجه برفض شديد من أولئك الذين يعطون وزنا أكبر للجانب الاجتماعى لعملية التنمية . فارتفاع درجة الكثافة الرأسمالية يؤدى إلى الإقلال من حجم العمالة من ناحية ، كما أن هذا الارتفاع يتضمن وكما سبق القول زيادة إنتاج السلع الرأسمالية على حساب السلع الاستهلاكية وتخصيص جزءا أكبر من موارد النقد الأجنبى لشراء أدوات ومعدات إنتاجية ، ومن ثم فإن حجم الموارد المخصص لإنتاج واستيراد السلع الاستهلاكية ينكمش ، وفى هذا كما يقول أصحاب هذا الرأى ضغطا للاستهلاك وتضحية جسيمة يتحملها

الجيل الحاضر فى سبيل اجيال مستقبله لا يعلم أحد هل ستأتى الى الوجود أم لن تأتى .

وهذا رأى وان كانت له وجاهته من الجانب الانسانى الا أنه يشوبه درجة كبيرة من قصور النظر ، وذلك لأن الفن الانتاجى كثيف رأس المال سيؤدى الى زيادة استيعاب الصناعة والاقتصاد القومى للإيدى العاملة فى الفترات المقبلة ، بينما يؤدى الفن الانتاجى كيف العمل بما يؤدى اليه من انكماش فى حجم الاستثمار والدخل والطلب الفعال الى انكماش حجم العمالة وحجم الانتاج والاستهلاك بالنسبة للفرد فى المستقبل . وهذه النتيجة تحدث بأسرع مما يتوقعه الكثيرون ، خاصة مع الارتفاع الكبير فى معدل نمو السكان والقوة العاملة فى البلاد المتخلفة .

فالصناعة التى ترتفع فيها نسبة رأس المال الى العمل تؤدى الى وفورات خارجية تخفض تكلفة انشاء وتشغيل وحدات أخرى داخل نفس الصناعة ، أو صناعات أخرى جديدة ومن ثم تؤدى الى زيادة استيعاب العمال داخل نفس الصناعة وفى القطاع الصناعى ككل . كما أن الصناعة كثيفة رأس المال تؤدى الى زيادة كبيرة فى الطلب على الخدمات الانتاجية المرتبطة بها مما يؤدى الى التوسع فى حجم العمالة فى تلك القطاعات ، ومن هنا تأتى المساهمة الحقيقية للأسلوب الانتاجى كثيف رأس المال فى حل مشكلة العمالة . ويطلق بعض الكتاب على العلاقة التى تربط بين الزيادة الأولية فى العمالة الناتجة عن استخدام أسلوب مرتفع الكثافة الرأسمالية والزيادة النهائية فى العمالة فى القطاعات الأخرى المترتبة على ذلك "مضاعف العمالة" (١٠) . ويوضح شكل (٦) العلاقة السابقة

1) Walter Galenson; "Economic development and the Sectoral expansion of employment". 1964. International Labour review PP. 506/ 508.



- ON_K ————— العلاقة بين حجم معين من الاستثمار والعمالة الناتجة عنه باستخدام الأسلوب K
- ON_L ————— العلاقة بين نفس الحجم من الاستثمار والعمالة الناتجة عنه باستخدام الأسلوب L
- OO_K ————— العلاقة بين الاستثمار باستخدام الأسلوب K وحجم الناتج
- OO_L ————— العلاقة بين الاستثمار باستخدام الأسلوب L وحجم الناتج
- OM_K ————— العلاقة بين حجم الناتج باستخدام الأسلوب K وحجم العمالة الناتجة في القطاعات الأخرى
- OM_L ————— العلاقة بين حجم الناتج باستخدام الأسلوب L وحجم العمالة الناتجة في القطاعات الأخرى

ونستخلص من هذا الشكل أن ارتفاع الكثافة الرأسمالية للاستثمار ولو أنه يؤدي في البداية إلى حجم أقل من العمالة حيث ($AB < AC$) إلا أنه يؤدي إلى حجم أكبر من الإنتاج حيث ($OE > OD$)

وبالتالى حجم أكبر من العملة فى القطاعات الأخرى حيث ($OG > OF$) بحيث تعوض الزيادة فى
العملة فى تلك القطاعات النقص فى العملة الناتج عن الاستثمار باستخدام الاسلوب K حيث
($GF > BC$) وقد صاغ . Galenson & Leibenstein فى مقالهما السابق الإشارة
علاقة رياضية معينة توضح التناسب الطردى بين حجم العملة فى المستقبل ودرجة الكثافة الرأسمالية .

وقد صيغت هذه العلاقة فى الصورة التالية .

$$E_{t+1} = E_1 \left(1 + \frac{P - ew}{c} \right)^t \quad (1)$$

حيث

الحجم الاجمالى للعملة فى سنة من السنين	$E_i (i=1 \dots t)$
الانتاج بالنسبة للآلة	p
عدد العمال بالنسبة للآلة	e
معدل الأجر الحقيقى	w
التكلفة بالنسبة للآلة	c

(١) توصل الكاتبان الى هذه المعادلة كالآتى :

بالاضافة الى المتغيرات الواردة فى افتراضنا المتغيرات الاتية

الاستثمار الاجمالى فى أى فترة	I
القيمة المضافة الكلية فى أى فترة	P
الاجور الاجمالية لمجموع العمال فى أى فترة	W
عدد الآلات حيث :	N

$$N = \frac{E}{e} , N = \frac{P}{p}$$

تكلفة الاجور بالنسبة للآلة حيث

$$v = e w$$

$$I = P - W$$

$$I = P - E w$$

$$I = NP - E W$$

$$= Np - eNw = N (p - e w)$$

$$c N = N (p - e w)$$

$$N = \frac{N (p - e w)}{c} = \frac{E}{e} \quad (\text{from } E = e N).$$

وتدل هذه المعادلة على أن حجم العمالة في المستقبل (في الفترة $t+1$) دالة في حجم العمالة في السنة الأولى وحجم الفائض الاقتصادي المتحقق . بحيث كلما زاد الفائض الاقتصادي المتحقق وزادت قيمة الفترة t كلما أدى ذلك إلى زيادة العمالة في الفترة $t+1$

$$\begin{aligned} \therefore E &= \frac{e N (p - ew)}{c} \\ &= \frac{E (p - ew)}{c} \\ &= \frac{E (p - v)}{c} \end{aligned}$$

$$E_t = E_t \left(\frac{p - v}{c} \right)$$

$$E_{t+1} = E_t + E_t = E_t \left(1 + \frac{p - v}{c} \right)$$

$$\frac{E_{t+1}}{E_t} = 1 + \frac{p - v}{c}$$

(for all values of t)

$$\therefore E_t = E_1 \frac{E_2 E_3 \dots E_{t-2} E_{t-1} E_t}{E_1 E_2 \dots E_{t-3} E_{t-2} E_{t-1}}$$

$$\therefore E_{t+1} = E_1 \left(1 + \frac{p - v}{c} \right)^{t-1}$$

which can be written as

$$E_{t+1} = E_1 \left(1 + \frac{p - v}{c} \right)^t$$

$$\therefore E_{t+1} = E_1 \left(1 + \frac{p - ew}{c} \right)^t$$

Which is our basic formula.

وقد رأينا فيما سبق أن حجم الفائض الاقتصادي يزداد باستخدام معدلات مرتفعة من الكثافة الرأس مالية ومن هنا يأتي الربط بين ارتفاع درجة الكثافة الرأس مالية وزيادة حجم العمالة في المستقبل .

ثالثا : مستوى الاستهلاك :

نخلص من التحليل السابق أن ارتفاع درجة الكثافة الرأس مالية في البلاد المتخلفة له تأثير موافق على حجم العمالة في المدى الطويل كما أنه يوفر من عنصر العمل الماهر والادارة الماهرة التي تعتبر عناصر نادرة في البلاد المتخلفة .

والاساس الاجتماعي الثاني لمناهضة ارتفاع درجة الكثافة الرأس مالية هو انخفاض معدلات نمو الاستهلاك والدخل تبعاً لهذا الأسلوب . وهذا الانخفاض صحيح ولكن في الفترات الاولى فقط ، ومع ذلك فان هذا الانخفاض له أثر موافق على المتغيرات الاقتصادية في البلاد المتخلفة . ويعود هذا الانخفاض كما نعرف الى زيادة انتاج أو استيراد السلع الانتاجية على حساب انتاج السلع الاستهلاكية وانكماش مخصصات الاجور . ومن المعروف أن معدلات الوفيات قد فاقت في انخفاضها معدلات المواليد في البلاد المتخلفة ومن ثم ارتفع معدل نمو السكان ، ويؤدي الارتفاع في الدخل والاستهلاك في الفترات الأولى للتنمية الى امعان معدلات المواليد في الارتفاع نظراً للعادات الاجتماعية العتيقة السائدة وامعان معدلات الوفيات في الانخفاض ومن ثم زيادة معدلات السكان وانخفاض الدخل الفردي وانخفاض حجم الفائض المتاح للاستثمار مما ينعكس على معدل النمو المستقبلي . وارتفاع درجة الكثافة الرأس مالية تكون مفضلة في هذه الحالة حيث أن ارتفاع الاستهلاك يكون ضئيلاً في البداية ومن ثم لا ترتفع معدلات نمو السكان بالصورة السابقة مما ينتج فائضاً متزايداً للاستثمار يؤدي عبر فترات زمنية متعاقبة الى زيادة الانتاج والدخل والاستهلاك . اما أسلوب انتاجياً منخفض الكثافة الرأس مالية فانه يرفع معدلات نمو الاستهلاك والدخل في الفترة الأولى على حساب معدلات الاستثمار بحيث انه بعد فترة معينة تبدأ قاعدة اعادة الانتاج الاجتماعي في الانكماش ومن ثم تنكمش مستويات الدخل والاستهلاك وخاصة مع التزايد المستمر في عدد السكان .

وتوضح الجداول الاتية أثر معدلات الاستثمار على نمو الدخل القومي ومعدل الاستهلاك للفرد (١)

ويمثل الجدول (١) حالة ثبات معدلات الاستثمار من سنة الى أخرى

ويمثل الجدول (٢) أثر تزايد هذه المعدلات

ويمثل الجدول (٣) أثر تناقص هذه المعدلات

الحالة الاولى	نسبة الاستثمار	الدخل القومي	مخصص الاستثمار	مخصص الاستهلاك	السكان	الاستهلاك للفرد
		مليون روبل	مليون روبل	مليون روبل	مليون نسمه	الف روبل
السنة الاولى	٢٠	٦٠٠	١٢٠	٤٨٠	١٨٠	٢,٦٦
السنة الثانية	٢٠	٦٤٨	١٢٩,٦	٥١٨,٤	١٨٣	٢,٨٣
.....	..	...		...	...	
السنة السابعة	٢٠	٩٥١	١٩٠,٢	٧٦٠,٨	١٩٨	٣,٨٤
السنة الثامنة	٢٠	١٠٢٧	٢٠٥,٤	٨٢١,٧	٢٠١	٤,٠٩

جدول رقم (١)

(١) موريس دوب ، التنمية الاقتصادية والدول النامية ، ترجمة الدكتور صلاح الدين نامق ، دار النهضة

العربية سنة ١٩٦٦ ص ٨٢ عن الاقتصاد السوفيتي (أ. فوتكين) .

الحالة الثانية	نسبة الاستثمار	الدخل القومي	مخصص الاستثمار	مخصص الاستهلاك	السكان	الاستهلاك للفرد
		مليون روبل	مليون روبل	مليون روبل	مليون نسمة	الف روبل
السنة الأولى	٢٠	٦٠٠ر٠	١٢٠ر٠	٤٨٠ر٠	١٨٠	٢ر٦٦
السنة الثانية	٢١	٦٥٠ر٤	١٣٦ر٣	٥١٣ر٨	١٨٣	٢ر٨١
.....	..				...	
السنة السابعة	٢٦	١٠٢٨ر٥	٢٦٧ر٤	٧٦١ر١	١٩٨	٢ر٨٣
السنة الثامنة	٢٧	١١٣٩ر٦	٣٠٧ر٧	٨٣١ر٩	٢٠١	٤ر١٤

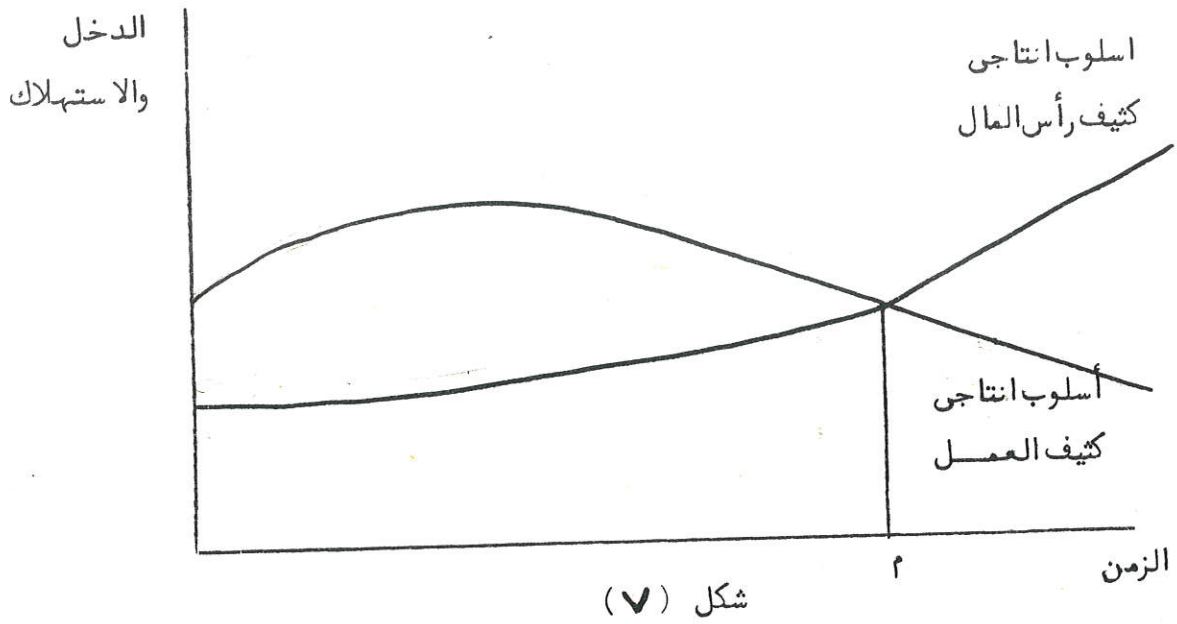
جدول رقم (٢)

الحالة الثالثة	نسبة الاستثمار	الدخل القومي	مخصص الاستثمار	مخصص الاستهلاك	السكان	الاستهلاك للفرد
		مليون روبل	مليون روبل	مليون روبل	مليون نسمة	الف روبل
السنة الأولى	٢٠	٦٠٠ر٠	١٢٠ر٠	٤٨٠ر٠	١٨٠	٢ر٦٦
السنة الثانية	٢٠	٦٤٥ر٦	١٢٢ر٧	٥٢٢ر٩	١٨٣	٢ر٨٦
.....	..				...	
السنة السابعة	١٤	٨٨٠ر٤	١٢٣ر٣	٧٥٧ر١	١٩٨	٣ر٨٣
السنة الثامنة	١٣	٩٢٦ر٢	١٢٠ر٤	٨٠٥ر٨	٢٠١	٤ر٠١

جدول رقم (٣)

وتفترض الحالات الثلاثة أن معدل نمو السكان = ١٪ (وهذا معدل منخفض بالنسبة لما عو حادث الآن في البلاد المتخلفة) نتبين من هذه الجداول كيف أن تزايد معدلات الاستثمار (الحالة الثانية) وأن أدت في البداية إلى انخفاض معدلات الاستهلاك بين السنة الأولى والسنة الثانية إلا أن الاستهلاك يقفز محققا أكبر معدلات للنمو بين السنة السابعة والسنة الثامنة بينما يتناقص هذا الاستهلاك في الحالة الأولى والثالثة بين السنة السابعة والثامنة وأن كان يتناقص بمعدل أكبر في الحالة الثالثة .

وبلاحظ نفس نمط التطور بالنسبة للدخل القومي بحيث أن في السنة الثامنة تحقق الحالة الثانية أعلى حتما من الدخل . ونستطيع أن نصور العلاقات السابقة في صورة رسم بياني بسيط يبين أن الأسلوب الانتاجي كثيف رأس المال هو وحده القادر على جعل نسبة الاستثمار تتزايد عبر الزمن (الحالة الثانية) .



فبعد الفترة ٢ تأخذ معدلات نمو الدخل والاستهلاك في التناقص تبعا للأسلوب كثيف العمل بينما تنطلق هذه المعدلات إلى أعلى تبعا للأسلوب كثيف رأس المال .

بل أن متوسط الاستهلاك قد يرتفع أيضا تبعا لاسلوب انتاجى كثيف رأس المال اذا ما أعيد توزيع الدخل ومخصصات الاستهلاك بين الافراد كما سبق الذكر نظرا لما تتميز به البلاد المختلفة من سوء توزيع واضح .
والمسألة فى النهاية تؤول الى نمط التفضيل الزمنى للجماعة .

وبالاضافة الى ما سبق فان ارتفاع درجة الكثافة الرأسمالية تؤدى الى تخفيض نفقات التمدين ، فالانتقال المستمر للأيدى العاملة من الريف الى المدن نتيجة للاتجاه نحو التصنيع كثيف العمل يؤدى الى تزايد الخدمات الاسكانية والعمرانية والصحية والثقافية اللازمة لمعيشة العامل فى المدينة ، وهذه النفقات تمثل ارتفاعا فى الاجر الحقيقى للعامل (أى ارتفاع فى استهلاكه) ومن ثم تؤثر على الفائض القابل للاستثمار بالنقص ، وتتمثل النفقة الاجتماعية للتمدين فى مقدار ما كان يمكن انتاجه من السلع الرأسمالية اذا ما خصصت هذه الموارد للقطاع الرأسمالى ، وحيث أن الاسلوب الانتاجى كثيف رأس المال يخفض من معدلات تدفق العمال من الريف الى المدن وخاصة فى بداية فترات التنمية فانه يخفض بالتالى من نفقات التمدين الاجتماعية ويزيد من الفائض القابل للاستثمار .

وعلى أى الحالات فبالقدر التى تساهم فيه هذه النفقات فى زيادة انتاجية العامل وفى تخفيض معدلات الخصوبة نظرا لما تؤدى اليه من خلق بيئه صناعية Industrial environment تختلف فيها العقلية والعادات والتقاليد عن تلك السائدة فى الريف فانها تعتبر قد ساهمت مساهمة غير مباشرة فى النمو الاقتصادى .

نخلص من كل ما تقدم أن الاسلوب الانتاجى مرتفع الكثافة الرأسمالية هو أصلح أسلوب لتحقيق التنمية الاقتصادية القوية المستقرة ، أى لاتاحة معدلات عالية من النمو فى المستقبل يستحيل على عوامل المقاومة الداخلية فى البلاد المتخلفة أن تنكصها على اعقابها . والانتقادات التى وجهت الى هذا الاسلوب تنصرف كلها الى المدى القصير ، اما فى المدى الطويل فلا وجود لها . ولم تعرف تجربة للتنمية الاقتصادية تمت بدون تضحيات من الجيل الحاضر ، يتفاوت مقدار هذه التضحيات بدون شك ولكن لابد لهذا الجيل من تحمل قدرا أدنى من التضحيات .

١.١ : أهم القيود على ارتفاع درجة الكثافة الرأسمالية

الا أن هذا لا يعنى على الإطلاق أننا نحبذ تطبيق أقصى الاساليب الانتاجية كثافة رأسمالية فى تصنيع البلاد المتخلفة ، فان هذا يكون فى الواقع ضربا من الخيال ، ذلك أن هناك عدة عوامل تعمل عملها فى البلاد المتخلفة وتجعل هذا الارتفاع الشديد فى الكثافة الرأسمالية غير رشيدا من الناحية الاقتصادية . ونتعرض لهذه العوامل باختصار .

١ - ضيق نطاق السوق فى البلاد المتخلفة

٢ - مشاكل ميزان المدفوعات

٣ - انخفاض سعر العمل .

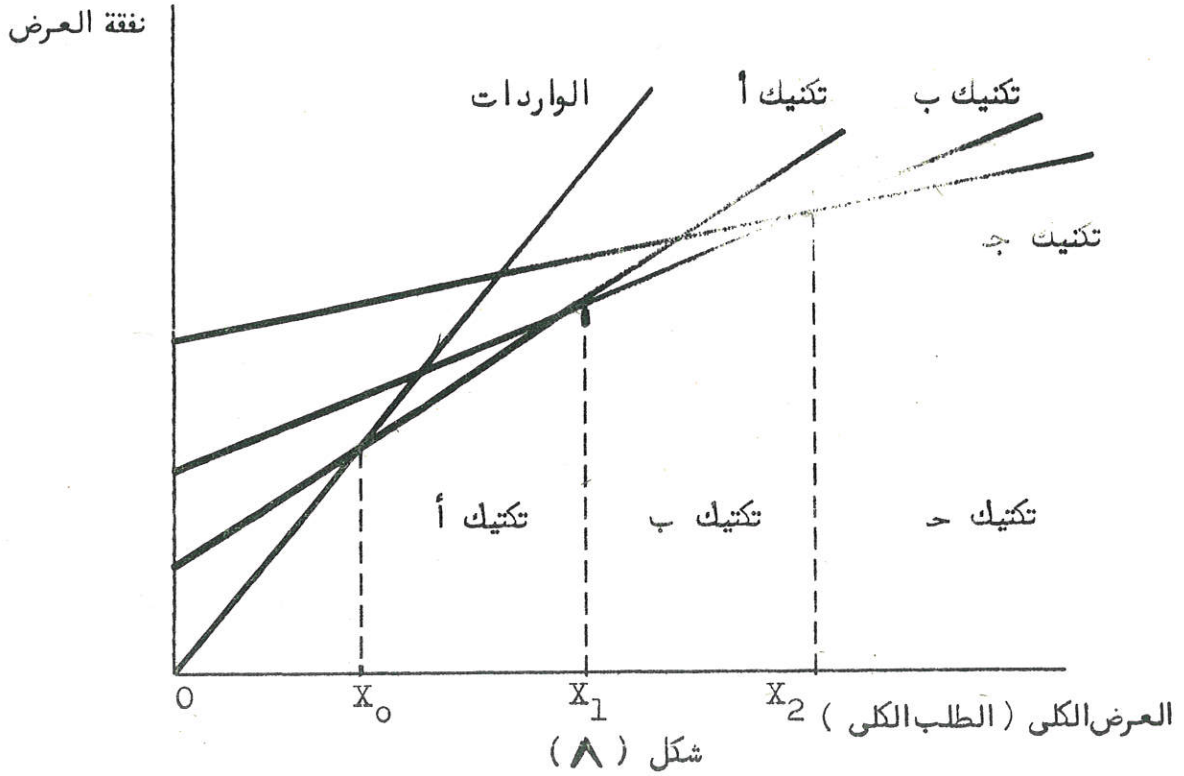
أولا : ضيق نطاق السوق

يعتبر ضيق نطاق السوق من أهم خصائص البلاد المتخلفة ، وتعود هذه الظاهرة أساسا الى انخفاض الدخل الفردى ومن ثم انخفاض القوة الشرائية وضعف الميل للادخار ومن ثم الميل للاستثمار مما يضيق من فرص توسع العمالة ويؤدى الى انكماش الطلب الفعال الكلى ، ذلك بالاضافة الى ما تتميز به البلاد المتخلفة من وجود قطاع غير نقدى وخاصة من الريف مما يقلل من الطلب الفعال الذى يعتبر فى حد ذاته ظاهرة نقدية كما أن جزءا كبيرا من الانتاج الزراعى لا يتبادل فى الاسواق ويتم استهلاكه ذاتيا بواسطة منتجية ، هذا بالاضافة الى عوامل أخرى مثل عدم التيقن الذى يسود سوق رأس المال Uncertainty. والذى يزيد من انخفاض الميل للاستثمار ، وعدم توافر الخدمات اللازمة لتشجيع الانتاج والاستثمار مثل خدمات مشروعات رأس المال الاجتماعى ومشروعات التنمية الاساسية وخدمات الجهاز المصرفى ، وكذلك يساهم سوء توزيع الدخل الذى تتميز به البلاد المتخلفة فى زيادة ضيق نطاق السوق ، حيث أن جزءا كبيرا من الطلب على أموال الاستهلاك يتجه للسلع الكمالية المستوردة ويمثل ذلك تسربا من دورة الدخل يؤدى الى انكماش حجم الطلب الفعال ، كما أن ميل هذه الطبقة الى الاكتناز أو الى

الاستثمارات العقيمة كالمباني والاراضى يمثل أيضا تسربا من دورة الدخل . ذلك بالإضافة الى أن المضاعف والمعدل لا ينتجان كل أثارهما المتوقعة والتي يسمح بها ارتفاع الميل الحدى للاستثمار — نظرا بمضألة مرونة الجهاز الانتاجى لهذه البلاد مما يساهم فى زيادة ضيق نطاق السوق . ويعتبر ضيق نطاق السوق من أهم العقبات التى تواجه تصنيع البلاد المتخلفة بدرجة مرتفعة من الكثافة الرأسمالية ، حيث أن المشروعات التى يزداد فيها رأس المال الى العمل تمتاز بكم كبير الحجم وبعدم القابلية للتجزئ — Indivisibility أى أنه لكى تعمل هذه المشروعات بأكبر كفاءة ممكنة بحيث تنخفض نفقة الوحدة المنتجة الى أقصى حد ممكن فهناك حدا أدنى من الانتاج لا بد أن تتجه ، وتقتصر أسواق البلاد المتخلفة فى كثير من الاحيان عن استيعاب هذا الحد الأدنى من الانتاج اللازم لتشغيل هذه المصانع بكامل طاقتها .

ومن الصعب أن تلجأ البلاد المتخلفة الى الأسواق العالمية لتصرف فيها منتجاتها حيث أن هذه الأسواق تسودها احتكارات الدول الكبرى ، التى قطعت شوطا طويلا فى مضمار التصنيع ومن ثم فان نفقة انتاجها لا بد أن تكون منخفضة عن مثيلتها فى البلاد المتخلفة ذلك بالإضافة الى أن انتاجها يفوق فى جودته انتاج البلاد المتخلفة ومن ثم يكاد يكون من المستحيل على البلاد المتخلفة فى معظم الاحيان انتاج سلع صناعية بأسعار تنافسية للتصدير فى الأسواق العالمية . ومن ثم فان لم يكن الطلب على السلع كافيا لانتاجها بحجم كبير فمن الصعب تطبيق درجة مرتفعة من الكثافة الرأسمالية ، وعند المستويات المنخفضة جدا من الطلب قد يكون من المفضل ومن الأوفر اللجوء الى الاستيراد .

وبصور شكل (٨) هذه الفكرة .



فإذا كان مستوى الطلب بين $0, X_0$ فإن الواردات تكون أرخص مصدر لتغطية هذا الطلب وإذا وقع حجم الطلب بين X_0, X_1 فإن التكتيك أ يكون هو أرخص مصدر وإذا وقع الطلب بين X_1, X_2 فإن التكتيك ب يكون أرخص مصدر للعرض، أما إذا زاد الطلب عن X_2 فإن التكتيك ج يكون هو أرخص مصدر .

وتتراد كثافة الاساليب الانتاجية كلما اتجهنا الى الجنوب الشرقي ، أى أن أ ، ب ، ج تزداد كثافتها الرأسمالية على الترتيب .

وفى الصناعة المخططة فإن سلطان التخطيط لا تعتمد فى اختيارها للفن الانتاجى على الطلب الموجود حاليا . *existing demand* بل على حجم الطلب المتوقع على السلعة ، فإذا قدرت سلطات التخطيط أن التوسع المستهدف فى القطاع الصناعى وباقى قطاعات الاقتصاد القومى سيؤدى الى زيادة طلب هذه القطاعات على الحديد والصلب فلا بد أن يدرج ضمن الخطة الصناعية انشاء مصنع للحديد والصلب وذلك بشرط أن يكون حجم الطلب المتوقع كافيا لتشغيل المصنع بأبكر كفاءة ممكنة ، وقد تلجأ

الدولة الى الاستيراد اذا لم يبرر حجم الطلب انشاء مصنع حديد وصلب بالحجم الاقتصادى الأمثل ، ومع ذلك فقد يتبين للدولة أن الخسارة التى تنشأ عن اقامة مصنع بأقل من الحجم الأمثل تقل عن تكلفــــــــــــة الاستيراد ومن ثم تفضل انشاء هذا المصنع .

فسلطات التخطيط تنظر الى الطلب نظرة ديناميكية ، بينما أن المنظم الفردى فى بلد متخلف ينظر اليه نظرة استاتيكية تهدف الى تحقيق اقصى وأسرع ربح .

ثانيا : مشاكل ميزان المدفوعات

تتميز معظم الدول المتخلفة بظاهرة الاختلال العزمن فى ميزان المدفوعات الذى يصاحب فترات التنمية الاقتصادية الأولى ، بما يؤدى اليه هذا الاختلال من توقيع عبء كبير على الاجيال القادمة لتصحيحه من ناحية ، كما يؤدى الى تدهور المركز الاقتصادى الدولى للاقتصاد المتخلف مما يؤدى الى مزيد من الاختلال . والسبب الاساسى لهذه الظاهرة هو ضآلة مرونة الجهاز الانتاجى فى تلك البلاد وعدم وجود جهاز انتاجى متقدم .

فالفترة الأولى من التنمية الاقتصادية تصاحب دائما بزيادة فى الدخول النقدية لا يصاحبها انتاج مباشر ، لأن المشروعات التى تهتم بها الدولة فى المقام الأول غالبا ما تكون مشروعات انتاجية أو مشروعات أساسية وهذه المشروعات تتميز بطول فترة الانشاء ، ومن ثم يتزايد الطلب على السلع الاستهلاكية ولا يستطيع الجهاز الانتاجى الضعيف للبلاد المتخلفة أن يواجه هذه الزيادة فى الطلب فتتعاكس هذه الزيادة أساسا على الاسعار فتؤدى الى ارتفاعها ، أو على ميزان المدفوعات فتؤدى الى اختلاله ، ومما يساهم فى حدة هذه الظاهرة إعادة توزيع الدخل القومى الذى يصاحب دائما فترات التحول الاشتراكى ، ويكون هذا التوزيع لصالح الطبقات ذات الميل الحدى المرتفع للاستهلاك ومن ثم يؤدى هذا الى زيادات جديدة فى الطلب .

وبالإضافة الى ذلك فان برامج طموحه للتنمية الصناعية كقيلة بزيادة العبء على ميزان المدفوعات حيث أن الجهاز الانتاجى للدول المتخلفة غير قادر على انتاج السلع الرأسمالية والسلع الوسيطة وقطــــــــع الغيار اللازمة لبرامج التصنيع خاصة اذا ما كان التصنيع يتم بدرجة مرتفعة من الكثافة الرأسمالية .

ولا تستطيع صادرات البلاد المتخلفة أن توفى بكل احتياجات وارداتها من العملات الصعبة وذلك لأن صادرات البلاد المتخلفة تعتمد بصفة أساسية على المواد الخام الأولية الزراعية وقد اثبتت الدراسات الاحصائية أن الطلب على تلك المواد فى انخفاض مستمر لعدة أسباب أهمها اتجاه البلاد المتقدمة الى الاقتصاد فى استخدام المواد الأولية أو الى انتاجها محليا ، وانخفاض مرونة الطلب الداخلية على هذه المنتجات ، ومناقشة المواد الأولية الصناعية لهذه المنتجات منافسة شديدة فى الأسواق العالمية ، كل هذه الأسباب تدعو الى انخفاض فى أسعار المواد الأولية انخفاضا مضطرا لا يمكن تعويضه بزيادة الكمية المباعة ، كما لا يقابلها انخفاض مماثل فى أسعار الواردات ، بل تتجه أسعار هذه الواردات التى تتمثل أساسا فى سلع مصنوعة ونصف مصنوعة الى الارتفاع المضطرب وبعبارة أخرى فان معدل التبادل الدولى ^(١) يتحرك فى المدى الطويل فى غير صالح البلاد المتخلفة ، ويؤدى هذا الى انخفاض المقدرة الاستيرادية للاقتصاد القومى تدريجيا ^(٢) .

ومما يزيد من حدة هذا الوضع أن امكانية الاقتراض قد انخفضت انخفاضا ملحوظا فى النصف الثانى من القرن العشرين ، لما دلت عليه التجربة التاريخية من ارتباط القروض والمنح الاقتصادية بالرغبة فى السيطرة السياسية ، ذلك بالإضافة الى أن العالم الغربى الرأسمالى وهو أقدر على منح القروض والاعانات من الكتلة الشرقية ، يحجم عن هذا وخاصة بالنسبة للدول الاشتراكية رغبة منه فى الضغط الاقتصادى عليها لاجبارها على التحول عن السياسة الاشتراكية كما أن المنظمات الاقتصادية الدولية واقعة تحت سيطرة الدول الرأسمالية ومن ثم فانها تتخذ نفس الموقف بالنسبة للدول النامية الاشتراكية . وذلك بالإضافة الى أن القروض فى حد ذاتها وان كانت تمثل تخفيفا للعبء الواقع على ميزان المدفوعات الا أنها تزيد من هذا العبء فى المدى الطويل عند رد أقساط القرض وفائدته ، وهذا العبء يلقى فى الواقع على كاهل الاجيال القادمة وهذا الى حد ما نوع من عدم العدالة الاجتماعية حيث أن

$$(١) \text{ معدل التبادل الدولى } = \frac{\text{الرقم القياسى لاسعار الصادرات}}{\text{الرقم القياسى لاسعار الواردات}} \times ١٠٠$$

$$(٢) \text{ المقدرة الاستيرادية للاقتصاد القومى } = \frac{\text{حجم الصادرات} \times \text{أسعار الصادرات}}{\text{أسعار الواردات}} \times ١٠٠$$

عائد المشروعات التى تكون تلك القروض قد استخدمت فى تمويلها قد يكون منخفضا جدا أو منعدما بالنسبة للأجيال القادمة التى تتكفل برد قيمة القرض وفوائده .

كل هذه الأسباب تؤدى بفريق من الاقتصاديين الى دعوة البلاد المتخلفة للتخلى عن أسلوب الانتاج ذو الكثافة الرأسية المرتفعة والتمسك بالأسلوب كثيف العمالة فى التصنيع ، إلا أن المسألة فى الواقع تؤول كما ذكرنا فيما سبق الى نمط التفضيل الزمنى للجماعة ودرجة حرمان المجتمع فى الحاضر ، ومدى استعداد الأجيال الحالية لتحمل التضحية ، وهى أيضا مسألة تخطيط سليم للسياسة الاقتصادية الخارجية وخاصة سياسة الاقتراض بحيث نستغنى عن استيراد كل ما هو ضئيل الأهمية بالنسبة للمجتمع ولا نستخدم القروض الا فى تمويل تلك المشروعات التى تدر عائدا مرتفعا عبر عدد كبير من السنوات (السد العالى مثلا) بحيث لا يزداد العبء الاجتماعى على الأجيال القادمة .

ثالثا : انخفاض نفقة العمل فى البلاد المتخلفة

خلصنا فيما سبق أن معايير الاستثمار التى يؤدى الأخذ بها الى تطبيق درجة مرتفعة من الكثافة العمالية ، انما تستند الى أن التكلفة الاجتماعية لعنصر العمل = صفر فى البلاد النامية وقد رأينا أن هذه المعايير لا تصلح لتحقيق التنمية الاقتصادية بمعنى الارتفاع المضطرب لنمو الانتاج والدخل عبر الزمن ورأينا كذلك الانتقادات التى توجه الى معيار التكلفة الاجتماعية فى قياس نفقة عوامل الانتاج ، بحيث تؤدى النظرة الديناميكية لعائد الاستثمار الى استحالة الأخذ بهذه المعيار .

الا أن رفضنا لفكرة قياس تكلفة العمل بنفقته الاجتماعية لا يعنى أننا ننكر أن نفقة العمل منخفضة نسبيا فى تلك البلاد نظرا لوفرتة النسبية لباقي عناصر الانتاج .

فإذا كان انتقال العمال من الزراعة الى الصناعة لا يؤدى الى تقليل حجم الانتاج الزراعى فان نفقتهم الاجتماعية = صفر الا أن هذا الحجم الجديد من العمال كليل بزيادة حجم الطلب النقدى على أموال الاستهلاك بما يتساوى مع كل الزيادة فى مخصص الاجور أو جزءا كبيرا منها .

ومن ثم فإذا لم تتساوى الزيادة فى انتاج أولئك العمال الزيادة فى استهلاكهم فان مخصص الاستثمار فى المجتمع سيتناقص ومن ثم يتناقص معدل النمو الاقتصادى .

وعلى ذلك فانه من وجهة نظر معدل النمو الاقتصادى تتمثل تكلفة وحدة العمل فى الزيادة فى الاستهلاك الناتجة عن تشغيلها .

وبخروج عمال من القطاع الزراعى يكون هناك فائض فى الانتاج الزراعى يتمثل فى مقدار استهلاكهم قبل الانتقال وهذا الفائض تختلف النظرة الى ماله من اقتصادى الى آخر .

فإذا كان معدل الأجر الصناعى w

الاستهلاك للفرد قبل أن يعمل فى الصناعة d

الميل للمتوسط للاستهلاك الفرد العامل فى الصناعة c

الميل الحدى لاستهلاك الفرد الذى كان العامل يعيش على دخله فى القطاع الزراعى أى الذى يؤول اليه المقدار c^* = d

ومن ثم تكون الزيادة فى الاستهلاك الناتجة عن تشغيل عامل واحد (x)

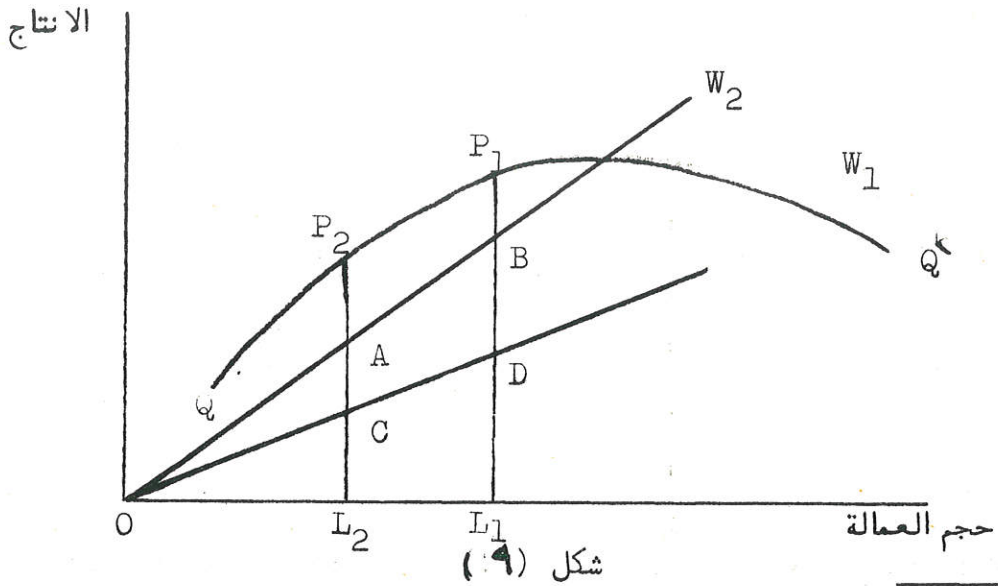
$$x = w \times c - d (1 - c)$$

وبعبارة أخرى فان انتقال بعض العمال الى الصناعة أدى الى أن يزيد العمال الباقين من استهلاكهم بالمقدار $d - c$ ويفضل بعض الاقتصاديين اعتبار ان $c=1$; $c^* = 0^{(1)}$

1) Vakil & Brahmanand; Planning for expanding economy Bombay, 1956.

أى أن العمال الباقين فى القطاع الزراعى لن يزدوا من استهلاكهم كما أن العمال المنتقلين الى الصناعة لا يدخرون أى نسبة من أجورهم بحيث تصبح الزيادة فى الاستهلاك على الصورة الآتية : $x = w - d$
 وإذا كان الميل الحدى للاستهلاك عند العمال الصناعيين $= 1$ صحيح فلماذا لا يكون كذلك أيضا بالنسبة لعمال الزراعة الذين يعتبرون فى الواقع أكثر فقرا من عمال الصناعة ومن ثم فليس هناك ما يدعو لاعتبار أن $c^* = 0$ ولن نبعد كثيرا عن الواقع اذا افترضنا أن $c^* = 1$ ومن ثم تؤول المعادلة السابقة الى $x = w$ (1)

وقياس نفقة العمل بهذا الشكل يجعلها منخفضة فى البلاد المتخلفة ذلك أن الفقر المتوقع فى القطاع الزراعى وانخفاض مستويات الاستهلاك فيه يجعل حجم الزيادة فى الاستهلاك اللازم لجذب العامل الى القطاع الصناعى منخفض للغاية .
 ومن الطبيعى أن يتأثر اختيار أسلوب الانتاج بهذا الانخفاض فى نفقة العمال ويتبين هذا من الشكل (٩)



(١) يلاحظ أن الزيادة التى تطرأ على متوسط الدخل فى القطاع الزراعى نتيجة لانتقال بعض العمال الى القطاع الصناعى قد لا تتفق كلها على السلع الاستهلاكية الزراعية ، بل ينفق جزءا منها على السلع الاستهلاكية الصناعية وهذا يوسع الاسواق أمام الصناعة النامية كما أنه يزد من انتاجية العامل الزراعى مما يعتبر فى حد ذاته مصدرا لتكوين رأس المال .

يمثل المنحنى Q_1 العلاقة بين مختلف مستويات العمالة ومختلف مستويات الانتاج ويمثل OW_1 مستويات مختلفين الأجور بحيث ان $OW_2 > OW_1$ فاذا كان OL_2, OL_1 حجما من احجام العمالة يدلان على درجات مختلفة من الكثافة الرأسمالية ، وعند مستوى الاجور W_1 وعلى اساس معيار الفائض المتاح للاستثمار فاننا نختار اسلوب الانتاج الذي نستخدم فيه حجم العمالة OL_1 (المنخفض الكثافة الرأسمالية) والذي يعطى حجم انتاج $P_1 L_1$ حيث ان $P_1 D > P_2 C$ اما اذا كان مستوى الاجر $W_2 =$ فاننا نختار اسلوب الانتاج الذي يستخدم فيه حجم العمالة OL_2 (مرتفع الكثافة الرأسمالية) حيث ان $P_2 A > P_1 B$ وعلى ذلك فانه كلما انخفضت الاجور كلما ادى ذلك الى ان الفائض الاقتصادى الناتج باستخدام من انتاجى كثيف العمل يكون ومن ثم يفضل ذلك الاخير عن الفن الانتاجى المرتفع الكثافة الرأسمالية .

وهناك عدة نقاط يجب ان نأخذها في اعتبارنا بهذا الصدد :-

١- ان مستوى الاجور قد يختلف من اسلوب انتاجى الى آخر بحيث يقترن الاسلوب المرتفع الكثافة الرأسمالية بارتفاع فى الاجر الحقيقى نظرا لما يتطلبه من فنيين على مستوى معين من المهارة .

٢- يجب ان ندخل فى اعتبارنا امكانية ارتفاع الاجر عبر الزمن ، وهذه الامكانية تتوقف على حجم فائض القوة العاملة المتاحة ، كما انها تختلف من اسلوب لآخر من اساليب الانتاج ذلك ان درجة التوسع المستقبلى فى العمالة تختلف كما ذكرنا من قبل باختلاف اساليب الانتاج المستخدمة بحيث تزيد احتمالات درجة توسع فرص العمالة باستخدام درجة

مرتفعة من الكثافة الرأسمالية وتقل باستخدام درجة منخفضة من الكثافة الرأسمالية .

٣ - اذا أمكن لسلطات التخطيط أن تتحكم تحكما كاملا فى مستويات الاجور فى المجتمع فلن يكون هناك أى تناقض بين هدف زيادة الانتاج فى الحاضر وزيادته فى المستقبل ، حيث أنه يمكن اختيار أسلوب انتاجى يزيد الانتاج فى الحاضر ثم تحديد الاجور عند مستويات منخفضة جدا بحيث يتحقق مستوى مرتفع من الفائض يكون أساسا لاعادة الاستثمار فى المستقبل .

الا أن المشكلة تكمن هنا فى تحديد مستوى الاجر المناسب . فلا يكون هذا الاجر من الانخفاض بحيث يخفض مستوى المعيشة وحوافز العمل ومن ثم يخفض الانتاجية ، ولا يكون من الارتفاع بحيث يلاشى آثار الزيادة فى الانتاجية ويخفض من حجم الفائض الاقتصادى المتاح . وفى الواقع قد يكون من الصعب على سلطات التخطيط أن تحدد مستوى الاجر فى جميع القطاعات تحديدا دقيقا ويبقى دائما هناك قدرا من المرونة لمستويات الاجور ، ومن ثم يظل التناقض بين هدف زيادة الانتاج الحاضر وهدف زيادة الانتاج المستقبل باقيا ، حاملا فى طياته التناقض الأولى فى الفكر الاقتصادى والنظم الاقتصادية المختلفة بين الاستهلاك والاستثمار .

وبين الجدول (٤) اختلاف معدلات الفائض الاقتصادى بالنسبة للمغزل فى مختلف أساليب الانتاج باختلاف مستويات الاجور فى صناعة نسج القطن بالهند . وقد حسبت معدلات الفائض الاقتصادى بالنسبة لتكلفة رأس المال على أساس المعادلة الآتية :

$$r = \frac{p - ew}{c} \times 100$$

حيث p ————— الانتاج بالنسبة للمغزل
 w ————— معدل الاجر
 e ————— عدد العمال بالنسبة للمغزل
 c ————— التكلفة بالنسبة للمغزل

جدول رقم (٤)

معدل الفاخص بالنسبة للنول سنويا عن مستويات الايجور اليومي					عدد العمال اللازمين للنول يوميًا (١)	القيمة المضافة الصافية السنوية لنول (روبية)	التكلفة الرأسمالية لنول (بالروبية)	أساليب الانتاج
٥ روبية	٤ روبية	٣ روبية	٢ روبية	١ روبية				
(-)	(-)	(-)	(-)	١٥٠	١	٤٥٠	١٠٠	النول اليدوي Hand Loom.
٠	١٥٠	٣٠٠	٤٥٠	٦٠٠	١	١٥٠٠	٢٠٠	النول النصف أوتوماتيكي Semi automatic loom
٥٠	٧٠	٩٠	١١٠	١٣٠	١	٢٢٥٠	١٥٠٠	النول الآلي المنزلي Cottage power loom.
١١٣	١٢٠	١٢٨	١٣٥	١٤٣	١	٦٠٠٠	٤٠٠٠	النول الآلي غير الأوتوماتيكي Factory nonautomatic power loom.
٥٨	٥٩	٥٩	٥٩	٦٠	$\frac{1}{8}$	٦٠٠٠	١٠٠٠٠	النول الأوتوماتيكي Automatic loom.

(١) اعتبر هذا الجدول أن عدد أيام السنة = ٣٠٠ يوم
معدلات الفاخص سالبه

المصدر : "Employment in the Indian Economy: Problems of Classification, measurement and Policy" in Economic development and cultural change. VII (April 1959), P. 276.

ويتضح من الجدول السابق كيف تختلف معدلات الفائض الاقتصادي باختلاف معدلات الأجر ، ويتبين كذلك أن استخدام النول اليدوي وهو أكثر اساليب الإنتاج ارتفاع في الكثافة العمالية في تلك الصناعة لا يؤدي إلى تحقيق معدلات مرتفعة من الفائض عند كل مستويات الأجور بل يؤدي إلى معدلات سالبة . ويتضح أيضا أن النول النصف أوتوماتيكي هو الذي ينتج أكبر معدلات من الفائض عند مستويات الأجور (١ ، ٢ ، ٣ ، ٤) أما عند مستوى الأجر ٥ فإن النول الآلي غير الأوتوماتيكي يحقق أكبر معدلا للفائض ، أي أنه إذا ارتفع الأجر عن حد معين فإن أكبر درجة من الكثافة الرأسمالية تكون مرغوبة ، إلا أن الأجر في البلاد المتخلفة لا يصل إلى هذا الحد من الارتفاع .

نخلص مما سبق أن انخفاض الأجر في البلاد المتخلفة يؤثر في اختيار أسلوب الإنتاج من حيث أنه يجعل أكثر الاساليب كثافة رأسمالية غير محققة لعلی معدلات ممكنة من الفائض . ورأينا أيضا أن — من أهم القيود التي تحد من حرية البلاد المتخلفة في التصنيع بدرجة مرتفعة من الكثافة الرأسمالية ، انخفاض حجم الطلب في تلك البلاد ، ومشكلات ميزان المدفوعات . ومع ذلك فإن هناك بعض المجالات المفتوحة أمام البلاد المتخلفة للتخفيف من حدة هذه القيود . فقد رأينا حالا أن الفن الانتاجي المناسب للبلاد المتخلفة وإن لم يكن كثيف العمل ، إلا أن درجة كثافته الرأسمالية لا تبلغ أقصى حد ممكن ، أي لا تبلغ تلك الدرجة السائدة في صناعة البلاد المتقدمة كالولايات المتحدة ودول غرب أوروبا مثلا ، ويتبين ذلك بوضوح من الجدول الآتي رقم (٥) الذي يمثل النسبة بين درجة الكثافة الرأسمالية في صناعات بعض دول أمريكا اللاتينية وتلك الدرجة في الولايات المتحدة عبر عدد مختلف من السنوات مع ملاحظة أن السنة قد لا تكون واحدة في كل نسبة نظرا لتعذر الحصول على البيانات ، كما أن درجة الكثافة الرأسمالية هنا

تقاس بمعدل الطاقة للعامل . Installed power Capacity per Worker.

جاء في

البرازيل	شيلي	كولومبيا	الأرجنتين	
1950 1954	1948 1954	1953 1954	1953 1954	1939 1954
٢٩	٥٦	٥٨	٢٥	المعادن الغير فلزية
٣٢			٣٦	الالات (غير الكهربائية)
				المنتجات الفلزية المصنعة
				الالات الكهربائية
				معدات النقل
				الأثاث
				الورق والمنتجات الورقية
				المحطات
				المنتجات الجلدية
				الكيميائيات
				المنسوجات
				الملابس والأحذية
				السلع الغذائية
				المشروبات
				الطباق
				الطبع والنشر
				الفنارات الأساسية
				المنتجات الخشبية
				صناعات أخرى

ويتضح من الجدول السابق أن درجة الكثافة الرأس مالية في بلاد أمريكا اللاتينية تبعد كثيرا عن تلك الدرجة السائدة في الولايات المتحدة مع ملاحظة أن هذه البلاد قد بدأت في التنمية مبكرة نسبيا عن معظم بلاد أفريقيا وآسيا ، ومع أن معدل ارتفاع درجة الكثافة الرأس مالية كان سريعا إلا أن ذلك المعدل كان أسرع في الولايات المتحدة . ويفترض معظم الكتاب أن العلاقة بين هذه المعدلات ستظل كما هي في الستينيات ^(١) من هذا القرن ، أي أن الفن الانتاجي السائد في البلاد المتقدمة ^(٢) - لا يصلح في معظم الاحيان للتطبيق في البلاد المتخلفة .

فقد برزت اتجاهات واضحة في الفترات الاخيرة في البلاد المتخلفة للتركيز على صناعة السلع الرأس مالية لسد حاجاتها منها ، إلا أنها ستظل في حاجة الى استيراد جزءا كبيرا منها لفترات طويلة قادمة حتى يقوى جهازها الانتاجي بالدرجة الكافية ويكون قادرا على تغطية كل احتياجاتها منها .

إلا أن التطور العلمي والتكنولوجي في البلاد المتقدمة يجعل الآلات التي تنتجها تلك الاخيرة أقل استيعابا للقوة العاملة وأكثر كثافة رأس مالية بحيث لا تتناسب مع أسلوب الانتاج المثل في البلاد المتخلفة ومن ثم فإن تلك الدول أصبحت لا تجد مصدرا للمعدات الانتاجية المناسبة لصناعاتها ، ولا تجد أيضا قطع الغيار اللازمة للآلات المستخدمة في مصانعها ، وحتى ان وجدت فانها تكون مستهلكة Second hand بحيث تقل كفاءتها الانتاجية وتزداد تكاليف صيانتها واصلاحها .

وقد أدى ذلك الوضع ببعض الاقتصاديين الى القول بأن الأسلوب الانتاجي السائد في البلاد المتقدمة يعتبر مفروضا على البلاد المتخلفة ، وأن ليس امامها أي فرصة لاختيار بديل عنه .

ومن هنا يأتي المجال مفتوحا أمام بعض الدول النامية وخاصة تلك التي تعتبر متقدمة نسبيا من الناحية العلمية كالجمهورية العربية والبرازيل مثلا ، بحيث يمكن لهذه الدول باستخدام أقصى امكانيات التقدم الفني والعلمي أن تنتج تلك المعدات بنفقة منخفضة وبجودة مرتفعة ، وتحل محل الدول المتقدمة في تصدير تلك المعدات الى البلاد المتخلفة الاخرى ، وهذا يزيد من الطاقة الاستيعابية لتلك الدول

1) Werner Baer & Michal Herve, Employment and Industrialization Q.J.E. 1966. P. 102.

(٢) إلا في بعض الصناعات التي تعتبر بطبيعتها مرتفعة الكثافة الرأس مالية بدرجة كبيرة .

من ناحية كما أنه يعتبر في الواقع تدعيم للمركز السياسى الدولى للبلاد النامية^(١) من ناحية أخرى ، حيث أنه يقلل من درجة اعتمادها على البلاد المتقدمة . بالإضافة الى ذلك فان الدول النامية التى تتميز بميزة نسبية احتكارية فى انتاج بعض المواد الأولية (مثل القطن الطويل الثيلة فى ج ٠٤٠ م)^(٢) تستطيع باستخدام أقصى الاساليب الانتاجية كثافة رأسمالية فى تصنيع تلك المادة ، أن تنتجها بأسعار تنافسية وبدرجة مرتفعة من الجودة وهى ضامنة وجود أسواق عالمية لتصريف هذه المصنوعات ، وهذا يساعد أيضا على تخفيف حدة الضغط على ميزان المدفوعات^(٣) .

ويمكن أيضا للبلاد المتخلفة انتاج المعدات الانتاجية اللازمة لصناعاتها الرئيسية بأكبر درجة من الكثافة الرأسمالية ان تتوفر فى هذه الحالة أسواق داخلية تستدعى الانتاج بالحجم الكبير (وليس معنى ذلك أن تنتج معدات انتاجية مرتفعة الكثافة الرأسمالية) فان هذا يعنى مثلا أن يتم انتاج الانوال نصف الاتوماتيكية بأكبر درجة ممكنة من الكثافة الرأسمالية (وعلى ذلك ففى الحدود التى تسمح بها مدى وفرة النقد الاجنبى يمكن أن تطبق الدول المتخلفة فى مجال انتاج السلع الانتاجية الخاصة بالصناعات الرئيسية والتى ينتظر لها فرصا كبيرة للتوسع فى المستقبل فى الداخل والخارج ، فبا انتاجها مرتفع الكثافة الرأسمالية^(٤) .

انتهينا الان من دراسة الاراء المختلفة التى تثور بصد ارتفاع درجة الكثافة الرأسمالية فى تصنيع البلاد المتخلفة ، وقد استعرضنا فى ذلك اختلاف وجهات النظر فى الاهمية النسبية المعطاه

(١) الدكتور فوزى رياض فهمى ، تخطيطنا الصناعى فى ضوء مواردنا ومركزنا الدولى : مجلة مصر المعاصرة

مارس ١٩٦٥ ص ٩٦/٨٤

(٢) ، (٣) لوحظ أنه على الرغم من انخفاض مرونة الطلب الداخلية على المنسوجات القطنية الا أنه مع زيادة الدخل فى البلاد المتقدمة فان شكل الطلب على المنسوجات القطنية سيتجه الى طلب منسوجات راقية مصنوعة من الاقطان طويلة الثيلة التى تتمتع فى انتاجها ج ٠٤٠ م . بشبه احتكار عالمى وترتفع فيها انتاجية الفدان ارتفاعا كبيرا انظر فى ذلك الدكتور فوزى رياض ، المرجع السابق ص ٧٧ - ٩٦ .

(٤) المرجع السابق ص ٨٩ .

لا ارتفاع درجة الكثافة الرأسمالية ، ثم انتقلنا بعد ذلك الى عرض لاهم المناقشات التى دارت حول هذه النقطة ، ورأينا أنها تتركز أساسا حول أثر درجة الكثافة الرأسمالية على انتاجية العمل والعمالة كما ونوعا ومعدل الاستهلاك الفردى وخلصنا الى أن ارتفاع درجة الكثافة الرأسمالية له أثر موافق على انتاجية العمل فى المدى القصير ومن ثم على معدل النمو الاقتصادى ، وخلصنا كذلك الى أن ارتفاع الكثافة الرأسمالية وأن كان يؤدى فى المدى القصير الى انخفاض حجم العمالة وانخفاض مستوى الاستهلاك الا أنه يؤدى فى المدى الطويل الى ارتفاع هذه المستويات . ومن ثم فانه بصفة عامة نستطيع أن نقول أن ارتفاع درجة الكثافة الرأسمالية يعتبر أصلح فى تصنيع البلاد المتخلفة من وجهه نظر التنمية الاقتصادية المستمرة .

الا أننا رأينا أن هناك عوامل تحد من امكانية البلاد المتخلفة فى استعمال أسلوب انتاجى كثيف رأس المال وهى الاختلاف فى ميزان المدفوعات وضالة حجم الطلب ، كما أن انخفاض نفقة العمل تؤدى الى أن أسلوب الانتاج الذى يؤدى الى تحقيق أكبر معدل من الفائض الاقتصادى ليس هو أكثر الاساليب الانتاجية ارتفاعا فى الكثافة الرأسمالية .

الا أننا انتهينا الى أن الاسواق العالمية يمكن أن تتسع أمام البلاد المتخلفة فى بعض أنواع من المنتجات ومن ثم تستطيع الدول المتخلفة استخدام اسلوبا مرتفع الكثافة الرأسمالية فى انتاجها وتساهم بالتالى فى حل مشاكل ميزان المدفوعات .

وتستطيع تلخيص النتائج التى وصلنا اليها من خلال هذه الدراسة فى الاتى :-

١- هناك بعض الصناعات الاستراتيجية في عملية التنمية الاقتصادية ولا يمكن ان يتحقق النمو بدونها بل تعتبر دافعة للنمو ، هذه الصناعات تتميز بطبيعتها بارتفاع درجة الكثافة الرأسمالية وعدم قابليتها للانقسام ، ويجب تخصيص جزءا من استثمارات المجتمع فى هذه الصناعات ، حتى يتوفر للاقتصاد القومى اساس قوى للنمو الاقتصادى الذاتى •

٢- يجب ان ترتفع درجة الكثافة الرأسمالية فى الصناعات التى يتوفر طلب خارجى كبير عليها وتساهم فى حل مشاكل ميزان المدفوعات وهى اساسا السلع الانتاجية التى تحتاجها الدول النامية ولا تستطيع الدول المتقدمة توفيرها بالنوع المطلوب والسلع التى تتميز البلد باحتكار عالمى فى انتاج مواردها الاولى وينتظر ان يزداد الطلب العالمى عليها •

٣- اما باقى القطاعات الاخرى فيتم اختيار درجة الكثافة الرأسمالية بها بما يعظم الفائض القابل لاعادة الاستثمار مع عدم اهمال حجم الانتاج فى الحاضر ، اى بما يسمح بتحقيق معدلات مرتفعة من النمو فى المستقبل ومعدلات معقولة من نمو الاستهلاك فى الحاضر •

REFERENCES

Books:

- (1) Bettelheim, Charles; Studies in the theory of Planning. Ashia publishing House. London 1961.
- (2) Dobb, Maurice : An Essay on economic growth and planning. Routledge and Kegan paul, 1961.
- (3) Higgins, Benjamin : Economic Development. Constable & Company Ltd., London 1959.
- (4) Lewis, Arthur : The theory of economic growth. George Allen, 1960.
- (5) Sen; A. K. : Choice of Techniques. Oxford 1962.
- (6) Tinbergen, Jan : The Design of Development. The Johns Hopkins Press, Baltimore 1958.

Articles:

- (7) Brahmanda, P. R. : Agricultural Versus Industrial Development, in Economic Development for Latin America, Editor H.S. Ellis, New York, 1961.
- (8) Chenery, B. Hollis : The Application of Investment Criteria Quarterly Journal of Economics, 1953.
- (9) Dobb, Maurice : A note on the so-called degree of capital intensity of investment in under developed countries. In on Economic Theoty and Socialism, Routledge & Kegan Paul LTD, London, 1956.
- (10) Galenson & Leibnestein: Investment Critéria, Productivity and Employment, in Quarterly Journal of Economics, 1955.
- (11) Kahn; A. E. : Investment Criteria in Development Planning, in Quarterly Journal of Economics, 1951.

- (12) Lewis, Arthur : Economic Development with Unlimited Supplies of Labour, in the Economics of Underdevelopment, Editor Agarwala & Singh, Oxford University Press, 1961.
- (13) Rosenstein, Rodan : A Note on the Theory of the Big Bush, in Economic Development for Latin American Editor H.S. Ellis, New York, 1961.
- (14) Sah, P.C. : Choice of Investment Technique, in Underdeveloped Economies, In Essays on Planning and Economic Development Center of Research on Underdeveloped Economies, Poland, Warsaw, 1965.
- (15) Scitovsky, Tibor : Two Concepts of External Economies, in the Economics of Underdevelopment, Editor Agarwala & Singh, Oxford University Press, 1961.
- (16) Saigal, J.C. : Choice of Surplus Maximizing technique The Indian Economic Journal 1964.
- (17) Sen, A. K. : Some notes on capital intensity in development planning, Quarterly Journal of Economics, 1957.
- (18) Singh, Sankatha : Choice of technique of production in the over populated underdeveloped economies, Indian Journal of Economic, 1963.
- (19) Aziz, Alfonse : Economic Development, Memo. 678, 1966.
- (20) Horn, Karl Heinz : Productivity Concepts and Measurements Memo. No. 754, 1967.

المراجع العربية

- (١) شارل بتلهيم : التخطيط والتنمية • ترجمة الدكتور اسماعيل صبرى عبد الله •
دار المعارف بمصر ١٩٦٦
- (٢) فوزى رياض فهمى : تخطيطنا الصناعى فى ضوء مواردنا ومركزنا الدولى
مجلة مصر المعاصرة ١٩٦٥ •
- (٣) محمد زكى شافعى : التنمية الاقتصادية • معهد البحوث والدراسات العربية
١٩٦٦ •
- (٤) موريس دوب : التنمية الاقتصادية والدول النامية • ترجمة الدكتور صلاح
الدين نامق • دار النهضة العربية ١٩٦٦ •
- (٥) واجل س. س. : فن التخطيط للتعجيل بالنمو الاقتصادى فى البلاد
المتخلفة • ترجمة الدكتور راشد البراوى • مكتبة الانجلو
المصرية ١٩٦٣ •

