

الصناعة السورية والمستقبل*

مهدى الحافظ**

Abstract Syrian Industry & The Future

The paper on The Syrian Industry & the Future was submitted and discussed at a seminar held in Damascus 13-14 April 1997. The paper examined three main topics :

- 1- The value added decrease in manufacturing industries and the means of increasing it.
- 2- The gap between imports and exports and the means of closing it.
- 3- The economic international changes and the ways of adapting with it.

The paper also covered the basic elements of UNIDO'S Country Support Strategy for Syrian Industry as well as a guideline for the establishing and designing of projects and activities for the coming three years.

It recommended a set of measures to promote and develop the manufacturing process in the country through various means and actions among which : Promotion of competitive capabilities for the Syrian Industry, training for the development of human resources and industrial management reform, enhancement of the public sector's performance, development of the private sector's contribution to industry, enhance productivity and observe the standards of International quality management and ISO 9000.

These recommendations are suggested to constitute a Programme of Action for the future, aiming at removing the constraints and ensuring a new phase of rehabilitation and advancement of the Syrian Industrial Sector.

* مأذونة ببعض الاختصار عن ورقة عمل قدمت للمناقشة في ندوة الصناعة السورية والمستقبل،
دمشق ١٣-٤/١٩٩٧.

** المدير الاقليمي لمنظمة الأمم المتحدة للتنمية الصناعية (اليونيدو) - لبنان.

مقدمة :

تهدف هذه الورقة إلى ترسيخ الضوء على ثلاث مشاكل رئيسية من تلك التي يواجهها القطاع الصناعي في سوريا، وهي :

- ١ - انخفاض القيمة المضافة في الصناعات التحويلية وسبل زيتها.
- ٢ - الفجوة بين الصادرات والواردات من الصناعات التحويلية وسبل إغلاق هذه الفجوة.
- ٣ - التحديات الاقتصادية الراهنة وسبل مواجهتها.

وسيتم تناول هذه المشكلات من خلال ثلاثة أجزاء رئيسية تشملها الدراسة :

الجزء الأول يتضمن عرضاً سريعاً لتطور الأوضاع الاقتصادية في سوريا. وفي الجزء الثاني يتم إلقاء الضوء على الوضع الراهن للقطاع الصناعي من حيث طبيعة الأنشطة ، والقيمة المضافة وسبل دعمها، والتجارة الخارجية من الصناعات التحويلية ووسائل زيادة الصادرات. ويبحث الجزء الثالث والأخير في متطلبات مواجهة التغيرات الاقتصادية الدولية.

(١) تطور الوضع الاقتصادي في سوريا :

من الاقتصاد السوري منذ عام ١٩٧٠ وحتى الآن بثلاث مراحل مختلفة أثرت بشكل كبير على نموه وأدائه نتيجة مجموعة من العوامل والظروف الداخلية والخارجية التي واجهها خلال هذه المراحل.

تنطوي المرحلة الأولى للفترة ١٩٨٠-١٩٧٠ التي شهدت تنفيذ الخطة الخمسية الثالثة والرابعة، وقد تم خلال هاتين الخطتين التركيز على القطاع الصناعي حيث شكلت الاستثمارات الفعلية فيه نحو ٤٠٪ و ٣٩٪ من مجموع الاستثمارات الفعلية في هاتين الخطتين على التوالي. (الجدول رقم ١).

وخلال هذه الفترة تم التوسع الكبير في اقامة المشاريع الصناعية التي اقيمت أساساً من أجل الاحلال محل الواردات. كما تم في هذه المرحلة اعادة بناء وتشغيل المنشآت الاقتصادية التي دمرت كلياً أو جزئياً في حرب تشرين ١٩٧٣، وقد تبع هذه الحرب ارتفاع كبير في اسعار النفط وتتدفق المعونات والدعم من الدول العربية النفطية، وهو ما انعكس على زيادة الإنفاق الاستثماري وارتفاع مستوى الاسعار في السوقين

الداخلية والخارجية. وقد بلغ وسطى معدل النمو السنوى خلال الفترة ١٩٧٥-١٩٨٠ في الناتج المحلى الاجمالى ٢٠٪ بالأسعار الجارية و ٥.٥٪ بأسعار عام ١٩٨٠ الثابتة.

وتقطى المرحلة الثانية للفترة ١٩٨١-١٩٨٨ حيث تميزت هذه الفترة ببروز عدد غير قليل من المشاكل والصعوبات تمثلت بانخفاض أسعار وتراجع المعونات والدعم العربي وظهور عدد من النتائج السلبية للسياسة التنموية التي اتبعت في المرحلة السابقة والتي أدت إلى تباين واضح وأحياناً غير مخطط أو مرغوب في نمو القطاعات الخدمية على حساب القطاعات الانتاجية. كما عانى القطاع الصناعي من تدني نسبة الاستفادة من الطاقات الانتاجية القائمة وعدم وصول المشاريع الجديدة إلى طاقاتها التعاقدية (الاسمدة الورق ، الاسمدة ، الغزل ..) الأمر الذي أدى إلى انخفاض موارد البلد من القطاع الأجنبي وتوقف عدد غير قليل من المنشآت الصناعية عن العمل كلياً أو جزئياً بسبب اعتمادها على الموارد الأولية المستوردة وعدم توفر القطع التبديلية اللازمة لها. كما شهدت هذه الفترة التأخير في تنفيذ مشاريع توليد الطاقة الكهربائية الذي كان وراء أزمة الكهرباء التي عانت منها سوريا كثيراً وحتى فترة قريبة.

أما المرحلة الثالثة فتبدأ من أواخر الثمانينيات وحتى الآن. وقد شهدت هذه الفترة اتخاذ مجموعة من الاجراءات والتداريب من أجل مواجهة الصعوبات والمشاكل التي برزت في المرحلة السابقة والتي كانت تهدف إلى ترشيد الاستهلاك وتشجيع التصدير والتوسيع في التقىب عن النفط واستثماره عن طريق عقود الخدمة مع الشركات الأجنبية وتشجيع الاستثمار وفتح مجالات أوسع للقطاع الخاص للمساهمة بدور أكبر في النشاط الاقتصادي. وقد شهدت هذه الفترة تطورات إيجابية هامة تمثلت بتحول سوريا من بلد مستورد للنفط إلى بلد مصدر له حيث ارتفع الإنتاج من ١٩٤ ألف برميل يومياً في عام ١٩٨٦ إلى ٦٠٠ ألف برميل يومياً في عام ١٩٩٥ يستهلك منها نحو ٢٥٠ ألف برميل محلياً والباقي للتصدير وتسديد حصة الشركات الأجنبية في الإنتاج بموجب الاتفاقيات المبرمة معها. كما تم اكتشاف كميات كبيرة من الغاز تم استخدام قسم هام منها في توليد الكهرباء وتحويل معمل اليوريا للعمل على الغاز عوضاً عن النفط إضافة إلى إنتاج الغاز المنزلي . وبذلك تحول قطاع النفط إلى المصدر الرئيسي للقطع الأجنبي في سوريا. وقد رافق هذا التطور اتباع سياسة متدرجة في الإصلاح الاقتصادي وتحرير التجارة وتشجيع الاستثمار وإفساح المجال أمام القطاع الخاص المحلي والعربي والأجنبي فصدر قانون تشجيع الاستثمار رقم ١٠ لعام ١٩٩١ . واستمرت عملية تحرير

التجارة وإزالة الفوارق بين أسعار القطع الأجنبي والمصري قدما نحو توحيدها بحيث لم يعد السعر الرسمي يطبق إلا في حالات محددة وبعد رفعه أيضاً.

كما أدى التوسيع الكبير في المساحات المروية في الزراعة والمواسم الزراعية الجيدة التي رافقت هذه الفترة والأسعار التشجيعية التي منحت للمزارعين إلى تحسين كبير في أداء الاقتصاد السوري شمل معظم قطاعاته وبشكل خاص الزراعة والصناعة.

ويوضح (الجدول رقم ٢) بالملحق الناتج المحلي الإجمالي في سوريا خلال الفترة ١٩٩٥ - ١٩٩٠.

فعلى الرغم من التذبذب في معدلات نمو الناتج المحلي الإجمالي بالأسعار الجارية والثابتة إلا أنه حق وسطي نمو سنوي ١٩٩٥ - ١٩٩٠ نحو ١٥.٥٪ بالأسعار الجارية و٧٪ بالأسعار الثابتة، ويعود سبب التراجع الكبير في معدل النمو في عام ١٩٩٥ بالأسعار الثابتة والجارية إلى انخفاض أسعار النفط في ذلك العام وأزمة ضعف السيولة التي عانى منها الاقتصاد والتي أثرت على القطاع الخاص من حيث الاستثمار والاستهلاك المحلي (١).

(١-١) دور القطاع الخاص:

يشكل قانون تشجيع الاستثمار رقم ١٠ لعام ١٩٩١ نقطة تحول هامة في سياسة الحكومة من أجل فسح مجال أوسع أمام القطاع المحلي والعربي والأجنبي من أجل الاستثمار في سوريا، وقد أعطى هذا القانون مجموعة من الاعفاءات والتسهيلات للمشاريع المشمولة به من حيث الاعفاء من ضرائب الأرباح أو الرسوم الجمركية على الآلات ومستلزمات الانتاج والسماح بتحويل المال الخارجي وأرباحه وفوائده بالعملات التي ورد بها.

لقد أدى تطبيق هذا القانون عملياً إلى إقامة صناعات لم تكن موجودة في سوريا سابقاً كما سمح بإقامة صناعات كانت محتكرة من قبل القطاع العام وغير مسموح الترخيص لها، وقد بلغ عدد المشاريع التي شارك فيها مستثمرون عرب وأجانب ٤٢ مشروعًا تعود إلى عشرين جنسية عربية وأجنبية. (٢) وتؤكد التجربة العملية على ضرورة توفير واستكمال الشروط الضرورية لجذب الاستثمارات إلى سوريا وعلى رأسها توفير المناطق الصناعية ومصارف الاستثمار، وإجراء التعديلات الازمة على القوانين والقرارات التي تعيق هذه العملية، وإنشاء سوق للأوراق المالية اضافة إلى الاهتمام بموضوع

المعلومات الصناعية والتكنولوجية، و توفير الخدمات الاستشارية المطلوبة والحد من البيروقراطية، وإعطاء المزايا والتشجيعات الالزمة للاستثمار في المناطق الثانوية وإقامة الشركات المساهمة والمشتركة.

من جانب آخر ارتفع عدد المنشآت الصناعية الخاصة من ٣٠٧٤ منشأة في عام ١٩٩٥ إلى ٣٦٠٢٩ منشأة في عام ١٩٩٦ والصفة الغالبة لهذه المشاريع هي الصناعات الصغيرة ذات التقانة التي تعتمد على تكثيف العمل، حيث يتراوح متوسط عدد العاملين بالمنشأة في كل نشاط بين ٢ عمال في الصناعات النسيجية و٥ عمال في الصناعات الغذائية. كما يتراوح متوسط رأس المال بين ٣٠٠ مليون ل.س في الصناعات النسيجية و٥٠ مليون ل.س في الصناعات الغذائية.

أدت سياسة تشجيع القطاع الخاص التي اتبعتها الدولة منذ النصف الثاني من الثمانينيات وحتى الآن إلى زيادة مساهمة القطاع الخاص بشكل بارز في النشاط الاقتصادي ويبين (الجدول رقم ٣) نسبة مساهمة القطاع الخاص في عدد من المؤشرات.

(٢-١) دور القطاع العام:

مع التشجيع الذي منح للقطاع الخاص وال المجالات الواسعة التي فتحت له حتى في تلك المجالات التي كانت محكمة من قبل القطاع العام، فإن الحكومة السورية ما زالت تعلن تمسكها بالقطاع العام، وتأكد على دوره وأهميته وتتبني مفهوم التعددية الاقتصادية الذي يقوم على وجود القطاع العام والخاص والمشترك، وبالتالي فإن الخصخصة غير واردة على الأقل في هذه المرحلة. وضمن هذا المفهوم تتبع الدولة إنشاء المشاريع الصناعية الجديدة التي يتم تمويل معظمها بقروض ميسرة عربية وأجنبية، كما تتبع عملية استبدال وتجديد الآلات وخطوط الانتاج المستهلكة في عدد من المنشآت الصناعية.

وفي أيلول ١٩٩٤ صدر المرسوم التشريعي رقم ٢٠ ليحل محل المرسوم التشريعي رقم ١٨ الذي كان ينظم عمل القطاع العام في سوريا. وقد تضمن المرسوم الجديد إعطاء مزايا وتسهيلات وصلاحيات أوسع للجان الإدارية ومجالس الإدارة في جهات القطاع العام مما كان في السابق، وجعل تعامل هذه الجهات مع الغير كالتاجر، وعلى الرغم من مضي أكثر من سنتين على إصدار هذا المرسوم فإن تعليماته التنفيذية لم تصدر حتى الآن.

ولا شك بأن تنفيذ المشاريع الصناعية الجديدة واستبدال وتحديث عدد من المشاريع القديمة يساهم في زيادة الانتاج الصناعي إلا أن هذا التوسيع في الانتشار ما لم يتزامن مع تحسين بيئه وظروف عمل القطاع العام وإزالة المحددات والمعوقات التي تواجهه، سوف يجعل المنشآت الجديدة تعود للإنتاج بنفس ظروف المنشآت القائمة حاليا. كما أن عدم تحسين بيئه وظروف عمل القطاع العام في ظل المنافسة الشديدة حاليا مع القطاع الخاص من شأنه أن يهدد وجود هذا القطاع ومستقبله.

ويوضح (الجدول رقم ٤) انتاج الصناعات التحويلية في سورية وحصة القطاع العام فيه.

(٢) الوضع الراهن للقطاع الصناعي :

تمر سورية حاليا بفترة انتقالية هامة ذات تأثير عميق على مشاريع التنمية الصناعية خلال ما تبقى من هذا العقد. وتمثل ملامح هذا الانتقال بشكل رئيسي بما يلى :

- ادخال اصلاحات أكثر على منشآت القطاع العام الاقتصادية لزيادة أسواق واسعة واقتصاد متوجه نحو التصدير.
- مواجهة التغيرات الاقتصادية العالمية بما في ذلك التغيرات الدرامية في علاقات التجارة الدولية والتي أعقبت الانهيار في أسواق أوروبا الشرقية.
- مواجهة التحديات الناجمة عن التطور السريع في التكنولوجيا الصناعية.

وبشكل عام فان الصناعات التحويلية السورية ليست مهيأة بعد لمواجهة هذه التحديات، وما زال الاقتصاد السوري يعاني من الأداء الضعيف للقطاع الصناعي وسوف يتم التركيز في هذا المجال على ثلاثة قضايا رئيسية تواجه هذا القطاع وهي : انخفاض القيمة المضافة في الصناعة، الفجوة بين الواردات وال الصادرات الصناعية ومواجهة التحديات الاقتصادية العالمية.

(١-٢) القيمة المضافة في القطاع الصناعي :

يتضمن قطاع الصناعة والتدين في سورية القطاعات الفرعية التالية : الصناعات الاستخراجية ، الصناعات التحويلية ، الكهرباء والماء .

وقد شهدت الفترة ١٩٨٥-١٩٩٥ تراجعا في نسبة مساهمة قطاع الصناعة والتدين في الناتج المحلي من ٢٠٪ بالأسعار الجارية و ٣٠٪ باسعار عام ١٩٨٥ الثابتة في عام

١٩٩٥ إلى ١٤٪ بالأسعار الجارية و ٢٨٪ باسعار عام ١٩٨٥ الشابطة في عام ١٩٩٥. ويحتل هذا القطاع المرتبة الأولى من حيث المساهمة في الناتج المحلي الإجمالي بالأسعار الشابطة ٢٨٪ في عام ١٩٩٥ في حين يحتل المرتبة الثالثة بالأسعار الجارية بالأسعار الزراعية ٢٨٪ والتجارة ٢٥٪. والجدول (رقم ٥) بالملحق يوضح تطور مساهمة قطاع الصناعات التحويلية في كل من الناتج والناتج المحلي الإجمالي.

(١-١-٢) الأنشطة الصناعية الرئيسية :

يتألف معظم الانتاج الصناعي في سوريا من خمسة أنشطة رئيسية هي :

أ - صناعة الغزل والنسيج واللحج والجلود : ويحتل هذا النشاط المرتبة الأولى من حيث المساهمة في القيمة المضافة للصناعات التحويلية والتي بلغت في عام ١٩٩٤ نحو ٤٪ ٢٢٪ أثراً راجع واضح من ٣٪ ٣١٪ في عام ١٩٩١. ويعتبر هذا النشاط من أهم الأنشطة الصناعية في سوريا سواء من حيث الرساميل المستثمرة (نحو عشرين مليارات ل.س للقطاع العام فقط) أو من حيث عدد العاملين (٣٣٦٦٧ في القطاع العام) أو من حيث إمكانيات التطوير والتصدير . إضافة إلى تنوع منتجاته التي تشمل حلج القطن وغزله ونسجه إضافة إلى إنتاج الألبسة الداخلية والخارجية والجوارب والسجاد . ويحتل هذا النشاط المرتبة الثانية بعد النفط من حيث تأمين القطع الأجنبي في البلد .

وتظهر سوريا في موقع مسيطر بهذه الصناعة في منطقة الإسكوا حيث تساهمن بنحو ٤٥٪ من القيمة المضافة في صناعة النسيج في منطقة الإسكوا^(٣) . ويساهم القطاع الخاص بنسبة متزايدة في القيمة المضافة لهذا النشاط ٤٨٪ في عام ١٩٨٩ و ٦٥٪ في عام ١٩٩٢ .

ب - الصناعات الغذائية والمشروبات والتبغ : تعتبر هذه الصناعات من الصناعات الهامة في سوريا وذات إمكانيات للتصدير إلى الأسواق المجاورة لم يستفدها بالشكل المناسب ويساهم هذا النشاط بنحو ٢٠٪ من القيمة المضافة في الصناعات التحويلية عام ١٩٩٤ بعد أن كانت مساهمته في عام ١٩٨٩ بحدود ٦٪ ٢٨٪ وتساهم سوريا بأكثر من ثلث القيمة المضافة للصناعات الغذائية القائمة في منطقة الإسكوا^(٤) . كما يساهم القطاع الخاص بنحو ٣٥٪ من القيمة المضافة المتولدة في هذا النشاط. علماً بأن هذه المساهمة قد تراجعت حيث كانت ٥٥٪ في عام ١٩٩٠ .

ج - الصناعات الكيماوية ومنتجاتها وتكرير النفط : يعتبر هذا النشاط من الأنشطة الصناعية الهامة التي نمت بشكل ملحوظ خلال الفترة المدروسة فقد ارتفعت القيمة المضافة فيه من ٢٦٩٩ مليون ل.س في عام ١٩٨٩ إلى ٨٠٥٥ مليون ل.س في عام ١٩٩٤ وبذلك ارتفعت مساهمته في القيمة المضافة في الصناعات التحويلية من ١٦٪ إلى ٢١٪ خلال نفس السنوات .

وتعتبر هذه الصناعة من الدعائم الهامة في الصناعة السورية حيث تنتج عدداً واسعاً من السلع مثل الأسمدة والمنظفات والإطارات والأدوية والبلاستيك بالإضافة إلى تكرير النفط الذي يلعب دوراً رئيسياً في زيادة القيمة المضافة لهذا النشاط . وتشكل مساهمة القطاع الخاص في هذا النشاط نسبة أقل من مساهمته في الأنشطة السابقة وقد تراجعت هذه المساهمة من ١٨٪ عام ١٩٨٩ إلى ١٦٪ في عام ١٩٩٤ .

د- الصناعات المعدنية المصنعة : أقيمت هذه الصناعات أساساً من أجل الاحلال محل الواردات من السلع الاستهلاكية المعمرة كالمحركات الكهربائية والبرادات والتلفزيونات . وقد ارتفعت مساهمة هذا النشاط في القيمة المضافة للصناعات التحويلية من ٣٪ في عام ١٩٨٩ إلى ١٩٪ في عام ١٩٩٤ . وقد عانت هذه الصناعات كثيراً من أزمة القطع التي مرت بها البلاد خلال النصف الثاني من الثمانينيات نظراً لاعتمادها على المواد الأولية والمكونات المستوردة بشكل كبير .

وتعتبر مساهمة القطاع الخاص بالقيمة المضافة المتولدة في هذا النشاط من أعلى النسب رغم تذبذبها خلال الفترة المدروسة بين ٨١٪ في عام ١٩٨٩ و ٧٤٪ في عام ١٩٩٤ . ويتركز نشاط القطاع الخاص في هذا النشاط على إنتاج البرادات والأدوات المنزلية الأخرى .

هـ- المنتجات غير المعدنية " تشكل صناعة الاسمنت القسم الاعظم من هذا النشاط اضافة الى الزجاج والخزف والجص وقد ارتفعت مساهمته في القيمة المضافة المتولدة في الصناعات التحويلية من ٨٥٪ في عام ١٩٨٩ الى ١١٪ في عام ١٩٩٤ . وتعتبر صناعة الاسمنت ومواد البناء من الصناعات الوعادة القابلة للنمو نظراً للسوق المحلية الواسعة نسبياً وامكانيات التصدير الكبيرة . وعلى الرغم من تذبذب مساهمة القطاع الخاص بالقيمة المضافة في هذا النشاط الا ان اتجاهها العام كان نحو الزيادة من ٤٣٪ في عام ١٩٨٩ الى ٦١٪ في عام ١٩٩٤ .

ويبين (الجدول رقم ٦) مساهمة الانشطة الصناعية في القيمة المضافة للصناعات التحويلية في حين يبين (الجدول رقم ٧) نسبة مساهمة القطاع الخاص في هذه القيمة.

ويوضح (الجدول رقم ٨) وجود تباين بين متوسط معدل نمو القيمة المضافة للعامل الواحد وبين متوسط معدل نمو القيمة المضافة للأجر. فعلى مستوى الصناعات التحويلية كان متوسط معدل نمو القيمة المضافة للعامل الواحد خلال الفترة ١٩٨٩ - ١٩٩٤ نحو ٥٪ سنوياً مقابل ٧٪ سنوياً بالنسبة للأجر وينطبق نفس الشيء على الأنشطة الصناعية التي لم يتم تراجع في القيمة المضافة للأجر فيها مثل الصناعات الكيميائية ومنتجاتها وتكرير البرتول حيث كان متوسط معدل نمو القيمة المضافة للعامل ٤٪ سنوياً في حين كان المعدل للأجر ٩٪ سنوياً. ويؤكد هذا التباين عدم وجود ربط واضح بين زيادة القيمة المضافة وزيادة الأجور حيث من المرجح أن تكون زيادة القيمة المضافة ناجمة عن رفع أسعار المنتجات بنسبة أكبر من نسبة زيادة أجور العاملين في هذه المنشآت.

(٢-١-٢) أسباب انخفاض القيمة المضافة في الصناعات التحويلية:

تعود أسباب انخفاض القيمة المضافة في الصناعات التحويلية في سورية إلى ما

يلي:

١- انخفاض نسبة الانتفاع من الطاقات الإنتاجية القائمة، حيث أن معظم منشآت القطاع العام وعدداً غير قليل من منشآت القطاع الخاص تعمل دون طاقاتها لأسباب عديدة من أهمها :

أ- مشاكل فنية في تصميم وتنفيذ عدد من المعامل مثل الورق والأسمدة حيث لم تستطع هذه المعامل الوصول إلى طاقاتها العقدية بسبب أخطاء في التصميم والتنفيذ وقد أدى ذلك إلى تدني إنتاج هذه المنشآت واستيراد كميات كبيرة من هذه المنتجات من أجل سد حاجة السوق المحلي.

ب- قدم الخطوط الإنتاجية القائمة والتي مضى على معظمها أكثر من عشرين عاماً مع ضعف الصيانة والصيانة الوقائية الأمر الذي أدى وبؤدي إلى تدني إنتاجية هذه الآلات والخطوط بسبب توقفها المتكرر نتيجة الأعطال.

ج- نقص المواد الأولية وقطع الغيار المستوردة نتيجة صعوبة تأمين القطع الأجنبية اللازم والحصول على الموافقات الازمة.

د - عدم كفاية المواد الأولية الازمة محليا للإنتاج في بعض المواسم مثل الفواكه والخضار إما بسبب نوعية الموسما الزراعية أو بسبب عدم توفر المرونة الازمة لمنشآت القطاع العام من أجل تأمين مستلزمات انتاجها من السوق المحلية (الجلود الخضار والفواكه).

هـ - صغر حجم السوق الداخلية وقدرتها المحدودة على استيعاب انتاج المنشآت سواء بالنسبة للقطاع العام أو الخاص الأمر الذي يؤدي الى تشغيل هذه المنشآت بما يتناسب مع قدرة السوق الداخلية على استيعاب انتاجها. كما ان عدم قدرة المنتجات الصناعية السورية على المنافسة في الأسواق الخارجية سواء بالنوعية أو بالسعر يحد من امكانية المنشآت الصناعية على التصدير وبالتالي تشغيلها بنسبة أعلى وأقرب لطاقاتها المتاحة.

و - سرعة دوران اليدين العاملة وتسربها من القطاع العام الى الخاص بسبب ضعف الرواتب والأجور في القطاع العام مع وجود نقص واضح في العمال الفنيين. كما تعاني المنشآت الصناعية في المناطق والمدن الزراعية من غياب العمال في الموسما الزراعية حيث يعتبر العمل في هذه المنشآت بمثابة فرصة بين الموسما الزراعية.

ز - إن انخفاض نسبة الانتفاع من الطاقات الانتاجية القائمة يشمل عددا غير قليل من منشآت القطاع العام الصناعي حيث لم تتجاوز نسبة الاستفادة من الطاقات القائمة عام ١٩٩٥ ما يلي : ٨٪ في الورق و ٢٢٪ في الاسمنت و ٢٧٪ في الأحذية و ٢٨٪ في الخشب و ٣٠٪ في الغزل الصوفية والممزوجة و ٣٦٪ في المصابيح الزجاجية و ٣٨٪ في القصبان الحديدية و ٣٩٪ في الألبسة الجاهزة و ٤٠٪ في البطاريات و ٤٢٪ في البليت والبصل المجفف و ٤٣٪ في صفائح الاترنيت و ٤٨٪ في الاطارات و ٥٠٪ في الصابون و ٥٣٪ في رب البندورة و ٥٧٪ في الأقمشة القطنية و ٦٥٪ في المعكرونة والشعرية و ٧١٪ في الغزل القطنية (٥).

ولا تقتصر هذه الظاهرة على القطاع العام الصناعي وحسب بل توجد وإن بشكل أقل في القطاع الخاص وذلك بسبب وجود طاقات انتاجية أكبر من حاجة السوق المحلية وضعف امكانيات التصدير حيث تتراوح هذه النسبة بين ٥٠-٢٥٪.

ـ ٢ - ارتفاع تكاليف الانتاج بسبب ارتفاع اسعار مستلزمات الانتاج وتسعير بعضها ادرايا بأسعار تزيد عن تكلفة الحصول عليها من المصادر الخارجية (الغزل القطنية،

الطحين ، الشوندر...) يضاف الى ذلك التضخم الإداري والبطالة المقنعة في منشآت القطاع العام وانخفاض إنتاجية العاملين فيه بسبب ضعف الرواتب والأجور.

٣- تسعير إنتاج عدد من المنشآت ادارياً وبأسعار تقل عن كلفة عوامل الانتاج ويعود ذلك إلى سياسة الدعم التي تتبعها الدولة تجاه بعض السلع مثل السكر والدقيق والاسمدة والأسعار التشجيعية التي تمنحها للمزارعين الذين يتوجهون القطن والشوندر والقمح. وعلى الرغم من الخطوات التي قطعتها الحكومة في مجال تسعير عدد من المدخلات والمخرجات الصناعية بشكل يعكس التكاليف الحقيقة لانتاجها الا ان التسعير الإداري ما زال قائماً وهو ما يؤدي عملياً إلى وجود قيمة مضافة سالبة في تلك المنشآت وإذا كانت الحكومة تقوم بتعويض بعض هذه المنشآت عن خسائرها بسبب التسعير من الصندوق المعدل للأسعار إلا أن ذلك لا يشكل الاجراء الصحيح باعتبار ان سياسة الدعم يجب أن تتم في الحلقة النهائية وهي التوزيع وليس في مرحلة الإنتاج.

٤- غياب تقديم الخدمات الاستشارية للصناعة. حيث ما يزال الاعتماد في تقديم هذه الخدمات على بيوت الخبرة الأجنبية في معظم إن لم نقل في كافة مراحل المشروع الصناعي، ومما لا شك فيه أن تطوير الامكانيات الوطنية في هذا المجال من شأنه أن يؤدي إلى زيادة القيمة المضافة نتيجة استخدام الموارد والامكانيات الوطنية في جميع مراحل المشروع والتي تشمل ما يلى :

أ- مرحلة الاستثمار والتي تتناول التصميم الهندسي وتأمين التجهيزات والإشراف على البناء والتجارب والتشغيل.

ب - مرحلة الإنتاج وتتناول تقديم المساعدة والخدمات الاستشارية في مجال الادارة والتشغيل والصيانة والمعلومات والتدريب.

ج - مرحلة ما بعد الإنتاج والتي تتعلق بتطوير الامكانيات في تصميم المشاريع والتسويق والترويج. والتوضيب والتي تشكل في الاقتصاديات المتقدمة أكثر من ٥٠٪ من تكاليف الإنتاج.

وفي الواقع فإنه في الدول المتقدمة، مقابل كل فرصة عمل في مصنع ما، يكون هناك أربع فرص أخرى إضافية تولد خارج هذا المصنع في مجال تقديم الخدمات الصناعية منها واحدة يتم الحاجة إليها خلال مرحلة الإنتاج واربع في مجال خدمات الاستثمار وهذه الخدمات غالباً ما تكون خدمات علمية عالية وتولد أعلى قيمة مضافة. وفي الدول الأوروبية

فإن متوسط القيمة المضافة للصناعة هو بحدود ٣٤٪ بينما هو ٧٧٪ في خدمات الانتاج وتصل إلى نحو ٩١٪ في مجال خدمات المعلومات المكتفة مثل الاستشارات الادارية (٦). وعليه فإنه من السهل تصور الخسائر التي يتحملها الاقتصاد الوطني نتيجة غياب الخدمات الاستشارية للصناعة، إن ٢٦ ألف فرصة عمل التي خلقتها المشاريع الصناعية المنفذة فعلياً وفق قانون الاستثمار رقم ١٠ لعام ١٩٩١ والتي وفرها ٣٦٣ مشروعًا صناعياً جديداً يجب أن تؤدي وفي دولة متقدمة إلى خلق أكثر من ١٠٠ ألف فرصة عمل أخرى في خدمات الانتاج وبقيمة مضافة تزيد عن الضعف.

(٣-٢) وسائل زيادة القيمة المضافة في الصناعات التحويلية:

إن مساهمة القيمة المضافة في الصناعات التحويلية وخاصة في الانشطة ذات التقنية العالية لا يمكن أن تتطور بين عشية وضحاها. وذلك لأن العامل الأساسي في زيادة القيمة المضافة يأتي من رفع الكفاءة الانتاجية للمنشآت الصناعية القائمة وعلى رأسها تحسين نسبة الاستفادة من الطاقات الانتاجية. وهذه العملية لا تكون فقط بالاستثمارات الجديدة بل أيضاً وبشكل رئيسي من خلال تحسين عوامل الانتاج للمنشآت القائمة. وزيادة القيمة المضافة في الصناعات التحويلية تتطلب تطبيق سياسة شاملة تتجسد فيما يلي :

١- إجراء دراسة تشخيصية للمنشآت الصناعية ذات نسبة الانتفاع المتدنية من طاقاتها القائمة لتحديد الأسباب الرئيسية لهذه المشكلة وأمكانيات تجاوزها وكفتها والجودى منها تمهيداً للوصول إلى القرار المناسب سواء بتنفيذ الاستبدال والتجديد المطلوب أو دمج هذه المنشأة مع غيرها أو الغائها ووضع برنامج زمني محدد لتنفيذ الاجراءات والتدابير اللازمة لذلك.

إن هذه المسألة يجب اعطاؤها الأولوية الأولى لأنها في معظم الأحيان أكثر اقتصادية من اقامة منشأة جديدة كما أن زيادة الانتاج الصناعي عن طريق زيادة الاستثمارات الجديدة سوف تحدء بعد فترة المشاكل والصعوبات السائدة حالياً والتي تعيق عملية رفع نسبة الاستفادة من الطاقات الانتاجية القائمة وبذلك تكون هذه المشكلة قد ازدادت.

٢- التأكيد على اعطاء صفة التاجر للمنشآت الصناعية في تعاملها مع الغير وبشكل خاص ما يتعلق بنوعية واسعار المدخلات المحلية وكذلك الانتاج النهائي. وإعطاء المنافسة بين المشاريع العامة وبينها وبين المشاريع الخاصة الاهتمام المطلوب بعد توفير البيئة المناسبة لضمان الجوانب الايجابية لهذه المنافسة. وأن يكون دعم أسعار

المدخلات والمخرجات الصناعية في حلقة التوزيع وليس في حلقة الانتاج.

٣- العمل على زيادة المكون المحلي من مستلزمات الانتاج قدر الامكان مع مراعاة أن تكون نوعية واسعار هذه المدخلات المنتجة محليا ذات قدرة تنافسية مع المستلزمات المستوردة من حيث الجودة والسعر.

٤- تطوير إمكانيات التكنولوجيا الوطنية للمساهمة في زيادة استخدام الخبرات المحلية في خدمات الانتاج سواء في مراحل ما قبل الاستثمار مثل الدراسات والتصميم الهندسي وتأمين التجهيزات والاشراف على الانشاء والتشغيل أو في مرحلة الانتاج من خلال الخدمات الاستشارية في مجال الادارة والتشغيل والصيانة والمعلومات والتدريب أو في مرحلة ما بعد الانتاج من خلال التصميم والتسويق والتوضيب والترويج . ويشكل توفر الاعداد المتزايدة من خريجي كليات الهندسة والاقتصاد والعاطلة عن العمل حاليا عنصرا مساعدا بهذا الاتجاه .

٥- تنمية وتطوير قدرات الصيانة من خلال وضع قواعد وقوانين للصيانة وتقديم الحوافز والاعفاءات من الضرائب عن القطع التبديلية المستوردة وتقديم الاعانة والدعم لتطوير وتنمية الانتاج المحلي من القطع التبديلية قدر المستطاع من خلال ورشات الصيانة وبيوت الخبرة وتتحدد مكونات الاستراتيجية الهدافة إلى تطوير وتنمية قدرات إدارة الصيانة كما يراها خبراء اليونيدو على النحو التالي (٧):-

أ- إحداث المركز الوطني للصيانة الوطنية .

ب- تأسيس ودعم البنية المؤسساتية للصيانة الصناعية .

ج- تعليم برامج ومعلومات الصيانة المبرمجة على مستوى المنشآت .

د- تطوير وتنمية الخدمات المحلية للصيانة بانتاج القطع التبديلية محليا واقامة ورشات للصيانة ومؤسسات استشارية ومؤسسات لعقود الصيانة .

هـ- وضع برامج لادارة المنشآت والمدراء والموظفين المختصين بالصيانة ووضع برامج تدريب خاص ومحدد للمدربين .

و- اتخاذ الاجراءات والتدابير اللازمة للحد من ظاهرة التضخم الاداري والبطالة المقنعة في القطاع العام وتحويل العناصر الزائدة الى المنشآت والفعاليات الجديدة بعد تأهيلها .

ز - اعادة النظر بسياسة الرواتب والأجور والحوافز بما يتاسب مع الاسعار وزيادة الانتاجية .

(٢-٢) التجارة الخارجية :

يعانى الاقتصاد السوري من عجز دائم فى الميزان التجارى ، الا أنه وبسبب زيادة الصادرات أمكن لأول مرة منذ عشرين عاما تحقيق فائض فى الميزان التجارى بلغ ١٠١٦ مليون ل.س فى عام ١٩٨٩ وارتفاع إلى ٢٠٣٤٦ مليون فى عام ١٩٩٠ ثم تراجع فى عام ١٩٩١ إلى ٧٤٣٨ مليون ل.س ليعود ثانية إلى العجز فى السنوات اللاحقة (الجدول رقم ٩)

ان ارتفاع انتاج النفط فى سوريا مع التحسن فى صادرات السلع الأخرى كان وراء تحقيق الفائض التجارى خلال الفترة ١٩٨٩-١٩٩١. الا انه وبسبب انهاء العمل باتفاقية المدفوعات مع الاتحاد السوفيتى وقيام العديد من الشركات الاستثمارية المحدثة وفق القانون رقم ١٠ لعام ١٩٩١ باستيراد وسائل النقل والآلات والتجهيزات ومستلزمات الانتاج التى تطلبها عملية تنفيذ وتشغيل هذه المشاريع، اضافة إلى الاجراءات والتدابير التى اتخذتها الحكومة من أجل تشجيع استيراد العديد من السلع والمواد من خلال عائدات التصدير، إن كل هذه الأمور مع مارافقها من انخفاض فى اسعار النفط عالميا، أدت إلى عودة الميزان التجارى إلى العجز من جديد.

يعتبر الاقتصاد السوري منكشفا على العالم الخارجى وقد تزايدت نسبة اكتشافه (مجموع التجارة الخارجية / الناتج المحلى الاجمالى) بشكل ملحوظ خلال الفترة المدروسة من ٥٦٪ في عام ١٩٩٠ إلى ٧٩٪ في عام ١٩٩٤ لتختفي إلى ٧١.٦٪ في عام ١٩٩٥. إن هذا الانكشاف الذى يبرز التأثير الكبير للاقتصاد السوري بالعالم الخارجى يشكل تحديا كبيرا أمام هذا الاقتصاد فى المرحلة القادمة التى تتزايد فيها ظاهرة العولمة والاعتماد المتبادل وتحرير التجارة والاستثمار.

(١-٢) التوزيع الجغرافي للتجارة الخارجية :

تحتل بلدان السوق الأوروبية المشتركة المرتبة الأولى بالنسبة للصادرات والواردات السورية خلال الفترة ١٩٩٥-١٩٨٩، حيث تشكل الصادرات إلى هذه البلدان ما يعادل ٥٧٪ من مجموع الصادرات السورية في عام ١٩٩٥ بعد أن كانت تشكل نسبة ٣١٪ في عام ١٩٨٩. في حين تشكل الواردات السورية من بلدان السوق الأوروبية المشتركة نحو ٣٢٪ من مجموع مستورادات سوريا خلال عام ١٩٩٥ علما بأن هذه الواردات شهدت

انخفاضا ملمسيا خلال الفترة المدروسة من ٤٢٪ في عام ١٩٨٩ إلى ٣٣٪ في عام ١٩٩٤ وذلك بسبب زيادة المستورات السورية من المجموعات الجغرافية الأخرى مثل البلدان الاشتراكية سابقا التي ارتفعت نسبتها من ١٤٪ في عام ١٩٨٩ إلى ٢١٪ في عام ١٩٩٥.

وتأتي البلدان العربية في الترتيب الثاني من حيث المجموعات الجغرافية بالنسبة للصادرات السورية ٢٦٪ في عام ١٩٩٤ و ٢٣٪ في عام ١٩٩٥ إلا أنها تأتي في المرتبة الأخيرة بالنسبة للواردات ٦٪ و ٨٪ في عامي ١٩٩٤ و ١٩٩٥ على التوالي.

وقد احتلت مجموعة البلدان الاشتراكية سابقا المرتبة الثالثة حيث شهدت الصادرات إليها ارتفاعا ملحوظا خلال الفترة المدروسة من ١٤٪ في عام ١٩٨٩ إلى ٢١٪ في عام ١٩٩٥ تليها البلدان المختلفة في آسيا وبيلدان العالم الأخرى.

(٢-٢-٢) التجارة العربية البينية :

تحتل سوريا المرتبة الرابعة من حيث المساهمة في حجم الصادرات العربية البينية وذلك بعد المملكة العربية السعودية وعمان ودولة الامارات، أما بالنسبة للواردات فتأتي في مرتبة متاخرة قبل العراق وموريتانيا والصومال. وتشكل التجارة البينية بين سوريا والدول العربية نحو ١٥٪ من مجموع التجارة الخارجية السورية وذلك كما هو موضح في (الجدول رقم ١٠).

وعلى الرغم من أن نسبة التجارة العربية البينية إلى إجمالي التجارة الخارجية السورية هي أكبر من وسطي التجارة العربية بين الدول العربية والتي لا تتعدي ١٠٪، إلا أن هناك امكانيات واسعة أمام الاقتصاد السوري من أجل زيادة هذه النسبة بسبب موقع سوريا وميزاتها في العديد من القطاعات. ولا شك بأن ازالة المعوقات التي تؤثر على التجارة العربية البينية والمتمثلة بمحدوية القواعد الانتاجية ونقل التقنيات الحديثة في الانتاج والتغليف والتسويق بالإضافة إلى العوائق الجمركية وعوائق النقل والتمويل والمعلومات التجارية ستساهم بدورها في زيادة التجارة العربية البينية^(٨).

(٣-٢-٢) الصادرات والواردات من الصناعات التحويلية :

تشكل المواد المصنوعة القسم الأكبر من المستورات السورية حيث تتراوح هذه النسبة بين ٣٢٪ في عام ١٩٨٩ ونحو ٥٠٪ في عام ١٩٩٤، في حين تشكل المواد نصف

المصنوعة ٥٠٪ في عام ١٩٨٩ و ٤٠٪ في عامي ١٩٩٤ و ١٩٩٥.

وبحسب استخدام هذه المواد تتراوح نسبة المواد الاستهلاكية بين ١٤٪ في عام ١٩٨٩ و ١٥٪ في عام ١٩٩٤ في حين تشكل المواد الوسيطة نسبة تتراوح بين ٦٧٪ في عام ١٩٨٩ و ٥٢٪ في عام ١٩٩٥. وتشكل الأصول الثابتة النسبة الباقيّة وهي ١٩٪ في عام ١٩٨٩ و ٣٢٪ في عام ١٩٩٥.

أما بالنسبة للصادرات فان المواد الخام تشكل النسبة الأكبر ٤٢٪ في عام ١٩٨٩ و ٧٢٪ في عام ١٩٩٥. ويعتبر النفط والقطن أهم الصادرات السورية من المواد الخام في حين تشكل الصناعات التسييجية والغذائية أهم الصادرات الصناعية المصدرة. وقد شهدت الفترة المدروسة تراجعاً واضحاً في تصدير المواد المصنعة من ١٢٢٨٦ مليون ل.س في عام ١٩٨٩ إلى ٥٤٢٠ مليون ل.س في عام ١٩٩٢ و ٩٧٤٠ مليون ليرة سورية في عام ١٩٩٥. كما انخفضت كذلك الصادرات من المواد نصف المصنوعة خلال نفس الفترة من ٧٣٠٤ مليون ل.س في عام ١٩٨٩ إلى ٢٠٢٥ مليون ل.س في عام ١٩٩٥.

إن القسم الأعظم من الصادرات السورية حسب استخدامها هي مواد وسيطة وهي تشكل نحو ٧٢٪ من إجمالي الصادرات في عام ١٩٨٩ و ٧٨٪ في عام ١٩٩٥. في حين لا تشكل الأصول الثابتة سوى نسبة ضئيلة لم تصل في أحسن الأحوال إلى ١٪ وشكلت المواد الاستهلاكية النسبة الباقيّة.

إن الأرقام المبينة أعلاه تبرز بوضوح الخلل القائم بين طبيعة الصادرات والواردات الصناعية السورية ويتمثل هذا الخلل بما يلى :

أ - تزايد الصادرات السورية من المواد الخام وتراجع الصادرات من المواد المصنوعة ونصف المصنوعة.

ب - تراجع الواردات السورية من المواد الخام مقابل زيادة الواردات من المواد المصنوعة ونصف المصنوعة.

ويؤدي هذا الخلل عملياً إلى حرمان البلد من القيمة المضافة الناجمة عن تصنيع المواد الخام إلى مواد نصف مصنعة أو مصنعة عوضاً عن تصديرها بشكلها الخام وكذلك حرمانها من القيمة المضافة الناجمة عن تصنيع المواد الخام المستوردة عوضاً عن استيرادها كمواد نصف مصنعة أو مصنعة.

تراجع صادرات الصناعات التحويلية السورية بشكل واضح خلال الفترة المدروسة

من ٢١١٩٢ مليون ل.س في عام ١٩٨٩ إلى ١٢٩٣٧ مليون ل.س في عام ١٩٩٥ ويوضح (الجدول رقم ١١) تطور الصادرات والواردات في الصناعات التحويلية.

كما شهدت الفترة ذاتها تراجعاً واضحاً في نسبة صادرات الصناعات التحويلية إلى إجمالي الصادرات من ٦٣٪ في عام ١٩٨٩ إلى ٢٩٪ في عام ١٩٩٥. علماً بأن صادرات الصناعات التحويلية تتضمن المشتقات النفطية التي بلغت ٢٥٤٠ مليون ل.س في عام ١٩٩٣ و ٢١٦٢ مليون ل.س في عام ١٩٩٤ و ٣٠٨٧ مليون ل.س ١٩٩٥ أي ما يعادل ربع قيمة صادرات الصناعات التحويلية، الأمر الذي يشير إلى ضعف هذه الصادرات وعدم قدرتها كمرحلة أولى على الحفاظ على مستوياتها السابقة.

ولا شك بأن الغاء العمل باتفاقية المدفوعات مع الاتحاد السوفيتي ساهم بشكل كبير في تراجع الصادرات الصناعية غير النفطية في وقت لم تستطع فيه الصناعات التحويلية السورية التكيف بسرعة مع هذه المستجدات وأيجاد أسواق جديدة لها تعوضها عن هذه السوق وذلك بسبب عدم قدرة هذه المنتجات على المنافسة في الأسواق الأخرى سواء من حيث النوعية أو السعر وهو ما سيتم تناوله بالتفصيل فيما بعد.

في نفس الوقت شهدت الفترة ذاتها تزايداً كبيراً في حجم الواردات من الصناعات التحويلية التي ارتفعت من ١٩٧١٣ مليون ل.س في عام ١٩٨٩ إلى ٤٨٥٦٩ مليون ل.س في عام ١٩٩٥ حيث شكلت نسبة ٨٤٪ و ٩٢٪ من إجمالي واردات سوريا في العامين المذكورين. وقد جاءت هذه الزيادة نتيجة استيراد المشاريع الاستثمارية المحدثة وفق قانون تشجيع الاستثمار رقم ١٠ لعام ١٩٩١ الآلات والتجهيزات ومستلزمات الانتاج الأخرى إضافة لاستيراد الدولة إلى اعداد كبيرة من السيارات.

من جانب آخر تراجعت نسبة الصادرات إلى المستوردة من الصناعات التحويلية بدرجة مذهلة فبعد أن كانت هذه النسبة ١١.٨٪ و ١.٩٪ في عام ١٩٨٩ و ١٩٩٠ تراجعت فيما بعد حتى وصلت إلى ٢٧٪ في عام ١٩٩٥.

ويلاحظ من (جدول رقم ١٢) أن الصادرات من الصناعات التحويلية الرئيسية تضم تشكيلة محددة من السلع وهي من الصناعات التي تشتهر بها سوريا تاريخياً كالصناعات الغذائية والصناعات النسجية. وقد أدى تزايد انتاج النفط في سوريا إلى دخول المشتقات النفطية في قائمة الصادرات. حيث تتركز الواردات السورية من

الصناعات التحويلية على المنتجات المصنعة ونصف المصنعة التي تزايدت خلال الفترة المدروسة بشكل واضح مقابل التراجع في استيراد المواد الخام التي كان من الممكن تحويلها إلى مواد نصف مصنعة أو مصنعة تساهم في زيادة القيمة المضافة المتولدة في الصناعات التحويلية.

(٤-٢-٤) دور القطاع الخاص في الصادرات والواردات من الصناعات التحويلية :

يساهم القطاع الخاص بالقسم الأعظم من صادرات الصناعات التحويلية في سورية حيث ازدادت هذه المساهمة من ٦٠٪ في عام ١٩٩٣ إلى ٧١٪ في عام ١٩٩٥ وتزداد هذه النسبة بعد استبعاد الصادرات من المشتقات النفطية لتصل إلى ٨٩٪ في عام ١٩٩٣ و ٩٣٪ في عام ١٩٩٥ ويوضح (الجدول رقم ١٤) مساهمة القطاع الخاص في التجارة الخارجية للصناعات التحويلية.

كما يلاحظ من (الجدول رقم ١٤) ان القطاع الخاص هو الذي يقوم بتصدير الغالبية العظمى من منتجات الصناعات التحويلية في حين تتحصر صادرات القطاع العام بالمشتقات النفطية والقطن أساساً.

(٥-٢-٢) صادرات المؤسسات الصناعية :

تشير نتائج تقييم خطة صادرات مؤسسات القطاع العام الصناعي إلى الصعوبات الفعلية التي تواجهها هذه المؤسسات في عملية التصدير. ويوضح (الجدول رقم ١٥) المخطط والمنفذ من خطة التصدير للمؤسسات الصناعية التابعة لوزارة الصناعة خلال الفترة ١٩٩٤-١٩٩٦.

كما يلاحظ ان البيع الداخلي بالدولار يشكل القسم الأعظم من صادرات المؤسسات الصناعية وهو وان كان وسطياً بحدود ٧٠٪ في عام ١٩٩٦ الا أنه بالنسبة لبعض المؤسسات مثل الهندسية يشكل ١٠٠٪. ويمثل البيع الداخلي بالدولار اجراء حكومياً تم اتباعه ابان الأزمة الاقتصادية في النصف الثاني من الثمانينيات من اجل توفير القطع الأجنبي اللازم لمستلزمات الانتاج في عدد من المؤسسات الصناعية، حيث يتم بيع المنتجات التي تحكرها الدولة إلى المواطنين بالدولار (التلفزيون ، الغزل ، الخ ..) ومازال الاجراء معمولاً به حتى الآن، وإذا كان البيع الداخلي بالدولار يحل جزءاً من مشكلة توفير القطع الأجنبي لبعض المؤسسات الا أنه لا يمكن اعتباره تصديراً لأنه لم يؤد الغرض

الأساسي من التصدير وهو فرض المنتج نفسه في الأسواق الخارجية من خلال المنافسة بالجودة والسعر وليس من خلال الحصر والمنع والاحتكار.

٦-٢-٢) أسباب انخفاض الصادرات الصناعية :

تشكل الفجوة المتزايدة بين الواردات والصادرات من الصناعات التحويلية واحدة من أهم المشاكل والتحديات التي تواجه القطاع الصناعي في سوريا وهي في نفس الوقت تؤكد الأداء الضعيف لهذا القطاع الذي يجب وضع أقصى الامكانيات والجهود من أجل تأهيله بالشكل المطلوب لمواجهة المتغيرات الدولية.

وتعود أسباب تدني حجم الصادرات الصناعية السورية إلى ما يلى :

- ١- ارتفاع تكاليف المنتجات الصناعية بسبب تدني نسبة الانتفاع من الطاقات الانتاجية القائمة وارتفاع أسعار مستلزمات الانتاج وهو ما سبق شرحه مفصلاً عند الحديث عن تدني القيمة المضافة في الصناعات التحويلية.
- ٢- تدني نوعية المنتجات الصناعية بسبب عدم الالتزام بالمواصفات المحددة في المواد الأولية وفي المنتج النهائي وضعف الرقابة على الصادرات.
- ٣- ارتفاع أسعار الانتاج الصناعي السوري بالمقارنة مع المنتجات الأخرى بسبب سعر القطع الأجنبي المعتمد وخاصة للقطاع العام الصناعي.
- ٤- فرض ضرائب ورسوم على الصادرات والزام المصدرین ببيع نسبة ٢٥٪ من عائدات تصديرهم إلى المصرف التجاري السوري وبسعر الدول المجاورة في الوقت الذي تدعم فيه الدول الأخرى صادراتها.
- ٥- ضعف الخبرات التسويقية والترويجية بشكل عام وعدم توفر الاعتمادات الالزمة لحملات الترويج لدى شركات القطاع العام.
- ٦- الافتقار إلى فعاليات التوضيب والتحضير مع تدني مستوى التعبئة والتغليف.
- ٧- ارتفاع أجور الشحن بسبب التسعير الاداري ووجود قرارات بهذا الخصوص تؤدي إلى زيادة كلفة نقل المنتج الصناعي المصدر.
- ٨- الاعتماد على مبدأ تصدير الفائض عن حاجة السوق المحلية.

(٧-٢-٢) المقترنات من أجل زيادة الصادرات من الصناعات التحويلية :

- رفع الكفاءة الانتاجية للمنشآت الصناعية القائمة وبشكل خاص رفع نسبة الاستفادة من الطاقات الانتاجية من أجل خفض التكاليف.
- التقىد بالمواصفات الموضوعة والعمل على تأهيل المزيد من المنشآت للحصول على شهادة ISO 9000 وبشكل خاص للمنشآت التي تنتج منتجات تصديرية.
- الغاء الضرائب والرسوم المفروضة على الصادرات.
- تخفيض الرسوم الجمركية والضرائب على المستورّدات بغرض التصدير.
- إيجاد مصارف متخصصة لتشجيع التصدير ومنح المصدرین قروضاً بالعملة الصعبة لتمويل صادراتهم والاستفادة من التسهيلات التي تقدمها الصناديق العربية من أجل تطوير وزيادة التجارة البينية العربية.
- تطوير خدمات النقل وخفض الضرائب والرسوم المفروضة على وسائل النقل الخارجي من أجل خفض تكاليف النقل وبالتالي أسعار الصادرات.
- إنشاء شركات متخصصة بالتصدير سواء عن طريق الوكالة للشركات المنتجة أو بالعمولة الأمر الذي يؤكد مبدأ التخصص وتمكن المنتجين من التركيز على تحسين منتجاتهم بعد ضمان امكانية تصديرها من قبل جهة مختصة ومؤهلة لذلك.
- الاهتمام بمسألة التعبئة والتغليف وتشجيع اقامة المشاريع التي تنتج هذه المواد والتي لا تتوافر محلياً.
- تشجيع اقامة المنشآت التي تقدم الخدمات الداعمة للتصدير مثل البرادات ومعامل التوضيب والتعبئة الخ ..
- اقامة مركز للمعلومات الصناعية والتجارية.
- دعم مركز التجارة الخارجية وتنشيط الملحقيات التجارية في السفارات السورية في الخارج من أجل الترويج للمنتجات السورية.
- السماح للمصدر بالاحتفاظ بكامل عائدات تصديره.
- تنشيط اقامة المعارض الصناعية الخارجية وزيارات الوفود الصناعية إلى الدول المستهدفة دخول أسواقها.
- تطوير صناعات خاصة بالتصدير سواء عن طريق تخصيص خطوط انتاجية أو معامل كاملة لهذا الغرض.

(٢) متطلبات مواجهة التغيرات الاقتصادية الدولية :

يواجه الاقتصاد السوري وهو على اعتاب القرن الحادى والعشرين تحديات كبيرة هو غير مؤهل بعد لمواجهتها والتكيف معها بالشكل المطلوب وذلك بسبب مجموعة من المشاكل والصعوبات الداخلية من ناحية وسرعة التغيرات الاقتصادية الدولية سواء من حيث التكتلات أو من حيث التقدم التكنولوجي من ناحية أخرى.

فبالإضافة إلى ظاهرة عولمة الاقتصاد واقامة منظمة التجارة الدولية ومشروع الشراكة الأوربية المتوسطية والتحرك الأخير لإقامة منطقة تجارة حرة بين الدول العربية اعتبارا من عام ١٩٩٨ وما تتطلب كل هذه التغيرات وغيرها من سرعة وكفاءة في استيعابها والتكيف معها وتعظيم المنافع منها والحد من آثارها السلبية، فإن الاقتصاد السوري يواجه داخليا تحديات لا تقل أهمية عن التحديات الخارجية التي تفرض عليه، وحيث إن الترابط بين هذه التحديات وثيق ومتبادل فإن تجاوز التحديات الداخلية هو الخطوة الأولية والضرورية للنجاح في التكيف مع التغيرات الخارجية مع التأكيد على ضرورة وأهمية العمل العربي المشترك من أجل النجاح في هذه العملية.

وفي سوريا مثل باقى البلدان النامية الأخرى التى تعيش مرحلة التحول الاقتصادي، يواجه واضعو السياسات الحكومية والمتقدون صعوبات رئيسية من الزيادة السريعة فى السكان والارتفاع العالى فى نسبة الفتوة والتحضر (فى سوريا ٧٣٪ من السكان دون الثلاثين عاما ونسبة التحضر بحدود ٥١٪) اضافة إلى الانتقال من الاقتصاد المخطط مركزيا إلى اقتصاد السوق الموجه للتصدير من أجل زيادة النمو الاقتصادي وخلق فرص العمل اللازمة للتنمية الاجتماعية والاقتصادية، ويمكن تحديد أهم التحديات التي تواجه الاقتصاد السوري بشكل عام والقطاع الصناعى بشكل خاص بما يلى :

(١-٢) النمو السكاني :

يعتبر النمو السكاني الكبير وما يتربى عليه من آثار من أهم التحديات التي تواجه الاقتصاد السوري حيث بلغ معدل النمـء اسـكـانـيـاـ الحالـىـ ٣ـ٪ـ سنـوـيـاـ أـىـ أنـ سـكـانـ سـورـيـاـ يـزـدـادـونـ بنـحـوـ ٤٥٠ـ الفـ نـسـمـةـ سنـوـيـاـ وـلـيـسـ مـنـ الـمـحـتمـلـ انـ تـنـخـفـضـ هـذـهـ النـسـبةـ فـىـ السـنـوـاتـ الـقـادـمـةـ حـيـثـ لـاـ تـوـجـدـ حـتـىـ الـآنـ اـسـتـرـايـجـيـةـ سـكـانـيـةـ وـاضـحةـ الـمعـالـمـ وـقـابـلـةـ لـلـتـنـفـيـذـ فـيـ ظـلـ الـظـرـوفـ الـاجـتمـاعـيـةـ وـالـاـقـتـصـادـيـةـ السـائـدـةـ، قـادـرـةـ عـلـىـ تـحـقـيقـ التـواـزنـ بـيـنـ مـوـارـدـ الـبـلـدـ وـاـمـكـانـيـاتـهـ مـنـ جـهـةـ وـعـدـ سـكـانـهـ حـالـيـاـ وـمـسـتـقـبـلاـ مـنـ جـهـةـ أـخـرىـ.

إن هذه الزيادة الكبيرة في عدد السكان سنويًا تتطلب أولاً توفير مستلزمات الحياة للوافدين الجدد من مأكل ومسكن وملابس وتعليم وعمل، إضافة إلى الخدمات الأخرى، كما تتطلب تحقيق معدلات نمو مرتفعة في الناتج المحلي الإجمالي تفوق معدل النمو السكاني من أجل زيادة دخل الفرد وتحسين مستوى الاقتصادي الاجتماعي.

(٢-٣) البطالة :

نتيجة لزيادة السكانية الكبيرة، يواجه الاقتصاد السوري تحدياً كبيراً آخر وهو ايجاد فرص عمل لنحو ٢٠٠٠٠٠ وافد جديد إلى سوق العمل سنويًا وبدرجات مختلفة من التعليم والمهارات .

وتشير التقديرات إلى أن هذا العدد سيصل إلى ٤٥٠٠٠ بحلول عام ٢٠٠٠ وستبلغ تكلفة خلق كل فرصة عمل جديدة ٣٥٠٠٠ دولار عليه فان الاستثمارات المطلوبة سنويًا من أجل استيعاب الوافدين الجدد إلى سوق العمل ستكون بحدود ٣٥ مليار ل.س ترتفع إلى نحو ٧٨٨ مليار ل.س بحلول عام ٢٠٠٠، وهو مبلغ يعجز عن توفيره القطاع العام والقطاع الخاص. وإذا أخذنا بعين الاعتبار تراكم البطالة في صفوف خريجي الجامعات ومعاهد المتوسطة وحملة الشهادة الثانوية والمتوسطة منذ أكثر من عشر سنوات وحتى الآن نتيجة وقف التعيين في دوائر الدولة والقطاع العام، الا بحدود ضئيلة جداً، أدركنا حجم مشكلة البطالة في سوريا.

وقد ترافقت هذه المشكلة مع تضاؤل فرص العمل المتاحة في دول الخليج والدول العربية الأخرى التي كانت تستقبل العمالة السورية وذلك بسبب الأوضاع الاقتصادية التي تعيشها تلك البلدان.

إن المشاريع الجديدة التي أقيمت أخيراً في سوريا سواء من قبل القطاع الخاص أو العام لم تستوعب إلا جزءاً يسيراً من العاطلين عن العمل. وتزداد هذه المشكلة تعقيداً إذا ما تم التفكير باعادة هيكلة القطاع العام ومعالجة مشكلة التضخم الإداري والبطالة المقنعة فيه وضرورة ايجاد فرص عمل بديلة للعمالة الزائدة فيه.

إن التصدي لهذه المشكلة يتطلب حزمة من السياسات والإجراءات التي من شأنها توفير المزيد من فرص العمل من خلال اعطاء الأولوية في المزايا وفي التنفيذ للمشاريع ذات الحاجة الكبيرة إلى اليد العاملة، وتوفير الامكانيات والتسهيلات الالزمة للعاطلين عن

العمل وخاصة من خريجي الجامعات والمعاهد وكذلك العمال الذين يمكن الاستغناء عنهم لإقامة مشاريع خاصة بهم.

(٣-٣) بدائل النفط :

يبلغ إنتاج سوريا من النفط حالياً ٦٠٠ ألف برميل يومياً، وتقدر حاجة الاستهلاك المحلي بنحو ٢٥٠ ألف برميل يومياً، ويتوزع القسم المتبقى للتصدير وتسديد حرص شركات عقود الخدمة، وقد سبقت الاشارة إلى أن النفط ومشتقاته يشكل نحو ٦٣٪ من الصادرات السورية وتقدر عوائده بنحو ٢ مليار دولار سنوياً ويعتبر المصدر الرئيسي لتغطية حاجة سوريا من القطع الأجنبي. وفي ضوء المعدلات الحالية للإنتاج وعدم اكتشاف احتياطيات نفطية كبيرة وجديدة فإن الاحتياطي المؤكد حالياً لن يكفي لأكثر من عشر سنوات، الأمر الذي يتطلب العمل في عدة مجالات لتفادي تأثير تراجع إنتاج النفط، فمن ناحية ينبغي التوسع وتكتيف الجهود في التنقيب من أجل زيادة الاحتياطي المؤكد منه، ومن ناحية أخرى ينبغي ترشيد استهلاك الطاقة وتشجيع استخدام المصادر الأخرى من الطاقة المتجدددة وإنتاج المصايب والأجهزة الكهربائية ذات الاستهلاك المنخفض من الطاقة، والاستفادة الأمثل من إنتاج النفط وعوائده، وأخيراً العمل على تطوير قطاع اقتصادي أو أكثر من قطاعات الاقتصاد ليحل النفط في تأمين الموارد اللازمة من القطع الأجنبي. ومن الممكن أن يشكل قطاع الصناعات النسيجية القطاع البديل فيما لو تم الاهتمام بتطويره بالشكل المطلوب.

(٤-٣) رفع الكفاءة الانتاجية للمنشآت الصناعية القائمة :

سبقت الاشارة في الصفحات السابقة إلى انخفاض القيمة المضافة المتحققة في الصناعات التحويلية وكذلك تدني نسبة الاستفادة من الطاقات الانتاجية القائمة وضعف القدرة التنافسية للصناعات السورية في الأسواق الخارجية من حيث الجودة والسعر. ولا تقتصر هذه الظاهرة على القطاع العام وحسب بل تشمل إلى هذا الحد أو ذلك عدداً غير قليل من منشآت القطاع الخاص بما فيها المنشآت الصناعية التي نفذت وفق قانون تشجيع الاستثمار رقم ١٠ لعام ١٩٩٣ والتي تعمل بنسبة تتراوح بين ٥٠-٢٥٪ من طاقاتها الانتاجية القائمة.

لقد تم تحليل الأسباب الرئيسية لهذه المشكلة في الصفحات السابقة ولا شك بأن لكل منشأة صناعية أسبابها الخاصة في هذا المجال التي تشمل واحداً أو أكثر من

الأسباب التي تمت الاشارة اليها. الا أن التصدى لهذه المشكلة يتطلب حملة وطنية شاملة تتضامن فيها جهود القطاع العام والقطاع الخاص من أجل تذليل الصعوبات والمشاكل التي تحول دون تحقيق هذا الهدف. ويتأتى في مقدمتها تحسين نوعية المنتجات وتوسيع تشكيلتها وتأمين الشروط الالزامية لتحقيق الجودة وتطبيق المواصفات المعتمدة بما يؤهلها الحصول على شهادة ISO 9000 مع العمل على ضمان تحقيق المنافسة بالأسعار. وباعتبار ان الوصول إلى هذه المرحلة لا يمكن أن يتم بين عشية وضحاها فإن الأمر يحتاج إلى اتخاذ العديد من الاجراءات والتدابير الالزامية من أجل مساعدة القطاع العام والقطاع الخاص للوصول إلى هذا الهدف وذلك من خلال منح التسهيلات والاعفاءات وتقديم الخدمات والمعونة الفنية الالزامية لتحقيق ذلك.

(٥-٣) إعادة هيكلة القطاع العام الصناعي :

من الصعب التنبؤ بمستقبل جيد للقطاع الصناعي في ظل استمرار الظروف الحالية التي يعمل بها، فهو من جهة مثقل بادارات تتطلب المزيد من التدريب والتأهيل من أجل القيام بالمسؤوليات الملقاة على عاتقها في ظل التحديات الجديدة بصورة أفضل مع منحها الصلاحيات الالزامية، ومن ضمنها اصدار التعليمات التنفيذية للمرسوم رقم ٢٠، كما ان هذا القطاع مثقل بتضخم اداري وبطالة ومشاكل فنية لا حصر لها اضافة إلى مشاكل التسويق والتسعير والرقابة والاشراف. وتعتبر منافسة القطاع الخاص سواء من حيث المنتجات أو من حيث استقطاب الكفاءات الجديدة في القطاع العام من أهم المشاكل التي يواجهها هذا القطاع في المرحلة الراهنة خاصة بعد اتساع مجال المنافسة مع القطاع الخاص والتي شملت الأنشطة التي كانت محتركة سابقاً من قبل القطاع العام، حيث كثر الحديث في الآونة الأخيرة عن تراكم انتاج القطاع العام في مستودعاته بسبب فشل سياسة التسويق وتدني المواصفات ومنافسة القطاع الخاص.

إن مستقبل القطاع الصناعي ووجوده مرهون أساساً باعادة هيكلة هذا القطاع وتطوير بيئته العمل التي يعمل فيها في كافة المجالات وتطبيق أسس الادارة الاقتصادية الحديثة في منشاته.

ويشكل موضوع الرواتب والأجور عنصراً أساسياً في عملية تطوير القطاع العام الصناعي نظراً للأجور المتدينية التي يقدمها والتي تحد من الرغبة والامكانية على العمل والعطاء. ومن هذا المنطلق فإنه من الضروري ربط الأجور بمستوى الاسعار السائد

بالاضافة إلى ربط الحوافز الانتاجية المجزية بزيادة الانتاجية ليس فقط من ناحية الكم بل من حيث الجودة والقدرة على المنافسة والتسويق.

٦-٣) تشجيع الاستثمار :

على الرغم من الخطوات المتقدمة التي خطتها سوريا في مجال تشجيع الاستثمار باصدار قانون الاستثمار رقم ١٠ لعام ١٩٩١ والمشاريع العديدة التي تمت اقامتها وفق هذا القانون الا أنه، وبعد اكثربن خمس سنوات على تطبيقه لابد من اجراء مراجعة شاملة لتقييم نتائج هذا القانون وتحديد السبل الكفيلة بتفعيله وتطويره بما يحقق الأهداف المرجوة منه. ولا شك بأن عناصر هامة وأساسية من العناصر الجاذبة للاستثمار موجودة في سوريا، الا أنه بات من الضروري في ضوء تجربة السنوات الخمس الماضية اسراع في اتخاذ الاجراءات والتدابير اللازمة لتوفير المستلزمات الضرورية لتحسين وتطوير مناخ الاستثمار في سوريا، ويأتي في مقدمة هذه الاجراءات تعديل القوانين والقرارات التي لا تتسمج مع قانون تشجيع الاستثمار ولا مع توجهاته وأهدافه مثل المرسوم رقم ٢٤ وقانون التجارة والضرائب وسعر صرف العملات الأجنبية وكذلك اقامة المناطق الصناعية المؤهلة لاستيعاب المشاريع الكبيرة التي استهدفها القانون رقم ١٠ وايجاد مصرف للاستثمار يلبي احتياجات المستثمرين من القروض والخدمات بمرونة وكفاءة وسرعة وتأسيس سوق للأوراق المالية تساهم في توجيهه مدخلات المواطنين نحو الاستثمار فيها من خلال شراء وتداول الأسهم والسنادات.

كما انه من الضروري تأمين الشفافية والحد من البيروقراطية في مختلف أجهزة ودوائر الدولة المعنية بشؤون الاستثمار والعمل على تطبيق مبدأ الشباك الواحد وتطوير مكتب الاستثمار الحالى إلى هيئة عامة للاستثمار تتولى هذا الموضوع من كافة جوانبه. كما أكدت تجربة السنوات الخمس على ضرورة ايجاد مراكز متطرفة للمعلومات الصناعية والتكنولوجية والخدمات الهندسية والاستشارات الاقتصادية وعلى ضرورة تطوير أجهزة الاحصاء والمعلومات في البلد وتحسين كفاءتها ووثوقية أرقامها، كما أن الانضمام إلى الوكالة الدولية لضمان الاستثمار mica هو إجراء ضروري من أجل تشجيع المستثمرين الأجانب على الاستثمار في سوريا في ضوء الضمانات التي توفرها لهم هذه المؤسسة.

٧-٣) تطوير البناء المؤسسي :

ان التغيرات المتسارعة في الأوضاع الاقتصادية الدولية كازدياد حدة المنافسة،

والتحولات في الأسواق، وسوقه، التطور، وقيام منظمة التجارة الدولية، الاتفاقية إلى التطورات الداخلية في سورية والتي تجلى بتشجيع نمو القطاع الخاص، وتجزيل التجارة والعمل على جذب الاستثمارات وحقوق المعرفة من الخارج وتطوير الصناعة المحلية وتوجيهها نحو التصدير. وزيادة فعالية القطاع العام، إن كل هذه الأمور تتطلب تغيرات في الطريقة التي يعمل بها القطاع الانتاجي وبالتالي تطوير بناء المؤسسي لهذا القطاع بالشكل الذي يجعله قادراً على التكيف مع كل التغيرات والتحديات التي سبق الإشارة إليها. وقد أرسى المرسوم رقم ٢٠ عام ١٩٩٤ قاعدة جيدة في هذا الاتجاه والمطلوب هو تعزيز هذا الاتجاه وضيئه من خلال ما يلي:

- أ- اتباع أسلوب الإدارة الاقتصادية الحديثة.
- ب- الفصل الواضح بين مسؤوليات ومهام الوزارة والمؤسسة والمنشأة بحيث يتولى الوزارة مسؤوليات السياسة والاستراتيجية وتتولى المؤسسات الفعاليات الداعمة مثل الاستشارات والتưریف والمعلومات التقنية والتسويقية وضيئه الجودة .. وتكون المنشأة مسؤولة عن إدارة الانتاج.
- ج- اقامة تعاون سليم بين القطاع العام والخاص من خلال المشاريع المشتركة ومن خلال شبكة من المقاولات الصناعية الحرية التي تراعي التخصص في الانتاج وتحقيق التكامل والتعاون بين هذين القطاعين.
- د- رفع كفاءة وقدرات الادارة العليا في الصناعة بما يؤهلها للاضطلاع بالمسؤوليات والمهام الملقاة على عاتقها في ضوء التحديات الداخلية والخارجية.

(٣) مكافحة التلوث الصناعي :

يتطلب عملية الحفاظ على البيئة وسلامتها مكافحة التلوث الصناعي الناجم عن معظم الفروع الصناعية في سورية وخاصة الصناعات الكيماوية والإسمنت وتعانى مدين عديدة في سورية من هذه الظاهرة وتزداد حدتها في محافظة دمشق وحمص وطرطوس وحلب نتيجة تواجد عدداً من المنشآت الصناعية التي تلوث البيئة (محاصف النفط، الأسمنت، معامل الإسمنت / معامل الدهاغة، ومعامل النسيج)، كما تتطلب عملية جماعية البيئة مراعاة التلوث وكيفية التخلص من النفايات الصناعية ومعالجة المياه عند منع الترخيص للمشاريع الجديدة، ووضع حواجز مشجعة للمنشآت الصناعية القائمة من أجل معالجة النفايات والمياه.

تم إعداد هذا المقدّم على الأرجح قيامها في الستة عشرة في المائة الأولى من شهر مارس

ملحق الجداول

جدول (رقم ١)

الاستثمارات الفعلية في القطاعات الاقتصادية وحسب الخطط الخمسية المتعاقبة بالأسعار الجارية

الوحدة : مليون ل.س

مجموع الانفاق	الخدمات		النقل والمواصلات		الصناعة		الزراعة		القطاعات الخطة الخمسية	
	%	الانفاق	%	الانفاق	%	الانفاق	%	الانفاق	%	
٢١٤٠	٢٤	١٣٧٨	١٤.٥	٤٥٤	٢٢.٥	٧٠٧	١٩	٦٠١	١٩٦٥-١٩٦٠	الأولى
٢٩١٠	٣٦.٦	١٤٣٢	٢١	٨١٩	٢٨.٢	١١٤	١٤.٢	٥٥٤	١٩٦٦-١٩٧٠	الثانية
١٢٧٤٢	٢٢.٤	٤٢٥٢	١٤.٧	١٨٧٨	٣٨.٩	٤٩٥٥	١٣	١٦٥٧	١٩٧٥-١٩٧١	الثالثة
٥٠٥٥٣	٤١.١	٢٠٧٦٦	١٢.٣	٦٧٦	٣٩.٩	٢٠١٤٧	٥.٨	٢٩٣٤	١٩٨٠-١٩٧٦	الرابعة
٨٦٤٦٧	٥٤	٤٦٧٢٢	١٢.٩	١١١٤٢	٢٢.٨	٢٠٦٠٢	٩.٣	٨٠٠١	١٩٨٥-١٩٨١	الخامسة
١٣٩٩٧٨	٥٣.٤	٧٤٧٤٩	٨.٢	١١٤٧٨	١٩.٧	٧٤٥٧٦	١٨.٧	٢٦١٧٥	١٩٩٠-١٩٨٦	ال السادسة
٢٢٥١٤٢	٢٥	٥٥٦٢١	١٢	٢٧٧٥٠	٤٠.٢	٩١٠٢٢	٢٢.٧	٥١٢٤٨	١٩٩٥-١٩٩١	السابعة

المصدر : اليونيدو - السياسات والاستراتيجيات للقطاع الصناعي، عن هيئة تخطيط الدولة.

جدول (رقم ٢)
الناتج المحلي الإجمالي في سوريا ١٩٩٥-١٩٩٠
بملايين الليرات السورية

معدل النمو السنوي	١٩٩٥	١٩٩٤	١٩٩٣	١٩٩٢	١٩٩١	١٩٩٠	
%١٥.٥	٥٥٢	٥٠٢	٤١٤	٣٧٢	٣١٢	٢٦٨	الناتج المحلي الإجمالي
%١٠	%٢١.٣	%١١.٣	%١٩.٢	%١٦.٤	-	-	بالأسعار الجارية
%٧	١٢٦	١٢٢	١١٣	١٠٦	٩٦	٨٩	نسبة النمو
%٣.٣	%٨	%٦.٦	%١٠.٤	%٧.٩	-	-	الناتج المحلي الإجمالي بأسعار
							١٩٨٥ الثابتة
							نسبة النمو

المصدر : المجموعة الاحصائية لعام ١٩٩٦

جدول (رقم ٣)
نسبة مساهمة القطاع الخاص في عدد من الأنشطة
١٩٩٥-١٩٨٨ بالأسعار الجارية

المؤشر	١٩٩٥	١٩٨٨
الاستثمارات	%٠٧	%٣٩
الاستثمارات الصادرات	%٠٥	%٢٧
الصادرات بدون النفط	%٢٨	%٣٧
الانتاج الصناعي الإجمالي *	%٧٦	%٥٤
الانتاجي الصناعي بدون النفط *	%٣٤	%٣٠
القيمة المضافة في الصناعات التحويلية *	%٤٠	%٤١
القيمة المضافة في الصناعات التحويلية بدون تكرير النفط *	%٢٥	%٢٣
	%٢٩	%٢٧

* الأرقام تعود لعام ١٩٩٤

المصدر : المجموعة الاحصائية لعامي ١٩٨٩ و ١٩٩٦

جدول (رقم ٥)
 الانتاج والقيمة المضافة للصناعات التحويلية ١٩٨٩-١٩٩٤
 بالاسعار الجارية

المؤشر	١٩٨٩	١٩٩٠	١٩٩١	١٩٩٢	١٩٩٣	١٩٩٤
الانتاج الاجمالي	٣٦١٤٧٥	٤٦٤٩١٤	٥٢٦٤٠٢	٦٢٩٥٥٠	٧٠٦٠٢٧	٨٥١٦٧٥
الانتاج الاجمالي للصناعات التحويلية	٨١٤٨٩	١٠٦٦٤	١٠٧٨٣٢	١٣٥٢١٥	١٥٤٦٤٦	١٧٩٧٣٤
النسبة	%٢٢,٥	%٢١,٦	%٢٠,٤	%٢١,٤	%٢١,٩	%٢١,١
الناتج المحلي الاجمالي بسعر	٢٠,٨٨٩٢	٢٦٨٣٢٨	٥١١٥٦٤	٣٧١٦٣٠	٤١٣٧٥٠	٥٠,٢٤٣٥
السوق	١٦٧٢٨	١٩٥٦٠	٢١٣٤٥١	٢٥٥,٨	٢٩٩٩١	٣٧٢٢٨
القيمة المضافة للصناعات التحويلية	%٨	%٧,٣	%٤,٢٣	%٦,٩	%٧,٢	%٧,٤
النسبة						

المصدر : مجموع من المجموعة الاحصائية لعام ١٩٩٦

جدول (رقم ٦)
نسبة مساهمة القطاع الخاص في عدد من الأنشطة
بالأسعار الجارية ١٩٩٤-١٩٨٩

١٩٩٤		١٩٨٩		الأنشطة الصناعية
%	القيمة المضافة	%	القيمة المضافة	
٢٠	٧٤٦٥	٢٨٦	٤٧٩٠	المواد الغذائية والمشروبات والتبغ
٢٢.٤	٨٣٤٥	٢٨٣	٤٧٩٧	الغزل والنسيج واللحظ والجلود
٢.٦	٩٧٩١	٥.٤	٩٠٢	الخشب والموبيليا والأثاث
١.٣	٤٨٣	١.٣	٢١٣	الورق ومنتجاته والطباعة
٢١.٦	٨٠٥٥	١٦	٢٦٩٩	الصناعات الكيماوية ومنتجاتها وتكرير البترول
١١.٧	٤٣٧	٨.٥	١٤٦٦	المنتجات غير المعدنية
١	٢٩٢	١	١٢٩	الصناعات المعدنية الأساسية
١٩.٢	٧١٤٤	١٠.٣	١٧٢٩	المنتجات المعدنية المصنعة
-	١٣٨	-	٤٣	صناعات متعددة أخرى
١.٠	٣٧٢٣٨	١٠٠	١٦٧٢٦	مجموع الصناعات التحويلية

المصدر : المجموعة الإحصائية لعامي ١٩٩٤ و ١٩٨٩ كمصدرها رئيسها : رئيسها

جدول (رقم ٧)
مساهمة القطاع الخاص في القيمة المضافة للصناعات التحويلية

١٩٩٤		١٩٨٩		النشاط
%	القيمة المضافة	%	القيمة المضافة	
١.٥١	٪٤٨	-	-	الغزل والنسيج
٤.٥	٣٣٥٧	٣٣٥٧	٣٣٥٧	المواد الغذائية
٤.١٦	١٨.٣٧	٢٨٢٨	٣٠٥٨	الصناعات الكيماوية
٧.٦	٣٧.٠	٣٧.٠	٣٧.٠	الصناعات المعدنية المصنعة
١.٦١	٪٤٣	-	-	المنتجات غير المعدنية

المصدر : محسوب من المجموعة الإحصائية للأعوام ١٩٩٤-١٩٩٥ كمصدرها رئيسها : رئيسها

٣٧) (مقدمة) نامه
**دول (نظام) ٣ لفقة قيمه للله تحيي
 قلشتا كان نهاده زمانه و سطى القيمة المصانة للعامل وللا جمود في القطاع العام الصناعي**

حسب الانشطة الصناعية (ق.م = القيمة المضافة ١٠٠٠ ل.مس . ق.م للأجر ل.مس)

١٩٩٤		١٩٨٩		١٩٨٧		٢٠٠١	
قيمة المدخلات الخامسة	قيمة المدخلات الخامسة	قيمة المدخلات الخامسة	قيمة المدخلات الخامسة	نسبة التغير	نسبة التغير	نسبة التغير	نسبة التغير
٦٣٣٧	٣٨٧	٣٧٣	٥٣٣٧	-٢%	-٣%	-٣%	-٣%
المواد الغذائية والمتردوديات والتبغ	٥٣٧٦	٧٧٧	٥٣٧٦	+٣%	+٣%	+٣%	+٣%
الغزل والنسيج والطح و الجلد	٢٠٣	٧٠	٢٠٣	+٣%	+٣%	+٣%	+٣%
الخشب والموبيليا والاثاث	٣٨٣	٢١٢	٣٨٣	+٣%	+٣%	+٣%	+٣%
العرق ومنتجاته وطباعة	٥٠٨	٣٧٧	٥٠٨	+٣%	+٣%	+٣%	+٣%
الصناعات الكيماوية ومنتجاتها	٥٠٨	٣٧٧	٥٠٨	+٣%	+٣%	+٣%	+٣%
المنتجات غير المعدنية	١	٦٣	٦٣	+٣%	+٣%	+٣%	+٣%
الصناعات المعدنية الاساسية	٣٣٧	٦٦	٣٣٧	+٣%	+٣%	+٣%	+٣%
المنتجات المعدنية المصنعة	٨٧	١١٧	٨٧	+٣%	+٣%	+٣%	+٣%
المجموع	٨٢٢٧٦	٣٧٣	٨٢٢٧٦	+٣%	+٣%	+٣%	+٣%

المصدر : مستخرج من المجموعة الاحصائية للاغذية (مدونة اتنال جمهورية اندونيسيا) : يانسما

حدائق القرآن

أوليويات تعلم الأدلة في دراسة المفهومات والمقاييس

بملايين الليرات السورية - وبالأسعار الحالية

المصدر : مجموع من المجموعة الاحصائية لعام ١٩٩٦

جدول (رقم ١٠)

تطور التجارة البينية بين سورية والبلدان العربية

القيمة : مليون ل.س

البيان	١٩٨٩	١٩٩٠	١٩٩١	١٩٩٢	١٩٩٣	١٩٩٤	١٩٩٥
الاستيراد	٧٥٢٨٤	٦٠٦٧٦	٦٩٥٧٠	٧٣٨٩٨	٨١٧٨٧	١٠١١٩٢	٩٧٤١٩
التصدير	٦٩٦١	١٥٥١٤	١٠٤١٢	١٠٨٤١	١١٢٢٠	١٤٢٦٥	١٤٥٦٦
الفائض أو العجز	٪ ١٢	٪ ١٧	٪ ١٥	٪ ١٥	٪ ١٤	٪ ١٥	٪ ١٥

المصدر : مستخرج من المجموعة الاحصائية لعام ١٩٩٥ - ١٩٩٦

جدول (رقم ١١)

الصادرات وواردات الصناعات التحويلية خلال الفترة ١٩٨٩ - ١٩٩٥

الوحدة : مليون ل.س

البيان	١٩٨٩	١٩٩٠	١٩٩١	١٩٩٢	١٩٩٣	١٩٩٤	١٩٩٥
صادرات الصناعات التحويلية	٢١١٩٢	٢٥٦٧٤	١٧٥٤٠	٩٤١٩	٧٦٩٥	١٢٢٧٩	١٢٩٣٧
مجموع الصادرات النسبة	٪ ٦٤	٪ ٥٤	٪ ٤٦	٪ ٢٧	٪ ٢٥	٪ ٢١	٪ ٢٩
واردات الصناعات التحويلية	١٩٧١٣	٢٣١٥٢	٢٧٧٨٤	٣٦٥٣١	٤٢٧.١	٢٥٢١٨	٣٩٨١٨
مجموع الواردات النسبة	٪ ١.٨	٪ ١.٩	٪ ٨٦	٪ ٩٣	٪ ٩٢	٪ ٢٢	٪ ٩٠
نسبة الصادرات التحويلية إلى الواردات التحويلية	٪ ١٠.٨	٪ ٨٤	٪ ٨٦	٪ ٨٩	٪ ٩٢	٪ ١٨	٪ ٩٢

المصدر : مجمع من المجموعات الاحصائية للأعوام المذكورة.

جدول (رقم ١٢)
أهم الصادرات الصناعية السورية

الوحدة: ملليون ل.س

المادة	١٩٩٥	%
الصناعات الغذائية	١٥٨٨	%١٢
المنسوجات	٤٥٧٣	%٢٥
الألبسة	١٠٢٩	%٨
الجلود ومصنوعاتها	٨٥٧	%٧
المشتقات النفطية	٣٠٨٧	%٢٤
الصناعات الأخرى	١٨٠٣	%١٤
المجموع	١٢٩٣٧	%١٠٠

المصدر: احصائيات التجارة الخارجية عام ١٩٩٥

جدول (رقم ١٣)

أهم المستورادات الصناعية في سورية

الوحدة: ملليون ل.س

المادة	١٩٩٥	%
آلات ومعدات	٥٨٥٢	١٢
وسائل نقل وأجزائها	٦٢٩٧	١٣
الحديد والصلب	٦٩٦١	١٤
المواد الكيماوية ومنتجاتها	٦٣٦٢	١٣
المنتجات الغذائية	٥٨٩٤	١٢
الصناعات الأخرى	١٧٢٠٣	٣٦
المجموع	٤٨٥٦٩	١٠٠

المصدر: احصائيات التجارة الخارجية عام ١٩٩٥

جدول (رقم ١٤)

**مساهمة القطاع الخاص في التجارة الخارجية للصناعات التحويلية
الوحدة : مليون ل.س**

			المادة
١٩٩٥	١٩٩٤	١٩٩٣	A. TRADE COUNTRY BY TRADE
١٢٩٣٧	١٢٢٧٩	٧٦٩٥	اجمالي صادرات الصناعات التحويلية
٣٣٨٧	٣١٦٢	٢٥٥٤	صادرات المشتقات النفطية
٩٨٥٥	٩٧٥٥	٥١٥٥	الصادرات الصناعية بدون المشتقات النفطية
٤٨٤٤	٤٨٠٩	٤٨٤٤	صادرات القطاع الخاص من الصناعات التحويلية
%٧١	%٧٥	%٦٠	النسبة الى اجمالي الصادرات التحويلية
%٩٣	%٩١	%٨٩	اجمالي الواردات من الصناعات التحويلية
٤٨٥٦٩	٥٥٣٦٨	٤٢٧٠١	واردات القطاع الخاص من الصناعات التحويلية
٣٠٨٣٦	٣٢٨١٥	٢٥٦٥١	النسبة
%٦٣	%٥٩	%٦٠	

المصدر : مستخرج من المجموعة الاحصائية للأعوام ١٩٩٦-١٩٩٤

جدول (رقم ١٥)

متابعة تنفيذ خطة صادرات المؤسسات الصناعية

الوحدة : مليون ل.س

١٩٩٦			١٩٩٥			١٩٩٤			المؤسسة
%	منفذ***	مخطط	%	منفذ*	مخطط	%	منفذ*	مخطط	
%٧٥	٢٧٣٩٧	٣٦٦٩٩	%٨٧	٢٨٨٢٠	٣٣١٧٦	%٧١	٢٦٢٠١	٤٣١٣٦	م.ع نسيجية
%١	١٧٣	١٢٠٦٧	%٤٦	٢٧٩٩	٦١٣٨	%٥٥	٢٠٦٨	٣٧٦٤	م.ع كيميائية
%١.٦	٨٨٩٣	٨٤٢٠	%١٠.٨	٩١٠.٨	٨٤١٣	%٤٢	٦١٨١	١٤٦٥٣	م.ع غذائية
%١١٨	٢٥٤٥٣	٢١٥٦٣	%٨٣	١٦٣٠.٥	١٩٧٣٢	%٨٦	١٨٣٢٠	٢١٢٠٦	م.ع هندسية
%١١٣	٢٢٠٥	٢٨٤٧	%١٢٣	٤٢٠.٩	٣٤٢٥	%١٣.٢	١٩٥٣	١٤٨.	م.ع السكر
%١٤٣	٣٥٤٤	٢٥٠٠	%١٧٧	٤١٠.١	٢٣١٣	%٣.٤	٥٦٢٤	١٨٥.	م.ع الاسمنت
%٨٢	٦٨٦٦٥	٨٤٠٩٦	%٨٩	٦٥٣٤٢	٧٣١٩٧	%٧٠	٦٠٣٥٧	٨٦٠.٨٩	المجموع

المصدر : تقارير تتبع تنفيذ خطط المؤسسات الصناعية للأعوام المذكورة

* منها ٤١٥٦٦ ألف دولار بيع داخلي بالدولار اي نحو %٦٩ من إجمالي الصادرات

* منها ٢٨٣٨١ ألف دولار بيع داخلي بالدولار اي نحو %٤٣ من إجمالي الصادرات

* منها ٤٨١٥١ ألف دولار بيع داخلي بالدولار اي نحو %٧٠ من إجمالي الصادرات

الهوامش والمراجع

1- UNIDO _ COUNTRY STRATEGY P.4.

- (٢) مكتب الاستثمار ، مرجع سابق ، ص ٧.
- (٣) اليونيدو : إستراتيجية الدعم القطبية ص ٣.
- (٤) المرجع السابق .
- (٥) تقارير المؤسسات الصناعية عن متابعة تنفيذ الخطة للفترة ١٩٩١ - ١٩٩٥
- (٦) اليونيدو - السياسات والاستراتيجيات للقطاع الصناعي - ص ١٦ .
- (٧) اليونيدو - إستراتيجية الدعم القطبية ص ٤٠ .
- (٨) صندوق النقد العربي وأخرون - التقرير الاقتصادي العربي الموحد لعام ١٩٩٦ ص ١٣٠