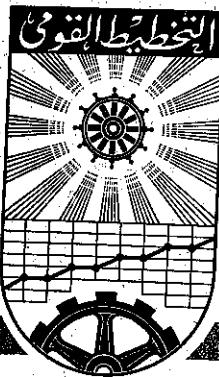


مَعْدَلُ التَّخْصِيْطِ الْقَوْمِي



مذكرة رقم ٢٠١

إعداد الإطار العام للخطة

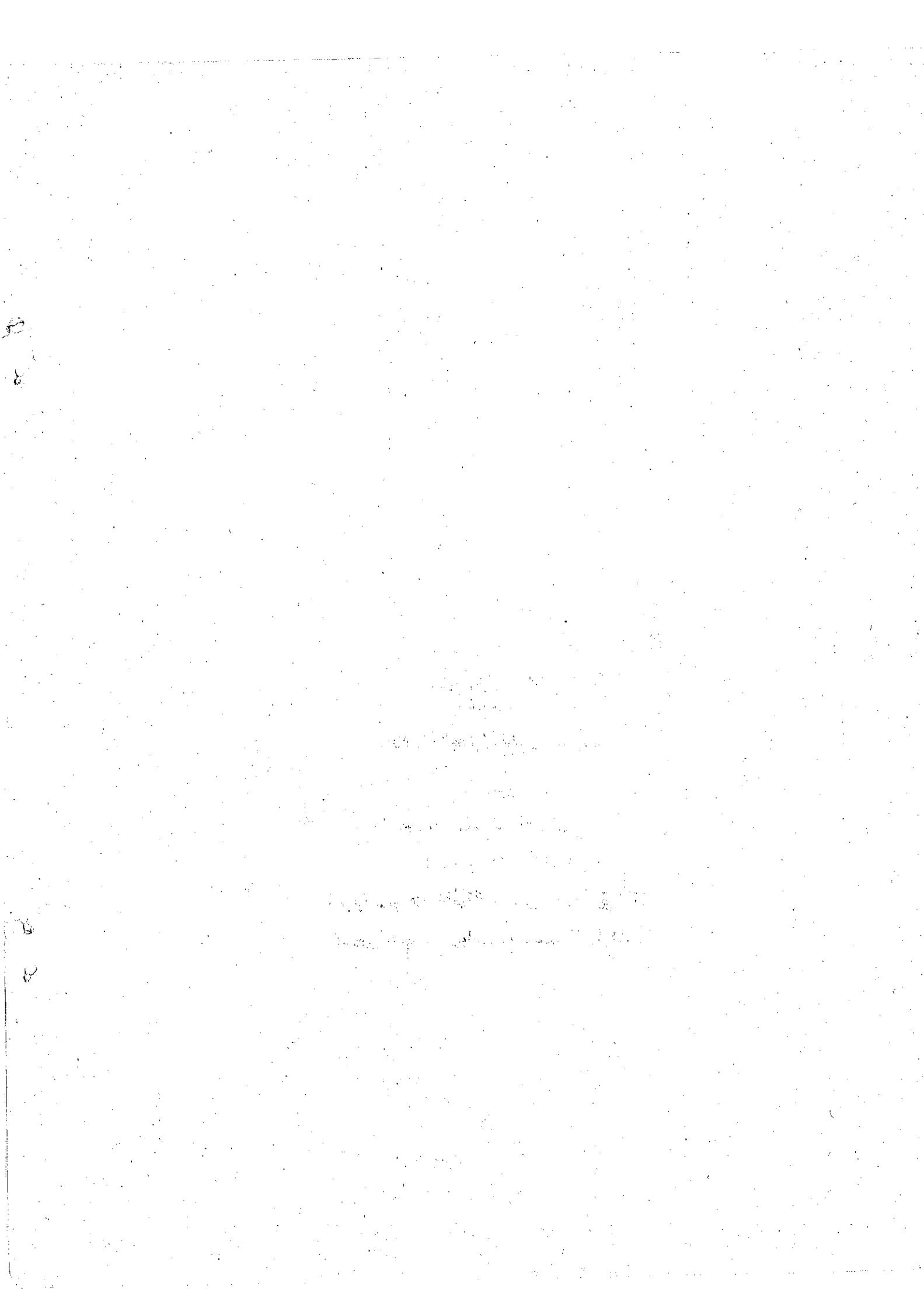
دكتور

محمد محمود الأمام

١٠ يوليو سنة ١٩٦٢

(سبق نشر هذه المذكرة كوثيقة تحت رقم ٣٥)

في شهر يوليو سنة ١٩٦١



مفهوم التخطيط :

التخطيط وسيلة الى غاية ، وهو يتميز بأنه وسيلة منظمة ومتصلة – وإذا كان قوميا شاملاً كلناً أيضاً شاملة يتم فيها حصر كافة موارد المجتمع – مادية كانت أم مالية أم بشرية – وتحديد طريقة تعبئتها واستغلالها أو تشغيلها وتوجيهها وتوزيعها ، بشكل يساعد على تحقيق الغايات المرجوه في أقصى فترة ممكنه وأقل جهداً أو تكلفة اجتماعية واقتصادية ، وأدنى قدر من الضياع في هذه الموارد أي أن عملية حصر الموارد القومية (بأنواعها المختلفة) تعتبر الخطوة الأولى في عملية التخطيط .

والغاية أو الغايات التي يهدف التخطيط الى تحقيقها تستمد من عدة عناصر ، أولى هذه العناصر هي الشكل الذي يأخذ به الاقتصاد القومي في الوقت الحاضر . وثانية هو الشكل المراد بلوغه في المستقبل – بعيداً كأن هذا المستقبل أو قريباً . وثالثها هو النمط الذي يتبعه الاقتصاد القومي في تطوره – خاصة في الماضي القريب – ومدى رضى الدولة ، حكومة وشعباً من هذا النمط ، أو رغبتها في تعديله ، وبعبارة أخرى فإن التخطيط يعمل على تخلص الدولة من المشاكل الاقتصادية والاجتماعية التي تعانيها ، ولذلك تدرس هذه المشاكل ويتم التعرف على أسبابها حتى تعالج هذه الأخيرة المعالجة الحاسبة الناجحة .

والانسان بطبيعته ميال الى تطوير نمط حياته بما يكفل له الوصول الى مستوى أفضل للمعيشة ويعرف مستوى المعيشة بالمعنى الاقتصادي الضيق ، بأنه مجموعة السلع والخدمات التي يستطيع الفرد الاستحواذ عليها في فترة معينة ، واستخدامها في أشباع رغباته ورغبات من يحول . ومن هنا كانت الغايات تدور كلها حول تحقيق أكبر مستوى ممكن للدخل الحقيقي (أو بعبارة أدق للتinars من الدخول الحقيقة خلال فترات متحدة) سواء بالنسبة للفرد أو للمجموعة ، وقصد بالدخل الحقيقي هنا الدخل النقدي مقوماً بالسلع والخدمات ، لأن القيم النقدية في ذاتها ليست إلا تعبيراً عن مجموعات مختلفة من الموارد الحقيقة .

على أن المعنى الكامن وراء مستوى المعيشة يتسع اذا نظر اليه في ضوء الحياة الفعلية للبشر إذ أن الإنسان لا يتعذر بطيءات الحياة بمعزل عن البشر ، بل أن جزءاً كبيراً من نظام معيشته

يتحدد بناً على شكل المجتمع الذي ينتمي اليه ، ويلتزم به من أجل هذا المجتمع . والسر في ذلك أن مستوى المعيشة ليس بالمستوى الموضوعي المجرد ، بل هو أساسا اعتبار ذاتي معنوي يتضمن وفقا لانفعالات الأفراد والجماعات ، وتجاويفهم مع ظروف الحياة وتطور المعرفة ومدى تأصيل العادات والمعتقدات .

غير أن هذه الأشياء كلها ترتبط إلى حد كبير بالمستوى الذي بلغه الدخل الحقيقي مقارنة بالدخل في مكان أو زمان يعتبر أساسا للمقارنة . ولهذا المؤشر جانبان أحدهما قصير الأجل والآخر طويل الأجل . ففي الأجل القصير يتعرض الدخل (سواء دخل الفرد أو الدولة) للتقلبات بدرجات تتفاوت في العنف ، ومثل هذا التقلب في ذاته أمر غير مرغوب نظرا لما يتربى عليه من أضرار اجتماعية وأقتصادية بالغة . وفي الأجل الطويل قد يتعرض هذا الدخل للجمود المطلق أو للتدحرج النسبي وهذا تبرز مشكلة معدل النمو .

أذن يمكننا بقدر كبير من التجاوز في الدقة أن نعطي تعريفا للتخطيط فيه الكثير من التعميم والتبسيط ، بأنه العملية التي يتم فيها تسخير جميع طاقات المجتمع وموارده من أجل تفادي التقلبات القصيرة الأجل ، ومن أجل الارتفاع بمعدلات النمو ، أي من أجل التنمية السريعة السليمة .

اختلافه باختلاف نظام الدولة :

يمكننا بوجه عام أن نميز بين ثلاثة فئات من الدول :

- أ - الدول الرأسمالية المتقدمة (الغربية)
- ب - الدول الاشتراكية (الشرقية)
- ج - الدول التي تعتبر متخلفة اقتصادياً .

في النوع الأول من الدول ، نجد أن عراقة تاريخها في عملية النمو جعلها تركز على الشطر الأول من التعريف الأخير ، الا وهو القضاء على التقلبات القصيرة الأجل خاصة ما كان منها يصيب العمالة والتوظيف ، نظرا لأن مشكلة البطالة ظلت فترة طويلة مرتبطة في الذهان بالدورات الاقتصادية التي تعرضت لها هذه الدول والتي كانت تؤدي إلى تعطل البشر والآلات معا . غير أن الجانب الخطير بالنسبة إلى الكيان الاقتصادي والاجتماعي كان هو بطالة البشر ، ولذلك سلطت عليها الضوء وبيّنت بطالة الآلات متوازية في المقام الثاني من التفكير .

ولا يعني هذا أن مشكلة التنمية لم تحظ باهتمام أى من هذه الدول . فالواقع أن مشاكل مابعد الحرب والتعويض والتخلص من آثار الدمار التي أصابت المعدات والآنسان إنها عدفة من هذه الدول شعوراً بضرورة الإسراع بمعدل النمو حتى يعود فيها دخل الفرد إلى مستوى سابق ثم يجاري في تقدمه المستويات التي يحق لها أن تأخذها بحكم رسوخ قواعد عملية التمكين منها منذ القدم وتعتبر هذه المشاكل من الدوافع الرئيسية لتحويل النظرية الاقتصادية نحو معالجة مشاكل التنمية والخطيط في مثل هذه المجتمعات الآخذة بمبدأ الحرية الفردية .

على أن هذه الفئة من الدول التي تضم أوروبا الغربية بوجه عام وأمريكا الشمالية لا تشكل طبقه متجانسة متشابهة من حيث المبادئ الأساسية والاتجاهات . وإنما نجد هنا تراوحاً بين دول ركزت اهتمامها على الجانب المادي للمعيشة - خاصة سلع الاستهلاك المعمورة - كما هو الحال في أمريكا ودول أولت اهتمامها الجانباً المعنوي وما يحتويه من خدمة متعلقة يتضمن توفيرها ذلك النظام الذي ساد فيها والذي أطلق عليه اسم اقتصاد الرفاهة Welfare Economy .

أما النوع الثاني من الدول فقد بدأ حياته الحديثة بشورة اجتماعية واقتصادية محددة المعاليم ووجد أن تدعيم قواعدها يتطلب تقوية جهاز الانتاج في المرحلة الأولى حتى ينطلق فيما بعد إلى تحقيق الأهداف النهائية لشوريته المذهبية . ومن هنا نجد اختلافاً أساسياً في الغايات وبالتالي في الوسائل بين هذا النوع من الدول والنوع السابق .

وبين هذين النوعين من الدول تقف مجموعة من سكان هذه الكوكب موقف المبهور . فهي تشهد تفوقاً هائلاً في نصيب الفرد من السلع والخدمات بالنسبة لسكان الفئة الأولى ، وهي تلمس يوماً بعد الآخر تقدماً كبيراً في الجهاز الانتاجي لدول الفئة الثانية وتتفوق لها في المعرفة الفنية في كثير من النواحي . فإذا استطاعت مثل هذه الدول أن تتخلص من آثار الماضي التقليدي ، وانتقلت منها إلى مرحلة الانطلاق نحو حياة أفضل ، وجدت أمامها صرحاً ضخماً من الرغبات التي لا بد من تحقيقها بأسرع مما حققته المجتمعات الأخرى ، حتى تتحقق بهما .

وال المشكلة التي تواجه هذه الدول لا تقف عند هذا الحد ، بل أن مما يعقدها هو سرعة النمو الذي تحققه الآن الدول التي تعتبر حالياً متقدمة . أن الهدف الذي أمامها ليس بالهدف المستاتيكي الساكن بل هو هدف متحرك ، ومتحرك بسرعة كبيرة .

الجانب الآخر لل المشكلة يمكن تلخيصه في الآتي : ان عملية النمو والتنمية تتمنى في إطار معين من العلاقات الاقتصادية والسياسية والاجتماعية ، تتلخص في القوانين الوضعية والمذهبية والطبيعية التي تشكل معايير كل مجتمع وتحدد نظمه ومؤسساته . فالدول الرأسمالية أخذت بادئ ذي بدء بمبدأ حرية الفرد ، ثم تطور بها الأمر إلى تدخل الدولة في حدود تقل أو تزيد حسب الظروف والاحوال غير أنه يمكن التول بوجه علم أن امكانيات الحكومة ترتكز في المقام الأول على السياسات الاقتصادية بصورةها التقليدية أي السياسات النقدية والمالية والاعتمانية . ثم بصورةها الحديثة التي تضم عدا ذلك السياسات السعرية والاجرية ، وأخيراً تجاوزت المأمول لتشمل تدخلاً مباشرة في ميادين الانتاج وتنشيم أجهزته بفرض القيود المادية الصريحة .

أما الدول الاشتراكية فقد أعلنت بصورةها أن دور الحكومة هو ملكية أدوات الانتاج وتسخيرها لتحقيق أهداف المجتمع . وهذا منه أنه قيام الحكومة مباشرة بالتصرف المطلق في أجهزة الانتاج ولا بد لها أن من رسم خطط مفصلة وصريحة له ، تماماً كما يفعل منتج فردي في أقتصاد حر .

لذلك نجد أن هناك تبايناً في الوسائل موجهة مدى امكانية تطبيق البرامج والخطط المرسومة ومدى امكانية الحصول على البيانات الاحصائية والمعلومات الفنية عن المجتمع ككل وعن جزئياته سواً في شكل تقطيعات عريضة أو مؤسسات متباينة في الصغر . غير أنه بالرغم من تباين الوسائل لهذا السبب أو لما ابدى منها من قبل من أسباب ، فإن هذه القاعدة تظل دائماً صحيحة : أن هذه الدول قد اقامت فعلاً المؤسسات والنظم الاجتماعية والسياسية والاقتصادية (أو هي على الأقل تدرك الصورة المرغوبة لها) التي تتفق مع مجموعة العقائد التي تؤمن بها ، وأن ماتدخله من تعديلات على هذه النظم ، إنما يتمشى مع التطور الطبيعي لها بحيث يتم عادة دون ضجة أو غضف .

غير أن الأمر يختلف بالنسبة للدول المتخلفة ، ذلك أنها حديثة عهد بدوراتها الاجتماعية والسياسية أو ما زالت بسبيلها نحوها . ولذلك تجد نفسها مضطورة إلى أن تقوم بالعملتين في وقت واحد :-

العملية الأولى - هي تحديد معايير المجتمع الذي تريد أن تخليه ، وتبتكر له النظم والاجهزه
الملائمة (*)

* تظهر هذه المشكلة إلى حد ما في الدول الاشتراكية ، ولو أن حلها يتم في المراحل الأولى للحكم الاشتراكي بصورة محددة شاملة وفي الغالب جذرية .

والعملية الثانية هي محاولة خلق الجهاز الاقتصادي المناسب الذي يحقق تنمية اجتماعية واقتصادية سريعة.
الغايات والاهداف :

نخلص من المناقشة السابقة الى أن التخطيط عملية تختلف في مقوماتها وفقاً لطبيعة المشاكل التي تحبط بالدولة . ففي الدول الرأسمالية نجد أن الغاية الأساسية هي تجنب البطالة وتحقيق حد أدنى من النمو الاقتصادي المستمر يمكنه أن يؤدي في الأجل القصير إلى تفادي حدوث انكاسات ترتبط ~~الدولية~~ بحاجة ورقة اقتصادية تضر باقتصادياتها ودفع الاقتصاد القومي نحو توفير مقومات المستويات الأعلى للاستهلاك متخذة شكل سلع محمرة أو خدمات .

أما بالنسبة للدول الاشتراكية فإن الغايات تتحدد (وفقاً لما ذهب إليه الاستاذ اوسكار لانج) في الآتي :

- أ - التصنيع السريع للدولة .
- ب - تجديد الزراعة وجعلها مصرية .
- ج - إنشاء المؤسسات الاقتصادية الخاصة بالمجتمع الاشتراكي أو - باختصار - تدعيم الجهاز الانتاجي لهذه الدول .

وتجد الدولة المختلفة امامها قسطاً كبيراً من الغايات ، تضم كل ما سبق بدرجات متفاوتة وتنضم أيضاً مجموعة أخرى تتوقف على الظروف الخاصة لكل منها . ويمكن القول بوجه عام أن أحد الغايات التي يجب أن تضمنها هذه الدول نصب أعينها ، تنمية المعرفة الفنية والإدارية والتنظيمية خاصة وأن - الحكومات الوطنية في هذه الدول حديثة عهد بتوسيع دفة الأمور ، فهي لم تستقر بعد في مباشرة مهامها الإدارية التقليدية ، ومع ذلك القى عليها مباشرة عبد القيادة في عملية التنمية ويعتبر التخلص من البطالة المقنعة في هذه الدول وتطوير هيكلها الاقتصادي وتدعيم علاقاتها ومكانتها في ميدان التعامل الخارجي من الاعتبارات الأساسية التي ترعاها في وضع سياساتها التخطيطية .

على أن الامر لا يقف عادة عند تحديد الغايات العامة Objectives لأن الخروج من براثن المشكلة يتطلب تعيننا أدق لحدود هذه الغايات . وهنا يصبح امام المسؤولين مشكلة أعطاء

تحديد رقى لهذه الغايات ، أى عليهم أن يعينوا الاهداف Targets التي يتعين على المجتمع أن يتحققها خلال فترة معلومة والتى تترجم الغايات الى واقع على ملموس ، فأحد الغايات التي يسعى اليها التخطيط فى الأقليم الشمالي من الجمهورية العربية المتحدة تخليص الأقليم من رقة الظروف الطبيعية التى تؤدى الى تقلب الدخل الزراعي بدرجة عنيفة تختلف عن مستوى عادى يتراوح بين ٩٠٠ مليون ليرة الى مستوى منخفض يتراوح بين ٥٠٠ مليون و ٧٠٠ مليون ليرة . هذه الغاية رغم اهميتها تحتاج الى المزيد من التحديد . ومن هنا كانت مشكلة تحديد الاهداف قائمة .

عملية تحديد الاهداف هذه ليست بالعملية اليسيرة التى تحل بيرة قلم . ولكن نلتمس طريقنا اليها علينا أن نميز بين نوعين من الأهداف .

أ - الاهداف الأولية : Primary Targets وهذه الاهداف تعين القيم التي لا بد وأن يبلغها بعض أو كل العناصر الاقتصادية الهامة مثل :

- تحقيق زيادة معينة في الدخل القومي .
- تحقيق زيادة معينة في الاستهلاك النهائى .
- تحقيق زيادة معينة في الاستثمار في جملته او في قطاعات معينة .
- القضاء على البطالة او تحقيق مستوى معين للعمالة .
- التخلص من اختلال ميزان المدفوعات .
- وهكذا

هذه الاهداف تحدد على سبيل الحدس والتخيين وتقدير المسؤولين لواقع المشاكل في الدولة ، ولما يمكن ان يعتبر مكتبا .

ب - الاهداف المشتقة : Derived Targets على ضوء الاهداف السابقة يمكن استtraction عدد كبير جدا من الاهداف التي تتناول باقى عناصر الاقتصاد القومى . فتحقيق زيادة معينة في الدخل الزراعي في الأقليم السوري تتطلب تدبير قدر معين من خدمات النقل الداخلى لضمان نقل المنتجات الى الأسواق في الوقت المناسب وبالسعر المناسب . وزيادة الدخل الصناعي في الأقليم الجنوبي بقدر معين ، تتطلب تحديد أهداف انتاجية محددة لكل قطاع من القطاعات الصناعية ، وهكذا .

تبقى بعد ذلك مشكلة الطريقة التي تصاغ بها الأهداف والوسيلة التي نصل بها إلى تحديدها جميماً، وسوف تعالج المشكلة الثانية في القسم التالي من هذا البحث. أما فيما يتعلق بالصياغة فأنا نستطيع التمييز بين نوعين :

١ - الاهداف المحددة : fixed Targets وهي التي تأخذ شكل تحديد رقمي معين مثل زيادة الدخل القومي إلىضعف أو بقدر أربعين مليون جنيه خلال خمسة سنوات أو تدبير عماله لستمائة مليون شخص خلال فترة محددة وهكذا .

٢ - الاهداف المرننة : Flexible Targets وهذه لا تصل إلى حد التحديد الرقمي النهائي وإنما تتضمن حدوداً دنياً أو علياً لبعض المتغيرات الاقتصادية، أو تأخذ شكل تعين اتجاه معين للتغيير. مثال ذلك اشتراط الا تقل العمالة المترتبة على الخطة عن قدر معين أو لا يزيد العجز في ميزان المدفوعات عن حد معين أو أن يجعل هذا العجز نهاية دنياً أو تتحقق أقصى زيادة ممكنة في الدخل القومي .

وقليل من التفكير يهدينا إلى أن الاتجاه إلى النوع الأول من الأهداف محدودة بذلك أن تحديد جميع الأهداف التي قد تخطر للمخطط تحديدات عسقياً يوقعه في مشكلة تضارب الأهداف . فلو أنه حدد هدف الدخل القومي بـ ألف مليون وهدف الاستهلاك النهائي بـ ٨٠٠ مليون وأهداف الاستثمار بـ ١٠٠ مليون لكل من قطاع الزراعة وقطاع الصناعة وقطاع الخدمات وهدف ميزان المدفوعات بالتوازن (أي يساوى صفر) فإن واحداً على الأقل من هذه الأهداف لا يمكن أن يتحقق لوجود علاقات بين هذه المجموعة من الأهداف بعضها يمكن ادراكه بسهولة (كأن يتساوى الفرق بين الدخل القومي والاستهلاك مع مجموع الاستثمارات المحلية في القطاعات المختلفة وميزان المدفوعات) وبعضها لا يتضح إلا بعد اجراء دراسات طويلة ومحقة (كأن يتضح أن تحقيق هدف الدخل يتضمن توزيعاً آخر للاستثمارات يختلف عما ذكر).

لذلك نجد أن المخطط يلجأ إلى تعين أقل قدر من الأهداف المحددة والاعتماد ما يمكن على الأهداف المرننة، شريطة أن يتتأكد من عدم تضارب هذه الأخيرة (لأنه من الجائز أن تتضارب الحدود الدنيا أو العليا ذاتها) وسوف نستعرض فيما بعد الطريقتين الأساسيةتين

للخطيط ، طريقة الأهداف المحددة التي تعتمد على تحديد بعض الأهداف الأولية واستقراق الباقين ، وطريقة التخطيط الإشل التي تحدد اتجاهات وحدود لبعض التغيرات وتجري التحليلات الازمة التي على أساسها تعيين قيم هذه المتغيرات وقيم غيرها من المتغيرات التي لابد من تحقيقها للوصول الى مجموعة الأهداف الأولية .

وبعبارة أخرى فإنه عند البدء في عملية التخطيط يكون لدينا عدد محدود من الأهداف المحددة — وقد لا يكون هناك أى هدف محدد اطلاقاً . ويكون دور المخطط هو في الواقع الوصول الى تحديد رقمي لهذه الأهداف ولمجموعة الأهداف المشتقة التي ترتبط بها وتلزم للوصول اليها وهذا يقودنا الى مناقشة منطق عملية التخطيط ذاتها .

منطق عملية التخطيط :

يقضي منطق الأحداث الواقعية أن يأتي السبب وتشمله النتيجة . ولما كان التخطيط يستبق الأحداث ليغيرها ويحل محلها أحداثاً أخرى مرغوبة . فإن منطق عملية التخطيط هو أن النتيجة مسبقة في ذهن المخطط ثم يرسم لها الأسباب التي تكفل تحقيقها . ويسعى بعد ذلك الى تأكيد تحقيق هذه الأسباب وعلى الدولة بعد ذلك ان تتبع الخطوات التي رسمها لتحصل على النتائج المرغوبة . وتتلخص العملية أذن في الآتي :-

أ - مشكلة الاختيار : Choice Problem وهي المتعلقة بتحديد الأهداف أى بتحديد مجموعة القيم التي يراد للمتغيرات الاقتصادية ان تبلغها سواً كانت من قبل الأهداف الأولية أو الأهداف المشتقة . وتتشاءم مشكلة الاختيار على النحو التالي : يمكن تغيير مجموعة الأهداف الأولية واستنتاج الأهداف المشتقة ، وتصبح لدينا بذلك عديدة صور ممكنة لنمو الاقتصاد القومي بختار انسابها .

ب - مشكلة التدبير : Implementation Problem ويقصد بها دراسة وانتخاب كافة التدابير والإجراءات اللازم توفيرها لكي يستطيع المجتمع تحقيق هذه الغايات والأهداف .

ج - مشكلة التنفيذ : Execution Problem ويقصد بها التطبيق الفعلى للتدابير والعمليات التي تؤدى الى بلوغ المجتمع ما اختبر له من الأهداف .

وتتألف عملية وضع الخطة من مجموعة العمليات التي تؤدي إلى حل المشكلتين أ، ب، بينما ينصب تنفيذ الخطة على العملية الثالثة (ج). ويمكن باختصار أن عملية وضع الخطة تتألف من شقين :

الأول - هو موضع اطارات للخطة Plan- Frame يتناول جميع الارقام والمؤشرات التي تحدد للاقتصاد القوى وجزئياته مستويات معينة يجب أن تبلغها العناصر الاقتصادية.

الثاني - هو معالجة جميع مشاكل السياسة الاقتصادية والاجتماعية والمشاكل الفنية والإدارية والانسانية التي تعترض سبيل التنفيذ الفعلى لمحتويات هذا الاطار .

ومرة أخرى يتضح لنا منطق العملية التخطيطية . ففي الحياة اليومية تقوم الحكومات والهيئات والأفراد باتخاذ تدابير معينة ويقومون بتنفيذ هذه التدابير فينتج عن ذلك وعن طريق عمل الجهاز الاقتصادي ، نتائج تأخذ شكل مجموعة من القيم تبلغها المناصر الاقتصادية المختلفة . وقد رأينا في محاضرات سابقة كيف يمكن تلخيص هذه النتائج في إطار محاسبي معين يأخذ شكل حسابات قومية أو جداول تدفقات قومية .

اذن يتبعين على المخطط ان يضع مسبقا صورة محاسبية معينة لما يمكن ان تأخذه قيم العناصر الاقتصادية المختلفة بما يحقق الاهداف الاساسية المنشودة . ومن هذه الصورة نردد الى العوامل والتصرفات التي يجب الاخذ بها لضمان تحقيقها ووفقا لما تبين لنا من قواعد الترابط والتشابك فى الاطارات المحاسبية المختلفة ، يمكن اعتبار جميع الارقام التي يتوصل المخطط اليها بشأنها والتى تشكل فيما بينها اطار الخطة تعتبر أهدافا لابد من تحقيقها جملة وتفصيلا ، لأن أى اختلال في أحدها لابد وأن ينعكس - بدرجات متفاوتة - على الباقين . وما لم يظهر ما يدعو للانحراف عن مجموعة أرقام الاطار - كوجود خطأ في تقدير بعض المعاملات أو العلاقات أو الافتراضات أو ظهور صعوبات عملية خارجة عن أراده المخطط والمنفذ معا . فإن اطار الخطة يجب أن يكون بمثابة وثيقة يلتزم بها جميع افراد الدولة وهيئاتها حتى لا تضار قضية التخطيط وتعجز عن تحقيق غاياتها .

وقد تبين لنا عند دراسة الانواع المختلفة للموازنين والاطارات المحاسبية المختلفة أنه فيما عدا الموازنات المالية ، يخري تكوين هذه الاطارات في مهزل عن التغيرات النقدية ، وترك----ز

العناية أساساً على الاعتبارات الحقيقة العينية مثلة في شكل الدخل الحقيق والإنفاق الحقيقى والتوازن الكمى للسلع من ثم نجد أننا لو عالجنا الأمر فى أسلوب قيى (وهذا لابد منه فى غالباً الأمر) فسوف نضطر - على الأقل في المراحل الأولى - إلى افتراضيات الأسعار . هذا الفرض (الذى يلزمه مرحلة الاختيار) لايعنى في ذاته توجيهها معيناً للسياسة السعرية لأن مثل هذا التوجيه يعالج في مرحلة التدبير ، ولو أن تحدide لابد وأن تتعكس آثاره على عملية الاختيار أياً .

هناك عامل آخر يجب أن نأخذ في الحسبان ، ونقصد به عصر الزمن ، فالخطيط يتسع أفقه الزمني إلى فترات تتراوح بين خمس سنوات وخمس وعشرين سنة . وهو في نفس الوقت عملية متصلة . وعلى ذلك لابد وأن تكون عملية وضع إطار الخطة للسنة الحالية مرتيبة بشكل الأطارات المتوقعة للوضع النهائي الذي يحدده الأفق الزمني للخطة . وبعبارة أخرى فإن عملية وضع الخطة طويلة الأجل تتطلب منا أن نحدد الأطار الذي يصور وضع الاقتصاد القوى عند نهاية الخطة بجانب وضع إطار للسنة الحالية .

إلى جانب هذا فإن مبدأ المرونة في التخطيط يتطلب اعتبار التخطيط عملية متصلة مستمرة وبالتالي فإن على المخطط أن يعيد النظر بصفة دورية (سنوياً مثلاً) في الأطار الخاص بنهاية الفترة وذلك على أساس :

- أ - التجربة والخبرة المكتسبة
 - ب - التطور الفعلى للأمور .
 - ج - ضرورة تغيير الفرض الأساسية (مثل فرض ثبات الأسعار) .
 - د - توفر المزيد من المعلومات والبيانات الفنية والإحصائية الدقيقة مع تقدم عملية التخطيط
- وإذا كان الإطار يصاغ في المرتبة الأولى على أساس حقيقى وكفى ، فلا بد في النهاية من أن يضم إليه إطار مالي ونقدى بجانب الإطار العمالى ، حتى تتكامل أركان الخطة . أى أن - الصورة المادية تتخذ أساساً لاهدى في حد ذاتها ، وبدون ذلك لا يعتبر إطار الخطة مكملاً فالقاعدة الأساسية عند وضع الخطة هي التأكد من توازنها . والتوازن يشمل كافة النواحي السلعية والمالية والبشرية ، ولا فإن المجتمع سوف يسمى إلى تحقيق نوع من التوازن حسبما تقتضيه

العلاقات الاقتصادية والاجتماعية التي تربط مفرداته ببعضها البعض، وينجم عن ذلك تحقق
قيم للمتغيرات الاقتصادية مختلفة عما كان مرجواً لها.

والاقتصر على رسم صورة للتوازن الداخلي والسلعى دون استكمال النواحي المالية والبشرية
يعرضنا لنفس الخطر نظراً لتشابك هذه الجوانب معنا.

ثانياً : مراحل تصميم اطار الخطة

مقدمة :

ما زالت الدول المختلفة الآخذة بنظام التخطيط تجتهد في تحسين الوسائل العلمية والعملية له مستفيضة بذلك من الخبرة (القصيرة) في هذا الميدان ومن التقدم السريع الذي مر به علم الاقتصاد خاصة الاقتصاد الرياضي وهو تقدم يرجع الفضل فيه إلى التخطيط ذاته سواء كان هو التخطيط من أجل التنمية السلمية أو من أجل التعبئة العسكرية . وعلى ذلك فإنه من المتعدد وفتح قواعد محددة وعامة يمكن القول بضرورة اتباعها عند تصميم اطار خطة قومية شاملة . فالعناصر التي تحدد مشكل الاطار النهائي ومراحله يمكن تحديدها في عاملين اساسيين :

(أ) الأول هو الأسلوب العلمي للتخطيط .

(ب) والثاني هو النظام الاقتصادي للدولة وأنواع المشاكل التي تواجهها .

وتباين أساليب التخطيط وتتطور بسرعة مع الزمن . ولكن يمكن بوجه عام التمييز بين أسلوبين رئисيين :

١ - أسلوب التخطيط الأمثل Approach Optimality وهذا الأسلوب رغم وجاهته المنطقية ، يتميز بالتعقيد في الحسابات وأساليب الرياضيات المستخدمة مما يجعله بعيداً عن متناول الكثيرين من المستغلين بالتخطيط . وقد تمت فيه دراسات نظرية عديدة خاصة في أسلو (النرويج) وتدى أخيراً في محاولة تطبيقه ولو على سبيل التجربة والاختبار (*) .

ويعتمد هذا الأسلوب على انتخاب مجموعة من الأهداف المرنة مع اعطاء كل هدف منها وزناً يتناسب مع أهميته في انتظار المسؤولين عن السياسة العامة في الدولة للحصول

(*) يجري العمل في تطبيقه في الأقليم الجنوبي للجمهورية العربية المتحدة بالتعاون مع الاستاذ راجنر فريش وقد بدأ علماً التخطيط الروسي في تطبيقه مؤخراً في روسيا السوفيتية .