



جمهورية مصر العربية
معهد التخطيط القومى

سلسلة قضايا التخطيط والتنمية
رقم (١٤٠)

التعاون الاقتصادى المصرى الدولى
(دراسة بعض حالات الشراكة)

يناير ٢٠٠١

التعاون الاقتصادي المصري / الدولي
دراسة بعض حالات الشراكة

تقديم

٢	الفصل الأول (أشكال وآليات التعاون الاقتصادي الدولي)
٣	أولا : أشكال التعاون الاقتصادي الدولي وآليات تحقيقها .
١٠	ثانيا : أين تقع الشراكة بالنسبة لأشكال التكامل الاقتصادي .
١٣	ثالثا : اتفاق المشاركة المصرية/الأمريكية .
١٦	رابعا : اتفاق المشاركة المصرية/الأوروبية .
٢٥	الفصل الثاني (بعض الآثار المتوقعة للشراكة الأوروبية على الاقتصاد المصري)
٢٦	* <u>القسم الأول</u> : العلاقة التجارية بين مصر ودول الاتحاد الأوروبي
٢٦	أولا : الهيكل السلعي للصادرات المصرية
٢٨	ثانيا : الهيكل الجغرافي للصادرات المصرية
٣٢	ثالثا : الهيكل السلعي للواردات
٣٢	رابعا : الهيكل الجغرافي للواردات المصرية
٣٨	خامسا : الميزان التجاري المصري مع دول الاتحاد الأوروبي
	• <u>القسم الثاني</u> : المشاركة المصرية/الأوروبية : الآثار المرتقبة للاتفاق
٤٧	على بعض فروع الصناعات التحويلية
	أولا : القدرة التنافسية لصادرات مصر الصناعية مقارنة ببعض الدول
٥١	الأخرى الموقعة على اتفاقيات شراكة مع الاتحاد الأوروبي .
٥٦	ثانيا : نمط التحرير الذي تستند إليه اتفاقية المشاركة المصرية/الأوروبية .
	ثالثا : كيف يؤثر اتفاق الشراكة المصرية/الأوروبية على فروع الصناعة
٥٧	التحويلية ومن ثم على النمو الاقتصادي.
٦٩	رابعا : كيف تستفيد مصر من قاعدة تراكم المنشأ في اتفاق الشراكة .
	خامسا : ما هو التأثير المتوقع للاتفاق على الميزة النسبية :
	دراسة بعض حالات الصناعات الزراعية المصنعة ،
٧١	الغزل والمنسوجات والملابس والصناعات الدوائية .

الفصل الثالث : (أثر المشاركة الأوروبية والأمريكية على الاستثمار

٩٠

الاجنبى ونقل التكنولوجيا بمصر)

٩٣

أولا : المناخ الاستثمارى في مصر في ظل اتفاقية الشراكة

٩٩

ثانيا : حجم الاستثمار الأجنبى في مصر وأهميته

ثالثا : تأثير الاستثمار الاجنبى على بعض متغيرات الاقتصاد

١١٠

المصرى في ظل اتفاقية الشراكة .

١١٩

موجز ونتائج وتوصيات الدراسة

١٢٧

الملاحق

١٣٢

المراجع

فريق العمل البحثي

أ.د. أجالل راتب	باحث رئيسي
أ.د. محمود عبد الحي	مستشار ومدير المركز
أ.د. فادية محمد عبد السلام	مستشار بالمركز
أ.د. مجدى خليفة	مستشار بالمركز
أ. عبد السلام محمد	مدرس مساعد
أ. نجلاء صبحي علام	مدرس مساعد

تقديم

تتعدد وتنشعب العلاقات الدولية لتشمل صوراً مختلفة للعلاقات السياسية، والاقتصادية، والاجتماعية، والعلمية، والتكنولوجية، والثقافية. بيد أن العلاقات الاقتصادية الدولية كانت وما زالت محورا رئيسيا لباقي شعب وأشكال العلاقات الدولية. وقد كان هذا المحور إلى عهد قريب (ربما لا يتجاوز عقدا من الزمان) هو الذى تدور فى فلكه غالبية — إن لم يكن كافة — أشكال العلاقات الدولية وفروعها. إلا أن العقد الأخير من القرن العشرين شهد تحولا فى التفاعلات بين مكونات العلاقات الدولية ظلت معه العلاقات الاقتصادية الدولية تحتل موقعا استراتيجيا بين هذه المكونات وإن تغيرت طبيعة هذا الموقع ليصبح متأثرا بباقي أشكال العلاقات الدولية وليس مؤثرا فيها على الدوام.

فبعد أن نجحت الدول الرأسمالية المتقدمة، بفضل الثورة التكنولوجية والمعلوماتية المتواصلة، فى الفكاك إلى حد بعيد من قيد الموارد الطبيعية على فرص النمو بها، كما نجحت فى بسط سيطرتها الاقتصادية والسياسية على أنماط التنمية وفرص النمو فى العالم شرقه وغربه، أخذت العولمة أبعادا جديدة تجاوزت نوعيا وكميا تدويل النشاط الاقتصادى الذى نما كسمة بارزة وسيطر على العلاقات الدولية منذ نشأة الرأسمالية التجارية ومرورا بالرأسمالية الصناعية وحتى اتضاح معالم وأبعاد الثورة التكنولوجية والمعلوماتية فى الربع الأخير من القرن العشرين. إن هذا التدويل، الذى تطور عبر ما يناهز قرون خمسة من الزمان، لم يكن فى حقيقته سوى شكلا تقليديا للعولمة المحدودة بالبعد الاقتصادى وحده. ولكن ظاهرة العولمة الحديثة التى تسارعت وتيرتها وتعددت أبعادها، منذ ما لا يتجاوز عقدا من الزمان، بفضل الثورة التكنولوجية وثورة الاتصالات والمعلومات أفضت إلى إضافة الأبعاد الاجتماعية والثقافية والقيمية إلى البعد الاقتصادى فى تشكيل العلاقات الدولية وتوجيه مساراتها وتحديد نتائجها، هذا فضلا عن تدعيم دور العلاقات السياسية فى خدمة كل هذه الأبعاد. ويهمنى فى هذا المقام الإشارة على وجه الخصوص إلى أن من أهم نتائج هذه العولمة أن العلاقات الاقتصادية الدولية أصبحت مجالا خصبا، وأداة بالغة التأثير، لخدمة الأبعاد الاجتماعية والثقافية والقيمية والسياسية فى مجمل العلاقات الدولية.

بهذه الإشارة السريعة إلى طبيعة التغير فى موقع ودور العلاقات الاقتصادية الدولية ضمن كافة أشكال ومكونات العلاقات الدولية، نريد — منذ البداية — التأكيد على أن دراسة التعاون الاقتصادى المصرى/الدولى لا يجب أن تقتصر على مجرد تلك النظرة التقليدية

الضيق التي لم تكن ترى في التعاون الاقتصادي سوى فرصا لتوسيع الأسواق، وتبادل المنتجات، وانتقال رؤوس الأموال والعمال، فعلى الرغم من أن تلك الجوانب لم تكن خالية من أبعاد اجتماعية وثقافية وقيمية وسياسية إلا أنها ظلت حاكمة لتلك الأبعاد حتى وقت قريب. أما التعاون الاقتصادي الذي نتحدث عنه الآن — وفي ظل العولمة الحديثة المختلفة جذريا عن العولمة التقليدية المشار إليها أعلاه — فإنه متجاوز لتلك النظرة التقليدية على نحو تكاد تتساوى فيه أهمية البعد الاقتصادي بكافة جوانبه مع الأبعاد الاجتماعية والثقافية والقيمية والسياسية. فالواقع أن كل أشكال وصور التعاون الاقتصادي الدولي القائمة، والمطروحة هنا أو هناك، لم يعد ممكنا لها أن تتغلق على حركات السلع ورؤوس الأموال والأشخاص أو حتى التعاون الفني في مجالات الإنتاج والاستثمار.

وإذا كان من المفترض أن جوهر العولمة الحديثة هو إسقاط الحواجز والحدود أمام كافة أشكال العلاقات الدولية فإن تفاوت موازين القوى، ودرجات التقدم والميراث القيمي والحضارى، بين الدول أطراف هذه العلاقات قد أفرغ هذا الجوهر من الكثير من مضمونه الحقيقي. فالحواجز والحدود أمام التجارة الدولية تسقط طالما أن للدول المتقدمة، قائمة المد العولمي بكل أبعاده، تفوق واضح في مجالاتها السلعية والخدمية، وإذا حدث وكان للدول النامية مزايا نسبية في بعض السلع والخدمات تشيد أمامها الحواجز، وتضطنح الحدود في أسواق الدول المتقدمة، بمعايير وإن استندت إلى قيم ومبادئ إنسانية عظيمة (مثل حقوق الإنسان، وحرية الاعتقاد وممارسة الشعائر الدينية، والأمان البيئي) إلا أن تطبيقها يكون هلاميا، ووفق مفاهيم أحادية الاتجاه وانتقائية في التطبيق ومغلوبة في غير قليل من الأحيان، لإفساح المجال أمام تكريس العلاقات الاقتصادية الدولية لخدمة تواصل النمو والتشغيل بالدول المتقدمة فضلا عن أهدافها السياسية والاجتماعية والثقافية التي أصبحت لا تقل أهمية عن أهدافها الاقتصادية. وعلاوة على ذلك فإن المد العولمي السائد الآن يسعى إلى تعميم نمط ومفاهيم الحياة الغربية في أبعادها الثقافية والاجتماعية والسياسية، بل والعقيدية والقيمية، دون ما اجتهاد يذكر في فهم واستجلاء وتقبل ما قد يوجد من إيجابيات — وهي كثيرة — في أنماط ومفاهيم الحياة في المجتمعات الأخرى وخاصة النامية منها.

في ظل هذا الإطار العام للعلاقات الدولية، بما فيها العلاقات الاقتصادية الدولية، تلتى الصور الحالية للتعاون الاقتصادي الدولي محملة بأبعاد سياسية واجتماعية وثقافية وقيمية وبيئية وأمنية لا يمكن تجاهلها أو الانتقاص من أهميتها، فالملاحظ أن هذه الأبعاد تكتسب فعالية متزايدة، ربما على حساب الاعتبارات الاقتصادية، في كثير من محاولات وتجارب

التعاون الدولي الراهنة، وخاصة إذا كانت أطرافه موزعة بين دول متقدمة وأخرى نامية. ولعل ذلك ما يفسر أن معظم — إن لم يكن كل — صور التعاون الدولي الراهنة، أو المطروحة، بين دول نامية وأخرى متقدمة، مثلما هو الحال في التعاون المصري/الدولي، تمثل صيغا منقوصة لأشكال التعاون الاقتصادي الدولي التقليدية، ومن بين هذه الصيغ ما أصبح يعرف الآن باتفاقيات الشراكة.

وهنا يثار التساؤل عن موقع اتفاقيات الشراكة من أشكال التعاون الاقتصادي التقليدية المعروفة في نظرية التكامل الاقتصادي والتي وجدت لها تطبيقات في أنحاء متعددة من العالم. كما يثار التساؤل أيضا عما إذا كانت صيغ الشراكة الجارية الترويج لها الآن تمثل صيغا متقدمة أم لا، بالمقارنة بهذه الأشكال، من منظور التعاون الاقتصادي وفاعليته في تحقيق توازن النمو بين أطرافها. ويقع التساؤل الأول في نطاق توطين مفهوم وآليات الشراكة بين أشكال التعاون الاقتصادي الدولي، أما التساؤل الثاني فيقع في إطار تقييم هذه الشراكة بالمقارنة بهذه الأشكال .

وفي هذا الإطار تهتم الدراسة الحالية بمحاولة استعراض بعض تجارب الشراكة المصرية الدولية ومنها الشراكة المصرية الأمريكية ، كذلك الشراكة المصرية الأوروبية . وتهدف اتفاقيات الشراكة هذه وبشكل أساسي لارساء صيغة جديدة للتعاون لا تعتمد على النمط التقليدي السائد والذي يعتمد على طرف يمنح وطرف يحصل على المساعدة (Donor- Recipient-relation) ليحل بدلا منه صيغة المشاركة الاقتصادية والتجارية والتي تحقق على الأقل من وجهة نظر الشريك المتقدم (أمريكا أو الاتحاد الأوربي) المنفعة المتبادلة من خلال العلاقات الاقتصادية الدولية .

وتقوم فكرة المشاركة على أساس من تحرير التجارة وتوثيق التعاون الاقليمي في شتى المجالات ، وقد تم بالفعل ابرام اتفاقيات ثنائية بين الاتحاد الأوربي وكل من تونس والمغرب واسرائيل وتزامن ذلك مع تحول الجات إلى منظمة التجارة العالمية التي ارسى قواعد تحرير التجارة الخارجية في السلع والخدمات والتي لا تتعارض مع التعاون الاقليمي أو اقامة منطلق تجارة حرة بين مختلف البلدان ، ويهدف الاتحاد الأوربي من ذلك إلى جعل الاقليم المحيط به والذي يشمل الدول المجاورة في شرق ووسط اوربا ، كذلك دول شرق وجنوب البحر الابيض المتوسط اقليما يسوده السلام والاستقرار . وتقع مصر في قلب هذا الاقليم اعتمادا على العلاقات التاريخية والجغرافية وأيضا ثقلاها السياسى في المنطقة .

- وتعتمد المشاركة الجديدة بين مصر والاتحاد الأوربي على مبادئ أساسية منها :
- ١- خلق منطقة تجارة حرة (FTA) بين مصر ودول البحر الأبيض المتوسط من ناحية والاتحاد الأوربي من ناحية أخرى بحيث يؤدي ذلك إلى دعم التدفقات الحرة من السلع والخدمات والاستثمار .
 - ٢- زيادة المعونة المالية والفنية من الاتحاد الأوربي إلى مصر وكذلك دول الاقليم الأخرى بغرض دعم التنمية الاقتصادية والاجتماعية المستدامة ، كذلك دعم برامج الإصلاح الاقتصادي والهيكلية .

وهكذا تضمنت مسودة الاتفاقية أن يتم تحرير انتقال السلع خلال اثني عشرة عاما بعد اعتماد الاتفاقية وخلق منطقة تجارة حرة تتوافق مع أحكام الجات الجديدة على أن يتم التحرير الكامل تدريجيا وطبقا لجدول سيتم الاتفاق عليه خلال المفاوضات .

ومن المعروف أن الاتحاد الأوربي يقوم بالتعاقد حاليا مع مصر لابرام اتفاقية مشاركة على غرار الاتفاقيات الأخرى في المنطقة والتي تشمل بالإضافة إلى تحرير تجارة السلع على تشجيع الاستثمار الأجنبي وتطبيق حماية الملكية الفكرية وقواعد المنافسة الحرة (منع الاحتكار منع الاغراق الحد من الدعم) ، كذلك تحرير تجارة الخدمات وفقا لاحكام الجات وحرية انتقال رؤوس الأموال مع دعم التعاقد الاقتصادي والاجتماعي والثقافي والمالي ، وعلى ذلك يكون الاتحاد الأوربي ملزما بالغاء جميع العوائق والرسوم الجمركية منذ بدأ سريان الاتفاقية (عدا قطاع الزراعة) أما بالنسبة إلى مصر كما سبق وذكرنا ستتاح لها فرصة ستة عشر عاما حتى يتم التحرير الكامل بالغاء الرسوم الجمركية وفقا لجدول تعدة مصر طبقا للأولويات التي تراها .

لم تتفق الآراء حول تقييم المشاركة المصرية الأوربية من حيث حجم المزايا المكتسبة لمصر . وهل سيساعد تحرير التجارة بين مصر والاتحاد الأوربي على تنشيط الاستثمار وتحديث أساليب الانتاج عن طريق ابرام التكنولوجيا الحديثة على نحو يتيح للصناعة المصرية القدرة على منافسة المنتجات الأوربية أم على العكس من ذلك لن تستطيع الصناعة المصرية في ظل الحرية المنافسة خاصة وأنها تواجه ظروفًا أصعب وعوائق كثيرة أمام الانتاج والتصدير مما يجعل تكلفة الانتاج مرتفعة والجودة أقل ؟

أيضا يثور التساؤل حول ما اذا كانت هذه الاتفاقية ستخلق فرصا أوسع أو ستؤدي إلى تشجيع تدفق رؤوس الأموال إلى مصر أم لا ؟

ويدعم نظرة الشك في مدى استفادة مصر من اتفاقية الشراكة المصرية الأوروبية أنه في خلال المفاوضات يضع المفاوضون عن الاتحاد الأوربي قدرا كبيرا من التحفظات تصل أحيانا إلى درجة الجمود (rigidity) وخاصة فيما يتعلق بتجارة السلع الزراعية أو السلع الزراعية المصنعة وأيضا الدعم المالي وفي المساعدة على تطوير وإعادة تأهيل الصناعة والتنمية الاقتصادية .

أما اتفاق المشاركة المصرية الأمريكية والذي وقع عام ١٩٩٤ فيهدف إلى تطوير التعاون بين البلدين وذلك للمساعدة على تنمية قدرة الاقتصاد المصري علي جذب الاستثمارات الأجنبية والأمريكية بصفة خاصة حتى تعوض تقليص المعونات الأمريكية لمصر .

إن هذه الاتفاقية لا تعدو أن تكون اتفاقا مساندا وداعما لبرنامج الإصلاح الاقتصادي والتكيف الهيكلي وهو بذلك لا يتعدى كونه شكلا محددا من أشكال التعاون الاقتصادي الدولي .

وعلى هذا فإن تركيز هذه الدراسة سيكون في المقام الأول على اتفاقية الشراكة المصرية الأوروبية والتي تختلف بشكل جذري عن اتفاق الشراكة المصرية الأمريكية حيث تظهر اتفاقية الشراكة المصرية الأوروبية شكلا (منطقة تجارة حرة) وإن كان أدنى مراتب التكامل الاقتصادي إلا أنه قد يعتبر خطوة أساسية في طريق تكامل أكثر تقدما في المستقبل .

والدراسة الحالية الذي قام بها أساتذة وخبراء مركز العلاقات الاقتصادية الدولية بالمعهد تنقسم إلى ثلاثة فصول رئيسية بعد المقدمة .

الفصل الأول : يقوم بتوضيح أشكال وآليات التعاون الاقتصادي الدولي في جزء منه، ويهتم الجزء الثاني بالشراكة الاقتصادية الدولية وأين تقع بالنسبة لأشكال التكامل الاقتصادي معتمدا في ذلك على استعراض لجوانب اتفاقية الشراكة المصرية الأمريكية كذلك الشراكة المصرية الأوروبية .

الفصل الثاني : يوضح علاقة مصر التجارية مع دول الاتحاد الأوربي بشقيها الصادرات والواردات مع توضيح لهيكلها الجغرافى والسلعى فى الفترة من ٩٩/٨٩ .

كما يهتم باظهار الآثار المرتقبة لاتفاقية الشراكة المصرية الأوربية على بعض فروع الصناعة التحويلية .

الفصل الثالث : يوضح أثر المشاركة المصرية الأوربية على الاستثمار الأجنبى ونقل التكنولوجيا فى مصر .

هذا ولا يسعنى إلا التقدم بالشكر الوفير وعظيم الامتنان لأعضاء الفريق البحثى الذى لم يدخر وسعا فى بذل الجهد رغم الصعوبات البالغة التى واجهت الفريق البحثى بشأن قاعدة البيانات لكى تظهر هذه الدراسة بالشكل الحالى ونرجو من الله عز وجل أن تكون هذه الدراسة عوناً للباقيين وخطوة على طريق البحث والمعرفة .

الباحث الرئيسى

(أ.د. اجلال راتب)

الجداول

صفحة

٢٧	جدول رقم (١) الهيكل السلعي للصادرات المصرية (١٩٨٨ - ١٩٩٢)
٢٩	جدول رقم (٢) الهيكل الجغرافى للصادرات المصرية (٩٠/٨٩ - ٩٣/٩٢)
٣١	جدول رقم (٣) الهيكل السلعي للصادرات المصرية الى دول السوق الأوروبية المشتركة .
٣٣	جدول رقم (٤) الهيكل السلعي للواردات المصرية خلال الفترة (٨٨-١٩٩٢)
٣٤	جدول رقم (٥) الهيكل الجغرافى للواردات المصرية
٣٧	جدول رقم (٦) الهيكل السلعي للواردات المصرية الى دول السوق الأوروبية المشتركة .
٣٩	جدول رقم (٧) الميزان التجارى السلعي مع أهم مجموعات الدول خلال (٩٠ - ١٩٩٣) .
٤٢	جدول رقم (٨) واردات مصر من دول الاتحاد الأوروبى خلال الفترة ١٩٩٨/٩٣
٤٣	جدول رقم (٩) صادرات مصر الى دول الاتحاد الأوروبى خلال الفترة ٩٨/٩٣
٤٤	جدول رقم (١٠) الميزان التجارى المصرى مع دول الاتحاد الأوروبى خلال الفترة ١٩٩٨/٩٣
٥٢	جدول رقم (١١) الميزة المقارنة الصريحة فى الصناعة التحويلية
٥٣	جدول رقم (١٢) تكاليف وحدة العمل فى مصر فى عدة صناعات مختارة وفى بعض الدول الموقعة على اتفاقات الشراكة (بالنسبة لمستوى الولايات المتحدة)
٥٥	جدول رقم (١٣) ناتج القطاع الصناعى حسب الأنشطة .
٥٩	جدول رقم (١٤) نسبة المستلزمات الوسيطة/اجمالى المستلزمات لعام ٩٧/٩٦
٦١	جدول رقم (١٥) الحماية وأنصبة التجارة لعامى ١٩٩٦/٩٤
٦٣	جدول رقم (١٦) نسبة الصادرات/ الناتج فى عام ٢٠٠٠/٩٩
٧٢	جدول رقم (١٧) هيكل الصادرات السلعية من فروع صناعات الغزل والنسيج والملابس والخضروات الطازجة والمجمدة والمجففة والمستحضرات الغذائية والمنتجات الكيماوية خلال سنوات مختارة .
٨١	جدول رقم (١٨) حصة الكيماويات والأدوية من اجمالى واردات مصر من الاتحاد الأوروبى .

	جدول رقم (١٩) الاستثمار الأجنبي المباشر —وزع إقليميـا
١٠٢	خلال الفترة ١٩٩٦/٩١
	جدول رقم (٢٠) الاستثمارات الأجنبية المباشرة فى صورة أسهم
١٠٤	وسندات خلال الفترة ١٩٩٦/٨٠
	جدول رقم (٢١) الأهمية النسبية للاستثمارات الأجنبية فى مصر
١٠٧	خلال الفترة ١٩٩٩/٩٠
	جدول رقم (٢٢) حجم الاستثمار الأجنبي فى المشروعات الموافق
١٠٩	عليها حتى منتصف ١٩٩٧.
	جدول رقم (٢٣) الأهمية النسبية للصادرات والواردات المصرية
	السوق منالأوربيية والأمريكية
١١٦	خلال الفترة ١٩٩٨/٩٠.

الفصل الأول
أشكال وآليات التعاون الاقتصادي الدولي