

الجمهورية العربية المتحدة



مَعْد التَّخْطِيط القومى

مذكرة رقم (٥٨٠)

اقتصاديات الاشتراكية

(الجزء الخامس)

حول النظام الجديد للتخطيط والادارة فى

الاقتصاديات الاشتراكية

دكتور خليل حسن خليل

1890

1891

[Faint handwritten notes]

[Faint handwritten notes at the bottom of the page]

Figure 1. Schematic representation of the experimental design. The subjects were divided into two groups: the control group (CG) and the experimental group (EG). The CG was divided into two subgroups: the control group (CG) and the control group (CG). The EG was divided into two subgroups: the experimental group (EG) and the experimental group (EG). The subjects were divided into two groups: the control group (CG) and the experimental group (EG). The CG was divided into two subgroups: the control group (CG) and the control group (CG). The EG was divided into two subgroups: the experimental group (EG) and the experimental group (EG).

[illegible]

اقتصادیات الاشتراکیت

مقدّم

يعتبر موضوع هذه الدراسة "اقتصاديات الاشتراكية" موضوعا واسعا اتساع علم الاقتصاد السياسي نفسه ، ذلك ان دراسة شاملة له تتطلب ان نحيط باقتصاديات الرأس مال ، ثم بالتحليل الاشتراكي لهذه الاقتصاديات وهذا يشمل دراسة تاريخية للنظام الاقتصادي وتطورها إلى اشتراكية . ويتطلب كذلك ان نلم بخصائص النظام الاشتراكي وطوائق الانتاج فيه ، وما يثيره الانتاج في هذا النظام من علاقات اقتصادية واجتماعية وأن نلم كذلك بنظرية التوزيع في ظل الاشتراكية .

ومن الطبيعي أن نبحث جوهر المشكلة الاقتصادية ، وكيف يتم اشباع الحاجات المتعددة
بموارد محدودة ، ومقارنة الطريقة التي تحل بها المشكلة في النظامين الرأسمالي والاشتراكي .
وهذا الموضوع يجزئنا للتحليل الاشتراكي لاقتصاديات السوق ، وقوى العرض والطلب الطليقة ،
ومن ثم يجزئنا للتعرض لنظرية الثمن في النظام الاشتراكي وبينان الفرق بينها وبين نظرية الثمن
في النظام الرأسمالي وترتبط بنظرية الثمن نظرية الحساب الاقتصادي ، وكيف يتم ذلك الحساب
في كل من النظامين .

ولقد دار جدل طويل حول نظرية الحساب في النظام الاشتراكي بين كتاب المدرستين
الرأساء اليه والاشتراكية ، ومعبارة اخرى بين انصار نظام الثمن الحر وبين انصار نظام التخطيط ،
فما هي الحقيقة في هذا الجدل ؟ • وارتبط هذا الجدل بنظرية التوازن الثابت او الديناميكي
ونظرية الوضع الاقصى للرأفاهية التي تنجم عن نظام الثمن الحر الذي يتحدد طبقا لرغبات
المستهلكين وسيادتهم ، فما هو مدى قوة هذه الافكار ؟ وكيف ينظر الفكر الاشتراكي اليها
ثم هل تنطبق في الاقتصاديات الاشتراكية ؟

لقد بدأ مثل هذا الجدول منذ العشرينيات بعد أن قامت الاشتراكية في الاتحاد السوفيتي ° وقد يكون التخطيط السوفيتي في تجربته الطويلة قد أرسى قواعد وقوانين تحكم الانتاج والتوزيع ، وتجد حلا مختلفا للمشكلة الاقتصادية ° ومن ثم قرر البعض ان الجدول الذي أشار إليه "منزوي" أحد الاقتصاديين النرويجيين ، لا يمكن ان يكون الجدول الاقتصادي المثالي °

وهو ان عدم وجود سوق للسلع الاستهلاكية والانتاجية جميعا فى الاقتصاديات الاشتراكية تتحد بغض الاثمان طبقا لقوى العرض والطلب ، وتكون مرشدا للحساب الاقتصادى ، يجعل النظام الاشتراكى يتخبط فى الظلام ، ولا يستطيع ان يجد وسيلة دقيقة للحساب الاقتصادى الذى تتوزع الموارد طبقا له توزيعا " أ مثل " أو كفتا ، نقول ان البعض قرر أن هذا الجدل اصبح لا محل له بعد نجاح الخطط الخمسية السوفيتية . ولكن الواقع أن الجدل لازالت له قيمة ، حيث ثار الجدل من جديد فى المناقشات الدائرة الآن فى الاقتصاديات الاشتراكية حول الحافز الفردى ، وضرورة وجود سوق لبعض السلع الاستهلاكية وبعض بنود معينة من السلع الانتاجية ، وضرورة تخفيف وطأة التخطيط المركزى ، وايجاد قدر اكبر من اللامركزية ، حتى يتاح قدر اكبر من الحرية لمديرى المشروعات لانتاج السلع اللازمة للسوق ، وربط انتاجهم بنظام اكبر من الحوافز الفردية ، وذلك لكى يقضى على المخزون من السلع ولكى ترفع الكفاية الانتاجية للمشروعات فرادى ، وللإقتصاد القومى ككل .

وترتبط بنظرية الاثمان نظرية القيمة ، والمعروف ان الفكر الاشتراكى يركز تحليله النظرى على نظرية العمل فى القيمة التى ارسى قواعدها المدرسة الراسخالية الكلاسيكية (آدم سميث وريكارد) ، ثم استعارها منهم كارل ماركس ليبنى عليها نظريته فى الاستغلال ونظريته فى الاثمان . وعلى ذلك فتعتبر نظرية العمل فى القيمة ذات اهمية خاصة فى هذه الدراسة ، وذلك لتقف على مدى اقتراب التطبيقات الاشتراكية المختلفة منها فى سياسة الاثمان ، ومدى اعتمادهم عنها ، ثم ماهى الضرورات الاقتصادية والاجتماعية التى تطلبت هذا الاعتماد وذلك الاقتراب .

وهناك كذلك نظرية الاجور التى تعتبر عصب نظرية التوزيع فى النظام الاشتراكى . ماهو نظام الاجور فى الاقتصاد الاشتراكى ؟

ولاريب ان مشكلة الاجور تثير مسائل كثيرة منها : هل هناك مساواة فى الاجور ؟ أم هل هناك فوارق ، وما هو مدى تلك الفوارق ؟ كيف تحدد الاجور ، هل تحدد بمبلغ نقدى مطلق . او انه الاجر يحسب طبقا للنتائج التى حققها العامل ، اى طبقا للأجر بالقطعة ، ام أن النظامين قائمان ؟ ماهى علاقه الأجور بالحوافز على زيادة الانتاجية ، سواء كانت كمية او نوعية ؟ ماهى علاقة

حجم الاجور بحجم السلع الاستهلاكية ؟ ذلك أنه من المعروف ان الاجور في الاقتصاد الاشتراكي تمثل الجزء الاكبر من القوة الشرائية ومن الطلب.

والحديث عن الاجور يذكرنا بالنفقات ، فكيف تحدد البنود الأخرى للنفقات من رأسمال ثابت او منقول ، وكذلك الادوات او المعدات او الارض او المواد الأولية .

وهناك ايضا نظرية الاستثمار . وما هو المعيار الذي يستخدم لعمل نظام أولوية بين الانواع المختلفة للاستثمار ، هل يكون التفضيل للصناعات الخفيفة مثلا أم للصناعات الثقيلة وما مدى ارتباط هذا المعيار بمرحلة التنمية الاقتصادية التي يختارها الاقتصاد الاشتراكي . ولا ريب أن هذه المسائل جميعا تتصل بطريق أو آخر بنظرية التخطيط ، ولما كان التخطيط مادة مستقلة يعطى للمدارسين في هذا المعهد ، لذلك سوف لاندلف الى التخطيط وسوف نكتفى بالموضوعات الاقتصادية الأخرى التي تكون في الواقع اساسا هاما للتخطيط .

ونظرية الاجور التي اسلفناها ولأنها تكون عصب نظرية التوزيع ألا ان هناك بندا هاما من النظرية هو الربح او الفائض الذي يعود على المشروعات ويحول للميزانية العامة ، ويستخدم الى جانب الضرائب المختلفة في تطوير الاقتصاد القومي وتنميته وكذلك في الانفاق على ما يطلق عليه الاستهلاك الاجتماعي ، وهو الخدمات المختلفة من تعليم وصحة وثقافة وترفيه واسكان الى غير ذلك . فما هي ابعاد الربح في النظام الاشتراكي وما هي الفروق بينه وبين الربح الفئوي في المشروعات الرأسمالية ؟

ويذكرنا الربح بنظرية الفائض الاقتصادي ، وهي فكرة واسعة ذات ابعاد متشعبة وصفية خاصة ان منظورها على مستوى الاقتصاد القومي كله ، وهي الأخرى جديدة بأن تناولها دراسة اقتصادية الاشتراكية .

واذا تركنا الانتاج وعلاقته ، والتوزيع وابعاده ، ودخلنا في مجالات أخرى كالمجال المالي مثلا لوجدنا موضوعات شتى جديدة بالدراسة

ما هو شأن النقود في النظام الاشتراكي ، ما هي مهمة الجهاز المصرفي ، وكيف ينظم ، هل يقوم الجهاز المصرفي بنفس الوظائف التي يقوم بها في النظام الرأسمالي ، وإذا كانت هناك

فروق ، فماهى ، ومادها وما ثرها فى الاقتصاد القومى ؟ ماهونظام الائتمان فى هـ هـ هذه
الاقتصاديات ، ومادور اسعوالفائده واختلافه عن النظام الراسمالى ؟ ماهونظام الضرائب ؟
وماهى انواعها المختلفة ، وماهى صلتها بنظرية التوزيع وماصلتها بالائتمان ، بل ومنفقات الانتاج ؟
وهناك مجالات اخرى ، هى التجارة الداخليه ماهى علاقه بين مشروعات البيع :
الجملة والتجزئة وبين بعضها ، وبينها وبين المشروعات الانتاجية ، كيف تنظم هذه التجارة
ماهى الصعاب التى تجابهها وكيف يتغلب عليها ؟

ماهى الأسس التى تقوم عليها التجارة الدولية وكيف يطبق مبدأ تقسيم العمل الدولى فى
هذه الاقتصاديات فيما بينها وبين بعضها ، ثم فيما بينها وبين الدول الرأسماليه او الناميه .
كيف توضع خطة التجارة الخارجية ، وماهى الاجهزة التى تضطلع بموضعها وتنفيذها . وكيف
تنظم هذه الاجهزه ، وكيف تؤسس علاقه بينها وبين بعضها ، ثم بينها وبين المشروعات
المنتجه ، وكذلك كيف تقوم بدورها فى الاسواق الخارجيه ؟

ولما كانت الملكية الخاصة لوسائل الانتاج تجعل صاحب المشروع فردا او شركة ، يقوم
بالرقابة المباشرة على مشروعه بنفسه ، او بواسطة مجلس الادارة الذى يتكون غالبا منه او من
مندوبيه ومن شركائه ، فقد يكون وجود نظام شامل للرقابة غيرذى اهمية كبيرة فى الاقتصاد
الرأسمالى ، او يأخذ طابعا مختلفا عنه فى النظام الاشتراكى . ذلك انه فى هذا النظام الأخير
تمتلك الدوله او الشعب وسائل الانتاج ، ولهذا فهو يحتاج الى نظام كفء وشامل للرقابة على
المشروعات والمنظمات العامه ، سواء كانت الرقابة اقتصادية او ماليه او قانونيه او كانت رقابة
اقتصادية متعلقه بالاداء الاقتصادى للمشروعات . فكيف تنظم الرقابه فى الاقتصاديات الاشتراكية
وماهى الاجهزه التى تضطلع بها ، وكيف تقوم بعملها ؟

ان هناك موضوعات كثيرة تمتد على علم الاقتصاد كله فى جوانبه النظرية والتطبيقية ،
وتغطى فروعها المختلفه ، فاذا اخذنا مثلا نقابات العمال ، وهى تعتبر احدا الموضوعات الرئيسيه
التي تكون ما يطلق عليه احيانا " بالاقتصاد الاجتماعى " لوجدنا ان النقابات العمالية فى المجتمع
الاشتراكى تقوم بوظائف تغاير تلك التى تؤدىها النقابات فى المجتمع الرأسمالى ، حيث اصبحت

وسائل الانتاج مملوكة للشعب ، ومنهم العمال ، فى النظام الاول ، فانعدم الصـراع
أو النزاع الذى يتمثل فى وجود طبقتين فى النظام الثانى : راسماليين وعمال ، حيث
يلجأ الأخيرون الى نقاباتهم للدفاع عن مصالحهم ازا^١ اصحاب راس المال ، الأمر الذى
ينتفى فى الاقتصاد الاشتراكى ، ومن ثم تتحور مهمة النقابات الى وظائف أخرى تتسق مع
العلاقات الاجتماعية الجديدة .

يتضح مما تقدم ان الموضوعات الرئيسية التى يجب ان تغطيها هذه الدراسة كثيرة
ومتشعبة لايسمح الوقت وعدد المحاضرات المخصص لها بمبحثها ودراستها جميعا . . . وقد
يمكن تصور استحاله ذلك اذا ما قارنا وقت هذه الدراسة بالوقت المخصص لدراسة الاقتصاد
فى كلية الاقتصاد مثلا خلال اربع سنوات ، ثم ما يمكن أن يدرس بعد ذلك فى الدراسات العليا . . .
ولسنا نطالب بتخصيص وقت لدراسة اقتصاديات الاشتراكية يعادل ذلك الوقت المخصص
لدراسات الاقتصاديه فى الكليات المتخصصة ، ولكننا نطالب على الأقل بوقت كاف تبث فيه هذه
الموضوعات ، حتى نتعرف على الادب الاشتراكى النظرى والتطبيقي ، ونتعمق فيه بعض التعمق
الذى يقوم فى الدراسات النظرية الرأسمالية . أن اهمية هذه الفكرة اصبحت واضحة اشد الوضوح
بعد ان أخذنا بالاشتراكية وبعد أن مضينا فى التخطيط مضيا بعيدا . . . فليس من المقبول أن تملك
الدولة أو الشعب الجزء الأكبر من وسائل الانتاج ، وأن تقوم خطة خمسية أولى توشك أن تتلوها
خطة خمسية ثانية ، وأن يسير التطبيق الاشتراكى بخطوات ثابتة وطيدة ، ويظل الفكر العريق
الاشتراكى فقيرا فى هذا المجال ، وهو دراسة " اقتصاديات الاشتراكية "

أننى اود ان ابادر الى القول بأن بعض الموضوعات الاقتصادية ، وبعض القوانين الاقتصادية
المعروفة قد تكون اساسها مقبولة لدى المفكرين الرأسمالى والاشتراكى ، ولكن هناك قوانين
وعلاقات ينفرد بها النظام الاشتراكى ، بل ان اكثر القوانين المشتركة بين النظامين تصادف
تطبيقا مختلفا عندما توضع فى نظام اجتماعى واقتصادى تختلف علاقاته وقيمه عن النظام الآخر . . .
ان المسألة ليست مسألة نظرية او ايدولوجية بقدر ما هى مسألة عملية تتطلب اجابات
متعلقة بالسياسة الاقتصادية تحتاج اليها المشروعات العامة والاقتصاد القومى ككل . ولا يستطيع

أنسان أن يدافع دفاعا منطقيا عن الرأي القائل ، بأن التحليل الرأسمالى أو الدراسات الموجودة فى الفكر الاقتصادى الرأسمالى والتي استتصلا على المذكيه الفرديه للمشروعات والتي تصدر فيها آلاف القرارات الاقتصادية او ملايينها من المنظمين الخاصين دون رابطه ، يمكن أن تصلح كحلول او علاجات تقود اقتصادا اشتراكيا مخططا تملك فيه الدوله او الشعب وسائل الانتاج أو معظمها

ولامراء فى أن الجهود التي يبذلها معهد التخطيط وبعض الكليات المتخصصة فى هذا السبيل تعتبر جهودا طيبه ، الا أننا نرجو مزيدا من الجهود فى هذا الميدان الذى يسد ثغرة علمية واسعة سواء كان ذلك من الناحية النظرية او التطبيقية .

وعلى ضوء ما سبق ، وطبقا للوقت المخصص لهذه الدراسه سوف نعرض هنا لبعض الموضوعات التي نرجو ان تسكب ضوءا على هذا المجال الهام ، ونرجو ان تثير قرائح الاقتصاديين ، وتجذب اقلامهم ، فليس من المقبول ان يتقدم التطبيق الاشتراكى عندنا ، دون ان يجد كتابات اقتصادية اشتراكية غزيره تقوده وتوجهه ، وتسهم فى كفايته .

الفصل الأول

التجربة الاشتراكية في مصر والأصول الاشتراكية العامة

*

سوف نبحث في هذا الفصل الموضوعين التاليين :

١- الأصول الاشتراكية العامة ٢- مكان التجربة المصرية الاشتراكية من هذه الأصول

أولاً : الأصول الاشتراكية العامة

يمكن القول بأن النظام الاشتراكي يقوم في مجتمع من المجتمعات إذا ما توافرت لــــه الخصائص التالية :

١- الملكية العامة لوسائل الانتاج :

تمتلك وسائل الانتاج ، وهي المشروعات الصناعية والمزارع ومشروعات الخدمات والمرافق العامة بواسطة الدولة أو الشعب ، ملكية عامة أو جماعية ، أو بواسطة الجمعيات التعاونية ملكية تعاونية ، فالملكية الخاصة لأموال الانتاج محرمة في ذلك النظام ، أما أموال الاستهلاك والنقود فهي مباحة يجوز للأفراد ان يمتلكوا منها ما شاءوا .

وهذا الوضع يخالف بطبيعة الحال النظام الرأسمالي حيث تمتلك وسائل الانتاج ملكية فردية أو خاصة ° ولا ينال من هذه القاعدة ، وهي الملكية الخاصة لوسائل الانتاج في النظام الرأسمالي ، أن الدولة أو الهيئات العامة تمتلك بعض المشروعات العامة ، كمشروعات الخدمات والمرافق العامة ، فطالما كان الثقل في النشاط الاقتصادي للمشروعات الخاصة فإن السمة الرأسمالية تظل عالقة بالنظام الاقتصادي ° ولا ينال كذلك منها أن المشرع يضع بعض القيود على استعمال المالك لملكيته الخاصة وذلك للمصلحة العامة °

٢- التخطيط الاقتصادي

أن الانتاج في الاقتصاد الاشتراكي لا يعتمد على قوى السوق المرسله ، وعلى تيارات العرض والطلب التي توجه الانتاج في النظام الرأسمالي ، بل يقوم على خطة اقتصادية شاملة

تضع أهدافا للاقتصاد القوي ، سواء أكانت هذه الأهداف هي تحقيق معدل معين من النمو الاقتصادي ، أم توفير قدر معين من السلع الاستهلاكية والخدمات للشعب ، ثم توزيع الموارد المتاحة على فروع الانتاج المختلفة لتحقيق حاجات الشعب الانتاجية والاستهلاكية والموازنة بين موارد موحاجاته .

والمفروض أن تكون الخطة الاقتصادية شاملة للاقتصاد القومي بأسره تربط بين القطاعات المختلفة ، بل بين المشروعات المختلفة داخل القطاعات ، وذلك حتى تستطيع الخطة أن تحقق أكبر قدر من الكفاءة الانتاجية ، وتتجنب الضياع في الموارد الاقتصادية .

والخطة الاقتصادية على هذا النحو تجنب الاقتصاد الاشتراكي مشكلتين خطيرتين من أخطر المشكلات التي تتقارب الاقتصاد الرأسمالي بين حين وآخر ، ألا وهما مشكلة الضياع والكساد الذي يصيب الموارد المادية ، وكذلك مشكلة البطالة التي تخيم على جموع العمال .

والمعروف أن هاتين المشكلتين ترجعان الى ما يصيب الاقتصاد الرأسمالي بين وقت وآخر من أزمات دورية ترجع الى طبيعة الانتاج في هذا النظام . فالنظام الرأسمالي يقوم الانتاج فيه على آلاف القرارات (أو ملايينها) التي يتخذها المنتجون دون رابطة او خطة تربط بينهم وتلائم بين الانتاج والطلب عليه . ولما كانت الفلسفة السائدة في النظام الرأسمالي هي الحصول على أكبر قدر من الربح لمالك المشروع ، ولما كانت العملية الانتاجية أصبحت آلية في الوقت الحاضر ، أي تستخدم فيها الآلات على نطاق كبير ، لذلك كان التسابق نحو الافراط في الانتاج هو الطابع الغالب في الاقتصاد الرأسمالي . وعلى ذلك تجد النظام ينزلق نحو انتاج وفير فيزداد العرض على الطلب وتتكدس المنتجات دون تصريف ، يضطر أصحاب المشروعات الى تقليل الانتاج بقفل المصانع ، أو التقليل منها ، ومن ثم تتعطل الآلات ورؤوس الأموال ، ويتعطل العمال وتسود البطالة بينهم .

وقد لوحظت هذه الظاهرة ، ظاهرة الأزمات الدورية في الاقتصاد الرأسمالي منذ النصف الثاني من القرن التاسع عشر حتى الآن ، وبلغت زروتها في الأزمة الاقتصادية التي سادت العالم في الثلاثينات ، والتي توقع كثير من الاقتصاديين خلالها انهيارا تاما للنظام الرأسمالي

ولا زالت الانظمة الرأسمالية المختلفة تتعرض لهذه الهزات الدورية ، حتى بعد أن أزدهر الفكر الكينزى ، وقدم نوعا من العلاجات الجزئية التى تمكنت الى جانب الانقافات الحربية من أن تجنب النظام هزات عنيفة كالتى انتابته فى الثلاثينات ، وأن لم تستطع أن تجنب دورات الانخفاض والبطالة التى تظهر فيه بين الفينة والفينة .

وقد يكون من المفيد أن نشير هنا الى نقطة هامة هى مهمة الثمن فى النظام الاشتراكى فقد لاحظنا أن الخطة الاقتصادية هى التى تقوم بمهمة الموازنة بين الانتاج والاستهلاك ، تلك المهمة التى يقوم بها الثمن فى النظام الرأسمالى . على أن الثمن فى الاقتصاد الاشتراكى أداة فى يد المخططين لتحقيق أهداف الخطة الاقتصادية والاجتماعية ، فالخطط هو الذى يتحكم فى الثمن ، وليست هذه الاخيرة هى التى تتحكم فيه ، وعلى ذلك فالخطط قد يخفض من ثمن سلعة معينة لازمة لاستهلاك الجماهير الشعبية العاملة كاللبن مثلا ، الذى يسهم فى تقوية مستواهم الصحى ، والذى ينعكس بدوره على انتاجيتهم فيزيد منها . كذلك قد يخفض المخطط من ثمن المادة الاولية اللازمة لانتاج سلعة استراتيجية كصناعة الحديد والصلب مثلا لما تولى هذه الصناعة من دور كبير فى بناء القاعدة الانتاجية للاقتصاد القومى بأسره . كذلك قد يرفع من سعر سلعة ترفيحية حتى يثبط استهلاكها ومن ثم انتاجها ، الى غير ذلك .

٣- التوزيع للنتاج القومى :

تعتبر ملكية رأس المال والارض وغيرهما من وسائل الانتاج المصير الرئيسى لسوء توزيع الدخول فى المجتمعات الرأسمالية ، فالنظام الرأسمالى ينقسم الى قلة تملك كل وسائل الانتاج وكثرة لا تملك الا العمل ، ولما كانت ملكية وسائل الانتاج تعطى للرأسماليين قوة اقتصادية ممتازة ، فإن النصيب الاكبر من الناتج يعود عليهم فى شكل أرباح ، ومن هنا كانت الهوة كبيرة بين دخل رأس المال والارض وبين دخل العمل ، هذا بالإضافة الى أن احتكار القلة لملكية الاصول المدرة للدخل يخلق وضعاً غير عادل ، انه يحرم الكثرة الكثيرة من أبناء المجتمع من حق أساسى من حقوقها ، ألا وهى الاشتراك بنصيب عادل فى مصادر الثروة فى المجتمع .

والتوزيع فى النظام الاشتراكى لا يؤسس على ملكية رأس المال أو عدم ملكيته ولكنه يتخذ

من العمل الانساني قاعدة عادلة له ، بعد أن أصبحت ملكية وسائل الانتاج للمجتمع بأسـمـه فـيتم التوزيع في هذا النظام طبقا للمبدأ الاشتراكي القائل " من كل حسب قدرته ولكل حسب عمله " ومن الواضح أننا هنا لسنا بصدد مساواة تامة في الدخول ، فلا زالت هناك فوارق بين دخل الافراد ، ولكن الفارق هنا أساسه نوع العمل وكميته . ذلك أن النظام الاشتراكي يبقى على الحوافز بين الافراد ، وذلك حتى يرفع من كفايتهم الانتاجية ومن كفاية الاقتصاد ككل ، فهو يجرى العمل الماهر بأكثر مما يجرى العمل غير الماهر ، ذلك أن العمل الماهر ذو قيمة اجتماعية أكبر من العمل العادي ، وهو يكافئ ذلك الأداء الأكبر من الناحية الكمية إذا ما تساوت المهارات .

ويراعى النظام الاشتراكي بطبيعة الحال الأعباء الاجتماعية في تحديده للأجور . ويتصل بعدالة التوزيع للدخل القوي مسألة أخرى تتعلق بأشباع الحاجات ، ففي النظام الرأسمالي تعتبر الأثمان هي الفاصل في أشباع الحاجات . فالقادر على الدفع هم الذين يستطيعون أشباع حاجاتهم كاملة ويحرم منها العاجزون عن الدفع . ويترتب على ذلك أن موارد الاقتصاد تتجه الى إنتاج الحاجات الكمالية أو الترفية التي يستطيع أن يدفع ثمنها الاغنياء . وارتفاع ثمن هذه المواد على حساب السلع الضرورية اللازمة للجماهير الشعبية .

والنظام الاشتراكي بتخطيطه للانتاج وحصره لموارد المجتمع ولحاجاته إنما يوزع الموارد طبقا لحاجات الناس ، ويترتب هذه الحاجات حسب أهميتها ويوجه موارد لا شعاعها ، دون اعتبار للربح الخاص ، فالربح الجماعي هو المقياس لدى المخططين .

٤ — القوة الاقتصادية والسياسية :

يجب أن تكون القوة الاقتصادية والسياسية للجماهير الشعبية العاملة التي تعتبر الاغلبية الكبرى في المجتمع ، والتي تعتبر بطبيعتها ممثلة لفكرة ملكية الشعب لوسائل الانتاج . فالخصيصة الاساسية في النظام الاشتراكي هي أن يسيطر الشعب ويملك وسائل الانتاج ، أو الجزء الأكبر والأهم منها على الأقل ، ولن يتسنى ذلك الا إذا سيطرت الجماهير العاملة من عمال وفلاحين ومثقفين ثوريين على توجيه الحياة الاقتصادية والسياسية ، لتدعيم النظام الاشتراكي . وبذلك يحدث اتساق بين القوى الانتاجية ، حيث لم يعد هناك تناقض بين ملكية رأس المال وملكية العمل

كما هو الشأن في النظام الرأسمالي الذي أدى تطوره الى احتكارات كبرى تتملك فيه القلّة الرأسمالية وسائل الانتاج ، وتحرم الكثرة العاملة من هذه الملكية حيث لا تملك سوى العمل . نقول يحدث اتساق بين القوى الانتاجية والسيطرة السياسية التي تبقى الشعب مالكا ومسيطرا على وسائل الانتاج ، والتي تمنع نشوء الرأسمالية من جديد ، اذا ما تركت القوى البرجوازية تتسلل الى السلطة الاقتصادية والسياسية .

وهذه الحقيقة جوهرية في النظام الاشتراكي ، والحق أنها هي التي تميزه عن البورجوازية الأخرى من الأنظمة قد تتدخل فيها الدولة ، وقد تختلط في أذهان البعض بالنظام الاشتراكي ومن ذلك مثلا ، النظام الذي أطلق عليه البعض نظام " رأسمالية الدولة " ويضربون مثلا له ذلك النظام الذي أدخله لينين عقب نجاح الثورة السوفيتية في أكتوبر ١٩١٧ . حيث كان يرى عدم تطبيق الاشتراكية مباشرة بل كان يرى التحضير لها . والملاح الأساسية لهذا النظام هي مصادرة الملكيات الزراعية الكبرى وتوزيع الاراضي على الفلاحين . وتأميم القطاعات الاقتصادية الهامة كالبنوك ، واحتكار التجارة الخارجية ، وقد فرضت في هذه الفترة رقابة العمال على الانتاج وعلى بيع وشراء المنتجات والمواد الأولية ، وبعبارة أخرى تركت الملكية الخاصة مؤقتا لأصحاب المشروعات ، وأمنت الادارة ، فأصبحت الدولة تراقب الانتاج والتوزيع .

كذلك يفترق النظام الاشتراكي عن النظام الفاشي الذي ساد بعض بلاد أوروبا قبل الحرب العالمية الثانية ، مثل إيطاليا وألمانيا . والفلسفة الفاشية تعتمد اساسا على افكار هيجل ونييتشا ، وهما من الفلاسفة الألمان . وأول هذين الفيلسوفين يرى أن الدولة هي مظهر الفكرة الالهية وأنها حقيقة اجتماعية واقعة ، وأن الفرد عضو بسيط من كائن كبير هو الدولة ، وغاية التنظيم الاجتماعي هو عظمة الدولة وسلامتها ، وما الفرد الا وسيلة للوصول الى هذا الهدف . ويعتقد " نييتشا " أن هناك قلة مختارة ، تعتبر هي الصفوة الممتازة التي يجب أن يكون الحكم والسياسة بيدها ، بل أن من بين هذه القلة يوجد فرد عظيم هو " الزعيم " الذي يجب أن تتجسد فيه فكرة الدولة ، والتي يجب أن تدين له الجموع الشعبية بالولاء والطاعة العمياء .

ومن الناحية الاقتصادية نجد أن الفاشية تقر نظام الملكية الفردية ، وتعترف بدافع الربح الفردي ، على أن ذلك كله يخضع لارادة الزعيم ، فالدولة في ألمانيا النازية مثلا ، تدخلت في

الحياة الاقتصادية من جميع وجوهها ، على أن سيطرتها على الاقتصاد لم تصل الى حد القضاء على الملكية الخاصة أو الفردية . وقضت الفاشية على الحركة العمالية والنقابية بالمعنى المعروف وكونت نقابات مشتركة من العمال وأرباب الاعمال . وبذلك يمكن القول بأن الفاشية عبارة عن رأسمالية تتحكم الدولة أو " الزعيم " في توجيهها . ولا يجدى كثيرا ما أطلقه أنصارها عليها في ألمانيا النازية من أنها " اشتراكية وطنية " .

وأخيرا يجب أن نشير الى ألوان أخرى من السياسات التي أطلق عليها سياسات " اشتراكية " وهى تلك السياسات التي تتبناها أحزاب غرب أوروبا " الاشتراكية " والذين يسمون أنفسهم " بالاشتراكيين الديمقراطيين " أو الديمقراطيين الاجتماعيين . خلاصة أفكار هذه الأحزاب هو القيام بتأميم بعض المرافق ، على أن تستخدم الضريبة التصاعدية لتقريب الفوارق بين الطبقات وتحديد حد أدنى للأجور والقيام ببعض الإصلاحات الاجتماعية ، مما جعل البعض يطلق عليها الحركات " الإصلاحية " فهى أحزاب لا تستهدف القيام بثورات اشتراكية حقيقية . والواقع أن كثيرا من هذه الأحزاب بدأ حياتهم بأفكاره وبرامج اشتراكية علمية أصيلة ، لكن الأمور تطورت بحيث تسلب بعض البورجوازيين الى قيادة تلك الأحزاب ، ومن ثم أصاب براجمها نوع من التمييز للفكرة الاشتراكية .

ثانيا : مكان التجربة الاشتراكية المصرية من هذا المأصول

يمكن تلخيص المصادر الفكرية للتجربة الاشتراكية " المصرية " في المصادر التالية :

- ١- خطب الرئيس جمال عبد الناصر
- ٢- الميثاق الوطنى .
- ٣- الافكار التى تنبثق من التطبيق الفعلى للاشتراكية فى مصر
- ٤- الفكر الاشتراكى العالمى
- ٥- ما يمكن أن تثيره التنظيمات السياسية الشعبية من تطوير للاشتراكية فى مصر

والواقع أن التجربة الاشتراكية المصرية لا يمكن أن تعزل نفسها عن الفكر الاشتراكى العالمى وعن التجارب الاشتراكية فى الشرق والغرب ، ذلك أن مصر جزء من العالم وقد أسهمت فى حضارة العالم ، حينما كان المشعل الفرعونى للحضارة من أول المشاعل التى سكبت ضوءها أمام البشرية وهى كذلك تتهل من الحضارة العالمية المعاصرة وتسهم فى مجراها وتشكل مستقبلها وعلى ذلك كان الوصف الرائع الذى وصف به الميثاق الوطنى أولئك الذين يريدون أن يصدوا التجارب الاشتراكية العالمية عن تعصب ، بأن ذلك " يعتبر مراهقة فكرية " وصفا واعيا بالفكرة الاشتراكية . كذلك فإن نقل صورة بالكربون للتجارب الأخرى ، أو ترديد ها كالبيغاوات لا يقل " مراهقة فكرية " عن الفريق الأول .

وخلاصة القول أن التجربة الاشتراكية المصرية تدرس الفكر الاشتراكى العالمى وتطوره دراسة واعية ، وتحلل التجارب الاشتراكية التطبيقية تحليلا مستقيما ، ثم تفيد من هذا الفكر ومن تلك التجارب بحيث ندع للتجربة المصرية وظروف الاقتصاد المصرى أن تفرض وجودها على تلك الافكار والتجارب ، فهى تصهرها فى بوتقة مصرية عربية . والواقع أن هذا المبدأ الذى نقرر هـ إنما يتمشى مع المصادر الفكرية الخمسة للاشتراكية العربية التى سبق الإشارة إليها .

وعلى ضوء هذه الفكرة نستطيع أن نحلل تجربتنا الاشتراكية لنرى ما هى صور اللقاء بينها وبين المأصول الاشتراكية العامة التى سبق عرضها ، وما هى نقاط التميز التى تتميز بها تجربتنا عن التجارب الاشتراكية الأخرى .

أ - نقط اللقاء

١ - الملكية العامة لوسائل الانتاج :

لا ريب أن التجربة الاشتراكية في مصر تتسق مع هذا المبدأ الأساسي من مبادئ الاشتراكية وقد سماها الميثاق الوطني سيطرة الشعب على وسائل الانتاج . وتطلق بعض التجارب الاشتراكية على هذا المبدأ ملكية الدولة لوسائل الانتاج . والواقع أنه لا يوجد فارق جوهري بين الدولة والشعب ، إذ المعروف أن الدولة تقوم على عناصر ثلاث : شعب ، وأرض ، وحكومة ، ولو أن كلمة شعب قد تكون أكثر ملائمة من كلمة الدولة لاسباب عدة منها :

ب - أن كلمة شعب توحى بالادارة الديمقراطية بواسطة العمال (وهم يمثلوا الشعب) للمصانع والمشرعات المملوكة له ، كما هو الحال في التجربة الاشتراكية المصرية والتجربة الجزائرية وبعض الاشتراكيات الاخرى .

ج - أن هذه الكلمة " شعب " تؤكد الخصيصة الرابعة للاشتراكية التي سبق لنا الاشارة اليها ، وهي أن تكون القوة الاقتصادية والسياسية للمجموعات الشعبية العاملة من العمال والفلاحين والجنود والمثقفين الثوريين .

وقد استخدم الميثاق كلمة "سيطرة" لكي تشمل الملكية وغيرها من وسائل توجيه الاقتصاد القوي لتحقيق الأهداف السياسية والاقتصادية والاجتماعية التي تتطلبها عملية الانتقال من النظام الرأسمالي الى النظام الاشتراكي .

ومن الواضح أن الميثاق قصد " بالسيطرة " ترك بعض القطاعات لملك ملكية فردية أو خاصة كما هو الحال في قطاع الزراعة ، وقد حدد الميثاق نصبا معينة للملكية الجماعية أو العامة ، والملكية التعاونية والملكية الخاصة . على أن ذلك لا ينال من المبدأ العام السابق ، فقطاع الصناعة تبلغ فيه ملكية الشعب العامة أكثر من ٨٠ % وقطاع التجارة الخارجية كذلك ، وقطاع المال والمصارف تبلغ فيه الملكية العامة ١٠٠ % ، وكذلك صناعة التعدين ، ولم تبق الملكية الخاصة بشكل واضح الا في الزراعة نظرا لظروف تاريخية وإنتاجية ، سوف نتحدث عنها عند الكلام عن نقط التميز التي تتميز بها التجربة الاشتراكية المصرية عن التجارب الاخرى .

والواقع أن الميثاق لم يحدد هذه النسب فيما يتعلق بالملكية الخاصة والعامة ، لتكون نسباً ابدية . فصيغة الميثاق لا توحى بهذا المعنى ، ذلك أنه يتحفظ كثيراً حين يريد وضع هذه النسب ، فهو يستخدم مثلاً الصيغة التالية :

" إذا جاز أن نحدد نسباً بين الملكية العامة والملكية الخاصة " كذلك فإن الميثاق ترك للتنظيمات السياسية الشعبية أن تقترح ما تشاء في عملية التطبيق الاشتراكي التي يجتازها الاقتصاد المصري في طريقه نحو الاشتراكية .

ولسنا في الواقع نبتدع مثل هذا التفسير للميثاق . فلقد قلنا أن خطب الرئيس تعتبر مصدراً هاماً من المصادر الفكرية لتجربتنا الاشتراكية ، وبقراءة بعض تلك الخطب نجد المبدأ العميق الواعي بمفهوم الاشتراكية الآتي : أن البعض يسألني أين تقف في عملية تطبيق الاشتراكية ، والأجابة بسيطة ، هي أن الاشتراكية لا نهاية لها "

٢- المخطط الاقتصادي :

يعتبر المخطط الاقتصادي أساساً هاماً من الأسس العلمية في التجربة الاشتراكية المصرية فالمخطط العلمي الشامل لموارد الاقتصاد المصري القائمة والممكنة ، وتوجيهها نحو الأهداف الاقتصادية والاجتماعية لبناء الاشتراكية يعتبر أساساً هاماً من أسس التجربة الاشتراكية العربية وعناصرها أساساً للكفاية التي تقوم عليها ، وسبباً رئيسياً لتفوق النظام الاشتراكي على النظام الرأسمالي . والتجربة المصرية هنا تتسق تماماً مع التجارب الاشتراكية الأخرى في هذا السبيل .

٣- توزيع الناتج القومي :

لا ريب أن هذا العنصر يمثل فيه جانب العدالة في توزيع الدخل القومي والثروة القومية وهو عنصر أساسي من عناصر التجربة الاشتراكية في مصر . ولا ريب أن الأصل في توزيع الدخل في الاقتصاد المصري هو العمل ، شأنه في ذلك شأن الاشتراكيات الأخرى ، وتشغل الدخول الأخرى التي تستند إلى الملكية ثقلًا صغيراً في عملية توزيع الدخول ، ولا تشكل خطراً فيما يتعلق باستغلال الطبقات العاملة . فتحديد الملكية ، جعلها ملكية صغيرة غير استغلالية ، كذلك

فتشريعات الضرائب التصاعدية وتحديد حد أدنى وأقصى للاجور ، تعتبر خطوات هامة فى عملية تدوير الفوارق بين الطبقات ، وتضييق الهوة بين الدخول الصغيرة والكبيرة . وبذلك يمكن القول أن العمل فى الاشتراكية العربية شأنها فى ذلك شأن التجارب الاشتراكية العلمية الأخرى - يعتبر العنصر الاساسى فى توزيع الناتج القومى .

كذلك فالمخطط المصرى جعل توفير الضروريات للشعب أصلا هاما من الأصول التى يقوم عليها نظام التخطيط الاشتراكى المصرى .

٤- القوة الاقتصادية والسياسية :

لا ريب أن هذا المبدأ ، وهو أن تسيطر على القوة الاقتصادية والسياسية الفئات العاملة من فلاحين وعمال وجنود وثقفيين ، وهى الفئات التى تمثل الملكية الجماعية لمجموع الشعب لوسائل الانتاج ، والتى تعتبر بطبيعتها دعائم النظام الاشتراكى ، نقول أن هذا المبدأ واضح فى التجربة الاشتراكية المصرية وليس من المبالغة القول بأنه قد يكون أكثر وضوحا فى تجارب الأخرى .

فتخصيص ٥٠% من مقاعد التنظيمات السياسية للفلاحين والعمال ، واشتراكهم بالنصف تقريبا فى مقاعد مجالس الإدارة فى المؤسسات والمشروعات العامة ، تعتبر خطوات حاسمة فى هذا السبيل . بل أن المثقفين والجنود يشاركون الرأسمالية الوطنية فى النصف الآخر من المقاعد فى التنظيمات السياسية ، وبذلك تعتبر قوى الشعب العاملة هى المسيطرة فعلا على الميدانين السياسى والاقتصادى ، وما الرأسمالية الوطنية إلا حليف لهذه القوى فى هذه المرحلة من بناء الاشتراكية .

ب- نقط التمييز

يمكن تفهم النقط التى تتميز بها التجربة الاشتراكية فى مصر عن غيرها من التجارب الأخرى إذا ما علمنا الاساسين الهامين اللذين تقوم عليهما تجربتنا وهما العلم والانسانية . وعنصر العلم

هو الذى يتطلب القيام بالخطه الاقتصادية الشاملة التى تكفل للنظام الاشتراكى عنصر الكفاية
والذى أدى بنا الى أن نقرر فى الميثاق حتمية الحل الاشتراكى لمشكلات التخلف الاقتصادى . هذا
أذا غرضنا الطرف حاليا عن التحليل العلمى القائل بضرورة تطور المجتمعات الرأسمالية الى
مجتمعات اشتراكية .

والعنصر الثانى هو عنصر الانسانية ، وهو الذى يقوم عليه عنصر العدل فى التجربة الاشتراكية
العربية وهو العدل فى توزيع الثروة والدخل . وملكية الشعب أو الدولة لوسائل الانتاج ، المقصود
به فى الواقع تسهيل الوصول الى هذين العنصرين : فعندما يمتلك الشعب وسائل الانتاج
يمكن له أن يحركها طبقا للخطه تحريكا مباشرا وسهلا لتحقيق أهدافه بدرجة أيسر مما لو كانت
مملوكة ملكية فردية ، حيث يلجأ هنا الى استخدام طرق غير مباشرة قد لا تكون ذات فاعلية . وعندما
يملك الشعب وسائل الانتاج كذلك ، فإنه يمنع استغلال الانسان للانسان ، الذى ينشأ أصلا
حينما يمتلك رأس المال والارض ملكية فردية أو خاصة ، ذلك الاستغلال الذى قامت الثورات الاشتراكية
لمنعه والقضاء عليه .

وعلى ضوء هذين المبدأين : العلم والانسانية ، اللذين يعتبران دعائى الكفاية والعدل ،
يمكن تحليل التطبيق العربى للاشتراكية فى الزراعة .

فقوانين اصلاح الزراعى التى صدرت تقسم الارض الى مساحات صغيرة يغلب أن تكون
خمسة أفدنة ، وتوزعها على مجموعة كبيرة من صغار الفلاحين ، وبذلك لا تكون الملكية هنا مقصورة
من مصادر استغلال الانسان للانسان حتى اذا أخذنا الاستغلال بالمعنى الذى يقول به الماركسيون
طبقا لنظريتهم فى فائض القيمة . فقيمة الشئ ترجع الى ما بذل فيه من عمل ، والرأسمالى لا يعطى
قيمة الشئ كلها للعمال ، ولكنه يقطع الجزء الأكبر منها كربح يطلق عليه " فائض القيمة " والجزء
الباقى يعطيه للعمال فى شكل أجور ، وتتطلب عملية الاستغلال الرأسمالى أن تكون هذه الاجور
عند حد الكفاف ، أى تكفل للعامل القدر الأدنى الضرورى لبقائه عنصرا حيا فى عملية الانتاج . نقول
ليس من المتصور أن يقوم استغلال فى ظل هذا النوع من الملكية ، فالفلاح المصرى يزرع أرضه
بنفسه هو وأولاده ومن النادر ان يستأجر عمالا لزراعة هذه القطعة الصغيرة من الأرض .

ومن الناحية الأخرى ، وهى ناحية الكفاية الانتاجية ، نجد أن التطبيق الاشتراكى
المصرى فى الزراعة قد أقام جمعيات تعاونية للمنتفعين بنظام الإصلاح الزراعى ولغيرهم من الفلاحين
وهذه الجمعيات ، الى جانب وظائفها التقليدية من إمداد الفلاحين بالقروض والاسمدة والبذور
وبالوسائل العلمية الزراعية ، فهى قد بدأت حركة تجميع على الزراعة ، وذلك بتنظيم السدورات
الزراعية حتى يمكن أن يزرع القطن فى حوض واحد من القرية والارز أو القمح فى حوض آخر ، وهكذا
وذلك حتى يتسنى زراعة الارض زراعة علمية واستخدام الوسائل الحديثة فيها ، وحتى يمكن أن يكبر
حجم المزرعة ، ويصبح حجمها اقتصاديا يرفع من كفاية الانتاج الزراعى ، سواء نسبت هذه الكفاية
الى الارض أم الى العاملين فى الزراعة .

وبهذا فننظم الزراعة فى مصر يضمن عنصرين أساسيين من عناصر الاشتراكية : هما عدم
الاستغلال والكفاية فى الانتاج ، وبهذا تصبح الملكية الفردية فى القطاع الزراعى مسألة شكلية
لا تتناقض مع روح الاشتراكية وأهدافها .

بل أن أبقاء النظام الاشتراكى المصرى على الملكية الصغيرة فى الزراعة فى هذه المرحلة
من مراحل سيره فى طريق الاشتراكية قد يكون ذا أثر بعيد فى زيادة الانتاجية ، فالملكية هنا
تعتبر حافزا للمالك الصغير على زيادة الانتاج ثم أنه من المعروف أن الفلاحين من أكبر الفئات
محافظه ، وبعبارة أخرى ، فأنهم يتقبلون التغيير اذا ما كان تدريجيا ، وقد لا يقبلون الطفرة
الثورية ، فالاعتبارات التاريخية المصرية قد تتطلب هذا النوع من التنظيم وذلك محافظة على
الانتاج الزراعى وزيادةته فى هذه الفترة من البناء الاشتراكى . هذا بالاضافة الى أن تجارب
الملكية الجماعية للزراعة فى البلاد الاشتراكية فى شرق أوروبا ، ما زالت تقايلها مصاعب جملة
صاحبها انخفاض فى الانتاج الزراعى فى حالات كثيرة .

وعلى أية حال ، فإن الفارق بين التطبيق المصرى للاشتراكية فى هذه المرحلة وبين
التطبيقات الأخرى فيما يتعلق بالملكية الخاصة لوسائل الانتاج يعتبر فارقا فى الدرجة فحسب ،
فلا تزال هناك قطاعات خاصة فى بعض بلاد أوروبا الشرقية كيوغوسلافيا وبولندا وتشيكوسلوفاكيا
وغيرها . وهذا البلد الأخير وأن كان قد مضى فى التطبيق الاشتراكى شوطا بعيدا ، إلا أن
الملكية الخاصة ما زالت تحتل جانبا هاما من قطاعه الزراعى . فالملكية الخاصة أو الفردية تبلغ

الآن نحو ١٣ % من حجم ذلك القطاع .

فوارق أخرى :

هنا فوارق أخرى ليست اقتصادية ، تتميز بها النظام الاجتماعي الاشتراكي في مصر عن غيره من النظم الاجتماعية الاشتراكية الاخرى . ونود أن نشير هنا الى فارقين : أحدهما يتعلق بالفلسفة التي تستند اليها التجربة الاشتراكية عندنا كنظام اجتماعي . والاخر يتعلق بالتطبيق العربي للاشتراكية .

١- الفارق الفلسفي :

تتجه بعض الاشتراكيات ، وعلى الاخص بعض المدارس الماركسية ، الى تفسير التاريخ تفسيراً مادياً ، وخلاصة قولهم أن العامل المادي أو الاقتصادي هو الذي يشكل المجتمعات ويعطيها شكلها الاقتصادي والاجتماعي والقانوني ، ويحدد العلاقات الاجتماعية بين الطبقات التي يتكون منها المجتمع . فالعلاقة الاقتصادية المادية ، وطريقة الانتاج ، وملكية وسائل الانتاج ، هي التي أعطت النظام الاقطاعي شكله السياسي والاجتماعي والقانوني . فملكية الارض بواسطة أمراء الاقطاع ، وحرمان رقيق الارض منها هو الذي خلق المجتمع الاقطاعي ، وأعطاه قيمه وطابعه . وكذلك الحال في النظام الرأسمالي . فملكية رأس المال والارض ووسائل الانتاج جميعها بواسطة الطبقة الرأسمالية ، ووجود كثرة كثيرة من العمال لا يملكون الا العمل هو الذي طبع النظام الرأسمالي وشكل منظماته وقيمه السياسية والاجتماعية والاقتصادية .

ولا تنكر تلك المدارس أثر العوامل الاخرى كالدين مثلاً في تشكيل المجتمعات ، ولكنهم تعطي لها مرتبة ثانوية ، وتعتبر العناصر المادية ، هي ذات الاثر الفعال والحاسم في تشكيل المجتمعات الانسانية .

والتجربة الاشتراكية العربية لا تذهب فلسفتها هذا المذهب ، فعلى الرغم من أن العناصر المادية والتطور المادي له أثره الكبير في تشكيل المجتمعات ، الا أن تجربتنا الاشتراكية تقوم على فلسفة مثالية ، تستند على الاديان السماوية التي كانت مصدراً للنور والعدل ، أضاً للانسانية طريقها نحو الخير والحرية والتقدم .

٢- الفارق الانساني في التطبيق :

أذا تصفحنا تاريخ النظم الاشتراكية في العالم نجد أن كثيرا منها قام على الصراع بين الطبقات ، وقد كان هذا الصراع دمويا في كثير من الدول التي أخذت بالنظام الاشتراكي . والاشتراكية العربية ، ولو أنها تدرك التناقض والتنازع بين الطبقات التي كانت موجودة في ظل النظام الرأسمالي والاقطاعي قبل الثورة ، إلا أنها أدركت أن حل هذا التنازع الطبقي يجب أن يتم على أسس سلمية . وكان رائدها في ذلك أن الاعتبار الانسانية تتطلب معاملة الرأسماليين والاقطاعيين معاملة انسانية بعد أن استولى الشعب على وسائل الانتاج التي كانوا ينفردون بتملكها دونه . وكانت تجرئتنا الاشتراكية كذلك واعية بالاثار التي يمكن أن يحدثها العنف في الانتاج . فالاجراءات العنيفة التي اتخذتها بعض الثورات كان أصحابها دائما انخفض في الانتاج ، ولكي تتجنب تجرئتنا الاشتراكية ذلك ، وحتى تضمن للانتاج انسياها منتظما وزيادة مستمرة عالجت هذا الصراع الطبقي بوسائل سلمية مستنيرة .

الفصل الثانى

مشكلة الحساب الاقتصادى فى النظام الاشتراكى

سوف نتناول فى مشكلة الحساب الاقتصادى النقاط التالية :

- ١ - الجدل حول مشكلة التسعير .
- ٢ - النظرية الاقتصادية ومشكلات الاقتصاد الاشتراكى
- ٣ - الحساب الاقتصادى بين نظامى السوق والتخطيط

الجدل حول مشكلة التسعير

دوج كثير من الكتاب الاقتصاديين على النظر الى مشكلة التسعير او مشكلة الحساب الاقتصادى فى النظام الاشتراكى على انها "المشكلة الاقتصادية" الرئيسية للاشتراكية وأن حل هذه المسألة يعتبر امرا بالغ الاهمية . ومن الواضح ان هذا الاتجاه يعتبر مقيدا لمجال الدراسة الاقتصادية ، ويجعلها مقصورة على دنيا " السوق " ، دون الاهتمام كثيرا بالانتاج وعلاقات الانتاج .

ولاشك ان هناك بعض المشكلات المتعلقة بالحساب الاقتصادى ، وتوزيع الموارد المنتجة بين الاستخدامات المختلفة فى الاقتصاد الاشتراكى ، الا أن بعض الكتابات الاقتصادية قد بالغت فى ابراز هذه المشكلة ووصفتها بأنها معقدة للغاية .

وقد بدأت المناقشة حول هذا الموضوع بالتساؤل التالى : هل يعتبر وجود سوق لابل النسبة للسلع الاستهلاكية فحسب ، بل بالنسبة للسلع الانتاجية أيضا " الآلات والمواد الأولية " الخ . " شرطا اساسيا لحساب اقتصادى ؟ " ان نقاد الاشتراكية (مثل ميزس وهايك وروبنز) قوروا ان هذه هى الحال : ففي السوق يتسبب طلب المستهلكين ازاء ندرة الموارد المختلفة - فى اعطاء قيم نسبية معينة للسلع ولعوامل الانتاج ، وان هذه القيم التى يحدتها السوق تعتبر المقياس الاقتصادى الدقيق بالنسبة للاشياء التى يعتبر انتاجها اقتصاديا ، وكذلك بالنسبة لوسيلة الانتاج التى تعتبر اكثر اقتصادا اذا ما قورنت بوسيلة انتاج اخرى اقل اقتصادا . ودون وجود

سوق لا يمكن وجود مثل هذا المقياس الاقتصادي : فسوف يختفى الاساس الهام للمعقولية
فى اتخاذ القرارات الاقتصادية ، ويترتب على ذلك ان تكون القرارات تحكمية بحت .

ونظرا لأنه لا يمكن وجود سوق فى النظام الاشتراكي ، وبعبارة اخرى : ليس هناك
سوق تحدد فيه القيم بواسطة عمل القوى التنافسية ، فان الاشتراكية تعتبر نظاما غير معقول
فى نظر هؤلاء الكتاب ، وقد يكون مستحيلا من الناحية العملية ان تقوم كنظام . (١)

وقد اعترف الاقتصاديون الاشتراكيون الذى ردوا على هذه الفكرة بالاساس النظرى لها .
فقد وافقوا على ان السوق فقط هى التى يمكن ان تقدم نظاما للتقديرات التى يجب أن يعتمد
عليها الحساب الاقتصادي ، غير انهم انكروا ان نظام السوق يتعارض مع الاشتراكية . ولامراء فى
أن سوقا للسلع الاستهلاكية " سوقا للتجزئة " يمكن أن تقوم فى الاقتصاد الاشتراكي . على
أن الامر الذى كان موضع تساؤل هو سوق السلع الوسيطة وعوامل الانتاج ، أى سوق المواد الأولية
والآلات ورأس المال والارض . . .

وقد كان من رأى بعض هؤلاء الكتاب (٢) أن من الممكن وجود مثل هذه السوق فى
الاشتراكية ، كما حدث بدرجة محدودة فى الاتحاد السوفيتى فى فترة السياسة الجديدة
وهذا يتطلب أن تكون ادارة الصناعات ، أو اقسامها منها ، مستقلة ماليا ، وان تشتري المنتجات

(١) أنظر :

M. Dobb, Indian Economic Review, Feb. 1952

Oskar Lange, The Economic Theory of Socialism and others,
University of Minnesota Press & Oxford University Press.

M. Dobb, On Economic Theory and Socialism, London, Routledge &
Kegan Paul 1955, " Economists and the Economics of Socialism",
P 239

(٢) ديكسون مثلا

من بعضها بعضا باسعار مرنه فى ظل ظروف عادية من السوق ، ويجب ان تتنافس مع بعضها فى العملية ، وبعبارة اخرى يجب ان تتنافس مشروعات الدولة كوسيلة للاقاء على السوق ، وعلى التقييمات السوقية . ويستطيع بنك الدولة ان يعطى قروضا قصيرة الاجل وطويله الأجل بسعر تنافسى ، والسماح لكل صناعة بان تاخذ من القروض بالقدر الذى حسبت انها تستطيع ان تستخدمه . استخدم اما مريحا طبقا لسعر الفائدة السائد وطبقا للاثمان السائدة لمنتجاتها . واذما ما استبعد دافع الربح الاحتكارى ، واذما ما الغيت صور عدم المساواة فى الدخل التى تطبع النظام الرأسمالى ، فان توزيع الموارد سوف يكون أكثر كفاءة من الرأسمالية . وسوف لا تكون التقييمات السوقية معوجة او معيبة كما هى حالها اليوم ، بل سوف تصبح معيارا يكفل قياس المنفعة الاجتماعية .

وبذلك يكون هو لاء الكتاب الذين يدافعون عن الاشتراكية ، قد رفضوا الفكرة التى يقول بها الكتاب الرأسماليون فقط لاحلال فكرة اخرى معدله محلها : وهى ضرورة وجود مثل هذا الجهاز السوقى . على انه اذا كانت عمليات السوق ضرورية فان ذلك يعتبر قييدا جديدا على امكانيات التخطيط . فسوف يقتصر التخطيط على تحديد مقدار كلى للاستثمار فى أية سنة ، أما توزيع هذا الاستثمار واستخدامه بين الصناعات المختلفة ، فانه سوف يترك تحديده للمنافسة بين الادارات الصناعية .

على ان فكرة أولئك الكتاب الاشتراكيين يمكن ان يوجه اليها ما يوجه الى نظام السوق فى ظل الرأسمالية فسيظل هناك قدر كبير من عدم اليقين الذى يطبع نظاما ما يقوم على فوضى الانتاج ، تلك الفوضى التى تنتج من الانتشار والذرى للقرارات ومن المنافسة . يضاف الى ذلك امكان وجود موازنة ، كذلك التى تحدث مثلا بين الطلب على السلع الرأسمالية معتمدا على الحجم الكلى للاستثمار وبين الطلب على السلع الاستهلاكية الذى يعتمد على حجم اجمالى الاجور . واذما حدثت هذه الموازنات السيئة ، فانها يمكن ان تصحح بطبيعة الحال بموازنات لاحقة طبقا لرغبة سلطة التخطيط ، ولكن ذلك يتم فقط عن طريق قرارات تخطيطية اجبارية تترك جانبا النظام التنافسى والاستقلال اللامركزى . وسوف تتطلب الحاجة الى ترابط الاجزاء المختلفة للاقتصاد القومى

مثل هذا العمل من سلطات التخطيط المركزية . وهذا يمكن ان يحدث في اوقات التفسير الصناعي السريع ، وبصفة خاصة في الاوقات التي يعتبر فيها تدعيم معدل عال من الاستثمار هو الهدف من خطط التنمية الاقتصادية . ولا شك ان اية دولة اشتراكية نامية سوف يكون هدفها الاساسي لمدة طويلة هو تحقيق معدل عال من الاستثمار . وذلك لزيادة القوى الانتاجية للاقتصاد في اقصر وقت ممكن . (١)

وهناك بعضا لاقتصاديين الاشتراكيين " مثل اوسكار لانج " لم يرفضوا الفكرة التي انتهت اليها " ميريس " فحسب ، ولكنهم رفضوا كذلك جزئيا من الفروض التي اسس عليها فكرته . لقد كانت الفكرة السائدة فيما مضى هي انه اذا كان لا بد ان يكون للاشياء ثمن فانه يجب ان يكون هناك سوق لعمل التقييم .

وقد رفض دكتور " لانج " هذا الفرض على الاقل فيما يتعلق بالسلع الوسيطة وبأشكال المال . فقد قرر أنه ليس من الضروري أن تكون الاثمان التي تتخذ اساسا لحساب الاقتصادى اكثر من مجرد اثمان محاسبية ، وهى لذلك لا تتطلب سوقا لخلقها . وليس من الضروري ان تعمل فى أية عمليات حقيقية . هذه الاثمان يمكن ان تظهر فى دفاتر الحسابات ، ويمكن تحديدها بعملية من التجربة والخطأ " على اساس ان الاشياء التي يوجد منها فائض فى اى وقت ، يجب ان تخفض اثمانها الحسابية ، وتلك التي يوجد بها عجز يجب أن ترفع اثمانها . وهذا التحول فى الاثمان سوف يستمر حتى يتلاشى الفائض والعجز فى المعروض من ذلك الشيء ويكون العرض الجارى قسدا امتص بواسطة الطلب الجارى . ومن ثم يكون الثمن الصحيح او ثمن التوازن قد امكن الوصول اليه

(١) لقد كان هناك رد بسيط على أولئك الذين يقررون ضرورة وجود سوق للسلع الوسيطة ولرأس المال ، هو ان اثمان تلك السلع تستخلص من اثمان السلع الانتهازية التي تعاون السلع الاولى فى انتاجها . فاذا كانت هناك سوق للجزء للسلع الاستهلاكية فلماذا توجد سوق للسلع الوسيطة كذلك . فاذا كانت هذه السلع الاخيرة يمكن ان يكون لها ثمن فقط

وعلى ذلك يمكن وضع قاعدتين بسيطتين للحكم على سلوك مديري المشروعات :

١ - عند الاختيار بين الوسائل الصناعية المختلفة فان عليهم ان يختاروا الوسيلة التي تتضمن اقل نفقة متوسطة على اساس الاسعار المحاسبية المعطاه .

٢ - عليهم كذلك ان يحددوا حجم الناتج الذي تكون النفقة الحدية عنده مساوية لثمن السلعة ، وذلك على اساس الاثمان المحاسبية المعطاه ايضا .

ولقد قيل ان هذا الأسلوب بالاضافة الى بساطته قد تكون له ميزة هي ان الاسعار المحاسبية التي تشكل الاساس لتقديرات الادارة الصناعية ولأعمالها ، ليس من الضروري ان تؤدي دورا فيما يتعلق باية مدفوعات عدلت فعلا اليها او منها ، مثل حسابها في بنك الدولة ، ولا شأن لها بما اذا كان المشروع قد حقق ربحا او خسارة على مجموع عملياته ، ان سجل المحاسبه والسجل المالي يمكن ابقاؤهما منفصلين تماما اذ انهم الامر .

بعملية مفصلة بعد أن توزع بطريقة معينة وطبقا للسوق ، فلماذا لا توزع طبقا لمبدأ توجيهها الى الاستخدام الذي تكون فيه انتاجيتها عند الحد أعلى ما يمكن دون التعقيد الاضا في لنظام الثمن ؟ ومن الاسباب التي رفض على اساسها هذا الحل البسيط هو ما قيل عن القرارات المعقدة التي يتضمنها .

ان بعض الاقتصاديين ومنهم "دوب" في المرجع السابق لم يقتنعوا أبدا بان هذا التعقيد كبير كما قيل بشروط أن يعطى مدى للامركزية قرارات معينة داخل الحدود التي وضعت بواسطة الخطه العامه (كما يحدث في الاتحاد السوفيتي) . واحد الاسباب التي من اجلها يولغ في تعقيدها هو أن المشكلة صورت بطريقة مجردة كما لو ان القرارات كلها التي اتخذت جديدة (منذ البداية) بينما قرارات التوزيع يجب في الواقع ان تجرى على اساس التغير من وضع موجود . ومعيار التحول من وضع تكون الانتاجية فيه منخفضه الى وضع تكون الانتاجية فيه مرتفعه سوف يكون كافيا في كل موقف لتحديد الاتجاه الذي تتبعه الحركة وبعبارة اخرى فان مبدأ الحد الاقصى سوف يطبق مباشرة بدلا من تطبيقه بطريقة غير مباشرة وحتى اذا كانت هذه الطريقة تتضمن صعوبة ، فليس من المتوقع ان تكون هذه الصعوبة كبيرة كتلك التي تتضمنها الخاصية غير المترابطه للقرارات التي تتخذ في ظل نظام السوق .

ان احدا لا يمارى فى ضرورة الاهتمام بمثل هذا الرأى كطريقة ممكنة للمحاسبه فى اقتصاد
اشتراكى (١) . على ان هذه الفكرة يمكن ان يعترض عليها بالقول بأنها قد تتضمن نقصا فى
الترباط بين القرارات المختلفة التى اتخذت فى نفس الوقت بواسطة الاجزاء المختلفة من
النظام الاقتصادى ، ذلك الترباط الذى يعتبر الهدف الاول للتخطيط المركزى .

وقد يكون صحيحا أن السلطة المركزية يمكن ان تصحح بسرعة أى اختلال يحدث عن
طريق التغييرات الملائمة فى الاسعار المحاسبية ، الا انها تستطيع ان تفعل ذلك كتصحيفات تالية
للقرارات الخاطئة التى اتخذت فعلا (٢) وفى حالة الاستثمار فى مشروع (٣) معمر مثلا ، فإن
القرارات السابقة قد تكون قد ألزمت الصناعة الى حد كبير ، وعلى نطاق واسع ، بحيث يتعذر على
الاثار التصحيحية لاسعار المحاسبة المتغيرة ان تفتح اية موازنه سريعه . وعلى اية حال فإن
التغييرات فى هذه الاسعار لا يمكن ان تجرى كل شهر ، والافان اى مديرا لا يجوز على اتخاذ
اى قرار بالمره . ولذلك فقد يتصور المرء حدوث تقلبات فى الاستثمارات اكبر او اقل من المطلوب
تشمس مع التقلبات فى الاسعار المحاسبية ، وقد تكون هذه التقلبات مشابهة لتلك التى تحدث
فى الراسمالية .

ان هناك ميزة هامة يتوقعها المرء من الاقتصاد المخطط ، هى ان الاستثمار فى مثل ذلك
الاقتصاد يمكن ان يخطط ، خلال الوقت ، على اساس درجة كبيرة من بعد النظر . على أنه

(١) على ان التجربة وحدها هى التى تستطيع ان تقر ما اذا كانت هذه الطريقة عملية اولا . ولا يمكن
اعطاء اجابة عامة مقدما عن مثل هذه التجربة . وفى الوقت نفسه ليس هناك من سبب سليم للقول
بأنه يجب ان يكون هذا هو الحل هو الواجب الاتباع

(٢) كالقرار الذى يتخذ للقيام بمشروع انشاء مثلا

(٣) durable plant

للاستفادة من هذه الميزة فإن الامر يتطلب وجود تخطيط مركزي ، لحجم الاستثمار فحسب ، ولكن لطبيعته واتجاهه كذلك . وای قدر من التدرج في اسعار الفائدة على القروض المختلفه كما يقول " دكتور لانج " لا يستطيع تحقيق ذلك نظرا لان ما يعتبر سياسة استثمار " صحيحة " لخمس سنوات مثلا سوف يعتمد على سياسة الاستثمار في الاثنى عشر شهرا القادمة ، وعلى الفترة الفاصلة بين التاريخين والعكس بالعكس . وفي النظام الذي اقترحه " لانج " تعتبر هذه العوامل التي يعتمد عليها القرار غير معروفة .

والحق انه قد يكون من الخطأ الحديث عن ثمن محاسبة لرأس المال كثن " تجزئة او خطأ " اذا كانت الاحداث التي ستختبره ستقع في المستقبل . ان هناك وسيلة بديلة لتقرير المسائل المتعلقة بالاستثمار الطويل الاجل بواسطة خطة مركزية ، وتقدير نفقات التشغيل الجارية على اساس العمل وحده ، هذه الوسيلة يبدو أن لها مزايا كثيرة تجمع بين المكن الممكن الايضاح بها ، وتجعلها تمثل احسن حل على وسط بين اللامركزية المطلقة ، واللامركزية الكاملة . ويبدو ان هذه الوسيلة هي التي اتبعت في نظام التخطيط السوفيتي : وهي حقيقة تعطيها حجة عملية قوية .

غير ان مناقشة المسائل الفنية للمحاسبة بطريقة تجريدية بهذا الشكل ، على انها تمثل المشكلة الاقتصادية للاشتراك ، فيه تجا هل للمفهوم الحقيقي للمساواة . ولا شك أن المناقشة كلها قد وضعت المسألة وضعا خاطئا . ويرجع ذلك الخطأ الى تضيق بؤرة الدراسة وقصرها على مشكلات علاقات المبادلة وتصوير هذه العلاقات على انها انعكاسات لحالات العقلية للمستهلكين ، ذلك الاموال الذي يعتبر علم الاقتصاد ، في اكثر من نصف قرن ، مسئولا عنه .

ويجب ان يكون من الواضح ان الانتاج هو المساواة الرئيسة في الاشتراكية ، وان النشاطات الرئيسية للاقتصاد الاشتراكي ستوجه لزيادة الكفاية الانتاجية للعمل عن طريق التسمية المخططه بدرجة لم تتحقق من قبل ، ونحو تشيد الانتاج عن طريق تشييد اكبر للمنتجات والمعدات

وستوجه كذلك الى استبعاد الضياع الكبير في الموارد الذي يحدث قسرياً ظلل
الرأس المال في شكل ازمات مستمرة ، وميل دائم من جانب الجهاز الاقتصادي للعمل على
مستوى اقل من الطاقة الكاملة . ففي هذه المجالات جميعاً تتحقق انتصارات النظام الاشتراكي
ان استغلال امكانيات زيادة القوة المنتجة في جميع الاتجاهات ، وتدعيم ميزان صحيح بين انتاج
السلع الرأس مالية وانتاج السلع الاستهلاكية لها اولوية على مسألة تحقيق توازن نظري
كامل بين ناتج الانواع المختلفة من السلع الاستهلاكية . يضاف الى ذلك ان هذه المشكلة
الاخيرة قد يتضح انها ليست فقط مشكلة ثانوية ، بل مشكلة ذات اهمية صغيرة .

ان المرحلة الاولى للاقتصاد^(١) الاشتراكي في البلاد الآخذة بأسباب النمو سوف تهتم
اساساً بالقضاء على الفقر ، وذلك بزيادة الامداد بالاحتياجات الاساسية لمجموع السكان .
وهنا لا تظهر مشكلة معقدة لموازنة العرض مع الطلب : فتقرير النسب التي يجب ان تزاد بها
المساكن ، والاحذية ، والخبز مثلاً ، لزيادة الرفاهية الاقتصادية ، لا يتطلب اي جهاز دقيق
يمثل تصويت المستهلكين* لاتخاذ قرار مصددها . والحق انه اذا ما انتهت هذه المرحلة
الاولى ، وارتفع مستوى المعيشة ، فان الصناعة سوف يتركز اهتمامها بعرض السلع الترفيهية
المتنوعة ، وهنا سوف تزاد اهمية المواءمة الدقيقة للسلع مع اذواق المستهلكين . ولكن في الوقت
نفسه نجد من الناحية الاخرى ان مشكلة الندرة ذاتها سوف تاخذ في الاختفاء عند ما يتقرب
من تشبع الطلب في عدد من الاتجاهات . وباختفاء التنوع التنافسي الكبير ، وكذلك عملية التقليد
المألوفة في الاستهلاك ، تلك الامور التي تنبثق من المجتمع الطبقي ، فان هذا التشبع في الطلب
سيحدث لافي حالة الضروريات فحسب ، ولكن في الكماليات الصغيرة ايضاً بدرجة اسرع مما
اعتدنا ان نعتقد .

(١) ان "دوب" يقرران هذا ينطبق حتى على الاقتصاديات الغربية في السنوات الاولى لوطبقت
النظام الاشتراكي .

ثانيا : النظرية الاقتصادية ومشكلات الاقتصاد

الاشتراكي

لقد قرر بعض الاقتصاديين ان المبادئ الرئيسية في النظرية الاقتصادية يمكن ان تنطبق تماما على الاقتصاد الاشتراكي ، وسوف تكون المشكلات التي تواجه النظامين واحدة ، وكذلك فتملك الدولة لوسائل الانتاج ، والاستثمارات التي تقوم بها الدولة ، وتغيير توزيع الدخل هذه المسائل التي تقوم في النظام الاشتراكي ، سوف لا تحدث ظروفا مغايرة لتلك التي تقوم في النظام الرأسمالي أو الفردى . وتستند هذه الفكرة الى أن قيام المنظمات والقواعد أو اختفاها يعتبر موضوعا ثانويا بالنسبة للاقتصادى : فالغیر في حقوق الملكية أو في العلاقات الطبقيّة قد تهم العالم النفساني أو الاخلاقي أساسا ، ولكنها لا تحدث أى تغيير في " المشكلة الاقتصادية " (١)

وقد كان أغلب كتاب هذه النظرية من الاقتصاديين المدروسه الرأسمالية ، إلا ان بعض الكتاب الاشتراكيين (٢) قد وافق على هذه الفكرة . فقد رأينا فيما مضى ذلك الجدل الذي دار بين فريق من كتاب المدرسة الرأسمالية وبعض الكتاب الاشتراكيين ، حيث قرر الفريق الاول أن الاقتصاد الاشتراكي سوف يخفق لانه لا تقوم فيه سوق حرة ونظام للشئ ، وهو الأمر الذي سينتفى مع تطبيق أى مقاييس اقتصادية . وقد تصدى الفريق الثانى لهذه النظرية ، وقرر أنه يمكن الجمع بين اقتصاد اشتراكي ونظام للشئ ، بل قيل بأنه في النظام الاشتراكي يمكن أن يكون السوق أكثر كفاءة ، وينتج مقاييس للنفقات والطلب أكثر تفوقا من تلك المقاييس السائدة في النظام الرأسمالي (٢) ودون الدخول في الجدل أو الكتابات التي دارت حول نظرية القيمة ، ونظرية

(١) انظر عرضا لبعض الكتابات في هذه الفكرة في : M. Dobb, " Economic Theory and the Problems of a Socialist Economy", in his on Economic Theory and Socialisim, Routledge & Kegan Paul, London P 34 et seq.

(٢) Dickinson, H.D., Econ.Journal, XLIII, 170 PP 237 seq. & also Political Quarterly, vol,1 no.4

التوازن ، ولا في المعادلات او الصيغ الشكلية التي تطورت اليها الكتابات الاقتصادية ، يمكن القول ان نظرية القيمة اذا نظر عليها كمجرد نظرية توازن ، يمكن أن تقر أن الاثمان سوف تتبع نمطا معيناً في ظروف معينة ، وتتبع نمطا مختلفاً في ظل ظروف مختلفة ، ولا تستطيع أن تقول شيئاً آخر . انها يمكن أن تعرف " وضعاً أقصى " كما يتكون في نمط معين ، ولكن التعريف سوف يكون تحكيمياً . وسوف لا يكون في مقدورها أن تصدر حكماً فيما يتعلق بأي ترتيب معين للموارد في دنيا الواقع ، وتقرر ان احد الترتيبات أفضل أو اكثر " اقتصاداً " من ترتيب آخر ، وذلك يرجع الى انها قد استبعدت بصفه خاصه أى افتراض يتعلق بالغايات أو الأهداف موضع البحث ، وهى لا حول لها فى ان تصف لنا وضعاً أقصى (١) .

وقد قرر بعض الكتاب (٢) بأن المشكله فى الاقتصاد الاشتراكى ليست هى أن سلطة التخطيط قد لا تكون قادرة على الوصول الى وضع التوازن ، ولكن المشكله هى انها قد تصل الى اوضاع كثيرة من القوازن وليس لديها طريقة للاختيار من بينها . على أن هذه هى " المعضلة " المتعلقة بأية نظرية بحث للتوازن ، فهى لا تستطيع أن تقدم لنا وسيلة لتفضيل " التوازن " الوحيـد الخاص بالاقتصاد الفردى على أى من اوضاع التوازن الكثيرة البديلة التى يمكن للاقتصاد الاشتراكى أن يختارها . واذما انتزعت النظرية الاقتصادية الى هذه الأبعاد فانها لا تقدم أى معيار للحكم إطلاقاً .

مبدأ سيادة المستهلك :

والقائلون بالتوازن وبفضائل السوق الحرة كقياس دقيق لتوزيع الموارد الاقتصادية على النشاطات المختلفة يستعينون فى تحليلهم بمبدأ " سيادة المستهلك " . والمستهلك حينما يقبل على سلعة ما ، يزداد الطلب عليها ، فترتفع اسعارها ، وهذه تجذب المنتج بموارده

(١) انظر " دوب " فى المرجع السابق

المادية والبشرية جميعا على الاتجاه ، لانتاجها ، وتكوين اكبر قدر من الارباح منها —
 وحينما ينخفض الطلب على سلعة ما ، ويقطع المستهلك بعضها ، تنخفض أسعارها ، فينصرف المنتج
 عن انتاجها ، وتنحسر الموارد المستخدمة فيها ، باحثة عن لون آخر من ألوان التوظيف ،
 وهكذا الى ان تتوزع الموارد توزيعا " امثل " أو " اقصى " فتعود بالنفع على الجميع ، المنتج
 في شكل ارباح ، والمستهلك في شكل تحقيق رغبته ، واقصى قدر من المنفعة والرفاهية له كما
 يوضح منحني الطلب .

وهذه القدسية التي تخلع على تفضيلات المستهلكين ، والتي يمكن أن يطلق عليها —
 " الديمقراطية الاقتصادية " والتي توجد في سوق حرة تشبه في نظره لا الكتاب القدسية
 التي تخلع على الديمقراطية البرلمانية وفنائها ، والتي تقوم على اختيار الافراد لممثلهم السياسيين
 اختيارا " حرا " . فكل من الديمقراطية الاقتصادية والديمقراطية السياسية يعمل طبقا لنظام
 انتخابي ملائم : ففي احدهما تعطى الاصوات بواسطة الطلبات في السوق ، وفي الآخر تتم
 بواسطة تذاكر الانتخاب وتمضى هذه الفكرة لتقرر أن احسن سلعة اقتصادية هي تلك التي تتضمن
 اعطاء المستهلك ما يعتقد أنه يريد ، كما تتضمن السلطة السياسية اعطاء الناس الحكومة التي
 يرغبون فيها .

والواقع ان هناك خداعا في الفكرتين : فاذنا ضرمنا صفحا عن الفكرة الديمقراطية الخادعة
 من الناحية السياسية ، والتي تتحكم فيها الصحافة المملوكة لاصحاب رأس المال الذين يحتلون
 المقاعد النيابية في جميع البرلمانات الرأسمالية ، او يحتلها مندوبون عنهم ، تلك الصحافة
 وغيرها من وسائل الدعاية التي تحدث أثرا عميقا في عقلية الناخب ومن ثم في اختياره ، اذا ضرمنا
 صفحا عن ذلك ، وركزنا تحليلنا على ظاهرة " الديمقراطية الاقتصادية " كما يعبر عنها مبدأ
 " سيادة المستهلك " ، لوجدنا انه في الحياة الواقعية ، لا توجد السوق الحرة ، بالمعنى
 الذي يجعل الموارد تنساب من نشاط الى النشاط طبقا لمؤشرات السوق . فالمعروف ان السوق
 الرأسمالية الآن تسودها الاحتكارات واشباه الاحتكارات وغيرها التي تفرض قيودا ثقيلة على حرية

تحرك الموارء ، وضغوطا كبيرة على المستهلك وسيادته ، فينتقل ثقل السيادة فى السوق الى جانب المنتج او العارض المحتكر ، وتنزع السيادة من المستهلك الذى يتضائل تفضيله أو اختياره كثيرا . فاذا اضعنا الى هذا الدعاية والاعلان الذى ياخذ صوراً مختلفة تأخذ بلب المستهلك ، وتمتلك عليه عقله ، وتتحكم فى ارادته واختياره ، حيث بلغت فنون الاعلان ووسائله مستوى جعلها تتسلل الى ذهن المستهلك ووجدانه ، فتعدم اختياره ومن ثم يشتري ما يريد له المنتج المحتكر او شبه المحتكر العارض ان يشتري

كذلك هناك عنصر التقليد الذى يتحكم كذلك فى ارادة المستهلك : فجارى قد اشترى تليفزيونا ، او عربة ، فأصبح حتما عليك ان تشتري انت ايضا مثل هذه السلعة ، يقضى الطرف عما اذا كانت نافعة لك او تزيد من رفاهيتك الاقتصادية ، وعما اذا كان تصرفك هذا هو التصرف الرشيد ، او ان نظرة اخرى بعيدة عن سيطرة عنصر التقليد عليك ، تجعلك تشتري سلعة اخرى اكثر نفعاً واكثر ضرورة .

وما يقال فى المجال الاقتصادى عن الديمقراطية الاقتصادية التى يحدثها السوق لا يمكن ان يصل بنا الى تصويت كامل او عام ، يؤدى فيه كل مستهلك صوته على قدم المساواة مع الآخرين ، فالمعروف أن سوء توزيع الدخل ، والملكية الفردية لوسائل الانتاج بواسطة القلّة الرأسمالية تجعل التصويت هنا على درجات متعددة ، فبعض الناس يملكون اصواتا كثيرة والبعض الآخر لا يملك صوتا واحدا . يضاف الى ذلك ان المالكين لاصوات اقتصادية كثيرة يمكن ان يؤثروا فى حكم الجماعة الى حد كبير ، فهم يحددون العادات والمستويات والطرق التى يحاول الآخرون تقليدها والوصول اليها .

أن بعض الاقتصاديين يجعلنا نعتقد أن الاعتراضات التى وجهت الى الديمقراطية الاقتصادية فى السوق سوف تفقد قوتها فى المجتمع الاشتراكى ، غير انه اذا لم يكن هناك مساواة فى المكافأة او الأجر وهو الامر السائد فى الاقتصاديات الاشتراكية حاليا — فإن " التصويت المتعدد " الذى يخول لاصحاب الاصوات الكثيره سوف يظل باقيا ، وان خفت حدته ، نظرا لتقارب لدخول نوعا فى تلك الاقتصاديات . واذا ما سادت المساواة فى المكافأة فإن التقييمات

السوقية تفقد أهميتها ، نظرا لان النفقات النقدية تصبح لا معنى لها (١)

وإذا كان الاعلان والدعاية والعادات المألوفة والتقليد تتحكم في اختيار المستهلكين في الرأسمالية ، فكيف يمكن القول بأن هذا الاختيار في ظل الاشتراكية سوف يكون معقولا فاذا كان الاختيار معيبا في الحالة الاولى ، فكيف لا يكون كذلك في الحالة الثانية . وإذا كان الامر يتطلب أن نعلم المستهلك لكي يكون سلوكه رشيدا ، لماذا يصبح المستهلك في الاشتراكية في غير حاجة للإشراف عليه ، كما يقرر بعض الكتاب الاشتراكيين . فاذا كانت الأذواق تكتسب بصفة أساسية ، ولا تصدر عن غريزة داخلية في الانسان ، وإذا كانت تتشكل حسب الثقافة والعرف وغيرهما ، الامر الذي نشاهده في دنيا الواقع ، فليس هناك من سبب يجعل الحكومة في النظام الاشتراكي تتنازل عن حقها في خلق الأذواق ، وتفضل ان تسيطر الأذواق عليها .

وعند خلق الحاجات الجديدة ، وبصفة خاصة تلك الحاجات التي يهتم بها التقدم الاقتصادي والتنمية الاقتصادية اهتماما كبيرا ، فان حكم نظام الثمن السوق لا يمكن ان يعطى الا قدرا صغيرا من المعاونة .

(١) ولنضرب لذلك مثلا : اذا كان النجارون اكثر ندرة او يتكلف تدريبهم كثيرا عن " الكناسين " فإن السوق سوف يغطي لخدماتهم قيمة اكبر او سوف يحصلون على دخل اكبر ، وتكون لهم كمستهلكين قوة تصويت اكبر . ومن ناحية العرض فان التكلفة الزائدة للنجارين سوف يعبر عنها ، ولكن ذلك سوف يتم على حساب اعطاء النجارين قوة تصويت مختلفة كمستهلكين ، ومن ثم تؤثر في الطلب . ومن ناحية اخرى اذا كان النجارون والكناسون سيكون وزنهم كمستهلكين متساويا ، وذلك عن طريق اعطاءهم دخلا متساويا ، فان التكلفة الزائدة للنجارين سوف لا تجد تعبيراً عنها في نفقات الانتاج . وهناك وجد الدواية الرئيسية ولما كان المستهلكون يعتبرون منتجين كذلك ، فان كلاً من النفقات والحاجات لا يسمح لها بان تلحق تعبيراً تلقائياً في نظام تقييمات السوق نفسه . وإلى المدى الذي تعتبر فيه التقييمات السوقية ملائمة في احد الاتجاهات ، فانها تفقد أهميتها في الاتجاه الآخر .

ويرى " لانج " ان هذه الفكرة خاطئة نظرا لانه طالما كانت الفروق في الدخل ضرورية للتعويض عن *disutilities* التي يتضمنها العمل ، فانها تعتبر متسقة مع مبدأ المساواة (بمعنى المساواة بين الافراد في الرفاهية) . هذا النقدي يعتبر سليما في الحالة التي يعرض لها ، ولكنه لا ينطبق (كما قال هو) اذا ما كانت الفروق في الدخل لا تعكس الفروق في الالم الناتج عن العمل ، ولكن تعكس درجات مختلفة من الندرة سواء في الاجل القصير او الطويل . ففي مثل هذه الحالات يقتوح انه ليس هناك حاجة من جانب الاقتصاد الاشتراكي لدفع اجور تظم " عنصر ربح "

وإذا افترضنا جدلا ان نظام السوق الحرة يعتبر متحررا من هذه العيوب ، فإن هناك قيودا جديا يعوق قدرته على اعطاء مؤشرا الى ومنظم للعلاقات الاقتصادية ، وهذا القيد الذى سنشير اليه حالا — ذا اثر كبير على احد العلاقات الاساسية فى المجتمع الاقتصادى . فنظام السوق الحرة لا يستطيع ان يعطينا معيارا للعلاقة الاساسية بين انتاج السلع الاستهلاكية التى تستهلك فى الحال وانتاج السلع الرأسمالية او الانتاجية . أن هذا القيد الذى يتصل بجوهر مشكلة النفقات لم يأخذ مكانه فى المناقشة التى اثارها انصار السوق الحرة من كتاب المدرستين الرأسمالية والاشتراكية . ذلك انه اذا ما ساد نظام للثمن فان استخدام الملكية ، من آلات ومبان وأرض ، سوف يثمن سواء كان ذلك فى نظام رأسمالى او اشتراكى . ما هو اساس العلاقة بين النوعين التالىين من النفقة : استئجار آله فى اليوم واستئجار عمل رجل فى اليوم ؟ وتتوقف على اجابة هذا السؤال مشكلة النفقات كلها ، ويعتمد عليها كذلك التوازن بين الصناعات المختلفة ولم تستطع السوق الحرة هنا ان تجد حكما تلقائيا للاجابة على هذه المشكلة ، نظرا لان هاتين المجموعتين من النفقات تتحملهما هيئات واشخاص مختلفين .

ان نظرية التوازن ، كما تعرض فى الكتابات الاقتصادية ، تفترض عادة ان هناك — موازاة شكلية تامة بين العرض والطلب ، ولكن هذه الصياغة الشكلية تهمل هذا الفارق الواقعى الهام بين هذين النوعين من النفقات . ففي المجتمع الرأسمالى تعرض هاتان المجموعتان من العوامل المنتجة بواسطة طبقتين اجتماعيتين متميزتين ، ويعتمد ثمين الملكية على مستوى الأجور ، أى ثمن عرض العمل ، بالنسبة الى الانتاجية معدلا بواسطة معدل الادخار . وفى الاقتصاد الاشتراكى تكون الملكية فى يد الدولة او الشعب ، وسوف تحدد هذه العلاقة النفقية الاساسية بالضرورة مقدما بواسطة قرارات الدولة حسب نسبة الموارد التى يجب تخصيصها لانتاج السلع الاستهلاكية والسلع الرأسمالية . والقول بأن السوق الحرة يمكنها ، بل يجب عليها ، أن تعدنا بالمقياس الذى يوضح ما يجب ان تكون عليه العلاقة يعتبر سرايا ، وهو تصور خاطئ يبدوا انه يوجد وراء جزء كبير من المناقشة حول " سعر الفائدة الطبيعى " وبصفة خاصة ضرورة ان تحكم هذه العلاقة بواسطة هذا السعر " الطبيعى " للفائدة فى المجتمع الاشتراكى . فلا نستطيع أن نلجأ هنا الى " التصويت الاقتصادى ، أى الالتجاء الى التفضيلات الزمنية للأشخاص

منفصلين ، ذلك لان الفرد " الطبيعي " لا يعتمد عليه كثيرا في الحكم على المستقبل (١) .
ان الفكرة الحدية تقول بمبدأ تساوى العائد الحدى الصافى لرأس المال فى جميع
الاستخدامات ، بمعنى ان رأس المال " والموارد الاقتصادية الاخرى " تتوزع طبقا لفكرة توازن
المنتج ، أى عندما يصل الى نقطة التوازن التى ينتج رأس المال " والموارد الاخرى " عندها
عائدا متساويا ، يعود على المنتجين بأقصى قدر من العائد ، أى اقل قدر من النفقة . على أنه

(١) قد يقال انه اذا افترضنا معدلا معيناً للتفضيل الزمنى ، وان حجما معيناً من الحاجه يعتبر
مطلوباً لصفة أساسيه ، هل لا تعتبر مسألة الوصول الى الحد الاقصى بالنسبة الى هذه الشروط
المطلوبة مازالت باقية ؟ هل لا يتطلب " مبدأ اقل نفقة " ان توزع الموارد بدقه طبقا لنمط معين
وأى شئ لا يتطابق مع هذا النمط يمكن ان يكون ذات طابع " غير اقتصادى " ؟ وبعبارة اخرى هل
ليس لمبدأ معادلة العائد الحدى لرأس المال فى كل الاستخدامات تأثير ؟
وانذا ساد مثل هذا المبدأ فان هذا يتطلب بطبيعة الحال ان توضح الاولوية للحاجات والنفقات
المختلفة (التى تشمل النفقات المخصصة للموارد النادرة) بواسطة مؤشرا م . وهذا يمكن
عمله دون حاجه لنظام السوق الحرة لتفديم المرشد الآلى للاولوية الاقتصادية . وعلى
اية حال ، ما هو المعنى الذى يمكن ان يعطى لتحقيق " حداصى " من هذا النوع
اذا ما تركنا فكرة المنفعة ، ومن ثم الوصول الى " الحد الاقصى " للمنفعة الصافية
خلال الوقت ؟ ان المرء يحتاج ، على اية حال الى نوع من المستوى الموضوعى للتفصيل
الزمنى ، وذلك لاعطاء معنى محدد للخسارة التى عاناها خلال الوقت وذلك للفشل
فى تطبيق مبدأ معادلة الناتج الحدى عند كل لحظة من الزمن ، ومثل هذا المستوى
لاتقدمه لنا النظرية الاقتصادية . ان ما نفقده نتيجة للاخفاق فى الوصول الى " الحد
الاقصى " قد يكون اقل من الخطأ الممكن حدوثه فى أى نظام اولوية اقتصادى يمكن
ان توجد السوق الحرة او اية وسيلة اخرى ، وقد توجد ظروف قد يكون من الاحسن
طبقا لها ان نتجاهل مثل هذا المبدأ بدلا من اخذه فى الاعتبار .

ويبدو أن هناك سببا خاصا يدعو الاقتصاد الاشتراكي لأن يخفض الطرف عن مبدأ المساواة في العائد الحدى الصافى ، وإن يأخذ بقاعدة بديله كمبدأ لاستثمار رأس المال . هذا السبب يتعلق بقدوم الآلات وعدم اليقين الذى تحدثه التجديدات الفنية التى تنتظر انخفاض سعر الفائدة لخلقها وإدخالها فى العملية الانتاجية . ومن المعروف أن التقدم الفنى لا يكمل المعدات الموجودة فحسب ، بل يجعل قدرا كبيرا منها بالية ، وينتج عن ذلك أن كل مرحلة جديدة من تكوين رأس المال والتى تتسبب فى عمليات انتاج طويله تجعل جزءا كبيرا من عمليات الانتاج القديمة والقصيرة بالية . فعندما يكون معدل تكوين رأس المال منخفضا ، وعمر المعدات المادية قصيرا ، فإن ما ينتج عن ذلك ليس بذى أهمية كبيرة . ولكن عندما تتمشى فترات التكوين الرأسمالى السريع مع المراحل الفنية فى التاريخ الاقتصادى ^(١) ، فإن الضياع الذى يحدث من الاستغناء عن المعدات البالية ، وعن الوحدات الانتاجية القديمة سوف يكون كبيرا بشكل غير عادى .

وفى الاقتصاد الفردى أو الرأسمالى ، يبدو أن انخفاض سعر الفائدة فى المستقبل ، كنتيجة لتكوين رأس المال ، من النادر أن يحسب (يخصم) بطريقه ملائمة بواسطة المستثمرين أو المنظمين ^(٢) . ويسس هذا الخصم على تعميم يقوم على درجة كبيرة من التقريب ، ويستند على الماضى القريب ولا يعمل حسابا لقدم الآلات غير العادى ^(٣) ، وإلى المدى الذى يمكن فيه توقع مثل هذه التغيرات ، كما يحدث بشئ من التقريب فى الاقتصاد المخطط ، يكون من الاقتصاد الاستثمار فى العمليات الفنية الجديدة الجديدة قبل ذلك الانخفاض فى سعر الفائدة الذى سوف يجعلها فيما بعد مريحة . وبعبارة أخرى الخروج على مبدأ العوائد الحدية المتساوية ، وتطبيق خصم زمنى مختلف ^(٤) على الاقسام المختلفة

(١) كما حدث أثناء الثورة الصناعية ، وفى روسيا السوفيتية ، وقد يكون الحال كذلك الى حد صغير فى بقية العالم المعاصر .

(٢) مثال ذلك مخصصات استهلاك الآلات والمعدات التى لا تدخل فى حسابها التقادم الفنى

(٣) abnormal obsolescence

(٤) different time discount

في صناعة ما وفي النظام الاقتصادي كله ، واستثمار جزء من الموارد الرأسية المتاحة بطرق تعود لا بسعر الفائدة العادي السائد في الوقت الحاضر ، ولكن بالسعر الذي سوف يسود بعد عشرة سنوات او عشرين سنة من الآن . وسوف تكون الميزة هي تقادم أقل واستخدام أطول فائدة للآلات والمعدات (٥) .

أن للاقتصاد الاشتراكي قوانينه الخاصة وله نظامه الحسابي والمحاسبي المتعلق به هو الحال بالنسبة للاقتصاد "الحر"

(٥) لنضرب لذلك مثلاً : إذا لم يتحقق المزمع أنه بعد خمس سنوات سوف يكون غنياً بدرجة كافية لبناء قصر ، فإنه قد يبنى لنفسه منزلاً ، سوف يكون عدم الاستخدام فيما بعد ولكن إذا كان الإنسان قادراً على التنبؤ بثروته في الخمس سنوات ، فإنه من المفيد له أن يتعاضى عن بناء المنزل ، ويعيش في شقة صغيرة في هذه الفترة ، ويبدأ بالفرق في أرباحه أسـاسـاً القصر

ثالثا - الحساب الاقتصادي بين نظامين السوق والتخطيط

الوضع الأمثل للرفاهية : وقد خفت حدة الجدل السابق بعد ان قامت الخطط الخمسية بدورها في التنمية في الاتحاد السوفيتي . وكذلك حتى بعد تطور فكرة الوضع الأمثل للرفاهية في الكتابات الاقتصادية فقد أصبحت الشروط المثلى للرفاهية في جانب الاشتراكية بدلا من أن تكون ضدها ويرجع ذلك الى الحالات المسماه بأنواع الانتاج " منخفضة النفقة " ، والتي تكون النفقة الحدية فيها اقل من المتوسطه فتحليل هذه الحالات يبين انه في ظل الاشتراكية فقط حيث لا يعتبر الربح هدفا ، وقد تدار بعض المشروعات بخساره احيانا يمكن ان ينطبق مبدأ مساواة الثمن مع النفقة الحدية .

على انه اذا ما أردنا ان نتعرف على كيفية تحديد " شروط الوضع الأمثل " فسوف تجابهنا صعوبة كبيرة ، فقد اثبت موضوع توزيع الدخل بأنه عقبة متعبة في المناقشة ، وانه يجعل تحليل الاقتصادى غير واقعى ، نظرا للتجريد الذى يلجأ اليه فى مشكلة تخصيص الموارد وعزلها عن مشكلة توزيع الدخل (١) .

ويعتبر الفصل بين تعريف " الرفاهية " والقوى " وتوزيع الدخل موضع مسألة . فالبعض

(١) كان هناك طريقتان لتناول هذه المسألة الحرجة لتوزيع الدخل ، أحدهما : هو ان يتضمن التحليل بيانا عن التوزيع يكون بين شروط الوضع الأمثل نفسها . وقد كان هذا هو الاتجاه الذى اتبع بواسطة " لور " الذى قرر ان القيمة المحتملة لجملة الاشاعات تصل الى اقصاها بواسطة تقسيم الدخل بالتساوى ولم يكن ذلك مقبولا لدى معظم الاقتصاديين ، وذلك على اساس الفكرة القائلة بأن ما يسمى بمقارنات المنفعة بين الاشخاص ليس له اساس علمى او من ثم فان المرء لا يستطيع ان يعرض شيئا متعلقا بالدخل دون ان يدخل حكما قيميا او خلقيا . ولذلك يقررون ببساطة ان توزيع الدخل " مفترضا " ثم يتقدمون بمقترحات عن التوزيع الأمثل للموارد على ضوء هذا المفروض وتؤدى هذه الوسيلة الى نتائج شاذة من الناحية العملية . فمثلا يمكن القول بأن الرفاهية يمكن ان تزداد بالخروج المقصود على شروط الوضع الاقصى للرفاهية ، وذلك بوضع السلع النادرة مثلا فى بطاقات " أو اعطاء أغانة للاغذية وبناء المساكن او فرض الضرائب على الترفيات .

يعرف " الوضع الأقصى " بأنه ذلك الوضع الذى لا يمكن فيه تحسين حال فرد دون خفض مستوى فرد آخر . ونعتبر هذه الطريقة مقيدة " للوضع الاقصى " فطبقا لها ليس هناك وضع فريد ولكن هناك عددا كبيرا من الاوضاع القصوى الممكنة ، وهى كمقياس للسياسة لا تقول شيئا بالنسبة لمعظم التغيرات التى تحدث وتتطلب حكما ، وهى تغيرات تتضمن كسبا للبعض وخسارة للبعض الآخر .

ثم اقترح تعريف آخر سعى " بمبدأ التعويض " وهذا المبدأ يقران الرفاهية " المثلى " بتحقيق اذا لم يكن من الممكن حدوث تغيير يمكن ان يسبب كسب كافيا للمستفيدين من التغيير لتمكينهم من تعويض الخاسرين منه اذا كانوا يريدون ذلك بحيث يتكون هؤلاء الاخيرين فى حال ليست اكثر سوءا مما كانوا فيه قبل حدوث التغيير ويعتبر هذا التعريف معيلا ، ذلك لانه يفترض انه فيما بين الافراد المختلفين يعتبر الكسب والخسارة المتساويين فى الدخل النقدي يمثلان كسبا او خسارة فى الرفاهية وفى هذا العيب يختفى تحيز مماثل لذلك المتعلق بالتعريف السابق ان هذا يعنى القول بأن عملا معينا يعتبر مقبولا اجتماعيا اذا كان الكسب الناتج عنه مقاسا بالنقد لا وئك الذين يفيدون منه يزيد عن الخسارة ، مقاسة بالنقد ، التى يعانيتها الخاسرون ومثل هذا المعيار فيه تفضيل لتوزيع الدخل القائم (١)

والى جانب النقص فى هذا المقياس ، فانه حتى بالنسبة للاغراض التحليلية الشك فيه فان مشكلة تخصيص الموارد الانتاجية ومسألة توزيع الدخل لا يمكن ان يفحصا على انفراد .

(١) وتفضيل هذا التعريف للتوزيع القائم ليس سببه ان وضع الدخل للافراد محل البحث يؤثر فى قدرتهم على التعويض (هذا يتوقف ببساطة على نتيجة التغير الذى يحدث) ، ولكن بسبب ان توازن الكسب والخسارة من التغير لا يدخل فى حسابه الفارق بالنسبة للرفاهية ، الذى يحدثه كسب معين او خسارة فى الدخل للافراد المختلفى الدخل (اى انه يمثل كسبا وخسارة اقل بالنسبة للرجل الغنى اذا ما قورن بالفقير) ولذلك فكسب معين فى الدخل بالنسبة للاغنيا قد يكون كافيا لتمكينهم من تعويض الفقراء الخاسرين بدرجة كافية تترك الاخيرين عند نفس مستوى الدخل السابق . ولكن لا يمكن ان نستخلص من هذا انه اذا كان التعويض لم يرفع فى الواقع فان الكسب فى الرفاهية للاغنيا اكبر من الخسارة فى الرفاهية بواسطة الفقراء الخاسرين .

وفي هذا المعنى يقول " لتل " : ان مسألة توزيع الدخل تعتبر منطقيا مسألة سابقة على الناتج
" المثالي " . والسبب هو ان أى توزيع للدخل النقدي بين الافراد والطبقات يكون له معنى فقط
(فيما يتعلق بالرفاهية الاجتماعية) الى المدى الذي يحدث فيه توزيعا معيناً للدخل الحقيقي .
ومعظم التغيرات في توزيع الموارد ، ومن ثم في النسب التي تعرض بها السلع المختلفة (وفي اسعار
هذه السلع) لا بد ان تغير توزيع الدخل الحقيقي بين المجموعات المختلفة من المستهلكين .

وأوضح مثل على هذا (في مجتمع فيه الدخل غير متساوية) هو انتقال الموارد من انتاج
الكمايات الغالية الى انتاج الضروريات ، مع عرض اقل للمنتجات الاولى ، وعرض اكبر للثانية ،
وانخفاض اسعارها نتيجة لذلك . وهذا التحول في الانتاج ذاته ، مستقلا عن أى تغيير في الدخل
النقدي النسبية للافراد ، يعدل توزيع الدخل الحقيقي لمصلحة المستهلكين الفقراء . ولا ريب
ان الدخل الحقيقي يمكن فقط أن يعطى معنى اذا ما قيس بالرفاهية ، وهذا الاخير يتأثر كما هو
معترف به بالتوزيع .

وقد اثرت هذه النتيجة في الاقتصاديين فجعلتهم يعاودون النظر في الآثار التطبيقية للمبدأ
المسمى " بالمبدأ الحدي " وهو القائل بأن الموارد يجب ان توزع بين الانواع المختلفة للانتاج
بحيث تجعل الاثمان في كل مكان مساوية للنفقات الحدية . ويتسبب تطبيق هذا المبدأ في تشغيل
المصانع المعروضة للنفقات المتناقضة بخساره كلما كبر الناتج ، نظرا لانه في هذه الحالات سوف
تكون النفقة الحدية ، ومن ثم الثمن ، اقل من النفقة المتوسطة ، وبالعكس في الصناعات المعروضة
للفنقة المتزايدة التي تكون النفقة الحدية فيها اعلى من النفقة المتوسطة (١)

(١) وسوف تثار مشكلة في الحال بالنسبة للاعانات التي تدفع للصناعات التي سوف تشغل بخسارة
فاذا كان يقصد تشغيل السكك الحديدية مثلاً وانتاج الكهرباء بخسارة ، فإنه يفترض ان
ستعان على حرب اولئك الذين لا يستخدمون السكك الحديدية او الكهرباء . وبعبارة اخرى اذا كان
تطبيق المبدأ الحدي يتضمن توسعاً في الناتج في بعض فروع الانتاج وانتقالات الموارد الانتاجية اليها
من فروع اخرى ، فان مستهلكي منتجات الفروع الاولى سوف يفقدون ، وسوف يكون الاشتر على مستهلكي
منتجات الفروع الاخير غير موات ، وفي حالة ما اذا كانت انماط الانفاق لكل المستهلكين واحدة
فقط ، فقد لا يكون هناك اثر للتوزيع يمكن ان يؤخذ في الحساب . والاثار الصافي لمثل تلك التغيرات
في التوزيع قديكون نافعا او ضارا ، ولكنه لا يمكن حذفه من الحساب . وبعبارة اخرى ، فان هناك
عدم اتساق منطقي في الكلام عن تطبيق مبادئ معينة في التخصيص في مواجهة توزيع معين للدخل الحقيقي
نظرا لان تطبيق مثل هذه المبادئ او عدم تطبيقها ، سيساعد على تحديد ما هو هذا التوزيع ، بينما
اذا ما اشار المرء الى توزيع الدخل النقدي (بدلاً من الحقيقي) على انه معطى او مفترض ، فان المرء
لا يفعل اكثر من هروب شكلي من الصعوبة نظرا لان اثر التخصيصات المختلفة للموارد على الاوضاع
النسبية لمختلف الافراد ، ما زال يجب تقييمه وتضمينه في الحساب .

وأهمية هذا بالنسبة للجدل حول مشكلة التسعير قد لا تبدو كبيرة لاول وهلة فالتحليل السابق يتضمن ان الحجة تكون في جانب " نظام الثمن الحر " وأن الحديث عن الظروف والشروط المثلى لتخصيص الموارد ، يعتبر ذات قيمة ، أو يمكن أن ينطبق اذا كان توزيع الدخل " مثاليا " او قريبا من ذلك ، ولما كانت هذه المساواة في الدخل النقدي غير قائمة عملا فإن النموذج يجب ان يتضمن اقترابا من المساواة اكبر من القائم فعلا في المجتمع الرأسمالي . وهذا يعنى ان المناقشة قد تنطبق في الاقتصاد الاشتراكي . وهذا تنقلب حجة " ميزس " وزملاءه لتكون دليلا ضدهم .

وعلى اية حال ، فان هناك نتيجة اكثر اهمية يمكن اجمالها في انه اذا ما وضع الانسان سلسلة من الشروط المصاغة صياغة دقيقة ، والتي سوف يختبر شىء ما على ضوءها ، فان الانسان يفترض ان هذا الشىء يمكن ان يعرف ويقارن بدقة ولكن عندما توضع بين شروط الوضع الأمثل الطريقة التي يوزع الدخل بواسطتها بين مختلف الافراد ، فان هذه الدقة تأخذ في التلاشي (١)

وقد انتهى كثير من الاقتصاديين الى ان الوضع الامثل لا يمكن تحريكه بأى وضع فريد ، بل يجب ان ينظر اليه كنطقة او سلسلة من الاوضاع لا يمكن ان يتخذ في نطاقها أى اختيار حاسم يجعل المرء يتصور أن أى وضع داخل هذا المدى يعتبر احسن من أى وضع خارجى ، ولكن المرء لا يمكن ان يكون اكثر يقينا من ذلك (٢) وعلى ذلك فاذا كان الوضع الامثل بالنسبة للأغراض

(١) ان المرء قد يعتقد ان مقارنة الرفاهية لمختلف الناس يمكن اجراؤها عملا ، ولكن من الصعب القول ان أى انسان يعتقد جدياً أنه يوجد اساس على يزيد عن مجرد مقارنة تقريبية . فقد يكون فى مقدور المرء مثلا ان يحكم بان الفرق فى الرفاهية الذى حدث لـ "أ" بامتلاكه منزلا ليعيش فيه بدلا من كوخ فى معسكر مثلا ، يعتبر اكبر من الفرق الذى حدث لـ "ب" بامتلاكه سيارة ليركبها بينما لم يكن لديه سيارة من قبل . ولكن فى الوقت نفسه توجد حالات كثيرة لا تتضمن مثل هذه الفوارق الكبيرة فى الموقف ، وتكون فيها المقارنة صعبة ان لم تكن مستحيلة . وبدلا من ذلك قد يعتقد المرء أن كل هذه " البيانات " تتضمن حكما قيما ، وفى هذه الحالة فإنه يصعب ان تكون للاحكام القيمة المضمنة درجة كبيرة من الدقة .

(٢) قرر " لتل أن " من الخطأ ان نفترض ان هناك أى شىء فيما عدا تقدير تقريبي جدا " للوضع الامثل " يمكن الوثوق بفائدته " ثم قال : " ان التحول من شروط " الوضع الامثل " يجب ان تكون كبيرة قبل ان يكون لدى المرء درجة معقولة من الثقة فى ان تحسنا سوف يحدث من محاولة تحقيقها .

وقرر " بومل " ان رغبات الفرد غامضة غالبا ، لذلك لا يحتمل ان يكون هناك ناتج مثالى فريد ولكن يوجد مدى كبير من التجميعات الممكنة من الناتج ، والتي تكون مفضلة على السواء لأغراض معينة . وعندما يكون هناك بدائل كثيرة لمعظم السلع ، فان الانحرافات الشديدة فقط عن الناتج المثالى هى التي يحتمل حينئذ ان تكون لها أهمية واضحة أنظر :

العملية يمكن تحديده كسلسلة من الاوضاع الممكنة ، لا كوضع واحد ، كمنطقه لا كنقطه على الخريطة فسوف يتبع ذلك ان " الاخطاء " في تخصيص الموارد التي تقل عن عدد معين ليست ذات اهمية في مشكلتنا . وحتى تتضمن اخطاء السياسة الاقتصادية خسارة واضحة في ارفاهية فأنها يجب أن تكون اخطاء كبيرة وليست مجرد اخطاء صغيرة ، على أن الاخطاء الكبيرة يمكن رؤيتها وتجنبها ببساطه .

لقد كان من المسلم به ، لدى مدرسة " ميرس " انه ليس هناك اى شىء وسط بين المعقولة التي تتحقق بواسطة نظام الثمن في السوق الحرة ، وعدم معقولة المخططين الذي يضررون عشوائيا في الظلام . وحتى اولئك الكتاب الذين تصدوا للاجابه على هذه المدرسه ، قرروا بأنه عندما تعرف جداول الطلب ودالات الانتاج والموارد المتاحة فان مشكلة الاختيار تعتبر محلولة ، الا انه يبدو كما سبق القول انهم قبلوا ضرورة وجود نوع من الثمن للسلع الانتاجية . ويرجع ذلك الى التعقيدات التي تحدث اذا ما اريد الوصول الى حل بطريقة أخرى . واذ كان جوهر النظرية هو أن الانتاجية الحدية للموارد المماثلة يجب ان تتساوى في كل الاستخدامات فمن المقبول ان يتم تحقيق هذه المساواة بالتفتيش المباشر على نتائج التحركات عند الحد بدلا من الالتجاء الى الطريقة القائلة بتثمين هذه الموارد اولا لكي نقارن اثمان المدخل مع قيمة المخرج ، وتوزيع الموارد على ضوء هذه المقارنات^(١)

(١) اشار بعض الاقتصاديين الى ان مكتب التخطيط يحتاج لحل آلاف المعادلات حتى يستطيع تناول المشكلة بالتفتيش المباشر ، والواقع أن الآلات الحاسبة الحديثة تجعل حل هذه المعادلات امرا ليس عسيرا .

ومن الحق ان الذى جعل المشكلة العملية الخاصة بالحساب والمقارنة المباشرة " للانتاجيات الصافية " اكثر تعقيدا مما هي عليه اولا هو ان الموارد الاقتصادية في دنيا الواقع ليست متماثلة ، ولكنها متنوعة تنوعا كبيرا وهذا صحيح بصفه خاصه بالنسبه لفكرة راس المال الموجودة في الكتب المدرسية ، والتي تعتبر في الواقع مكونة من مجموعة متنوعة ومتعدده من السلع الرأسمالية (آلات - معدات - مواد بناء - وقود طاقه - مواد أولية الخ) التي يمكن فقط ان تصاغ في وحدة مشتركة عامه ، ومن ثم اذا ما اجملت - سواء قيس بعمل او بنقود - فأنها لا يمكن قياسها بوحدهات ذاتية . الا انه يمكن القول بان درجة التقريب التي يتوقع المرء فيها دقة في النتيجة ، سوف تكون ذات اهمية بالنسبة لهذه المسألة . واذا كانت درجة منخفضة من التقريب كافية - اذا كان التصحيح للبعد الكبير عن " الوضع الامثل " هي كل ما يحتاج اليه ، وليس التدعيم المستعمل لوضع دقيق من التوازن فان طريقة نظرية غير كاملة ، قد يكون لها مزايا ملحوظه فوق الوسيلة المفصلة التي قد تكون كاملة من الناحية النظرية .

نظرية الرفاهية " المثلى " وشكلها الواقعي

خلصنا فيما سبق الى انه مهما كانت صياغة النظريات الخاصة بالرفاهية الاقتصادية —————
او بالاختيار الاجتماعي ، فانها يجب ان تشمل ، صراحة او ضمنا ، قولا يتعلق باوضاع الدخل
الحقيقي النسبي للأفراد الذي يتكون منهم المجتمع . وعلينا ان نبحت الآن النظرية كما صيغت في
شكل اكثر واقعية الثرى ما يمكن ان تستفرغ عنه من نتائج واقعية فيما يتعلق بالحاجه الى نظام معين
من الاثمان .

والنظرية هنا تعتبر قريبة جدا من النظرية الشخصية في القيمة . وكما تبدأ هذه النظرية
الأخيرة من الرغبات او ردود الفعل التي يحدثها سلوك المستهلكين ، كذلك نجد نظرية الاختيار
الاجتماعي تعامل الرفاهية التي تحاول الوصول بها الى الحد الاقصى ، كأنها تتوكل من اشباع
رغبات المستهلكين الافراد ، يضاف الى ذلك شرط هام ، هو اشباع تلك الرغبات التي يمكن ان تعبّر
عن نفسها في السوق . ان الرفاهية الكلية هي عبارة عن مجموع الاشباعات الفردية وتوزيع الدخل
يحدد الثقل الذي ينسب الى مختلف الاشخاص من مجموع هذه الاشباعات . والحجة التي تستند
" نظام الثمن الحر " ، هي كما سبق القول ، انه يقدم لنا نظام تصويت بواسطة المستهلكين
يعبر عن رغبتهم في كيفية توزيع الموارد الانتاجية ، وهذا ما يسمى بنظرية سيادة المستهلك
التي سبق ان اشرنا اليها .

ولقد سبق ان رددنا على فكرة " سيادة المستهلك " على اننا نود القول بأنه لا يمكن للانسان
ان يقرر ان رغبات المستهلكين الافراد ليست ذات اهمية بالنسبة للاختيار الاجتماعي ، فهذه
الرغبات يجب ان تؤخذ في الحسبان بواسطة اي مخطط او صانع سياسة اقتصادية . فوجود سوق
تجزئة للمستهلكين يعتبر طريقة مفيدة وهامة لتسجيل هذه الطلبات . ولكن النقطة التي نريد
وضعها موضع التساؤل هي ما اذا كانت الرغبات الفردية كما تسجل في السوق تعتبر العامل
الرئيسي الذي يؤخذ في الحساب ، وما اذا كان يترتب على ذلك وجود جهاز يوجه الانتاج بواسطة
مؤشرات السوق ، وانه سوف يؤدى بالضرورة الى نتائج صحيحة .

وقد رأينا أنه بالنسبة لصلاحية سلوك سوق المستهلكين^(١) كمؤشر ، يمكن أن يطور عدد من الشكوك :

- ١ — يوجد شك بالنسبة لمعقولية سلوك سوق المستهلكين وقد سبق بيان ذلك .
- ٢ — هناك مسألة " الحاجات الجماعية " التي لا يمكن أن تشبع بواسطة الافراد معبرا عنها في السوق بطريقة ملائمة . وقد ميز بعض الاقتصاديين في هذه الحاجات بين نوعين : أ — الاشياء التي لا يمكن ان تملك فرديا فيما عدا الاغنياء ، مثل المنزهات او معارض الرسم او المتاحف — ب — الاشياء التي يجب ان يستمتع بها الجميع الى حد ما ، ولا يستمتع بها احد بالمرة ككسرة القدم مثلا .

٣ — هناك تلك الحالات التي يعتمد فيها الاشباع الذي يحصل عليه المرء من شئ ما جزئيا أو كلياً ، على استهلاكه (أو استهلاك اشياء اخرى) بواسطة الآخرين ، وهي مجموعة قد

(١) وتقرر مدروسة " ميريس وهايك " ان هناك فقط نظامين للشئ : نظام ثمن آلى يتمثل فى ١٠٠% من سيادة المستهلكين ، أو يوضع المستهلكون فى نظام محكم بواسطة " دكتاتور اقتصادى " ولا وسط بين النظامين . والحالة السياسية الشبيهة ، وهى التصويت فى الانتخابات يمكن ان تكون كافية لالقاء الشك على مثل هذه النظرة المبسطة . ونظرا لان النظام التمثيلى يبعد كثيرا عن وضع كل عمل (أو اختيار) للتصويت العام بواسطة الافراد . ويفرض القرارات جميعا — باعتبارها أمورا خاصة بالخبراء — الى الممثلين البرلمانين ، وبالتالي الى الوزارة أو اللجان التى تختار بواسطة هؤلاء الممثلين ، ومع ذلك فان هذا يطلق عليه عادة " ديمقراطية " وقد يكون استخداما شاذا للغة القول بأن الانسان يضع نفسه تحت رحمة الدكتاتورية فيما يتعلق بالاستهلاك ، لانه ترك للطبيب اختيار نظام الغذاء الامثل ، او قبل حكم مدير فندق أو صاحب مطعم فى اختيار احسن الوجبات والفرض القائل بأنه ليس هناك وضع وسط بين السيادة الكاملة للمستهلكين (١٠٠%) وبين الاختيار الدكتاتورى ، يمكن ان يبور فقط اذا امكن اثبات انه لا توجد وسيلة عملية يستطيع بها المخططون ان يتخذوا القرارات بالنسبة للانتاج ، على اساس البيانات التى يقدمها سوق التجزئة ، حتى مع وجود درجة من التقريب فى النتيجة المثلى .

(٢) ان المعقولية التى تقال عن سلوك المستهلكين موضع شك ، كما سبق بينا ، فبعض الناس يحتاجون لوقت طويل للتعلم حتى بعد ان يكبروا . وقد يكون من المبالغة ان نفترض ان عملية التعلم كاملة فى اغلبية البالغين . وفى الحقيقة توجد دلائل كثيرة على عكس هذا الافتراض كما هو الحال فى مجال الادوية والمخدروات وغير ذلك . وهناك اسباب كثيرة تبين لماذا لا تكون رغبات البالغين فى اشياء معينة ذات علاقته وثيقة بالرعاية المستمدة منها . ففي بعض الحالات تنقص المستهلكين المعرفة والمقدرة على التمييز ، نظرا لان خبرتهم بالبدائل محدودة ، كما فى حالات نظم التغذية البديلة أو اشكال التسلية) لانهم لا يفكرون بعمق ، ويمكن ان يتأثروا بمؤثرات عاجلة أو سطحية (ومثال ذلك التأثير بالاسم أو بغلاف البضاعة ، أو بلمعان الجواهر المقلدة ، أو لانهم يخدعون ببساطة) . يضاف الى ذلك ان الحاجات الانسانية قد توجد فى درجات مختلفة من الوعي ، والناس قد يكونون على وعى ضئيل بها واذا كان المرء فى تقديره للسور كهدف يعترف بالفروق النوعية للاشياء ، بمعنى اشباع اعلى

تتداخل مع المجموعة السابقة ، وقد سماها " ميد " (١) بالفورات او انعدام الفورات الخارجية في الاستهلاك الخاصر . ومن الامثلة التي سيقى لتوضيح هذه المجموعة تلك الحالات التي تشكل فيها العادات الاجتماعية المألوفة او العرف الحاجة الى الشئ : اذا كان المرء لديه مثلاً عربة او تليفزيون فخم ، او يمكن ان يقيم حفلات اكبر من جيرانه ، فان المرء يكون سعيداً . ولكن اذا كان الجار يستطيع ان يسبق الانسان في مثل هذه الانفاقات فان السعادة قد تخلى مكانها للبؤس والاكتئاب . وحتى في غير هذه الحالات ، فان الانسان قد يفيد او يضر ، بأنفاقه او بخدمات زملائه كالمنزل الذى يبنيه والالوان التى يطليه بها او بواسطة ما اذا كان الامتزاز الاجتماعي بالجيران يزيد الانواق المشتركة فيما يتعلق بالموسيقى الى غير ذلك .

نخلص من ذلك الى نقطه اساسية هى : ما هى القيمة التى يمكن ان توكل الى " وضع امثل " يعرف فى شكل اشباع اقصى لرغبات المستهلكين ، والى الاجهزة التى ترسم لخدمته ، طالما ان هناك شكاً فى معقولة سوق المستهلكين - حتى ولو لم نستطع ان نعرف ما هو السلوك الرشيد او المعقول . وعلى ذلك فان هذا الوضع الامثل يعتبر ذا أهمية صغيرة ، وما نفقده يعتبر ضئيلاً اذا ما اتبعنا جهازاً اقتصادياً يكون فقط قادراً على موازنة الانتاج مع طلب المستهلكين بدرجة تقريبية اقل مما يحدث نظرياً فى حالة نظام الثمن الآلى .

ان مجرد الاشارة الى الحاجات الجماعية يدل على ان الحاجات البشرية جميعها لا تسجل فى السوق ، وان هذه الحاجات تتنافس كفايات اجتماعية مع الغايات التى يخدمها

ومن المؤكد انه سوف لا يوجد اناس كثيرون يطلبون بشئ من الجسد يجب ان يقرر مقدار الموسيقى التى تلعبها الاذاعة وتجمعها بواسطة جهاز السوق .

وعندما تأتى الى الاختيارات التى تمتد خلال الوقت فان التفضيلات الفردية تعتبر غير معقولة وقد تميل لتقدير المستقبل تقدير اقل من قيمته ، وهو امر لا يعتبر ملائماً او هاماً فى الاختيار بين الاستهلاك الحالى وبين الادخار فحسب ، ولكن هام بالنسبة للاختيار بين السلع المعمرة وغير المعمرة ايضا

نظام السوق °

ولما كانت الحاجات ليست فردية بحت ، ولكنها تتمتع اجتماعيا ، وتحتوى على عناصر مألوفة " اتفقيه " او عرفيه ، فاننا سوف نبحث هذا الموضوع فى اطار من الحركة او التغيير الاقتصادى °

قيمة هذا الجدل بالنسبة للتنمية الاقتصادية والتخطيط

ان التحليل السابق للوضع الامثل كان مؤسسا على نظرية التوازن الثابت ° وعلى الرغم من أن هناك محاولات بذلت لمعاملة مشكلات ديناميكية معينة بطريقة مماثلة (١) فقد استبعدت الاعتبارات الهامة التى تؤثر فى التنمية الاقتصادية ° ومع ذلك اذا ما بحثنا عن اهمية المسائل التى دار حولها الجدل الذى اثاره " ميزس " فإن دورها فى مجال التنمية الاقتصادية وفى مشكلات التخطيط هو الذى يجب ان يثير اهتمامنا °

وفى هذه النقطة يشورسوال فى أذهاننا هو : الى اى مدى يمكن للمرء ان يقرر بطريقة جديدة ان هناك محتوى واقعيًا محددًا يمكن ان يعطى لفكرة الانتاجية الاجتماعية الحديثة (فى شكل اضافات الى رفاهية المستهلكين ، يمكن ان تجعل هذه الرفاهية ممكنة فى يوم من الايام) لقدومعين من الاستثمار فى الوقت الحاضر لزيادة قدرة صناعة الصلب فى اقتصاد ما بمقدار بسيط ؟ واذا كان ذلك ممكنا ، فالى اى مدى يمكن ان يعتبر مدير مشروع فرد من مشروعات الصلب كفتا فى التفكير والحساب طبقا لهذه الفكرة ، سواء كان ذلك فى اقتصاد رأسمالى او اشتراكى ؟ والآن كيف يمكن ان تختلف المشكلة الاقتصادية ، وماهى مظاهرها الهامة التى يمكن ان تتغير اذا ما وضعناها فى اطار من التغيير الاقتصادى ؟

(١) عوامل الاستثمار مثلا كتوزيع للموارد خلال الوقت ، بدلا من توزيعها بين مختلف الاستخدامات فى لحظة معينة من الزمن °

طلبنا على السلع الهندسية ، بينما نجد في الوقت نفسه ان هذه الصناعات الأخرى قد لا تقسيم
او قد تتأخر لأن المنتجات الهندسية غير متوفرة . وقد أصبحت هذه الامثلة امرا واضحا للجميع
فيما عدا الغلاة من انصار الحرية الاقتصادية (١)

وينبغي على ذلك ان انواعا معينة من التنمية الاقتصادية تؤخذ في الاعتبار اذا كانت التنمية
مخططة مركزيا كعملية عضوية كلية ، اما اذا كان القرار الاقتصادي يرجع الى نظام ثمن لامركزي
(حيث يضع المديرون الصناعيون قوارا تهم الخاصة بالنتاج والاستثمار على اساس النمط الموجود
لأسعار السوق او الاسعار المحاسبية معدله بواسطة تخمينات عن حركات الثمن المستقبلية) فإن هذه
الانواع من التنمية لا تقوم اطلاقا (٢)

وبعبارة أخرى ، فان نوع الجهاز الذي تتخذ القرارات الاقتصادية بواسطته قد يكون العامل
الحاسم في تحديد شكل التنمية واتجاهها ، وليست المسألة مجرد عدم امكان الاعتماد على نظام
الثمن الآلي لاحداث نتيجة مرغوب فيها اجتماعيا ، ولكن هناك سبب للافتراض بأن هذا النظام
قد يكون هو نفسه عقبة في سبيل التنمية المرغوب في تحقيقها . والمهمة الاساسية للتخطيط كجهاز
اقتصادي هي أنه وسيلة لاحلال توازن سابق للعناصر التي يتكون منها بونا مع التنمية — اي قبل
أن تتجسد القرارات في اعمال وفي ارتباطات فعلية — محل ذلك الترابط اللاحق الذي يقدمه
نظام التثمين اللامركزي ، عن طريق اثر المراجعة * لحركات الثمن التي تعتبر الاثرا لنتائج
— والذي يتأخر بصفة عامة — للقرارات السابقة ، التي تكون قد احدثت تأثيرا في تغيرات المدخل
او المخرج الفعلية (٣)

والمعروف ان العمليات الاقتصادية ، وعلى الاخص تلك المتعلقة بالاستثمار في راس المال الثابت
تحتوي على شغرات زمنية هامة في الموارد . وبطبيعة الحال فان التخطيط المركزي قد لا يحقق الترابط

(١) وقد ظهر ذلك في الكتابات الاقتصادية متخفيا في المناقشة الخاصة "بالصناعات الوليدة" وقد حشرت
الفكرة بطريقة غير مرغوب فيها في معظم الكتب المدرسية في مجموعة الحالات الاستثنائية ، ودفع بها في ركن
غامض من هذه الكتب .

(٢) وحتى اذا بدأت طبقا لدافع روح التفاضل الجماعي من جانب المتخذين للقرارات الاقتصادية فإن الاجزاء
والتفريعات العديدة للتنمية سوف ينقصها الترابط ، ويتبع ذلك انهم قد تتضمن خلافا متتابعا وانحرافات كبيرة
من المحتمل ان تكون جديدة ومكلفة .

(٣) اذا افترضنا ان العمليات الاقتصادية لانهاية لها بحيث يمكن معاملة المراجعة عن طريق التغيرات في
الثمن على انها تجري في نفسه اللحظة ، فإنه يمكن أن نعتبر ان نوع الترابط متماثل . والغرض الواقعي — على

"المثالي" ولكن الى المدى الذى يستبعد فيه ما يمكن ان يسمى "بعدم اليقين الشخصى" وهو عدم اليقين الخاص بكل متخذ للقرار على حدة ، بالنسبة للاعمال الحالية والمستقبلية لمتخذى القرارات الآخرين ، يكون من الواضح ان لدى التخطيط المركزى كجهاز ترابط امكانية اكبر من اى نظام لامركزى ، ومن المعقول ان نتوقع منه نتيجة اكبر فائدة فيما يتعلق بالنمو الاقتصادى .

القرارات التى تجابه المخططين :

اذا حاولنا ان نعطي صورة واقعية لنوع القرارات التى تجابه المخططين وصانعى السياسة فى ظل ظروف من التغير الاقتصادى ، فانه يبدو واضحا أن القرارات الاستراتيجية التى تؤثر فى التنمية الاقتصادية لا يمكن ان تترك فى النظام الاشتراكى الى الحكم الآلى لنظام الشمن الذى يعتمد عليه السوق . وسوف نعرض هنا لبعض هذه القرارات الاساسية .

١ — القرار الخاص بمقدار العمل والموارد الاخرى التى ستخصص للاستثمار فى العمل الانشائى الذى يقصده زيادة انتاجية العمل فى المستقبل . ولقد رأينا أسبابا عدة تدعونا للاعتقاد بأنه ليس هناك اساس سليم لكى نتوقع اننا سنصل الى الوضع الامثل اذا كان هذا القرار سيتترك تحديده لاي نوع من عمليات السوق (وذلك باغراء المدخرين على الادخار مثلا عن طريق سوق للحقوق الحكومية) (١).

٢ — القرار الخاص بكيفية توزيع الموارد الاستثمارية بين قسوى الصناعة : الصناعات التى تنتج سلعا راسمالية ، والصناعات التى تنتج سلعا استهلاكية . ويعتبر هذا القرار بالغ الأهمية ويحكم المعدلات النسبية فى الاستهلاك والاستثمار فى المستقبل القريب ، وكذلك يحكم معدل نمو الناتج ككل .

(١) يقول "دوب" ان معظم الكتابات مثل : لانج ، بيجو ، قيد اعترفوا بأن هذا القرار يتخذ بواسطة الحكومة باسم المجتمع ككل — المرجع السابق ص ٧٧ .

واكثر من ذلك ، فانه لا يمكن للانسان ان يتصور ان الحكم الآلى يمكن ان يترك لجهـاز السوق ذلك انه فى اى نظام غير مخطط ، يمثل الاستثمار فى التوسع فى السلع الرأسمالية عملا من اعمال العقيدة المثلى ، العقيدة فى ان الاستثمار سوف يدعم فى النظام الاقتصادى كله بحجم وشكل يقيطان الطاقة الانتاجية الجديدة لصناعات السلع الرأسمالية نشيطه . وقد تكون عقيدة اولئك الذين بدأ التوسع ضعيفة ، او قد تكون بالغة الحماسة حسب الظروف ، ولكن ليس هناك من سبب يدعونا الى ان نتوقع ان القرارات التى تبني على الصدفة لسلسلة من المديرين (او مجالس الادارة) غير المترابطين سوف تكون قرارات " مثلى " مهما بذلوا من دراسة لمؤشرات السوق ويمكن الافتراض دون خطأ كبير أن العكس هو الصحيح .

٣ — هناك قرارات تتعلق بتوطن الصناعة الذى يرتبط ، كما رأينا ، بالقرارات المتعلقة بالمواصلات وتطوير القوى ، وكذلك بالقرارات التى تؤثر فى عرض العمل ، مثل التنمية الحضرية ، وسياسة الاسكان ، وتسهيلات التدريب . ولا يمكن الوصول الى التوطن " الأقل نفقة " لأية صناعة الا اذا عرفنا أى عامل من هذه العوامل التى تعتمد على بعضها سوف يعامل كمتغير فى المشكله ، وايهما سوف يسؤ خذ كعنصر ثابت ، سواء كان المكان الامثل للمشروع الجديد او الصناعة الجديدة يجب ان يختار على اساس خريطة المواصلات ، او خريطة القوى ، او غيرها طبقا لوضعها المثالى اوسواء افتراضا ان هناك مواصفات سوف تجرى فى هذه العوامل ، وسيجرى الاختيار على اساس توازن بينها جميعا فى نفس الوقت .

ومن الواضح ان كل ما يمكن لجهـاز الثمن الآلى عمله هو ان يفسر " اقل نفقة " بأول هذه المعانى على اساس العوامل المهيطة الأخرى كما هى فى الوقت الحاضر . وهو غير قادر على تسجيل الظلال التى تحدثها الحوادث المقبلة التى مازالت ستتحقق . ومع ذلك فأن ثانى هذه المعانى " اقل نفقة " يعتبرهما بالنسبة لاي قرار اجتماعى فيما يتعلق بتوطن الصناعة . والى المدى الذى يبتعد فيه المديرون الصناعيون فى نظام لامركزي عن التفسير الدقيق لقواعد التثمين التى قال بها بعض الاقتصاديين^(١) ويدخلون المستقبل فى حسابهم ، فانهم سيلجأون الى تخمينات وتوقعات مماثلة

لتلك التي يقوم بها المنظمون الرأسماليون ، تكون عوضه الى القيود والعيوب ذاتها .

ان القراوات الاساسية من هذا النوع سوف تكون اطار التنمية الاقتصادية ، وتحدد شكلها العام واتجاهها ، وفي هذا الاطار العام فقط يمكن للقرارات المؤثرة في ملائمة الانتاج لوجبات المستهلكين ان تقوم بدورها . وفي نطاق من التغير والتنمية لا يمكن الافتراض بان حاجات المستهلكين تشكل المعطيات ^(١) (البيانات) المفترضة لمشكلة تخصيص الموارد ^(٢) . ولا يستطيع الانسان ان يتصور عملية تغير اقتصادى بدون نمط متغير من الحاجات الانسانية ، حتى اذا كان ذلك ناتجا ثانويا مباشرا للدخل المتغير وظهور منتجات جديدة ^(٣) .

واذا تركنا اسطورة المستهلك كفرد منعزل ، وادخلنا في حسابنا العنصر القوى الخاص بالمألوف الاجتماعى فى جميع الحاجات البشرية ، وبصفة خاصة تلك الحاجات الأعلى من مستوى المسائل الضرورية للعيش ، فأنا سوف نتحقق من ان المستهلك وحاجاته يعتبر ناتجا اجتماعيا يشكل بواسطة السلع التي تدخل تجربته ، وبواسطة المستويات الاجتماعية والعادات التي نشأ وسطها . ولهذا فلا مناص للسياسة الاقتصادية فى تشكيلها لمجوى التنمية من ان تشكل معها النمط المتغير لحاجات المستهلكين ، كما هو الحال فى اجهزة التليفزيون والثلاجات ، وكذلك فيما يتعلق بالمخدرات ومجلات الاطفال ، فان صانع السياسة الاقتصادية لا يمكن ان يتخلى عن مسئولية تقرير ما اذا كان المجتمع سوف يكون احسن او اسوأ عندما توضع هذه الاشياء فى الانتاج . وسوف يحدث حكم السوق عليها ، قبل ان تصبح جزءا من طريقته الحياة المقبولة ، نتيجة معينة ، ثم يحدث نتيجة اخرى فيما بعد . فعلى اى منهما يمكن ان يعتمد المخطط ؟ . ومن الحق ان الحكم

(١) Data

(٢) يتضح هنا الاختلاف الثالث الذى سيق الاشارة اليه بين ظروف التغير وظروف التوازن الثابت وهوان المعطيات الثابتة فى النظرية الستاتيكية تنقلب الى متغيرات ومتغيرات تابعه فى التطور والتغير .

(٣) وقد يكون خيالنا ان نفترض بان الحاجات لهذه السلع الجديدة كانت مختبئة نوعا فى نفس المستهلك قبل ان تدخل فى تجربته — وانها قد كتبت فى مكان ما على ما يسمى " بخريطة السواء " الخاصة به تحت عنوان " الحاجات غير المعروفة " او حتى نفترض ان الحاجه الى الجديد يمكن ان تعامل على انها تشبه الحاجه الى شىء مألوف .

الأول (حكم السوق) قد لا يكون فى الحقيقة - مؤشرا بالمرة ^(١) بينما الاخير سوف يعكس الى حد كبير التغيرات فى العادات الاجتماعية التى تعتبر القرارات الماضية المتعلقة بالانتاج مسئولة عنها . ان وضع مستويات جديدة عليه سوف يكون دون شك احد الاهتمامات الكبيرة للمجتمع الاشتراكي ، وهو كذلك لا ينفصل عن تحقيق مستوى أعلى من المعيشة ^(٢) .

ان قليلا من أولئك الذين ناقشوا مشكلة توزيع الموارد يمكن ان يفكروا ان هناك انواعا اخرى من مشكلات الكفاية ، لاتعنى بها الموازنات الحدية التى نتحدث عنها نظريتهم . وعلى اية حال فقد تجاهل كثير منهم ان اهمية مشكله الكفاية قد تغطي عليها فى العمل مشكلات اخرى . ويبدو و ان هذه هى الحال فى الاوقات التى تكون التنمية الاقتصادية فيها سريعة للغاية .

ان الكفاية التى تهتم بها مشكله توزيع الموارد ، هى زيادة فعالية الموارد التى يمكن ان تستخلص من الموازنات الحدية . وهذه الفعالية الزائدة تتعلق بتلك الوحدات من الموارد التى تكون على الحد ، وتكون عرضه للانتقال من التوزيع " غير الملائم " الى التوزيع " الملائم " او الكامل . وعلى العكس من ذلك فان الكفاية التى تحدث فى مجرى التنمية الاقتصادية تكون من ذلك النوع الذى يكون مرتبطا بزيادة الفعالية الشاملة التى تستخدم الموارد بواسطتها بصفة عامة ، وعلى الاخص تكون مرتبطه بارتفاع فى انتاجية العمل نتيجة لتحسن فى التنظيم ، او فى الفن الانتاجى ، او لاستخدام اكبر لوسائل المال ، او بمزيج من هذه العوامل جميعا . وليس معنى هذا ان ارتفاع فعالية الموارد عن الحد (عن طريق توزيع اكثر ملائمة لها) لا يعبر عن نفسه كارتفاع فى الفعالية

(١) كاستفقتا تقيم به احد منظمات الاستفتاء مثلا ، يسأل ما اذا كان الناس سوف يصوتون لحزب لم يسروه لا سمعوا عنه بالمرة .

(٢) قرر بعض الكتاب ان احلال نوع من السلع والخدمات محل نوع آخر قد لا يضيف الى رفاهية الناس الاقدرا اقل من وضع مستويات اجتماعية جديدة او من توجيه نشاطاتهم الى قنوات جديدة او اكثر قبولا . ان كثيرا من حاجتنا تشكل بواسطة نفس نظام الانتاج الذى يوجد لامدادنا بها

المتوسطة التى تستخدم كل الموارد بواسطتها ولكنه يعنى بوضوح ان الارتفاع فى الانتاجية —
المتوسطة سوف يكون بمقدار اصغر كثيرا من الزيادة فى انتاجية الوحدات الحديدية التى تكون
معرضة للموازنة والانتقال ، أى اصغر بمقدار الدرجة التى تشكل فيها هذه الاخيرة نسبة صغيرة
من الكل ، والاهتمام المبالغ فيه بما يجرى عند الحد قد يؤدى الى المغالاة فى الأثر النسبى
للموازنات الحديدية على الكفاية .

ولبيان ذلك نفترض أن تطبيق " قاعدة حديدية " قد يتضمن انتقال موارد عند الحد تبلغ
1/10 كل الموارد المستخدمة ، وان هذا الانتقال من الاستخدامات الأقل انتاجية الى اخرى
أعلى انتاجية سوف يزيد من انتاجية الوحدات المنقولة بمقدار $x\%$. وعندما نأخذ متوسط
الموارد كلها فان هذا الكسب الحدى فى الانتاجية سوف لا يبلغ بطبيعة الحال أكثر من $\frac{x}{10}\%$.
ولهذا فتطبيق هذا المعيار للكفاية قد يكون له أهمية فى الصورة الكلية اقل مما يبدو من النظرة
الأولى ، وأهمية اقل بالنسبة لزيادة الفعالية الكلية التى توزع الموارد بمقتضاها .

ومن الناحية العملية يبدو ان هذا الاعتبار الاخير قد احتل مكانه ذات أهمية كبيرة
فى فترة النمو السريع فى الخطط الخمسية السوفيتية . وفى مثل هذه الظروف فان المخططيين
وصانعى السياسات الاقتصاديه قد يكون لديهم ما يبرر اهتمامهم الكبير به بدلا من ذلك النوع من
الكفاية الذى تعنى بها النظرية الحديدية (١) .

وخلاصة القول أن القرارات الرئيسية التى تحكم التنمية الاقتصادية والرفاهية الانسانية
يجب ان تتخذ قرارات خاصة بالسياسة الاقتصادية بواسطة جهاز الحكومة المركزية ، وان المبادئ
التي تحكمها لا يمكن ان توضع فى اية صياغة مبسطة . ومن بين هذه القرارات يوجد معدل الاستثمار
وتوزيع الاستثمار بين السلع الرأسمالية والسلع الاستهلاكية ، ومعدلات النمو فى النقل والقوى

(١) انظر فى هذا المعنى آخذ الكتاب الراسماليين :

والتقود ، وكذلك في الزراعة بالنسبة للصناعة والتوزيع الاقليمي للانتاج ، ومعدل ادخال السلع الجديدة وطابعها ، ودرجة التمييز او القويغ في الانتاج التي يشعر الاقتصاد في أية مرحلة من مراحل نموه بأنه يستطيع تقديمها . ومثل هذه القرارات يجب أن تتخذ بعملية مماثلة وعلى اساس بيانات مماثلة لما يحدث عند اتخاذ عدد من القرارات الاساسية التي تؤثر في الرفاهية الانسانية بدرجة لا تقل عن القرارات السابقة ومثال ذلك نسبة الدخل القومي المخصصة للتسليح وغيره من الانفاق العسكرية ، وحجم برنامج الاسكان ، ونوع التنمية الحضرية والسياسة النقدية القومية .

على ان هناك فريقا متحمسا يقرانه يجب ان يكون في امكان الاقتصادى ان يقول اكثر من ذلك ، ويعتقدون بان هناك معايير ممكنة بالنسبة لبعض انواع القرارات الاقتصادية لبعض من الضروري ان تتخبط كلها في التخمين او في الظلام ، وعلى أية حال يمكن ان نعرض لبعض القرارات المتعلقة بالسلع الاستهلاكية :

١ - اذا اخذنا القرارات المتعلقة بالنواتج النسبية للسلع الاستهلاكية المختلفة فإن هناك اشياء معينة لا يوجد هناك شك كبير فيما يختص بها من حيث النسب الصحيحة ومكانها فى ترتيب الأولوية . ففيها يمكن ان نجد اتفاقا كبيرا فى مجتمع معين على انها تؤدى الى رفاهية اكبر . وهذه تنطبق على معظم الضرورات الأساسية للحياة : كالاسكان ، والمواد الغذائية الأساسية ، وقدر معين من الملابس ، والعناية بالاطفال ، واحتياجات الصحة العامة . وهذه اما ان تكون اشياء يوجد فيها قدر كبير من التماثل فى احتياجات الاسر المختلفة منها ، او عندما تكون توصيات خبراء التغذية او خبراء الصحة العامة مقبولة لدى معظم الناس كأسلم المعايير المتاحة لما يؤدى الى الرفاهية .

٢ - فيما يتعلق بالانواع الاخرى للسلع الاستهلاكية ، فانه سيكون هناك معايير مبسطة نوعا متناحده لسلطه التخطيط ، وهى معايير بسيطه وملائمة بدرجة كافيه اذا ما دخلنا فى اعتبارنا تصحيح الابتعاداات الحديدية عن توزيع امثل للموارد لا الوصول الى وضع امثل فريد وقد رأينا ان هذا الأخير يعتبر سوابا . فاذا كانت اسعار التجزئة للسلع الاستهلاكية هـى

التعبير " التقريبي " لعلاقات العرض والطلب القائمة لمختلف السلع (كما هو حالها في الواقع الا اذا كان هناك نظام للبطاقات ، أو اذا وجد اما نقص في السلع في المحلات او كانت هناك صفوف منتظوة من المستهلكين) ، فان نسب هذه الاسعار الى النفقة الاساسية ^(١) لانتاجها قد تقدم مؤشرا لدرجة النقص في العرض في مختلف السلع . ويفترض ان البيانات متاحة بالنسبة للنفقة الراسمالية للنتاج المتزايد بمقدار معين في كل حاله معبرا عنها بنسبة راس المال الى الناتج والجمع بين هذه النسبة وبين النسبة الاولى يمكن ان تتخذ اساسا لنظام اولوية للمشروعات لزيادة عرض السلع الاستهلاكية المختلفة . ورفض متخذى القرارات الاقتصادية الخضوع للمثل هذه المؤشرات - اى انهم لا يتخذونها كجهاز آلى وغالبا ما يسمحون بادخل اعتبارات هامشية وأعطائها ثقلا في القرارات النهائية - ليعنى أن المخططين لا يستخدمونها بالمرة او انهم لا يدخلونها بطريقة جديدة في حسابهم في كل الحالات عندما تكون لاختلافات في النسب الهامشية ذات حجم كاف يحدث اختلافا كبيرا في رفاة المستهلكين .

وأولى هذه النسب التى اشونا اليها تعتبر في النظام السوفيتى مساوية لسعر الضريبة على رقم الاعمال ، والتى تستخدم لتحويل الهامش بين النفقة الاولى للنتاج (ونفقة التوزيع لاجمله والتجزئة) وبين ثمن التجزئة ، الى الميزانية مباشرة بدلا من تركة يعود الى المشروعات الصناعية او مشروعات التوزيع كإرباح ^(٢) .

وهناك تنازع في البيانات حول ما اذا كانت هذه الضريبة (ومن ثم اسعار التجزئة للسلع المختلفة) تعدل في فترات قصيرة ومتعددة طبقا للموقف المتغير لسوق التجزئة ، او ما اذا كانت

(١) Prime cost

(٢) وفى مجرى التخفيضات المتتابعه للاثمان فى السنوات الاخيرة فان التخفيضات قد اختلفت اختلافا كبيرا بالنسبة للسلع المختلفة . ويفترض ان هذه التخفيضات قد حكمت اما بتخفيضات فى سعر الضريبة على رقم الاعمال - وقد تكون اكبر للتخفيضات فى السلع التى يوجد فيها عرض وفير او بتخفيضات فى نفقة الانتاج كنتيجة لارتفاع الانتاجية . والتطبيق العملى قد يكون جمعا بين هذين البديلين ، فالاسعار مصفة عامه يتدعم طبقا لعلاقة ثابتة نوعا بالنفقات ، الا اذا كان التعبير

تترك ثابتة لمدد طويلة نسبيا من الزمن . فالتغيرات القصيرة الاجل في حالة الطلب الزائد اذا ما تحركت فانها تعرض نفسها في شكل نفاذ للمخزون ، او في نقص المعروض في المحطات او في صفوف طويلة من المستهلكين تنتظر الحصول على السلعة . وفي فترة التوسع العام في العروض فان هذه المسائل الاخيرة قد ينظر اليها على انها مسائل غير ملائمة ، ولما كانت تعتبر مؤقتة فانها يمكن ان تعامل على انها ذات اهمية ضئيلة . بينما معدل نفاذ المخزون او طول كشف الاوامر او الطلبات قد ينظر اليهما على انها يعطيان في معظم الحالات مؤشرا على نقص العرض وزيادة الطلب كما تفعل نسبة ثمن الفترة القصيرة الى النفقات (١)

و خلاص القول ان للاقتصاد الاشتراكي المخطط قواعده الخاصة التي تطورت مع تجارب التخطيط السوفيتي وغيرها . ولسنا نريد ان نستغرق في عرض قوانين التخطيط والعلاقات التي يثيرها ، فهذا موضوع مادة اخرى هي مادة التخطيط .

على اننا نريد ان نخلص هنا الى انه في اقتصادنا ، ليس هناك مجال للشك في ان الفارق العملي بين معدل سريع في زيادة الانتاج واخرى ، او بين عملية نموسهلة ثابتة مقارنة بعملية متقلبة ، يمكن ان يحدث فارقا في الرفاهية يقلل من اي ادعاء يمكن ان يسند لجهاز ثمن " مثالي " يضع المستهلك في وضع امثل " في خريطه سوائه " .

في موقف العرض والطلب لسلعة ما يتجاوز قدرا معيناً . وعلى اية حال فان الامر يعتبر واحدا في الزمن الطويل ، سواء كان ابقاء الثمن محتفظا بعلاقة عادية بالنفقة والطلب الزائد في الزمن القصير سيؤخذ كسبب لزيادة النافع الى ان يختفى الطلب الزائد ، ام كان الثمن نفسه سوف يعدل تبعا للتغيرات في الطلب في الزمن القصير ، ويوائم الانتاج تبعا لذلك حتى ينخفض الثمن مرة ثانية الى مستوى عادي . ومهما كان التطبيق العملي فان من الواضح ان الموقف يعطى مؤشرات تعتبر حساسة مدروجة كافيها لتسجيل اي اخفاق جدي في موازنة العرض مع تفضيلات المستهلكين . وليس هناك شك كبير في ان خطط انتاج الانواع المختلفة من السلع الاستهلاكية تتأثر في المجال العملي بمؤشرات ترجع الى القوة النسبية لطلب المستهلكين على الاشياء المختلفة .