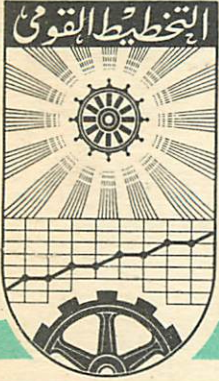


الجمهورية العربية المتحدة



مَعْدَدُ التَّخْطِيطِ الْقَوْمِيّ

مذكرة رقم (٥٨٠)

اقتصاديات الاشتراكية

الجزء الرابع

دكتور خليل حسن خليل

يونيو ١٩٦٥

الآراء التي وردت في هذه المذكرة
تمثل رأى الكاتب ولا تمثل رأى المعهد ذاته

محتويات الدراسة

صفحة	
١	معنى التخطيط الاقتصادي
٣	التخطيط في الرأسمالية :
٣	خصائص العملية الاقتصادية في الرأسمالية
٥	صور التخطيط في الرأسمالية وملاحظته
١٠	التخطيط من أجل التنمية
١٤	التخطيط الاشتراكي
١٤	بعض خصائص الاقتصاد الاشتراكي
١٧	خصائص التخطيط في الاشتراكية
٢٦	اهداف التخطيط الاشتراكي
٢٨	بعض الفروق بين الاقتصاد المخطط وغير المخطط
٣٩	المركزية واللامركزية في التخطيط
٤٠	فكرة اللامركزية
٤٤	ملاحظات حول نظام الاختيار اللامركزي
٥٢	بعض ملامح التخطيط المركزي
٥٦	عملية التخطيط
٥٦	تنظيم جهاز التخطيط
٦١	اهداء الخططة
٦٢	الخطة بعيدة المدى
٦٢	الخطة الطويلة
٦٣	الخطة القصيرة
٧٠	اساليب التخطيط الاقتصادي
٧٠	طريقة التخطيط الامثل
٧٢	اسلوب الاهداف المحددة
٧٣	نظام الاهداف والارقام الموجهة

أثرت أن اطلق على هذه الدراسة " مقدمة الى التخطيط الاقتصادي " ذلك ان دراسة شاملة للتخطيط الاقتصادي ومشكلاته النظرية والتطبيقية ، تعتبر عملا كبيرا ، لا يستطيع كتاب واحد ، أو بحث واحد ان يلم باطرافه جميعا ، والتسمية كذلك تتسق مع مجال الدراسة التي نحن بصدد ها ، وهي التعرف على الخطوط العريضة للاقتصاديات الاشتراكية * وقد اردت كذلك أن اجعل هذه المقدمة تهتم بالقاء ضوء على فكرة التخطيط الاقتصادي بين النظامين الرأسمالي والاشتراكي ذلك ان هناك خلطا في الكتابات الاقتصادية في هذا المجال .

هذا بالإضافة الى أن الدراسات التي يقوم بها وينشرها معهد التخطيط القومي في موضوع التخطيط الاقتصادي قد بلغت من الاتساع والعمق ما يجعل الحديث عن التخطيط الاقتصادي في مذكرة أخرى من مذكرات المعهد حديثا محادا * لكل أولئك أثرتنا أن يكون كلامنا هنا مقدمة للتخطيط فحسب ، وركزنا على ما يتميز به التخطيط في الاشتراكية وقارنا - في خطوط عامة - بينه وبين التخطيط في الرأسمالية .

وعلى ذلك ، سوف نعرض لمعنى التخطيط الاقتصادي ثم للتخطيط في الرأسمالية ، وللتخطيط في الاشتراكية ، ثم للامركزية والمركزية في التخطيط في الاشتراكية . وبعد ذلك تنتقل الى عملية التخطيط الاقتصادي فنستاول موضوعات ثلاثة : تنظيم جهاز التخطيط ، وأساليب الخطة ، ثم تنفيذها والرقابة عليها .

معنى التخطيط الاقتصادي

يمكن القول بأن الخطة ، بمعناها العام ، تتكون من مجموع الترتيبات أو الوسائل التي تقرر لتحقيق هدف معين . وذلك لتحديد فكرة الخطة بعنصرين : هدف أو غرض يسعى المرء إلى تحقيقه ، ثم تحديد الترتيبات أو الوسائل التي يقرر اتخاذها لتحقيق هذا الهدف . فالهدف المحدد والوسائل المحددة التي اختيرت لتحقيق ذلك الهدف هي التي تعتبر جوهرية خطة .

وإذا طبقنا هذا التعريف العام على الخطة الاقتصادية ، فيمكن تعريفها بأنها مجموع الترتيبات أو الوسائل التي تقرر اتخاذها بغرض تحقيق هدف يتعلق بالنشاط الاقتصادي . (١)

(١) يعرف البعض التخطيط ، بأنه ينطوي على الرقابة الحكومية على الإنتاج بصورة أو بأخرى . وبهذا تعريف آخر إلى أن التخطيط هو وسيلة للإدارة الاقتصادية ، بدلا من أن تكون في يد أقلية صغيرة من حملة الأسهم ، فإن الأشخاص أو الهيئات التي تدير الإنتاج سوف تتجه نحو سلطة اقتصادية مركزة ، مهمتها التوجيه فيما يتعلق بالمسائل الهامة في مجال الإنتاج والأسعار . ويقدر تعريف آخر ، بأنه الاختيار الواقعي المقصود للأمور ذات الأولوية من الناحية الاقتصادية من جانب سلطة عامة .

ويعرف آخرون التخطيط الاقتصادي بأنه المبادأة والرقابة والتنظيم للنشاط الاقتصادي من جانب الدولة بغرض تحقيق هدف محدد في مدى فترة زمنية معينة ، ويضيفون أن الهدف الذي يرتبط بالتخطيط في العام هو بناء التركيب الاشتراكي للدولة . ومن التعريفات المشابهة : تدخل الدولة تدخلا عضويا في الحياة الاقتصادية ، لا يهدف إلى ضمان سير معين للاقتصاد ، وإنما إلى تحقيق تغيير مستمر في هيكل الاقتصاد القومي . ويتم ذلك عن طريق اتخاذ مجموعة من الوسائل تهدف إلى توزيع الموارد الإنتاجية بين الاستعمالات المختلفة على نحو يمكن الاقتصاد القومي من تحقيق أهداف معينة تختلف وفقا لمرحلة التطور الذي يمر بها هذا الاقتصاد ، على أن تنسق النشاطات الاقتصادية على نحو يضمن التوازن بين الإنتاج والاستهلاك .

والتخطيط عند آخرين ، هو وسيلة منظمة ومستمرة لتحقيق غاية ، وإذا كان التخطيط قوميا شاملا فإنه يتم فيه حصر كافة موارد المجتمع — مادية كانت أم مالية أم بشرية — وتحديد طريقة تعبئتها (واستغلالها) أو تشغيلها وتوجيهها وتوزيعها بشكل يساعد على تحقيق الغايات المرجوة في أقصر فترة ممكنة ، وبأقل جهد أو تكلفة اجتماعية واقتصادية ، وبأدنى قدر من الضياع في هذه الموارد .

والمعروف أننا حينما نستخدم تعبير "اقتصادى" في الدراسات الاقتصادية ، لا نعنى به المعنى الضيق للكلمة ، بل يشمل بطبيعة الحال النشاط الاجتماعى بأسره . أى يضم الخدمات ، سواء كانت خدمات وثيقة الصلة بالانتاج كالنقل والتجارة مثلا ، أم بعيدة الصلة نسبيا كالخدمات الثقافية وغيرها .

هذا المعنى العام للخطة ، ينطبق على الخطة الشاملة للاقتصاد القومى بأسره ، كما ينطبق كذلك على خطط جزئية مثل خطط الانتاج ، والتوزيع ، والاستثمار وغير ذلك . بل أن هناك خططا قطاعية ، أو تتناول صناعة أو صناعات معينة ، وتوجد خطط كذلك للمشروعات ، وقد تكون هناك خطة خاصة بإقليم أو بمنطقة معينة وهكذا .

ولسنا نود أن نفرق في التعرض لهذه الخطط (١) وتعريفها ، فقد يكون أكثر اتساعا مع لون الدراسة التى نعالجها ، وهى "اقتصاديات الاشتراكية" أن نتعرض لملاح التخطيط الاقتصادى ولخصائصه فى الرأسمالية ، ثم فى الاشتراكية .

(١) يقوم صاحب المشروع الخاص فى الاقتصاد الرأسمالى بكون من التخطيط الاقتصادى لمشروعه مقدما ، أى يقدر موارده والطريقة التى سوف يستخدمها فى الحصول على أكبر قدر من الربح الفردي ، فى ظل ظروف السوق ، وتوقعاته بالنسبة للمستقبل . على أن انعدام الرابطة بين القرارات البالغة الكثرة لأصحاب المشروعات الخاصة فى المنافسة الحرة جعل تنظيم هذا الخضم من القرارات المتعلقة بالانتاج يتم فيما بعد بواسطة قوى السوق ، فهو تنظيم لاحق تلقائى لعملية الانتاج تتقدم معه الرشادة الاقتصادية التى صاحبت الحساب الاقتصادى داخل كل مشروع على حدة . ولما كانت الرأسمالية تتطور الى احتكارات أو منافسة القاسية ، فإن هذه التنظيمات الاحتكارية سمحت للمسى عمل خطة تحدد أهدافا معينة للصناعة أو الصناعات التى تسيطر عليها (للمعمل على سبيل عدم تغلب اثنان منتجاتها ، وتنظيم العمالة ، والتخلص من الضياع أو الخسارة البتة تتجم عن المنافسة بين الوحدات الانتاجية المختلفة .

التخطيط في الرأسمالية

لا نستطيع في هذه الدراسة أن نتعرض بأسهاب للعملية الاقتصادية في النظام الرأسمالي ، ولا للعلاقات التي يثيرها الانتاج في ذلك النظام ، أو لتوزيع الناتج القومي ، فالوقت المخصص لهذه الدراسة لا يتيح لنا مثل ذلك الاسهاب . ومع ذلك ، فان فهمنا سليما للتخطيط في كل من النظامين يتطلب الالمام العامة عجلي بالملاح الرئيسية للعملية الاقتصادية في الرأسمالية .

خصائص العملية الاقتصادية في الرأسمالية :

يقوم الاقتصاد الرأسمالي على الملكية الفردية أو الخاصة لوسائل الانتاج ، ويترتب على ذلك ان الفريق المالك - وهو القلة - يستولي على فائض عملية الانتاج الاجتماعي ، الذي أصبح عملية اجتماعية ، بينما تظل وسائل الانتاج مملوكة ملكية خاصة . ويحرم من تلك الملكية فريق الكثرة - وهم العمال - الذين لا يملكون الا القدرة على العمل ، التي يبيعونها للمالك ووسائل الانتاج ، ويتقاضون نظير ذلك أجرا يكبر أو يصغر حسب قوة المساومة التي يملكها هؤلاء ونقائباتهم ، والتي تكون أضعف من قوة مساومة الرأسماليين الذي يحظون بقوة كبيرة في مجالي الاقتصاد والسياسة .

والهدف من الانتاج في الرأسمالية هو الحصول على أكبر قدر من الربح الفردي للحائزين على وسائل الانتاج ، وهذا فالربح الاجتماعي لا يدخل في اعتبار المنظمين الرأسماليين ، فقد يحدث وقد لا يحدث ، بل قد يتجه الانتاج الرأسمالي الى انتاج السلع الترفينية ، التي يطلبها القادرون على الدفع ، ولا توجه الموارد للضروريات اللازمة لعدد كبير من الناس ، ذلك ان الحاجات لا تشبع في النظام الرأسمالي الا للقادرين على الدفع .

بل ان الحصول على أكبر قدر من الربح الفردي يسوء معه استخدام الموارد الاقتصادية فتتجه نحو انتاج السلع الضارة من الناحية الاجتماعية طالما كان ثمنها مجزيا في السوق . ومثال ذلك انتاج المشروبات الكحولية على حساب المنتجات الضرورية كالسكر مثلاً ، حيث يصنع الاثنان من البنجر في بلد كفرنسا مثلاً .

ومن المعروف أن النفقة الاجتماعية ، أي التي يتحملها المجتمع قد تتعارض مع النفقة الخاصة التي يتحملها المنظم الخاص ، فقد يحقق هذا الاخير نفقة خاصة منخفضة على

حساب نفقة اجتماعية مرتفعة . (١) وهذا من الممكن أن تزداد ارباح الرأسمالي وتزداد خصائص المجتمع .

والانتاج الرأسمالي يقوم بطريقة تلقائية على اساس قوى العرض والطلب في السوق . وجهاز الثمن الذي يعمل طبقا لتفاعل تلك القوى هو الذي يرشد المنتج الى انتاج السلع التي ارفع ثمنها ، والاقلاع عن السلع التي انخفض ثمنها . لكل صاحب مشروع يصدر قراراته المتعلقة بالانتاج حسب الاسمان السائدة والمتوقعة ، وذلك تكون نتيجة النشاط الاقتصادي حصيلة لقرارات عديدة لوحدها اقتصادية مستقلة عن بعضها بعضا ، بل ومتضاربة ، وتكون النتيجة النهائية تلقائية ، لم يتوقع احد حدوثها ، ولو ان قرارات المنتجين فرادى قد تكون مقصودة مقدما .

ولسنا نبحث في هذا المجال المثالب التي تنبثق من طبيعة الاقتصاد الرأسمالي تشبيها ، الا انه يمكن القول بصفة عامة ، أن هناك ضياعا كبيرا في الموارد الاقتصادية وموؤ استغلالها . وهذا يتخذ صورا كثيرة منها : الازمات الدورية التي يصاحبها انكماش كبير يتعطل معه جزء كبير من الموارد البشرية والمادية ، وتاريخ تطور الاقتصاد الرأسمالي حافل بهذه الازمات . ومنهم من البطالة المزمنة التي تصيب قدرا كبيرا من القوى العاملة وموارد الانتاج ، تلك البطالة المزمنة الناجمة عن عدم كفاية الطلب الفعلي أو قصور الاستهلاك ، وهو الذي يتسبب من انخفاض القوة الشرائية للمستهلكين ، وكذلك من انخفاض من الطلب على ادوات الانتاج . هذا الى جانب صور البطالة الاخرى الاحتكاكية والفنية وهناك أيضا ، الطاقات العاطلة في ادوات الانتاج ، التي تسمى بظاهرة الطاقة الانتاجية الزائدة ، أي وجود جزء هام من الطاقة الانتاجية دون تشغيل على الرغم من توافر القوة العاملة والمواد الأولية اللازمة لتشغيلها . وتوجد هذه الظاهرة كذلك في حالة التوسيع الاقتصادي .

ولسنا في حاجة الى القول بأن تملك وسائل الانتاج تملكا فرديا يسوء معه توزيع الدخل القومي ، فالقوة المالكة تنعم بجزء كبير من ناتج الجماعة ، بينما تحرم منه الكثرة ، ولا تحظى الا باجور نظير عملها . والمعروف ان الجزء الذي يؤول الى القوة المسيطرة على وسائل الانتاج كبيرا ، ويكسر

(١) البطل المؤلف في هذا الصدد . مشروع صناعي يقام في منطقة مأهولة بالسكان . . فالضجيج والدخان المنبعث من المصنع يضر بصحة السكان ، ويقتل من انتاجيتهم ، ويزيد من نفقات علاجهم ، ومن ثم يزيد من النفقة الاجتماعية التي لا تدخل في حسبة المنظم الخاص أو في نفقاته .

هذا الجزء إذا ما أخذنا المتوسطات الفردية ، كما يصغر نصيب الفرد من الطبقة العاملة والاحصاءات في جميع الدول الرأسمالية تعكس هذه الظاهرة .
بعد هذه العجالة عن ملامح الاقتصاد الرأسمالي ننتقل الى مناقشة التخطيط في هذا النظام .
التخطيط في ظل الرأسمالية :

ان التخطيط في الرأسمالية لا يعنى إلغاء الخصائص الرئيسية لها ، والتي أشرنا اليها بعضها فيما مضى ، كسيادة المشروع الخاص والملكية الخاصة لوسائل الانتاج ، وجهاز الائتمان والسوق والمنافسة والربح الفردى كهدف للانتاج .

صور التخطيط في الرأسمالية وملاحظه :

يمكن للتخطيط في الرأسمالية أن يتخذ الصور والملاح التالية :

١- التخطيط الجزئى :

يتخذ التخطيط الاقتصادى في الرأسمالية صيغا عدة ، فهو في الغالب تخطيط جزئى وتحاول الدولة في مثل هذا النوع من التخطيط أن تخطط للقطاعات الهامة من الاقتصاد وحدها كالزراعة والصناعة والاستثمار وغيرها . وقد تخطط اجزاء فقط داخل القطاعات ، فتخطط لمحاصيل معينة مثلاً دون أن تعم ذلك على القطاع الزراعى بأسره .
والتخطيط الجزئى هو تخطيط شطرى تستند فيه الحاجة بالنسبة لقطاعات الاقتصاد التى يوجد بها اختلال في قوى العرض والطلب .

ويقابل التخطيط الجزئى ، التخطيط الشامل الذى يمس كل جوانب الاقتصاد القومى ، والذى يرسم بصورة سليمة بحيث يغطى هذه الجوانب جميعا . وهذا لا يعتبر التخطيط الجزئى تخطيطا بالمعنى الصحيح ، وليست له فعالية بالنسبة للاقتصاد القومى الا اذا ادى الى التخطيط الشامل ، ولا يتفق التخطيط الشامل مع الرأسمالية ، حيث يتعذر قيامه في هذا النظام . ذلك ان مثل ذلك التخطيط يتطلب سلطة مركزية تتخذ وسائل معينة للوصول الى اهداف محددة ، وهذا يتطلب استجابة مباشرة ، وتنفيذ الالاهداف عن طريق الوسائل المرسومة . وطالما بقيت وسائل الانتاج

ملوكة ملكية فردية أو خاصة ، وطالما كان الربح الفردي هو الهدف من الانتاج فليس من السهل نشوء تخطيط شامل توجه به موارد الجماعة نحو تحقيق اهداف معينة .
ومن الامثلة على قيام التخطيط الجزئي في الاقتصاديات الرأسمالية ذلك التخطيط الذي قام في المملكة المتحدة في الفترة بين ١٩٤٥ و ١٩٥١ . وكذلك التخطيط الذي حدث في ألمانيا في ظل النازية .

وإذا تناول التخطيط الاقتصاد القومي في الرأسمالية ، فهو ليس تخطيطا شاملا بالمعنى الدقيق للكلمة ، ولكنه نوع من التنبؤ بسلوك الاقتصاد القومي في المستقبل ، وهذا ما استنتجناه في الفقرة التالية :

٢ - التنبؤ :

أصبحت مشروعات التنبؤ تحتل مكانا هاما في معظم الدول الرأسمالية في الفترة المعاصرة ، وكثيرا ما يختلط التنبؤ بالتخطيط الاقتصادي ، وهو الامر الذي يتحتم معه التمييز بينهما . فالتمنبؤ لا يوجه نحو الحمل الاقتصادي ، ولكنه يتعلق بالتوقعات التي سوف يكون عليها الاقتصاد القومي في تاريخ مقبل . وهو يفترض ان الاقتصاد يتطور تلقائيا وبحرية ، ثم تبدل محاولته للتعرف على كيفية تطوره في المستقبل . وهو يهدف الى توجيه الافراد والمساكنة مقدما بما سيكون عليه الوضع الاقتصادي في فترة زمنية معينة . وقد استخدم لمحاولة التنبؤ بالازمات (١) .
وتتضمن دراسات التنبؤ الاقتصادي الى أن تستنتج مقدما الوقائع الاقتصادية في المستقبل ، ولكنها لا تؤثر فيها ، وهذا ما يميزها عن التخطيط . على أن انصار التنبؤ يقولون انه يؤثر فسي الوقائع ، فيجعل رجال الاعمال يعملون على تجنب الازمات ، غير انه من الناحية العملية لا يحدث التنبؤ مثل هذه النتيجة ، فتوقع الازمات لا يعنى عدم وقوعها طالما بقي النظام الذي يسببها .

(١) يقرر البعض أن فشل محاولات التنبؤ أكبر من نجاحها ، فقد فشل التنبؤ الذي أجرى في " هارفارد " عام ١٩٢٩ سنة الازمة الكبرى . والتنبؤ الاقتصادي لا يؤثر في الاقتصاد ، شأنه في ذلك شأن الارصاد الجوية التي تتنبأ بالجوء ولكن لا يمكنها التأثير فيه . انظر :

على أن هناك علاقة بين التخطيط والتنبؤ ، فكلاهما يتضمن عملية أولية من التوقع أو التنبؤ ، ولكن التخطيط يقيده في الوقت نفسه ، من المجال المنتوج للتنبؤ ، ذلك لأن الأخير يتضمن ، كما سبق القول ، أن النشاط الاقتصادي يتطور تلقائيا . يضاف إلى ذلك أن التنبؤ يتضمن أن الاقتصاد يتطور طبقا لقوانينه الخاصة بواسطة حتمية داخلية ، بينما التخطيط يتضمن أن الاقتصاد يكف عن أن يكون خاضعا خضوعا مطلقا للقوانين الاقتصادية ، بل يخضع لارادة الرجال التي تستخدم القوانين الاقتصادية لتسهيل الوصول إلى الأهداف المرجوة .

٣- التخطيط الوظيفي :

يهدف التخطيط الوظيفي إلى تخطيط الاقتصاد وتوجيهه داخل إطار النظام الاقتصادي الاجتماعي القائم ، أي في ظل الإطار الرأسمالي . ويقابل التخطيط الوظيفي ، التخطيط الهيكلي الذي يرمي إلى إقامة نظام جديد ينطوي على تغيرات جذرية بعيدة المدى في تركيب الاقتصاد .

ومن الواضح أن التخطيط في الرأسمالية لا يمكن إلا أن يكون وظيفيا . بل نجد أن بعض غلاة المفكرين الرأسماليين أمثال " فون ميزس " يذهبون إلى أن التخطيط والرأسمالية يتعارضان تماما ، فالتخطيط على النقيض من النشاط الحر ، والمبادرة الفردية ، والملكية الخاصة لوسائل الانتاج ، واقتصاديات السوق والائتمان . وعلى الرغم من أن البعض يرى أنه ليس من المستحيل التوفيق بين الرأسمالية والتخطيط ، فإن النتائج التي تتحقق من وراء التخطيط الوظيفي في الرأسمالية لا يمكن أن تكون ذات طبيعة فعالة أو دائمة .

على أن التفرقة بين التخطيط الوظيفي والتخطيط الهيكلي تكون واضحة عند الانتقال من نظام اجتماعي واقتصادي معين إلى نظام ذي هيكل جديد ، فإذا ما أحدث التخطيط الهيكلي دوره في تغيير صورة المجتمع ، وبدأت هذه الأخيرة ترسخ جذورها وتضع ملامحها ، ينتقل التخطيط تدريجيا إلى أن يكون وظيفيا داخل النظام الاجتماعي والاقتصادي الجديد ، فيطور منه تطورا متدرجا داخل إطار الاجتماع القائم ، اللهم إذا حدثت تغيرات جذرية

جديدة أبعد من التغيرات الهيكلية الأولى (١)

التخطيط التصحيحي : ومن المهام الرئيسية للتخطيط الوظيفي في الاقتصاد سياسات الرأسمالية ، هي محاولة الدولة تصحيح بعض الاتجاهات الضارة في الاقتصاد ، كما يحدث فمثلي بعض الدول الرأسمالية الصناعية في شمال أمريكا وغرب أوروبا ، عندما يراد تصحيح الاتجاهات الانكماشية في الاقتصاد ، أو بمعبارة أخرى ، عندما يراد المحافظة على طريق وسط بين الكساد والتضخم . فالأمر اظهرت على الموقف الإقتصادي بؤس الكساد ، فان الحكومة تتدخل ببرنامج من الاشغال العامة وسياسة النقود الرخيصة ، وإذا مال النظام الى الرخاء فان الحكومة تتخذ اجراءات تقييدية للحد من ذلك قبل أن يصبح الموقف خطيرا . وقد كان للفكر الكينزي اثر بالغ في تشكيل هذا النوع من السياسة الاقتصادية .

وفي حالة ما اذا كان الاقتصاد يعاني من الكساد ، فان هذا النوع من التخطيط التصحيحي يرس الى انتشاره من وهدة الكساد . ويوجد نوعان من الاجراءات العلاجية في هذا المجال : اجراءات لزيادة الاستهلاك أو الميل الى الاستهلاك من جانب مجموع السكان ، ثم خطوات أخرى لتسريع بالاستثمار الخاص . ومن الخطوات التي تقترح في هذا الصدد : إعادة توزيع الدخل لصالح اصحاب الدخل المنخفضة ، وذلك بزيادة انتاجيتها ، وزيادة ما تحوزه من قوة شرائية ، وتحويل القوة الشرائية من اصحاب الدخل العليا الى اصحاب الدخل الدنيا ، وذلك لارتفاع

(١) فالتخطيط السوفيتي الذي بدأ في عام ١٩٢٨ ، اخذ في مبدأ الامر بالاسلوب الهيكلية لتحويل المجتمع الى الاشتراكية ، ثم تدرج الامر في الخطط اللاحقة الى أن يصبح التخطيط فسي هذا البلد وظيفيا ، على أنه يتطور في اهدافه طبقا للفلسفة التي يقوم عليها النظام . وبذلك أصبح التخطيط الوظيفي أداة لتحقيق التغيرات الهيكلية (الطيفة نسبيا) . انظر : محمد محمود الامام ، التخطيط من أجل التنمية الاقتصادية والاجتماعية ، معبر الدراسات العربية الحالية ١٩٦٢ القاهرة .

وكذلك : S.L. SETH, Theory and Practice of Economic Planning, Sched & Comp. New Delhi

الميل الحدي للاستهلاك لدى هذه الفئات الأخيرة ، وكذلك استخدام سياسات الاجور والضمان الاجتماعي لزيادة قدرة هذه المجموع على الاستهلاك .

وهناك خطوات اخرى ، كمنح تسهيلات ائتمانية للمستهلكين ، واستخدام نظام التقسيط ، وتطوير وسائل الاعلان وتخفيض الضرائب ، وتخفيض معدل الفائدة لتشجيع الاستثمار ، وتدعيم الاسعار الى غير ذلك . (١)

٤- التخطيط بالاقتناع :

تلجأ الحكومة في الدول الرأسمالية الى الاقتناع كوسيلة للقيام بنوع من التخطيط يتسق وطبيعة العملية الاقتصادية في الرأسمالية . والاقتناع أما أن يكون بالاتصال المباشر بالمنتجين ، او باتخاذ سياسات غير مباشرة ، كالوسائل المالية باستخدام الضرائب والرسوم والاعانات لتبسيط انتاج معين ، او تشجيع انتاج آخر .

وبذلك يفترض التخطيط عن طريق الاقتناع وجود المشروع الخاص في الميدان الاقتصادي بأسره ، وتحاول الدولة في هذا الاطار تخطيط النشاط الاقتصادي بطريقة غير مباشرة . ويقابل التخطيط بالاقتناع التخطيط عن طريق التوجيه الذي يفترض عدم وجود المشروع الخاص ، ان وجود قطاع خاص صغير لا يشغل ثقلا كبيرا في النشاط الاقتصادي ، ويكون قيادة ذلك النشاط للقطاع العام ، أي للملكية العامة لوسائل الانتاج ، حيث تنفذ الخطط عن طريق الاوامر والتوجيهات المباشرة .

ويرفض بعض الكتاب الاشتراكيين اعتبار التخطيط عن طريق الاقتناع تخطيطا حقيقيا ، ذلك ان التخطيط بمعناه السليم يكون حقيقة واقعة عندما تتحقق تنفيذ الخطة عن طريق الاوامر المباشرة ، فاذا تحققت الاهداف المرسومة عن طريق اجراءات غير مباشرة فان ذلك يجب الا يسمى تخطيطا ، ولكنه يسمى رقابة .

(١) ومن المعروف ان الدورة الاقتصادية تعمل في المجتمع الرأسمالي ، فالانكماش قد يعقبه تضخم ، ومن ثم يتردد النظام الرأسمالي بين الانكماش والتضخم . ولسنا بصدد التعرف على العلاجات التي تلجأ اليها الدول الرأسمالية لان ذلك ليس موضوع حديثنا الراهن ، ولكن يتضح مما سبق ان هذه الاجراءات التي تتخذها الدول الرأسمالية لعلاج الكساد والتضخم ، انما هو نوع من

على أنه ليس من الضروري أن يكون التخطيط من طريق التوجيه مقصوراً على الاقتصاديات الاشتراكية ، فقد كان التخطيط في ألمانيا النازية ملزماً وتوجيهياً ، بينما كان التخطيط في بريطانيا بين عامي ١٩٤٥ و ١٩٥١ عن طريق الاقتناع والاستمالة ، أي عن طريق تفاعل قوى السوق .

التخطيط من أجل التنمية : يخصص كثير من الكتاب (١) لهذا النوع من التخطيط دراسات خاصة بل يميزونه عن أنواع التخطيط السابقة ، ويفردون له مجموعة مستقلة يحالجهونه فيها ، ويذهبون إلى أن الذي حدا بهم إلى هذا الاتجاه ، هو ذلك التحول العالمي نحو التخطيط كاسلوب للتنمية على التخلف الاقتصادي والاجتماعي الذي ران على جزء كبير من العالم ، كثيراً ما يطلق عليه العالم الثالث ، أي آسيا وأفريقيا وأمريكا اللاتينية ، ذلك التخلف الذي فرضته على تلك البلاد ظروف تاريخية سواء تسببت فيها القوى الخارجية التي استعمرت تلك المناطق ، أو نظم الحكم المختلفة التي فرضت عليها ، والتي لا يمكن أن تؤدي بطبيعتها ، بل لا يمكن أن تسمح ، بأي لون من ألوان التقدم الاقتصادي والاجتماعي .

بل أن التخلف كان يرمين على قطاعات كبيرة داخل البلاد المتقدمة نفسها ، ومثال ذلك في الولايات المتحدة ، وادي التنسي ، الذي عملت له الحكومة خطة لتطويره وتنميته . هذه الاعتبارات وغيرها ، جعلت حكومات العالم ، أيا كان النظام السياسي الذي تتبعه ، تلجأ إلى التخطيط . وقد أخذ ذلك اهتماماً خاصاً في الدول المتخلفة ، ومن ثم خصص لهذا اللون من التخطيط مجموعة خاصة ، يراود منها الوصول إلى تحقيق درجة عالية من التنمية ، عن طريق تكوين اكبر لرأس المال .

والواقع أنه ولو أن التخطيط من أجل التنمية قد يربط دراسة خاصة ، إلا أنه يجب عدم التعميم في هذا المجال ، فمما لا ريب فيه أن التخطيط في ظل سيادة المشروع الخاص غيره في ظل سيادة المشروع العام أو حينما يكون الاقتصاد اشتراكياً ، أو متجهياً نحو الاشتراكية ، فتتسبب الملكية الاجتماعية لوسائل الانتاج ، أو على الأقل تحظى بثقل خاص ، يجعل القطاع الخاص

(١) W. A. Lewis, Development Planning - The Essentials of Economic Policy, George Allen & Unwin LTD, London 1966.

صغيرا وتابعا ، وليس قائدا لعملية التنمية . والاختلاف بين التنمية في كلا النوعين من الاقتصاد ، هو اختلاف جوهري في نوع التخطيط واسلوبه واهدائه ، فقد رأينا انه في ظل المشروع الخاص ، لا مناص من أن التخطيط يكون جزئيا ، وليس شاملا أو كليا ، وهو يتم عن طريق الاقتناع ، وليس ملزما ، وهو وظيفي ، وليس هيكليا ، وعلى الرغم من أن هدف تحقيق التنمية السريعة ، هو غاية الاقتصاد المتخلف ، سواء كان اشتراكيا أو رأسماليا ، إلا أن معدل النمو ، وأسلوب النمو يختلف في النظامين ، بالإضافة إلى التغير الجذري الذي يصاحب التخطيط الاشتراكي فسيضيئه في عملية التنمية . لذلك أثرنّا هذا التقسيم للتخطيط بين الرأسمالية والاشتراكية .

وعلى أية حال ، فالتخطيط التبعي نوعان : تخطيط قطاعي ، وتخطيط شامل . وقد سبق أن ألمحنا إلى هذا التقسيم عندما تكلمنا عن التخطيط الجزئي والتخطيط الكلي .

ومعالج النوع الأول عددا قليلا من الصناعات أو القطاعات الهامة من الاقتصاد القومي ومثالها الزراعة والصناعة والنقل ، والتجارة الخارجية وغيرها من القطاعات التي ترى الحكومة تخطيطها لتنظيم سير الاقتصاد القومي . ومن الأمثلة التي تضرب في هذا الصدد في السردول المتقدمة ، " خطة مونيه " في فرنسا ، التي اهتمت أساسا باستخدام المعدات الحديثة في المجال الصناعي في فترة ما بعد الحرب . وقد سبق أن ألمحنا إلى أن التخطيط القطاعي ضئيل الفاعلية ، ذلك أنه يركز على قطاعات قليلة تاركا القطاعات الأخرى دون تخطيط ، ودون ربط بينها وبين القطاعات المخططة . ومن المعروف أن الاقتصاديات القومية — متقدمة كانت أم متخلفة — تتسم بقدر كبير من التعقيد والترابط بين القطاعات المختلفة ، ولا يمكن أن تشر في هذا الشأن وسائل التخطيط الجزئي أو القطاعي .

وقد اشرنا إلى أن التخطيط الشامل قد يتعذر قيامه في الرأسمالية ، وإذا قام ، فإن فاعليته تكون ضئيلة ، طالما بقي المشروع الخاص سيطرا على الحياة الاقتصادية . ومن المعروف أن التخطيط الشامل يغطي كافة القطاعات ، ويكفل بذلك قدرا كبيرا من الوحدة والتنسيق في صياغة الخطة وتنفيذها . وعلى أية حال إذا افترضنا جدلا وجود التخطيط الشامل في الرأسمالية فإنه يتخذ الطريق التالي :

تعد الحكومة الخطة عن الاقتصاد القومي كله ، ثم تقدم أجزاء الخطة إلى القطاعات المختلفة لتنفيذها ولا تستخدم وسائل الزامية لضمان تنفيذها من جانب المشروعات الخاصة . وقد

رأينا بعض الوسائل التي تستخدم في هذا السبيل ، مثلا المنح الى المشروعات الخاصة ، وتقديم بعض التسهيلات للصناعات الهامة في الخطة . ولا تلجأ الحكومة ، الا قليلا ، الى إصدار توجيهات للمنتجين لانتهاج وجهة معينة . وكما رأينا ، تعتبر هذه الوسائل نقطة ضعف فسي في التخطيط الرأسمالي ، فهو تخطيط غير مباشر ، ضئيل الفاعلية يتم عن طريق التشجيع والاقناع ، لا عن طريق التوجيه والالزام .

ومن الامثلة التي تضرب عن هذا اللون من التخطيط ، الاجراءات التي اتخذتها حكومة العمال في إنجلترا في الفترة بين ١٩٤٥ و ١٩٥١ ، حيث كانت معظم القطاعات بعيدة عن رقابة الدولة ، التي اقتصر دورها على إصدار بعض التوجيهات في بعض المسائل الهامة ، كالمنتجات ذات المنفعة العامة ، والامر ينطبق كذلك على التخطيط الشامل في الهند ، فقد عملت الخطة الاولى في ظل جهاز الائتمان أو السوق ، وينطبق الامر كذلك على الخطتين الثانية والثالثة التي قامت في اطار رأسمالي ، واقتصر دور الحكومة على تخطيط القطاع العام ، أما القطاع الخاص فقد وضعت لجنة التخطيط أهدافه ، دون وجود وسائل ملزمة ، وترك التنشيط او عدمه حرا لاصحاب المشروعات الخاصة .

... ..

وخلاصة القول ان التخطيط في الاقتصاديات الرأسمالية هو تخطيط جزئي يتناول التخطيط في المشروع أو الصناعة أو في قطاع معين ، وبذلك فهو ليس تخطيطا شاملا يحسن اهدافا ويحدد الوسائل الملزمة للوصول الى تلك الاهداف ، وهو لذلك تخطيط يجزئ عن طريق اقتناع المشروعات الخاصة باتباع وجهة معينة ، الامر الذي يجعله قليل الفاعلية ، وهو تخطيط وظيفي بمعنى انه يعمل على اصلاح الاقتصاد ومحاولة تحسينه تدريجيا وببطء ، أو تصحيح الاتجاهات الانكماشية أو التضخمية التي تعتبر طابع الانتاج في النظام الرأسمالي ، وبذلك فهو ليس تخطيطا هيكليا ينهض بالاقتصاد نهضة جذرية ، ويحدث تغييرا أساسيا في النظام الاقتصادي والاجتماعي . ومن الممكن أن تقوم في الرأسمالية خطط للتعبئة بمستقبل الاحداث

الاقتصادية في فترة مستقبلية ، ولكنها ليست تخطيطا بالمعنى الحقيقي يؤثر في تشكيل تلك الأحداث . (١)

... ..

نكتفي بهذا العرض العاجل لملاح التخطيط في الرأسمالية ، وننتقل الآن الى الاقتصاد الاشتراكي لتعرف على ابعاد التخطيط الاقتصادي في ذلك النظام .

—

(١) يقرر " فنمنت " أن الخطة تهدف الى " التهيؤ لعناصر النشاط الاقتصادي القوي ، وما سوف تكون عليه في المستقبل بصفة عامة ، وذلك بحسابها باكبر قدر من الدقة في خلال فترة مستقبلية "

Vincent, L'organisation dans l'entreprise dans la nation p49

اشير اليه في Bettleheim المراجع السابق ص٩ ، والذي لاحظ ان هذا التعريف يتماشى مع الارقام الرقابية control figures ، التي كانت توضع كل سنة بواسطة جهاز التخطيط السوفيتي قبل بدء الخط الخمسية ، بغرض التهيؤ لما سيصل اليه مستوى الانتاج في آخر السنة في الفروع الرئيسية للاقتصاد ، ثم قرر انها غير مقبولة لعدم دقتها .

التخطيط الاشتراكي

يحسن أن نتعرف على خصائص الاقتصاد الاشتراكي ، قبل أن نعرض لملاحق التخطيط فيه .

بمعنى خصائص الاقتصاد الاشتراكي :

يطلق النظام الاشتراكي عادة ، على أى تركيب اجتماعي تتوافر له الخصائص التالية :

١ - الملكية الاجتماعية لوسائل الانتاج :

في مثل هذا النظام تمتلك وسائل الانتاج ، وهي المشروعات الصناعية والمزارع ومشروعات الخدمات ملكية عامة او اجتماعية ، بواسطة الدولة أو الشعب أو بواسطة الجمعيات التعاونية ، وذلك تنعدم الملكية الخاصة لوسائل الانتاج في هذا النظام ، أو يخفقلها كثيرا سواء فيما يتعلق بحجم الناتج الذي تسهم به في الاقتصاد القومي ، أو سواء من حيث العلاقات الانتاجية التي تثيرها ، فالمفروض في المجتمعات الاشتراكية أن تكون هذه المشروعات صغيرة ، وتنعدم فيها فكرة استغلال للانسان ، التي تعتبر مبدءا اشتراكيا أساسيا .

والمفروض أن الملكية الخاصة مباحة في أدوات الاستهلاك والنقود .

ولقد تعددت وسائل الانتاج وأدواته وتطورت تطورا كبيرا ومعقدا مع الثورة الصناعية والتكنولوجية ، وتم ذلك لا شك في ظل النظام الرأسمالي . الا أنه حدث تناقض كبير وواضح بين ملكية أدوات الانتاج ملكية خاصة أو فردية ، وبين الطبيعة الاجتماعية لعملية الانتاج . فقد أصبح الانتاج الحديث معتمدا دون الاستفادة من هذه الأدوات والآلات التي تطورت تطورا كبيرا ، ومن هذا تتضح الأهمية الأساسية لملكية هذه الأدوات كعامل يتحكم في مصير عملية الانتاج . ويترتب على هذه الملكية كذلك أن تحتجز فئة المالكين لوسائل الانتاج جزءا كبيرا من الناتج الاجتماعي .

يضاف الى ذلك أن الطبيعة الاجتماعية لعملية الانتاج تنأتى من أن الانتاج أصبح مبدائيا اجتماعيا مشتركا ، يسهم فيه الألوف بل الملايين من العاملين ، فلم يعد فرديا يقوم به شخص بمفرده ، كما كان الشأن في المجتمعات السابقة على الرأسمالية الى حد كبير ، وقد ترتب على هذا

المظهر الجماعي للانتاج ان تخصصي كل فرد ، وكل مجموعة ينصيب من عملية الانتاج ، وزاد تقسيم العمل مع تطور الانتاج وأصبح الأفراد يعتمدون على بعضهم بعضا في العملية الانتاجية . بل أصبحت المشروعات والقطاعات الاقتصادية تعتمد على منتجات وعمل العاملين في مشروعات وقطاعات اقتصادية أخرى . هذا وجه آخر من أوجه العملية الانتاجية ، وهو الوجه الاجتماعي للطلب ، فالنتاج يعتمد على الأفراد الذين يستخدمونه .

ويترتب على هذه الخصيصة الاجتماعية للانتاج أنه لا يمكن اسناد انتاج ناتج معين الى شخص بعينه . وعندما كان من الممكن اسناد ناتج معين الى شخص بذاته كان يمكن تصور اختصاص ذلك الشخص بهذا الناتج نفسه . ولما كان التطور المعقد للانتاج الحديث يستحيل معه اسناد ناتج معين الى عمل شخص معين بالذات ، بسبب الخصيصة الاجتماعية لعملية الانتاج ، لهذا ينشأ تناقض بين الخصيصة الاجتماعية لعملية الانتاج وبين الملكية الفردية لوسائل الانتاج . وعلى ذلك يصبح من الضروري لحل هذا التناقض أن يختص بالنتاج العاملون جميعا ، وبعبارة أخرى يجب أن تصبح الملكية اجتماعية هي الأخرى لكي تتسق مع طبيعة الانتاج الاجتماعية ، ولكي تضمن تطورا للعملية الاقتصادية بمعدلات تتماشى مع المعرفة العلمية والفنية التي حققها المجتمع الانساني (١) .

٢ - العمل معيار توزيع الناتج القوي :

لا وراء في أن ملكية وسائل الانتاج ملكية فردية . هي السبب الرئيسي لسوء توزيع الدخل في المجتمعات الرأسمالية ، التي تنقسم الى قلة تملك وتسيطر على هذه الوسائل ، وكثرة لا تملك الا قوة العمل . ولما كانت هذه الملكية تعطي للرأسماليين قوة اقتصادية كبيرة ، فان النصيب الأكبر من الناتج يعود عليهم في شكل أرباح ، ومن هنا كانت الهيوة كبيرة بين دخل رأس المال والأرض ، وبين دخل العمل .

(١) انظر تحليلا شيقا في هذا الموضوع في : محمد دويدار ، في اقتصاديات التخطيط الاشتراكي
المكتب المصري الحديث للطباعة والنشر اسكندرية ١٩٦٢ .

ويتخذ التوزيع في النظام الاشتراكي من العمل الانساني قاعدة له ، بعد أن تصبح ملكية وسائل الانتاج للمجتمع بأسره . ومن الواضح أننا لا نتحدث هنا عن مساواة تامة بين الدخول ، فلا زالت هناك فوارق بين دخول الأفراد ، ولكن الفارق يرجع الى نوع العمل وكميته . ذلك أن النظام الاشتراكي يبقى على الحوافز بين الأفراد ، لكي يرفع من كفايتهم الانتاجية ومن كفاية الاقتصاد ككل ، فهو يجرى العمل الماهر أو الابتكاري بأكثر مما يجرى العمل العادي ، ذلك أن العمل الماهر ذو قيمة اجتماعية أعلى من العمل العادي . وهو كذلك يكافئ الأداء الأكبر من الناحية الكمية ، اذا تساوت المهارات ، وتساوت نوعية المنتج بطبيعة الحال (١) .

٣ - اشباع الحاجات الاجتماعية :

رأينا أنه في الرأسمالية ، حيث تملك وسائل الانتاج ملكية خاصة ، أن هدف الانتاج هو الحصول على أكبر قدر من الربح الفردي ، وان الاثمان التي تتحدد في السوق هي المعيار لاشباع حاجات الأفراد ، فالقدرة على دفع الثمن هي الفاصل في اشباع الحاجات أو عدم اشباعها . وبهذا يمكن أن تشبع حاجات غير ضرورية للقادرين على الدفع ، ويحرم العاجزون من اشباع حاجات ضرورية . وإلى جانب ذلك ، فقد يؤدي هذا النوع الى انتاج سلع كمالية أو ترفيه تشبع الحاجات الفردية لأصحاب الدخول الكبيرة ، ذلك أن الطلب عليها تسنده قوة شرائية كبيرة ، ولا تنتج سلع ضرورية لعدد كبير من الجماهير الفقيرة نظرا لانخفاض ما لديها من قوة شرائية ، وبذلك تؤدي فلسفة الحصول على أكبر قدر من الأرباح الفردية لأصحاب المشروعات الى اعوجاج في استخدام الموارد الاقتصادية وتوجه بها الى انتاج السلع الترفيه دون السلع الضرورية .

وفي الاشتراكية حيث تملك وسائل الانتاج ملكية جماعية ، يكون هدف الانتاج ليس الحصول على أكبر قدر من الربح الفردي ، ولكن يكون الهدف هو اشباع الحاجات الاجتماعية للناس .

(١) انظر للكاتب اقتصاديات الاشتراكية : الجزء الاول ، حيث عرضنا لبعض هذه الخصائص في بدء هذه الدراسة وكذلك الجزء الثاني . مذكرة رقم ٥٨٠ معهد التخطيط القومي .

والحاجات الاجتماعية هي الحاجات التي تخاطب وتشبع رغبات الغالبية الكبرى من السكان حسب موارد المجتمع، أو قواه الانتاجية، وحسب ترتيب أولوية هذه الحاجات، التي يضعها المخططون في كل فترة زمنية معينة. وسواء كانت هذه الحاجات حاجات استهلاكية، أم حاجات انتاجية، متعلقة بمعدل التنمية الاقتصادية التي يسعى الاقتصاد الاشتراكي لتحقيقه في مراحل تطوره المختلفة.

٤ - التخطيط الاقتصادي :

يترتب على الملكية الاجتماعية لوسائل الانتاج، وأن هدف الاقتصاد الاشتراكي اشباع الحاجات الاجتماعية، ان الاقتصاد الاشتراكي لا يعتمد على قوى السوق المرسلية ولا على تيارات العرض والطلب التي تسيطر على الانتاج الرأسمالي وتوجيهه، بل تهدر لنا ضرورة وجود خطة اقتصادية شاملة تنظم عملية الانتاج الاشتراكي الكبيرة المملوكة جماعيا، وذلك لتحقيق واشباع الحاجات الاجتماعية التي تضعها الخطة كأهداف لها، سواء كانت هذه الأهداف هي تحقيق معدل معين من النمو الاقتصادي، أم كانت توفير قدر معين من السلع الاستهلاكية والخدمات، ثم توزيع الموارد المتاحة على فروع الانتاج المختلفة لتحقيق حاجات الشعب الانتاجية والاستهلاكية، والموازنة بين موارده وحاجاته. ان هذه الخصيصة من خصائص الاقتصاد الاشتراكي تجعلنا ننقل الى تحديد ملامح التخطيط الاشتراكي وذلك لكي نبين الفارق بينه وبين التخطيط في الرأسمالية، أو بعبارة أدق، محاولات التخطيط في الرأسمالية.

خصائص التخطيط في الاشتراكية :

يمكن عمل تعريف عام للتخطيط الاشتراكي على النحو التالي :

التخطيط الاشتراكي هو مجموعة الوسائل التي تتخذها الدولة لتنظيم الاقتصاد القومي والرقابة عليه، وذلك بغرض تحقيق تغيير هيكلي فيه هو بناء التركيب الاشتراكي للدولة وتنميته باستمرار حسب مرحلة التطور التي يمر بها، وتوزيع موارده الانتاجية على الاستخدامات المختلفة، بحيث تتحقق موازنة بين الانتاج وبين الحاجات الاجتماعية.

لا ريب أن هذا التعريف لا يكفي للوقوف على الملامح الرئيسية للتخطيط الاشتراكي . لذلك قد يكون من المفيد أن نعرض لبعض هذه الملامح التي تميزه عن التخطيط في الرأسمالية .

١ - التخطيط الشامل :

رأينا أن التخطيط في الرأسمالية هو غالبا تخطيط جزئي أو قطاعي ، بينما التخطيط الاشتراكي لا بد بطبيعته أن يكون شاملا ، تنظمه سلطة مركزية للتخطيط ^(١) تتولى الربط بين قطاعات الاقتصاد القومي المختلفة ، وبين المشروعات داخل القطاعات ، ذلك الربط الذي يغطي للاقتصاد المخطط تميزا مميذا في استخدام الموارد الاقتصادية استخداما اقتصاديا كفئاً أو رشيداً ، يتجنب معه ألوان الصراع التي يمكن أن يتعرض لها الاقتصاد الرأسمالي السوقى . أو الاقتصاد المخطط تخطيطاً جزئياً . كذلك ، فإن هذا الشمول في التخطيط يتيسر معه الوصول الى الأهداف التي وضعتها الخطة ، وتوجيه موارد الاقتصاد لتحقيق هذه الأهداف ، وإشباع حاجات المجتمع الاستهلاكية والتنموية . وسوف نعود لهذا الموضوع مرة أخرى .

٢ - التخطيط التوجيهي والملزم :

يتم التخطيط الاشتراكي عن طريق التوجيه والالزام ، وذلك على العكس من التخطيط فى الرأسمالية الذى يتم ، كما سبق القول ، عن طريق الاقتناع والاستمالة ، أو عن طريق اتخاذ وسائل غير مباشرة ليست بذات فاعلية كبيرة فى إجبار صاحب المشروع الخاص على التنفيذ الدقيق لأهداف الخطة القومية . وعلى ذلك ، لا تعتبر الخطط الرأسمالية خططا بالمعنى الدقيق ، وإنما هى مشروعات للتكهن أو التنبؤ تقوم على التخمين ، وليست ملزمة لأحد .

أما فيما يتعلق بالخطط الاشتراكية ، فهى خطط موجهة وإجبارية بالنسبة لأجهزة الإدارة وتحدد اتجاه التنمية ومعدلها فى المستقبل . وهى تحدد أعمالا اقتصادية محددة فى مجال

(١) سوف نعرض للتخطيط المركزى واللامركزى بشئ من التفصيل فيما بعد .

الانتاج يلزم القيام بها لتحقيق أهداف المجتمع ، وترسم تخصيص الموارد وسياسة الأثمان وغيرها .
وتسهل الملكية العامة لوسائل الانتاج عمل التخطيط في الاشتراكية ، فالتوجيهات والوسائل المحددة في الخطة توجه مباشرة لادارات مشروعات الدولة التي تضطلع بتسييرها في الخططة مباشرة وبفاعلية يتعذر الوصول اليها في الرأسمالية حيث تسيطر الملكية الفردية لوسائل الانتاج على العلاقات الانتاجية .

٣ - التخطيط الهيكلي :

لا شك أن التخطيط في المرحلة الأولى من الاشتراكية ، أو مرحلة الانتقال من الرأسمالية الى الاشتراكية لا بد أن يكون هيكليا ، فالتحول من علاقات الانتاج الرأسمالية حيث يسود المشروع الخاص ، والربح الفردي ، والاقتصاد التلقائي ، الى علاقات الانتاج الاشتراكية ، حيث يسود المشروع العام ، وتسهيم الملكية الاشتراكية على وسائل الانتاج ، وتشكل هيكل الانتاج والتوزيع ، يتطلب أن يكون التخطيط هيكليا من حيث الهدف الذي يسعى اليه والوسائل التي يستخدمها للوصول الى هذا التغيير الهيكلي .

وتأخذ أهمية التخطيط الهيكلي وزنا خاصا ، اذا كان الاقتصاد الاشتراكي اقتصادا متخلفا ، ويأخذ بأسباب النمو الأمر الذي يلقي على الخطة مسئولية تحقيق معدل عال من التنمية الاقتصادية ، كي يستطيع المجتمع أن يقهر قوى التخلف التي رانت عليه دهرا طويلا . وهذا يجب أن يكون هدف التخطيط الاشتراكي أحداث هزة عميقة على ركاب التخلف ، وأن يعمل على ازاحة المعوقات الاجتماعية والتاريخية التي تعوق تقدم الاقتصاد .

على أن التخطيط في الاشتراكية لا يستبعد الجانب الوظيفي للتخطيط ، وصفة خاصة اذا كانت دعائم المجتمع الاشتراكي أصبحت راسخة . وهذا ، فالخطط اللاحقة ، بعد الانتهاء من عملية التحول الاشتراكي ، من الممكن أن تحدث تطورا وظيفيا لا يغير جذريا من ملامح المجتمع الاجتماعية ، بقدر ما يحقق معدلا عاليا من النمو ، ومستوى عاليا من المعيشة للسكان .

٤ — مواءمة الانتاج مع حاجات المجتمع :

الحاجة ، بالمعنى العام للكلمة ، هى حالة فرد بالنسبة للوسائل الضرورية أو المفيدة لوجوده وتطوره . ومن الممكن الحديث عن الحاجة الاجتماعية من وجهات نظر متعددة . فالحاجة الاجتماعية بمعنى أن موضوعها وشكلها يحددان بواسطة المجتمع ، وحسب درجة التطور الفنى والحضارى التى حققها المجتمع (١) .

كذلك يمكن الحديث عن الحاجة الاجتماعية لا بالنسبة لحالة الفرد ، ولكن بالنسبة لحاجة المجتمع ، فيما يتعلق بالوسائل اللازمة لوجوده وتطوره ، وكذلك بالنسبة لوجود وتطور الأفراد الذين يتكون منهم . فالآلات اللازمة لاشباع الحاجات على نطاق واسع ، والتى تتطلبها تطوُّر الانتاج — كما سبق القول — تعتبر حاجة اجتماعية ، اذ لم يعد من الممكن أن تشبع حاجات الأفراد مباشرة اذا افترضنا مستوى معيناً من حاجات الفرد (٢) .

ان الحاجات التى يشبعها المجتمع هى التى تعتبر اجتماعية فقط ، اذا افترضنا وجود مستوى معين من التكنيك وتخصيص وسائل الانتاج المتاحة . ولهذا فكل شخص قد يعتبر أن به حاجة الى سيارة ، ولكن لما كان من المستحيل اشباع جميع هذه الحاجات الفردية (فى الوقت الحاضر مثلاً) فانه يجب أن يتقرر ما هى الحاجات التى تعتبر اجتماعية والحاجات التى لا تعتبر كذلك وبهذا يمكن أن يتواءم الانتاج مع الحاجات الاجتماعية فقط . ان أحد المهام الرئيسية للتخطيط الرشيد ، هو اتخاذ هذا القرار .

(١) ان الحاجة التى تهتم الاقتصادى والمخطط هى الحاجة الاجتماعية التى تنجم عن حالة حضارية معينة : ولهذا يوجد الان حاجة الى السينما والراديو والمواصلات ، ولم تكن توجد منذ قرن منى مثلاً .

والحاجة الى الطعام مثلاً واحدة . ولكن طريقة تناوله تختلف ، فهو يتناول مطبوخاً أو فجا ومن ثم يحتاج الى الوقود فى الحالة الاولى ، واذا استخدمت فيه الشوك والسكاكين مثلاً فتتولد حاجة الى المعادن ، اى تتطلب حاجات اخرى وهكذا . . .

(٢) هناك حاجة اجتماعية الى الآلات والمعدات وكذلك هناك حاجة اجتماعية الى المعدات الحربية فى حالة الحرب وهذه المسائل ليست انعكاساً لاية حاجة فردية ، ولكنها تتمشى مع حاجات المجتمع .

ويمكن القول أن هدف الخطة الاقتصادية هو عمل موازنة بين الإنتاج وبين الحاجات الاجتماعية ، وتعبير أكثر تعميمًا موازنة الإنتاج مع الطلب (١) .

ويمكن الإشارة هنا إلى نوعين من الموازنة بين الإنتاج وبين الحاجات الاجتماعية : الموازنة الواعية ، وهى التى تفتقر إلى أن الحاجات المختلفة قد قيمت ، وأن أهميتها النسبية قد قدرت ، وأن وسائل الإنتاج والقوى العاملة قد حسبت ، وعلى هذا الأساس قرر ما يجب أن ينتج وكيفية توزيع هذا الإنتاج . وهناك موازنة تلقائية أو غير واعية ، تتحرك لآلية اجتماعية أن تقرر ماذا سيتم إنتاجه وكيفية توزيعه . والنوع الأول هو الخطة ، والثانى يقوم على المنافسة وقوى السوق المرسله .

ويعتبر النوع الثانى أسهل ، ولكن النوع الأول أقدم فى التاريخ الانسانى . ففى المجتمعات القديمة لم يكن العرض والطلب هو الذى يحدد الإنتاج والاستثمار ، ولكن القرارات الواعية هى التى كانت تفعل ذلك . وفى المجتمعات الرأسمالية تقوم المنافسة بالموازنة عن طريق الآلية الاجتماعية ، ولكنها موازنة تحدث بعد قيام عملية الإنتاج ، وبعد ارتباط موارد اقتصادية وشخصية كبيرة بالعملية الانتاجية . ولما آلت الرأسمالية الى احتكارات وأشياء ، احتكارات ، وأمكن التخطيط على مستويات جزئية ، نشأت مضار الاحتكار من حيث تقييد الإنتاج والاستثمار ، وسياسة الائتمان التى تتبعها هذه المنظمات والتى تقوم بالحساب على أساس الربح الفردى فقط .

اننا نكرر القول بأن العقبات التى تقف فى طريق تخطيط النشاط الاقتصادى كله فى ظل نظام من الملكية الخاصة لوسائل الإنتاج ، ترجع الى أن نظاما من هذا النوع يعيق الإنتاج ، على الرغم من طبيعته الاجتماعية ، نشاطا خاصا ، بينما التخطيط يميل الى جعله نشاطا اجتماعيا مباشرا

(١) يمكن تمييز الطلب عن الحاجة الاجتماعية . فبافتراض قدر معين من وسائل الإنتاج وفق انتاجى وحاجات فردية معينة ، فإن الحاجات الاجتماعية بالنسبة لكل مجموعة من الأشياء تكون محدودة كميًا ، ويختلف الطلب على كل من هذه المجموعات ، فيزيد أو ينقص عن الحاجة الاجتماعية . (يعبر عن هذه الظاهرة بمرونة الطلب) انظر Bettelheim المرجع السابق ص ١١٦٥ .

يدار بواسطة المجتمع . وسبارة أخرى لكى يوجد التخطيط ، فان جهاز التخطيط يجب أن يكون قادرا على معاملة كل مدير مشروع بأنه مجرد مدير لمشروع عام . الأمر الذى يتعارض عطا مع موقفه كمالك ، أو ممثل لشركة من الملاك . وكذلك فان التركيز فى الملكية يعطى للمالكين درجة كبيرة من القوة الاقتصادية ، وهى قوة كبيرة لأن الحكومة التى يمكن أن تدعى اصدار أوامر لهم ، فانها غالبا ما تكون خاضعة لسيطرتهم طالما بقى نظام الحكم رأسماليا . ومن هنا تثار عملية التملك الاجتماعى للوسائل الرئيسية للإنتاج ، من الناحية النظرية والعملية ، كمقدمة ضرورية لأى تخطيط أصيل للحياة الاقتصادية .

٥ — تخطيط الإنتاج وتخطيط التوزيع :

ليس يكفى أن يضع جهاز يملك سلطات ملائمة خطة إنتاج ، ويحدث عن طريقها توازنا بين الإنتاج وحاجات الجماعة الاستهلاكية والإنتاجية ، إذ من الضرورى لهذا الجهاز أن يكون قادرا على امداد المستهلكين والمشروعات بوسائل الدفع الضرورية للحصول على المنتجات التى تنتج بهذه الطريقة ^(١) . ولكى يضمن جهاز التخطيط تحقيق هدف الخطة : موازنة الانتاج للحاجات ، ومن ثم للاستهلاك ، يجب أن يكون فى مقدوره أن يضع موضع التنفيذ الفعلى ليس فقط خطة إنتاج ، ولكن خطة توزيع كذلك ، وليس المقصود بالتوزيع هنا توزيع السلع ، ولكن توزيع الدخل القومى . وعلى ضوء هذا الشرط فقط — اذا افترضنا أن الخطة وضعت بطريقة سليمة — يمكن عمل توازن بين الإنتاج والاستهلاك ، وعلى هذا الأساس كذلك يمكن للمرء أن ينتقل من مستوى " البرامج " وهو الاسم الذى يطلقه كثير من الكتاب على محاولات التخطيط فى ظل الرأسمالية الى مستوى تخطيط الاقتصاد القومى .

(١) اذا كانت المنتجات لا توزع مجانا بطبيعة الحال .

ان الحاجة الى التوازن بين خطة الانتاج وخطة الاستهلاك تتضمن أن مديري المشروعات في نظر الخطة لا يعتبرون مستقلين تماما ، يقررون ما ينتجون وما لا ينتجون وبالكمية التي يرونها ، وتتضمن كذلك أن القرارات المتعلقة بتأجير العمال والأجور التي تدفع لهم ، والقرارات الخاصة بمعدل الهلاك ، وأهمية وطبيعة الاستثمارات ، يجب أن تتخذ حسبما تقتضيه الخطة . ومن الواضح أن القرارات المشار اليها أولا تحدد التصرف في سلع الاستهلاك ، بينما القرارات الأخرى تحدد التصرف في وسائل الانتاج ، ولهذا فان تحديد الثمن يجب أن يكون من سلطة أجهزة التخطيط .^(٢)

مرة أخرى ، ان الملكية الخاصة تعني الاستقلال للمشروعات ، وهذا يؤدي الى عدم الاستجابة لأهداف الخطة . والملكية الخاصة تتمشى مع العمل الفردي ، وصحة هذا العمل تتأكد بعد حدوث عملية الانتاج في فترة لاحقة ، بينما تتمشى الخطة الاجتماعية مع العمل الاجتماعي ، وسلامته تتحدد مقدما بواسطة الخطة . وهذا يعني أن جوهر الخطط هو أن الانتاج يتم بقصد الاستهلاك ، لا بقصد الربح الفردي لصاحب رأس المال . ومن الواضح أن هذه الملاحظات السابقة تنطبق على التخطيط الاجتماعي الموحد ، لا على التخطيط الجزئي ، أو على البرامج وهذه الأخيرة يمكن تحقيقها اذا لم تكن طموحه فويتمكن أن تلعب دورا في بعض الحالات في اقتصاد تسوده الملكية الخاصة .

٦ - الكفاية الاقتصادية :

من المعروف أن فكرة الكفاية تقوم على تحقيق هدف معين بأقل مجهود ، بعبارة أخرى أن تكون نفقات الوحدة المنتجة في مشروع ما يعمل في انتاج السلع أو الخدمات منخفضة الى أدنى حد أي يوضع فيها أقل قدر من المدخلات أو المستخدمات . ومن المعروف أن صاحب

(٢) انظر للكاتب ، النظام الجديد للتخطيط والادارة في الاقتصاديات الاشتراكية ، مذكرة معهد التخطيط رقم ٥٨٠ الجزء الخامس ١٩٦٧ حيث اعطى للمشروعات بعض السلطات في تحديد بعض الاثمان .

المشروع الخاص في النظام الرأسمالي يقوم بتحديد كمية الانتاج التي تمكن من الحصول على أقصى قدر من الربح ، أو أقل قدر من النفقة بالنسبة لكل وحدة منتجة ، لذلك يقال ان الانتاج الرأسمالي انتاج رشيد . على أنه لو صحت هذه النتيجة ، أي لو حدثت كل التوقعات التي يضع المنظم الخاص حسبته على أساسها ، من حيث حجم الطلب ، والاشمان وهكذا ، ومن المعروف أنه يقدر ذلك مقدما تاركا لقوى السوق اللاحقة أن تحدد مدى صحة توقعاته أو عدم صحتها ، فإنه يمكن القول أن الرشادة تقوم — اذا قامت — على أساس فردى ، أي بالنسبة لكل صاحب مشروع على حده .

ولكن كما سلف القول ، فإن هناك آلافا من القرارات تتخذ بواسطة المنظمين على انفراد واستقلال ، وحصول هذه القرارات عدم تناسقها ، وقيام لون من التناقض بينها يتسبب في هدر موارد كثيرة ، لم تستفد المشروعات أو القطاعات فيما بينها منها ، فقد يتكرر انفاق غير ضروري من مشروعات متجاوزة يمكن أن تفيد كثيرا من الوفورات الخارجية ويمكن التنسيق بينها وقد تشهور أزمات أو انكماشات لصيقة بالنظام الرأسمالي الى غير ذلك .

أما التخطيط الاشتراكي الشامل ، فهو الذي يعمل على تحقيق الكفاية أو الرشادة الاقتصادية لا على مستوى المشروع الفرد فحسب ، ولكن على مستوى الاقتصاد القومي بأسره . حيث يحدد أهدافا معينة يراد للاقتصاد القومي أن يصل اليها في فترة معينة ، وتوزع هذه الاهداف ووسائل تحقيقها على القطاعات والمشروعات الاقتصادية المختلفة وتنسيق الخطة بين نشاطاتها بحيث يتسق هدف المشروعات والقطاعات فرادى ، مع هدف الجماعة ككامل . وهذا يمكن القول أن الرشادة الاقتصادية تتحقق على مستوى الوحدة الانتاجية ، وعلى مستوى الاقتصاد القومي . وسنعود لهذه المسألة مرة أخرى .

ومن المعروف أن محاولات تطبيق الرشادة الاقتصادية على مستوى قومي في الاقتصاديات الرأسمالية ، تقف ازاءها عقبة كأداء ، هي الملكية الخاصة لوسائل الانتاج ، ورغبة كل منتج خاص في الحصول على أقصى قدر من الربح ، وتعذر التوفيق الاجتماعي بين هذه المشروعات

الخاصة ، سواء كانت متنافسة ، أو حققت بدرجة معينة من الاحتكار ، كما سبقت الإشارة الى ذلك .
وفي ظل التكوين الاجتماعى الاشتراكى فحسب ، أى فى ذلك النظام التى تصبح فيه المشروعات
اشتراكية فى ملكيتها وإدارتها ، وحيث يتحول الهدف من الانتاج الى اشباع الحاجات الاجتماعية
وانعدام المعنى الفردى للربح ، وتحوله الى معيار أساسى من معايير الكفاية الاقتصادية ،
نقول فى ظل هذا اللون من التكوين الاجتماعى يمكن تحقيق الرشادة الاقتصادية على مستوى
قوى .

يتضح من العرض السابق ومن بعض التعريفات التى يأخذ بها بعض الاقتصاديين
الاشتراكيين (١) ان التخطيط الاشتراكى غير ممكن الا فى بنى اجتماعى لا يضم الا الفئات
العامة ويستبعد الفئات المستغلة والطبقة الاجتماعية ، وهو غير ممكن كذلك ، الا اذا أصبحت
وسائل الانتاج والمبادلة الأساسية بيد المجتمع لا بيد الأفراد ، وذلك يتطلب تأمين وسائل
الانتاج الأساسية . وحتى يتسنى التحقيق المطرد للملكية الاجتماعية لوسائل الانتاج ، يجب
أن تمتلك الجماعة ما يسمى " بالقمة المسيطرة " على الاقتصاد القومى ، مثل الصناعات الكبرى
والمناجم ، ووسائل النقل الهامة ، والمشروعات التجارية الكبيرة ، والتجارة الخارجية ، والبنوك

(١) يضع بعض الاقتصاديين الاشتراكيين تعريفا عاما للتخطيط الاشتراكى بأنه " نشاط
اجتماعى يحدد بواسطته العاملون فى بلد اشتراكى ، من ناحية الأهداف التى
يستهدفونها فى مجال الانتاج والاستهلاك ، وذلك بطريقة منسقة ، ومع عمل حساب
القوانين الاقتصادية الموضوعية ، وكذلك خواص للتنمية الاجتماعية ، ويؤمنون من ناحية
أخرى ، تحقيق تلك الأهداف فيما يرون أنه أفضل الظروف انظر :

C. Bettelheim, Planification et croissance accélérée

F. Maspero, Paris, 1964.

الذى ترجمه الى العربية الدكتور اسماعيل عبرى عبد الله .

" التخطيط والتنمية " دار المعارف بمصر - القاهرة " ١٩٦٦ ص ١٢ وما بعدها .

وشركات التأمين (١) .

ويتطلب التخطيط الاشتراكي وجود هيكل تنظيمي يسمح للعاملين بالمشاركة الايجابية في اعداد الخطط الاقتصادية وتنفيذها . والمقصود هو اقامة ديمقراطية حقيقية ، وتوفير حرية تداول الافكار والاقتراحات والانتقادات . واذ لم يتوافر هذا الشرط لا يمكن أن يكون التخطيط عملا جماعيا ، ولا يمكن أن يتوافر له التأييد الفعلي بين العاملين .

أهداف التخطيط الاشتراكي :

يتضمن التخطيط الاشتراكي أهدافا أساسية معينة ، تعتبر الخطط الاقتصادية أدوات لتحقيقها . ويعتبر هدف الاقتصاديات الاشتراكية المخططة ، بصفة عامة ، هو الزيادة السريعة لمستوى المعيشة المادي والثقافي للناس ، والذي يكون ممكنا طبقا للظروف التاريخية القائمة . ويمكن القول بأنه توجد أهداف أخرى وسيطة تمكن من الوصول الى هذا الهدف العام ، وبصفة خاصة في البلاد التي ما تزال في بدء عملية البنيان الاشتراكي . ومن أمثلة هذه الأهداف الوسيطة ، أو المشتقة ، التصنيع السريع للدولة ، وتحويل الزراعة الى زراعة حديثة ، ثم اقامة الأسس والمنظمات الاقتصادية للمجتمع الاشتراكي . وترتبط هذه المسائل ببعضها بحيث لا يمكن تحقيق احداها بغير تحقيق الأخرى (٢) .

(١) يقرر بتلهايم . انه طالما لم يتم اقامة العناصر الأساسية لبنيان اشتراكي للمجتمع ، لا يمكن الحديث عن تخطيط اشتراكي فطالما ظلت الملكية الرأسمالية سائدة ، والبنوك خاصة ، والنظام النقدي خاصة للمصالح الخاصة المحلية أو الاجنبية . . . الخ يبقى نمو الاقتصاد القومى خاضعا لمقتضيات الربح والسوق الرأسماليتين . وهذا يعني أن أهم القرارات الاقتصادية التي تحدد حجم الانتاج وطبيعة وحجم الدخول المنتجة وتوزيعها لن تصدر عن مصالح العاملين واراداتهم وانما عن ارادة ومصالح من يملكون وسائل الانتاج والمبادلة ولهذا السبب لا علاقة بين ما يسن أحيانا بالتخطيط التاشيري " والذي ليس في الواقع الا برمجة اقتصادية وبين التخطيط الاشتراكي حتى ولو استخدم كل منهما أساليب فنية متشابهة الى حد كبير . المرجع السابق ص ١٢ وما بعدها .

(٢) Oskar Lange, Essays on Economic Planning, Asia Publishing House, London, 1963, P 2 et seq.

ومن هذه الأهداف كذلك إعادة تكوين التجارة الخارجية ، وبطبيعة الحال ، إجراء التطورات الأساسية في الطرق الفنية والتكنولوجية للإنتاج . على أن هذه الأهداف العامة قد تنقسم داخليا الى أهداف متعددة يعطى لبعضها أولوية على البعض الآخر . وتختلف هذه الأولويات باختلاف الظروف الاقتصادية والتاريخية لكل مجتمع من المجتمعات .

وعلى ذلك ، فإن كل خطة اقتصادية يجب أن تعد على ضوء الامكانيات المتوقعة والحاجات والقيود الاجتماعية والاقتصادية للأولويات المتعلقة بكل مرحلة من مراحل التنمية الاقتصادية . ومراعاة العوامل السابقة يمكن اعداد خطة تنمية اقتصادية واجتماعية تحدد أهدافا معينة لكل من مستويات الإنتاج ، والاستثمار ، الاستهلاك ، والتجارة الخارجية ، والخدمات المختلفة .

على أن التنسيق بين أهداف الخطة يعتبر مسألة أساسية في مرحلة اعداد الخطة ، ذلك أنه بانعدام التنسيق لا يمكن الحديث عن خطة ، ويكون الأمر مجرد تجميع لبرامج جزئية لا يوجد ما ينسق بينها ، وبالتالي لا يوجد ما يضمن تحقيق هذه الأجزاء في وقت واحد . وهناك أدوات عديدة للتنسيق تجمعها فكرة اعداد ميزانيات تقديرية . ومعنى هذه الميزانيات يعد على أساس مقادير عينية ، مثل ميزانية اليد العاملة ، وميزانية الطاقة المحركة ، وميزانيات المواد الأساسية ، أو سلع الاستهلاك الرئيسية ، وبعضها الآخر يعد على أساس تقديرات نقدية ، مثل جدول المحاسبة القومية التقديرية (١) . ولا مراء في أن أساسا ليجب التنسيق لأهداف الخطة في الاقتصاد الاشتراكي يجب أن تجد حلا لمشكلات عدة يمكن أن تتور : اختيار افضل تكتيك للإنتاج ، ودرجة تكامل النشاطات الاقتصادية

(١) في المستوى الحالي لتكتيك التخطيط يتم الحصول على مجموعة متناسقة من الأهداف عن طريق التقريبات المتوالية ، أي بطريقة تكرار العمليات التقديرية . ويمكن من خلال ممارسة ذلك المنهج البحث بشكل منتظم عن الحجم الأمثل ، مع العلم بأن هذا الحجم يتحدد تبعا للأولويات التي تقرر للخطة (بتلهايم ، المرجع السابق ص ١٤)

المختلفة ، الشكل الذى تتخذه تطوير البحث العلمى والتكنولوجى ، واشكال تشجيع التقدم التكنيكي ،
والاشكال التنظيمية اللازمة لتحقيق الخطة وتنفيذها ، ودور الاسعار والنقود الى غير ذلك من
المشكلات ، وسوف نعود لهذه النقطة مرة اخرى .

تلك هى بعض الملامح الرئيسية للتخطيط الاشتراكى ، وقد يكون من المفيد أن نلقى ابعوا
اخرى على بعض المسائل الهامة التى يختلف فيها عمل الاقتصاد الاشتراكى المخطط عن الاقتصاد
الرأسمالى غير المخطط .

بعض الفروق بين الاقتصاد المخطط وغير المخطط :

١ - يفترض ان الاستثمار فى الاقتصاد المخطط يجرى بقرار من الحكومة ، أو من هيئة التخطيط
وليس نتيجة لقوى السوق التى قد تسعى الحكومة للتأثر فيها ، وذلك باستخدام حوافز
الاستثمار ، أو بواسطة سياسة نقدية ، ولكنها لا تسيطر عليها مباشرة . وهذا ينطبق على
الحجم الكلى للاستثمار أو معدله وتوزيعه بين القطاعات الاقتصادية (ومن المحتمل كذلك
بين الصناعات فرادى داخل كل قطاع) ، وكذلك على الأشكال الفنية التى يتجسد فيها
الاستثمار .

وعند اتخاذ قرار حول تخصيص الموارد والعمل بين انتاج السلع الرأسمالية وانتاج
السلع الاستهلاكية يكون قد اتخذ فى الواقع قرارا ديارى . وإذا عبر عن الاستثمار
والادخار تعبيرا عينيا فانهما يشيران الى فائض الانتاج الكلى (الاجمالى أو الصافى)
زيادة على ذلك الجزء من الانتاج الذى يكون معدا للاستهلاك الجارى (١) . وعلى أية
حال فحينما تدخل التبادل ، ومعها أسعار عمليات التبادل الحقيقية ، فانه يمكن فصل
الدخل عن الانفاق ، ونعطى معنى لمعدل الاستثمار يجعل النسبتين غير متساويتين . ولهذا
فان المدخرات يمكن تعريفها على أنها الفرق بين الدخل " النقدية " لكل من الأفراد
والهيئات الخاصة ومنظمات الدولة ، وبين الانفاق خلال فترة معينة على السلع الاستهلاكية
وهذا ليس مماثلا لنفس المبلغ الذى تنفقه الدولة على السلع الانتاجية من جميع الأنواع

(١) وقد تبدو المسائل مختلفة فقط من زاوية الانتاج عما تبدو عليه من ناحية المستهلكين ،
وإذا كان هناك تغيير فى أرصدة السلع فى العملية ، أو فى السلع التى تجاوزت مرحلة
الانتاج ، ولكنها لم توضع بعد موضع الاستعمال .

(عند أسعار نفقة الانتاج) (١) ، حتى اذا تجاهلنا الانفاق بواسطة الدولة على تقديم الخدمات المجانية ، كالتعليم والصحة وغيرها (٢) .

٢ - والفارق الثانى بين نظام مخطط وآخر غير مخطط ، هو أنه ليس هناك حاجة فى النظام الأول الى أن يحكم معدل الاستثمار بواسطة التفصيلات الزمنية من جانب المدخريين الأفراد ، كما هو الحال فى ظل الرأسمالية ، الى المدى الذى يتأثر فيه معدل الاستثمار مباشرة بواسطة السياسة النقدية . ويقرر بعض الاقتصاديين أن معدل الاستثمار يجب

(١) at cost

M. Dobb Planning and Economic development.

(٢) انظر تحليلا مفصلا لهذا الموضوع حيث يقرر انه فى حالة غياب المدخرات من الدخول الشخصية ، وعدم وجود مشتريات للسلع الاستهلاكية من جانب منظمات الدولة ، فان الادخار ، كما يعرف هكذا ، يصبح مساويا لمجموع دخل منظمات الدولة ، وأية مساواة بين الادخار والاستثمار كشرط توازن ترجع فسى حسابات الدولة الى قول مماثل بالتوازن بين إيرادات الدولة ومصرفاتها معبرا عنها بالقول . ولما كان لا يوجد سبب واضح يبين لماذا يجب أن تتوازن إيرادات الدولة ومصرفاتها ، فان هذه طريقة مغرقة فى الشككية عند مناقشة المسألة . والشئ الذى يعتبر أكثر أهمية ، هو مستوى أسعار السلع الاستهلاكية بالنسبة الى مستوى النفقات (السدى يعتمد فى التحليل الأخير على مستوى الاجور التى تعتبر مصدر الدخول الشخصية) وهذه العلاقة تعتبر محدد اساسيا لدخل منظمات الدولة . ويترتب على ذلك أن أى معنى اقتصادى يمكن أن ينسب الى المساواة بين الادخار والاستثمار ، يجب أن يعتمد على هذه العلاقة الثمنية ، والامر الجدير بالتوكيد هنا ، هو أن هذا الشرط يشير الى العلاقات الثمنية فى مثل هذا النمط من الاقتصاد ، ولكنه لا يمتد الى العلاقات الحقيقية أو الانتاجية .

وهناك تحفظ يجب الاشارة اليه فى هذا الموضوع: ان الفكرة السابقة تنطبق اذا ما كانت قرارات الاستثمار تخطط مركزيا . وعلى أية حال فان من الممكن ان يتبع اقتصاد اشتراكى طريقة لا مركزية فى تحديد سياسة الاستثمار ، حيث تقوم مشروعات الدولة بعمل خطط استثماراتها كوحدة مستقلة ، طبقا لمعيار ربح ، كما اقترح بواسطة بعض الاقتصاديين الذين اشتركوا فى مناقشة ما قبل الحرب الاخيرة ، حول سياسة الثمن فى ظل الاشتراكية والتى ناقشناها فى هذه الدراسة (مذكرة رقم ٥٨٠ معهد التخطيط القومى الجزء الاول) وكما هو مطبق الى حد ما على الاقل من حيث المبدأ فى يوغوسلافيا

أن يقيد اذا كانت الرفاهية الاقتصادية يراد الوصول بها الى الحد الأقصى (١) .

٣ - ليس هناك حاجة كذلك الى أن يتقرر الشكل الفني للاستثمار بواسطة الشكل الأكثر ربحاً على الرغم من أنه قد يكون هناك اتجاه لذلك ، ويعتبر عاملاً حاسماً اذا تركت السلطة للمشروعات بالنسبة لاختيار الفن الانتاجي (٢)

في الوقت الحاضر . ومثل هذا المعيار هو اما الربح الذي يمكن توقعه في المستقبل كنتيجة للقيام بالاستثمار ، أو الربح الذي تحقق فعلاً في نشاطات سابقة . وفي مثل هذا الوضع فان كمية النشاط الانشائي الفعلي القائمة ، ومن ثم فان الطلب على السلع الرأسمالية وناتجها سوف لا تكون مستقلة عن العلاقات الثمينة ، ولكنها سوف تتأثر بهيئتها الأخيرة عن طريق دخول المشروعات . وسوف توجد علاقة مضاعفة بين أية زيادة مهددة في الاستثمار التي سوف تغير دخول المشروعات (عن طريق التغير في الاجور أو التشغيل أو عن طريق التغير في ثمن السلع الرأسمالية أو في البيوع منها) ، والانفاقات في التاليف للمشروعات على استثمارات أكبر . ولذلك فان اتجاهها تراكمياً (حسب فكرة هارود) يمكن أن يوجد ، وقد يكون أكبر حتى منه في الاقتصاد الرأسمالي الى المدى الذي يعتمد فيه الاستثمار بواسطة صناعات الدولة على الاموال الموجودة تحت يدها . ولما كان لا يوجد توزيع للربح على حاملي الاسهم ، فان من النادر ان " تدخر " الارباح (وتعتبر الضرائب على ارباح المشروعات ، في هذا المجال مساوية للأدخار بطبيعة الحال ، وكلما زادت الضرائب عليها كلما قل أثر المضاعف) . وحتى اذا كانت جميع الاستثمارات الثابتة مخططة مركزياً . فانه قد يظهر اتجاه من ذلك النوع بالدرجة التي تكون فيها لادارات المشروعات سلطة بالنسبة لحجم الارصدة التي تحتفظ بها (أرصدة للمواد أو للوقود أو المنتجات نصف المصنوعة) . ومن المحتمل أن تكون لديهم سلطة واضحة من الناحية الواقعية ، حتى في ظل أكثر الأنظمة مركزية من حيث التخطيط . وبعبارة أخرى فان هذا التخطيط هام الى المدى الذي يكون فيه مقدار الاستثمار الحقيقي معرضاً لتأثير السوق انظر بحث للكاتب : " حول الاتجاهات الجديدة في التخطيط والادارة في الاقتصاديات الاشتراكية " . وذلك لكي يمكن للقارئ أن يقارن بين تلك الاتجاهات وبين التجريبية الميغوسلافية ، وبين افكار بعض الاقتصاديين الاشتراكيين : مذكورة معهد التخطيط القومي ٥٨٠ الجزء الخامس (من اقتصاديات الاشتراكية) ١٩٦٧

M. Dobb. Planning & Econ. Dev.

(١) انظر تفصيلاً لذلك في

المرجع السابق

(٢) انظر مقالة الكاتب السابقة " حول الاتجاهات " . وكذلك مقالته عن " الربح بين الرأسمالية والاشتراكية " معهد التخطيط القومي مذكرة رقم ٥٨٠ الجزء الثالث ١٩٦٦ .

٤ - هناك فارق في طريقة تخصيص الاستثمار بين قطاعات الاقتصاد المختلفة ، والتي يمكن أن تنتج اختلافا كبيرا بالنسبة لطريق التنمية الذي سوف يتبعه الاقتصاد ، وبالنسبة لسرعة حركته على هذا الطريق ، وقد يكون الأمر كذلك بالنسبة لامكانية قيام أية تنمية على الإطلاق فبدلا من أن يكون نمط تخصيص الاستثمارات نتيجة لتخمينات وتوقعات عدد كبير من المُنظمين المشغلين أو متخذي القرارات ، والتي تصحح في الزمن الطويل بواسطة حركات لاحقة (١) من اثمان السوق ، فان التخطيط الاقتصادي يكون أساسا من محاولة لضمان مجموعة مترابطة من القرارات الاستثمارية قبل اتخاذها (٢) وذلك قبل أي ربط للموارد بمشروعات انشائية معينة ، وقد سبق لنا أن اشرنا الى ذلك .

والفارق يعتبر حقيقيا وهاما وذلك لسببين ، أولا ، لأن الاستثمار الثابت يحصل العمل والموارد في اشكال معمرة ، بحيث لو تم ذلك فان عملية التصحيح للقرارات المبدئية بواسطة تحولات لاحقة في اثمان السوق يمكن أن تتم فقط بعد مدة كبيرة من الزمن .
ثانيا ، لما كان الاستثمار الجارى يتغيره لكل من القدرة الانتاجية والتشغيل فانه يمكن أن يباشر تأثيرا هاما على اثمان السوق (٣) . ويترتب على ذلك ان هيكل الأسعار الموجود لا يمكن أن يؤخذ كأساس مؤكد للتنمؤ بما سيكون عليه الهيكل المستقبل ، ومن ثم العائد على أي مشروع استثماري معين .

٥ - الوفورات الخارجية ومشكلة التنمية في البلاد المتخلفة :

وقد ثارت مناقشة حول مشكلات التنمية في الاقتصاديات المتخلفة ، صاحبها توكيد حول موضوع الوفورات الخارجية ، والتي تتخذ شكل تأثير تنمية احدى الصناعات أو القطاعات على امكانية التنمية في صناعات أو قطاعات أخرى . ومثال ذلك أثر تنمية النقل أو مـوارد

(١) ex post

(٢) ex ante

(٣) وهو تأثير من المتوقع ان يكون اكبر في اية فترة ، كلما كان الاستثمار الجديد اكبر في نفسه الفترة ، كنسبة من رصيد رأس المال الموجود .

القوى أو الوقود على كل من النفقات وعلى الامكانيات السوقية للصناعات المتنوعة ، أو أشر
صناعة هندسية على إمكانية نمو الصناعة بصفة عامة .

وطبقا لتحليل التوازن الستاتيكي ، فان وجود الوفورات الخارجية ، أو الوفورات
السلبية (١) ، كان يعامل كسبب للتحويل بين تخصيص الموارد عند التوازن الذى يمليه
دافع الربح لدى المشروعات الخاصة ، وذلك الذى تمليه المنفعة الاجتماعية العامة ، وكان
يعتقد فيها كوفورات تحدث للمشروعات الأخرى داخل صناعة معينة ، أكثر من كونها وفورات
تعود على الصناعات الأخرى من تغير معين فى ناتج أى واحدة منها .

وعندما وضع الامر فى اطار التنمية ، فان الفكرة أصبح لها معنى واسع وأساسى بالنسبة
للنمو ، كشرط ضرورى لحدوث النمو ، وليس عاملا عرضيا حدث أن تجاهله الاقتصاديون
فى عملية السوق التوازنية . وبذلك أصبحت الفكرة هى اعتماد العناصر المختلفة على بعضها
فى عملية عضو من النمو . وهذا اعتماد متبادل يحدث توازنا حيويًا بدونه قد يصبح النمو
مستحيلا ، أو اذا بدأ فإنه يتوقف بسرعة . ولهذا فان إمكانية النمو فى النظام كله سوف
لا تكون جمعا مبسطا لامكانيات النمو فى القطاعات أو الصناعات التى يتربط بعضها اذا نظر
لكل منها على انفراد ، ولكن إمكانية النمو ترتبط بالنمط التركيبى الذى ينمو النظام كله
طبقا له . ان بعض الانماط الهيكلية سوف تكون أكثر تسهيلا للنمو من انماط أخرى ،
وبذلك يمكن للمرء أن يتحدث فى اطار معين عن نمط امثل للنمو (٢) .

(١) external economics & diseconomies

(٢) يقرر " دوب " فى المرجع السابق ان مثل هذه العلاقات الهيكلية فى الانتاج تعتبر اجدر
بتسليط الاضواء عليها من ميزان الدخل والانفاق الذى ركز الانتباه عليه فى كثير من
الكتابات .

عدم اليقين :

وفي هذا الصدد ، يوجد فارق هام بين الاقتصاد المخطط والاقتصاد السوقى الفردى هو عامل عدم اليقين ، ولكنه عدم يقين من نوع خاص . اذا استطاع اتخاذ القرار فى اقتصاد سوقى تقدير اثمان السوق فى المستقبل على أساس من الاسعار الحالية (وقد رأينا أنه من الصعب عليه أن يفعل) ، أو اذا استطاع أن يقدر تقديرًا صحيحًا القرارات الاستثمارية التى تتخذ فى نفس الوقت بواسطة جميع المنظمين داخل النظام . وكذلك تلك التى تتخذ فى التواريخ المستقبلية جميعها خلال فترة حياة المشروع الاستثمارى موضع البحث ، فان الاختلافات بين النظامين الاقتصاديين سوف تختلف .

ومثل هذه المعرفة لا يمكن أن يلم بها متخذو القرار ، اللهم الا اذا كان هناك تبادل تام للأفكار فيما بينهم ، بحيث يضعون معلوماتهم فى مجمع ، وأن يسمحوا ببعض التعديل فى مقاصدهم على ضوء معرفة كل منهم بمجموع هذه المقاصد ، وهذا يعتبر نوعًا من الخطة ، سوف يرتبط بها كل منهم ، ويصبح جميع المنظمين غير مستقلين .

وقد أشار بعض الاقتصاديين الى هذا النوع من عدم اليقين ، فتحدثوا عن عدم يقين ثان (١) ينشأ من انعدام الاتصال بين متخذ قرار لا وسيلة لديه للتعرف على القرارات والخطط التى تتخذ فى نفس الوقت بواسطة الآخرين . ويعتبر ذلك هامًا من الناحية الكمية على الأقل ، كما هو الشأن فى حالة " عدم اليقين الأولى " الذى ينشأ عن فعل الطبيعة أو الصدفة ، أو التغيرات التى لا يمكن التنبؤ بها فى تفضيلات المستهلك . يضاف الى ذلك أن اعتماد قرار انسان على قرارات الناس الآخرين ، يبدو أنه لا يترك مجالًا لتخصيص كفاء فى الموارد عن طريق الثمن كمرشد .

وإذا كان عدم اليقين كبيرا بدرجة كافية ، فإنه قد يحوق قرارات الاستثمار ويوقف النمو كلياً أو إذا كان عدم اليقين هذا (٢) والحذر والتشاؤم في مواجهته كبيراً بدرجة كافية ، وهذا وضع عادي في الدول المتخلفة .

وللسبب نفسه ، فإن أي تغيير في طريقة التنمية يمكن أن يجعل تحقيقها أكثر سهولة ، وينفقة أقل ، إذا كان من الممكن توقع نتائجها بواسطة متخذي القرارات ، ومن ثم تخطط التنمية مقدماً . وسوف تكون هذه هي الحال سواء كان التغيير هو في تخصص الصناعة أو كان الانتقال من معدل عال من الاستثمار إلى معدل منخفض يتطلب انخفاضاً في حجم قطاع صناعة السلع الرأسمالية النسبي أو المطلق ، أو تغيير من الحرب إلى السلام مثلاً ، أو من التوكيد على الزراعة إلى التوكيد على الصناعة ، أو من الانتاج للتصدير إلى الانتاج للسوق المحلية . وإذا كانت التنمية تحدث بمعدل عال جداً ، فإن مثل هذه التحولات في النمط الهيكلي للصناعة قد لا تتضمن أكثر من تحول (٢) نسبي من الموارد ، وتمتص خلال الوقت في بعض الصناعات ، بينما يستمر بعضها الآخر في النمو مقدماً . ولكن في الحالة العادية (وبالتالي إذا كان الوقت لاجداث التحول أقصر) ، فسوف يكون هناك حاجة إلى تحول مطلق للعمل والموارد الأخرى ، بما فيها معدات رأس المال من أنواع الانتاج القديمة إلى الأنواع الجديدة . ونظراً لجمود الموارد وعدم قدرتها على التحرك بسهولة ، إذا ما أخذت شكل رأس المال الثابت ، فإن هذا لا يمكن أن يجري دون ثمن أو نفقة . والتحول لا يمكن أن يكون تحولاً حقيقياً ، ولكن يجب أن يأخذ شكل انشاء معدات جديدة لنسوع لنوع النشاط المتوسع ، وفي الوقت نفسه ، يستخدم استخداماً ناقصاً المعدات التي لم تتحرك في الأنواع القديمة من الانتاج التي يعتبر الطلب عليها متناقصاً ، أو تستهلك قبل الأوان .

(١) طالما أن الانسان لا يستطيع أن يفصل عدم اليقين كمعيار موضوعي عن الموقف الشخصي للمنظمين نحوه .

(٢) transfer

ومن المتوقع أن توجد خسارة اجتماعية من هذا النوع (تتكون من نفقات استثمار اجمالية اكبر تدعيم انسياب دخل قومي معين خلال فترة زمنية ، عشر سنوات مثلا) ، وذلك اذا كانت عملية تغيير الاتجاه محكومة كلية بواسطة السوق ، لما كان التغيير في الثمن الذي يعتبر المرشد السي التغيير في تخصص الاستثمار يعقب التحول في الطلب ولا يسبقه . وعلى أية حال ، فالى المدى الذي يمكن به توقع التحول ، ومن ثم يخطط له مقدما ، فان مثل هذا الهلاك للمعدات قبل الأوان يمكن تجنبه . والاستثمار في رأس المال الثابت في الانتاج القديم ، يمكن أن توضع نهاية له ، أو ينتهى تدريجيا في تاريخ مبكر ، بحيث يقترب رأس المال الثابت من نهاية حياته المادية ففى تاريخ في المستقبل يكون حينئذ غير مرغوب فيه (١) .

وعلى أية حال فان عدم اليقين الثانى " هذا ، ليس من المتوقع أن ينتشر انتشارا متساويا بين كل أنواع النشاط الانتاجى . والى المدى الذى يؤثر فيه فى بعض الصناعات أو القطاعات بدرجة أكبر من البعض الآخر ، فانه سوف يفرض على الاستثمار اتجاها معينا ، ومن ثم على النمط التركيبى للتنمية ، وكذلك يبطىء من المعدل العام للاستثمار ، ويحدث نفقات خاصة لتغيير غير مرنى . ولا مرأ أن هناك من الاسباب ما يدعونا الى أن نتوقع أن هذا النوع من عدم اليقين سوف يقع ثقله على بعض القطاعات بدرجة كبيرة من البعض الآخر ، وذلك لان درجة عدم اليقين سوف تكون دالة لتغير الوقت وطوله ، أى الفاصل الزمنى لقرار استثمارى معين عن الطلب النهائى

(١) وفي الوقت نفسه ، فان العمل والمعدات التى يمكن فى الظروف العادية ان تخصص لتدعيم رأس المال الثابت هذا ، أو استبداله ، وتصبح حالا فائضة redundant يمكن ان تحول لانشاء رأس المال الثابت فى انتظار الاستخدام الجديد له . ويقال أحيانا ان الاقتصاد المخطط قد يميل الى ادخال جمود فى اوصال النظام الاقتصادى ، وجعله اكثر محافظة ومقاومة للتغيير ، على عكس الطريقة الاكثر مرونة التى تكون للقرار اللامركزي أو الموجه بواسطة السوق . ومثل هذا الجمود قد يكون ميلا من جانب وحدات ادارية بيروقراطية كبيرة ، سواء كانت تابعة للدولة أو للقطاع الخاص . ولا شك أن التخطيط المبالغ فى مركزته قد يعوق المبادرة لىدى المستويات المنخفضة من الادارة .

انظر فى ذلك Dobb, Planning & Econ. Dev. المرجع السابق
وكذلك للكاتب : " حول النظام الجديد للتخطيط والادارة فى الاقتصاديات الاشتراكية " . المرجع السابق .

الذى يعد لاشباعه ، أو عن بعض الحوادث الاقتصادية التى تعتبر المكملات الرئيسية له ، هذا الفاصل الزمنى سوف يعتمد على فترة الانشاء ، ودرجة تعمير الآلات أو المعدات ، وهى تميل الى الاختلاف بين الانواع المختلفة من الصناعات (١) .

ومع ذلك فان الاختلاف الذى سبق التحدث عنه بين كلا النظامين الاقتصاديين ، لا يمكن أن يقتصر على عدم اليقين وحده ، فهناك حالات - حتى ولو لم يكن هناك عدم يقين - لا يحقق جهاز السوق اللامركزى فيها تنمية ما : فمثلا عند ما يكون التوسع فى صناعة معينة لا يمكن القيام به بربح ، على الأقل حتى بعد مضي مرحلة أولية ، ومع ذلك فوجودها يعتبر ضروريا لنمو صناعات

(١) وعندما ندخل هذا الاعتبار فى حسابنا ، فإنه قد يثير سؤال هام : لماذا اذن تقدمت التنمية فى ظل الرأسمالية ، بمعدل السرعة التى تمت به ، وبالماسك ، (او بقدر قليل من عدم التماسك) ، كما حدث فى الدول الرأسمالية كبريطانيا والمانيا والولايات المتحدة ؟ ويجيب "دوب" فى المرجع السابق ، بأن نظام السوق ليس دون وسائل ، تستطيع التنمية غير المتوازنة بواسطتها ان تحدث رد فعل ، ولو أن ذلك قد يحدث متأخرا ، فى شكل ارتفاع فى الربحية (أو الربحية المتوقعة) فى القطاعات المهمة فى التنمية ، وهذا الارتفاع فى الربحية - يحدث نتيجة للطلب المرتفع الذى يسببه التوسع فى القطاعات الأكثر نمواً - وعند بعض النقط ، سوف ترتفع الاسعار والارباح الى مستوى كاف على الرغم من الاثر المعيق الذى يسببه عدم اليقين غير العادى .

وعملية التنمية قد تكون غير منسقة او متساوية uneven وغير مستمرة ويمكن تشبيهها بالموج ، وكل موجة يصاحبها نوع مختلف من الزيادة فى الاستثمار ، والتركيز فى نقط مختلفة ولكن يحدث بعد ذلك نوع من التقدم المتناسك ، وعلى اية حال فان هذا يفترض أن الاستثمار فى القطاعات الأكثر تقدما يمكن ان يتوقع قديما على الرغم من غياب التنبؤات المكملية فى أماكن أخرى ، وبعد مضي وقت طويل بدرجة كافية لتجميع الضغوط التى يحتاج اليها للتغلب على تأخر هذه الأخيرة وجمعها معا . وهذا التجميع لهذه الضغوط (والستى ترتبط بالطلب غير الكافى) سوف يكون لها تأثير مزدوج : ايقاف التقدم فى القطاعات التى تقدمت وكذلك جذب تلك الصناعات التى تأخرت . ويبدو من غير المؤكد ان التنمية غير المتوازنة سوف تجد فى الواقع تصحيحا بواسطة السوق ، حتى بعد فترة معقولة من الوقت ، وأثر الاعاقبة قد يكون اقوى ، أو يعمل بسرعة اكبر من اثر الجذب ، وقد تضعف مقاومة القطاعات المترددة للجذب المبادرة من جانب المنظمين الأكبر مخطاظه ، والحصيله قد تكون تأخرا علميا أو ركودا .

أخرى ، ودونها قد يتوقف نمو هذه الأخيرة . وهذه الحالة يمكن ان تسمى حالة الوفورات الخارجية البحث " . والسبب الرئيسي لهذا ، هو عدم قابلية معدات رأس المال للانقسام بدرجة كبيرة ، وكذلك فان من المحتمل أن تكون هذه المعدات كبيرة بدرجة واضحة (بالنسبة الى حجم المشروع) في مرحلة مبكرة من التنمية ، الأمر الذي يعطى هذه المشكلة وضعاً خاصاً في الدول المتخلفة (١) . وهناك أيضا أسباب أخرى منها مثلاً غياب أو تأخر ما أصبح يسمى برأس المال الأساسي (٢) للنمو الصناعي .

ومن ناحية أخرى ، ليس الأمر فقط هو استبعاد عدم اليقين بواسطة ترابط القرارات ، وذلك لأن معقولية التخطيط أو رشادته لا تقتصر فقط على مجرد الترابط ، أو تنجم عن مجرد تكبير حجم الوحدة التي تتخذ القرار . وقد سبقت الإشارة الى أن النمط التركيبي المأخوذ به يؤثر بدرجة كبيرة في معدل النمو ككل . ومثال ذلك ، العلاقة الهيكلية بين قطاع الصناعات التي تنتج سلعا رأسمالية ، والقطاع الذي ينتج سلعا استهلاكية . والترابط قد يكون على أساس انماط تركيبية متشعبة ، وذلك النوع من التخطيط الذي يعنى فقط بتحقيق الترابط ، ويكون محايدا فيما يتعلق بالنمط التركيبي ، يؤدي مهمة جزئية فقط .

وهناك — كما سبق القول — الى جانب عدم اليقين الذي تناولناه هنا ، نوع آخر هو " عدم اليقين الأولي " والذي يكون مصطحبا بصفة خاصة بالاكشافات الفنية غير المعروفة ، وقد يمكن أن نضيف الى ذلك مثلاً ، التغيرات في السكان ، وفي الحاجات الانسانية ، أو الاسهام

(١) وقد ضرب " نيز كس " مثلا لذلك عن شيلي ، حيث يقول ان مصنع صلب حديث ، وهو يعتبر المعدات المعيارية standard equipment في اية دولة صناعية ، يمكن أن ينتج في ثلاث ساعات امدادا كافيا من نوع معين من الحديد أو الصلب ، يكفي الدولة لمدة سنة . وفي هذه الحالات فان الحافز على اقامة تلك المعدات يبدو غير موجود .

الانسانى فى انتاجية العمل ، هذه المسائل يمكن أن تضع حدا للوقت الذى توضع الخططة لتخطيطه . ذلك لأنه بعد فترة زمنية معينة ، سوف تصبح هذه المسائل المجهولة فى المشكلة كبيرة جدا بدرجة قد تجعل التخطيط غير ذى قيمة كبيرة .

وعلى أية حال فإن الحكم على أهمية الاعتبارات التى تحدثنا عنها ، سوف يتوقف على تقدير المرء للأهمية النسبية لكلا النوعين من عدم اليقين . ولما كانت الفترة الزمنية ضيقة ، فإنه سوف يعمل دائما فى إطار من " الحتمية المحددة " ، فضلا عن أثر ترابط القرارات الجارية وحالة الوفورات الخارجية " اليحت " فإن من المحتمل ، الى المدى الذى تكون فيه الخططة واقعية ، أن تسجل هذه المسائل كأهداف ، الأمر الذى لا يحدث فى حالة عدم وجود التخطيط .

ولكن يبدو واضحا بدرجة معقولة ان سياسة الاستثمار يمكن فى معظم الظروف أن تقسم بدرجة مناسبة من الواقعية لمدة مقبلة طويلة نسبيا . وعلى أية حال فإن هذا يكون صحيحا بالنسبة للعلاقات الاقتصادية الكلية (١) وكلما استطاع الانسان أن يخطط لمدة مقبلة أطول كلما اتسع مجال الاختيار بدرجة أكبر ، وكلما زاد تأثير التخطيط على التنمية (٢) .

(١) macro-economic

(٢) يجب ان نتذكر ان هذا المجال من الاختيار محدود ، فلم يوجد ابدا اعداد محدود من البدائل التى يمكن ان تظهر فى قائمة موضوعات التخطيط . ولا يقل أهمية عن ذلك ، الدراسة الواقعية للقيود على سياسة الاستثمار فى أوضاع معينة ، كما يجب أن تناقش معايير الاختيار بين العدد المحدود من السياسات البديلة أكثر مما يمكن اعتباره متاحا .

المركزية واللامركزية فى التخطيط

سبق أن عرضنا فى الجزء الأول من هذه الدراسة ^(١) صوراً من الجدول بين كتاب الرأسمالية والاشتراكية حول موضوع الثمن والسوق من ناحية ، وأنصار التخطيط المركزى من ناحية أخرى ، وقد قلنا أن هناك فريقاً من الكتاب الاشتراكيين " أوسكار لانج ، وتيلور ، وديكنسون وغيرهم " قد شارك كتاب الرأسمالية أهمية السوق فى توزيع الموارد وتخصيصها ، وقرروا أنه يمكن أن يقوم سوق فى الاشتراكية أكفاً من تلك التى يمكن أن تقوم فى الرأسمالية . وهذا فأن هذا الفريق الأخير يمكن أن يطلق عليه " أنصار اللامركزية فى التخطيط " ^(٢)

وقد عرضنا كذلك فى الجزء الخامس من هذه الدراسة ، للاتجاهات الجديدة فى التخطيط ^(٣) فى الاقتصاديات الاشتراكية ، وعرضنا للعلاقة بين هيئة التخطيط المركزية والمشروعات ، وأعطينا صوراً للقرارات التى تتخذ فى المركز ، وتلك التى تقرر أن تقوم بها المشروعات ، وذلك للتخفيف من صرامة التخطيط المركزى ، ولتشجيع مبادأة المشروعات .

وقد يكون من المفيد أن نشير هنا بشئ من التفصيل للفروض التى يستخدمها كل من الفريقين :
المركزيون واللامركزيون لتدعيم وجهة نظرهم :-

(١) انظر للكاتب : اقتصاديات الاشتراكية ، الجزء الأول ، " نظرية الحساب فى الاقتصاد الاشتراكي " مذكرات " معهد التخطيط القومى " رقم ٥٨٠ .

(٢) ينظر " بتلهايم " الى هذا الخلاف على أنه انعكاس للخلاف بين الذين يميلون الى فكرة موضوعية القيمة " وهم أنصار التخطيط المركزى " وأولئك الذين يميلون الى فكرة شخصية أو نفسية للقيمة

أنصار اللامركزية) : أنظر : *Oskar Lange, Theory of Econ. Planning*
المرجع السابق .

(٣) أقرأ للكاتب : حول النظام الجديد للتخطيط والادارة ، الجزء الخامس من اقتصاديات

(١)
فكرة اللامركزية

نلاحظ هنا ، مرة أخرى ، أننا سوف نعرض لأفكار الكتاب الاشتراكيين الذين يقيمون وجهة نظرهم على أساس تحول كبير في علاقات الملكية في اتجاه الاشتراكية ، وأن النظام الذي ينادون به إنما يعمل فقط على أساس الملكية الجماعية لوسائل الانتاج والتبادل أو للجزء الأكبر منها ، ولهذا يجب أن نفرق بين هؤلاء ، وبين القائلين بالتخطيط الرأسمالي ، الذي عرضنا له في هذه الدراسة حيث تظل الملكية الخاصة لوسائل الانتاج هي السائدة .

ونلاحظ كذلك ، أن التخطيط اللامركزي في ظل الاشتراكية ، ينتج عن قرارات تصدر عن هيئة تخطيط مركزية من ناحية ، وعن قرارات تتخذها المشروعات العامة والمشروعات الخاصة التي مازالت باقية من ناحية أخرى . فما هي القرارات التي تتخذ بواسطة المركز ، وتلك التي تتخذ بواسطة المشروعات ثم ماهي الروابط التي لا بد وأن توجد بينها .

١- القرارات التي يتخذها المركز : هناك ثلاثة انواع من القرارات .

(٢)

أ - يضع المركز لكل فترة الحجم الكلي للاستثمار

ب - يضع المركز الاثمان التي تتبع في العمليات بين المشروعات العامة ، بينما نجد أثمان البيع الى المستهلكين وكذلك الاجور تحدد نفسها بواسطة - ظروف السوق العادية .

(١) راجع : Oscar Lange & F.M. Taylor, on the Economic Theory of Socialism Minnesota 1938

(٢) يعبر عن حجم الاستثمار بالنقود ، بطبيعة الحال ، بافتراض أن العلاقة بين المشروعات ، وبينها وبين الجمهور سوف تؤدي الى أحداث تسويات بالنقود .

ح - يحدد المركز سعر الفائدة (أو أسعار القروض المختلفة)^(١)

٢ - القرارات التي تتخذها المشروعات : - تقرر المشروعات المسائل التالية :

أ - على أساس الاسعار المحددة بواسطة المركز واسعار البيع للمستهلكين ، تقرر المشروعات طبيعة وحجم انتاجها الجارى وهذه تحدد بالتالى طبيعة ومقدار مشترياتها ومبيعاتها .

ب - تحدد حسب طاقتها الانتاجية والاثمان وأسعار الفائدة الموضوعة - حجم وطبيعة استثماراتها المقبلة - والمشروعات حرة فى القيام باستثمارات جديدة ، وذلك لتوسيع مصانعها ، أو آلاتها الموجودة ، أو بناء مصانع وآلات جديدة . ولتحقيق هذا الهدف الاخير ، فإن عدة مشروعات يمكن ان تتحد او تتعاون ، ويمكن لقرار من هذا النوع أن يتخذ بواسطة هيئه أو جهاز له سلطة عامة بالنسبة لفرع كامل من فروع النشاط الاقتصادى .

على أنه لا يقل أهمية عن نوع القرارا تالتى تتخذ بواسطة كل من المركز والقاعدة أن تبين القواعد التى تحكم تلك القرارات .

٣ - القواعد التى تحكم القرارات :

أ - الحجم الكلى للاستثمار : - أن الرغبة فى تحقيق العماله الكامله سوف تقود المركز فى تحديد حجم الاستثمار ، وبعبارة أخرى فإن المركز سوف يبدأ بتقدير مقدار العماله التى تتأكد بواسطة الاستهلاك ، ثم يخطط مقدارا من الاستثمار كافيا لضمان ميزان العماله اللازم لعدم ظهور بطاله

(١) بعض هذه الاثمان ، وكذلك اسعار الفائدة ، يجب أن تكون ذا معنى محاسبى فقط ، ولا تتسبب فى مدفوعات حقيقية انظر " اوسكار لانج " المرجع السابق ، وكذلك نظرية الحساب الاقتصادى

ب - أسعار الفائدة : سوف توضح بواسطة المركز عند مستوى ترغب عنده المشروعات جميعاً في الحصول على القروض لأغراض الاستثمار ولكي يتحقق الحجم الكلي للاستثمار الذي خطط بواسطة المركز .

ويرى أنصار هذا الاتجاه أنه إذا كان مقدار الاستثمار الفعال أقل من المقدار المتصور (الأمر الذي سوف يخلق عمالة ناقصة) فإن أسعار الفائدة يجب أن تخفض ، وبالعكس ، إذا كان مقدار الاستثمار أكبر من المقدار المطلوب ، وحدثت اتجاهات تضخمية فإن سعر الفائدة يجب أن يرتفع . (١)

ح - الأسعار : يجب أن تحدد أسعار المنتجات المختلفة (المواد الأولية الآلات وغير ذلك) بواسطة المركز عند مستوى من التوازن ، أي مستوى يضمن أن يتساوى عرض كل منتج أو سلعة ، مع الطلب عليها . ومن ثم إذا لوحظ أن منتجا متاحا بكميات زائدة بالنسبة للطلب (الذي يبدو من تراكم المخزون) فإن المركز سوف يقرر خفض السعر (الأمر الذي سوف يزيد من مبيعات تلك المنتجات ، وسوف يثبط من إنتاجها) . والعكس إذا كانت هناك سلخه متاحة بكميات غير كافية ، فسوف يرفع المركز سعرها .

د - الكميات المنتجة : تكون الكميات المنتجة حصيلة لقرارات مختلف المشروعات التي يجب أن تتخذ هذه القرارات بحيث يزيد كل مشروع من إنتاجه إلى النقطة التي تكون عندها نفقة المنتج الإضافي تساوي قيمة هذا الانتاج مقدرة بالأسعار الجارية .

(١) وفيما يتعلق بصندوق الاستثمار الذي تسحب منه القروض (ويتكون) من أرباح جميع المشروعات ، تعتبر الحاجة إلى تكوين صندوق مشترك من التمويل سبباً — من بين أسباب أخرى — لمناداة مؤيدي هذه الفكرة بجماعية ملكية وسائل الانتاج . ويمكن أن يستخدم ذلك الجزء من الأرباح الذي لم يوضع لأغراض الاستثمار في دفع عائد اجتماعي " للعمال " .

(٢) أو نفقة الاجل القصير أو النفقة الأولية prime

وبهذا يكون مطلوباً من المشروعات أن تجعل " نفقة انتاجها الحدية " تتساوى مع الاسعار (كما تحدد بواسطة المركز أو السوق) (١)

على أنه إذا كانت النفقة الحدية لمشروع ما دون النفقة المتوسطة ، فإن مساواة النفقة الحدية بالثمن سوف تتسبب في خلق عجز في هذا المشروع ، وهذا يتطلب أن مثل هذه المشروعات يجب أن تعان . وفي مثل هذه الحالة فإن المشروعات لم تعد تعمل للربح ، وهذا سبب آخر يجعل المؤيدين لهذا النوع من التخطيط يطالبون بأن الانتاج يجب أن يصبح اجتماعياً . (٢)

هـ — الاستثمارات : من مسئولية كل مشروع أو كل صناعة ، أن يقوم بالاستثمار في كل وقت ، بحيث أن قيمة الانتاج المضاف الذي يمكن أن ينتج عن هذا الاستثمار محسوبا بالاسعار الجارية ، تكون مساوية للنفقة الكلية لهذا الانتاج أو أكبر منها ، بما في ذلك عبء الفائدة على رأس المال الذي استخدم لإنشاء المصنع الجديد .

هذه خلاصة للقواعد التي يقوم عليها هذا النظام من التخطيط . ويعتقد دعاة هذه الفكرة ، أنها الطريقة الوحيدة التي يمكن أن تؤدي الى تحديد اقتصادي رشيد لهيكل الانتاج وحجمه ، ويقررون أن هذا النظام يمتاز بأنه يترك للأفراد كمستهلكين نهائيين ومكتسبين لأجور ، وللمشروعات كوحدات انتاج واستهلاك للمواد الأولية ولمنتجات ومعدات (٤) شبه نهائية أو نصف مصنوعة وانتاج للسلع الاستهلاكية ، مهمة القيام بالحساب الاقتصادي .

(١) يقرر " بتلهايم " أن هذه القاعدة وضعت لتشجيع الاستخدام الكثيف للمعدات الموجودة وقد دافع عنها " لانج " و" ليرنر " و" قرر بيجو " من ناحية أخرى ، أن كل مشروع يجب أن يحدد أنتاجه بطريقة تجعل إيراداته الاجمالية تساوي نفقاته الاجمالية ، الامر الذي يتضمن إذا أخذنا كل شيء في الاعتبار — أن النفقة المتوسطة تساوي الثمن . أنظر بتلهاييم المرجع السابق .

(٢) الاختلافات في الانتاج التي صورت هنا تلك التي يمكن أن تجري على أساس المعدات الموجودة فالنفقات المتوسطة التي تتمشى مع كل مستوى من الانتاج تكون أساساً الأكثر انخفاضاً التي يمكن أن يحققها المشروع بهذه المعدات (مع إدخال الأجور والاسعار في الاعتبار) (٣)

(٣) قال ذلك " الاتجاهات الحديثة في التخطيط الاقتصادية " — المجلد الثاني ، الفصل الثاني ،

كذلك فهم ، بهذه الفكرة ، يتجنبون صعوبة أساسية تلك التي يحدثها اتخاذ وحدة قيمة ، أو اعتبار أن الاسعار تلعب مجرد دورا لمؤشرات . ومن ناحية أخرى ، فأنهم يتجنبون تحميل هيئة واحدة مسؤولية اتخاذ عدد كبير من القرارات .

وبلاحظ هنا أن دور هيئة التخطيط المركزية سيكون سلبيا تماما ، فأنها سوف لا تؤثر في الانتاج مباشرة ، ولكن عن طريق متغيرات معينة فحسب (الاثمان واسعار الفائدة) وذلك لاحداث ظـروف موازنة . وسوف يوضع المستوى التي تحدد عنده الاثمان واسعار الفائدة عشوائيا ، ومن الناحية العملية عن طريق ملاحظة التأثيرات اللحظية التي يحدثها العرض والطلب في الاثمان . وكذلك فأن حجم الاستثمار يحدد عشوائيا بنفس الطريقة ، وذلك بعمل اجمالي ملائم من الطلب الكلى مع أخذ مستوى الأجور في الحسبان ، وكذلك ما يطلق على الكثرزيون " الميل للأستهلاك "

على أن هذا النظام لا يعتبر اقتصادا مخططا حقيقة ، ولا حتى اقتصادا مترابطا وسوف لا يضمن المجتمع بنظام من هذا النوع ، تطوير القوى الانتاجية الى اى مدى . وقد لا يكون المجتمع كذلك مؤكدا حتى من الحصول على توازن اقتصادى .

ملاحظات حول نظام الاختيار اللامركزى :

وقد وجهت عدة ملاحظات وانتقادات لنظام الاختيار اللامركزى ونقتصر على أهمها .

١- فكرة المنافسة :-

(١)

تقدم لنا هذه الفكرة اقتصادا متنافسا وليس اقتصادا مخططا ، على أن هذا النظام اذا كان حقا يدعى اقامة منافسة ، فأن من الحق كذلك أنه لا يستطيع ان يعمل بالطريقة التي تصورها مقترحوه .

(١) يقرر " بتلهاميم " فى المرجع السابق أن هذا الاعتراض يمكن أن يفسر بأن الفكرة تقتصر على تعريف طبيعة هذا الاقتصاد ، بينما تتجاوز عن مسألة امكانية أو استحالة قيام نظام اقتصادى من هذا النوع يعمل من الناحية الفعلية . ومثل هذا التفسير قد يكون خاطئا .

فالمنافسة ، ليست فقط " تكنيك اقتصادى " لكنها حصيلة علاقات انتاج محددة . وهى تفترض وجود عدد كبير جدا من المشروعات مستقلة عن بعضها ، تعمل على مسئولية المنظمين الذين يشتركون فى الربح ومخاطر المشروع ، وهى تفترض انه ليس هناك مشروع قادر بقراراته على التأثير بدرجة كافية على المقادير الكلية المطلوبة أو المعروضة ، ومن ثم على الاثمان .

وضع ذلك ، فإن انصار هذه الفكرة يعترفون بأن هذه الشروط لقيام المنافسة تتوافر بدرجة أقل فى ظل هيكل اشتراكى للانتاج منها فى ظل الهيكل التركيلى للرأسمالية المعاصرة التى تسيطر عليها المنظمات الاحتكارية .

وأذا ما تتبعنا الاتجاهات الاساسية للتطور الاقتصادى لوجدنا أن الاقتصاد الذى يتمشى مع هذه الفكرة يتعلق بفترة ماضية ، لا بالوقت الحاضر ، أو بالمستقبل . يضاف الى ذلك ، أن المقدمات الهيكلية التى تستند اليها هذه الفكرة ، وبصفة خاصة الملكية الجماعية لوسائل الانتاج تتضارب مع أذخال موازنات اقتصادية ذات خصيصه تنافسية صغيرة أو كبيرة .

وإذا افترضنا جدلا أن مثل هذا النظام يمكن ان يعمل ، فإنه قد يتضمن الى حد كبير ، نفس الضعف والمساوىء التى توجد فى الرأسمالية .

٢- الموازنة اللاحقة :

يؤدى هذا النظام الى الموازنة اللاحقة التى تعتبر خصيصه للنظام الرأسمالى . أن عملية (٢) النظر فى المستقبل " لا تقوم بها جهة مركزية قادرة ، طبقا لوضعها ، على ان تنظر نظرة شاملة للنتائج المختلفة قصيرة الاجل وطويلة الاجل التى يمكن لقرارها أن يحدثها . أن التنبؤ أو النظر الى المستقبل ، يقع طبقا لهذا النظام ، على عاتق عدد كبير من مديري المشروعات الذين يدخلون فى حسابهم النتائج المباشرة لقراراتهم بالنسبة لعمل مشروعاتهم فحسب ، لا بالنسبة للاقتصاد القومى كله . ورشادة تلك القرارات أو عدم رشاداتها — وهى التى لا تعتمد عليهم ، ولكنهم —

(١) ذلك أنه فى مثل هذا النظام ، تعتبر الاثمان والمقادير مرتبطة آليا بواسطة السـ

تعتمد على التطور الاقتصادى العام الناتج من قرارات مشروعات كثيرة — لا تبضح لهم الا بعد وقوع "حادثة" اتخاذ القرارات ، التى تكون اثارها قد أخذت مكانها فى الاقتصاد . ولهذا فعندما يكون هناك قرار غير معقول ، من وجهة نظر مشروع معين ، فإن ادارته لا تعلم ذلك الا بعد أن تحدث النتيجة السيئة ، وإذا كان عليها أن تتخذ قرارا آخر ، فإن معقوليته بالتالى سوف تظهر فيما بعد .

وبعبارة أخرى ، فإنه فى نظام من هذا النوع ، بدلا من أن توكل مسئولية حل كثير من المشكلات المتعلقة بالاختيار والتوازن التى يثيرها عمل الاقتصاد ، الى جهاز خاص ، هو جهاز التخطيط ، الذى يأخذ فى الاعتبار الارتباطات المتبادلة لكل القرارات ، فإن "الحلول" يسمح لها بالاستمرار فى الظهور تلقائيا . وبذلك فإن هذا الحل يحدث من "تخمينات" فى الظلام gropings تتضمن ضياعا حقيقيا للطاقة وللعمل والاستثمار ، وذلك نظرا الى أن طبيعة القرار الخاطى لا تظهر الا بعد مضي وقت معين بعد اتخاذ .

وقد رد انصار هذه الفكرة بأنه حينما يترك للاقتصاد مسئولية حل المشكلات التى يحدثها تطوره ، فإن المرء يوفر النفقة الكبيرة فى النشاط والجهود التى يحتاج اليها لحل هذه المشكلات مقدما . على أن هذه الحجة ضئيلة القيمة ، فحل المشكلات يثور دائما ، وهو يتطلب انفاقا للنشاط والجهود . والحق ، أن هذا الاتفاق أكثر وضوحا ، اذا ما تركزت نفقته فى جهاز واحد ولكن العبء الفعلى لهذه النفقة يعتبر دون شك أخف حينما يكون الانفاق الضرورى متكونا أساسا من الانفاق على جهاز تخطيط ملائم مما لو كان يتكون من الخسائر فى الوقت ، والتى تتضمنها الموازنات اللاحقة ، والضياع فى العمل والموارد والاستثمارات التى تنتج عن وضع قرارات كشييرة خاطئه ، والتى لا تكشف عن نفسها الا بعد مضي وقت طويل أو قصير .

وهناك خجة أخرى يستند اليها مؤيدو هذا النظام ، هى أن حل المشكلات التى تثيرها تنمية الاقتصاد ، لا يمكن القيام بها مقدما ومركزيا ، وذلك لعدم توافر مقياس موضوعى

من القيم الاقتصادية التي يمكن ان تعاون على التعرف مقدما على الموقف المقبل . والقيم الاقتصادية
هذه هي : الكتاب ، لاتنشأ من عملية موضوعية (مثل وقت العمل المخصص
لإنتاج كـ يمكن تقديرها مقدما ، ولكن من التقديرات الشخصية للأفراد ، التي لا تكشف عن نفسها
إلا بعد واقعة اتخاذ القرار بالانتاج ، عندما يواجه المستهلكون بالسلعة التي تعرض عليهم فعلا
وهذا يوضح ان القائمين بهذه الفكرة يأخذون بالنظرية الشخصية في القيمة ، بينما يأخذ مؤيد
التخطيط المركزي بالفكرة الموضوعية للقيمة .

وبفرض كتاب التخطيط المركزي استحالة فكرة الحساب الاقتصادي مقدما ، بالتدليل على أن النظرية
الشخصية للقيمة غير منطقية وغير متممة ، ومن ناحية أخرى ، يتوضح أنه من المستحيل ان يبنى اقتصاد
مخطط تخطيطا رشيدا على أساس الفكرة الشخصية للقيمة .

وقد سبق لنا القول بأن هذا النظام اللامركزي يتضمن المساوىء التي توجد في الرأسمالية ، من
حيث الموازنة اللاحقة ، وما يتضمنه ذلك من ضياع . ويجمعها كذلك بالرأسمالية نقطتا ضعف أخريان
انعدام الرشادة الاقتصادية في سلسلة القرارات المتفرقة التي تتخذها المشروعات فرادى ، والطبيعة
التراكمية للتقلبات الاقتصادية التي تنجم عنها .

وقد سبق أن عرضنا لموضوع انعدام الرشادة الاقتصادية ، ولكن قد يكون من المفيد أن نفصل
منه بعض الشيء في هذا المجال . ولذلك سنعرض لهاتين النقطتين على التوالي :

أ - انعدام الرشادة الاقتصادية : هناك اعتبارات عدة لانعدام الرشادة الاقتصادية للقرارات

التي تتخذ في ظل النظام اللامركزي ، سوف تقتصر على الاعتبارات الرئيسية منها :

(١) انظر بتلهام " المرجع السابق " وأنظر كذلك

Dobb, on Economic Theory and Socialism

وراجع نظرية الحساب الاقتصادي ، مذكرة معهد التخطيط القومي للكاتب رقم ٥٨٠ المرجع
السابق الإشارة إليه .

(١) عبء سعر الفائدة : أن القرارات المتعلقة بالاستثمارات المحددة تتخذ على نطاق المشروع الفرد أو على مستوى فرع الانتاج ، كما رأينا ، ولا تأخذ في حسابها فقط أسعار البيع للسلع التي تجعل انتاج تلك الاستثمارات ممكنا ، وإثمان الشراء لوسائل الانتاج التي تتطلبها تلك الاستثمارات ، ولكنها تأخذ كذلك في اعتبارها مستوى سعر الفائدة .

أن سعر الفائدة في هذا النظام يبدو كمغير غير ثابت أو مستقر بصفة خاصة . ويحدد سعر الفائدة ، كما سبقت الإشارة الى ذلك ، بأن يؤخذ في الاعتبار حجم الاستثمارات المطلوبة لتحقيق العملة الكاملة ، ويخفض مكتب التخطيط المركزى منه أو يزيده ، بحيث يتمشى حجم الاستثمارات الفعلية مع حجم الاستثمارات المتوقعة . وطبقا للخصيصه المتراكمة للتقلبات الاقتصادية التي تثور في مثل هذا النظام ، فإنه يجب عمل تعديلات كثيرة في سعر الفائدة ، وذلك للحصول على حجم من الاستثمار كاف لخلق وضع من العملة الكاملة .

على أنه يوجد لكل مستوى من سعر الفائدة ، قاعدة عامة ، نوع مختلف من التجميع الانتاجى (أو من الاستثمارات المحددة) والتي تبدو أنها مربحة ، فإذا كان سعر الفائدة منخفضا — أن الاستثمارات التوسعية التي تجعل من الممكن خفض النفقات ، حتى لو كان صغيرا ، سوف تكون مفيدة ومن ناحية أخرى اذا كان سعر الفائدة عاليا ، فإن الاستثمارات التي تجعل من الممكن احداث تخفيض كبير في النفقات الجارية هي وحدها التي تكون مفيدة ، نظرا لان مثل هذه التخفيضات وحدها ، سوف تتضمن وفرا أكبر من الانفاق الذي يتطلبه عبء الفائدة .

ويتربط على ذلك أن مديرى المشروعات ، تحت رحمة التقلبات النقدية ، لأسعار الفائدة سوف يتجهون لاستخدام التكنيك الذى يستدعى استثمارات كبيرة ، او على العكس ، تكنيك أكثر تواضعا ولما كنت الاستثمارات تجرى لسنين عدة ، فإن التكنيك الذى يستند على سعر الفائدة يتسبب فى هيكل انتاجى وهيكلى نفقات مختلف حسب ارتفاع سعر الفائدة او انخفاضها .

ويمكن توضيح ذلك ، اذا ما افترضنا انه فى لحظة معينة ، يبدو ضروريا أن نزيد من انتاج الكهرباء ، مثلا ، وذلك للاستجابة الى حركة الطلب . ويمكن عمل ذلك بطريقتين : أما بناء محطات هيدورليكية ، وهذا يتضمن انشاءات ومعدات عالية النفقة وخزانات . . . الخ ، أو بناء محطات قوى

تقوم على احتراق الوقود .

والحل الأول يجعل من الممكن الامداد بالكهرباء بنفقة جارية أقل من الثانى، ولكنه يتضمن استثمارات أكبر كثيرا . وعلى ذلك ، فطبقا لما اذا كان سعر الفائدة عاليا أو منخفضا فى لحظة اتخاذ القرار بزيادة انتاج الكهرباء بواسطة استثمارات جديدة فإن الاختيار سوف يكون أما الى جانب محطات الاحتراق أو المحطات الهيدوليكية . فإذا كان سعر الفائدة فى الوقت الحاضر عاليا مثلا ، فإنه سوف تبني محطات الاحتراق (التى سوف تعرض الكهرباء بنفقة جارية عالية وتوضع فيها استثمارات أقل) ، بينما بعد عدة أشهر ، ووجود سعر فائدة منخفض ، كان يمكن أن تبني محطات هيدروليكية . ولهذا ، فلأسباب نقدية بحث سوف تعرض القوى الكهربائية فى الاقتصاد فى ظروف غير مواتية ، وأقل مواتية مما هو ممكن . وسوف يكون ذلك قرارا غير رشيد .

ويمكن أن يكون سعر الفائدة ، حتى ذلك الذى يمكن حسابه ، أبعد ما يكون عن أن يقدم مرشدا يعتمد عليه فى اتخاذ القرارات المتعلقة بالاستثمار ، ويصبح مصدرا للخطأ والضياغ الاضافى .

(٢) تقلبات الاثمان :

ومن الممكن ان ينطبق تحليل مماثل على التقلبات فى الاثمان . ففي هذا النظام لا تحدد اثمان المواد الأولية والمعدات على أساس نفقات الانتاج الحقيقية (كما هو الشأن فى نظام مخطط مركزيا) ولكن عند المستوى الذى يمكن للعرض والطلب — فى كل لحظة — من أن يوازن كل منهما الاخر . ولهذا فإن الاسعار سوف تكون احيانا فوق المستوى الذى يتمشى مع النفقة الحقيقية ، وأحيانا تحت هذا المستوى .

ونجد هنا ، أنه على أساس الاثمان التى تكون لها أهمية مؤقتة فقط ، سوف يطلب من مديري المشروعات (كما هو الحال فى الرأسمالية) أن يتخذوا قرارات ، سوف تظهر آثارها بعد مدة طويلة بعد أن يكون الموقف اللحظى الذى أحدثها أصبح لا وجود له .

(١) انظر تفصيلا لذلك فى " بتلهاييم " المرجع السابق ذكره . وكذلك " دوب " المرجع السابق .

ولهذا ففي المثال الذى ذكرناه فيما يتعلق ببناء محطة كهرباء ، أنه فى اللحظة التى يتخذ فيها قرار زيادة انتاج الكهرباء ، اذا كانت اسعار الاسمنت عالية ، نظرا لارتفاع وقتى فى الطلب ، فإن هذا يمكن أن يكون سببا فى تفضيل محطات الاحتراق على المحطات الهيدروإليكية ، ولكن بعد فترة قصيرة من الزمن ، ودون أن يحدث تغيير كبير فى الاقتصاد ، فإن المرء قد يتجه الى القرار العكسى .

وبنفس الطريقة نجد أن اسعار الاسمنت المرتفعة الثمن وقتيا سوف تشجع اقامة مصانع اسمنت جديدة ، تلك المصانع التى تخاطر فى البدء بالانتاج فى نفس اللحظة التى تكون فيها اسعار الاسمنت المرتفعة ، والتى كانت سائدة حينئذ ، قد تؤدى فى مجالات عدة الى الأخذ بتكنيك يستخدم اسمنت أقل وهكذا .

وهنا نعود الى مساوىء الرأسمالية التى تتسبب بشكل واضح ، فى اختلال داخلى فى توازن رأس المال ، وتنمية أكثر من اللازم فى الفرع الذى ينتج وسائل الانتاج ، اذا ما قورن بذلك الذى ينتج سلعا استهلاكية .

وعلى العكس ، فإن الخطة الحقيقية هى التى تربط الانواع المختلفة للانتاج " اسمنت " مخزانات " كهرباء " الخ " لا لفترة قصيرة فحسب (كما يفعل ذلك جهاز الثمن الى حد كبير او صغير) ولكن لمدة طويلة وبذلك يمكن التنبؤ والتنظيم للاقتصاد كله خلال عدد كبير من السنين .

(٣) التراكم : وأخيرا يجب أن نؤكد أن الطريقة الوحيدة ، فى مثل هذا النظام ، للقضاء على قدر كبير من البطالة المزمنة ، قد تكون هى تدعيم معدل الاستثمار عند مستوى " تحكى " معين الأمر الذى يعتبر مختلفا عن المستوى الذى تمليه بعض الاعتبارات الأخرى .

ومن المهم عمليا ، فى هذا الصدد ، أن نؤكد أنه فى اقتصاد ينظم على أساس هذه الفكرة يحدد مستوى الاستهلاك تلقائيا بواسطة مستوى العمالة ، ومستوى الاجور الحقيقية . وتنظم هنا تقلبات الأجور الاسمية ، وتلك الخاصة باسعار التجزئة آليا . وفى هذه الظروف ، فإن القرار الوحيد الواعى المتخذ مركزيا الذى يتصل بحجم الاستثمار ، يبدو أنه يرمى اساسا الى تعويض عدم

ملائمة التشغيل الذى يتسبب من التلقائية ، ويلاحظ أن هذا القرار المركزى يعتبر الى أحد ما ناتجا
عوضيا لهذه التلقائية .

ولهذا ، يبدو أن هذا النظام غير قادر على أن يتخذ رفع مستوى الرفاهية والاستهلاك كفرض
له ، ذلك أن رفعها يعتمد على التقدم الفعلى للتكنيك ، وعلى أحسن الفروض فإن هذا النظام يمكن
أن يتخذ تحقيق مستوى عال من العمالة كهدف له . وحتى هذا الهدف من الصعب تحقيقه فى اقتصاد
معرض لتقلبات من نوع تراكمى .

ب - الطبيعة التراكمية للقرارات الاقتصادية : -

أن القول بأن انسياب الاستثمار يمكن تنظيمه باستخدام سعر الفائدة ، فيه تصور خاطئ للمشكلة
فالواقع أن الطلب على المبالغ اللازمة للاستثمار ينمو مع معدل الاستثمار نفسه . فحين يكون حجم
الاستثمار غير ملائم ، فإن السلطة المركزية تخفض سعر الفائدة بدرجة كافية ، وذلك لاجداث توسع
فى الاستثمار . ويزيد هذا التوسع بدوره من الطلب على عدد من المنتجات ، الامر الذى يحدث
موجه جديدة من الاستثمار وهكذا . وبعبارة أخرى ، فإن معدل الاستثمار الذى كان مرغوبا فيه سوف
يزداد . وعلى أية حال ، فإن خفضا فى سعر الفائدة سوف لا يؤدي الى تثبيت للاستثمار ، ولكن
الى خفض فيه ، وسيكون لذلك أثر تراكمى أيضا .

وسوف يؤدي ذلك بنا الى نظام يعانى من عدم الاستقرار ، كذلك الذى يسود فى الرأسمالية ،
أو قد يكون أكثر منه .

وملخص القول ، ان نظام " الاختيار اللامركزى " ، لا يبدو أنه يكفل لنا إمكانية التخطيط الرشيد ،
والاختيار المركزى هو الذى يتمشى مع التخطيط الحقيقى (٢) .

(١) قرر "دوب" انه اذا كان معدل الاستثمار يزداد (أو ينخفض) ، فإن الشئ سوف يحدث للحافز
على الاستثمار ، وسوف يكون الوضع توازنا غير مستقر . المرجع السابق .

بعض ملامح التخطيط المركزي

سوف نعرض في ختام هذه المقارنة بين الاختيارات اللامركزية والمركزية لبعض الملامح العامة

للاختيارات المركزية .

أ - حدود المركزية : يجب علينا ان نقرر أنه عندما نتحدث عن "التخطيط المركزي" فأنتنا لا نتحدث عن نظام تتخذ فيه كل القرارات مركزيا على الاطلاق ، وذلك على ضوء التجربة السوفيتية فمثل هذا النظام غير عملي ولم يفكر فيه أحد .

ومن الممكن الحديث عن " التخطيط المركزي " إذا كانت القرارات الرئيسية تتخذ مركزيا وفضلا عن ذلك ، فإن ما يعتبر رئيسيا يمكن أن يختلف حسب الوقت والظروف . وعلى أية حال فإن هذا النوع من القرارات ، لا يشمل تلك القرارات المتعلقة بالاثمان وحجم الاستثمار فحسب ، ولكنه يشمل كذلك تلك القرارات المتعلقة بمبلغ الأجور ، والخطوط العريضة الخاصة ببرامج الانتاج والاستثمار . ويقابل هذا ، أن القرارات الجارية أو التي يقصد بها التعامل مع مشكلات خاصة ، تستبعد - كمبدأ عام - من مجال التخطيط المركزي .

ب - المقترحات والقرارات : ولا يعني القول بأن القرارات الاساسية تتخذ مركزيا على الاطلاق ، أن كل الاختيارات التي تتضمنها هذه القرارات يجب أن توضع موضع التنفيذ دون أن تستشار المشروعات أو الهيئات الادارية والاقتصادية التي سوف تنفذ هذه القرارات .

وعلى العكس ، فإن مهمة هذه المشروعات والهيئات أساسا ، أن تضع مقترحات بديلة ، وتظهر ما تتضمنه تلك المقترحات ونتائجها ، وتجرى السلطة المركزية حينئذ اختيارها مدخلة في اعتبارها مجموع القرارات التي يجب أن تتخذ ، وذلك لتجنب ازدواج التشغيل والقرارات المتناقضة والمعوقات أو الثغرات ... الخ .

ج - مركزية الاختيارات واجتماعية القرارات : ويجب أن نؤكد أن التخطيط المركزي هو الذي يعتبر متلائما مع هيكل الاقتصاد الاشتراكي " المملوك ملكية اجتماعية " ذلك لانه الوحيد الذي

يمكن أن يدخل في اعتباره الواقع القائله بأن القرارات الرئيسية المتخذة ذات نتائج تؤثر على المجتمع كله .

أن من بين تناقضات النظام الرأسمالي ، أنه في مثل هذا النظام الاقتصادي يعتمد عمل هذا النمط من الانتاج الاجتماعي على القرارات الفردية ، والتي تؤدي بالضرورة الى صدامات أو تداخل بين نتائج مختلف القرارات .

والتخطيط المركزي فقط ، المبني على ملكية عامه لوسائل الانتاج يمكن أن يضع نهاية لمثل هذه التناقضات . ولم يلاحظ الكتاب الذين ينادون بالتخطيط اللامركزي ، ومن ثم يحاولون الاحتفاظ ببعض " الآليات " الموجودة في الاقتصاد الرأسمالي ، لم يلاحظوا انهم في نفس الوقت يحتفظون بالعيوب الأساسية للرأسمالية .

٥ - التركيب الاجتماعي والموازنات الاجتماعية : ويلاحظ كذلك أن كل هيكل اقتصادي له طريقته الخاصة لموازنة مختلف المتغيرات الاقتصادية . ولذلك فأن محاولة الاحتفاظ ، في هيكل تطبعه الملكية الاجتماعية لوسائل الانتاج والتبادل ، بآليات الموازنة (تنوع أو اختلافات الاثمان والأجور وأسعار الفائدة) ، والتي تنتمي الى هيكل تطبعه الملكية الخاصة لوسائل الانتاج والتبادل ، هذه المحاولة تعتبر مصطنعة ، يضاف الى ذلك أن هذه الآليات تعتبر مرتبطة بمصالح الطبقات التي أختلت مع الرأسمالية نفسها .

ولهذا فأن التخطيط المبني على الاختيارات المركزية ، يبدو للجزء الأكبر من كتاب الاشتراكية وكذلك من التجارب التطبيقية في الاقتصاديات الاشتراكية ، أنه النوع الوحيد الذي يمكن أن يربط مقداً — وليس لاحقاً بواسطة تقلبات صغيرة أو كبيرة تتضمن ضياعاً كبيراً أو صغيراً للموارد الأساسية — مجموعة من القرارات التي يجب بالضرورة أن يكون هناك اتساق بينها وبين بعضها ، ويبدو كذلك أن النوع الوحيد الذي يتلائم مع هيكل الاقتصاد الاشتراكي .

هـ — صور من العلاقة بين المركز والوحدة الانتاجية : ليس هنا مجال تفصيل العلاقة بين المركز والقاعدة الانتاجية " المشروع " ولا حتى محاولة تحديد خط دقيق بين القرارات التى يصدرها كل من المركز والقاعدة ، فهذه العلاقة خاضعة للتطور بصفة مستمرة ، تختلف درجتها بين اقتصاد وآخر بل تختلف من وقت لآخر بالنسبة لاقتصاد معين .

ومن المعروف أنه قامت فى البلاد الاشتراكية فى السنوات الاخيرة مناقشات نظرية ، صاحبتهما تطبيقات شاملة فى بعض الاقتصاديات ، وجزئية فى بعضها الآخر ، حول تطوير نظام التخطيط ، والتخفيف من صرامة المركزية ، لاسيما وقد أصبح هيكل بعض تلك الاقتصاديات معقدا ، بعد تطوره الصناعى ، وأصبح تخطيط ألوف كثيرة من البنود السلعية تفصيليا من القمه أمرا عسيرا من ناحية ، وغير مفيضا للكفاية الاقتصادية وتحقيق معدل كبير من التنمية الاقتصادية من ناحية أخرى . وقد بدأت بعض تلك البلاد بإعطاء سلطات واسعة للمشروعات ، ووضع المبادرة فى أيديها فى عملية التخطيط والاستثمار وتحديد بعض الاثمان الى غير ذلك . ثم طورت من نظام الحوافز على زيادة الانتاجية والدخل الكلى للمشروعات ، وربط الدخل الكلى بالاجور والعلاوات والمكافآت الخاصة بالعاملين ، تعلو هذه الاجور اذا ما زاد الدخل ، وتنخفض بانخفاضه ولذلك أصبح للعاملين مصلحة أساسية فى زيادة الانتاجية وتحسين نوعية السلع ، والحرص على تسويقها ، وتجنب ألوان الضياع المختلفة التى كانت يمكن أن تنجم عن نظام الأرقام الموجهة التفصيلية السابق الذى كان يقوم عليه التخطيط المركزى (١) .

وعلى أية حال ، فهناك عوامل تتوقف عليها درجة المركزية واللامركزية بين المركز والمشروع . ومن هذه العوامل : أهمية المشروع بالنسبة للاقتصاد القومى ، فكلما كان المشروع ذا أهمية كبيرة فى

(١) انظر "حول النظام الجديد للتخطيط والادارة" المرجع المشار اليه سابقا . ويلاحظ أن —

تشكوسلوفاكيا تعتبر أول دولة تطبق هذا النظام على مستوى قومى أعتبارا من أول يناير سنة ١٩٦٧

استراتيجية التنمية ، أو فى إنتاج سلع استهلاكية أساسية لازمة لجماهير السكان ، كلما كان خضوعه للمركز أكبر ، أما اذا كانت أهميته محلية أو ثانوية ، كلما كان من الممكن ان تترك ادارته للمهية المحلية أو لأدارة المشروع نفسه .

كذلك تتوقف درجة المركزية واللامركزية على مرحلة النمو الاقتصادى التى يجتازها النظام الاشتراكى ، فلا ريب أن المرحلة الأولى من التصنيع وبناء القاعدة الانتاجية للاقتصاد القومى وتحويله من الانتاج الاولى أو الزراعى تتطلب تخصيص موارد كبيرة للتنمية الصناعية ، وللصناعة الثقيلة الامر الذى يتطلب درجة اكبر من المركزية . ولا مراء فى أن تقدم الاقتصاد وتصنيعه وتعقد تركيبه الانتاجى يتطلب درجة من اللامركزية ، وأعطاء حرية ومبادرة أكبر للمشروعات وذلك حتى تزداد الكفاية الاقتصادية ويرتفع معدل التنمية . وكذلك فى المراحل الأولى للتنمية حين يتيح نمط الاستهلاك للفئة القادرة على الدفع تركيبا استهلاكيا كماليا ، ويحرم منها جمهور المستهلكين الذين يمثلون القاعدة العريضة للسكان ، فأن ذلك يستدعى تدخلا مركزيا لتوحيد نمط الاستهلاك للضروريات واشباع الحاجات الأساسية ، وتوفير الموارد للتنمية بدلا من الكماليات . وبعد انقضاء المرحلة الاولى الصعبة من التنمية وتعقد الانتاج وارتفاع مستوى المعيشة ، فأن من الصعب على المركز أن يتابع الاذواق المتطورة ، ولذلك يترك تحديد النمط الاستهلاكى للمشروعات حسب اتجاهات الطلب .

كذلك يتطلب تنظيم وتنسيق استخدام الفنيين والخبراء الذين يعتبرون عنصرا نادرا فى الاقتصاديات النامية ، تخطيط اعمالهم تخطيطا مركزيا ، وذلك لكى يمكن وضعهم فى النشاطات ذات الاولوية بالنسبة لخطة التنمية . وفى حالة نمو الاقتصاد ، وازدياد عددهم ، فإنه يمكن أن يترك توزيعهم للقرارات اللامركزية .

عملية التخطيط

✱

تتطلب عملية التخطيط التي تتلخص — كما سبق القول — في تحديد الاهداف التي يريد المجتمع الوصول اليها ، والوسائل التي سوف يستخدمها لتحقيق هذه الاهداف ، نوعين من الاعمال للبدء في عملية التخطيط ، فهي تتطلب أولا ، أعداد الخطة الاقتصادية ، ثم تنفيذ هذه الخطة .

ويترب على ذلك أن عملية التخطيط تتطلب تركيبا تنظيما معيناً يسهل عملية تحضير الخطة وتنفيذها ويمكن القول بأن هذا التنظيم يشترط الى شطرين وجود جهاز للتخطيط ، أى لأعداد الخطة ، وسواء أكان ذلك على المستوى القومي أم على المستويات القطاعية أو المشروعات ، ثم تنظيم الجهاز الاقتصادي الذي يدير المشروعات .

وعلى ذلك سوف نتحدث عن ثلاثة موضوعات في هذا الصدد : ١ — تنظيم جهاز التخطيط ٢ — أعداد الخطة ٣ — تنفيذ الخطة .

أولا — تنظيم جهاز التخطيط

✱

تتطلب العملية التنظيمية للاقتصاد المخطط نوعين من التنظيم : تنظيم إدارة المشروعات والهيئات التي تتولى عملية تنفيذ الخطة ، ثم تنظيم هيئات التخطيط ، وسنعرض لكل منها باختصار .

تنظيم أجهزة الإدارة : لا ريب أن خصائص التخطيط الاقتصادي في إطار اشتراكي التي تعرضنا لها فيما سبق ، تتطلب قيام تنظيم اقتصادي يغير ذلك الذي يسود في إطار رأسمالي . فالمشروعات في هذه الأخيرة مملوكة ملكية خاصة ، تحظى باستقلال في سياستها الانتاجية والاستثمارية ، وتسترشد استرشادا لاحقا بالاثمان السائدة في السوق لتصحيح تلك السياسات ، ولا تقوم بينها وبين الحكومة " أو المركز " روابط مباشرة ، فهي لا تعتبر وحدات انتاجية تأتمر بأوامر المركز أو الخطة ، وهناك فقط السياسات

لهذا الموضوع فيما مضى كذلك مما ترتبط المشروعات ببعضها بروابط تنظيمية معينة ، فهي تتنافس فيما بينها ولا تنسق سياستها الانتاجية او التسويقية الا فى ظل الاحتكار الذى يقوم فيه بـ..... التنسيق الذى يقتصر على النشاط الذى يسوده ذلك الاحتكار .

ومن المتصور أن يقوم الاقتصاد الاشتراكى على نمط من التنظيم يختلف عن ذلك الذى يسود فى النظام الرأسمالى . فالملكية العامة لوسائل الانتاج هى السائدة ، وتمثل ثقلا أساسيا يجعل القطاع العام يقود عجلة التنمية الاقتصادية . ووجود هذه الملكية الاشتراكية الكبيرة يتطلب تنظيم المشروعات العامة التى تقوم بانتاج متماثل او مكمل لبعضه ، واخضاعها لتنظيم كبير فى شكل مؤسسه مثلا تستطيع أن تنظم الانتاج كله ، والبحوث العلمية المتعلقة به ، ومشكلاته المشتركة ، وتخطيطه الى غير ذلك ومثال ذلك المؤسسات النوعية التى يقوم عليها التنظيم الاقتصادى الاشتراكى فى الجمهورية العربية المتحدة .

وكذلك يتطلب الامر تنظيم القطاعات أو الفروع التى تتناول جزءا كبيرا من النشاط الاقتصادى على مستوى قومى ، بحيث تشرف عليها هيئات " تنسق وتخطط وتشرف على نشاط الفرع كله كوزارات الصناعة والزراعة والنقل . الخ ثم وجود جهاز يربط بين القطاعات جميعا ، وينسق بينها ، ويوجهها لتحقيق الاغراض التى تستهدفها الخطة القومية ، وهو الحكومة . اذ المعروف أن الخطة لها جانبان : جانب قومى يتعلق بالاغراض التى يحددها المركز تحديدا مسبقا ، وهذه الاغراض تتعلق ، بطبيعة الحال بحاجات الاقتصاد القومى الانتاجية والاستهلاكية ، ولذلك يجب أن يكون للمركز قول فى هذا المجال . وهناك الجانب الآخر ، وهو الجانب الذى تقوم به الوحدات الانتاجية ، وهى المنفذة للخطة وهى فى مجالها تتخذ من السياسات ما يجعلها تنفذ نصيبها من الخطة القومية تنفيذا كفئا ، ولها فى ذلك أن تتخذ ما تشاء من قرارات ، طالما كان ذلك فى نطاق الاطار العام الذى تحدده الخطة .

ويتطلب هذا التنظيم الهرمى وجود نوع من العلاقة بين هيئة التخطيط المركزية وبين الوحدة الانتاجية " وقد تعرضنا لهذه العلاقة حينما تحدثنا عن اللامركزية والمركزية فى التخطيط ، وعرضنا

على أن العلاقة قد لا تكون مباشرة بين المركز والوحدة الانتاجية ، فقد توزع القرارات بينهما عن طريق هيئات وسيطة — كالمؤسسة والوزارة ثم مجلس الوزراء (أو لجنة التخطيط) ، كما سبقت الإشارة الى ذلك . وقد توزع القرارات مكانيا أو جغرافيا (حسب المنطقة أو الاقليم ، أو المستوى القومى) وذلك حسب حجم الاقتصاد القومى . وقد يكون هناك توزيع وظيفى للقرارات ، كالقرارات المتعلقة بالاجور والعمالة ، والاستثمارات ، والاثمان ، والتمويل ، وتنقسم الوزارات فى الغالب الى أدارات — وظيفية (وكذلك احيانا الى أدارات اقليمية مثلا) وذلك الى جانب تقسيم الوزارات الى النشاطات الاقتصادية المختلفة .

وهناك جانبان تنظيميان آخران هو تنظيم العلاقة بين وحدة إنتاجية وأخرى ، فهى علاقة تنظيمية طبقا للترابط الذى تضعه الخطة ، ولنظام الاثمان الذى يحدده المخطط ، ولا يترك لقوى السوق ، ولو أنه من الممكن السماح لقوى السوق أن تعمل فى حدود ، وذلك لايجاد توازن بين العرض والطلب ، وزيادة انتاجية وأرباح المشروعات وأثارة حوافزها . والجانب الآخر هو العلاقات داخل الوحدة الانتاجية نفسها ، ومثال ذلك العلاقة بين هيئة التخطيط والادارة (١) .

تنظيم أجهزة التخطيط :

يمكن القول بأن وظائف أجهزة التخطيط تتمثل فى جميع البيانات والاحصاءات التى تصور الوضع الاقتصادى القائم ، وهذا هو الأساس الرقى او الاحصائى لاعداد الخطة ، ثم وضع الخطة فى أطارها الفنى ، وهذا يختلف بطبيعة الحال فيما اذا كانت الخطة قومية او خاصة بمشروع من المشروعات . وأخيرا يتابع جهاز التخطيط تنفيذ الخطة ، ليرى ماذا كانت الأهداف تنفذ ، ثم ليتعرف على مشكلات التنفيذ ويجابها بالحل او بتعديل الخطة لتنسج مع التنفيذ الواقعى لها .

وتتحدد الاتجاهات الرئيسية للخطة فى المركز ، وذلك لتحقيق الأهداف الاجتماعية التى يريد

(١) انظر "محمد دويدار ، المرجع السابق ذكره"

المجتمع الوصول اليها . هذه الصورة الكلية تهبط من المركز الى الوحدة الانتاجية ، ليعد كل مشروع خطته على ضوءها طبقا لظروفه الفنية والانتاجية . وتصعد اقتراحات المشروعات المركز ليعلق عليها ويوائم بينها وبين اقتراحات المشروعات الاخرى ، وهذا تصعد الأرقام والمقترحات من القاع الى القمة ، ثم تهبط من القمة الى القاعدة الى أن تأخذ الخطة شكلها النهائي . وهذا يتطلب كما سبق القول ، تنظيمها هرميا خاصا بالادارة ، وهو كذلك يتطلب في الوقت نفسه تخطيطا هرميا يتعلق بهيئات التخطيط على مستوى المشروع والمؤسسة والوزارة ، ثم هيئة التخطيط على المستوى القومي .

وكذلك يجب أن تزود الوحدة الانتاجية وغيرها من المستويات المركزية بالبيانات والمعلومات المتعلقة بالوضع الاقتصادي أو الحياة الاقتصادية ، وذلك لكي تمكن المركز من تجميع الصورة الاقتصادية على المستوى القومي ، وتعديل الخطة طبقا لظروف التطبيق .

نظام هيئات التخطيط ووظائفها :-

تعتبر الحكومة ، أو مجلس الوزراء ، أو المنظمة السياسية العليا في الدولة اشتراكية هي التي تدير الخطة وتراقبها وتشرف عليها . وتوضع الخطة بواسطة هيئات التخطيط ، ويمكن تقسيمها الى مجموعات ثلاث : ١- هيئات تخطيط الدولة ٢- هيئات التخطيط على مستوى الوزارات والقطاعات (المؤسسات) ٣- هيئات التخطيط في المشروعات والمنظمات .

وقد حدث تطور في نظام أجهزة التخطيط حتى الآونة الحاضرة . وقد يكون في دراسة نشاط هذه المنظمات في التجارب الماضية بعض الفائدة .

فهنالك ، في الدول الاشتراكية ، لجنة الدولة للتخطيط على مستوى الاقتصاد القومي كله وفي الاتحاد السوفيتي مثلا ، توجد الى جانب ذلك ، لجنة تخطيط على مستوى كل جمهورية من الجمهوريات التي يتكون منها الاتحاد ، ولجان للمناطق والمراكز والمدن . وتضع اللجنة الأولى خطة الدولة الاقتصادية والثقافية وتضع اللجان الاخرى خطط المناطق الخاضعة لها . وتععد الخطط في الوزارات والمؤسسات بواسطة لجان التخطيط بها ، وفي المشروعات ، ومواقع البناء توضع الخطط

بواسطة ادارات التخطيط أو أقسامه .

وهذه الهيئات التخطيطية لهذه المجموعات الثلاث تكون نظاما واحدا يضمن التخطيط الاقتصادي على مستوى قومي . وتضع لجنة الدولة للتخطيط خطة اقتصادية موحدة للدولة ، وتضع الطرق والوسائل لتحقيقها ، وتفحص برامج الانتاج وتربط بينها مع مختلف الادارات والمنظمات الاقليمية .

ومهمة لجنة الدولة للتخطيط في الاتحاد السوفيتي في الوقت الحاضر ، هي أن تضع خططا خمسية أو سبعية للتنمية الاقتصادية ، وتحدد الاعمال سنة بسنة للقطاعات والمناطق ، وتضع الخطة السنوية التي تبني على اهداف الخطة الخمسية ، مع إدخال تنفيذ الخطة في الاعتبار وتحقيق التقدم العلمي والتكنولوجي ، وتطوير موارد أولية جديدة . وتضمن الخطة تنمية متزايدة للفروع التقدمية في الصناعة والزراعة ، وتكفل ارتفاعا مستمرا في مستوى معيشة السكان المادي والثقافي وتوزع القوى الانتاجية توزيعا صحيحا على النشاطات الاقتصادية داخل الدولة . وتشجع تطور العلم واعطائه أولوية ، وتدخل دون تأخير النتائج العلمية والتكنولوجية الحديثة في الاقتصاد ، وتستخدم استخداما رشيدا قوى العمل والموارد المادية او المالية والثروة الطبيعية . وتؤكد ارتفاع انتاجية العمل وتحسن نوعية الانتاج ، وتخفيض نفقات الانتاج والتوزيع ، وزيادة الارباح . وتشرف لجنة التخطيط على تحقيق الخطة ، وبصفة خاصة ترى ماذا كانت خطط بيع المنتجات الصناعية والارباح قد نفذت ، وأن الطاقات الانتاجية قد أعدت وحصل تعاقد عليها حسب البرنامج ، وأن انتاج البنود الجديدة قد نظم ، وأن احداث التحقيقات العلمية والتكنولوجية تطبق في الاقتصاد القومي .

ثانيا : اعداد الخطة

تقوم هيئات التخطيط باعداد الخطة الاقتصادية من الناحية الفنية ، وهذا يتطلب اكبر قدر من البيانات والمعلومات التي تصور الوضع الاقتصادي القائم في الدولة ، ذلك أن التصوّر الدقيق لهذا الوضع هو الأساس الذي يركز عليه المخطط في وضع الاهداف التي يمتثلها المجتمع . وفي الاقتصاد الاشتراكي ، تتركز هذه الاهداف كما سبق القول ، في التحول من الانتاج الزراعي أو الأولى الى الانتاج الصناعي وبناء اساس الاشتراكية .

ولاريب أنه كلما كانت الصورة الرقمية للحياة الاقتصادية صادقة ودقيقة ، كلما كان التخطيط دقيقا ، وكلما كان تحديد الاهداف المرجوه ، وكذلك الوصول اليها ، واضحا ثم تحدد هيئته التخطيط المركزي الاهداف التي يسعى المجتمع الى تحقيقها .

وجد يربنا أن نذكر هنا أن المجتمع الذي يريد التقدم لا يكفي بأن تعد هيئاته اطارا فنيا دقيقا للخطة ، فمهما بلغت دقة التخطيط ، او الصيغه الرياضية التي يتخذها ، فهو لا يجدي الا اذا اشرت الجماهير الشعبية على ضرورة تنفيذ اهداف الخطة ، وتحقيق التقدم الاقتصادي والاجتماعي ، وبهذا تظهر اهمية اشتراك العاملين في تحضير الخطة على كل المستويات من المشروع او الوحدة الانتاجية الى الهيئة المركزية . وبذلك يمد العاملون هيئات التخطيط المختلفة بالبيانات والمعلومات اللازمة ، ويقترحون عليها اقتراحات عملية ويقدمون لها خبرات تعاونها في مهمتها . كذلك فإن الجماهير العاملة هي التي تنفذ الخطة وتراقب الادارة في تنفيذها ، ولهذا فاسهامها في وضعها يلزمها ادبيا بتنفيذها ، ويفيد كذلك في التنفيذ المتجدد لها ، وابرار مشكلاتها ، ومن ثم احاطته المخططين بها ، وتعديل الخطة - اذا احتاج الامر لذلك - على اساسها ، وتحقيق مبدأ مرونة الخطة .

وتقوم هيئات التخطيط باعداد اطار الخطة ، وهو الشكل الذي يتخذه الاقتصاد القومي في آخر سنة من سنوات مدة الخطة . وهو يصور تركيب الاقتصاد القومي او هيكله ، عندما تنتهي الخطة .

وقد سبق لنا القول بأن المخطط يحدد الاهداف التي يسعى المجتمع اليها في نهاية الفترة الزمنية للخطة . والوصول الى هذه الاهداف تحدده استراتيجية الخطة ، واهم نظام الامليات التي

وتذكرنا الفترة الزمنية للخطة بأن هناك خططا مختلفة حسب الفترة الزمنية التي تستغرقها كل خطة . وتتوقف الفترة الزمنية على الاهداف التي يريد المجتمع تحقيقها ، وعلى إمكانية التنبؤ بالمستقبل ، ولهذا يجب الا تطول الخطة بدرجة تتعذر معها رؤية المستقبل . وتوجد فـى الاقتصاديات الاشتراكية خططا مختلفة منها :

١ - الخطة البعيدة المدى :

ويتراوح طولها بين ١٥ و ٢٠ سنة . وفي هذه الخطة توضع الاهداف التي يريد المجتمع تحقيقها في مدة طويلة ، وتحويل هيكله الانتاجي ، او تحقيق مستوى عال من معيشة السكان المادية والثقافية . ويكتفى في هذا النوع من التخطيط بالخطوط العريضة العامة فيما يتعلق بالقطاعات الاقتصادية المختلفة . وتأخذ هذه الخطة في اعتبارها ، بطبيعة الحال ، التقدم الفني ، وإمكانيات المجتمع في المستقبل ، والعلاقات الدولية في الزمن الطويل . وتمثل الخطة البعيدة المدى اطارا كبيرا يحدد للخطط الطويلة اتجاهاتها ، كما تنسق بين خطة انتهت فترتها والخطة التالية لها .

٢ - الخطة الطويلة :

وهذه الخطة تستغرق من خمس الى سبع سنوات . ومهمتها تحديد معدل تنمية الاقتصاد القومي ، وتحديد الاهداف الاساسية مثل الانتاج والاستثمار والاستهلاك ثم توزيع هذه الاهداف على المشروعات او المؤسسات المختلفة ، وهي اهداف لها صفة الالتزام - بطبيعة الحال - في المجتمع الاشتراكي ، كما سبق القول .

والوثيقة المبدئية في اعداد الخطط الطويلة الأجل هي الارقام الموجهة^(١) للتنمية الاقتصادية القومية التي تعدها الهيئة المركزية للتخطيط بالتعاون مع الوزارات والمصالح ، والتي توافق عليها المنظمة السياسية العليا والحكومة .

ويؤخذ في الاعتبار ، عند وضع الارقام الموجهة ، المستوى الاقتصادي الذي حققته الدولة ، واحتياجات الاقتصاد في مرحلة معينة - وتحدد المنظمة السياسية العليا ، باستخدام الارقام الموجهة ، الاهداف الاقتصادية والسياسية للخطة ، وكذلك اقسامها وقطاعاتها الأساسية ، والأعمال

الاقتصادية الرئيسية التي يجب ان تؤدى فى الفترة المخططة .

ومن الضرورى أن نجد فى الخطط الطويلة ، فى كل فترة ، تلك القطاعات الأساسية القائدة .
وفى مرحلة اعداد الارقام الموجهة ، تحدد الفروع الأساسية ، الامر الذى يفيد ابتداءً فى تحديد عدد
الزيادات فى الطاقة الانتاجية وحجم الانتاج والاستثمارات . والفروع او القطاعات الاساسية هى صناعات
المواد الأولية والوقود الرئيسية (المعادن ، والكيميائيات ، والوقود) وصناعة القوى الكهربائية والزراعة .

وتكون الارقام الموجهة اطار الخطة ، وتخصص ارقام موجهة لكل من الوزارات ، ثم للمشروعات
ومناطق الانشاء . وتضع الارقام الموجهة للدولة كلها المعدلات والنسب الصحيحة لتطوير الاقتصاد
القوى وبناء الاشتراكية .

وهناك مبدأ أساسى فى التخطيط الطويل ، وهو ربطه ربطاً وثيقاً بالتخطيط الجارى ، بحيث
يلعب الأول دوراً قيادياً فبينما تمثل الخطة الطويلة البرنامج السياسى والاقتصادى للدولة فى مدة
طويلة ، فان الخطط السنوية تضع بالتفصيل الاعمال المعينة فى مدة أقصر والتي تتبع هذا البرنامج .

٣ — الخطة القصيرة :

لا شك ان الاقتصاد القومى يتعرض لتغيرات اساسية فى فترة الخطط الطويلة ، وهى ~~مسـ~~
٥ الى ٧ سنوات ، سواء من حيث التطور العلمى او التكنولوجى او من حيث اكتشاف موارد جديدة
وغيرها ، الأمر الذى قد لا يكون قد اخذ فى الحسبان فى تلك الخطط الطويلة ، وهذا يتطلب أن
تكون لدينا خطط قصيرة ، جرى العمل فى التطبيقات الاشتراكية ان تكون مدتها سنة ، وربع سنة
وشهراً .

والخطط السنوية تعتمد على الخطط الطويلة فى تحديد هدف كل سنة من السنوات ، والخطة
السنوية الصق بالعمل من الخطة الطويلة ، فهى تستند على الواقع الاقتصادى الذى تحقق فى السنة
الماضية ، وتوجه المشروعات الى انتاج او استثمار محدد يتعين القيام به وتحقيقه فى السنة موضع
البحث . ولذلك فان هذه الخطط تعتبر اكثر تفصيلاً ، وبياناً لها . تعتبر اوامر مباشرة الى المشروعات
لتنفيذها .

وتنقسم الخطة السنوية الى خطط ربع سنوية وشهرية ، تعتبر برامج للانتاج في هذه الفترة من السنة ، وليس من الضروري ان يكون الانتاج في كل ربع سنة مماثلا لربع السنة الآخر ، فقد تتدخل الاعتبارات الموسمية هنا ، فتختلف الكمية المنتجة بين فترة واخرى .

وتوضع الخطط السنوية على اساس الارقام الموجهة للخطة الخمسية او السبعية ، وعلى اساس الخطط الطويلة للوزارات والمشروعات ، وعلى اساس الخطة الاقتصادية القومية توضع سنويا الميزانية ، وميزان الدخل والانفاق ، والخطط المالية ، وتقديرات الانفاق وخطط الايرادات .

ومن المعروف ان الخطة والميزانية تقدمان الى مجلس الوزراء الذي يعرضها على البرلمان للتصديق عليها .

وخلال الفترة التي تغطيها الخطة الطويلة الاجل ، تدخل تعديلات في الخطط الاقتصادية السنوية وتأتى هذه التعديلات من تنفيذ الخطة ، ومن تطور العلاقات الاقتصادية ، ومن الاحتياجات المتغيرة من السلع . وقد تتغير الخطط الطويلة خلال السنة ، فتتخذ هذه اهدافا مستقلة ، او بالنسبة للمدى الكلى للاهداف . ومثل هذه التغيرات ترفع للحكومة للموافقة عليها .

مبررات الخطط السنوية :

ان التغيرات السنوية في الخطط الاقتصادية المعدة لمدد أطول ، ووضع خطط سنوية تعتبر ضرورة نظرا للاعتبارات الاقتصادية والمالية التالية :

١ - ان التحضير المادى والفنى للانتاج في معظم الصناعات ، تكون له عادة دورة في حدود سنة ، لأن هذه الدورة مرتبطة بالتقلبات الموسمية والظروف المختلفة للانتاج في المواسم المختلفة في السنة . الخ . ومن ناحية اخرى ، فان الخطة السنوية للنشاط الاقتصادي المالى لمشروع ما توضع طبقا لمدى واسع من الاهداف ، بينما الخطة الطويلة تعطى الاتجاه العام فحسب ، ولاستطيع ان تشمل تخصيصا تفصيليا ، وبصفة خاصة التخصيص النهائى للسلع من حيث مقدارها المادى . ومن ثم تكون هناك حاجة لتعديل هذه الاهداف وتفصيلها كل سنة .

٢ - التغير في ميزان الطاقة الانتاجية للمشروعات يمكن ان يكتشف ويؤخذ في الحساب في مجرى السنة ، ذلك لأن بعض الطاقة الانتاجية يتعاقد عليها خلال السنة ، وبعضها يهلك او يصبح باليا .

٤ - تعتمد الموارد من المواد الأولية للصناعات الخفيفة والغذائية ، الى حد كبير ، على الوضع فى الزراعة فى السنة موضع البحث .

٥ - من الصعب وضع خطة طويلة الأجل للامداد بالموارد للمنتجين والمستهلكين فرادى ، باستثناء التوريدات المنتظمة المترابطة .

٦ - من الضرورى ، فى كل سنة ، مواءمة الانتاج مع اسواق الصادرات ، ومع سياسة الواردات حسب الاوضاع الدولية ، واتفاقيات التعاون الاقتصادى مع البلاد المختلفة .

وعند وضع الخطة السنوية ، يجب تحديد احتياجات الاقتصاد فى الفترة المعينة فيجب ان يكون برنامج الانتاج ، وخطة الانشاء الرأسمالى متناسقين مع كل من الموارد المادية والمالية المتاحة . ويجب ان يلاحظ أن الخطة الطويلة الاجل يجب أن تعدل فيما يتعلق بالأهداف لافى السنة المخططه (١) فحسب ، ولكن فى السنة التالية كذلك .

ويفترض مبدأ الاستمرار فى التخطيط أنه مع تحديد أهداف الخطة السنوية الجارية ، فان هيئات التخطيط يجب أن تعد فى نفس الوقت الأهداف بالنسبة للسنة الأولى فى خطة الخمس او السبع سنوات القادمة ، بينما نصيب السنوات الباقية من الخطة الخمسية او السبعية الجارية يجب ان يعدل حسب تحقيق الخطة فى السنوات السابقة . أن اتباع هذا الاجراء فى التخطيط يجعل من الممكن ان نجمع جمعا سليما بين الخطط السنوية والخطط الطويلة . ومن الأحسن أن تربط الحصص المخصصة لكل سنة مخططة مع التنمية الاقتصادية المتوقعة فى فترة الخمس او السبع سنوات القادمة .

خطة الامداد بالموارد الانتاجية :

هناك نوعان من الخطة : خطة الانتاج والاستثمار ، وخطة الامداد بالموارد الانتاجية . فمع تخصيص المواد الأولية وغيرها كالوقود ، والقوى الكهربائية ، توضع الخطة السنوية للامداد بالموارد ويوافق عليها بواسطة الهيئة المركزية للتخطيط لمدى محدد معين . والنتائج التى يخصص بواسطة المركز تشمل البنود الرئيسية ، ومثالها : الحديد والصلب ، والوقود ، والكيماويات الرئيسية ، ومواد البناء والمعدات . . . الخ .

(١) ان الخبرة المستمدة من التخطيط طويل الاجل ، توضح انه فى عملية تنفيذ الخطة وتحقيقها ، فان متطلبات الاقتصاد القومى يجب أن تترايط مع امكانيات الانتاج والموارد المالية والمادية لمدة خمس سنوات مقبلة .

وتضع هيئة التخطيط المركزية خطة الامداد بالمواد والمعدات للاقتصاد القومى بالاشتراك مع الوزارات . وتشمل هذه الخطة الموازين المادية ، وخطط تخصيص السلع الهامة ، وخطة لامداد الاقتصاد القومى بحاجاته المختلفة من الموارد ، وتقديرات عن برامجها الانتاجية . وعلى ضوء احتياجات المشروعات والقطاعات ، فان جهاز التخطيط يعد الموازين المادية ، وخططا لتخصيص كل نوع من السلع ، وذلك للاشارة الى اتجاهات استخدام الموارد

وتساعد هذه الخطة على امداد الصناعة بالمواد الاولية وغيرها من المواد والوقود والمعدات . وهذه الخطط تستخدم للمتوطنين الاقليمى الملائم للانتاج بالنسبة للاستغلال الرشيد للموارد الطبيعية لكل منطقة اقتصادية جغرافية ، وكذلك تسهل التخطيط الجيد لنقل السلع .

ويعتبر التقدير الصحيح للاحتياجات من السلع لحاجات الانتاج والانشاء يعتبر عملا رئيسيا فى وضع خطة الامداد بالموارد . وتوضع معايير انفاق المواد وتعد بواسطة المشروعات نفسها بالتعاون مع معاهد التصميم فى الفروع المختصة ، ومكاتب التصميم المركزية ، مع ادخال التقدم الفنى فى المجال موضع البحث فى الاعتبار ، وتعرض هذه الاجراءات على المستويات الاقتصادية والتخطيطية العليا للموافقة عليها .

وبعد موافقه على الارقام الموجهة ، فان العمل الرئيسى فى وضع الخطط الطويلة الاجل بالنسبة لأكبر عدد من الاهداف يجرى فى المشروعات الصناعية ومناطق الانشاء وفى المزارع وغيرها ، التى تعد خططها ثم تراجعها الجهات الأعلى فى الوزارة الى ان تصل الى جهاز التخطيط المركزى . ولهذا فان الجمع بين الخطط الاقتصادية القومية طويلة الاجل مع التخطيط من أسفل ابتداء من المشروع يعتبر المبدأ الرئيسى للتخطيط الاشتراكى طويل الاجل . ومراعاة هذا المبدأ يمكن

- (١) يضع الجوسيلان ، وهولجنة التخطيط المركزية بالاتحاد السوفيتى ، ملخصا للموازين والخطط للتخصيص لنحو ١٣٠ نوعا هاما من السلع للموافقة عليها بواسطة اللجنة المركزية للحزب ومجلس الوزراء . وتشمل المعادن الفلزية وغير الفلزية ، والوقود ومنتجات البترول ، والطاقة الكهربائية ، والكيمائيات ، والخشب وادوات البناء ، والمعدات والمواد الاولية الزراعية ، والسلع الرئيسية فى الصناعات الغذائية والخفيفة
- (٢) يحظى الوقود والقوى باهتمام خاص فى روسيا ، وتعمل موازين لهما فى المناطق الجغرافية الاقتصادية المختلفة .

هيئات التخطيط أن تدخل في حسابها كل الامكانيات لتوسيع الانتاج ، وأن تربط بين مصالح الدولة والمصالح المحلية أو المشروعات . ونظرا للجمع بين التخطيط العام للدولة والتخطيط من أسفل ، فان خطط الوحدات الدنيا في السلم الاقتصادي يجب ان تلخص وتحلل على جميع المستويات الاعلى . وتحضير الخطة المبدئية في كل مشروع يمكنه من ان يدخل في اعتباره الروابط الموجودة مع المشروعات الأخرى .

وبطبيعة الحال ، فعند ما تعد المشروعات خططها ، فانها تستشير المنظمات العليا التي تشرف عليها (مؤسسات وغيرها) ، وذلك لكي تتواءم خططها مع احتياجات الاقتصاد القومي ، وأن تستخدم الطاقة الانتاجية استخداما كاملا (أو اقصى) . ثم تحلل هذه الخطط بواسطة الجهات الاقتصادية الأعلى (المؤسسات) التي تضع خططها هي الأخرى ، وترسل الى الوزارات التي تحللها وتراجعها ، ومن ثم توضع خطة الوزارة التي تذهب بدورها الى لجنة التخطيط التي تجمع الخطط ، وتحاول تحليلها ومراجعتها ، والربط بينها ، والتوفيق بينها وبين الارقام الموجهة التي تحدد الاهداف العامة للمجتمع . وبعد هذا التنسيق تجري لجنة التخطيط وضع الصيغة النهائية للخطة التي تصبح بعد ذلك ملزمة للوزارات والمؤسسات والمشروعات ، وتصبح قانونا بعد الموافقة عليها من مجلس الوزراء والبرلمان .

ان عملية التخطيط في الهيئة المركزية للتخطيط ليست مجرد تجميع لخطط المشروعات والوزارات ، ولكنها عملية كبيرة من التحليل الشامل ، والربط بينها من وجهة نظر الدولة ككل ، واستخدام نظام كامل من الموازين : ومثالها ، الموازين المادية ، والنقدية ، والعمل ، وموازن الاقتصاد القومي ككل . ويجب ان تحل الخطة الاقتصادية القومية من وجهة نظر الدولة ككل مشكلات عدة : ومثال ذلك ، معدل نمو الناتج الاجتماعي ، حجم وتوجيه الاستثمارات في الفروع ، نسب التنمية للفروع ، وتقسيم العمل في الاقتصاد القومي ، التوطن الاقليمي للقوى الانتاجية ، توزيع واستخدام الدخل القومي الى غير ذلك .

وكذلك ، فان النظرة الكلية للدولة يجب ان تنطبق على تطوير العلم والتكنولوجيا ، وتخصيص الوسائل الاساسية للانتاج ، وتكوين الثمن ، وتخفيضه ، وتدعيم قدره الدفاعية للدولة ، وتنمية الروابط الاقتصادية الخارجية .

(١)
الشروط اللازمة لتوافرها في الخطة :

هناك شروط عدة يجب ان تتوافر في الخطة نذكر بعض شروط اساسية منها :

١ — الكفاية الاقتصادية : اذا ماوزعت الموارد الاقتصادية على الاستخدامات المختلفة ، بحيث يتحقق اقصى قدر ممكن من الناتج من هذه الموارد ، فانه يقال ان الموارد قد وزعت توزيعا كفئا او أمثلا . ولا ريب ان الخطة لابد ان تكون وسيلة فعالة لتحقيق اكبر قدر من المنتجات باستخدام اصغر قدر من الموارد .

وهنا تظهر مشكلة الاختيار بين بدائل معينة تستخدم فيها موارد المجتمع لتحقيق تلك الكفاية ، وذلك بالاضافة الى الاختيار بين الاهداف المختلفة التي تتنازع الموارد الانتاجية وطبيعة الحال ، فان الاهداف التي تختارها — كما سبق القول ، هي تلك التي تتفق مع اشباع الحاجات الاجتماعية ، انتاجية كانت ام استهلاكية ، والتي تتفق مع مرحلة النمو التي يجتازها الاقتصاد .

٢ — التناسق : يجب ان يكون هناك تناسق بين اجزاء الخطة المختلفة ، سواء على مستوى الكليات ، كالدخل القومي والاستثمار والاستهلاك والعمالة مثلا ، أو على مستوى فروع النشاط الاقتصادي : الصناعة والزراعة والنقل . . الخ ، حيث يجب موازنة الكمية المنتجة من سلعة معينة مع الاستخدامات المختلفة لهذه السلعة .

وقد يكون الاتساق في الخطة متعلقا بتركيبها ، او بأقسامها فيما بينها ، او قد تكون بين سنة واخرى من السنوات التي تنقسم اليها الخطة الطويلة ، أو بين هذه الاخيرى وبين الخطة بعيدة المدى .

ويتطلب التناسق ان يكون هناك توافقا منطقيا في الخطة ، وهذا يعنى ان تكون الموارد المخططة متطابقة مع كمية الموارد الحقيقية المتاحة ، او التي يمكن ان تتاح واقعيا وفنيا فى فترة الخطة ، سواء كان ذلك بالنسبة للخطة القومية أو بالنسبة للمستلزمات الضرورية للمنتجات المخططة لكل قطاع أو مشروع .

ويتصل بهذه النقطة ، ما يسمى بواقعية الخطة ، وهى ان تتفق الاهداف التي يريـد

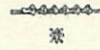
المجتمع الوصول اليها ، والوسائل التي حددتها الخطة لتحقيق هذه الاهداف ، مع امكانيات المجتمع المادية والبشرية والفنية . وقد يتسبب عدم مراعاة ذلك في ضياع موارد اقتصادية نظرا للطموح الكبير الذي يتجاوز طاقات المجتمع .

على أن ذلك لاينفي أن تحدد اهداف طموحة لاثارة حماسة الجماهير العاملة ، وذلك حتى يفاد من هذه الحماسة الى الحد الاقصى الممكن ، على ان تكون الاهداف الواقعية معروفة وتتضمنها خطة اخرى .

٣ — المرونة : سبق أن اشرنا الى فكرة مرونة الخطة اشارة عابرة ، فقد تسير الاحداث الاقتصادية في المستقبل على غير ما يهوى المخطط ، وذلك على الرغم من دقة التخطيط ، وقد تقع احداث طبيعية غير منتظرة تؤثر في مجرى التنمية وفي القدرة على استخدام الموارد او توافرها ، وقد تحدث ثورة فنية ، او تفسير تكنولوجي مثلا ، كل اولئك يتطلب تعديل الخطة ، سواء من حيث اهدافها او وسائلها ، او تعديلها لتواءم على الاقل مع الظروف الجديدة ، وحتى يمكن الوصول الى الاهداف الاصلية بقدر المستطاع ، سواء كان الظروف مواتيا فيتحقق هدف الخطة قبل الفترة المحددة لها ، او كان غير موات فيستدعي التأخير في تلك الفترة ، أو بذل جهود غير عادية لتحقيق الهدف في الوقت المحدد .

وهذا يجعل المخططين ان يدخلوا في اعتبارهم ايجاد وسائل يمكن بواسطتها تعديل طريقة تنفيذ الخطة لكي تتفق مع الاهداف المرجوة ، مع ادخال الظروف الجديدة في الاعتبار .

أساليب التخطيط الاقتصادي



توجد أساليب متنوعة تستخدم لتحديد إطار الخطة الاقتصادية ، ومن هذه الأساليب :

١ — طريقة التخطيط الأمثل :

هذه الطريقة تتميز باستخدام حسابات معقدة ، وأساليب رياضية مركبة ، ونظرا لتعقدها ، فإنها لم تطبق على نطاق كبير بعد ، وقد بدى أخيرا فى تطبيقها فى الاتحاد السوفيتى (١) ، وتقدم هذه الطريقة مجموعة من الأهداف المرنة ، مع إعطاء كل هدف منها وزنا يتناسب مع أهميته للحصول على مجموعة تفضيلات المسئولين عن التخطيط والأولويات التى يعطونها للأهداف المختلفة . وتوضع فى الوقت نفسه حدود عليا ودنيا لبعض العناصر الرئيسية فى الاقتصاد القومى تضمن تحقيق تلك الأهداف بدرجة معينة .

ثم يقوم المخططون بعمل جداول للتدفقات القومية يبين ما سوف تكون عليه العلاقات الصناعية والدخليه فى الدولة ، اذا ما أريد الوصول بالأهداف الى اقصى ما يمكن تحقيقه فى ظل الظروف القائمة . وهذا يقتضى تحديد شكل التدفقات القومية الذى يلخص التعاملات بين قطاعات الانتاج وقطاعات الطلب النهائى ، وتعيين القطاعات التى ينقسم اليها الاقتصاد القومى ، واحتياجات كل منها لأغراض التشغيل والانشاء معبرا عنها فى شكل معاملات فنية تستخلص من واقع الدراسات الاحصائية السابقة . ومن واقع الدراسات التى تكون الهيئات المختلفة قد اجرتها بالنسبة للمشروعات والبرامج المختلفة . كذلك يتم تحديد شكل العلاقات التى تربط مستوى الدخل بالانتاج وتوزيع هذا الدخل فى كل قطاع ثم كيفية التصرف فى الدخل وانواع الطلب النهائى والعوامل التى تؤثر فيها .

ومن مجموعة المعاملات والعلاقات يتكون ما يسمى بالنموذج التخطيطى الأمثل ، وتستخدم الطرق الرياضية فى حله للوصول الى تحديد لكافة عناصر جدول التدفقات فيتعين بذلك الحجم الذى

(١) اجريت بشأن هذه الطريقة دراسات نظرية فى النرويج ، وبذلك محاولات لتطبيقها على سبيل التجربة . ويطبق الامريكيون هذا الاسلوب فى مشكلات اقتصادية عديدة . وجرت محاولات لتطبيقه فى الجمهورية العربية المتحدة بالتعاون مع الاستاذ فرش " الخبير النرويجى .
أنظر : محمد محمود الامام ، التخطيط من اجل التنمية الاقتصادية والاجتماعية ، المرجع السالف الذكر ص ٢٦ ، وما بعدها .

يجب ان يبلغه الانتاج الجارى فى كل قطاع والاستيراد اللازمه له والدخل المتولد فيه وتوزيعه
ومستلزمات انتاجه واحتياجاته الاستثماريه وحجم الصادرات والاستهلاك النهائى وهكذا . وبذلك نحصل
على صورة تفصيلية للاقتصاد القومى (اى الاطار التخطيطى له) تضمن فيها : وصول الاهداف الى اقصى
ما يمكن ان تصل اليه ، وكذلك توازن الاقتصاد وقطاعاته دون التعرض لاختناقات او انتكاسات

وهناك بعض الاساليب الرياضيه الجزئية يمكن ان نذكر منها :

أ - التخطيط المستقيم : (البرمجه المستقيمه) linear programming ويقتوم
هذا الاسلوب على محاولة ايجاد اقل قيمه له معينه تكون على شكل معادله خط مستقيم ، فمثلا
يمكن التعبير عن الدخل القومى بمجموع كميات السلع والخدمات المختلفه مضروبه فى اسعارها بشرط عدم
تعدى قيمه معينه تكتسب فى صورة متباينات ، وكل متباينه منها تمثل حدا معينا لا يمكن تخطيه أو
القصور عنه . ومثال ذلك الاتزيد كميته ادوات الانتاج المستخدمه فى القطاعات المختلفه عن الكميه
الموجوده فى المجتمع .

ب - التخطيط الديناميكى : وتمثل العلاقه المراد ايجادها هنا بالضرورة ، شكل معادله
الخط المستقيم كذلك ، فان القرارات الخاصه بالسياسه الاقتصاديه لاتتخذ مرة واحدة دون متابعه ،
بل تمكن من تعديل القرارات السابق اتخاذها بغرض تصحيح اى انحراف قد يحدث فى مجرى هذه
المتغيرات الاقتصاديه .

وهناك طريقتان للتخطيط يطلق عليهما طريقه الامداد ، وطريق التحليل التاريخى

أ - طريقه الامداد extrepolation

تفترض هذه الطريقه قيما معينه لتوزيعات ادوات الانتاج فى استخداماتها المختلفه وكذلك
تحديد اهداف الانتاج فى اوجه النشاط المختلفه بناء على مشاهدته تطورات هذه القيم خلال فترة
معينه . اى انه يمكن توفير منحنى من درجة معينه يمثل تطوره هذه القيم فى فترة زمنييه سابقه ، ثم يفترض
ان تسير هذه القيم (المتغيرات) فى نفس الاتجاه الذى كان يسود فى الماضى ، وتقدر هذه القيم
بما يتعلق بالمستقبل على هذا الاساس .^(١)

(١) يقرر البعض ان التخطيط المستقيم اكثر واقعيه من المدخلات والمخرجات ، حيث انه يدخل فى حسابيه
امكانيه ايجاد بعض عوامل الانتاج محل البعض الاخر .

(٢) عيب هذه الطريقه انها تفترض سير التغيرات على نفس النمط الماضى ، ولا تراعى ما يتراد او يحدث من
تغيير فى المستقبل ، ولا تأخذ فى الاعتبار مبدأ الكفاية فى تخصيص الموارد الاقتصاديه فى استخداماتها
المدليه .

ب — التحليل التاريخي :

للتحاول هذه الطريقة دراسة اتجاه التغيرات في الماضي كطريقة الامداد ، فحسب ، ولكنها لا تدرس كذلك العوامل التي تسببت في ايجاد قيم معينة لهذه التغيرات ايضا . وتطورت هذه الفكرة الى بناء نماذج اقتصادية تصف الهيكل الاقتصادي للمجتمع ، او لقطاع من قطاعاته . وتحدد هذه النماذج نمط تخصيص الموارد وهيكل الانتاج المرغوب فيه .^(١)

٢ — أسلوب الاهداف المحددة :

يعتبر هذا الاسلوب اكثر الطرق التخطيطية شيوعا . على أنه يمكن القول بصفه عامه أن اطار الخطه طبقا لهذه الطريقة يمر بمراحل ثلاث :

١ — المرحلة الأولى يتم فيها وضع الاطار الاجمالي . ويبدأ هنا باختيار هدف او عدد معين من الاهداف (الدخل القوي والاستهلاك النهائي . . الخ) ثم تكوين نموذج رياضي تحليلي يستخلص منه الاهداف الفرعية او المشتقة في شكل قيمة المتغيرات الاجماليه الاساسيه الأخرى في الاقتصاد القوي (كحجم الاستثمار المحلي والانفاق الحكومي . . الخ)

٢ — المرحلة الثانية تتناول وضع الاطار التفصيلي المبدئي ، والوصول الى هذا التوزيع التفصيلي يمكن أن يتم بعدة طرق : فمن الممكن أن تجري دراسات مختلفة للقطاعات ، ثم يجري توزيع تحكي بين القطاعات طبقا للاهداف الاساسيه . وهذا الاسلوب لا يضمن الوصول الى أفضل النتائج او تحقيق اهداف الخطه .

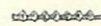
طريقة التجربة والخطأ : وهي تقوم على اجراء دراسات تحليليه لكل قطاع ، ثم توزيع الهيئه المركزيه للتخطيط الموارد المتاحة على اوجه النشاط المختلفه بطريقه تحكمية ، أو تخمينيه ، ثم تلاحظ آثار هذا التوزيع ونتيجته ، فاذا لم يتحقق النتائج المراد الوصول اليها فانه يعاد تخصيص الموارد وتوزيعها وهكذا الى أن يتم التوزيع الذي يحقق الاهداف المرجوة ، وتحقيق الصورة المتوازنة .

(١) تضع هذه الطريقة معلومات لاغنى عنها للمخططين ، الا انها لاتضع مقياسا للكفاية والاقتصاد في استخدام الموارد .

تحليل المدخلات والمخرجات : تربط جد اول المدخلات والمخرجات بين مستلزمات الانتاج التى يحتاجها نشاط اقتصادى معين من جميع النشاطات الاخرى ، ثم توزيع انتاج ذلك النشاط على النشاطات الاقتصادية الاخرى ليكون مستخدما من مستخدماتها . وبعبارة اخرى ، يمثل كل نشاط فى الجد اول صورتين : مرة أفقيا ، ومرة رأسيا ، وعلى هذا الاساس يمكن أن يؤخذ أثر التغيرات المراد احداثها فى أحد النشاطات الاقتصادية لاعداد هذا النشاط فقط ، ولكن على بقية النشاطات الأخرى .

٢- المرحلة الثالثة : هى وضع الاطار النهائى التفصيلى . يتم فى هذه المرحلة فى الاقتصاديات الاشتراكية ، التى يحتل فيها القطاع الإشتراكى مكانا كبيرا ، ترجمة الموازين ترجمة كاملة الى مشروعات ، أى ان المشروعات الانتاجية يراعى فى اختيارها تحقيق مستويات الانتاج وانواعه وفقا لما يظهر من عملية التوازن السلعى ، كما يراعى ايضا تحقيق الموازين العماليه والماليه فى نفس الوقت . ويحسن بنا أن نفصل بعض الشئ من نظام الاهداف والارقام الموجهه ، ثم نعبر عن فكرة الموازين السلعية او المادية كوسيله للتخطيط الاقتصادى .

نظام الاهداف والارقام الموجهة



تشتمل خطط التنمية الاقتصادية فى المجتمع الاشتراكى على نظام من الاهداف يتكون من حصص عينية ونوعية . وتعكس الاهداف الاغراض الرئيسيه للخطه ومهامها الاقتصادية والسياسية . ويجب أن يعكس نظام الاهداف كذلك ، الروابط القائمة والاعتماد المتبادل بين مختلف الفروع والقطاعات فى الاقتصاد القومى . وكذلك فان الملامح الخاصة بالمناطق الجغرافية الاقتصادية فى الدولة وبالمشروعات يجب ان تظهر خلال اهداف الخطه . والعادة أن تظهر خطط الاقاليم او المناطق الجغرافية المختلفة فى الخطه العامه للدولة ، وذلك يتوقف على حجم الدولة وعلى تقسيمها الادارى والسياسى .

(١) تعكس الاهداف بطبيعة الحال الجوانب المختلفه لعملية اعاده توسيع الانتاج الاشتراكى ، وتنمية العلم والثقافه ، والارتفاع المستمر لمستوى معيشة السكان .

وتنقسم الخطة كذلك الى فروع او قطاعات للنشاط الاقتصادي . ويعكس هذا الجزء الخاص باهداف القطاعات او الفروع تجميعات الحصص طبقا لفروع الاقتصاد القومي : كالسكان والوقود والصناعات الهندسية والزراعة والنقل الخ . . وتغطي اهداف الفروع او القطاعات الفرع او القطاع المعين من الانتاج ككل بغض النظر عن توطئه في اقليم من الاقاليم ، او عن المشروعات التي تتبعه وتوزعها الجغرافي . ويساعد التركيب القطاعي للخطة على اظهار الروابط والنسب في الانتاج الاجتماعي ، ويعتبر ضروريا لترابط القطاعات المنفصلة على المستوى الاقليمي والقومي عن طريق الموازن .

ويعكس القسم الاقليمي للاهداف تجميع الحصص (أو الانصبة) التي تسأل الاقاليم المختلفة عن تحقيقها في الخطة الاقتصادية العامة . ولدى القسم الاقليمي اهداف اكثر وابعد مدى من القسم القطاعي . ويجب ان يتواءم نظام الاهداف في جانبه الاقليمي مع متطلبات التقدم الاقتصادي والثقافي الكلي للاقاليم ، ومع التخصيص الرشيد للانتاج والامداد بالمواد المادية اللازمة لاقتصاديات الاقاليم المختلفة .

وتوضع اهداف الخطة الاقتصادية القومية بطريقة عينية وبطريقة قيمية . والنوع الأول (شكل المنتج وكميته الخ . .) يحدد بواسطة وحدات قياس مادية عينية ، بينما الاهداف القيمية (الناتج الكلي ، تكوين رأس المال ، الدخل القومي ، او الاستثمار الرأسمالي مثلا) تعطى بوحدات نقدية .

وتقسم الاهداف الى اهداف كمية واهداف نوعية . وتستخدم الاهداف الكمية لوصف حجم الحصص في الانتاج والانشاء وغيرها ، وعدد المشروعات ، ومنظمات التجارة ، والمدارس والنوادي الخ . وتعكس الاهداف النوعية نوعية الناتج ، او تحدد المؤشرات الاقتصادية للأداء ، كمواصفات العمل ، وتخفيض نفقات الانتاج ، والاستخدام الكف للمعدات والمواد المادية ، وربحية المشروعات . . الخ .

ويحتوي القسم المعد لمخلص الخطة على المؤشرات الرئيسية التي تعكس اهم الحصص للفروع وللأقاليم . وبعد هذا تأتي اقسام خطط الفروع والمجالات الرئيسية للاقتصاد القومي التي ووفقا على اهدافها بالنسبة للدولة كلها ، أو بالنسبة للاقاليم ، ومثال ذلك : الصناعة ، الزراعة ، النقل والمواصلات ، الانشاء الرأسمالي ، البحث الجيولوجي ، نفقات الانتاج والتداول ، العمل ، تدريب الاشخاص ، الخدمات الصحية والثقافية ، التجارة الخارجية ، التمويل ، ملخص الخطة وميزانية الدولة ، وخطة الامداد بالمواد .

ويضمن نظام الاهداف فى خطة الدولة الذى يوضع بطريقة علمية الترابط الضرورى لنمو الصناعات الاساسيه ، والتنمية النسبية للاقتصاد القومى ، والتخصيص الرشيد للقوى الانتاجية والروابط بين الاقاليم والمناطق الاقتصادية المختلفة ، ويعد هذا النظام بطريقة تكفل الحساب الاقتصادى والفنى الملائم لتدعيم مشروعات الخطة .

وقد اختلف عدد الاهداف حسب مرحلة نمو الاقتصاديات الاشتراكية ، فقد كانت الاهداف كثيره ومفصلة فى الخطط الاولى فى الاتحاد السوفيتى وغيره من البلاد الاشتراكية ، اما الآن ، وطبقا لتحسين المستمر لنظام التخطيط قلت هذه الاهداف التى توضع بواسطة المركز ، فاصبحت الخطط الاقتصادية القومية تضم عددا قليلا من الاهداف التى تحدد التنمية الاقتصادية للدولة ككل . ولكن لتفصيلها توضع مؤشرات كثيرة ذات طبيعة معاونة وذلك لاغراض حسابية .

ويمكن أن نعطي بعض الامثلة عن الاهداف الرئيسية للتنمية الاقتصادية والثقافية ، والتى تتضمن فى الأرقام الموجهة فى الاتحاد السوفيتى :

معدل نمو الانتاج الصناعى ويميز بين المجموعة أ (وسائل الانتاج) ، ومجموعة ب (سلع الاستهلاك) بالنسبة للقطاعات والاقاليم ، ناتج اهم السلع الصناعية مقاسه عينيا ، الحصص المخصصة لتنظيم تصنيع منتجات جديدة ، وتطوير مجموعات جديدة من الانتاج ، والحصص المخصصة للتحسين الى الآلات الكبيرة الحديثة automation والتخصص وربط الانتاج . تنمية الزراعة ، ومحاصيل الحبوب الرئيسية ، ناتج المحصولات ، حجم المشتريات من المواد الغذائية والمواد الأولية ، الميكنة الكهربائية للزراعة ، تطوير مزارع الدولة والغابات .

تطور كل انواع النقل والمواصلات ، وانشاء وتشبيد السكن الحديديه وكهربتها . حجم الاستثمار الرأسمالى ومشروعات الانشاء بالنسبة للجمهوريات ، الاستثمار فى الانشاء الصناعى ، وبناء المنازل ، والخدمات العامة ، والتعليم والثقافة والصحة .

اعداد الاتفاقات على الطاقة الانتاجية الجديدة ، طبقا للانواع الرئيسية من الناتج وبين
المشروعات الكبرى التى ستبنى ، واعداد مشروعات الاسكان فى المدن وعدد المنازل فى المناطق الريفية التى تعد للاسكان .

توجيه توظيف القوى الانتاجية طبقا للمناطق الاقتصادية الكبيرة ، وحجم التوقعات الجيولوجية
نمو انتاجية العمل بالنسبة للعامل في الصناعة والانشاء ، والعدد الكلى ، لعدد عمال
المصانع والمكاتب والحرف ، وحجم الاجور الكلى ، وحركة العمل بين الجمهوريات ، التدريب واعمدان
صغار العمال ، تخفيض النفقات للانتاج والنقل والانشاء .

تحسين مستوى المعيشة ، نمو الدخل القومى ، نمو الدخل الحقيقى لعمال المصنع والمكتب
والحرفة ، وللفلاحين الجماعيين ، حجم تجارة الدولة والتعاونيات ، الصحة العامة ، والامــــن
الاجتماعى ، والخدمات العامة ، وتطور التعليم ، والعلم والثقافة .

(١) الاتجاهات الاساسية لنمو الاقتصاد فى الجمهوريات*

(١) مثلت الارقام الموجهة فى الخطة السبعية السوفيتية (١٩٥٩ — ١٩٦٥) ثلث عدد ها فى
الخطة السابقة المنتهية فى عام ١٩٥٨

الموازين الاقتصادية

تعتبر طريقة الموازين الوسيلة الأساسية للتخطيط الاقتصادي في التطبيقات الاشتراكية المختلفة ، حيث بدأ كثير من تلك الاقتصاديات في استخدام هذه الوسيلة من بداية عملية التخطيط ، ودون تطبيق نظام الموازين يتعذر وضع خطة علمية سليمة . والموازين الاقتصادية التي تستخدم في التخطيط هي الموازين المادية (القوى العاملة ، وموازن القيمة (ميزانية الدولة ، ميزان الدخل والانفاق النقدي للسكان . الخ) ، والموازن المتجمعة للاقتصاد القوي (ميزان الناتج الاجتماعي ، ميزان الدخل القوي ، وميزان الاصول الثابتة) .

ويوضح البيان التالي صورة تقريبية لكيفية وضع الميزان المادي :

ميزان اسم المنتج

الموارد	التوزيع (الحاجات)
١ - الارصدة في اول مدة الخطة	١ - الانتاج وحاجات العمليات (١)
٢ - الانتاج	٢ - انشاء رأس المال
٣ - الواردات	٣ - استهلاك (استبدال) ارصدة الدولة
٤ - حركة الموارد المحلية	٤ - الصادرات
	٥ - صندوق السوق
	٦ - حاجات اخرى
	٧ - الارصدة في نهاية الخطة

الجملة

الجملة

وتعتبر الموازين المادية ، حسب وظيفتها الاقتصادية ، معبرة عن الانتاج ، والتوزيع ، والاستهلاك وتكوين وسائل الانتاج والسلع الاستهلاكية .

وتوضع الموازين المادية لجميع الانواع الهامة من المنتجات الصناعية والزراعية . والبند الرئيسى فى عمود الموارد هو الانتاج ، وهو يمثل فى معظم انواع المنتجات من ٩٠ — ٩٥ من جميع الموارد وفى عمود التوزيع ، فان أكبر دور هو الذى يقوم به الانتاج وحاجات العمليات . وهذا يشمل الانفاق على المعادن اللازمة لانتاج الآلات والوقود لتوليد القوى ، والمواد الأولية الزراعية لانتاج السلع القطنية والسكر . . الى غير ذلك .

ويعتبر انشاء رأس المال أكبر مستهلك لمواد البناء ومعداته .

وللموازين السلعية ملامحها الخاصة فى كل دولة . ففي خطة كوبا مثلا ، يعتبر البند الرئيسى فى عمود " التوزيع " لميزان السكر هو الصادرات ، وذلك لان زراعة قصب السكر يعتبر الفرع الرئيسى فى اقتصاد كوبا . ولدى بولندا صناعة سفن متطورة ، وليس لديها بترول يذكر من مواردها الذاتية . لذلك فان البند الرئيسى فى عمود التوزيع لميزان بناء السفن هو الصادرات ، والبند الرئيسى فى عمود الموارد لميزان البترول هو الواردات .

وتعاون الموازين المادية فى تحديد احتياجات الفروع المتقابلة للاقتصاد ولل سكان من المنتجات الصناعية والزراعية ، والحاجات من الطاقات الانتاجية ، وتحسب حجم الانتاج فى الفروع المختلفة للصناعة (فرادى) وتربط الموازين المختلفة . فمثلا ، تقابل بين ناتج المخصبات المعدنية ^(١) مع ذلك الخاص بالحبوب والقطن ، وناتج القوى الكهربائية مع ذلك الخاص بالمعادن الفلزية وغير الفلزية ، ناتج المعادن مع ذلك المتعلق بالآلات ، وناتج اللحم مع ذلك الخاص بغذاء الحيوان الى غير ذلك .

وتوضع الموازين على اساس حصص ^(٢) للانفاق : انفاق المواد الأولية والاساسية ، الوقود والقوى

الكهربائية بالنسبة لكل وحدة من الناتج ، والاستخدام الكف للآلات والمعدات .

والحصص الفنية والاقتصادية هي الاساس للتخطيط . وعند تحديد حصص الخطة ، فانه يجب ان يدخل فى الحساب المستوى الفنى للانتاج ، وانتاجية الآلات والمعدات ، والادوات والمعدات المستخدمة ^(٣) للتشغيل واتجاهات الانتاج وانواعه ، ووسائل الانتاج الاخرى ، ومستوى تنظيم الانتاج ،

mineral (١)

quotas (٢)

apparatus (٣)

ونائج ماحققته المشروعات فى الداخل والخارج .

ولتحديد حجم الناتج الصناعى والزراعى ، وحجم رأس المال والعمل والنقل وغيرها من المؤثرات ، فان الحصص التالية توضع تفصيلا عند وضع الخطط الاقتصادية :

- ١ — حصص الاستخدام الطاقات الانتاجية (الآلات والمعدات والتسهيلات) ، ولانتاجية المواشى^(١) ، ولطول دورة الانتاج ، وللناتج بالنسبة لكل وحدة نقدية من الاصول الخ
- ٢ — حصص لاستخدام رأس المال المتداول — اتفاق المواد الاولية والاساسيه ، والوقود والقوى الكهربائية بالنسبة للوحدة من الناتج ، ولاستخدام العلف الحيوانى ، والبذور ، والمخصصات والوقود فى الزراعه ، وللاحتياجات من المواد الأساسية والأولية والوقود ، وحجم الانتاج غير النهائى والسلع الانتهاية .
- ٣ — حصص النوعية المنتج ، ومؤثرات لدرجة الاعتماد على المنتج وعمر المنتج ونوعيته .
- ٤ — حصص للربحية ، ونفقات الانتاج ، وتجهيز النفقات (المصروفات) ، والعمل المستهلك فى الانتاج ولا استخدام وقت العمل الخ

المعايير الفنية : يتصل بالموازين السلعية والمادية اسلوب دراسة العلاقات الفنية بين مستلزمات الانتاج والمنتجات النهائية . ومثال ذلك : تحديد كمية الفحم اللازمه لانتاج طن واحد من الصلب . ثم يوزع جهاز التخطيط الموارد الاقتصادية على استخداماتها المتعددة طبقا لهذه المعايير .

اما فى مجال الاستخدامات النهائية ، فيمكن تطبيق هذه المعايير الفنية عند تقدير النسبة بين الاستهلاك والاستثمار . فمثلا ، يمكن حساب معدل حاجة الفرد الى الانواع المختلفه من الاغذية ومقدار السعرات الحرارية المتوفره فى كل منها ، ثم تقدر الكميات اللازمه لسد حاجات الفرد وحاجات المجتمع ككل . ويمكن بذلك ضمان تحقيق الكفاية الاقتصادية فى توزيع الموارد .

تنفيذ الخطة

بعد أن تعد خطة الانتاج والاستثمار ، وخطة الموارد التي تعتبر الى حد كبير جزءاً مسن تنفيذ الخطة ، اى توزيع الموارد الانتاجية على المشروعات لتحقيق نصيبها من الخطة . فإن الخطة تنزل الى المشروعات ، ويجب اتخاذ اجراءات تضمن تنفيذها بكفاية : وهذه هى بعض الاجراءات :

- ١ — توافر الكوادر الفنية والادارية اللازمة ، والمعدة فنيا وايدولوجيا ، والتي تؤمن باهداف المجتمع
- ٢ — تعبئة الجماهير العاملة لتنفيذ الخطة التي اسهمت فيها ، ورسم نظام للحوافز المادية والأدبية على زيادة الانتاجية (١) وتحقيق اهداف الخطة ، هذا الى جانب الحماس المعنوى ، ويبدو هنا دور نقابات العمال والتنظيمات السياسية .

الرقابة على تنفيذ الخطة : هناك ألوان متعددة للرقابة على تنفيذ الخطة وتحقيق اهدافها ، ومتابعة هذا التنفيذ والتحقيق نجملها فيما يلى :

- ١ — متابعة الخطة بواسطة هيئات التخطيط على كل المستويات .
- ٢ — رقابة الجهاز المصرفي ، وهى رقابة مالية واقتصادية جارية ، تتبع من وظيفة الجهاز فى امساك حساب المشروعات العامة ، ومنحها الائتمان ، والذي تمنح عن طريقه الاموال العامة المخصصة لهذه المشروعات (٢) .
- ٣ — الرقابة العامة ، التي يقوم بها جهاز الرقابة ، وهى رقابة فنية وتنصب على الاداء والمحاسبة ، ويضطلع بهذا جهاز رقابة عام فى الاقتصاديات الاشتراكية ، وجهاز التنظيم والاداره والجهاز المركزى للمحاسبات فى الجمهورية العربية المتحدة .
- ٤ — الرقابة الشعبية ، وتقوم بها المنظمات الشعبية المختلفة ونقابات العمال ، والتنظيم السياسى والبرلمان . ويلاحظ أن الرقابة ليست لاكتشاف الاخطاء ، ومحاسبة مرتكبيها فقط ، ولكنها احدى اوجه اهتمام اسداء الاقتراحات والنصائح المكتسبة من الخبرات والتجارب ، والمتجمعة من الاخطاء لزيادة كفاية المشروعات الانتاجية ، وتحقيق اهداف الخطة القومية .

(١) انظر للكاتب : الحوافز على زيادة الانتاجية فى القطاع العام ، مجلة مصر المعاصرة عدد ٥٨٠ ، وكذا مذكرات معهد التخطيط القومى رقم ٥٨٠ ، اقتصاديات الاشتراكية الجزء الثانى .

(٢) انظر للكاتب : الرقابة المالية والادارية على المشروعات العامة : معهد الدراسات المصرفية . وكذا : مهمة البنك المركزى فى الاقتصاد المصرى الاشتراكي : مصر المعاصرة .

(٣) انظر للكاتب : الرقابة على المشروعات والمنظمات العامة فى الدول الاشتراكية — بحث معد للنشر فى مجلة مصر المعاصرة ، وكذا : اقتصاديات الاشتراكية فى مذكرات معهد التخطيط رقم ٥٨٠ الجزء الثانى .