

مجمع التخطيط القومي

مذكرة رقم (٤٢٨)

دور الضريبة العربية في الاستقرار
الاقتصادي والاصلاحات اللازمة له

دكتور عاطف السيد

مايو سنة ١٩٦٤

لم تعد الضريبة الآن مجرد المورد المالى الذى تلجأ اليه الدولة لتغطية انفاقها العام . بل أصبحت أحد الأركان الأساسية فى الخطة المالية يجد فيها المخطط المالى أداة فعالة للوصول الى أهدافه الاقتصادية والاجتماعية .^١ وموضوع بحثنا هذا هو الدور المبالى للضريبة العربية . أى دور هذه الضريبة فى تحقيق الاستقرار الاقتصادى . فمن المعروف أن المجال الاقتصادى هو مجموعة المتغيرات الاقتصادية التى تتحرك بسرعة ملموسة وهى فى هذه الحركة لا تتحرك كلها بمعدل واحد ، إلا أن الذى يؤدى الى انحرافات فى تلاحيقها وينتهى من عدم توازن جزئى الى عدم توازن كلى .

والضريبة فى هذا المجال تستطيع أن تؤدى دورا هاما وخاصة اذا ما اقترنت^٢ بسياسة أخرى تكمل مفعولها . فتستطيع بوجه عام أن تقاوم الضغط التضخمى وتضمن بذلك السلامة النقدية والاستقرار المالى فمع مراعاة حاجات القطاع الخاص والقطاع العام تستطيع الضريبة أن تنقص من الانفاق الفردى حتى يتوافق الطلب الكلى مع حجم السلع والخدمات المعروض^٣ . فى نفس الوقت الذى تستطيع فيه - وهى المصدر الأول للإيراد العام - أن تلعب دورا هاما فى توازن الميزانية . سواء توازنا سابقا أو لاحقا .

" ١ " J.C. Marigot : (La justice fiscale. Variation sur un thème connu) Rev. leg. et Sc. fin. 1955. PP. 56/75.

" ٢ " Davin Louis : Tendances actuelles de finance Publique : Congrès des économistes de Longue française, Paris 1956 ed: C.N.R.S. PP. 27

" ٣ " Guittou H. : Les fluctuations économiques PP. 575

وفى هذا البحث نحاول دراسة كيف تستطيع الضريبة العربية أن تقوم بهذا الدور وهل هو كافى أم هناك من العيوب ما يحصله فى حاجة الى اصلاح • فى هذا المجال نجسـد أن نظامنا الضريبى وأن لم يفرقة الا فى عام ١٩٣٩ الا أنه ولأسباب مرتبطة بالفن " ١ " الضريبى وجد غير كاف الأمر الذى اقتضى ادخال تعديلات سريعة التوالى عليه حتى بلغت حتى وقتنا هذا أكثر من مائة تعديل • وفى دراستنا هذه لا تقتصر على التعديل الاخير ولكننا سنحاول أن نشير مع التطور الضريبى باحثين فى ذلك عن اتجاهه العام •

القسم الأول

دور الضريبة العربية فى الاستقرار الاقتصادى

تقوم الضريبة العربية بهذا الدور من نواحي ثلاثة • فهى من ناحية تساعد على تخفيف حدة تقلبات المجال الاقتصادى ومن ناحية أخرى تساعد على توازن الميزانية ومن ناحية ثالثة ومن المعروف أننا فى بلد نامى ولا بد وأن يتمخض على التنمية نوع من التضخم فدور الضريبة هنا التخفيف من حدة هذا التضخم •

وعلى هذا سنستعرض كل ناحية من هذه النواحي الثلاث بشىء من الإيجاز :

أ — الضريبة العربية والتخفيف من حدة تقلبات المجال الاقتصادى :

إذا كانت الدورات الاقتصادية من خصائص الرأسمالية : فبحكم قيامه على الملكية الخاصة

" ١ " من المبادئ الأساسية فى الفن الضريبى أنه لا بد وأن يكون هناك علاقة ارتباط بين النظام الضريبى المطبق فى بلد معين والهيكل الاقتصادى والاجتماعى لهذا البلد • وقد تجاهل مشرنا المالى هذه القاعدة رغبة منه فى الانتفاع بتجارب الدول الاخرى التى تقدمت فى الميدان الضريبى فاقتبس نظامنا عن نظام كايو الفرنسى والنظام الضريبى السويسرى وسرعان ما وجد الممول نفسه مكلفا بنظام ضريبى بعيد كل البعد عن مقوماته الاجتماعية والاقتصادية والفعلية الامر الذى وجد مشرنا المالى معه مضطرا الى ايجاد علاقة الارتباط هذه بمحاولة التوفيق بين النظام الضريبى من ناحية والهيكل الاقتصادى والاجتماعى من ناحية أخرى بأن ادخل هذه التعديلات المتوالية السريعة •

للمشروعات وبحكم المنافسة يصبح الاقتصاد فريسة لفترات صعود يتلوها أزمة يأخذ بعدها المجال الاقتصادي في الهبوط ثم يحدث انكماش فتأخذ الحركة الاقتصادية بعده في الصعود أى تعود فترة الرخاء من جديد . فأمام هذه الفترات المتعاقبة من الرخاء والانكماش تحاول الدول التدخل للحد منها والعودة بالاقتصاد وقدرة الامكان الى حالة توازن — اذا كان الأمر بهذا الوضع في النظام الرأسمالى — فان النظام الاشتراكى لا يجهد بدورة الاختلال الاقتصادي فرغم الملكية العامة لاغلب وسائل الانتاج وتحكم الدولة فيه أى فى تحديد حجمة ونوعه فانه قد يحدث ويفلت الزمام من يد المخطط فيختل التوازن بين التدفقات الحقيقية والتدفقات النقدية . الأمر الذى يضطر المخطط الى التدخل لاعادة التوازن الى الاقتصاد . ودورة فى الحالة الثانية (النظام الاشتراكى المخطط) أقوى وأكثر فاعلية من دورة فى الحالة الثانية (حالة نظام رأسمالى يخضع للدورات الاقتصادية) الا أن هذه الفاعلية تقل كلما زاد حجم القطاع الخاص وقسط طيع الضريبة هنا على وجه العموم أن تؤدى دورا هاما . هذا الدور وأن لم يكن قياديا بمعنى أنه يقود المجال الاقتصادي الى التوازن الا أنه على الأقل مصحح لهذا الاختلال ^١ "وقلما يأخذ شكل المانع له . وشئ من الحساسية يجعل النظام الضريبي المطبق فى اقتصاد معين يتبع عن قرب وفى نفس الاتجاه التقلبات المجالية لهذا الاقتصاد . فحساسية النظام الضريبي يجعله قادرا على رد فعل التقلبات الاقتصادية . وفى فترات الصعود حيث يزيد الدخل القومى زيادة اسمية تزيد عن زيادة الحقيقية تدفع حساسية الضريبة الى زيادة الحصيلة الضريبية أى زيادة الجزء المقتطع من الدخل القومى النقدى . وفى حالات الكساد حيث يقل هذا الدخل تتسبب الحساسية الضريبية فى أن تتمشى الحصيلة الضريبية مع هذه الحركة النزولية . وبالتالى ينقص الجزء المقتطع من الدخل فى صورة ضرائب . وعلى هذا نجد أن خاصية الحساسية الضريبية تجعل من حصيلتها صـورة

" ١ "

Laufenberger H : Fluctuation economiques et rendements
fiscaux. : Travaux du Congrès des economistes de langue
française 1934 PP. 150 et 55.

حيه للتقلبات المجالية تزداد وضوحا وعمقا كلما زادت قوة هذه الحساسية قوة " ١ " .

ولكن يجب ألا نذهب بعيدا في ذلك ولا نطبق من الضرائب الا ما يتوافق في حصيلته الحساسية بقصد التخفيف ما أمكن من التقلبات الاقتصادية . ان في هذه الحالة ستعوقنا مشكلة في فترات الكساد حيث تقل الحصيللة الضريبية بنسبة تصبح معها الموارد العامة غير كافية لتغطية الانفاق العام وبالتالي تعاني الدولة من عجز في الميزانية تبحث لسدّة عن موارد أخرى اذا لم يكن عندها الاحتياطي الكافي . وعلى هذا يجب في نفس الوقت الذي يكون فيه الحصيللة الضريبية في تغيرها انعكاسا للتغيرات المجالية ، أن تحقق نوعا من الاستقلال عن هذا المجال اللازم لضمان توازن الميزانية سواء توازنا سابقا أم لاحقا . ولهذا فمن الأوفق أن تكون الضرائب المنصبة مباشرة على أوجه النشاط الاقتصادي ضرائب حساسة ويقوم غيرها من الضرائب الغير حساسة بتحقيق الاستقلال الضريبي عن المجال الاقتصادي بالقدر اللازم لتوازن الميزانية .

" ١ " بالغ كثير الكتاب في أهمية حساسية الضريبة : فنجد أحدهم وهو كارل شوب يقول في

(Cours de Sciences financieres : Dr. E. S. Economie politique

Université de Paris. ed: Cours de Droit 1953/54. PP. 215 et 55.

(اننا يجب ألا نحسن الظن كثيرا بالضرائب ثابتة الحصيللة رغم تقلبات المجال الاقتصادي . لان عدم نقص الحصيللة الضريبية في فترة الركود معناه أن الضرائب لا تساهم من جهتها على التخفيف عن الممول فتظل واقعة عليه في فترة الركود بنفس العبء الذي ينصب به عليه في فترة الرواج حيث يزيد الدخل . ولا تساهم بالتالي في علاج هذه الحالة أو على الأقل تخفيف وطأتها .)

وأنا من جانبنا نشارك الاستاذ شوب هذا الرأي ان يستطيع الممول أن يتحمل بسهولة أكبر عبء ضريبي يتوافق مع المقدرة التكلفة له في تغيرها . ويمكنه (العبء الضريبي) بهذا أن يخفف من وقع هذه التغيرات .

وهنا يثور السؤال لمعرفة مدى حساسية ضريبتنا العربية وهل تستطيع أن تلعب هذا الدور وللإجابة عليه يجب أن نبحث أولاً أهمية تغير الحصيلة الضريبية بتغير في المجال الاقتصادي - ثم نبحث ثانياً مشكلة التوقيت أي توقيت هذا التغير (في الحصيلة الضريبية) مع التغير المجالي - ومعنى آخر مدى توافقهما الزمني .

أ - أهمية تغير حصيلة الضريبة العربية :

وتتوقف هذه الأهمية على عاملين : الأول : هو مدى هذا التغير : أي الفرق بين حصيلة الضريبة في الأحوال العادية وبدون تضخم أو انكماش أي في حالة التوازن الاقتصادي من ناحية وبين أعلى مستوى أو أقله (حسب حالة تغير المجال الاقتصادي) يمكن وصل إليه هذه الحصيلة عند تغيرها من ناحية أخرى . فمن الواضح أنه كلما كان هذا المدى واسعاً كلما كانت الحساسية قوية وكلما كان الدور المجالي للضريبة هاماً .

أما العامل الثاني فهو سعة رد فعل الحصيلة أي السرعة التي يتم بها هذا التغير فكلما كان هذا التغير سريعاً كلما زادت أهميته فإذا حدثت فترة كساد مثلاً فإن السعة التي تتم بها تغير الحصيلة الضريبية أي نقص هذه الحصيلة تلقائياً تحدد أهمية هذا الدور كمخفف لحالة الكساد هذه .

إلا أن هذين العاملين يتوقفان بدورهما على عوامل أخرى : فمن ناحية نجد أن الوعاء الضريبي نفسه يقوم بتحديد هذه الحساسية ومن ناحية أخرى فإن الفن الضريبي أي الإجراءات التي تتبعها مصلحة الضرائب في تقدير الضريبة لا تتأخر هي الأخرى عن ممارسة دورها في هذا المجال .

فبالنسبة للوعاء الضريبي : فإننا نجد أن من الأوعية ما هو حساس بطبيعته فيتأثر تأثيراً مباشراً بالمجال الاقتصادي . ومنها ما هو بطبيعته مستقل عن هذا المجال . وعلى العموم فيمكن

القول بأن أكثر الاوعية الضريبية حساسية هي تلك المتعلقة تعلقا مباشرا بالمجال الاقتصادي . فالضريبة على الارباح التجارية والصناعية تتبع بسهولة ظاهرة وبشكل تلقائي تغيرات المجال الاقتصادي . فاذا انتعش هذا المجال زاد الدخل التجارى أو الصناعى . والعكس صحيح "١" ونفس الظاهرة ولكن بدرجة أقل تتحقق في دخول المهن الغير تجارية اذ تتبع هذه الدخول في تغيراتها ولكن بعد فترة معينة ما يحدث من تقلبات اقتصادية "٢" ولكنها تهدى بعض المقايضة للانخفاض . أما الدخل العام وهو خليط من دخول عدة ذات طبائع مختلفة ، لهذا فحساسيته تتوقف اساسا على نسبة الدخل الحساسة فيه . أما دخل العمل فتختلف حساسيته حسب مصدره : فالاجور في القطاع الخاص تبدى نوعا من الاستقلال عن المجال الاقتصادي "٣" : في حالة الرواج فان معدل الأجور لا يرتفع فوراً ولكن اذا ما بدأت في الارتفاع فانها ترتفع بمعدل سريع قد يفوق ارتفاع الاسعار . أما في حالة الكساد فان الاجور تقاوم التخفيض . واذا تغيرت فلا يكون هذا الا بعد مدة طويلة ومعدل ضعيف . أما المرتبات والاجور في القطاع العام فانها مستقلة استقلالاً شبه تام عن الحركات المجالية ولا تتغير الا في حدود تقارب العدم . ففي حالة الرواج لا ترتفع هذه المرتبات والاجور الا بعد مرور فترة طويلة ومعدل أقل بكثير من معدل ارتفاع الاسعار وفي حالة الكساد فانه من النادر أن تخفضها الدولة .

" ١ " Marchal (Jean): Rendements fiscaux et conjoncture: contribution à la theorie de la sensibilité des impôts . ed : Lib. de Midicis 1953 pp. 56.

" ٢ " Brochier et Tabotuni : Economie financiere op. citée PP. 389.

" ٣ " Emmanuel Morella : La politique fiscale en fonction de la stabilité financiere interne et l'équilibre de la balance des paiements.

هذا من ناحية أوعية الضرائب المباشرة . أما الضرائب الغير مباشرة فإنها تلعب دورا هاما في هذا المجال لا فقط من ناحية فاعليتها والتصاقها الوثيق بالمجال الاقتصادي ولكن ايضا بسرعة تحقيقها لما ينتظر منها من نتائج " ١ " . ففي الواقع اذا ما أخذنا في الاعتبار دخل الممول وأسعار المنتجات فان حساسية هذه الضريبة تتوقف على درجة ضرورة الانتاج الخاضع لها أى على مرونة طلبه . فمن المعروف أن السلع الضرورية أما لانها لاغنى عنها للحياة أو أنها أصبحت كذلك بحكم التعود على استهلاكها (كالدخان والخمور) تبدى نوعا من الاستقلال عن المجال الاقتصادي وتقلل حساسية الضرائب المفروضة عليها كلما زادت درجة ضرورتها أى كلما قلت مرونة طلبها . وبالعكس في الضريبة الغير مباشرة الواقعة على السلع الغير ضرورية فإنها أكثر حساسية بمعنى أن قوة المستهلكين الشرائية تتغير في نفس اتجاه تغير المجال الاقتصادي ولكن بدرجة أقل وبعد فترة معينة وذلك بسبب مقاومة العادات الاستهلاكية لهذا الاتجاه .

وبعد هذا العرض السريع للقواعد العامة لحساسية الوعاء الضريبي يمكننا أن نعود الى نظامنا الضريبي لنرى مدى تطبيقها :

بوجه عام يقوم نظامنا الضريبي على الضرائب النوعية حيث يعامل كل دخل معاملة ضريبية خاصة تتفق مع طبيعته وتغطى هذه الاوعية النوعية بضريبة عامة تصاعدية على الدخل . وبجوار هذا تطبق ضرائب عقارية (عقارات مبنية وعقارات زراعية) وضرائب تركات وأخيرا ضرائب غير مباشرة (ضريبة على الانتاج وضريبة على الاستهلاك ورسوم جمركية) وسنستعرض سريعا مدى حساسية كل من هذه الضرائب .

١ - الضريبة على الارباح التجارية والصناعية :

لما كانت هذه الضريبة مفروضة على وعاء بطبيعته حساس فما كان على مشرعنا المالي الا أن يكيف هذه الحساسية الداخلية بشيء من الحساسية الخارجية حتى يصل في النهاية الى الحساسية المطلوبة .

ففى تحديد الوفاء تطلب أن يكون مكونا من صافى الارباح الحقيقية فعلا ، فقصد المشرع بذلك أن يجعل من حجم هذا الوعاء صورة صادقة لما عليه المجال الاقتصادى . فالمقصود بالارباح الحقيقية هى أن تكون قد تحققت فعلا خلال السنة الضريبية مخصصا منها الديون المعدومة التى للممول قبل الغير ، أى الديون التى أعدمها الممول واعتمدت المصلحة هذا الأعدام - مضافا اليها (الى الارباح) ما قد يدفع للممول من ديون سبق اعدامها وخصمت من أرباح سنوات سابقة فمن الواضح أن فى فترات الكساد لا تقل الارباح فقط بل قد يعجز المدينون بالوفاء بديونهم وعلى هذا فقد يستطيل هذا الكساد فترة يصبح من المستحسن اعدام هذه الديون وصرف النظر عنها وبالتالى تخصم من الارباح . وبالعكس فى فترات الرخاء فتزيد الارباح نتيجة لزيادة النشاط ولكن قد يحدث أن يقوم المدينون الذى اعدم الممول ديونهم واسقطها من حسابة يقوم بسدادها بعد أن توافرت لديهم الوسيلة وبذا تضاف الى الارباح . ويصبح الوعاء صورة صادقة لحالة المجال الاقتصادى . هذا من ناحية الوعاء اما من ناحية الفن الضريبى فالضريبة كما قلنا حساسة ودرجة عالية بطبيعتها فضلا عن هذا فان النشاط الذى تنصب عليه (الارباح التجارية والصناعية) هو فى الواقع الركن الاساسى فى التنمية الاقتصادية لذا ولما كان من الواجب تشجيعه فلا محل اذن لتطبيق ضريبة تصاعدية عليه . وبالتالى كان منطقيا أن تكون هذه الضريبة نسبية ، أى تطبق بسعر واحد مهما بلغ الربح التجارى أو الصناعى . ولكن هذا لا ينفى أن فى الأحوال الاستثنائية حيث تزيد الأرباح زيادة بصفة استثنائية أى تزيد الارباح نتيجة لارتفاع الاسعار ارتفاعا فاحشا وليس نتيجة لحجم العملية التجارية أو الصناعية بحيث لا تكفى الضريبة المطبقة لمحاربة هذا الاختلال بين التدفقات النقدية والتدفقات الحقيقية - ففى هذه الأحوال لا يتراجع المشرع فى فرض ضريبة استثنائية بسعر مرتفع وسريع التصاعد على الارباح الاستثنائية أى الارباح التى تزيد عن معدل الربح العادى . وهذا هو ما حدث فعلا فى سنة ١٩٤١ حيث فوضت الضريبة على الارباح الاستثنائية بالقانون رقم ٦٠ لامتصاص هذه الارباح والتخفيف من حدة التضخم الذى ساد اقتصادنا

خلال الحرب العالمية الثانية " ١ " فمارست دورها في هذا المجال على نحو لا يستهان

" ١ " كان التضخم في الواقع خارجا الى حد كبير عن امكان أولى الأمر خلال الحرب الثانية من حيث نشوئه أو زيادة حدته . فكان يكفي للسلطات البريطانية أن تطلب التسهيلات من البنك الاهلى المصرى فى مقابل لونات على الخزانة . وبالتالى كانت من البريطانية الموجودة فى مصر تشتري السلع والخدمات فى مقابل نقود وان كانت مصرية قانونا الا أن غطاءها كان سندات بريطانية موجودة بلندن . ولعل الجدول الآتى يعطينا صورة للحالة التضخمية .

السنة	اصدار نقود ورقية	غطاء	كوبونات خزانة بريطانية	سندات مصرية	نقد مقداول
١٩٣٩	٢٨,٠٠٠,٠٠٠	٦٢٤١	١٨,٨٥٩	٢٩٠٠	٢٦,٤٤٥
١٩٤٠	٣٩,٥٠٠,٥٠٠	٦٢٤١	٣١,٧٩٥	٢٦٧٠	٣٧,٣٦٩
١٩٤١	٥٢,٧٠٠,٠٠٠	٦٢٤١	٤٢,٩٥٩	١٥٠٠	٥٠,٦٦٠
١٩٤٢	٧٩,٩٠٠,٠٠٠	٦٢٤١	٧١,٤٥٩	١٥٠٠	٧٥,٣٤٧
١٩٤٣	١٠١,٤٠٠,٠٠٠	٦٢٤١	٩٣,٦٥٩	١٥٠٠	٩٥,٦٠٣
١٩٤٤	١٢٢,٠٠٠,٠٠٠	٦٢٤١	١٤٤,٢٥٩	١٥٠٠	١١٦,٧٠٨
١٩٤٥	١٤٨,٠٠٠,٠٠٠	٦٢٤١	١٤٠,٢٥٩	١٥٠٠	١٤٠,٧٤٥

(المصدر : جرجس زيتون : رسالة دكتوراه - جامعة باوريس سنة ١٩٦٠)
ورغم زيادة التداول - فان الانتاج نفص بشكل ملحوظ والجدول الآتى يعطينا فكرة عن القطاع الزراعى :

السنة	السكان بالمليون	الانتاج الكلى	متوسط الانتاج	الانتاج الكلى	متوسط الانتاج
١٩٣٥ / ٣٩	١٦,٠٣	٨,٣٢	٥٢	١١,٤٧	٧٢
١٩٤٥ / ٤٨	١٨,٨٦	٧,٤٧	٤٠	٩,٧٩	٥٢

(للنشرة الاقتصادية للبنك الاهلى رقم " ٢ " لسنة ١٩٥٧)

به . ولعل الجدول الآتى " ٢ " يعطينا فكرة عن نتيجة استخدام مثل هذه الضريبة : ان يبين لنا الارقام القياسية لاسعار الجملة خلال المدة ١٩٣٩ الى ١٩٤٤ فى مصر وبعض الدول التى كانت فى نفس ظروفنا :

الوحدة	١٩٣٩	١٩٤٠	١٩٤١	١٩٤٢	١٩٤٣	١٩٤٤
مصر	١٠٠	١٤٢	١٨٢	٢٥١	٢٩٣	٣٣٠
العراق	١٠٠	١٣٨	١٧٩	٢٩٣	٦١٧	٥٥٦
ايران	١٠٠	١١٣	١٤٣	٢٥١	٢٧١	٥١٠
سوريا ولبنان	١٠٠	٢٠٥	٣٢٠	٦٢٦	٨٣٥	٩٥٤

هذا من ناحية نسبية سعر الضريبة على الارباح التجارية والصناعية . الا أن تطبيق سعر واحد على النشاط التجارى والصناعى لم يمنع المشرع من اضافة العنصر الشخصى الى هذه الضريبة فأورد الاعفاءات الخاصة بالحد الأدنى للمعيشة والأعباء العائلية . والواقع أن من يقع دخله فى هذا الحد يكون أكثر لمسا للتقلبات الاقتصادية من غيره — فباعثه من الضريبة اذا انخفض ربحه موضوع الضريبة عن هذا الحد يعتبر أن الدولة قد منحتة اعانه سلبية .

باقى " ١ " فكان منطقيا اذن أن تفرض ضريبة على الارباح الاستثنائية أى الارباح التى تزيد عن المستوى العادى للارباح حيث حدده هذا المستوى بأرباح سنة ٣٨/٣٧ أو نسبة ١٢% من رأس المال المستثمر وسعر تصاعدي يبدأ من ٢٥% وينتهى الى ٧٥% من هذه الارباح .

(لزيادة الايضاح راجع رسالتنا)

Etude de la fiscalité égyptienne en tant que facteur du développement économique " Université de Paris 1961.

" ٢ " الدكتور جرجس زيتون

" Le control des prix "

Thèse pour le Doctorat Paris 1960 PP. 101.

٢ - الضريبة على المهن غير التجارية :

كما سبق القول يتبع وعاء هذه الضريبة تقلبات المجال الاقتصادى بشىء من التأخر الزمنى . فحساسية ذلك الوعاء أقل من حساسية الأرباح التجارية والصناعية فمن المعروف أن دخل المهن غير التجارية تتأثر عادة بتغير مستوى دخل طالبي الخدمات التى تقدمها هذه المهن فيكون تغير دخل طالبي هذه الخدمات سابقا لتغير دخل مقدميها ومن هنا جاء تأخر رد فعل دخل المهن غير التجارية للتقلبات الاقتصادية . فاذا حدث تغير فى حالة المجال الاقتصادى فإنه يعكس صورته على الأرباح التجارية والصناعية أولا ثم ينتقل بعدها الى دخل المهن غير التجارية . وعلى هذا فالمنطق يقضى بأن يزيد التخطيط المالى من هذه الحساسية الداخلية بحساسية اخرى خارجية أى بالفن الضريبى حتى يتمكن هذا الدخل من ان يسير فى تحركاته جنبا الى جنب مع تقلبات المجال الاقتصادى . وقد اخذ مشرعا العربى نفس الاتجاه باجرائين :

كان القانون رقم ٦٤٢ سنة ١٩٥٥ ينص على ربط ضريبة ثابتة على اصحاب هذه المهن بمنن ذوى المؤهلات العليا مشتملة عن دخولهم ومحددة على اساس تواريج حصولهم على مؤهلهم . فأعطى الممول من اصحاب هذه المهن الخيار اذا كان حصوله على مؤهله العالى من خمسة سنوات ولا يزيد دخله عن الف جنيه فى ان يختار محاسبته على اساس دخله الحقيقى من هذه المهن او ان يدفع ضريبة ثابتة سنوية على اساس ١٥ جنيه اذا حصل على مؤهله من خمسة الى عشرة سنوات . ٣٠ جنيه اذا تخرج من ١٥ الى ١٥ سنة . ٥٠ جنيه من ١٥ الى ٢٠ سنة . ٨٠ جنيه اذا تخرج من اكثر من ٢٠ سنة . فاذا ما اختار محاسبته على اساس دخله الحقيقى فتطبق عليه احكام القانون ١٩٣٩/١٤ اتفاقية بتطبيق سعر نسبي واحد على صافى دخل هذه المهن .

وواضح ان كلا من هذين الاختيارين يعزلان وعاء الضريبة عن تقلبات المجال الاقتصادى وان كان بدرجة مختلفة . ففى تطبيق الضريبة الثابتة عزل تام لدخل هذه المهن عن المجال الاقتصادى فسواء كان المجال الاقتصادى فى حالة رواج او كساد فالممول يقوم بأداء نفس الضريبة أما فى حالة محاسبته على الأرباح الحقيقية فان تطبيق السعر الواحد وان كان يحفظ ما للوعاء من حسابه الا انها (هذه الحساسية) كما سبق القول لا تظهر رد الفعل الا بعد فترة زمنية كفيفة بأن تزيد من اثار تقلبات المجال الاقتصادى على الممول .

ازاء هذه ورغبة في زيادة حساسية هذه الضريبة اتخذ مشروعنا الاجرائين :

— فمن ناحية الغى القانون رقم ٦٤٢ لسنة ١٩٥٥ الخاص بالضريبة الثابتة وقصر الضريبة على اساس الدخل الفعلى .

— ومن ناحية اخرى استبدل بسعر الضريبة النسبى سعرا تصاعديا يبدأ من ١١% على ^{جنيه} ١٥٠٠ الاولى ، ١٣% على ^{جنيه} ٥٠٠ الثانية ، ٢٢% فيما زاد عن هذا

٣ — الضريبة على كسب العمل :

ووعاء هذه الضريبة كما سبق القول اقل حساسية من دخل المهن الحرة فكان من اللازم اذن زيادة حساسيتها بطريق الفن الضريبي . وهذا ما فعله فعلا المشرع الضريبي بالقانون رقم ١٩٩ / ١٩٦٠ . فإزاد هذا القانون من تصاعد سعر هذه الضريبة من ناحيتين : قلل من حجم الشرائع فجعل التصاعد اكثر سرعة فى نفس الوقت الذى رفع فيه من السعر . ويتضح هذا من المقارنة الآتية :

<u>السعر المطبق بالقانون ١٩٦٠ / ١٩٩</u>				<u>السعر المطبق قبل القانون ١٩٦٠ / ٩٩</u>			
٢ %	على الـ	١٠٠	جنيها الاولى	٢ %	على الـ	١٢٠	جنيها الاولى
٣ %	"	١٥٠	الثانية	٣ %	"	١٨٠	الثانية
٤ %	"	١٥٠	الثالثة	٤ %	"	٢٠٠	الثالثة
٥ %	"	١٥٠	الثانية	٥ %	"	٣٠٠	الثانية
٧ %	"	٢٠٠	"	٧ %	"	٤٠٠	"
٩ %	"	٣٠٠	"	٩ % فيما زاد عن ذلك			
١١ %	"	٣٠٠	"				
١٣ %	"	٥٠٠	"				
١٥ %	"	١٠٠٠	"				
١٨ %	"	٢٠٠٠	"				
٢٢ %	ما زاد عن ذلك						

فواضح أن بزيادة التصاعد في التعديل الأخير استطاع المشرع الضريبي أن يزيد من حصيلته هذه الضريبة زيادة تمكنها من ممارسة دورها كملطف للتقلبات الاقتصادية .

٤ - الضريبة العامة على الدخل :

وهذه الضريبة ذات حساسية تقترب كثيرا من حساسية الضريبة على كسب العمل . لهذا كان من المنطق أن يتخذ نفس الاجراء الذي اتخذه المشرع بصدور الضريبة على كسب العمل . وقد كان ذلك فعلا بالقانون رقم ٢٠٠ / ١٩٦٠ حيث زاد من تصاعدها كما يتضح من المقارنة التالية :

سعر الضريبة طبقا للقانون رقم ١١٥ / ١٩٦١				سعر الضريبة طبقا للقانون رقم ٢٠٠ / ١٩٦٠			
أكثر من ١٠٠٠ حتى ١٠٠٠٠ جنية معفاء ١٥٠٠ الى ٨ %				من ١٠٠١ الى ١٥٠٠٠ جنية معفاء ٨ %			
% ٨				% ٨			
% ٩	٢٠٠٠	"	١٥٠٠	% ٩	٢٠٠٠	"	١٥٠١
% ١٠	٣٠٠٠	"	٢٠٠٠	% ١٠	٣٠٠٠	"	٢٠٠١
% ١٥	٤٠٠٠	"	٣٠٠٠	% ١٥	٤٠٠٠	"	٣٠٠١
% ٢٥	٥٠٠٠	"	٤٠٠٠	% ٢٥	٥٠٠٠	"	٤٠٠١
% ٣٥	٦٠٠٠	"	٥٠٠٠	% ٣٥	٦٠٠٠	"	٥٠٠١
% ٤٥	٧٠٠٠	"	٦٠٠٠	% ٤٥	١١٠٠٠	"	٦٠٠١
% ٥٥	٨٠٠٠	"	٧٠٠٠	% ٥٥	١٥٠٠٠	"	١١٠٠١
% ٦٥	٩٠٠٠	"	٨٠٠٠	% ٦٥	٢٠٠٠٠	"	١٥٠٠١
% ٧٥	١٠٠٠٠	"	٩٠٠٠	% ٧٥	٣٠٠٠٠	"	٢٠٠٠١
% ٩٠	١٠٠٠٠	أكثر من		% ٨٠	٣٠٠٠٠	فأكثر	

٥ - وأخيرا فيما يختص بالضرائب الغير مباشرة (الرسوم الجمركية والضريبة على الانتاج والاستهلاك)

فمن الواضح أن حساسيتها تتوقف على مدى مرونة طلبها . فكلما كان هذا الطلب مرنا كلما زادت حساسيتها بالنسبة للتقلبات الاقتصادية . فضلا عن هذا فتتوقف هذه الحساسية

على نوع الضريبة المطبقة اى اذا ما كانت الضريبة نسبية او قيمية ، فتزداد هذه الحساسية اذا ما كانت الضريبة المطبقة ضريبة نسبية اذ تتغير حصيلتها لا فقط من تغير الطلب الناتج من تغير الثمن ولكن ايضا من تغير الثمن ايضا ، فاذا رجعت الى ضرائبنا لوجدناها نسبية فى اغلب الاحوال . فنجد المرسوم الصادر فى ١٢/٥/١٩٣٢ فرض على السلع المصدرة والمستوردة الى جانب الضرائب القيمة رسم نسبى على الواردات ورسم نسبى اخر تخصص حصيلة للاحصاءات الجمركية ورسم نسبى اضافى ايضا على الواردات الترفية . و اضاف القانون ١٩٥٨/٤١٨ من ناحية اخرى ضريبة نسبية اخرى على كل الواردات فيما عدا الماكينات والالات اللازمة للصناعة والمواد الغذائية والمطبوعات الثقافية .

فيما تقدم من عرض سريع للاجراءات التى اتخذها المشرع العربى لزيادة حساسية حصيلة بعض الضرائب زيادة تستطيع معها ان تقوم بدوره كأداة تساعد على استقرار المجال الاقتصادى حاولنا فيه بيان كيف حاول مشرعنا زيادة أهمية تغير الحصيلة الضريبية تحت تأثير تغير حالة المجال الاقتصادى بأن زاد من مدى هذا التغير ومن سرعة رد فعل الحصيلة لاثر التغير فى المجال الاقتصادى . ولكن وكما سبق القول ، هناك عامل اخر يحدد هذه الحساسية . هذا العامل هو توقيت هذا التغير نفسه :

ب - توقيت التغير فى الحصيلة الضريبية :

ويتعلق هذا بدرجة التوافق الزمنى بين تغير الحصيلة الضريبية وتغير الدخل القومى . فمن الواجب ان يقترن هذان التغيران زمنا واتجاها . بمعنى ان تغير الدخل يكون مصحوبا من الناحية الزمنية ^١ يقدر الامكان بتغير فى الحصيلة الضريبية وفى نفس الاتجاه . اى اذا انخفض الدخل انخفضت معه الحصيلة الضريبية وبالعكس اذا حدث تضخم فيجب ان تتغير الحصيلة الضريبية اى ترتفع فوراً اى ان تبدأ ارتفاعها والدخل ما يزال فى اقل مستوياته^٢ (أى فى بدىء نشوء التضخم) .

وأحسن الوسائل الفعاله لضمان هذا التوافق الزمنى فى التغير تتركز فى طريقة اداء

^١ Shoup: Cours d'economie financiere op cité 216.

الضريبة • فالضريبة سواء بالنسبة للاقتصاد أو للممول أو للدولة تعنى الدفع فيجب التفوق بين عدة لحظات : اللحظة التى تتحقق فيها الواقعة المنشئة للضريبة واللحظة التى تصبح الضريبة فيها واجبة الاداء • واللحظة الذى يقوم الممول فيها بسداد الضريبة المستحقة • واللحظة الاخيرة هى التى تهمنا والتى يجب أن تقرن ما أمكن بلحظة التغير فى المجال الاقتصادى •

فكقاعدة عامة تزيد حساسية الحصيلة الضريبية كلما اقترنت لحظة دفع الضريبة باللحظة التى تحققت فيها الواقعة المنشئة لها • فالدفع الفردى (الحجز عند المنبع) على خلال السداد عند نهاية المدة يقترن جيدا مع التغيرات المجالية ^١ " فاذا استعرضنا الضرائب العربية نجدها قد استخدمت فى أداء الضريبة كلا الطريقتين : الدفع عند المنبع والسداد عند وجوب الضريبة فمن ناحية الحجز عند المنبع : فقد استخدمت هذه الطريقة فى الضريبة على أرباح القيم المنقولة ان تقوم كل شركة أو منشأة أو هيئة بحجز مما يكون عليها دفعة من الارباح والفوائد وغيرها مما تسرى عليه الضريبة • قيمة الضريبة المستحقة عليها لى توردها مباشرة الى مصلحة الضرائب • وفى حالة المزايا والتوزيعات غير النقدية تكون الشركة ملزمة ايضا بتوريد الضريبة المستحقة على أن تستوفىها من صاحب الشأن • ولها فى هذا القليل حق الحبس قانونا •

وهذه الطريقة نفسها تستخدم فى تحصيل الضريبة على كسب العمل • فأصحاب العمل والملتزمين بالمعاش أو بالايواد هم الذين عليهم توريد مقدار الضريبة للخزانة مقابل خصمه مما عليهم وذلك فى الخمسة عشر يوما الاولى من كل شهر فاذا كانوا غير مستوطنين فى مصر أو لم يكن لهم بها مركز أو منشآت يقع الالتزام بتوريد الضريبة على مستحق الايراد نفسه •

وأخيرا فمن الواضح أن نفس الطريقة تطبق فى الضرائب الغير مباشرة • ففى ضريبة الاستهلاك والانتاج تمثل هذه الضريبة جزءا من الثمن وبالتالي تدفع عند الحصول على السلعة •

أما الطريقة الثانية وهى الدفع عند نهاية المدة : فقد طبعت فى الضرائب الاخرى وهذه الطريقة كما تبدو من طبيعتها تتمخض عن فترة معينة تتخلل واقعة الدفع وتغير المجال الاقتصادى بحيث قد يحدث لممول أن يسدد ضريبة فى وقت كساد استحققت على نشاط له فى وقت الازدهار أو العكس •

لهذا فكان من الطبيعي أن يحاول مشرعا أن يضيق من هذه الفترة كما يتضح من الاجراءات الآتية :

— فيما يختص بضريبة الارباح التجارية والصناعية أجبر المشرع الممول (م ٤٨) أن يقدم الى مصلحة الضرائب قبل أول ابريل من كل سنة أو في بحر ثلاثة شهور من تاريخ انتهاء سنته المالية اقرارا مبينا فيه مقدار ارباحه وأن يؤدي الضريبة من واقع الاقرار في الميعاد المحدد لتقديمه ، واتبع نفس الالتزام قبل مولى الضريبة على المهن غير التجارية ، والضريبة العامة على الايراد .

ومن الواضح أن مثل هذا الاقرار قد يعدل من مصلحة الضرائب وبالتالي قد يستحق فسوق ضريبة على الممول واجب عليه ادائها عند استحقاقها وقد تعتمد المصلحة أى يظل كما هو يعتبر الضريبة المسددة من واقع الاقرار هي الضريبة المستحقة .
وعلى هذا تكون الفترة التي تتخلل دفع الضريبة والواقعة المنشئة لها والمؤثرة بالتقريب الاقتصادى قد قصرت بعدى صحة اقرار الممول أى بعدى اعتماد المصلحة لاقراره .

ب — ولكن يلاحظ من ناحية أخرى أن بحث هذه الحالات يحتاج الى وقت . الأمر الذى يؤدي تراكمها الى أن تصفى الضريبة الخاصة بسنة معينة بعد فترة قد تصل الى سنوات وهذا مما يؤدي الى اضعاف ما للدفع حسب الاقرار من أثر فى اقتران الواقعة المنشئة للضريبة بواقعة للدفع وخاصة اذا ما راعينا أنه من النادر جدا ما تعتمد مصلحة الضرائب اقرار الممول بدون تعديل فيه .

وهذه الحالة قد اتخذت "شىء من الحدة" فى جمهوريتنا فى بداية العهد بالضرائب الحديثه . فمن المعروف أن ظروف معينة ^{١١} دفعت مشرعا المصرى الى الاسراع باصدار قوانين

^{١١} "كان لاسترداد المشرع الضريبى سلطة فى فرض الضريبة على جميع المقيمين بمصر : وطنيين وأجانب انتصار فى المجال السياسى حقق بمعاهدة منثرو فأراد أن يترجمة عمليا فأسرع مدفوعا بعوامل عدة : عامل نفسى وهو الحرمان من هذا الحق فترة طويلة من ناحية ونتيجة هذا الحرمان على الموارد العامة وتأجيل المشروعات الملاحية بدون تنفيذ وواضح مثال

الضرائب دون حتى اعداد للجهاز الكافي المنفذ لها مما أدى الى تراكم الحالات دون الفصل فيها الأمر الذى اضطر معه الى مد أجل التقادم أكثر من مرة ° ومحاولة علاج الحالة من ناحية أخرى فأصدر القانون ١٩٥٢/٢٤٠ والقانون ١٩٥٤/٥٨٧ الخاص باتخاذ الارباح المقدرة عن سنة ١٩٤٧ بالنسبة للمولين الخاصيتين لربط الضريبة بطريق التقدير أساسا لربط الضريبة عليهم في السنوات من ٤٨ الى ٥١ ° (ثم امتد بالقانون رقم ١٩٥٤/٥٨٧ الى سنة ١٩٥٤ بشروط خاصة *) فاذا لم يكن للممول نشاط ما خلال سنة ١٩٤٧ أو كان قد بدأ نشاطه خلال تلك

بأق ١٩ * لذلك ما قاله المندوب المصرى بمؤتمر جنيف سنة ١٩٢٧ أنه من المؤسف حقا أن نلاحظ أن الانفاق المخصص للتعليم بالميزانية المصرية أقل من ربع ما تخصصه بلدية لندن لهذا الغرض فكانت الحاجة ملحة الى زيادة الموارد العامة ° فضلا عن هذا فان عدم خضوع الاجانب للضريبة تمخص عنه عدم توازن في الهيكل الضريبي؛ فتج عن هذا سيادة مطلقة للضرائب الغير مباشرة وسوء توزيع للعبء الضريبي وخاصة ما يتحمله منه المصريون °

لذا فلم يكن عجيبا أن يتجاهل المشرع بعض المبادئ الأساسية في الفن التشريعي الضريبي ° لم يهيء لا الجو الملائم الاصدرا ضرائب جديدة ولا الاداة المنفذة لهذه الضرائب بل ولم يحاول أن يجعل النظام الضريبي منبعثا من البيئة المصرية متلائما مع حالها الاقتصادية والاجتماعية وانما جاد بنظام كايو الضريبي (النظام الفرنسي) والنظام السويسرى دون فصل ومن هنا تعاقبت وبسرعة غير معهودة الاصلاحات الضريبية التى زادت الأمر تعقيدا بأن زادت من العبء النفساني للضريبة °

* * * تنص المادة الثانية من القانون ١٩٥٤/٥٨٧ على استثناءات

— الممولون الذين يثبت أنهم يمسون حسابات منظمة عن أى سنة من السنوات من ١٩٥٠ الى ١٩٥٤ بشروط أن يثمر انتظامها في السنوات التالية الخاضعة لحكم هذا القانون من طلبوا المحاسبة على أساسها وفق الاوضاع وفي المواعيد التى يحددها وزير المالية والاقتصاد بقرار منه °

— الممولون الذين ربطت عليهم الضريبة ربطا نهائيا قبل العمل بهذا القانون عن أية سنة من السنوات ١٩٥٠ الى سنة ١٩٥٤ °

— الممولون الذين استحدثوا نشاطا جديدا زيادة عن نشاطهم في السنة المتخذة أساسا للتقدير وذلك فقط بالنسبة للسنوات التالية لاستحداث هذا النشاط °

السنة اتخذ أساسا لربط الضريبة الارباح المقدرة عن أول سنة لاحقة بدأ فيها الممول نشاطه
أو استأنفه ولا يؤثر في هذا الحكم تقادم الضريبة المستحقة عن السنة المتحدة أساسا للتصديـر
ولا يسرى بالطبع على الحالات التي ويطت فيها الضريبة ربطا نهائيا عن أى سنة من السـنـين
٤٨ الى ١٩٥٦ .

فبهذا الاجراء تمكن المشرع فى الواقع القضاء على جانب كبير من الحالات المتأخرة دون فصل
وبذلك قارب بين واقعة الدفع والواقعة المنشئة للضريبة . أى دفع الضريبة والتقلب الاقتصادى
من هذه الناحية .

جـ - الا أننا نلاحظ من ناحية أخرى أنه حتى ولو تم فحص الاقوار فور تقديم وريط الضريبة المستحقة
فسوفان ما تعترضنا مشكلتين تباعد أن كثيرا بين الخطتين المذكورتين (دفع الضريبة والواقعة
المنشئة لها) . فنلاحظ من ناحية أن الممول يستطيع فى حالة تعديل اقواره بالزيادة أن يطعن
فى هذا الاقرار وبالتالى يستطيع تأخير دفع الضريبة حتى بعد صدور قرار لجنة الطعن الذى
يستغرق عادة وقتا ليس بالقصير . وحتى عند استحقاق الضريبة ووجوب ادائها يستطيع الممول
من ناحية أخرى ادائها بالتقسيط .

أمام هاتين المشكلتين اتخذ المشرع الاجراءات الآتية :

— نص القانون أن الضريبة تصبح واجبة الاداء بقرار لجنة الطعن حتى ولو طعن الممول فيه
أمام القضاء . فضلا عن هذا فقد أجاز القانون للجنة أن تلزم الطاعن بخرامة لا تقل عن خمسة
جنيهاً ولا تزيد عن خمسين جنية . وواضح أن المقصود بهذا النص قصد الالتجاء الى لجان
الطعن على كل من لا يقتنع فعلا بمقدور مراقبة الضرائب المختصة وليس لمجرد تعطيل اجراءات
دفع الضريبة أو التسويف فيها . ومما يؤيد هذا الاتجاه نجد القانون بالنسبة للضريبة العامة
على الايراد قد أوجب على الممول اداء الضريبة على العناصر التى وافق عليها من تقدير
مراقبة الضرائب المختصة وتأجيل اداء الباقي حتى صدور قرار لجنة الطعن .

— رغبة فى ضمان قيام المولين بسداد الضرائب المستحقة قضى القانون ٣٩/١٤^١ " بفرض
فائدة قدرها ٦% سنويا على مالم يؤد من ضريبة استحققت اعتبارا من اليوم التالى لتاريخ

^١ " اضيف هذا الاجراء بالقانون ٢٧٥ لسنة ١٩٥٦ الصادر فى ١/٧/١٩٥٦ .

انتهاء المواعيد المحددة لادائها حتى تاريخ الاداء . ويسرى هذا الحكم سواء كانت الضريبة المستحقة من واقع الاقرار أو الضرائب التى ينص القانون على احتجازها من المنبع بمعرفة من هم ملزمون قانونا بأدائها أو الضرائب المستحقة من واقع الربط أو الضرائب المقسطة من تاريخ استحقاق القسط حتى يوم أدائه .

أما بالنسبة للضرائب المستحقة عن سنوات مالية تنتهى قبل أول يناير سنة ١٩٥٥ ينخفض معدل الفائدة عليها اعتبارا من تاريخ العمل بهذا القانون (فى أول يولية ١٩٥٦) الى ٣ % سنويا . ويعفى من اداء هذه الفوائد كل ممول لا تتجاوز أرباحه السنوية من واقع الربط على السنوات المالية المذكورة عن ٥٠٠ جنية . هذا وتستحق الفائدة سواء ووفق على التقسيط أم لم يوافق . هذا ويلاحظ أن هذه الفائدة لا تستحق اذا لم تتجاوز فترة التأخير عن خمسة أيام وتعتبر كسور الشهر شهرا كاملا فى حساب هذه الفائدة .

واضح من هذه المعايير أنها تحاول وبقدرا لكان التقريب بين واقعة دفع الضريبة والواقعة المنشئة لها أى تزيد من حساسية الضريبة من هذه الناحية (اقتران التغير المجال مع اداء الضريبة) ولكن لا يفوتنا أن نشير بأن دور الضريبة فى هذا المجال مهما كان فعالا ما هو الا أداة بسيطة بين أدوات أخرى تستطيع الدولة استخدامها لمكافحة التقلبات الاقتصادية والاحتفاظ ما أمكن بتوازن اقتصادى .

هذا بالنسبة لدور الضريبة فى تقلبات المجال الاقتصادى .بقى دور اخر يزداد أهمية فى اقتصاد فى طريقة الى التنمية . هذا الدور هو تغطية الانفاق العام وبالتالى دور الضريبة فى توازن الميزانية . وهذا ما سنعرفه .

ثانيا : الضريبة العربية وتوازن الميزانية .

ظل توازن الميزانية مقدسا من التقليدين ويرون فيه أحد اسس التطبيق العملى لفلسفتهم الاقتصادية . ظل التوازن محترما من كافة الحكومات رغم ما حققته تطور المالية العامة من ضرورة صرف النظر عنه لو اقتضى الامر . فاذا حاولنا استعراض هذا الموضوع فى بلد فى طريقه الى التنمية سرعان ما يتضح لنا صعوبة فمن المعروف ان التنمية مع التصنيع الذى تتمخض عنه وخاصة فى بلد يقوم القطاع الخاص فيه بدور هام فى هذا المجال . تتطلب من الدولة التشجيع بكافة الطرق وخاصة

الاعانة الايجابية والسالبة . وتكون الاعانات السالبة فى صورة اعفاءات كلية أو جزئية من الضرائب المفروضة على أوجه النشاط المرتبط ارتباطا وثيقا بهذه التنمية . وهذا مايجر بالتالى الى الانخفاض فى الحصيلة الضريبية على الأقل لمدة معينة ^١ . ومن ناحية أخرى فمن المعروف أن التنمية الاقتصادية تتطلب مزيدا من تدخل الدولة وتوسعا فى القطاع العام مهما كانت الفلسفة الاقتصادية التى تود الدولة السير عليها . فلا تقتصر الدولة فى هذه الحالة على القيام بالمقومات الهيكلية الاساسية اللازمة للتنمية بل تأخذ على عاتقها بعض أوجه النشاط أما لأن اقبال الافراد عليها لا يكفى لمطالب التنمية أو لان قيام الدولة بها لازم لاتمامها والتنسيق فيما بينها . وهذا مايشخص عنه فى النهاية زيادة فى احتياجات الدولة المالية . فضلا عن هذا فاننا نلاحظ كقاعدة عامة أن الاتفاق العام هو الذى يجر الموارد العامة الى مستواه ولا يحدث العكس الا فى أضيق الحدود الممكنة . فقد دلت التجربة أن تخفيض الاتفاق العام ليتوازن مع الموارد العامة قليلا ما يعطينا نتائج ايجابية وحتى لو أعطت بعضها فانها لا تكون دائمة ^٢ .

وعلى هذا يتعقد الموقف . وفى نفس الوقت الذى تقل فيه الحصيلة الضريبية تحتاج الدولة الى مزيد من الموارد لتغطية انفاقها ومعنى آخر لتوازن ميزانيتها . ويزيد الموقف تعقيدا اننا راعينا أن توازن الميزانية هذا ليس مطلوبا فى ذاته ولكن كتابع أو كأداة للتوازن الاقتصادى العام بحيث يجب أن تتطلب أولا كيف تتوافق هذا التوازن (توازن الميزانية) مع الاستقرار الاقتصادى الداخلى ومع ميزان المدفوعات والى أى مدى يمكن لهذا التوازن أن يتجاوب مع مقتضيات التنمية

^١ هذا الانخفاض فى الحصيلة الضريبية يكون لمدة محددة ويرجع ذلك الى أن الاعفاءات الضريبية تساعد فى تحويل رأس المال النقدى الى رأس مال قيمى ونتاج وهذا يتطلب فترة طويلة تنقص خلالها الحصيلة الضريبية الى أن يتم التحويل ويزداد الدخل القومى وبالتالي تأخذ حصيلة الضريبة تزداد حتى ترجع الى مستواها الاول وقد تنهض .

^٢ Barrere (A): Politique financiere: Etude politique économique et Sociale. ed: Dalloz 1960. Pp. 301 .

السريعة المتناسقة^١ " . فلا يمكن في الواقع اعتبار أن الانفاق العام والموارد العامة تدور في دائرة مقفلة عليها إذ يرتبط مع الحركة الاقتصادية ارتباطا يزداد قوة كلما اعتمدت الموارد العامة على تدفق الدخل (أى كانت جزءا مقتطعا من الدخل القومي) وكلما انضبت النفقات العامة على الاقتصاد القومي في مجموعة .

هذا وتلعب الحضيلة الضريبية دورا هاما في أحداث توازن الميزانية . الامر الذي يجعلنا معه نتساءل عن دور ضريبتنا العربية في هذا المجال .

فبوجه عام من المعروف أن الميزانية هي تقديرات للانفاق العام والموارد العامة خلال مدة معينة ، حدوث بشكل يتوازن فيه الإيرادات مع النفقات . وهذا ما يسمى بالتوازن السابق للميزانية (Equilibre budgétaire ex-ante) وهذا التوازن السابق قد يصبح بعد تنفيذه الميزانية حقيقة يوترجم الى توازن لاحق (Equilibre budgétaire ex-poste) وقد يتمخض عنه عدم توازن ويحتاج الى تدخل من قبل الدولة لتحقيق هذا التوازن اللاحق .

وعلى هذا ستمر سريعا على الدور الذي تلعبه ضريبتنا في هذين التوازنين .

أ - الضريبة العربية وتوازن الميزانية السابق :

وهنا نجد عاملان هاما يتدخلان ويحددان ان اهمية الضريبة في هذا المجال : العامل الاول هو ثبات الضريبة والعامل الثاني هو مرونة حصيلتها . فاذا كانت حساسية الضريبة عنصرا هاما في جعل الضريبة اداءا للتخفيف من التقلبات الاقتصادية ، فان ثبات الضريبة ومرونة حصيلتها اداء فعالا لضمان توازن الميزانية . وعلى هذا قلنا فيما سبق ان النظام الضريبي المطبق يجب ان يتميز بنوع من الاستقلال عن المجال الاقتصادي في نفس الوقت الذي يحتفظ فيه بحساسية أي ان يتكون من بضع ضرائب حساسة اما لطبيعتها او بعمل المشرع وبعض ضرائب اخرى تمناسر بثباتها ومرونة حصيلتها .

^١ " Visine Francois: Essai de detemination de l'action des depenses publiques sur la conjoncture. Finances Publiques 1956.

ففيما يختص بثبات الضريبة اى ثبات حصيلتها فالمقصود بها ان تظل الحصيلة ثابتة —
 بصرف النظر عن التقلبات الاقتصادية ، ولا نقصد بالثبات هنا الجمود ولكن عدم التأثر بالتقلبات
 الاقتصادية اى الاستغلال عنها — ويتوقف ثبات الحصيلة الضريبية على عاملين : طبيعة وعاء
 الضريبة والفن الضريبى المطبق .

واضح ما تتميز به ضريبتنا على الملكية العقارية " ١ " فمن ناحية تمتاز دخول هذه العقارات
 بالثبات ومن ناحية اخرى يتدخل الفن الضريبى ليؤكد هذا الثبات فتربط الضريبة على القيمة
 الايجارية المقدرة مسبقا بواسطة الحكومة كل مدة معينة . فبهذه الطريقة اصبح ثبات الحصيلة
 مضمونا طالما ان السعر لم يتغير . فالقيمة الايجارية واحدة وسعر الضريبة واحد وبالتالي لا تتغير
 حصيلة الضريبة — واذا حدث وتغيرت فيكون دائما فى الارتفاع نظرا لما قد يستجده من عقارات
 تخضع للضريبة وتزيد قيمتها الايجارية من الوعاء الكلى للضريبة . وبالتالي فهناك حدا دنى مضمون
 لحصيلة هذه الضريبة قد يزيد عنه ولكن من النادر ان ينقص ويكون هذا النقص — فيما لو حدث —
 راجع فى الواقع الى تفسير فى الادارة المحصلة لها .

— اما الضريبة العامة على الدخل فنجد ان حساسية وعائها — كما سبق القول — يتوقف
 على تكوينه . هذا وقد سبق القول ايضا ان المشرع حاول ان يزيد من حساسيتها بأن زاد من
 تصاعدها ولكنه فى نفس الوقت حاول ان يضمن نوعا من الاستقرار فى حصيلة هذه الضريبة . وكانت
 وسيلته ذلك هى الضريبة على العقارات وهى اقل الضرائب تأثرا بالمجال الاقتصادى . فنص
 فى م ٦ من القانون رقم ١٩٤٩/٩٩ على ان تحديد ايراد العقارات مبينه كانت ام زراعية على

" ١ " طبقا للقانون رقم ١٩٣٥/٥٣ تقدر القيمة الايجارية للأراضي الزراعية كل عشرة سنوات بينما
 (القانون ١٩٥٥/٥٤٩) تقدر القيمة الايجارية للعقارات المبنية كل مدة تتراوح من
 ٨ الى عشرة سنوات .

وقد عدل القانون الاخير واصبحت القيمة الايجارية تطبق على أساس نسبة معينة من قيمة
 الارض والمبنى وواضح ان القانون الاخير قد زاد من ثبات حصيلة هذه الضريبة .

اساس القيمة الايجارية المتحدة اساسا لربط عوايد المباني او ضريبة الاطيان بعد خصم ٢٠% مقابل جميع التكاليف . ومع ذلك يجوز تحديد ايراد العقارات مبنية كانت او زراعية على اساس الايراد الفعلى اذا طلب الممول ذلك فى الفترة التى يجب ان يقدم خلالها الاقارارات السنوية وكان طلبه شاملا لجميع عقاراته المبنية او الزراعية والا سقط حقه . وان يكون ممسكا لدفاتر منتظمة .

— واخيرا نجد الضريبة على كسب العمل وكذا رسوم الدفعة فهما مستقلان الى حد كبير عن تقلبات المجال الاقتصادى وبالتالى فان حصيلتها ثابتة تقريبا وتساهم بالتالى فى تحقيق التوازن السابق .

نخلص من هذا ان الضرائب فى الحدود التى تظل الحصيلة فيها ثابتة تقريبا تنير الطريق لدافعى الميزانية فى تقديراتهم وتساعدهم فى ذلك على تحقيق التوازن السابق للميزانية هذا ويمكن للجدول التالى اعطاء فكرة .

السنة	الضريبة العقارية	ضريبة عامة على الدخل الضريبة على كسب العمل ورسوم الدفعية	٥٢
١٩٥٤/٥٣	١٥,٧٢٣,٠٠٠	٣,٢٤٨,١٧٩	٥,٢٤٧,٨٥٢
١٩٥٥/٥٤	١٩,٠٥١,٠٠٠	٣,٢١٣,٣٥٢	٥,٨٧٧,٧٨٨
١٩٥٦/٥٥	١٩,٠٥٣,٠٠٠	٣,٥٨١,٩٦٧	٦,٢٦٤,٠٨٦
١٩٥٧/٥٦	٢٣,٠٩٧,٠٠٠	٥,٤٤٤,١٦٠	٦,٣٢٦,٧١٨
١٩٥٨/٥٧	٢٤,٧٣٣,٠٠٠	٤,٥٨٢,٢٤٧	٦,٣٧٩,١١٩

فبنظرة سريعة لتطور حصيلة هذه الضرائب فى خلال هذه المدة نجد من السهولة بمكان ان لحصيلة كل ضريبة حد أدنى اخذت بعدها فى الزيادة المستمرة . وهذا من الواضح ما يسهل مهمة واضعى الميزانية فى تقدير الموارد او على الاقل ضمان حد أدنى لها الامر الذى يستطيعون معه تجنب المبالغة فى التقدير مبالغة تؤدى فى النهاية الى ان التوازن السابق للميزانية الذى عجز لاحق لها .

هذا بالنسبة لثبات حصيلة بعض الضرائب ودور هذا الثبات فى العمل على تحقيق التوازن السابق

ولكن وكما هو معروف فإن الدولة تقوم أولا بتحديد حاجاتها العامة وما يتطلبه من نفقات ثم تبحث بعد ذلك عن الموارد . وقد تجد نفسها بذلك امام عجز سابق للميزانية اذا قدرت انفاقا يزيد عن تقدير الايراد العام المنتظر . هنا نجد خاصية اخرى للضرائب فى الظهور لتأخذ مكانها فى هذا المجال هذه الخاصية هى مرونة الضريبة .

المرونة الضريبية : ويقصد بها قابلية حصيللة الضريبة أن تزيد بنسبة معينة عند رفع سعرها بنسبة معينة وهى فى الواقع اداة فعالة لتحقيق لا توازن الميزانية السابق فقط ولكن التوازن اللاحق ايضا . الا ان فاعليتها تتوقف من ناحية على سرعة رد فعل الحصيللة لاثـر رفع سعر الضريبة ومن ناحية اخرى مدى تحديد الاثر الكلى لرفع سعر الضريبة . أى ان يعرف مسبقا مقدار الزيادة فى حصيللة الضريبة الناتجة عن رفع سعرها .

وهذان العاملان فى الواقع يتجمعان فى الضريبة على الاستهلاك المفروضة على السلع ذات الطلب غير المرن . فالسلعة الضرورية او الغير شروية ولكن التعود عليها جعلها من الضرورات تماز بان طلبها شبه ثابت لا يتغير الا فى اضيق الحدود ولمدة معينة . فاذا ارتفع سعرها مثلا فان طلبها تحت تأثير اثر الاعلان (أى أثر ارتفاع السعر) ينقص الى حد ما ولكن سرعان ما يعود ثانية الى مستواه الاصلى تحت تأثير العادات الاستهلاكية . وهذا تعطى مثل هذه الضريبة حصيللة ثابتة تزيد بمقدار محدد يمكن ان يعرف مسبقا بزيادة سعرها وفى نفس الوقت يعطى رفع السعر هذا نتيجة اثره فى صورة زيادة فورية فى الحصيللة الضريبية .

هذا من ناحية وتلاحظ ايضا من ناحية اخرى ان هذا الاثر يكون اقوى اذا ما كانت الضريبة نوعية أى مفروضة على الحجم او الوزن أى ليست ضريبة نسبية على القيمة .

وعلى هذا الاساس نجد مشرعا الضريبة فى اخضاع لمثل هذه السلع المنتجة محليا والمصدرة لهذه الضريبة فرضها على أساس نوعى (الميزان او المكيال او المقياس) مع الأخذ فى الاعتبار عند اخضاع السلع المصدرة بأن تكون سلعا ضرورية بالنسبة للسوق الأجنبى .

ولكن وكما هو معروف ان الصادرات مهما كانت الصفة الاحتكارية التى يمارسها المصدر على

السلعة المصدرة ترتبط بوجة عام بظروف خارجية عن اراده هذا البلد تحدد الطلب الأجنبي لهذه السلعة محل التصدير . لهذا فالاعتماد عليها في سد عجز سابق امر موقوف على ظروف السوق الخارجى : فقد تسمح بزيادة الضريبة مع الاحتفاظ بحجم الطلب الأسمى وقد لا تسمح . ولهذا فان اعتماد واضعى الميزانية فى هذا المجال يكون دائما وبصفة اساسية على الضرائب الغير مباشرة على الانتاج والاستهلاك المحلى .

ومثال لهذا قدر واضعوا الميزانية انكماشاً فى التجارة الخارجية فى سنة ١٩٥٥ زيادة الرسوم على الدخان والمنتجات المحلية لتعطينا القيمة الآتية :

الضريبة	سنة ١٩٥٤	سنة ١٩٥٨	عجز	زيادة
رسوم على الواردات	١٥,٢٤٣,٨٠١	١٣,٠٣١,٧٠٣	٢,٢١٢,١٠٦	-
رسوم نسبية على الواردات	٣,٣٤٢,٤٨٥	١٠,٠٦٨,٣٨٧	٢٧٤,٠٩٨	-
رسوم نسبية اضافية على الواردات	٤,٦٤٨,٤٠١	٢,٩٠٤,٢٨٦	١,٧٤٤,١٢٣	-
رسوم على الصادرات	١١,٧٩٤,٦١٠	٥,٩٤٥,٠٦٧	٥,٨٤٩,٥٤٨	-
رسوم رخيص	٤,٧٣٠,٥١٩	٤,٣٢٥,١٦٧	٤٠٥,٣٤٣	-
رسوم على الدخان	٣٢,٦٨٥,٣٩٥	٣٥,٧٤٥,٣٨٧	-	٢,٠٥٩,٩٢٢
رسوم انتاج	٢٠,٣٦٧,٧٤١	٢٢,٧١٤,١١٧	-	٢,٣٤٧,٢٨٩
رسوم مختلفة	٧٤٥,٦٩٩	٨٣٠,١٣٨	-	٨٤,٤٣٩
رسم احصاء	-	١,٠٢٩,٢٥٩	-	١,٠٢٩,٢٥٩

١٠,٤٨٥,٢١٨ ٥,٠٢٩,٩٠٩

نلاحظ أن أن النقص المتوقع فى حصيلة الرسوم الجمركية يغطى فى العاد تبرفع الرسوم على الدخان والرسوم على الانتاج المحلى فان لم يكن يستدير واضعوا الميزانية الى الضرائب المباشرة . وهذا حدث فعلا فى سنة ١٩٥٥ حيث ارتفعت حصيلتها من ٢٦,٨٢٤,٢٧٨ فى

سنة ١٩٥٤ الى ٢٥٢، ٩٩٤، ٣١

تخلص من هذا أن مرونة الضريبة تجعل منها أداة مرنة في يد واضع الميزانية يستخدمها للحصول على توازن سابق للميزانية . بقى أن نتكلم عن دور الضريبة في التوازن اللاحق .

ب - الضرائب والتوازن اللاحق للميزانية :

قد يتمخض تنفيذ الميزانية المتوازنة توازنا سابقا عن عدم توازن فلا تكفى الموارد العامة لتغطية الانفاق العام . الأمر الذى يتطلب العلاج السريع . والسؤال يثوم لمعرفة هل للضريبة دور فى هذا المجال . علق التقليديون فى الواقع أهمية كبرى على الضرائب فى تحقيق التوازن . فهم وان لم يتصوروا عدم توازن الميزانية فانهم أناطوا بالضرائب الدور الرئيسى فى الاتيان بالموارد العامة التى تغطى الانفاق العام تغطية تحدث توازنا سابقا ولاحقا . بل ولم يعترفوا بالقروض العامة الا فى أضيق الحدود الممكنة وفى الاحوال الاستثنائية . وجاءت النظرية الحديثة ونظرت الى توازن الميزانية خلال التوازن الاقتصادى العام وجعلت من القروض موردا شبة عادى يمكن الاعتماد عليه وأباحوا بالتالى تقديم الميزانية بعجز مع ذلك ظل مهدأ توازن الميزانية النتيجة المثلى التى تحاول الدولة تحقيقها . وساء نظرونا بالنظرة التقليدية أو النظرة الحديثة يمكن القول بأن الضرائب تستطيع المساهمة مباشرة أو بصفة غير مباشرة فى تحقيق هذا التوازن وسنستعرض هنا سريعا كلا من الدورين : الدور المباشر للضريبة : ويتمثل هذا الدور فى تكوين احتياطي للميزانية يمكنها سد عجز قـد يحدث نتيجة لخطأ حسابى أو فنى فى التقدير أو حالة انكماشية فى المجال الاقتصادى . فكلما سبق القول عن حساسية الضريبة من ناحية وثبات الحصيلة الضريبية من ناحية أخرى . أن هذه الحساسية تحقق زيادة فى حصيلة الضريبة بنسبة أكبر من زيادة الدخل اذا ما حدث وزاد الدخل ولم يرتفع سعر الضريبة . ولكن عند ما تحدث الحالة العكسية أى يتحقق الدخل فحساسية الضريبة تدفع حصيلتها الى الانخفاض بنسبة أكبر من انخفاض الدخل ولكن من ناحية أخرى فان ثبات بعض الضرائب يقع حدا أدنى لهذا الانخفاض ووجود هذين العاملين (حساسية الضرائب وثباتها) مع العرض المعروف عن واضعى الميزانية العربية انتج فائضا كون احتياطيا فى سد عجز قد يحدث ويتحول بذلك التوازن السابق الى توازن لاحق .

فاذا ما اتخذنا مثالا لنا ميزانية ١٩٥٤ / ١٩٥٥ نجد أن واضع الميزانية حستى يحققوا التوازن السابق أولا اضافوا مبلغ ٦ مليون جنيهها قيمة الاموال المصادرة ولكن ورغم هذا التوازن السابق للميزانية فان تضخم بند النفقات الاخرى ومعنى أدق النفقات العسكرية الستى بلغت ٤١٩٣٨٢ر١٢٩ر٤١ جنيهها أوجدت عجزا فى خلال هذه السنة قدره ٢٤٤٦٨٦١ر٤٢٤ جنيهها . هذا ولما كان موجودا مبلغ ٢٧٣٢٩ر٤٨٣ر٢٧ جنيهها احتياطى سابق تكوينه فان هذا العجز قد عوله عن طريق " ١ " وكذلك فى عام ١٩٥٥ / ١٩٥٦ نجد أن واضع الميزانية قد حاولوا فى تقريراتهم تفادى ما قد يحدث من زيادة فى هذا البند فحاولوا زيادة الموارد العامة فى كافة بنودها وخصا الرسوم الجمركية ورسوم الاستهلاك حيث ركزوا أغلب جهودهم عليها ولكن ورغم نجاح هذه الجهود وزيادة الإيرادات العامة المحققة من ١٩٥٥ر٦٦١ر٢٢٥ جنيهها الى ١٩٥٦ر٦٦١ر٢٢٥ جنيهها تمخض عن هذا عن عجز لاحق فى الميزانية قدره ٨٠٦٩ر٦٢٩ر٨٠ جنيهها نتيجة لزيادة بند النفقات المختلفة وخاصة الأنفاق الحربى الذى بلغ ١٥٨ر٦٦٥ر٧٢٢ جنيهها بعد أن كان فى عام ٥٣ / ٥٢ مبلغا قدره ٤١٩٣٨٢ر١٢٩ر٤١ جنيهها وغطى هذا أيضا من الاحتياطى الموجود بالميزانية

" ١ " إذا رجعنا الى بنود الميزانية المذكورة لوجدنا أن الموارد العامة خلال هذا العام كانت مقدرة بمبلغ ٢٢٧ر٨٥٠ر٥٠٠ (باحتساب مبلغ ٦٠٠٠ر٥٠٠ قيمة الاموال المصادرة) أما المحققة خلال العام المذكور فكانت تقريبا ١٩٥٥ر٦٦١ر٢٢٥ أى يعجز قدره ٢٤٤٦٨٦١ر٤٢٤ جنيهها وكان هذا بسبب تضخم بند النفقات الاخرى الذى كان مقدرا له مبلغ ٥٣ر٥٧ر٥٠٠ جنيهها فبلغ الأنفاق الفعلى له مبلغ قدره ١٠١ر٩٦٦ر٧١٦ جنيهها .

وما حدث لهذا البند فى عام ٥٥ / ٥٤ تكرر حدوثه فى العام التالى (٥٦ / ٥٥) فقد قدر هذا الأنفاق خلال هذا العام بمبلغ ٥٤ر٤٧٩ر٥٠٠ جنيهها لأرتفع فى الحساب الختامى الى ١٣٤ر٧٠١ر٣١٢ وكان من نتيجة ذلك حدوث العجز المشار اليه .

" ٢ " كانت الرسوم الجمركية ورسوم الاستهلاك خلال عام ٥٥ / ٥٤ مقدرة بمبلغ ١٩٨ر٢٩ر٥٠٠ جنيهها والإيراد المحقق ١٨ر٣٦٦ر٤١٨ جنيهها ولكن فى عام ١٩٥٥ / ١٩٥٦ أرتفعت التقديرات الى ١٠٢ر٥٢ر٥٠٠ جنيهها والحصيلة المحققة ١٠٣ر٢٢٧ر١٠٠ جنيهها .

والسابق تكوينه . ومن هنا يتضح دور الضريبة فى سد هذا العجز أى فى تكوين احتياطي يخصص أصلاً لهذا الغرض وهذا ويتحدد أهمية هذا الدور بنسبة الحصيلة الضريبية الى مجموع الموارد العامة .

الدور الغير مباشر للضريبة : فى بعض الأحيان تجد الدولة نفسها فى ظروف تجبرها على أنفاق لا يغطيه الموارد العامة العادية الموجودة أو الممكن أيجادها . لذا تلجأ الى القروض العامة كعلاج لهذه الحالة . وقد لجأت جمهوريتنا الى مثل هذه القروض . فنجدها فى سنة ١٩٥٥ - ترخص بالقانون رقم ٢٤٢ لوزير المالية والأقتصاد بأصدار أذونات على الخزانة فى حدود ١٥٠ مليون جنيه . وقد خصص جزء منها لتغطية أصدار نقدي خصص لمواجهة حوادث القتال . وكذلك فى نفس العام رخص القانون رقم ٢٤٣ لوزير الخزانة بأصدار سندات فى حدود ١٥٠ مليون جنيهها للحصول من البنك الأهلى على الأسترليني الحر اللازم لتغطية الأنفاق الخارجى اللازم للتنمية الأقتصادية . وكذلك القانون رقم ٧٦ لسنة ١٩٥٦ الخاص بأصدار قرض عام بمبلغ خمسة ملايين جنيه تسدد فى خمسة سنوات وآخر بعشرين مليون جنيه تسدد فى سبعة سنوات لتمويل التنمية الأقتصادية .

أزاء هذه القروض تلعب الضرائب دوراً هاماً فى تسهيل الاكتتاب فيها . ان يحاول المخطط المالى إقامة فراغ ضريبي حولها بأعفاً سندات منها من كل ضريبة حاضرة أو مستقبلية يجذب اليها رؤوس الأموال السائلة والفائضة . ففى الأعفاً من الضريبة أعانة سائلة تمنحها الضريبة للمكتتب فى هذه القروض .

هذا بايجاز دور الضرائب المصرية فى التخفيف من التقلبات التى يتعرض لها المجال الأقتصادى بقيت ناحية أخرى تقوم الضريبة فيها بدور هام فمن المعروف أن الأقتصادنا حالياً أقتصاد تام . فى طريقة الى التنمية السريعة المتوازنة . ومن المعروف أن مثل هذه الحالة لا بد وأن ينتج عنها تضخم اذا لم تتدخل الدولة من جانبها لتجنبه أو على الأقل للتخفيف منه الأمر الذى يثور معه سؤال لمعرفة مدى دور الضرائب فى هذا المجال .

الضرائب العربية والتضخم الناتج من التنمية الأقتصادية :

من المعروف أن هذا التضخم مضخم مضاعف تضخم فى التكلفة وخاصة الأجور

Inflationary cost push و التضخم فى الأنفاق العام Inflationary demand pull

فالتصنيع وهو بصفة عامة نتيجة شبه حتمية للتنمية الاقتصادية يدفع هذه الحركة التضخمية إلى أقصى حدودها . أن إقامة صناعة جديدة يتطلب أولا إنشاء الهيكل الأساسى للإنتاج ويتطلب هذا وقتا طويلا حتى يظهر أول إنتاج لهذه الصناعة الجديدة - فى خلاله تخلق دخول جديدة لعمال جدد فى نفس الوقت الذى لايزيد الإنتاج فيه بنفس النسبة . هذا من ناحية . ومن ناحية أخرى تزيد النفقات العامة زيادة مضطردة كلما تقدمت الدولة فى طريق التنمية . وهذه النفقات ليست دائما منتجة إنتاجا مباشرا كالنفقات التعليمية والاجتماعية ونفقات إنتاج الهيكل الأساسى للإنتاج . وبالتالي تزيد الدخل بزيادة هذا الانفاق بدون عاجله فى عرض السلع الاستهلاكية وهذه الحركة التضخمية فى نفقاتها تفيد بعض الفئات الاجتماعية على حساب الفئات الأخرى . وهذا ما يعقد الأمور أمام الضريبة . ومع هذا فإن ذلك لا ينفى إمكانية التدخل الضريبى بطريق غير مباشر . فتستطيع بتوجيه الفائض النقدى إلى أوجه النشاط الأكثر فاعلية ونشاطا التخفيف من نتائج هذا الاتجاه التضخمى . هذا ما يدعوننا إلى معرفة دور الضريبة المصرية فى هذا المجال .

فبارتفاع أسعار الضرائب الذى عمد إليه المخطط المالى مرات متتالية وخاصة منذ سنة ١٩٥٢ أى منذ أن بدأت التنمية الاقتصادية والاجتماعية حاولت الضرائب أن تتدخل تدخلًا مباشرًا لمكافحة هذا الاتجاه التضخمى باقتطاع جزء من التدفقات النقدية يزيد كلما ارتفعت الأسعار الضريبية إلا أن أثر هذا التدخل ضعف إلى حد كبير من جراء زيادة الأنفاق العام نتيجة زيادة الحصيلة والضريبة الناتجة من ارتفاع أسعارها .

وعلى هذا تضيف الضريبة إلى هذا الدور المباشر دورا آخر غير مباشر . فبالرسوم الاستهلاكية من ناحية ، حاول المخطط المالى أما نقل الطلب من سلعة إلى أخرى أو تقليله من على سلعة معينة . بل وحاول بالفراغ الضريبى الذى أنشأه حول الجبهات التعاونية ومختلف الإعانات المالية التى منحها إلى الشركات المساهمة والتأمين أن يوجه جزءا من التدفق النقدى من الاستهلاك إلى الاستثمار أو الادخار فضلا عن هذا وكما رأينا بالفراغ الضريبى الذى كوّنه المخطط المالى حول القروض العامة استطاع أن يعالج هذه الحالة ولكن بالقدر الذى

يكتتب في هذه القروض من الجزء المخصص للأستهلاك من الدخول الضرورية .

تخلص من هذا أن الضريبة استخدمت في هذا المجال في تضيق الأستهلاك لسلع معينة أو لتوجيه طلب الأستهلاك من سلعة لأخرى من ناحية وفي تشجيع الأستثمار والأدخار من ناحية أخرى — وتساعد بالتالي في أحداث توازن بين التدفقات النقدية والتدفقات الحقيقية .

فيما تقدم مررنا سريعا على الدور الذي تلعبه الضرائب العربية في أستقرار المجال الأقتصادي . ولكن وكقاعدة عامة ليس ما يجب أن يكون هو كائن فعلا . وبالتالى ففي هذا الدور ما يؤخذ عليه ويستدعى الأصلاح وهذا هو موضوع دراستنا في القسم الثانى :

القسم الثانى : تقدير دور الضريبة العربية الأستقرارى وأصلاحه :

لا شك فى أن ضريبتنا تقوم بدور فى الأستقرار الأقتصادى . ولكن السؤال يثور هنا عن مدى فاعليتها وفى هذا المجال نرى ثلاثة مآخذ يمكننا أن نأخذها على هذا النظام فمن ناحية عمد المخطط الضريبى الى رفع سعر الضرائب رفعا يتمكن معه أقتطاع من التدفقات النقدية ما يمكن حتى يتوازن مع التدفقات الحقيقية ومن ناحية أخرى أتخذ موقفا معينا قبل كل من الضريبة العامة على الأيراد والضريبة على التركات أذ بحجة تحقيق العدالة الاجتماعية بالغ فى رفع أسعارها وزيادة تصاعدها . وأخيرا موقفه من التحصيل الضريبى أذ تحت ضغط الظروف وعدم الفصل فى الحالات الضريبة فى مواعيدها المناسبة أتبع المشرع طريقة التقسيط .

فهذه الثلاثة نواحى فى الواقع أضعفت فى نظرنا من فاعلية الضرائب فى هذا المجال الى درجة كبيرة وسنمر سريعا على كل منها .

أ - رفع أسعار الضرائب : من المسلم به أن أثقل الضرائب عبثا تلك التى يدفعها الممول بنفسه . أى التى يكون فيها الممول الفعلى هو الممول القانونى وبالتالى تلك التى تستبعد كل أحتمال لنقل عبثها على الغير . هذا ويوجد فى نظامنا الضريبى من هذه الضرائب : الضريبة العامة على الدخل والضريبة ورسوم الأيلولة على التركات . فمن المقطوع به أنه لا يمكن أن يتخلص الممول للقانونى منهما بنقل العبء

على آخرين "١" • وعلى هذا سنخصص لهما دراسة خاصة •

أما الضريبة على الأرباح التجارية والصناعية فإن ظاهرة انتقال عبئها تتوقف على ظروف تحديد الأثمان ومرونة العرض والطلب وبصفة عامة مركز كل من البائعين والمشتريين بهذا لا يمكن القول مقدما أن عبئها ينتقل الى الأمام أو الى الخلف أو لا ينتقل وأن أمكننا القول "٢" بصفة عامة أن المنظمين يستطيعون على الأقل احتساب الجزء من الضريبة الذى يدفعونه جميعا فى ثمن التكلفة • أما فيما عدا ذلك أى ما زاد عن هذا الجزء فلا يستطيع الا أن يتحمله شخصيا • أما الضريبة على أرباح المهن غير التجارية حيث يسود فيه عنصر العمل وبالتالي يتوقف انتقال عبئ الضريبة على شخص الممول وموقفه من يقدم اليهم الخدمة •

وعلى العموم فللعيب الضريبى حدا أقصى إذا ما تعدته تنقلب الضريبة ضد الاقتصاد وتأخذ فى استنفاد وعائها • ويتحدد هذا الحد الأقصى لا بالعبء الحسابى فقط ولكن بالعبء النفسانى أيضا للضريبة • ولا شك أن زيادة أسعار الضرائب على مرات سريعة التوالى يزيد بكثير هذا العبء النفسى ويخفض من الحد الضريبى الذى يمكن للدخل القومى تحمله فيما لو كان السعر الضريبى بدأ عاليا نسبيا وأستمر مدة طويلة تعودها الممول تعودا خف من عبئها النفسى •

وأشارة بسيطة الى تطور أسعار الضرائب عندنا تكفى لاعطائنا فكرة : فبالنسبة للضريبة على دخل القيم المنقولة والأرباح التجارية والصناعية نجد أن سعرها كان فى ١٩٣٨ ٥٣٨ بواقع ٧% ارتفع الى ٨% فى سنة ١٩٤٠ ثم الى ٩% فى سنة ١٩٤١ ثم الى ١٠% فى سنة ١٩٤٢ ثم الى ١٢% فى سنة ٤٣ ثم الى ١٤% فى سنة ١٩٥٠ ثم الى ١٦% فى

(L) Leduc (G): (La contribution des finances publiques à la stabilité financière interne et à l'équilibre de la balance de paiements: Le cas particulier des pays sous développés.) Rapport présenté à l' I.I.F.P. Aout - Sep. 1954.

(2) Masron M.: Théorie économique des finances publiques Bruxelles 1946 PP. 314.

سنة ١٩٥٤ ثم الى ١٢٪ في سنة ١٩٥٢ . وكذلك بالنسبة للضريبة على كسب العمل فسمرها تصاعدي وقد كان حتى سنة ١٩٥٠ يبدأ من ٢٪ وينتهي عند ٧٪ لما زاد عن ١٢٠٠ جنيه ثم تعدل في ذلك بالقانون رقم ١٤٦ سنة ٥٠ وزاد السعر على الشريحة من ٨٠٠ / ١٢٠٠ الى ٧٪ بدلا من ٦٪ وعلى ما زاد عن ١٢٠٠ زاد السعر الى ٩٪ بدلا من ٧٪ واخيرا وبالقانون ١٩٨ / ١٩٦٠ تغير لا السعر فقط ولكن الشرائح أيضا فتراوح سعرها في تصاعده من ٢٪ الى ٢٢٪ وزاد عدد الشرائح من ستة الى إحدى عشر شريحة (١)

فواضح أن مثل هذا التطور وأن كان المقصود به التدرج بالعمول الى الوصول الى السعر الضريبي الأمثل (أى الذى يعطى أكبر حصيله مع أكبر زيادة ممكنة فى الإنتاج القومى) الا أنه فى سرعة كثيرا ما يعطى عكس المطلوب . ففي الواقع نجد فى هذا المجال تشبيها سليما قال به الاستاذ لورى فى كتابه *La Politique Fiscale* بأن العمول حاله حال الذى أنتابه أرق ولم يستطع الثوم . فالعمول دائما ينتظر الإصلاح الضريبي الأمثل فكلما قدمت له الدولة أصلاحا توقع فيه ذلك ولكنه سرعان ما يتبين أنه لم يكن هو بعد فينتظر الاصح التالى كمن أنتابه أرق بالضبط ، يقضى وقته فى التغلب على جنبه يميننا وشمالا على أن يجد الثوم فى أحد الوضعين وعلى هذا فإذا رأت الدولة التعديل فى ضرائبها فلا بد وأن تظهر أن هذا التعديل فى صالح العمول أى نقصد التخفيف عنه لا العكس . حتى لو اضطرت الى زيادة العبء الضريبي فلا بد أن تجد للعمول من المبررات المقنعة لهذه الزيادة حتى تتجنب أثار الاعلان التى لا بد وأن تتولد من هذا التعديل . بل وأذا ما أرادت ان تأتى بضريبة جديدة لا بد

"١" كان تطور سعر هذه الضريبة كالاتى :

السعر قبل سنة ١٩٥٠	السعر قبل سنة ١٩٦٠	السعر الحالى
٢٪ عن الـ ١٢٠ جنيها الأول	٢٪ عن الـ ١٢٠ جنيها الأول	٢٪ عن الـ ١٠٠ جنيها الأول
٣٪ " " " الثانية	٣٪ " " " الثانية	٣٪ " " " الثانية
٤٪ " " " "	٤٪ " " " "	٤٪ " " " "
٥٪ " " " "	٥٪ " " " "	٥٪ " " " "
٦٪ " " " "	٧٪ " " " "	٧٪ " " " "
٧٪ عما زاد عن ذلك	٩٪ عما زاد عن ذلك	٩٪ " " " "
		١١٪ " " " "
		١٣٪ " " " "
		١٥٪ " " " "
		١٨٪ " " " "
		٢٢٪ عما زاد عن ذلك

لها أولا أن تخلق في الهواء " هذه الضريبة أى تكون لدى الممول عنصر توقع فرض مثل هذه الضريبة حتى إذا ما فرضت لا تؤثر الا على العبء الضريبي الحسابى الذى يتحمله الممول ، حتى ولو أثرت على العبء النفسى فلا يكون الا فى أضيق الحدود .

فضلا عن هذا فإن الزيادات السريعة المتوالية فى سعر الضريبة يكون لدى المواطنين الشعور بأن الدولة تعاني أزمة مالية ، فضلا عما تولده من بلبلة وعدم استقرار اقتصادى . فحامل الأسهم مثلا إذا رأى أن الدولة أخذت فى زيادة سعر الضريبة على دخول القيم المنقولة مرات متتالية فإنه يتوقع زيادات أخرى مقبلة وبالتالي انخفاض جديد (١) لقيمة ما لديه من أسهم فيضطرب الى التخلص منها الأمر الذى ينمخض عنه لو شاع ذلك بين جميع حملة الأسهم هزه فى المجال الاقتصادى .

ب - الضريبة العامة على الأيراد والضريبة على مجمل التركة ورسوم الایلوله على التركات

وهذه الضرائب يظل عبؤها على الممول القانونى الامر الذى يجعلنا نمر مرورا سريعا على كل منها :

١ - الضريبة العامة على الأيراد : عرفنا فيما سبق الدور الذى تلعبه هذه الضريبة فى تحقيق الاستقرار الاقتصادى وأنه لزيادة فاعلية هذا الدور حاول المخطط المالى زيادة حساسيتها بأن جعل تصاعدها أكثر سرعة وأعلى سعرا . ولكن لتكوين حكم عادل على هذا الدور يشور سؤالين ؟

السؤال الأول : عما إذا كان سعرها مرتفعا أكثر من اللازم . وإذا كان كذلك فالى أى مدى ؟

نظريا يمكن أن نقول أنه لا حدود لمثل هذه الضريبة طالما

(١) من المعروف أن قيمة السهم يتحدد بنسبة دخل السهم الى سعر الفائدة . وبالتالي كلما ازدادت الضريبة كلما قل دخل السهم وبالتالي كلما قلت قيمته .

أن عملية إعادة توزيع الدخل يمكن أن تندفع الى درجة تستولى فيها الدولة على كل الدخل وتصبح بالتالى السلع والخدمات مجانية (١) ففي الواقع كما يقول سليمان "٢" أنه من الصعب جدا تحديد الى أى مدى يمكن لمثل هذه الضريبة أن تتصاعد فالنظرية المالية عاجزة فعلا عن تحديد سعر معين لها رغم ما عرف عن هذا التصاعد من أنه يحقق العدالة فعلا فيجب الأخذ فى الحسبان أن هناك من الاعتبارات ما يجعلنا نتردد كثيرا قبل المبالغة فيه . وأخذ بهذه الاعتبارات نجد لجنة التنمية الاقتصادية بالولايات المتحدة تقول فى تقريرها (الضرائب والميزانية سنة ١٩٤٧) أن العبء الضريبي الأقصى الذى يمكن للفرد أن يتحمله هو ٥٠% من دخله . وعلى هذا يمكن أستنتاج أثر ضريبتنا حيث يرتفع سعرها الى ٩٠% (٣) إذا ما قرناها بالولايات المتحدة حيث يعتبر الممول الأمريكى مثالا أعلى للممول الضريبي الذى يعتبر الضريبة واجب مقدس يجب الوفاء به .

أما السؤال الثانى :

فيثور لمعرفة ما إذا كان التصاعد صحيحا من الناحية الفنية فكقاعدة عامة يجب أن يكون التصاعد بمعدل متنازل لأنه إذا ما كان بمعدل متزايد لانتهى الأمور بأن تصبح الضريبة مصادرة لوعائها أكثر من أن تنقطع جزء منه وبعبارة أخرى يجب أن يحتفظ منحنى تصاعد هذه الضريبة بانحنائه تجاه المحور السيني بحيث يمكن أن ينتهى بأن يقترب كثيرا من هذا المحور (٤) . فضلا عن ذلك يجب

"١" فى هذه الحالة هى حالة مجتمع شيوعى كامل حيث تغير الضريبة طبيعتها إذ لا توجد

فى مثل هذا النظام ضريبة بمعنى الكلمة (لمزيد من التفاصيل راجع

M.Mehl: Science et technique fiscales " Tom 1 PP. 230.

Vacchazerra André: Réalité et personnalité du système français actuel d'impôt sur les revenus: Thèse Paris 1943.

"٢" خصصنا بالذكر السعر ٩٠% لأنه آخر سعر فى السلم التصاعدي وهو الذى يؤثر فى

نفسية الممول حتى ولو كان دخله أقل من أن يخضع لمثل هذه النسبة .

Umber to Ricci ! les reformes techniques de l'impôt progressif.

مجلة القانون والاقتصاد أبريل ١٩٣٩

"٤"

أن يراعى هذا التصاعد الانتظام " ١ " فى التصاعد فيكون بتدرج منطقى معقول بحيث يستطيع أن يعمل على زيادة دخله والانتقال من شريحة الى شريحة دون عائق ضريبى كبير . فالضريبة التصاعدية تكون فى الواقع فى تصاعدها فجوة بين الشرائح المختلفة لتزداد كلما زاد الفرق بين السعر المطبق على كل من الشريحتين .

أبتداءً من هذه القواعد العامة نستطيع تقدير ضريبتنا . ولنستعرض تصاعدها لنجد الآتى :

الشريحة	نسبة الضريبة	نسبتها الى الدخل	سعرها الحدى
الشريحة الاولى لغاية ١٠٠٠	معفاء	—	—
الشريحة الثانية أكثر من ١٠٠٠ الى ١٥٠٠	٨%	٤٠	٢,٦٦%
الشريحة الثالثة أكثر من ١٥٠٠ الى ٢٠٠٠	٩%	٤٥	١,٥٩٠%
الشريحة الرابعة " ٢٠٠٠ " ٣٠٠٠	١٠%	١٠٠	١,٩٥٠%
الشريحة الخامسة " ٣٠٠٠ " ٤٠٠٠	١٥%	١٥٠	٢,٢%
الشريحة السادسة " ٤٠٠٠ " ٥٠٠٠	٢٥%	٢٥٠	٣,٣%
الشريحة السابعة " ٥٠٠٠ " ٦٠٠٠	٣٥%	٣٥٠	٣,٩%
الشريحة الثامنة " ٦٠٠٠ " ٧٠٠٠	٤٥%	٤٥٠	٤,٢%
الشريحة التاسعة " ٧٠٠٠ " ٨٠٠٠	٥٥%	٥٥٠	٤,٤%
الشريحة العاشرة " ٨٠٠٠ " ٩٠٠٠	٦٥%	٦٥٠	٤,٥%
" الحادية عشرة " ٩٠٠٠ " ١٠٠٠٠	٧٥%	٧٥٠	٤,٦٥%
" الثانية عشرة " ١٠٠٠٠ فما فوق (الى ١١ ألف مثلاً)	٩٠%	٩٠٠	٥,٢%
			٣,٨٥%

" ١ " Neumark : Problèmes de progressivité dans une fiscalité rationnelle. Remarques introductrices Rev. Sc. Fin.

1956.

يتضح من الجدول السابق يمكن الوصول الى الملاحظات الآتية :

من ناحية انتظام التصاعد . فكما هو معروف يجب التفرقة بين التصاعد الظاهر ويحدده سعر الضريبة نفسه والتصاعد الفعلى ويحدده نسبة الضريبة الى الدخل من ناحية والسعر الحدى للضريبة من ناحية أخرى فإذا ما تتبعنا الأخير نجد فيه انتظاما ملموسا لا غبار عليه من هذه الناحية . أما للتصاعد الظاهر فنجد العكس . فمن ناحية نجده سار بانتظام فى الانتقال من الشريحة الثانية الى الثالثة ومنها الى الرابعة . ثم قفز . (أذا صح هذا التعبير) السعر فجأة فى الشريحة الخامسة من ١٠% الى ١٥% ثم زاد من هذه القفزة فى الانتقال منها الى الشريحة السادسة فأرتفع السعر من ١٥% الى ٢٥% . وبالتالي أصبح بين هذه الشرائح حاجزا ضريبيا كثيرا ما يعوق الممول من الارتقاء بدخله من شريحة الى أخرى . فمن البديهي أن من لديه دخل قدره ٣٠٠٠ جنيهها ويخضع بدخله لهذه الضريبة لا يكون لديه نفس الدافع الذى يوجد عنده إذا لم يرتفع سعر الضريبة من ١٠% الى ١٥% ولكن ظل كما هو ١٠% أو الذى يوجد عنده إذا لم يخضع دخله أصلا للضريبة .

ومن ناحية أخرى نجد الضريبة بعد أن تعفى الشريحة الأولى تبدأ سعرها التصاعدي بنسبة ٨% وهو سعر عال بالنسبة لضريبة المقروض أن تكون تكميلية . وسنعود الى ذلك فيما بعد .

ومن ناحية طبيعة التصاعد نفسه : نجد انه عكس ما يقضى به الفن الضريبي = . اذ يتم بمعدل متزايد فيبدأ بسعر حدى ١٥٩٠% وينتهى ٥٢% أى بحوالى أربعة أضعاف السعر الأول . مع أن المفروض أن ينقلب الوضع ويأخذ معدل التصاعد فى تناقص حتى يضمن المشرع المالى أنه مهما كثر عدد الشرائح فلن تصل الضريبة الى أن تصادر وعائها . أو تستنفذ على الأقل كل الزيادة التى تحدث فى الدخل .

ولكن قد يرد على هذا بأن غرض هذه الضريبة هو القضاء على سوء توزيع الدخل وعدم عدالته ولكن مع تأجيلنا الرد على هذا الدفاع الى مكان آخر تسلم فى الوقت

الحالى بذلك ، ونتسائل على حساب من يتم تحقيق هذه العدالة
أجابة على هذا السؤال نفترض من مصلحة الضرائب الأرقام الآتية فى سنة ١٩٥٧

المنطقة	عدد ممولى الضريبة العامة على الأيراد	عدد ممولى الأرباح التجارية والصناعية فيمن يزيدون على ١٠٠٠ جنيه
القاهرة	٢٣٣٩١	٧٤٩٨
الأسكندرية	٨١٥٦	٣٣٣١
القنال والشرقية	٤٩٧١	٩٩٢
طنطا	١٨٧٤	٦٢٣
منصورة	١٣٦٩	٦٠٣
بنى سويف	١٢٧٥	٦٤٥
أسيوط	٣٧٧٤	٣٤٢
قنا	١٩٦	٧٩

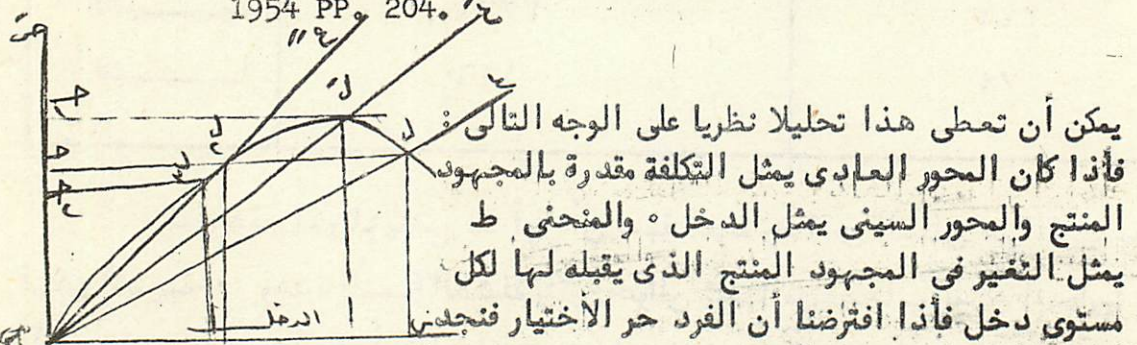
فمن هذه الأرقام يتضح لنا أولاً أن نسبة ضئيلة جداً من السكان هم الذين يخضعون
لهذه الضريبة . وهذه النسبة الضئيلة يتكون حوالى ثلثها من أصحاب المهن التجارية والصناعية
فأذا ما ادخلنا فى الاعتبار أصحاب المهن غير التجارية وكبار الموظفين الذين يخضعون لهذه
الضريبة لقلنا أن نسبة بسيطة من ممولى هذه الضريبة هم أصحاب الدخول غير المكتسبة . فأغلب
ممولى هذه الضريبة يمثلون أذن العنصر المحرك للقطاع الخاص الذى يزداد فاعلية كلما حافظت
الدولة على نشاطهم وشجعتهم فيه . وهذا بالطبع يثير سؤالاً لمعرفة آثار مثل هذه الضريبة
عليهم .

نجد بصفة عامة أن الفرد يواجه نفسياً عدة اختيارات فى استعمال دخله تتأثر
بموامل داخلية وخارجية وتعطى فى النهاية موافقة آزاء هذا الدخل . وأهم هذه الاختيارات
ثلاثة :-

الاختيار بين العمل والفراغ أي الاختيار بين العمل قم دفع الضريبة وبين تفضيل الفراغ والتهرب القانوني من هذه الضريبة . أراء هذا الاختيار نجد هذه الضريبة بأخضاعها الدخل لها توجد علاقة وطيدة بين المجهود المبذول وصافي الدخل المقابل له " ١ " وبالتالي تؤثر في النفع المقارن الذي يعود على الممول من بذل المجهود أو من الاستمتاع بالفراغ . فتقلل من تكلفة الأخير على حساب الأول . كلما زاد تصاعد هذه الضريبة كلما قربت اللحظة التي تكون فيها الوحدة الأخيرة من الدخل المكتسب مساوية للوحدة الأخيرة من المجهود المبذول . وبعبارة أخرى يكون الحد الأمثل الفردي هو الحد الذي يتساوى فيه صافي قيمة كضحية الوحدة الحدية من الفراغ مع قيمة السلع المضافة التي يحصل عليها من العمل . فبما لعدم تساوي الجانبين يزيد الممول أو ينقص من مجهوده " ٢ "

John Dues: Government Finance and Economic Analysis: Home wood 1954 PP. 204.

(١)



(٢)

يمكن أن تعطى هذا تحليلًا نظريًا على الوجه التالي : فإذا كان المحور العادي يمثل التكلفة مقدرة بالمجهود المنتج والمحور السيني يمثل الدخل والمنحنى ط يمثل التغير في المجهود المنتج الذي يقبله لها لكل مستوى دخل فإذا افترضنا أن الفرد حر الاختيار فنجدهم أن أولئك الذين لا دخل مثلهم فإنه سيعمل بدرجة يبذل معها مجهود قدره م ح ليحصل على دخل م س . فعند النقطة ع أدن حيث يتقاطع المستقيم م مع المنحنى ط يحقق هذا الفرد بين المجهود والدخل التوازن الذي يحقق له أكبر فائدة ممكنة فإذا حدث وطبقت ضريبة تصاعدية على الدخل لتعدل العلاقة : المجهود / الدخل ، فأننا نجد أنه لأجل الحصول على نفس الدخل فإن المجهود اللازم سيرتفع وينتقل المستقيم م إلى م ع / فحسب مدى ميل المستقيم م وانحناء المنحنى ط يتحدد م ح (المجهود المنتج) فقد يزيد هذا المجهود أو ينقص . وعلى العموم نجد أنه حتى النقطة ل / تقاطع الأفقى ح ل مع المنحنى ط فإن أي زيادة في الزاوية ع م س (أي انحراف المستقيم م إلى أعلى) يعطينا مجهوداً أكبر من المجهود الأصلي . ولكن بعد ذلك أي إذا تعدى الانحراف هذه النقطة ل / كما هو الحال في م ع / فإن المجهود ينقص إلى ح ٢ ويلاحظ أننا حتى الآن افترضنا أن ط ثابت فإذا ما أدخلنا في الاعتبار الآثار الضريبية عليه لوجدنا أن شكله يتغير بحيث تقترب نقطة ل / من النقطة ل . وبالتالي يقل مدى إمكانية زيادة المجهود طلباً للدخل آخر أنه أن الضريبة تزيد من القيمة

وتكون النتيجة الحتمية لمثل هذه الضريبة هي ما لوحظ في أستراليا "١" مثلا من أن مولى المهن غير التجارية قد حددوا باختيارهم نطاق نشاطهم فزادوا من وقت فراغهم حتى لا يدفعوا الى مصلحة الضرائب معظم من دخولهم . وحتى في الولايات المتحدة يقول لنا ساندروز أن هذه الضريبة مارست دورا هاما لدى رجال الأعمال . حيث ثببت من همتهم في توسيع أعمالهم بل وفي رفض ترقيةاتهم في داخل مؤسساتهم — أن قلت الضريبة التصاعدية من قيمة المميزات المالية لمثل هذه الترتيبات أو التوسع في الأعمال لدرجة أن ما يتبقى من هذه المميزات لا يعادل ما يستجد من مسئوليات "٢"

هذا وتعرض ضربيتنا لأن تمارس نفس هذا الأثر السيئ من ناحيتين الأولى وقد سبق ذكرها وهي القفزات السريعة التصاعد الذي جعلت من قمة كل شريحة نقطة حرجية يتردد الممول في التجاوز عنها الى شريحة أعلى . ويبدو هذا واضحا في السعر الذي تخضع له أول شريحة خاضعة للضريبة حيث يدفع الممول ٨٪ فيما يزيد عن ١٠٠٠ مضافا اليها إعفاءات اجتماعية . وهذا الحد المعفى عال جدا بالنسبة لتوزيع الدخل في الجمهورية من ناحية ونسبة ٨٪ سعر عال جدا بصفة بدائية للتصاعد وخاصة إذا ما كان ممول هذه الضريبة خاضعا لضريبة نوعية أخرى حيث يزداد الفرق بين متوسط السعر الضريبي التي يخضع لها الفئة المنتهى اليها نشاط هذا الممول والسعر الحدي والامر الذي يعطى كما قال كوبر "٣" الأفضلية للفراغ على حساب المجهود المنتج .

والناحية الثانية التي يمكن لهذه الضريبة أن تمارس هذا الأثر من خلالها هو مبالغة المشروع في تصغير حجم الشريحة وخاصة الشرائح الأولى (حتى ٢٠٠٠) بينما يكاد الممول من

1) Dubbary: A propos de la fraude Fiscale Bull. de L'Association Generale des Administrations civiles. Nov. 1953.

2) G. Sanders: Effects of taxation ou incentives Harvard Univ. 1951.

3) G. Cooper: Taxation and incentives in mobilisation. Quart. Jou. of eco. 1952.

أن ينتهى من التغلب على الجأز الضريبي المرجود عند نهاية الشريحة ويرتفع بدخله الى شريحة أعلى حتى يقابل حاجزا آخر فى نهاية الشريحة التالية - وبالتالي يبدو له أن الدولة تعاقبه عقابا سريعا على كل زيادة فى مجهوده المنتج .

ب- تحديد عنصر المخاطرة فى الاستثمارات: أى الاختيار بين الاستثمارات المليئة بالمخاطرة والاستثمارات المضمونة . بوجه عام نجد أن اختيار المنظم لاستثمار معين لا يتوقف فقط على أرباحه المتوقعة ولكن أيضا على تكلفته . وهنا تحمل التكلفة بالمعنى الواسع (فتشمل الوقت اللازم لهذا الاستثمار والمجهود المادى والفنى اللازم لانتهائه) هذا ومن المعروف أن الضريبة التصاعدية على الدخل ينقص من الفرق بين صافى دخل الاستثمار الذى يتضمن قدر كبير من المخاطرة وذلك الذى لا يتضمن أى مخاطرة ويزداد هذا النقص كلما تصاعدت الضريبة " ١ " وبالتالي يشعر المنظم ذو روح المخاطرة اللازم وجوده فى كل

" ١ " فى هذا المجال نجد C. Shoup يقول فى كتابه Taxation and Fiscal Policy in income stabilisation for a developing democracy) M. F. Millikan- Yale University

أن ضريبة الدخل تجعل الاستثمار الذى يتضمن المخاطرة أقل جاذبية من الاستثمار المضمون العواقب . فإذا فرضنا أن منظما يريد أن يختار بين مشروعين استثماريين : الأول يعطى فى استثمار ١٠٠٠٠٠٠ توقعاً للربح بمقدار ١٠٠٠٠٠٠ أو لخسارة قدرها ٠٠٠ و ٨٠٠ والثانى لا يستشف منه أى احتمال فى الخسارة ولكن ربحا متواضعا قدره ٢٥٠٠٠ فإذا فرضت ضريبة دخل بواقع ٥٠٪ وأن هذا الممول ليس لديه أى مورد للدخل الا هذا الاستثمار فيجد نفسه بالخيار أما أن يكسب مبلغ ٥٠٠٠٠ ولكنه فى نفس الوقت يكون معرضا لخسارة ٨٠٠٠٠ أو أن يكسب مبلغ ١٢٥٠٠ فقط دون أن يتعرض لاحتمال خساره . فنجد هنا أن الفرق بين ربح كلا من المشروعين قد ضاق بنسبة سعر الضريبة .

هذا ويمكننا من ناحيتنا التوسع فى هذا المثال لزيادة الايضاح . اذ فرض حتى الآن سعر ضريبة واحد طبق على الربحين . نفترض هنا أن سعر الضريبة تصاعدى وبالتالي فالسعر الذى يخضع له الـ ١٠٠٠٠٠ سيكون أعلى من السعر الذى يخضع له الـ ٢٥٠٠٠ وبالتالي ينقص الى حد كبير الفرق بين الربحين .

هذا وقد افترض شوب فى مثاله أن ليس للمول الأنشطة واحد هو محل المثال نفترض الآن أنه لم يكثر من نشاط يدور عليه دخلا . وأن الاستثمار الأول بدلا من أن ينتهى بربح ١٠٠٠٠٠ انتهى بخسارة ٨٠٠٠٠ فالضريبة هنا تشترك فعلا فى هذه الخسارة إذ أنها ستخصم من بقية الايراد ولكن يلاحظ أن اشتراكها هذا فى حالة الخسارة ليس بنفس النسبة التى تشترك فيها فى حالة الربح . فالضريبة تصاعدية وبالتالي يخضع للربح لا سعرا أعلى من الأسعار التى سيتجنب الممول الخضوع لها فى حالة الخسارة .

تنمية اقتصادية تقوم على أساس قطاع خاص محتفظ بأهميته — يشعر هذا المنظم وهو يسرى أن تصاعد الضريبة يسوى بينه وبين غيره ممن ليس لديهم هذه الروح أن الدولة لا تقدر مجهوده بل وتعاقبه عليه وعلى هذا يقل الاقبال على الاستثمارات ذات المخاطرة التي تقوم بدور رئيسى فى التنمية الاقتصادية ، فى الوقت الذى يزيد فيه الاقبال على الاستثمارات الأمنة وخاصة الاستثمارات العقارية . أن يجد المستثمر فى الحالة الأخيرة كتيبة لارتفاع وسرعة تصاعد الضريبة على الدخل أن سعر الخصم النفسى عال جدا ومتصاعد ومن هنا كان الدافع على الاقبال على الاستثمارات العقارية وخاصة البناء .

ويقوى هذا الاتجاه فى اقتصادنا عامل آخر غير ضريبي أن ارتفاع وسرعة تصاعد الضريبة على الدخل فأن الملكية الزراعية محددة يحد أقصى الأمر الذى يوجه رؤوس الأموال المتاحة الى البناء . وهذه الاستثمارات لا عيب فيها فى حد ذاتها فهي من أساس الاقتصاد أن نجد معها نهضة صناعات أخرى مختلفة . ولكن العيب فى توجيه كل رؤوس الأموال أو أغلبها اليها وترك المشروعات الهامة . حتى ولو كان فى البلد تخطيط يقوم على أساس قطاع اشتراكي هام ، فهممها بلغت أهمية هذا القطاع وبالتالي مهما قلت أهمية القطاع الخاص فأن الأخير يقوم بدور ما فى التنمية الاقتصادية لهذا البلد . فلا بد أن من توجيه ما به من رؤوس أموال متاحة الوجهة التى تحقق أحسن النتائج وتتفق مع أهداف الخطة .

هذا التحليل ينطبق من باب أولى على اقتصادنا الذى يقوم تخطيط التنمية فيه على الاحتفاظ للقطاع الخاص بأهمية معينة الى جانب القطاع العام .

ج — الاختيار بين الاستهلاك والأدخار :

أذا تكلمنا من الناحية النظرية لنقول أن معدل الأدخار لفرد نقص دخله بالضريبة يساوى بالضبط نفس معدل الأدخار لفرد يمتلك أصلاً دخلاً فى نفس مستوى الدخل الأول المدفوع منه الضريبة . وعلى هذا إذا قلنا مع كينز أن الميل الى الأدخار يزيد كلما زاد الدخل وإذا ما اعتبرنا أن كل شئ ثابت أى لم يدخل فى الحسابان

الأثار النفسية للضريبة التصاعدية ، لقلنا أنه كلما زاد هذا التصاعد سرعة كـلـمـا نقص الادخار بالنسبة للاستهلاك " ١ " فإذا أدخلنا في الاعتبار هذه الأثار نجد أن أثر هذه الضريبة يزداد قوة كلما ارتفع الدخل الخاضع لها وذلك للأسباب الآتية :

فمن ناحية نجد أن الادخار الصافي هو زيادة في العناصر الإيجابية لذمة الممول . ولما كان الدخل الخاضع للضريبة يتكون من : الاستهلاك ويتعلق بالعمليات الجارية للمول والادخار ويضاف الى حساب رأس المال — فإذا نسبنا الدخل الى رأس المال نجد أن الضريبة التصاعدية تضعف من هذه العلاقة بانقاص الدخل بالنسبة لرأس المال وتنقص بالتالي القيمة المعنوية للموعدة في حساب رأس المال بالنسبة للحساب الجاري . وهذا مما يشجع الاستهلاك على حساب الادخار " ٢ " .

ومن ناحية أخرى فإذا ميزنا بين الادخار الحالي (المكون فعلا) والادخار المستقبلي نجد بالنسبة للأخير (الادخار المستقبلي) أن الضريبة التصاعدية تقلل الفائدة المتوقعة من استثمار ، وبالتالي ترتفع تكلفة هذا الادخار مقدرة بالحرمان من الاستهلاك

" ١ " بهذا الصدد نجد Fontaneau Pierre يقول في مقاله La detaxation des investissements - Annales Suridiques, politiques, économiques - publié par le Rev. Algerienne 1957.

(أنه لا نزاع أن الاتجاه الحديث في الفن الضريبي في معالجة ضريبة قوية التصاعد مفروضة على الدخل يتصبب بعميقها على الجزء من الدخل المخصص للاستثمار أي أن الجزء المقتطع من الدخل باسم ضريبة يقتطع أغلبه من الجزء الذي كان سيدخر لو لم تفرض هذه الضريبة) .

" ٢ " مبتدئا من هذا التحليل يقول N. Kaldor في كتابه (An expenditure Tax) ed: London G Allen & Unwin 1955 PP. 93.

أن الجماعات الأكثر ثراء في أنجلترا قد كفت عن الادخار بل وبدتوا في أسالة الادخار الموجود فعلا . فعند سعر ضريبي واحد وعند مستوى دخل واحد أخذ الممول الاستثمار ثراء في رأس المال في الأنفاق أكثر وبدخر أقل من الممول الأقل ثراء في رأس المال .

الذى كان سيتم لو لم يدخر المبلغ الذى كان سيخصص له . وبمعنى آخر تنقص تكلفة الاستهلاك الحال مقدرة بالدخل المستقبل من أدخار كان سيتم لو لم ينفق هذا الجزء من الدخل فى الاستهلاك . أما بالنسبة للأدخار الموجود فعلا فأننا نلاحظ أنه كلما أرتفعت الضريبة فى تصاعدها وقلت من الفوائد المتوقعة من استثمار هذا الأدخار كلما حدث عدم توازن بين قيمة الاحتفاظ بالأدخار السابق وبين الاستهلاك الحال لصالح الأخير طبعاً " ١ "

وينطبق هذا التحليل بوجه خاص على الممول الذى يملك منشأة فردية أو شريك فى شركة أشخاص ويخضع بالتالى للضريبة النوعية (على الأرباح التجارية والصناعية) والضريبة العامة على الدخل . ففي هذه الحالة نجد هذه الضريبة تدفع الممول على التبذير ويزداد هذا الأثر كلما كان تصاعدها قويا . فيخصص مثلاً جزء كبيراً من دخله لانفاق وأن كان غير لازم ولكن يمكن خصمه من الرعا كنفقات الصيانة والتصلح الخ ويديره يقوم الممول بمثل هذا التبذير لأنه يفضل كثيراً أنفاق دخله بنفسه وبدون نظر الى وجه الأنفاق من أن يدفع الجزء الأكبر منه رغماً عنه كضريبة وهذه حالة نفسية شائعة حتى فى أكثر البلاد تقدماً من الناحية الضريبية " ٢ "

1) Dischamps (Jean claude) : Comportement économiques et distorsions Fiscales. P.U.F. Paris PP. 324.

" ٢ " فى هذا الصدد نجد Colin Clark يقص علينا فى مقاله Long-run effects of taxation upon value of money) in The limits of taxation capacity Priceton (1953)

قصة ثلاثة من رجال الأعمال الانجليز حاول كل منهم — بعد تناولهم طعام الغداء فى أحد المطاعم أن يدفع الحساب : فقال الأول أنه يدفع ٩٠ ٪ من هذا المبلغ كضريبة وعلى هذا فالحساب بهذا الوضع سوف لا يكلفه الا بضعة شلنات . ولكن الآخر قال : أنه يدفع ١٠٠ ٪ ضريبة وبالتالي فدفع هذا الحساب لن يكلفه شيئاً وأخيراً قال الثالث : أنه يدفع ضريبة أكثر من ١٠٠ ٪ وبالتالي سيكون هو الراجح لو قام بالدفع .

وبعد هذه النظرة السريعة على آثار الضريبة التصاعدية على الدخل يشـ
السؤال ما المقابل الذى تقدمه لنا هذه الضريبة لتحفظ بها وتحمل آثارها ؟

أجابة على مثل هذا السؤال يقول الأستاذ بول كولواى " ١ " أن ثلاثة اعتبارات تتدخل لصالح هذه الضريبة .

- أ - تحقيق العدالة الذى يدفع الدولة الى إعادة توزيع الدخل لصالح الطبقات الفقيرة
 - ب - تحقيق التوازن الاقتصادى الذى أصبح إعادة توزيع الدخل من أهم عوامله التقليدية .
 - ج - وأخيرا اعتبار سياسى اقتصادى هو تشجيع الاستثمارات العامة على حساب الاستثمارات الخاصة .
- فإذا سلمنا مع الأستاذ كولواى بهذا فلتمر سريعا على هذه الاعتبارات لنرى دور هذه الضريبة فيها :

أ - الضريبة التصاعدية وتحقيقها للعدالة :

" ١ " يحتج محذو الضريبة التصاعدية بأنها تحقق العدالة من ناحيتين : العدالة الضريبية ان تعوض ما يتمخض عن الضرائب النسبية ذات الأسعار الثابتة والضرائب الغير مباشرة من سوء توزيع للعبء الضريبى . وكذا العدالة الاجتماعية ان تستطيع التقليل من الفروق فى توزيع الدخل وبقترانها ببعض الانفاق التحويلية يمكننا أن نتوصل أخيرا الى رفع الدخل الدنيا مع تخفيض الدخل العليا .

فى الواقع اذا نظرنا الى الأمر نظرة أكثر عمقا لرأينا ان مثل هذا الدور مشكوك فيه فمن ناحية العدالة الضريبية فمن النادر جدا ان يوفق - ولو صدفة - المخطط المالى الى

التصاعد الذى يحقق هذه العدالة، فمهما كان الأساس الذى بنى عليه مثل هذا التصاعد (عنصر التضحية أو عنصر المنفعة الحدية للدخل) فان التصاعد فى حد ذاته عاجز على الوصول الى تحديده^١ (تحديد عنصر التضحية لكل ممول أو المنفعة الحدية للدخل كل ممول) وعلى هذا ورغبة فى هذا التحديد يتدخل الممول نفسه ليقف بين الضريبة المدفوعة أى الدخل المتبقى لديه والمجهود المبذول أو المنفعة الحدية للوحدة الأخيرة من هذا الدخل - ويتم هذا التوفيق عادة - كما سبق القول - فى صورة تهرب قانونى أو غير قانونى الامر الذى ينقلب فى النهاية على الاقتصاد القومى .

أما من ناحية العدالة الاجتماعية فلا يكون لدورها فاعلية الا فى مجتمع تتناسق فيه توزيع الدخل اقلية وبقى التوزيع الرأسى فى حاجة الى مثل هذا التناسق . أى فى بلد ذو حظ وافر من التنمية الاقتصادية . اما فى مجتمع ما زال فى طريقة الى التنمية حيث يكون توزيع الدخل اقلية فيه غير متناسق ، اما توزيعه رأسياً فنجد فضلا عن عدم تناسقه فان الدخل الكبيرة تتركز فى أيدي القلة من المواطنين ، فى مثل هذا البلد يكون دور هذه الضريبة فى تحقيق العدالة الاجتماعية دورا ضعيفا اذ ما تدره من حصة أى ما تقتطعه من الدخل العليا لا يكفى لزيادة الدخل المتواضعة . وينتهى الامر الى تخفيض كبير فى الدخل العالية وزيادة لا تذكر فى الدخل الضعيفة . ولا يخفى ما لهذا من اثر على الاقتصاد^٢ " ولعل ما قاله الاستاذ انجيلوبولوس^٣ لجدير بالاشارة اليه : فقال ان بريطانيا

"١" فى هذا الصدد يقول الأستاذ لوفمبرجيه ان الأساس الفلسفى لتصاعد هذه الضريبة لا يقوم عملا بطريقة مقنعة . اذ لا معنى ولا مادي يمكن ان نصل الى التصاعد الا مثل الذى يحقق العدالة فى كل صورها .

"٢" فى هذا المجال نجد ميردال يقول عن حق ان هناك اكثر من سبب يجعل كل تطبيق سريع وفجائى لمبدأ المساواة (الاجتماعية) غير مناسب بل ويجر كارثة ، لما يتمخض عنه من اثار . فالقوارق الموجودة بين الطبقات ترجع الى فوارق اقتصادية سابقة . فهما كان سببها فان كل ازاله لها بشكل سريع وفجائى يجر معه اختلال فى الاقتصاد ونقصان فى الانتاج .

فقد بنى " The Coylon Report " على الفكرة بان عدم التساوى فى الدخول عنصر هام للميل الى الادخار . فكل سياسة ترمى الى اخضاع الاغنياء لضريبة تصاعدية لصالح الفقراء سياسة غير مأمونة العواقب . وقد اثر هذا التقرير فعلا فى السياسة الضريبية لا فى انجلترا بل وفى بعض البلاد الاخرى فى الفترة ما بين الحربين .

فضلا عن ذلك فاننا نشارك الأستاذ لورى فى تأكيده من ان هذه الضريبة — علاوة على عدم فاعلية دورها فى هذا المجال تتمخض عن أثر اجتماعى يزداد سوءا كلما قوى تصاعدها ان ينتخ عنها التنافر بين طبقات المجتمع المختلفة . فالممول الخاضع لهذه الضريبة — كما قالت ليدى وليامز^١ — يرى فيها عدم عدالة اجتماعية واستغلال لفئة اجتماعية لصالح فئة أخرى . استغلال لا يبرره انه تم يتدخل من الدولة وبأكثر الطرق ديمقراطية .

وعلى العموم ففى مجتمع فى طريقة الى التنمية الاقتصادية والاجتماعية ، وان كانت العدالة الاجتماعية تتحقق شكلا بتقليل الفوارق بين الطبقات الا انها تترجم من الناحية الموضوعية يرفع مستوى المعيشة لجمهور المواطنين وبعبارة اخرى يرفع مستوى الدخول الحقيقية فاذا حتى سلمنا مع خبراء هيئة الأمم بان فائض الدخل الذى يمتلكه صاحب الدخل المرتفع يستخدم عادة فى استهلاك ترضى غير لازم . فيمكننا استغلال هذا الفائض على نحو يزيد من انتاجية الاقتصاد وفى الوقت نفسه يحافظ صاحبه على مجهوده الذى يحقق نفس المستوى من الدخل . وبالتالي تضيق الفوارق بين الطبقات بتقريب اصحاب الدخول الدنيا بالدخول العليا وليس العكس (كما هو الحال اذا استخدمنا الضريبة القوية التصاعد) .

ب — الضريبة التصاعدية واثرها فى الاستقرار الاقتصادى :

سبق ان قلنا ان أهمية هذه الضريبة فى القيام بهذا الدور يتوقف على حساسيتها التى زادها المخطط المالى بزيادة قوة تصاعدها . وتتوقف هذه الحساسية ايضا على مدى

1. hady Rhys williams: Taxation & ineantive oxfad univ. press 1953.
pp. 65.

أهمية تغير حيلة الضريبة التي تتوقف بدورها على الأهمية النسبية لهذه الحيلة أى أهمية هذه الضريبة بالنسبة لحيلة الضرائب من ناحية وبالنسبة للإيراد العام للدولة من ناحية أخرى. إذا أردنا أن نعرف أهمية الدور الذي تقوم به ضريبتنا العامة على الدخل على ضوء هذا الطريق لخرجنا بنتيجة غير مشجعة . ولا غرو فنجد مثالا لذلك . أن حيلة هذه الضريبة ففى سنة ١٩٥٧ / ١٩٥٨ كانت ٤٧ و ٥٨٢ ر. ٤ جنيتها بينما بلغت الضرائب سنة ١٩٩٠ ر ١٦٣ جنيتها والموارد العامة للدولة ٣٠٠ ر ٥٠٠ ر ٠٠٠ فواضح ضالة نسبة + حيلة هذه الضريبة بالنسبة لمجموع حيلة الضرائب من ناحية والموارد العامة من ناحية أخرى . بل ولم ترتفع هذه الحيلة كثيرا رغم زيادة أسعارها فنجدها فى سنة ١٩٦٠ وقد بلغت ٧٥٦ ر ٩١٨ ر ٤ وفى سنة ١٩٦١ انخفضت الى ١٢ ر ٩٨ ر ٤ وقدرت حيلتها فى سنة ١٩٦٢ بمقدار ٥٠٠ ر ٨٥٠ ر ٤ وفى سنة ١٩٦٣ بمبلغ ٢٠٠ ر ٤ جنيتها . هذا رغم تضاعف حجم الموارد العامة وعلى هذا نقصت أهميتها النسبية كثيرا وبالتالي أهمية دورها كأداة من أدوات الاستقرار الاقتصادى . الأمر الذى يجعلنا نفكر كثيرا قبل احتفاظنا بمثل هذه الضريبة وهى فى مثل هذا التصاعد لمجرد القيام بهذا الدور الاستقرارى .

ج -

بقى الاعتبار السياسى : الذى يمكن استخدام هذه الضريبة من أجل تحقيقه . فقد تستخدم لغرض سياسى محض كما هو الحال فى الديمقراطيات الشعبية حيث تحابى الضريبة على الدخل بعض الفئات الاجتماعية على حساب البعض الآخر ومعيار التفرقة بين هذه الفئات معيار سياسى محض هو درجة قربهم من النظام السياسى (الرجيم)

والدور الذى يمارسونه فيه " ١ " .

وقد تستخدم هذه الضريبة ايضا لخدمة القطاع العام على حساب القطاع الخاص . اذا ترك كل من القطاعين للمنافسة وكان المقصود هو توسيع القطاع العام بطريق غير مباشر .

اذا استعرضنا هذين الهدفين نجد ان لا وجود لهما فى مجتمعنا فمن الناحية السياسية فالهدف الاشتراكى أصبح والحمد لله قبله الجميع ولا داعى للترغيب العادى فيه ترغيبا يعز بالاعتقاد وبالتالى يعز بالمبدأ نفسه عن طريق النتائج الاقتصادية التى تنتج عن تطبيق هذه الضريبة . أما تشجيع القطاع العام على حساب القطاع الخاص فهذا ما استبعدته الخطة حيث رأت الاحتفاظ للقطاع الخاص بأهميته وقدرت التعاون الوثيق بين القطاعين . وليس أدل على ذلك من خضوع المؤسسات العامة نفسها للضريبة شأنها فى ذلك شأن المؤسسات

" ١ " مثال ذلك نجد فى ألمانيا الشرقية يقسم الممولون الى طبقات

حيث تختلف المعاملة الضريبية بالنسبة للدخول المتساوية . وعدد هذه الطبقات تسعة وتحمل الطبقة الأولى العبء الأكبر . فلاجل دخل سنوى قدره ٢٠٠٠ / ١٩٥٠ مارك تستحق الضريبة على النحو التالى :

الطبقة الأولى	تحمل ضريبة قدرها	١٤٢	مارك
" الثانية	" " "	٩٢	"
" الثالثة	" " "	٩	"

الطبقة الرابعة الى التاسعة يعفى من الضريبة

(راجع مذكرتنا عن السياسة المالية بالديمقراطيات الشعبية : مذكرات معهد التخطيط القومى رقم ٢٠٨) .

الخاصة
التركة ورسم الايلولة . هذا بالنسبة للضريبة العامة على الايوان - بقى امانا الضريبة على مجمل

٢ - الضريبة على مجمل التركة ورسم ايلولتها :

تطبق فى جمهوريتنا رسم ايلولة على نصيب كل وارث فى نفس الوقت الذى تطبق فيه
ضريبة عامة على مجمل التركة . وكلا الضريبتين ذات سعر تصاعدى بدرجات مختلفة " ١ " .

" ١ " تنص المادة الاولى من القانون رقم ١٥٩ / ١٩٥٢ معدله بالقانون ٢٠٢ / ١٩٦٠ على فرض ضريبة
عامة على مجمل التركة تعتبر مستحقة من وقت الوفاء وتحسب على صافى قيمة تركة كل من يتوفى من
تاريخ العمل بهذا القانون طبقا للنسب الآتية :

الـ	٥٠٠٠	الاولى من صافى قيمة التركة معفاء .
٥ %	٥٠٠٠	التالية من صافى قيمة التركة .
١٠ %	١٠٠٠٠	جنيه التالية من صافى قيمة التركة .
٢٠ %	١٥٠٠٠	" " " " " "
٣٠ %	٢٥٠٠٠	" " " " " "
٤٠ %		فيما زاد عن ذلك .

ونص م ٢ من القانون ١٤٢ / ١٩٤٤ (المعمول بالقانون ٨ / ١٥٩ / ٥٢) على فرض رسم ايلولة
على التركات يغير مستحقا من وقت الوفاء على صافى نصيب الوارث .
بالنسبة الفروع والازواج والاب والام يكون الرسم .

٥ %	على الـ	٥٠٠٠	جنيها الاولى من صافى نصيب الوارث .
٦ %	" "	٥٠٠٠	التالية
٧ %	" "	٥٠٠٠	" " " " " "
٨ %	" "	٥٠٠٠	" " " " " "
٩ %	" "	٥٠٠٠	" " " " " "
١٠ %	" "	٥٠٠٠	" " " " " "
١١ %	" "	٥٠٠٠	" " " " " "
١٢ %	" "	١٠٠٠٠	" " " " " "
١٥ %	" "	١٠٠٠٠	" " " " " "
١٨ %	" "	١٠٠٠٠	" " " " " "
٢٢ %	على ما زاد عن ذلك .		

مع اعفاء نصيب كل وارث من هؤلاء اذا كان نصيبه لا يتجاوز ٥٠٠ فاذا تجاوزها سـرى
الاعفاء على الـ ٥٠٠ الاولى فاذا زاد النصيب عن ٤٠٠٠ حصل الرسم على النصيب
كله ويزداد الرسم الى الضعف بالنسبة للأصول فيما عدا الاب والام وكذلك بالنسبة للأخوة والاختوات
والى ثلاثة امثاله بالنسبة لأولاد الاخوة واولاد الاختوات وغيرهم من الاقارب حتى الدرجة
الثالثة والرابعة الى اربعة امثاله بالنسبة لعن عداهم من الورثة . ولا يفتح الورثة من
هؤلاء اى اعفاء .

هذا وان كانت هذه الضريبة لا تلعب دورا مذكورا فى الاستقرار الاقتصادى اللهم الا اذا اعتبرنا دورها المالى كمورد عام تستخدمه الدولة فى اتمام التحويلات الاجتماعية واعانة غلاء المعيشة فى الحالات اللازمة .

ولكن بتطبيقها تزيد من اثار الضريبة العامة على الدخل . ولا غرو فكما قال كالدور^١ " وغيره " ^٢ " أن عبء الدخل " Income burden " الذى تعارسه الضريبة على التركات هو نفسه الذى تعارسه الضريبة السنوية على الدخل فتسبب لمالك الثروة التى ستكون تركة فى يوم من الايام نفس رد الفعل الذى تحدث الضريبة على دخله .

فاذا رجعنا الى ضريبتنا وهى كما سبق القول ضريبة عامة على مجمل التركة ثم رسوم ايلولة على نصيب الوارث وكلاهما ذو سعر تصاعدى . فنجد اول ما يثور من تساؤل هو معرفة أثرها على تكوين الثروة المولدة للدخل وعاء الضريبة العامة السابق الاشارة اليها .

بهذا الصدد نبدأ من تحليل قال به كل من فريدمان وسافاج^١ " خاص بمدى الانتفاع من الثروة . معنهما أن كل فرد يتصرف كما لو كان قد حدد قدر معين من المنفعة لكل مستوى

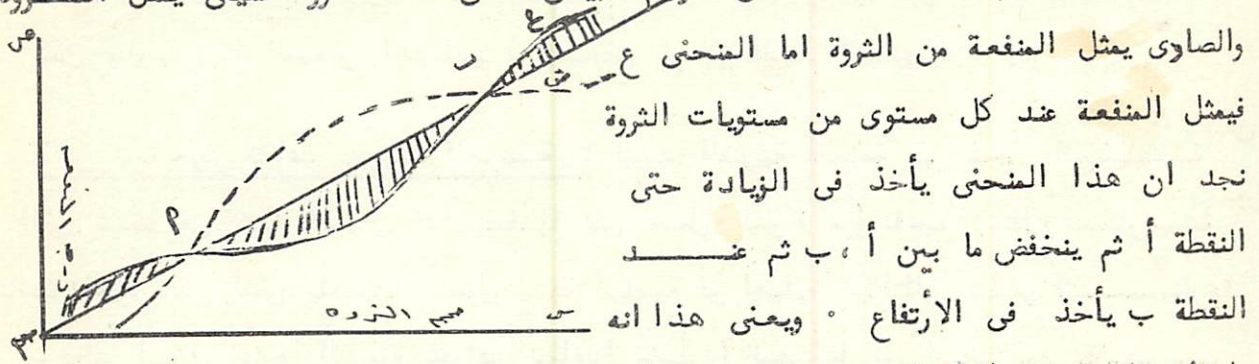
"I" N. Kaldor: An expenditure tax: London Allen & Unwin 1955 PP. 95.

"٢" بنفس المعنى يقول : Schultz W.J. & Harris C.L. فى كتابهما "American Public Finance "Prentice" Hall. New-York 1946 PP. 316).

ان الضريبة على التركات والضرائب الشخصية والضريبة التى تقع على الربح او على انفاض الاقتصادى يظل عبؤها دائما على عائق الممول القانونى وبالتالى تعارس نفس الأثر عليه .

"I" Friedman & L.T. Savage: The utility of choices in valuing risk " Jairnal of Political Econ. L VI 1948 PP. 297/304

من مستويات الثروة — وعلى وجه العموم فان هذه المنفعة تأخذ في الزيادة حتى حد معين ثم تأخذ بعده في النقصان الى حد آخر تأخذ بعده في الزيادة . هذا وقد أيدنا هذا التحليل ببيان داله المنفعة على الرسم البياني التالي : فالمحور السيني يمثل الثروة



طبقياه على فرد لا يملك شيئا فان ميله لتكوين ثروة يكون قويا في البداية ويزداد قسوة كلما تكون لديه قدر منها ويستمر ذلك الى مستوى معين يحس بان ما لديه من ثروة قد اشبعته حاجة منها . وهنا يقل ميله لتكوين مزيد منها ويستمر هذا كلما زادت الثروة ولكن الى حد معين يجد الفرد فيها نفسه وقد انتقل من فئة اجتماعية الى فئة اخرى وهنا يبدأ من جديد يميل الى ان يكون المزيد من الثروة حتى يشبع اقدامه في الفئة الجديدة ويحاول الصعود الى فئة اخرى اعلى — وهكذا .

وعلى هذا فاذا ما اردنا تجنب آثار الضريبة على التركات على ميل الممول في تكوين ثروته فيجب ان نراعى في تصاعد سعرها هذا المنحنى النفساني . فنخفف من تصاعدها عندما يزيد ميل الممول الى تكوين ثروة ونزيد منها عندما يقل . الا أن هذا المنحنى النفساني يمثل التصرف الانساني . ولكل فرد من افراد المجتمع هذا المنحنى الذي قد يتميز عن غيره او يتشابه معه وعلى كل يمكن القول ان للمجتمع منحنى مشترك عبارة عن متوسط هـذه المنحنيات . هذا المنحنى ان لم تحدده السلطات العامة في صورة تخطيطية وتسخر من مختلف الوسائل ما هو كليل بتحقيقه يندر ان لم يستحيل وجوده تلقائيا .

وعلى هذا اذا لم يحدد المخطط المالي المنحنى النفساني الأمثل لتكوين الثروة

اي يحدد التوزيع الأمثل للثروات - فان في فرضه ضريبة تصاعدية على التركة اما ان يعرض الاقتصاد لأثار عامة لهذه الضريبة تعم جميع المواطنين او لأثار تلحق بجانب كبير من المواطنين . والحالة الأخيرة من الواضح أخف وطأة من الأولى التي تكون اذا ما كان السعر تصاعدي مضطربا في التصاعد . اما الحالة الثانية فستكون اذا ما حاول ان يجعل التصاعد يأخذ شكل مقلوب هذا المنحنى النفساني (المنحنى ض في الرسم البياني)

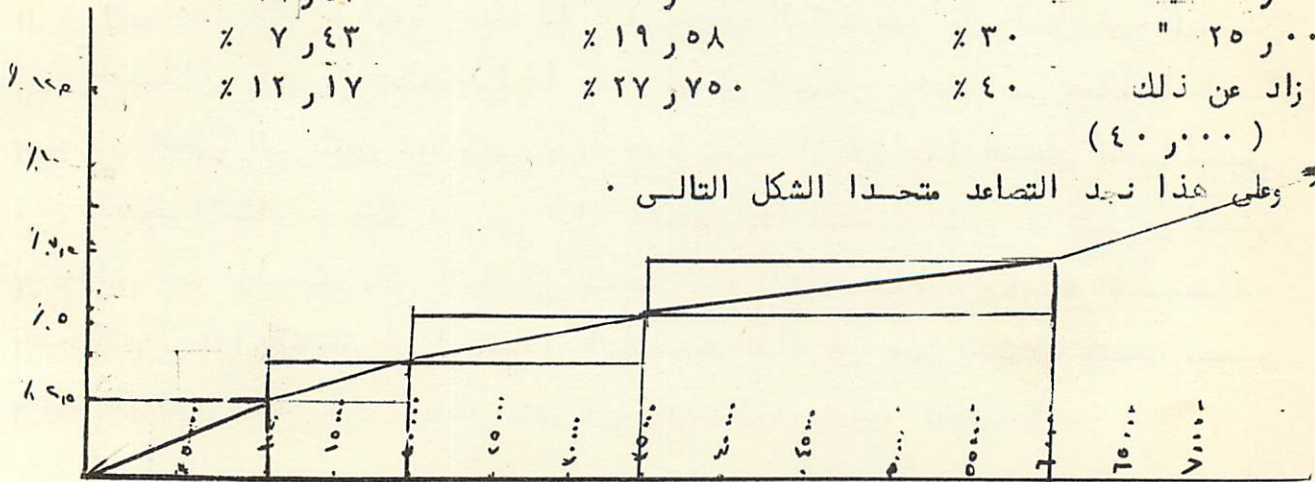
والان نستعرض تصاعد ضريبتنا العربية : فنجد الضريبة العامة على مجمل التركة وهي التي تهتمنا في هذا المجال اذا بصفتها على مجمل التركة من ناحية ولا ارتفاع اسعارها من ناحية اخرى هي التي يأخذها الممول بصفة اساسية في اعتباره . وبالتالي تمارس اثارها عليه - نجد اسعار هذه الضريبة تتصاعد تصاعدا مضطربا يبعدها كل البعد عن مقلوب المنحنى النفساني^١ ويتساوى الجميع في التأثير بها وان كان على درجات مختلفة حسب مدى "١" اذا حاولنا رسم هذا السعر المتصاعد بيانيا لوجب علينا اولا تحديد التصاعد الحدي لهذه الضريبة .

الشريحة السعر ونسبة الضريبة الى مجموع التركة التصاعد الحدي

معداه	نسبة الضريبة الى مجموع التركة	التصاعد الحدي
٥٠٠٠	٥٠٠٠	٥٠٠٠
٥٠٠٠	٥٠٠٠	٥٠٠٠
١٠٠٠	١٠٠٠	١٠٠٠
١٥٠٠	١٥٠٠	١٥٠٠
٢٥٠٠	٢٥٠٠	٢٥٠٠
ما زاد عن ذلك	٤٠	١٢٠٠

(٤٠٠٠)

وعلى هذا نجد التصاعد متحدا الشكل التالي .



وواضح من هذا الشكل مدى التفاوت بين منحنى سعر الضريبة التصاعد والمنحنى النفساني .

تقابل المنحني النفس للفرد لمنحني تصاعد هذه الضريبة .

فواضح من هذا التصاعد ان الأثر المباشر لهذه الضريبة هو الحد الجذري من تكوين الثروات لازالة الفوارق بينها . ويثور السؤال لمعرفة الى مدى يتناسب هذا الاسلوب مع حالتنا الاقتصادية .

في الواقع لا يتصور ذلك الا في حالتين : مجتمع قد قرب الفسوج الاقتصادي أي استغل موارد كامله وان هذا المجتمع له نظام معين في الارث تؤول التركة فيه الى احد الورثة فقط . وبهذا تستطيع الدولة بحق الوصول الى هذا الهدف ولا تتربط على المخطط المالي في ذلك . والحالة الثانية هي حالة مجتمع حلت المحاولات الجماعية محل الفردية أي قام القطاع العام فيه وبصفه مباشرة باستغلال موارد هذا المجتمع والتكوين الرأسمالي ثم التوزيع بما يضمن العدالة الاجتماعية . ففي هذه الحالة لا محل اذن للنشاط الفردي الا في نطاق هذا القطاع العام - حتى وان كان له مجال فهو ضيق للغاية بحيث لا يسمح له بالتعارض مع هذا القطاع . وبالتالي لا يكون هناك محل أيضا لتكوين الثروات الخاصة الضخمة .

فاذا ما اردنا تطبيق هاتين الحالتين على مجتمعنا لوجدنا : من ناحية وكما سبق القول اننا في طريقنا الى التنمية وما زالت بعض مواردنا لم تستغل الاستغلال الكافي بعد . في نفس الوقت الذي يخضع فيه نظام الميراث للشريعة الاسلامية فاذا اخذنا في الاعتبار مدى كثافة السكان لقلنا باطمئنان ان التركة توزع في العادة بين جيش من الورثة حيث تفتت بحكم هذا التوزيع وتصبح في غير حاجة لمثل هذه الضريبة لتحقيق هذا الهدف . ومن ناحية اخرى وكما سبق القول ايضا اننا ان كان القطاع العام اصبح هاما ويقوم بدور خطير في التنمية الاقتصادية الا ان من اهداف تخطيطنا الاحتفاظ للقطاع الخاص بأهميته حيث يتعاون القطاعين لتحقيق الاهداف المنشودة .

فاذا اخذنا في الاعتبار قوانين اصلاح الزراعي التي حددت الملكية الزراعية لقلنا

ان الحالة فى مجتمعنا وما جرى عليه من سياسة اقتصادية واجتماعية لم تعد بعد فى حاجة الى مثل هذا التصاعد القوي فى الضريبة على التركات .

واخيرا يمكننا ان نشير الى أهم ما يمكن ان يتمخض عنه مثل هذه الضريبة فى آثار .
 هذه الضريبة السريعة التصاعد تمارس اثرا عكسيا على المجهود . ان توجد علاقة مباشرة بين الثروة والضريبة المدفوعة او التى ستدفع عليها . وعلى هذا كلما تصاعدت الضريبة كلما زاد حجم الجزء المقتطع من الثروة وبالتالى كلما نقصت القيمة النفسية للمجهود المولد لهذه الثروة . ومثل هذا الأثر يتضاعف بفعل الضريبة العامة على الدخل . فالأخيرة تثبط من ناحيتها - كما سبق القول - المجهود المولد للدخل . والضريبة على التركات تقلل الميل الى تكوين الثروات بل وتوجد ميلا آخر الى الادخار السلبي^١ (أى اساله ما يوجد من ادخار وانفاقه) فى نفس الذى تشجع فيه الضريبة العامة على الايراد الاستهلاك على حساب الادخار - وما يزيد الأمر سوءا ان الضريبة على التركات تمارس تأثيرها على جمهور المنظمين^٢ بدرجة أقوى بكثير مما تمارسه على جمهور الملاك العقاريين فالأخريين قد يدفعون بعوامل اجتماعية وتقاليد المظهر به ويحتفظوا بما لديهم من ثروة (اراضى زراعية أو مباني) بل ويحاولون تحت ضغط هذه العوامل زيادة هذه الثروات رغم علمهم بأن جزءا كبيرا سيقطع منها باسم ضريبة تركات . اما جمهور المنظمين وهو العنصر المحرك لكل تنمية اقتصادية واجتماعية - فتؤثر مثل هذه الضريبة فى تقديراته لنشاطه المقبل ونتائجه بل وتغير من المقاييس المادية التى يطبقها فى هذا المجال .

1. Brochier et Tabotani : Economie Financiere op. cité pp. 290.

2. howell Harris: Fiscalité et croissance économique: commentaire sur des proplems choisis Rev. Eco. App. 1955.

علاوة على هذا فإن الادخار السلبي الذى تتخضض عنه ضريبة التركات قد لا يتحول عملا الى انفاق استهلاكى بل قد يزيد الطين بلة - وهذا ما يحدث دائما ويتحول الى اكتناز فى صورة معادن نفسية او غيرها خوفا من التضخم المتوقع الذى لا بد وان ينتج من آثار ارتفاع سعر الضرائب ارتفاعا كبيرا . فتزداد بالتالى الأموال العاطلة التى لا عمل لها - بل وأكثر من ذلك تدفع هذه الضريبة - اذا لم توجد الرقابة الصارمة - رؤوس الأموال الى الهرب الى الخارج وخاصة تلك المملوكة لأجانب مقيمين بالبلد " ١ " .

كان هذه الآثار وغيرها قد تدفعنا الى التساؤل عن الحكمة فى الاحتفاظ بهذه الضريبة بمثل هذا التصاعد القوى وخاصة وقد عرفنا ان الحالتين التى معهما يكون من الممكن تبرير وجود مثل هذه الضريبة غير قائمتين بمجتمع كمجتمعا . هل يرجع ذلك الى أهمية دورها الاستقرارى الذى تمارسه عن طريق وظيفتها المالية . فى الواقع نظره الى حيلة هذه الضريبة تكفى لاستبعاد هذا الاحتمال . ان تدور هذه الحيلة حول مليون ونصف جنيه .

وهذا يكفى على ما نعتقد للتفكير جديا فى تعديل شامل لمثل هذه الضريبة .

ج - نظام التحصيل الضريبى :

سبق القول بان من أهم العوامل التى تساعد الضريبة كأداة من أدوات الاستقرار الاقتصادى هو توقيف التحصيل الضريبى . أى اقتران - ما أمكن ذلك - واقعة دفع الضريبة بالواقعة المنشئة لها وقلنا أيضا ان المشرع حاول التقريب بين هاتين الواقعتين . والسؤال يدور هنا لمعرفة الى أى مدى وفق المشرع فى ذلك .

" ١ " هذا ويعطينا الأستاذ Dem there فى تقريره المقدم الى مؤتمر فيينا للمعهد الدولى للمالية العامة (ص ٢١٤ ، ٢١٥) مثالا على ذلك فيقول ان فرض ضريبة تركات من ١ الى ٥ % فى فرنسا سنة ١٩٤٦ قد أعطى جمهور المدخرين القرنسين الشعور بان الحكومة قد رجعت فيما منحت من اجراءات تشجيعية للادخار . وتسببت بالتالى هذه الضريبة ذات النسبة البسيطة فى هرب رؤوس الأموال الى الخارج .

لا تثار المشكلة هنا بالنسبة للضريبة التي تدفع بالعجز عند المنع . ولكن تلك التي بعد فترة من تحقق الواقعة المنشئة لها . هذه الضرائب هي الضريبة على التركات من ناحية والضريبة على الأرباح التجارية والصناعية وعلى المهن الغير تجارية والضريبة العامة على الدخل من ناحية أخرى .

- تحصيل الضريبة على التركات : تنص المادة ٤١ من القانون ١٤٢ / ١٩٤٤ (معدلة بالقانون ٢١٢ / ١٩٥١) على انه اذا كانت اعيان التركة التي تفرض عليها الرسوم بها من النقود او المستندات او القيم المخفض في التعامل فيها في البورصة ما يعادل على الأقل مثلي فيه رسوم الايلولة وجب اداء هذه الرسوم باكملها فاذا لم يكن بها شئ مما ذكر او كان الموجود يقل مجموعه عن مثلي الرسوم المطلوبة فان المصلحة تحصل مبلغا يعادل نصف ذلك المجموع ويقسط ، الباقي على مدة لا تزيد على عشر سنوات ولا تقل عن ثلاث سنوات . وعلى انه في حالة التصرف في شئ من أعيان التركة فان الرسوم المؤجلة تصبح واجبه الاداء بمقدار المبالغ المتحصلة فعلا من هذا التصرف .

هذه الطريقة تبدو من الناحية النظرية معقولة وتتفق والمقتضيات الاقتصادية المتعارف عليها . اذ بتسهيل دفع الضريبة على الوارث تجنبيا له لما قد يضطر اليه لبيع سريع واضطراري لبعض العناصر العقارية للتركة وما ينتج عن هذا من أثار . الا انه من الناحية العملية نجد هذه الطريقة تتخض عن اكثر من مشكلة .

فمن ناحية نجد ان اعطاء الممول الوارث الحق في التقسيط على مدة تتراوح ما بين ثلاث سنوات وعشرة يعنى ان تظل التركة كحالة ضريبية في مصلحة الضرائب معلقة طوال هذه المدة - فضلا عما يقتضيه مثل التقسيط وتحصيل الأقساط المستحقة من اجراءات تضاعف مهمه مصلحة الضرائب على مر الزمن تضاعفا بلا داعي في نفس الوقت الذي تزيد فيه - نتيجة لذلك تكلفه تحصيل هذه الضريبة وبالتالي يقل صافي حصيلتها .

ومن ناحية أخرى نجد ان تقسيط هذه الضريبة يعوق الوصول الى تقدير سليم للحصيلة خلال السنة المقبلة من واقع الحالات الموجودة والتي لم يتم الفصل فيها بعد - الأمر الذى يزيد صعوبة مهمة واضع الميزانية فى تقدير إيرادات احد بنود الموارد العامة .

فضلا عن هذا نجد على الصعيد النفس ان ارتباط الممول الوارث بمصلحة الضرائب طوال مدة التقسيط يزيد كثيرا من العبء النفس لهذه الضريبة . فنصيب ذلك الوارث فى التركة الذى اتى له بدون مجهود وبالتالى لا يجد كثيرا من العنف فى اقتطاع جزء منه باسم ضريبة عند استلامه مباشرة يصبح بعد ان يدخل فى ذمته احد عناصر هذه الذمة ويتطور مع الزمن حتى يتساوى فى المنزلة مع بقية العناصر التى اكتسبها الممول بمجهوده الخاص والتى يجد من الصعب جدا التنازل عن جزء منها . ويزداد عبء هذه الضريبة ويتضاعف اذا ما كان الممول الوارث الذى قسط ما عليه من ضريبة تركات خاضعا لضريبة اخرى نوعية وانتهت السنة المالية بخسارة . ان يجد فى نفس الوقت الذى تتسامح معه مصلحة الضرائب وتحاول التخفيف من هذه الخسارة ويخصفها من ارباح السنوات الثلاثة المقبلة . تجبره على ان يدفع فى السنة التى حقق فيها الخسارة ما عليه من قسط ضريبة تركات . وعلى هذا فاذا كان ولا بد من وجود ضريبة تركات - فانه من المنطق تعديل طريقة تحصيلها تعديلا يتناسب مع الصالح العام والخاص معا .

تحصيل الضريبة على الارباح التجارية والصناعية والضريبة على المهن غير التجارية والضريبة العامة على الايراد .

يقضى النظام المتبع ان يقوم الممول بدفع الضريبة المستحقة من واقع الأقرار ثم ما قد يستحق من ضريبة ويصبح واجب الأداء بعد فحص هذا الأقرار وتعديله وبهذا استطاع المشرع - كما سبق القول - التقريب من الواقعة المنشئة للضريبة وواقعة دفع الضريبة بمقدار الضريبة المسددة من واقع الأقرار . وهذا أسلوب لا غبار عليه . ولكن المبدأ شئ والتطبيق شئ آخر . فالظروف التى أحاطت بمصلحة الضرائب والسابق الاشارة اليها وكان من نتيجتها ان تراكمت الحالات الضريبية دون فصل وبالتالى

بعدت المدة بين تقديم الأقرار وفحصه بل وتعدى الأمر الى ان كان الممول يعلن بالضريبة المستحقة عليه خلال عدة سنوات دفعة واحدة . وقد تكون هذه الضريبة قد استحققت على ارباح تحققت وقت رخاء واعلنت الضريبة وقت كساد - كما حدث بعد الحرب الثانية .

وعلى هذا كان من الضروري الالتجاء الى نظام تقسيط الضرائب . وعلى هذا نصت ٦٠ من القانون ١٤ / ٣٩ والمعدل بالقانون رقم ٥٣ / ٣١ على انه اذا طرأت ظروف عامة او ظروف خاصة بالمول تحول دون تحصيل الضريبة جاز لمصلحة الضرائب باذن من وزير المالية والازانة تقسيطها على مدة اطول بحيث لا تزيد على مثلى عدد السنوات الضريبية هذا وللتخفيف على الممول وبمعنى أصح لتعويض الممول عن عجز مصلحة الضرائب فى انهاء الحالات الضريبية فى المعدل المناسب توسعت كثيرا فى استعمال هذه الرخصة حتى نستطيع القول انها اصبحت القاعدة مكانت النتيجة الحتمية لذلك تراكم الضرائب دون تحصيل تراكما اقتضى من المصلحة مجهودا اكبر من ذلك الذى تبذله فى تعقيد الحالات المولدة لها . وهذا مما زاد من المشكلة .

ولعلاج هذا الموقف فرض القانون رقم ٢٢٥ / ٥٦ فائدة بسعر ٦ % على الضرائب التى لم تحصل فى موعدها القانونى . كما اعطيت المصلحة الحق فى توقيع الحجز التنفيذى على الممول نظير الضرائب الواجبه الأداء . والتى لم تسدد فى مواعيدها .

بهذين الاجرائين حاولت مصلحة الضرائب علاج الموقف والقضاء على المتأخرات من الحصيله الضريبية والتى كثيرا ما تعوق صحة تقدير الموارد العامة . والسؤال يثور عنا عن مدى فاعليتهما .

الجدول التالى يعطينا فكرة عن فاعلية الحجز المذكور :

السنة	عدد الحجوزات التنفيذية الموقعة	عدد الحجوزات التنفيذية المنتهية بيع أو بسداد للضريبة المستحقة
١٩٥٦	٦٧,١٩٢	٥,١٧٨
١٩٥٧	٩١,٢٢٣	١٠,٩٤٠
١٩٥٨	٩٤,٦٦٨	١٦,٧٨١
١٩٥٩	٨٥,٠٧٢	١٠,٣٣٢

من هذه المقارنة يتضح عدم التناسب بين المجهود والنتيجة . مجهود مصلحة الضرائب فى توقيع هذه الحجوزات وللنتيجة التى وصلت اليها - عدم التناسب هذا هو الذى يدفعنا الى ان نفكر فى البحث عن علاج عاجل .

هذا من ناحية ومن ناحية أخرى فان فى فرض فائدة قدرها ٦ % وان كان المقصود به توقيع عقوبة على المتأخر فى سداد الضريبة الواجبة الاداء الا ان هذه العقوبة اتخذت مظهرية اخرى . اذ اظهرت الدولة صاحبة السلطات فى فرض الضرائب وتحصيلها فى صورة نرد عادى بقرض مقابل فائدة . وعلى هذا نجد - وكثيرا ما يحدث - الممول يفضل ان يزيد ما عليه من ضرائب ويدفع فائدة بهذه النسبة سنويا من ان يسدد ما عليه من ضرائب ثم يعود ويلجأ الى السوق النقدى ليقترض بنفس سعر الفائدة وقد يكون بسعر أعلى ما يتطلبه نشاطه المنتج . وحتى ولو لم يلجأ الى هذا الاقتراض فان نسبة ٦ % بالنسبة للمول نسبة ضئيلة يمكنه تحقيق ربح بأعلى منها فيما لو استغل بنفسه المبلغ الذى كان واجبا عليه . ان يدفعه كضرائب مستحقة . خلاصة القول ان فرض مثل هذه الفائدة تعطى للمول الشعور بأن العلاقة التى بينه وبين الدولة فى هذا المجال لم تعد كما كانت اى بين صاحب سلطة يقتض حقه بماله من سياده وبين مكلف بأداء هذا الواجب الضريبى - انما أصبحت بين مقرض ومقرض . فحق الدولة الضريبى أصبح لدينا على الممول وان كان ممتازا فى استرداده .

الا ان هذا لا ينفى انه يتساوى من الناحية النفسية لدى الممول وبقيّة الديون طالما
ان الدول لم تستعمل حقها بعد فى تحصيله .

خلاصة القول ان هذين الاجرائين لا يقدمان لنا الحل الشافى لا لمشكلة المتأخرات
ولا لتراكمها فواجب اذن اذا ما اردنا من الضريبة ان تلعب دورها الاستقرارى كما يجب
ان تعالج هذه الناحية علاجا يزد من حساسيتها من ناحية ومن مرونتها من ناحية اخرى .

القسم الثالث

الاصلاحات المقترحة

ويقصد بهذه الاصلاحات ما نرى ادخاله على بعض الضرائب من تعديل لتمارس دوره
الاستقرارى على اتم وجه . ومعنى ذلك اننا اقترضا استحاله تغيير النظام الضريبى المطبق
من أساسه تغييرا يتفق والهيكل الاقتصادى والاجتماعى لمجتمعنا .

هذا وسنتناول باقتراحاتنا ثلاثة نقاط معينة : سنتناول أولا اصلاح التصاعد الضريبى
أى ضريبتى الايراد العام والتركات ثم وعائهما واخيرا نظام التحصيل نفسه .

أولا : اصلاح التصاعد الضريبى :

وستناول هنا تبعا للضريبة العامة على الايراد والضريبة على مجمل التركة .

أ - اصلاح الضريبة العامة على الايراد :

سبق ان رأينا كيف تطور تصاعد هذه الضريبة حتى بلغ من القوة درجة كبيرة . رأينا
ايضا ان هذا كان بسبب ضمان اعادة توزيع الدخل القومى توزيعا يحقق أكبر قدر ممكن
من العدالة ويقضى ما امكن على الفوارق بين الطبقات حاولنا انتقاد هذا التصاعد

بيان اثاره الاقتصادية . والسؤال يشور هنا لمعرفة ما يمكن عمله حتى نوفق بـبيان
الناحية الاقتصادية والناحية الاجتماعية .

بوجه عام لا تحدد الطبقة الاجتماعية بمستوى دخلها بل بالطريقة التي يعيش بها
افرادها . فمستوى الدخل وان كان مؤشرا للطبقة الاجتماعية الا انه ليس العامل الوحيد
المحدد لها . فهناك من العوامل الاجتماعية والنفسية ما تتدخل لتلعب دورها الاول فـفى
هذا المجال . وعلى هذا اذا ما اردنا التنسيق من الهيكل الاجتماعى فلا بد لنا من ان نأخذ
فى اعتبارنا الاول هذه العوامل . ان تركيزنا على الدخل والحد من مستواه بمثل هذه
الضريبة لا يكون الا فى حالتين الاولى اذا اردنا من الأخيرة (الضريبة) ان تكون كما قال
أ . ب ليرنر "١" مجرد أداة لاقتطاع جزء من الدخل وبرر ذلك بان الدولة يمكنها فى اى
وقت سد حاجتها بالاصدار النقدى . فمن الواضح ان مثل هذا القول لا يصح طالما اردنا
من الضريبة وظيفة اقتصادية بان تكون اداة للتنمية فى ظل الاستقرار الاقتصادى .

والثانية اذا كانت عدم مساواة توزيع الدخل تجر معها استهلاك غير منظم وتبذير
لا وجود له . فتتدخل الدولة هنا لتعويض ما نقص من ادخار اختياري - اى لتكون اجباريا
ما كان يجب ان يكون من ادخار اختياري "٢" . ازاء هذه الحالة سبق أن رأينا ان نسبة

1. Fiscal Policy - Rev. de scien. Fin. G. schmoetders pp. 23/53.

2. Simonet Henri: La formation du capital dans les pays sous- développés
et l'assistance financière atrangere. Braxelles: & Ins. de soc. solvay
1959 pp. 40.

كبيرة من ممولى هذه الضريبة هم فى نفس الوقت ممولين لضرائب نوعية اخرى وان حوالى الثلث خاضعين لضريبة الارباح التجارية والصناعية - الأمر الذى تتردد معه قبل التسليم المطلق بإمكان وجود مثل هذه الحالة وخاصة بعد صدور قوانين الإصلاح الزراعى الذى قضى على جانب كبير من الدخول الغير مكتسبة وحتى لو سلمنا ان مثل هذه الحالة (التبذير والاسراف فى الاستهلاك الغير منظم) قد تحدث لبعض اصحاب الدخول العالية . وان الضريبة تصبح بذلك لازمة لمواجهة مثل هذه الحالة فان الشئ الذى يدفعه الاقتصاد من جراء تطبيق هذه الضريبة لأعلى بكثير من تحقيق مثل هذا الهدف " ١ "

ولكن ولما كان من المستحيل اقناع الأفراد ان عدم المساواة هذه هى فى طالع الاقتصاد وبالتالى لصالحهم ، ولما كان من الواجب على الصعيد النفس تحقيق نوع من العدالة فى توزيع العبء الضريبى فلا نرى الغاء هذه الضريبة ولكننا نقترح تخفيف تصاعدها تخفيفا يتخذب معه ما قد ينتج عن مثل هذه الضريبة من آثار ضاره مع البحث من بين الضرائب الأخرى ما هو كليل بمحاربة مثل هذا الاسراف فى الاستهلاك الغير منظم والتبذير وتحقيق بالتالى التعاون مع الضريبة العامة الخفيفه التصاعد ، العدالة الاجتماعية مع مراعاة الصالح الاقتصادى العام . فواجب اذن البحث عن ضريبة تعاقب الدخل لا على مستواه ولكن على طريقة التصرف فيه . وهنا تبرز أهمية الضرائب الغير مباشرة على الاستهلاك فهذه الضريبة فى الواقع كما قال الاستاذ مارفسكى تمكن من التوفيق بين سلم التفصيل الاستهلاكى للأفراد والسلم الذى يراه المخطط توفيقا سلسا وفعالا .

" ١ " بهذا الصدر يقول M. Boulding فى مقاله Fruits of progress and the dynamics of distribution . Amer. Eco. Rev. 1953.

أنه اذا تمخضت سياسة إعادة التوزيع (الاقطاع من الدخول الكبيرة للارتفاع بالدخول البسيطة) عن تخفيض معدل التقدم الاقتصادى - فان الجزء الذى ينتفع به اصحاب الدخول الصغيرة سيكون بعد فترة زمنية معينة أقل بكثير من الفائدة التى يجنونها من معدل أكثر ارتفاعا للتتميم الاقتصادية .

من بين انواع الضرائب المختلفة نجد الضريبة الغير مباشرة على الاستهلاك هي التي تستطيع بفاعليه تأثيرها وطبيعتها ان تقدم لنا العلاج المطلوب .

ولكن في اقتصاد كاقصادنا تحتل الزراعة فيه حوالى الثلثين فان الاستهلاك الذاتى الذى يسودها يقف حائلا دون التطبيق لضريبة عامة على الاستهلاك - اذ في هذه الحالة سوف لا يتحملها الاسكان المدن . وعلى هذا ولما كان المقصود من هذه الضريبة الغير مباشرة ليس غرضا ماليا ولكن التضييق بين القوارق فى الطبقات عن طريق الاستهلاك فنرى اذن تطبيقها على السلم ذات الاهمية الثانوية التى تشتى عادة سواء فى القطاع الريفى او الحضرى ولا تستهلك ذاتيا .

ولتحقيق هذا التناسق الاجتماعى نرى ان يكون سعر هذه الضريبة تصاعديا حسب درجة ترفيه السلعة المستهلكة .

وعلى هذا فابتداء من فكرة اجتماعية محددة للحد الأدنى اللازم للمعيشة والحسب الأقصى لما يمكن ان تكون عليه المعيشة حتى يحقق المجتمع اغراضه فى التنمية الاقتصادية والاجتماعية يحدد المخطط سلم التفصيل الاستهلاكى حيث ترتب السلع حسب أهميتها فيبدأ من الأهم فالمهم ثم الأقل اهمية وهكذا . وتصاعد الضريبة الغير مباشرة على أساس هذا السلم فيعنى الأهم أى السلم الضرورية ذات الطلب الغير من والتى لا بد منها مهما كانت الطبقة الاجتماعية التى ينتمى اليها المستهلك . ثم تبدأ بسعر منخفض على الأقل اهمية يزداد ارتفاعا كلما قلت هذه الأهمية .

وعلى هذا الاساس يمكن المخطط المالى بهذه الضريبة فى نفس الوقت الذى يضع حدا أقصى نوعى للاستهلاك باستعمال اسعار ضريبية مانعة يستطيع فيما دون هذا الحد وبواسطة سعر هذه الضريبة تكييف حجم الطلب الكلى والتغيير فى مكوناته بنقل الطلب من سلعة الى أخرى . وبالتالي تصبح هذه الضريبة فى يده اداة فعالة فى موازنة التدفقات النقدية والتدفقات السلعية .

هذا بالنسبة للضريبة الغير مباشرة على الاستهلاك . بقى الاقتراح الخاص بتخفيف تصاعد الضريبة العامة على الايراد .

سبق القول ان هذه الضريبة قد اعفت الـ ١٠٠٠ ^{حنيه} الأولى (مضاف اليها اعمالات الأولاد) واخضعت ما بعد ذلك للضريبة التى تبدأ بسعر ٨ % . فى الواقع وكما سبق الاشارة نجد ان الشريحة المعفاء عليه جدا بالنسبة لمتوسط الدخل بالجمهورية العربية المتحدة فى نفس الوقت ان ابتداء هذه الضريبة التصاعدية بسعر ٨ % سعر عال جدا - وهذا ما قد يدفع الممول الذى يدور دخله بين ١٠٠٠ ، ١٥٠٠ أى بين الشريحة الأولى والثانية ان يجد فى الشريحة المعفاء دخلا كافيا لا مبرر لتخطيه ليدفع ٨ % كضريبة اى للتقصص انتاجية مجهوده بواقع ٨ %

لذا نرى من الاوفق تخفيض الحد المعفى الى ٥٠٠ (ويعتبر من الدخل المتوسطة التى لا يقنع بها الفرد فى ظروفنا الاقتصادية الحالية) فى نفس الوقت الذى يقل سعر الضريبة العامة فيه الى درجة لا يقوم معها حاجزا ضريبيا أمام الممول بين الشريحتين الأولى والثانية . الشريحة المعفاء وأول شريحة خاضعة للضريبة . فى نفس الوقت نقترح تخفيف تصاعد سعرها تخفيفا يقلل من أثارها السابق الاشارة اليها . ويراعى فيه الأصول الفنية فى التصاعد .

وعلى هذا اى بتخفيض الشريحة المعفاء وأول سعر لهذه الضريبة وتساعدتها يمكن للمخطط المالى ان يضيق من الفرق بين متوسط سعر الضريبة وسعرها الحدى بالنسبة لمموليها الخاضعين لضريبة اخرى نوعيه .

هذين الاقتراحين الخاصين بتنظيم الضريبة على الاستهلاك وتعديل الضريبة العامة على الدخل بتعاونان حقا فى تحقيق بعض الآثار التى لا يستهان بها .

- فمن ناحية نجد باخضاع المظاهر الخارجية للطبقات الاجتماعية للضريبة على الاستهلاك يمكننا الى حد كبير القضاء على التفاوت الموجود بين مستويات المعيشة - ويمكننا

— حتى لو فرضنا وان العادات الاستهلاكية قد لعبت دورها وكان من القوة بان جعلت اصحاب الدخل العالية يحافظون على مستوى استهلاكهم رغم ارتفاع سعر الضريبة الغير مباشرة فانهم بهذا الاستهلاك يدخرون ادخارا اجباريا ممثلا فى الفرق بين سعر السلعة قبل وبعد الضريبة — وبالتالى فى هذه الحالة ينقلب الادخار الاختيارى الى ادخارا اجباريا . وينطبق هذا ايضا على اصحاب الدخل البسيطة التى لم تخضع بعد للضريبة العامة والذين يرون دخولهم ترتفع نتيجة للتنمية الاقتصادية وبالتالى يتجاوبون مع ما تتممخض عنه ارتفاع مستوى المعيشة من مقتضيات فيسجدون امامهم السعر التصاعدى لضريبة الغير مباشرة يلعب امامهم دور الحاجز من الاستهلاك فان تغلبوا عليه فيتحول ادخارهم — الاختيارى الذى كان سيتكون فيما لو لم يتحظوا هذا الحاجز الضريبى الى ادخار اجبارى .

— واخيرا وقد ينتقد هذا الاقتراح من ناحية دور الضريبة الاستقرارى اذ ان التقليل من تصاعد الضريبة تقليل من حساسيتها . اى من مرونتها التلقائية ودرجة توافقها مع الحركات الاقتصادية . ومع هذا فان هذا النقد مردود عليه من ان ما يفقده النظام الضريبى بأكمله من حساسية من جراء تخفيض قوة التصاعد الضريبى يكتسبه من ناحية أخرى من تنظيم الضريبة الغير مباشرة واستخدامها استخداما تخطيطيا واعيا يكون الاستقرار الاقتصادى أحد اهدافه .

ب — اصلاح الضريبة على التركات :

على وجه العموم ان فكرة اخضاع ايلولة التركات من جيل الى جيل للضريبة فكرة مقبولة من الجميع بشرط الا يضر ذلك بالاقتصاد القومى . وكما سبق القول تتحمل التركات فى اقتصادنا لضريبة عامة على مجموع التركة ثم رسم ايلولة على نصيب كل وارث .

حاولنا من قبل التحليل الاقتصادى لهاتين الضريبتين ورأينا الى اى مدى ونحن فى فترة تنمية فى حاجة الى تشجيع الأفراد على استغلال موارد الثروة فى البلد وان الحكمة التقليدية من هذه الضريبة وهى القضاء على التفاوت بين الثروات، لا تبرر تطبيقها اذ التركات فى حد

ذاتها توزع في العادة على عدد من الورثة مما يجعلها تنفقت . كما رأينا ضعف وظيفتها العالية لضعف حصيلتها .

والسؤال يثور الآن لمعرفة هل المقصود من هذه الانتقادات هو صرف النظر عن هذه الضريبة ؟ . في الواقع لا يصل الأمر الى هذا الحد . فبما كانت الضريبة ضعيفة في حصيلتها كما قل هارولد جروفرز^١ " بصدور الضريبة على التركات - فانه لا يجب الا يصرف النظر عنها بحجة ان هناك مصدرا للإيراد العام أهم منها . ولكننا فقط نحاول ان نقترح لهذه الضريبة الصورة التي تكون محققة للهدف الاقتصادي والمالي معا .

فمن ناحية نجد انه طالما ان هدف هذه الضريبة هو التنسيق بين الثروات والقضاء ما امكن على ما بينها من تفاوت فمن الأولى ان يكون ذلك عن طريق نصيب الوارث مباشرة وليس - كما هو الحال حاليا - عن طريق مجمل التركة اولا ثم نصيب الوارث بعد ذلك . وان تطبيق الضريبتين معا . الضريبة على مجمل التركة ورسم ايلوله على نصيب الوارث - له اسوأ الاثر على المورث حال حياته .

ومن ناحية اخرى نجد ان رسم ايلوله يقسم الورث الى اربعة فئات حسب درجة قرابتهم للمتوفى . ولعل السبب في ذلك يرجع الى المعنى الواسع الذي تسبغه عادات مجتمعنا على الاسرة . وبالتالي تخضع الضريبة ابن العم وهو درجة ثالثة لضريبة اقل مما تخضع حواشي المورث . رغم ان طبيعة ما آل اليهم من تركة من ناحية انها مكتسبة أو غير مكتسبة هي ٢٥ واحدة تقريبا . وفي نفس الوقت الذي يعفى فيه نصيب الوارث من الدرجة الأولى حتى ٥٠٠^{حنيه} - رغم أن التركة مهما شارك في تكوينها هذا الوارث حال حياة المورث لا تكون مكتسبة على الوجه الأكمل .

"١" Groves Harold : Le choix d'une forme appropriée des droits de succession. Rev. de Sc. Fin 1952

وعلى هذا نرى فيما يختص بالناحية الأولى ان يندمج الضريبتين (الضريبة على مجمل التركة ورسم الايلولة على الوارث) معا فى صورة ضريبة على نصيب الوارث ذات سعر تصاعدى أقل فى تصاعدها من الضريبة على مجمل التركة واكبر من رسم الايلولة .

فى نفس الوقت اذا ما قلنا مع كالدور بان هذه الضريبة ما هى الا فائدة على وديعه حره لدى الحياة مع فارق هو ان المستفيد قد استعمل حال حياته رأس المال والدخل - فيجب من المنطق ان يقوم كل وارث مهما كانت درجة قرابته من المورث أو نصيبه فى التركة بدفع هذه الضريبة ومهما كان سعرها . فاذا ما اضفنا هذا الى ما سبق قوله من أن التركة توزع فى العادة على عديد من الورثة - فاذا كانوا من الدرجة الأولى واعفى كل منهم من الضريبة المستحقة على مبلغ الـ ٥٠٠ الأولى اذا لم يتجاوز نصيبه ٤٠٠٠ جنيه فقد تنجو التركة فى النهاية من هذه الضريبة رغم انها فى مجموعها قد تبلغ حدا لا بأس به . مثل هذه الحالة قد تعالج فى حالة وجود الضريبة على مجمل التركة الى تعويض هذا الاعفاء . ولكن باقتراحنا بادماج هاتين الضريبتين يجعلنا فى نفس الوقت ننادى بالغاء هذا الاعفاء فى نفس الوقت الذى تبدأ فيه الضريبة بسعر بسيط ١ % مثلا .

بقى تقسيم الورثة حسب درجة قرابتهم للمتوفى الى اربعة مجموعات . فى الواقع اذا ما اخذنا فى الاعتبار الناحية الاجتماعية لقلنا أن اسرة الشخص تتكون منه ومن زوجته واولاده ثم اصول (أى اقارب الدرجة الأولى) ويلحق بها الاخوة والاخوات (اقارب الدرجة الثانية) ثم يتساوى بعد ذلك اقارب الشخص ايا كانت درجة قرابتهم .

فيمكننا بوجه عام ان نعتبر التركة كثرة مكتسبة (على الأقل فى أغلبها) اذا ما ألت الى اقارب الدرجة الأولى ويقل هذا الاحتمال اذا ما ألت الى اقارب الدرجة الثانية وينتقل الى اقارب الدرجة الثالثة . لهذا نقترح ادماج اقارب الدرجة الثالثة مع غيرهم من اقارب واعتبارهم فئة واحدة تطبق عليهم أسعار واحدة . ومعنى هذا ان تقسم الورثة من حيث الضريبة المقترحة الى ثلاث فئات : اقارب الدرجة الأولى : ويخضعون للرسم المقنن .

ثم اقارب الدرجة الثانية ويخضعون لضعف هذا الرسم واقارب الدرجة الثالثة ويخضع لضعف ما يخضع له اقارب الدرجة الثانية اى لأربعة اضعاف الرسم .

هذا بالنسبة لتساعد الضريبة العامة على الايراد والضريبة على التركات . بقى ما اختص وعاء هاتين الضريبتين من اقتراحات :

ب - اصلاح تقدير الوعاء الضريبى :

فيما يختص بالضريبة العامة على الايراد كان هدفنا هو فى نفس الوقت الذى تتحقق التسييق بين الدخول لا تثبط المجهود الفردى فى تكوين الدخول . ومن هنا وبعد أن قيدنا الاستهلاك واجب ان نشجع الادخار ونوجهه الوجهه الصالحة .

فى هذا المجال تستطيع هذه الضريبة ان تؤدى دورا هاما عن طريق تقدير وعائها . فأول ما يتبادر للذهن هنا هو اعفاء فوائد ودائع صناديق التوفير بالبريد امن الضريبة ومعنى هذا الا تدرج فى وعاء الضريبة . ولكن قد يكون هذا الاعفاء بسيطا نظرا لانخفاض هذه الفوائد وأهميتها المتواضعة لذا نقترح ادخال نوع آخر من الودائع : وهى الودائع لاجل . حيث يقوم المودع بايداع ما يراه لمدة يحددها الأئنى (خمسة سنوات مثلا) لا يجوز له خلالها استرداده فى نظر فائدة وفى نفس الوقت اعفاء هذا المبلغ المودع من هذه الضريبة على ان يخضع لهذه الضريبة ويضاف الى وعائها كل مبلغ يسحب من هذه الوديعه بعد مرور مدة الحد الأئنى للإيداع . وعلى هذا الأساس يجد اصحاب الدخول المرتفعة منفذا سليما لاستعمال دخولهم استعمالا منتجا يتخلصون به من هذه الضريبة .

اما فيما يختص بوعاء الضرائب على التركات . فكما سبق القول ان اباحه التسييط فى الحدود السالفة الذكر فى حالة ما اذا لم يكن بالتركة اموالا سائلة امر منطقي وسليم من الناحية الاقتصادية ان يجنب الورثة بيع أحد الأعيان العقارية بيعا اجباريا . فى نفس الوقت رأينا انه فى اقتصاد مثل اقتصادنا فى طريقة الى التنمية يكون من الصالح العام لو شجعنا

تكوين الثروات بشكل يحقق نوعاً من التناقص فيها . وعلى هذا ففي اقتراحاتنا الخاصة بوعاء هذه الضريبة سنراعى أولاً تحقيق جزء سائل من التركة مستعد لدفع الضرائب المطلوبة فى نفس الوقت تشجيع صاحبها - أثناء حياته طبعاً - على تكوين ثروته بالطريقة التى تتفق مع الاقتصاد طبعاً . فمن ناحية نقترح اعفاء قيمة بوالص التأمين من هذه الضريبة . أو على الأقل الأقساط التى قام المورث بدفعها حال حياته . وكذا ودائع صناديق توفير البريد التى يودعها المورث حال حياته لأجل (انسحاب المقترح) بشرط ان يسرى على انوارث ما كان ساريماً على المورث من الالتزام بالحد الأدنى لمدة الايداع .

ولا يخفى ما للمثل هذين الاقتراحين من فوائد .

وأخيراً نجد القانون وقد اعفى من الضرائب على التركات ما خصص للاستعمال العائلى من مسكن ومفروشات وكذا مجموعات التحف واللوحات الخ بشرط الا يتصرف فيها الورثة لمدة معينة - يقصد من هذا النص احترام وحدة الاسرة وراثتها بعد وفاة أحد أفرادها وهذا مظهر اجتماعى لاغيار عليه . ولكنه من الناحية الاقتصادية والضريبية قد فتح الباب واسعاً للتهرب . ان النتيجة الحتمية له ان تتحول الأموال السائلة فى التركة والتى كان يمكن ان تستغل فيما يعود بالنفع الاقتصادى الى اقامة الفيلات الفخمة وشراء مجموعات التحف بحجة الاستعمال العائلى . ولا يخفى ان هذا العمل هو نوع من الاكتساز وتعطيل رؤوس الأموال .

لهذا نرى الغاء هذا الاعفاء التركة هى كل ما يؤول الى الورثة لا فرق فى ذلك بين ما خصص للاستعمال العائلى وما لم يخصص . أو على الأقل وضع حداً اقصى لقيمة الجزء من التركة المخصص للاستعمال وليكن الأقل من قيمتين : نسبة معينة من مجموع التركة وقيمة مطلقة للجزء المعفى . وقصر هذا الاعفاء فى حالة واحدة وهى ان يكون الورثة من الفروع أو الأخيرة وفى الحالة الثانية يشترط ان يكون الجزء المعفى للاستعمال العائلى جزءاً من كل مملوك للأخوة الورثة ومستعمل فعلاً فى غذا الغرض .

وبهذا الوضع يمكن ان تتعاشى اى تهرب وبالتالي اى تجميد للأموال بلا مبرر .

ج - اصلاح التحصيل الضريبى :

سبق ان عرفنا ان أهم الانتقادات التى توجه الى نظام تحصيل كل من الضريبة العامة على الايراد والضريبة على الأرباح التجارية والصناعية والضريبة على المهن الغير تجارية تد تلك الفترة الزمنية الطويلة التى تتخلل الواقعة المنشئة للضريبة وسدادها من ناحية وما اتبعته مصلحة الضرائب بحجة التسهيل على الممول من نظام تقسيط - للضرائب الواجبة الأداء - يقابله فوز فائدة بسعر ٦ ٪ وتوقيع الحجز على المتأخر فى السداد من ناحية أخرى .

ولنحاول الان علاج الناحية الأولى باقتراح ما من شأنه تقصير هذه الفترة . فنجد نفس هذا الغرض طبقت فنلند^١ " نظام التحصيل التقديرى . ويقضى هذا النظام ان يقوم رئيس لجنة الضرائب بتقدير الضرائب المستحقة خلال السنة القادمة على ارباح الممول التجارية والصناعية وعلى ثروته المتوقعة خلال هذه المدة - مستندا فى ذلك الى ارباحه وثروته المحققة فى السنوات السابقة . ويقوم الممول بدفع هذه الضرائب خلال السنة لحساب الضرائب التى تستحق عند الربط النهائى من واقع الأرباح او الثروة المحققة فعلا . فاذا ما زاد ما دفع على الحساب عن الضريبة التى استحققت فعلا قام الممول باسترداد الفرق ويقوم فى الحالة العكسية بدفع الفرق . فاذا لم يتم الممول بسداد الضرائب على الأرباح او الثروة المتوقعة نفذت عليه مصلحة الضرائب بقيمة هذه الضرائب مضافا اليها زيادة تمثل الفائدة على المبالغ التى لم تسدد عن المدة التى لم تسدد خلالها .

^١ Aarne Rekola : " Les conditions dans lesquelles est fixé l'impôt sur les revenus des entreprises perçus par l'Etat en Finland .

ومثل هذا النظام في نظرنا يضيّق من هذه الفترة بقدر ما تكون الضرائب المدفوعة على الحساب والتي يدفعها الممول على مدار السنة قريبه في مقدارها من الضرائب التي تستحق عليها نهائيا عند انتهاء سنته المالية . في نفس الوقت فان في سداد الممول لهذه الضريبة على دفعات على مدار السنة ما يخفف كثيرا من أثر الدفع الذي تمارسه الضرائب المرتفعة عادة ولكنه من ناحية اخرى فانه قد يعطى الأثر العكس ويصبح في غير صالح الممول اذا اقتصر تحديد الضرائب المتوقعة خلال السنة محل التقدير . فقد يمر المجال الاقتصادي في حالة أزمة اى انتقال من فترة صعود الى فترة هبوط وبالتالي - اذا لم يؤخذ في الحسبان هذا الاعتبار يضطر الممول ان يسدد لحساب الضريبة التي ستصبح واجبة الاداء في نهاية العام ما يفوقها بكثير . الامر الذي لا يخفف عنه هذه الأزمة بل يزيدها في الفترة التي تتخلل الدفع على حساب الضريبة التي تستحق واسترداد الفرق بين ما دفع وما استحق فعلا . وبالعكس قد يمر هذا المجال في حالة انتعاش اى ينتقل من حالة كساد الى رواج وبالتالي يكون ما دفع خلال العام لحساب الضريبة التي تستحق في آخره أقل بكثير منها الأمر الذي يبعد حركة الحيلة الضريبية عن الحركة الاقتصادية .

فضلا عن ذلك فان في تقاض الدولة فائدة على تأخير الممول لسداد الضريبة في نفس الوقت الذي قد يقوم فيه هذا الممول نفسه في بعض السنوات بدفع لحساب الضريبة ما يفوقها ويسترد الباقي بعد فترة قد تطول وقد تقصر دون ان يتقاضى من الدولة فائدة على هذه الزيادة عن المدة من السداد الى الاسترداد فيه عت كبير من ناحية الدولة ، وإثقال للعبء النفس للضريبة .

لهذا قد يكون من الأفضل اذا ما اردنا تطبيق مثل هذا النظام ان نأخذ في الحسبان الحالة الاقتصادية في السنة محل تقدير الضريبة مع الاستناد الى الضريبة المدفوعة في السنوات السابقة ومن ناحية أخرى الا يدفع الممول كل الضريبة التي يتوقع استحقاقها في نهاية العام بل الجزء الأكبر منها - ويقوم بدفعه خلال السنة وبدون تحديد لمواعيد السداد بل نترك له الحرية في ذلك فيسدد في الأوقات الأكثر ملائمة له بشرط الا ينتهي العام الا ويكون

قد سدد هذا الجزء كاملا والا وقع عليه غرامة رادعه . وتقصد هنا بالغرامة كعقوبة لمخالفة القوانين وليس مجرد فائدة على التأخير . وبالجمله نطبق المبدأ " Pay as you go " المعمول به فى البلاد المتقدمة ضريبيا مع شئ من التعديل اى ليصبح " Pay as you go if you can ")

وهنا يثور السؤال : كيف يمكننا تطبيق هذا المبدأ المعدل عملا ؟

يوجه عام نجد ان المشكلة الأساسية تنحصر فى ان الممول يعتبر نفسه الابن المدلل لصلحة الضرائب فمهما كان عقده نحوها فلن تتخذ ضده اجراءات تعسفيه الا كاجراء اخير . وبالتالي قد يكون منطقيا ان نراه وهو محمل بهذا الشعور بفضل سداد ما عليه من ديون قبل الأفراد من ان يسدد ما عليه من ضرائب رغم ما تقوم به الصلحة من مطالبات تصل الى توقيع الحجز التحفظى ثم التنفيذ على أمواله . ومما يقوى هذا الشعور عجز الصلحة المذكورة من تنفيذ كل الحجوزات التى اجرتها فى المواعيد المحددة .

وعلى هذا وحتى يكون الاصلاح فعالا : لا بد من الأخذ فى الاعتبار هذه الحالة . وهذا ما يدفعنا من ناحية الى اقتراح الغاء نظام التقسيط الضريبى الذى بدأ كاستثناء وتطوُّر حتى اصبح القاعدة . فالضريبة كما هو معروف تمثل جزءا من الدخل او من الميراث او من الأرباح المحققة من حق الدولة - وعلى هذا فليس من المنطق فى شئ ان يقوم من يحصل على كل الوعاء الضريبى بمنع الدولة من الحصول على هذا الجزء او اعاقتها فى ذلك . وحتى لو افترضنا فترة زمنية تتخلل الواقعة المنشئة للضريبة وواقعة وجوب ادائها فان هذه الفترة لا تبرر السداد بالتقسيط - ان انه من المفروض مسبقا والضريبة تحدد حسب الوعاء ، ان هذه الضريبة معروفة جيدا من الممول لحظة استلامه لهذا الوعاء - والانتفاع به فتأخير وجوب ادائها واقعة منفصلة عن استحقاقها وبالتالي يجب على الممول سداد ما يراه مستحقا من ضريبة لحساب الضريبة عند وجوبها نهائيا .

مثل هذا الاقتراح - الغاء نظام التقسيط - يحل كثيرا من المشاكل الادارية مهما اى ما تعلق بصلحة الضرائب وضياع وقتها ومجهودها فى هذا التقسيط وبالتالي زيادة تكلفة

التحصيل الضريبي - كما انه اكثر موافقة من الناحية الاقتصادية - فيسهل الأمر الى حد كبير أمام واضعي الميزانية في تقدير أهم بنود الموارد العامة تقديراً سليماً في نفس الوقت الذي يزيد من حساسية النظام الضريبي .

هذا الاقتراح يصعب كثيراً على الممول المهمة بدل من ان يسهلها له .

وعلى هذا نقترح في نفس الوقت انشاء مؤسسة مالية مختلطة : يساهم فيها الممولون على اختلاف فئاتهم مع الدولة . وتقوم هذه المؤسسة بالنيابة عن الممول وبناءً على طلبه بسداد الضرائب المستحقة عليه نظر فائدة معينة ولتكن نفس النسبة التي تتقاضاها مصلحة الضرائب كفايدة تأخير (أي ٦ ٪) ويقوم الممول بالتسالي برد ما قامت المؤسسة بدفعه كضرائب، على أنساط ينفق عليها فيما بينهما .

وتقول مؤسسة مختلطة بالذات لسببين : فمن ناحية مساهمة الحكومة فيها (عن طريق صندوق الادخار والتأمينات الاجتماعية والمعاشات ٠٠٠٠٠ الخ) تمنع ما قد تلجأ اليه هذه المؤسسة اذا ما كانت من القطاع الخاص من استغلال للممول المتعامل معها . ومن ناحية أخرى فمساهمة الأفراد فيها يبعد ما لدى الممول من شعور بأن الدولة لن تدبح الدجاجة التي تبيض ذهب وبالتالي لن تتخذ اجراءات تعرقل من نشاطه - فيجد نفسه في هذه الحالة متعاملاً مع مؤسسة لا تتردد في اتخاذ اي اجراء تراه لحفظ حقها .

فضلاً عن ذلك فان التجاء الممول الى هذه المؤسسة ليس له -عنده نفس الاثر النفسى الذى يحدثه تقسيط ما عليه من ضرائب . ففي الحالة الأولى يطلب قرضاً ويحاول ان يقدم لذلك الضمانات الكافية وبمعنى اخر فهو الذى يسعى الى المؤسسة بعكس الحالة الثانية وهو يقوم بإداء التزام ويحاول استعمال رخصة بأحفا له القانون بطلب تقسيط ما عليه من ضرائب . فاختلاف القوى في المراكز القانونية من الناحية النفسية يدفع الممول الا يلجأ الى هذه المؤسسة الا كاجراء أخير اي اذا لم يستطع توفير ما يسدد به ما عليه من ضرائب بعكس الحالة الثانية الذى يحاول فيها المعاطلة ما أمكنه ذلك في سداد ما عليه من ضرائب

وان ادى ذلك الى ان يدفع فائدة التأخير .

زيادة على هذا فان فى انشاء مثل هذه المؤسسة تخليص لصلحة الضرائب من مشكلة من ادق مشاكلها مشكلة ليست من اختصاصها فى الأصل ، إلا وهى مشكلة التحصيل وما يستتبعه من اجراءات تنفيذ .

- فى نفس الوقت الذى يسند هذا العمل للمؤسسة وهى الجهة المختصة والتى ستتركز مهمتها فى هذه الناحية واخيرا فاننا نلاحظ ان نسبة هامة من الطعون التى تقدم فى تقديرات مراقبات الضرائب المختصة يكون المحرك الأول لها هو الرغبة فى تعطيل وجوب الضريبة فانشاء مثل هذه المؤسسة وبالتالى تيسير الطريق للممول فى سداد ما وجب من ضريبة يمكن ان يخلصنا من هذه الطعون .

هذا بالنسبة لمحاولة التطابق الزمنى بين الواقعة المنشئة للضريبة وسدادها من ناحية الغاء التقسيط .بقى ناحية اخرى وهو الدفع خلال العام لحساب الضريبة التى ستصبح واجبة الاداء فى نهايته .

هنا وبهذا الصدد تقترح تطبق - المبدأ السالف الذكر " Pay as you go if you can " ويقتضى هذا التطبيق فى نظرنا ويصرف النظر عن النظام المعمول به حاليا بأن يلزم الممول على ان يقوم فى المدة ما بين آخر الثلث الأول من العام ونهايته اما بدفع ثلثى الضرائب التى استحققت عليه فى العام السابق او بتقديم خطاب ضمان من المؤسسة المذكورة (المقترح انشاءها) بأنها هى التى ستتولى سداد الضريبة التى ستستحق عليه عند وجوب ادائها . فاذا لم يتم بهذا او بذاك يدفع غرامة وادعه .

- فالسبب فى تحديد نسبة الثلثين هو ترك مجالا لاحتمال تغير الضريبة المستحقة فى السنة المدفوع لحسابها عن السنة السابقة عليها وحتى لا يضطر الممول الى طلب استرداد ما دفع زيادة عن الواجب دفعه .

— اما تحديد مدة الدفع من انتهاء الثلث الأول للسنة الى انتهائها بدون تحديد تواريخ معينة للسداد فالمقصود بها ضمان تطبيق المبدأ السالف الذكر . اذ يستطيع الممول خلال هذه الفترة السداد في الاوقات الأكثر مناسبة له .

— أما ترك الخيار للممول في ان يقوم بالسداد او ان يقدم خطاب ضمان فهذا ايضا ضمان لحسن تطبيق هذا المبدأ اذ عند انتهاء الثلث الأول من السنة يستطيع الممول ان يكون فكرة صحيحة الى حد كبير عن نشاطه خلال العام والى اى مدى يختلف عن العام السابق عليه . وبالتالي يمكنه اذا ما لمس تشابهه في الظروف أن يقوم بالسداد . اما اذا رأى العكس وان نشاطه في العام الجارى سينتهى بخسارة او بربح يقل الضريبة المستحقة عليه عن ثلث الضريبة التى وجبت في العام السابق عليه فانه يقدم خطاب الضمان المذكور .

خاتمة

من كل ما تقدم حاولنا تحليل دور الضريبة العربية في الاستقرار الاقتصادى كما هو
ثم وعلى ضوء ما وجهنا اليه من انتقادات حاولنا اقتراح بعض الاصلاحات التى قد تزيد
من فاعليه هذا الدور أخذينى فى الاعتبار ان اقتصادنا اقتصاد نام قام التخطيط فيه على
احترام القطاع الخاص والاحتفاظ له بأهميه يتعاون بها مع القطاع العام فى تحقيق اهدافنا
المحددة .

الا اننا وعلى سبيل ختام هذا الموضوع وبمعنى ادق هذه الاقتراحات نود ان نقترح
اقتراحا وان بدى فى ظاهرة صعب التنفيذ الا انه بنوع من المحاولة سرعان ما يتضح العكس .

فمن المعروف ان الواجب الضريبى هو واجب وطنى يجب ان يحترم من كل مواطن جدير
بحمل هذه الصفة . وبالتالي فمن المنطق المعقول ان كل من لم يتم بهذا الواجب لا حق له
فى اى خدمة عامة تقوم بها الدولة . لانه اخل بواجب وقع عليه من انضمامه الى مجتمع
معين . وبالتالي فلهذا المجتمع ان يمنع عنه كل او بعض الخدمات العامة التى يؤديها الى
افراد .

ابتداءً من هذا يمكننا ان نجعل من مصلحة الضرائب المصلحة التى تيسر على الممول
نشاطه بدلا من ان تكون - وهو وضعها الحالى - المصلحة التى تضيق عليه رزقه - المصلحة
التي يهرع اليها الممول ويحث المختصين بها على انهاء حالته الضريبية بدلا من ان تكون
كما هى الان - المصلحة التى تسعى الى الممول وتغريه بكافه الطرق للحضور وتحاول تعقب
المتهربين .

يمكننا ذلك اذا ما طبقنا نظام البطاقات الضريبية . أى يحمل كل ممول بطاقة ضريبة تجدد
سنويا عند الوفاء بالتزامه الضريبى - وتكون هذه البطاقة شرط ضرورى فى كل احتكاك بين الممول والسلطات
العامة فيما يختص بنشاطه .

بهذا الاقتراح يخفف الى حد كبير التوتر التقليدي الموجود بين الممول من ناحية
ومصلحة الضرائب من ناحية اخرى . وهذا بالطبع الهدف الاساس الذي تسعى اليه
كل سياسة ضريبة رشيدة .

مارى / ف

- 1) ADLER : (J.H.) La politique monétaire et fiscale du développement économique.
Niveau de développement et politique de croissance
(Introduction à leur étude)
Cahier de l' I.S.E.A. Serie F No 3 Juin 1956.
- 2) Angelopoulos Angelos: Les problèmes du financement des dépenses publiques Rev. fin. Pub. 1950.
- 3) Bau Duin (B.)
Precis des finances publiques 2eme partie Impôt, recettes non-fiscales, crédits public. 3 eme ed.
Bruxelles Bruylant 1957.
- 4) Bernstein (E.M.)
De l'inflation dans ses rapports avec le développement économique:
Rev Civilisation 1953.
- 5) Bloch (H.S.) Finances publiques et développement économique: La politique fiscale dans les pays sous-développés
Rev. de. Sc. Fin. 1953,
- 6) Brochier & Tabotani : Economic financière
Coll. Themis Paris 1959.
- 7) Barrere (A) "Politique Financière :
Etude politique, économique et sociale - Dalloz 1960.
- 8) BOOKER (H.S.) :
Income tax and incentive to effort - Rev. Economica
(London) 1945 .

- 9) Cooper G : Taxation & incentives on mobilisation Quar. Jan. of
eco. 1952.
- 10) Colin Clark : (Long run effects of taxation upon value of money)
in the limite of taxation capacity Princetor 1953.
- 11) Collois Paul : Capital et impôt sur le revenu.
Rev. Leg. et Sc. Fin. 1952.
- 12) CLUSENA (M.) :
Défense de l'impôt sur l'énergie - Rev. Sc. Financière
1951.
- 13) Davin Louis : (Tendances actuelles de finance pupliques) Congrès
des économistes de langue Francaise Paris 1956.
- 14) Dubbary A : A propos de la framde fiscale Bull. de l'Assoc. Gen,
des Admin.
Civiles Nov. 1953.
- 15) Dischamps (Jean Claude): Comportement economique et distorsions fiscales.
P.U.F. Paris 1960.
- 16) DESNYTTERE (J.):
Incidence des charges fiscales et parafiscales sur le
coût de production - Cahiers de Droit fiscal internatio-
nal vol XXI, 1952 .
- 17) DUVERGER (h.) :
Défense et illustration de l'impôt indirect-Revue de
Science Financière 1951.

- 18) Emanuel Morella : La politique Fiscale en Fonction de la Stabilité Financiere interne et l'équilibre de la balance des paiements.
- 19) Fountaneau Pierre : La detaxation des investissements. Annales Juridique, Politique, économique Publiée par le Rev. Algerienne 1957.
- 20) Friedman & Savage : The utility of choices involving risk. Journal of polit. eco. LVI 1948.
- 21) FRANCOIS (Walter) : Note sur: divers procédés d'incitation fiscale à l'investissement- Revue Ec. 1956.
- 22) Fritz (Karl Mann) : The three fold economic fonction of taxation, Fin. Pub. 1947.
- 23) Guitton H. : Les fluctuations économiques: P.U.F. 1954.
- 24) Gilbert (Donald W.) : Taxation and economic stability - Quart. Journ. of eco. 1942).
- 25) GOPAL (m. H.) : Planning of production through tax adjustment- Indian journal of eco. 1948/49.
- 26) GORDEN (R. A.) : Fiscal policy as a factor in stability-The annales of the american academy of political & social science, 1939.

- 27) GROVES (Harold M.):
Le choix d'une forme appropriée de droits de succession Rev. de science financière 1952.
- 28) HICKS (Ursula K.):
- Les impôts indirects dans l'économie moderne.
Rev. Sc. Fin. 1952
- 29) HART (Albert G.):
Use of flexible taxes to combat inflation-The american Economic Review 1942.
- 30) Kaldor N.:
: An expenditure tax
London G. Allen 1955.
- 31) Leduc (G)
: -La contribution des finances publiques à la stabilité financière interne et à l'équilibre de la balance de paiements: Le cas particulier, des pays sous-développés) Rapport présenté à l' I.I.F.P. Aout - Sep 1954.
- 32) Lady Rhys Williams: Taxation & incentives Oxford Univ. Press 1953.
- 33) Lowell Harris : Fiscalité et croissance économique. Commentaire sur des problèmes choisis Rev. Eco. App. 1955.
- 34) LAME (M.) :
- L'influence de la fiscalité sur la formation de l'épargne Rev. Science Financière 1951.
- 35) LEDUC (G.) :
- La contribution des finances publiques à la stabilité financière interne et l'équilibre de la balance des paiements-Le cas particulier des pays sous-développés-Travaux de l'Institut International de Finances Publiques, août - septembre 1954.

- 36) LINDHOLM (R.W.) : Degree of progression in income tax-American Eco. Rev. 1954.
- 37) Marigot J.C. : (La Justice fiscale : variation sur un thème connu) Rev. leg. et Sc. Fin 1955 PP 56/75.
- 38) Marchal (Jean) : Rendements fiscaux et conjoncture: Contribution à la theorie de la sensibilité des impots: ed Lib de Midicis.
- 39) Mehl Lucien : Sciences et techinque fiscales Coll. Themis Paris 1960.
- 40) Masion M. : Theorie economique des finances publiques Bruxelles 1946.
- 41) MOTOKAZN Kimura :
Conditions for direct taxation & other essays -The science Council of Japon - Division of Economics & Business Administration, Tokyo, Japon 1958.
- 42) MUSGRAVE (Richard A.):
Fiscal policy in prosperity and depression-American Economic Review, 1948, supp.
- 43) NEUMARK (F.) :
Problèmes de progressivité dans une fiscalité rationnelle Remarques introductrices - Rev. Sc. Fin. 1950.
- 44) Nénmark : Problèmes de progressivité dans une fiscalité rationnelle - Remarques introductrices Rev. Sc. Fin. 1956.

45) NEUMARK (F.):

Problèmes de progressivité dans une fiscalité rationnelle
Remarques introductrices - Rev. Sc. Fin. 1950.

46) OULES Firmin:

- Pour une économie éclairée capable d'affronter la plus grande révolution industrielle qui a commencé - édition Oulés, Lausanne
- L'impôt direct sur le revenu, l'impôt général et différencié à la dépense, la conception Keynésienne de l'impôt et la réforme fiscale dans les pays latins. Revue Comptable Romande, décembre 1954.

47) PREINREICH (G.A.D.):

Progressive taxation and sacrifice-American Eco. Rev. 1948

48) PEYREGA (Jacques):

Les limites de la fiscalité - Fin. Publ. 1947.

49) RICHARD Good:

An economic limit on taxes - National tax journal 1952

50) Shoup C. : Cours de sciences financières:

D.E.S. Economic politique. Université de paris 1953/54.

51) Sanders G. : Effects of taxation on incentives Harvard Univ. 1951.

52) Shoup C. : Taxation & Fiscal policy in income stabilisation for a developing democracy. F. Milliken Yale Univ. 1957.

53) Schultz W.J. & Harris C.L. American Public Finance. Prentice Hall
New York 1946.

- 54) SHOUP (S.C.) :
Taxation and fiscal policy - Ch. VI, in: Income stabilisation for a developing democracy - Millikan - Yale University, 1953 .
- 55) Umberto Ricci : Les reformes techniques de l'impôt progressif.
El Kaneun Wal ektissad 1939.
- 56) UNDERHILL (Fabian):
The incidence to pay role taxes - Quar Jour of Eco.
1942/43.
- 57) Visine Francois: Essai de determination de l'action des depenses publiques sur la conjoncture Finances Publiques 1956.
- 58) Vacchazerra André: Reelité et persona lité du système francais actuel d'impôt sur les revenus. Thèse Paris 1943.
- 59) Zeitoon G : Le control des prix en Egypte:"
Thèse Doctorat Paris 1960.

القسم الاول : دور القرية العربية في الاستعداد الاقتصادي

أولا : القرية العربية والتخفيف من حدة تقلبات المجال الاقتصادي

أ - أهمية تغير حصيللة الضريبة العربية

- الضريبة على الأرباح التجارية والصناعية

- الضريبة على المهن الغير تجارية

- الضريبة على كسب العمل

- الضريبة العامة على الدخل

ب - توقيت التغير في الحصيللة الضريبية

ثانيا : الضريبة العربية وتوازن الميزانية

- الضريبة العربية وتوازن الميزانية السابقة

- الضريبة العربية والتوازن اللاحق للميزانية

القسم الثاني : تقدير دور الضريبة الاستقراري

أ - رفع أسعار الضرائب

ب - الضريبة العامة على الأيراد والضريبة على مجمل التركة ورسوم الأيلولة

على التركات

ج - نظام التحصيل الضريبي

القسم الثالث : الإصلاحات المقدمة

أولا : اصلاح التصاعد الضريبي

أ - اصلاح الضريبة العامة على الأيراد

د - اصلاح وعاء بعض الضرائب

ج - اصلاح نظام التحصيل