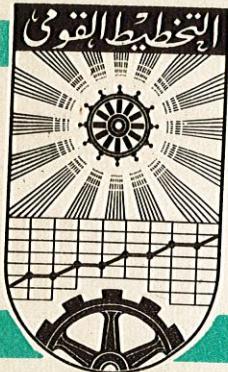


الجُمُورِيَّةُ الْعَرَبِيَّةُ الْمُتَّحِدَةُ



مَعْهَدُ التَّخْطِيطِ الْقَوْمِيٍّ

مذكرة رقم ١٧٤

محاضرات في تحليل المدخلات والخرجات

دكتور محمد محمود الامين
الجزء الثاني

١٩٦٢ / ٤ / ٢٤

القاهرة
شارع محمد بن ناصر، بالزمالك

الفصل الثاني

المشاكل العملية لتكوين جداول المدخلات والمخرجات

١- طبيعة المشاكل :

منذ بدأ ليونتييف دراسته عن هيكل الاقتصاد الأمريكي، اتجه جانب كبير من جهود الباحثين في هذا الميدان إلى حل العديد من المشاكل التي يواجهها هذا التحليل، وقد خصصت بعض الجهد لمعالجة المشاكل المتعلقة بالجداول والجانب الآخر لدراسة مشاكل النماذج الاقتصادية التي تعتبر الأداة النهاية في التحليل. وسوف نستعرض هنا أهم المشاكل التي تظهر عند تكوين الجداول تاركين مشاكل النماذج للفصول التالية، ومن الممكن أن نميز بين ثلاثة أنواع من هذه المشاكل حسب طبيعتها.

أ- مشاكل نظرية : وتشمل

١- التعريفات : فاشتمال الجداول على عدد كبير من المتغيرات التي ينطوي عليها الإطار الاحصائي الشامل، واستخدام هذه المتغيرات لأغراض الدراسات الهيكلية الاقتصادية يتطلب التدقيق في وضع التعريفات لكل مفردة من مفردات الجدول، وذلك بشكل يتفق مع الاستخدامات التحليلية لهذة الجداول مع مراعاة الامكانيات الاحصائية العملية. وتتناول هذه التعريفات القطاعات والتدفقات أو التعاملات.

٢- وحدات القياس : من المعلوم أن جانباً كبيراً من المناقشات الاقتصادية يدور حول الوحدات الواجب استخدامها للقياس، خاصة إذا كانت الدراسة عرضة للتغير الزمني. فلدينا أولاً الوحدات الكمية وكذلك الوحدات القيمية وعند استخدام هذه الأخيرة لابد من تحديد أساس التقويم أو نوع الأسعار التي تقوم بها التعاملات، ولابد أيضاً من تحديد الفترة الزمنية التي تحسب عنها الأسعار.

٣- الشمول : يحدث غالباً أن يختلف مضمون القياسات الاحصائية عن المضمن الذي تحدده النظرية لكل مفردة من المفردات. في بعض العمليات التي تتفق

في طبيعتها مع العمليات الخاصة بالانتاج الجارى تختلف في هدفها عن ذلك ولابد من وضع حدود واضحة لما يشتمل عليه كل منها بطريقة تمكن من المشاهدة المباشرة أو استخدام أساليب محددة للتقدير اذا تعذر ذلك . ويلعب عنصر الزمن دورا هاما في التفرقة بين محتويات المتغيرات المختلفة .

٤- أسس التقرير وتقدير الأخطاء : لاتخلو المشاهدات الاحصائية من الأخطاء بعدة عوامل بعضها راجع الى طرق الأدلة بالبيانات ، خاصة من المؤسسات التي تخشى المنافسة أو التي لا تمسك حسابات منظمة ، وبعضها راجع الى اختلاف التعريفات النظرية عن الواقع العملى الى آخر ذلك من الأخطاء فضلا عن ذلك ، فكما سترى فيما بعد ، يؤدى التزام الدقة التامة يكاد يكون من المستحيل عمليا ، كما أنه غير مطلوب بنفس الدرجة في كل جزء من أجزاء الجدول لكل نوع من الأخطاء ولبيان مدى الخطأ المترتب على لقياس مدى وأهمية كل نوع من الأخطاء ولبيان مدى الخطأ المترتب على التقرير لاستخلاص أفضل وسائل التقرير بما يجعل هذه الأخطاء أقل ما يمكن وهذه القواعد الأخيرة تستخلص عادة بعد دراسة الاستخدامات التي تأخذ عادة شكل نماذج اقتصادية معينة ، وتأخذ غالبا صورة قواعد رياضية .

ب- مشاكل احصائية : وتشمل

١- مصادر البيانات : فنظرا لأن جداول المدخلات والمخرجات تعطى تفصيلات دقيقة عن جميع نواحي النشاط الاقتصادي ، فإن من المهم تحديد المصادر التي تحصل منها على البيانات المختلفة . عادة يكون جانب من هذه البيانات غير مطروق ، ويحتاج لأبحاث احصائية جديدة قد يكون بعضها مستمر وأهم من ذلك فإن من المشاكل الاحصائية التي أظهرتها هذه الجداول عدم توافق المصادر المختلفة في المدلولات والمصطلحات . ويراعى في الحلول أن تتحقق : تجانس البيانات وتوافقها سواء في القطاعات المختلفة أو مع الزمن .

٢- توقیت البيانات : عند جمع البيانات عن الظواهر المختلفة نجد عادة أن الفترات الزمنية المستخدمة للمشاهدة أصلًا متداخلة وغير متطابقة ويتوقف كل منها على امكانيات المؤسسات في تجميع البيانات المختلفة . ولذلك نجد أن من المشاكل الواجب حلها تحويل جميع البيانات بحيث تشير كلها إلى نفس الفترة المعتمدة للقياس .

٣- تهذيب البيانات : والمقصود بذلك توفيقها أولاً مع التعريف النظرية المتفق عليها ومراعاة شمولها واتفاقها مع مضمون البيانات أو المعلومات المستمدة من المصادر الأخرى (الاقتصادية مثلاً أو التكنولوجية . . الخ) ومعنى هذا أن جمع البيانات لا يصبح مجرد عملية احصائية قاصرة على مجرد جمجم المشاهدات بل يتعدى ذلك إلى عملية تقويم الاحصاءات وتعديلها إذا لزم الأمر بما يتفق مع الاحكام الشخصية أو الموضوعية الأخرى .

٤- مشاكل محاسبية :

لابد لكل باحث في هذا الميدان من الالام بالقواعد المحاسبية التي تستخدمنها المؤسسات في حساباتها الخاصة ، وتلك الخاصة بالتحليل القومي ، لكنه يستطيع الاستفادة من البيانات والتحليلات الخاصة بالعلاقات الانتاجية على المستويات الجزئية للمؤسسة أو الصناعة . والشاهد في السنوات الأخيرة أن قواعد المحاسبةأخذت تتطور لمراقبة احتياجات التحليلات الاقتصادية القومية كالحسابات القومية وتحليل المدخلات والخرجات . على أن الشيء الذي يجب لا يغيب عن الذهن هو أنه لا يوجد ما يدعوه لاعتبار هذه القواعد الأخيرة قاصرة أو خاطئة إذا لم تتفق مع التحليلات القومية لأن طبيعة الإطار المحاسبي ومفهومه يتوقفان على أنواع القرارات التي سوف تبني عليه ، وعادة تختلف هذه القرارات حتى ضمن التحليل القومي للنماذج المختلفة .

..

نستخلص من كل ما سبق أن الدارس المتعمق في هذا الميدان لابد وأن يتتوفر لديه قدر كاف من الالام بعلوم الاقتصاد والاحصاء والمحاسبة ، كما أنه لابد

وأن يحيط بالظروف الانتاجية وقواعدها التكنولوجية وقلاً يتتوفر هذا الباحث بمفرده . كما أن تكوين جدول تفصيلي للمدخلات والمخرجات (عن سنة واحدة) يتطلب زماناً طويلاً قد يمتد إلى أربع أو خمس سنوات . لذلك نجد أن تكوين مثل هذه الجداول يتطلب تجنييد فريق من الباحثين من ذوى التخصصات المختلفة ولا يعني استعراضنا للمشاكل المختلفة لتكوين هذه الجداول أننا نتوقع أن يكون فى مقدور فرد ما أن يقوم بتكوين جدول بمفرده ، وإنما يراد بذلك اضافة الطريق أمام أى فرد لأن يساهم فى مجهود مشترك من أجل إنشاء هذه الجداول ، ولفت نظر أى مستخدم لهذه الجداول إلى طبيعة المشاكل التى تواجه تكوينها لكي يمكنه استقصاء الوسائل التى اتبعت عملياً فى حلها ومدى اتفاق هذه الحلول مع طبيعة الدراسة التى يقوم بها .

بعد هذا العرض السريع لطبيعة المشاكل المختلفة ، ننتقل الآن إلى دراسة أنواعها مع ملاحظة أن كلامها يحتوى على أكثر من جانب من الجوانب التي استعرضناها هنا .

٢- أنواع المشاكل :

يمكن دراسة المشاكل المختلفة تحت عناوين ثلاثة :

أ- المبادئ العامة للتقسيم القطاعي .

ب- مشاكل القطاعات الانتاجية - وهذه تشمل :

١- عملية التجميع .

٢- تقسيم التعاملات إلى جارية ورأسمالية .

٣- قياس التعاملات أو التدفقات .

٤- أسس تقييم التدفقات .

٥- معالجة المنتجات الثانوية .

ح- مشاكل قطاعات الطلب النهايى - وتشمل :

- ١- معالجة القطاع الحكومي .
 - ٢- التجارة الخارجية ومعالجة الواردات .
 - ٣- الاستثمار والتغير في المخزون .
- ٣- التقسيم القطاعي :

نظرا لأن التحليل يسعى إلى تصوير جميع التعاملات التي تمت في الاقتصاد القومي خلال فترة زمنية معينة - وبالذات التعاملات الانتاجية - فإننا يمكن أن نعتبر أن الأساس هو تسجيل التعاملات الخاصة بكل مفردة على حده . غير أن الاهتمام ليس موجها إلى المفردات من حيث أنها مفردات وإنما إلى طبيعة العلاقات التي تربط بينها و مدى تبادل هذه العلاقات .

لذلك نجد أنه من المناسب تجميع المفردات المتماثلة في مجموعة واحدة أو قطاع واحد ، ولابد من تحديد الصفات التي يحكم وفقا لها على مدى التماثل أو التباين بين المفردات المختلفة . ويمكن الاسترشاد هنا بقواعدتين أساسيتين :

أ- التقسيم التنظيمي : والمقصود به التقسيم وفقا للنظم واللوائح التي تتبعها المفردات المختلفة . وعادة تقسم المفردات إلى قطاعين رئيسيين : القطاع العام والقطاع الخاص ومن الممكن تقسيم كل من هذين القطاعين إلى قطاعات جزئية : مثلا يقسم القطاع العام إلى الحكومة العامة والحكومات المحلية والمؤسسات العامة . . . الخ . كذلك يقسم القطاع الخاص إلى قطاع منظم (أي يخضع لنظم وقوانين معينة تنظم حسابات وادارته وملكية الأفراد له) وأخر غير منظم . وهكذا .

ب- التقسيم الوظيفي : وفي هذه الحالة يتم توزيع المفردات وفقا للوظائف الاقتصادية التي يقوم بها : مثلا قطاع الأعمال والقطاع العائلي وقطاع الادارة الحكومية والقطاع الخارجي (أو بالاحرى العالم الخارجي) .

وعادة يُؤخذ بمزيج من القاعدتين مع ابراز التقسيم الوظيفي نظرا لأن الغاية النهائية للتحليل هي بيان الكيفية التي تؤدي بها بعض مفردات الاقتصاد وظائفها وما يتترتب على هذا من نتائج على جميع المفردات في أدائها هي الأخرى

لوظائفها ، وعلى هذا فقد نجد مايدعو لتمييز قطاع أعمال حكومى عن قطاع أعمال خاص . وهكذا . فاذا تجاوزنا مؤقتا عن الناحية التنظيمية وجدنا أنه من الممكن تقسيم جميع مفردات الاقتصاد القومى الى مجموعتين :

١- مجموعة المفردات الوسيطة Intermediate التي تقوم بالنشاط الانتاجى

وتتميز هذه المفردات بأن تصرفاتها محدودة بمستوى هذا النشاط ووجهة له - وان كان جانب من هذه التصرفات متأثر بالمستوى المستقبل للنشاط .

٢- مجموعة المفردات التلقائية External autonomous أو الخارجية

وتحتختلف عن سابقتها في أن نشاطها غير مرتبط مباشرة بالنشاط الانتاجى الجارى الذى يمكن أن يعزى الى كل منها .

وتقسم مجموعة المفردات الوسيطة الى قطاعات حسب نوع النشاط الانتاجى لها .

أى أن القطاع يتافق مع التعريف الاقتصادي لاصطلاح " صناعة " Industry

الذى يشير الى مجموعة المؤسسات التى تقوم بانتاج ناتج متجانس باستخدام نفس الطرق الفنية للانتاج ، وبعبارة أخرى فاننا نقوم بتجميع كل المفردات التى يتجانس نشاطها الانتاجى ضمن قطاع واحد . ويقصد بالتجانس :

١- تماثل المنتجات أى التجانس بالنسبة للاستخدام .

٢- تماثل هيكل التكاليف كما وكيفا ، أى التجانس بالنسبة للإنتاج .

ومعنى هذا أننا لو فصلنا في جدول مماثل لجدول رقم (١) كل مفيدة على حدة (أى مثلا كل مفردة بسطر عمود ~~بين~~ خاصين) فان تماثل المنتجات يعني أنه من الممكن أن تأخذ الأرقام في سطور المفردات المتماثلة داخل أى عمود ~~معين~~ أى توزيع بشرط أن يكون مجموعها ثابت . وهذا يعني أنه عند أى مستوى ~~معين~~ للطلب يمكن اعتبار منتجات هذه المفردات بديلة تامة لبعضها البعض . وعلى ذلك لا يكون هناك أى ضرورة (من وجهة نظر الاقتصاد القومى) لأن نميزها عن بعضها البعض . ولكن يشترط لذلك أن تكون هذه المنتجات بديلة تامة لأى نوع من الاستخدام وسيطا كان أم نهائيا . أما تماثل هيكل التكاليف فيعني أن الأعداء الخاصة بالمفردات

المتماثلة تكون متناسبة مع بعضها البعض . وخاصة بالنسبة للمدخلات الثانوية . أى أنه من الممكن أن نكتفى بتناسب المدخلات من القطاعات الانتاجية الوسيطة وان تهابنست نسب المدخلات أو العناصر الأولية ، نظرا لأن النماذج الأساسية للمدخلات تهتم أساسا بتدخل القطاعات الوسيطة .

أما مجموعة القطاعات التلقائية فتخصص لها السطور الواقعة أسفل الجدول والأعمدة الواقعة الى يساره . وقد خصصنا لها سطرا واحدا وعمودا واحدا في جدول رقم (١) غير أنه من الممكن بل ومن المفيد تقسيمها الى عدة قطاعات . ويدل ذلك على اهتمام أساسا الى علاقات هذه القطاعات بالقطاعات الوسيطة . وهذا ما يميز جداول المدخلات والمخرجات عن امتدادها الذي يأخذ شكل جداول للتدفقات القومية . اذ تهتم هذه الأخيرة بجانب العلاقات الصناعية بين القطاعات الوسيطة التي تبرز هنا جداول المدخلات والمخرجات ببارز التفصيلات الخاصة بالقطاعات التلقائية والعلاقات القائمة بينها وبين بعضها البعض وبينها وبين القطاعات الوسيطة .

وتحتفل القواعد المستخدمة في توزيع هذه القطاعات رأسيا عن قواعد تقسيمهما أفقيا . فالأعمدة يراعي تفصيلها وفقا لطبيعة السلوك الاقتصادي أو بالأحرى العوامل التي يتحدد وفقا لها الطلب النهائي لكل مفردة في هذه المجموعة . ولذلك نجد أن القطاعات الأساسية التي تميز رأسيا هي :

أ - الطلب الاستهلاكي الخاص ، أى طلب القطاع العائلى لأغراض الاستهلاك النهائي
ب - الطلب الاستهلاكي العام ، أى طلب القطاع العام (القومي والمحلى) لأغراض الادارة العامة
ج - الطلب الاستثماري ، الذي يقوم به القطاع العام والقطاع الخاص لأغراض زيادة
الطاقة الانتاجية المستقبلة في شكل أصول ثابتة .

د - التغير في المخزون ، ويمثل مالم يذهب من الانتاج الجارى لأغراض الاستخدامات الوسيطة أو النهائية السابقة (مضافا اليها رصيد الميزان التجارى لكل قطاع)
وقد يكون هذا المقدار موجبا أو سالبا وفقا لكون هذا التغير بالزيادة أو النقص
هـ - الصادرات ، وهي كل ماتجاوز الحدود المحلية من سلع أو خدمات أنتجتها

القطاعات المحلية . ومن الممكن أن تشمل أيضاً ما استهلك داخل الحدود
بواسطة رعايا الدول الأخرى .

هذه هي القطاعات الرئيسية للطلب النهائي ، وكما سترى فيما بعد فإن من
الممكن أن نقسم كلاً منها إلى عدة قطاعات وفقاً لنمط الطلب الذي تتبعه المفردات
المختلفة الداخلة في كل منها . مثلاً قد نفرق في الاستهلاك الخاص بين سكان
الريف وسكان الحضر أو بين مستويات الدخل المختلفة على أساس أن كل فئة من
هذه الفئات تمتلك نمطاً خاصاً للاستهلاك . وهكذا .

أما بالنسبة للسطور فإن الخاصية التي تستخدم في التقسيم هي طبيعة الخدمة
الانتاجية التي تقدمها كل فئة من فئات العناصر الأولية ، وبالتالي نوع الدخل الذي
تحصل عليه كل منها . ونلاحظ أنه من الممكن أن ندمج ضمن العناصر الأولية
الواردات إذا لم تكن قد أدرجت ضمن المدخلات الثانوية . كذلك نميز من بين هذه
العناصر الضرائب غير المباشرة المفروضة على منتجات كل قطاع . ولضمان تساوي مجموع
العمود مع التكاليف الكلية للإنتاج يفرد سطر للمدخرات التي تمثل بالنسبة للقطاعات
الوسيلة أرباحاً غير موزعة على أساس أن ما يبيّن في السطر الخاص بالأرباح هو ما وزع منها
فقط للأرباح . وعلى هذا نجد أن السطور لا يلزم أن تتطابق الأعمدة ، ولو أنه من
الجائز أن تقسم العناصر الأولية إلى فئات دخل لو رأى أن مثل هذا التقسيم ملائم
بالنسبة للأعمدة الخاصة بالقطاع العائلي .

في كل واحد من هذه التقسيمات تختلف العلاقات والتعريفات الخاصة بالقطاعات
التلقائية ، ولابد للباحث من وضع هذه التعريفات بصورة صريحة ودقيقة واستخلاص
العلاقات التعريفية المناسبة . لذلك نجد أن جزءاً كبيراً من نماذج التدفقات
القومية التي ينشئها الكاتب النرويجي راجنر فريش يخصص لبيان جزئيات الجدول
والعلاقات التعريفية التي تربط بين كل منها ومن الممكن استخدام هذه العلاقات
التعريفية في تقدير بعض المفردات أو مراجعة الاحصاءات ومدى توافقها — ونعود مرة
 أخرى فنؤكد أن تحليل المدخلات والمخرجات بصورة الضيقة يقتصر على القطاعات
الوسيلة ، وأن أي توسيع في القطاعات التلقائية يعني امتداد التحليل إلى التدفقات
القومية بشقيها الانتاجي (أو الصناعي) والدخلي .

٤- التجميـع : aggregation

الأساس في تحليل المدخلات والمخرجات هو التفصيل disaggregation غير أن التزام الدقة الحرفية في تطبيق القواعد السابقة إلى ضرورة التمييز بين عدد ضخم من القطاعات الوسيطة لا يقل عن ٤٠٠ أو ٥٠٠ قطاع الأمر الذي يثير كثيرا من الصعب سواء من الناحية الاحصائية لأن مضاعفة عدد القطاعات معناه زيادة عدد المفردات الواجب جمعها أربع مرات ، أو من الناحية التحليلية لأن زيادة قطاع واحد يؤدي إلى مضاعفة الجهد اللازم لحل النماذج الاقتصادية بحوالىضعف ومن المعلوم أن الأبحاث المتتالية على تحليل المدخلات والمخرجات قد أدت إلى تقدم الأبحاث الرياضية وزيادة الاهتمام على الآلات الحاسبة ذات المستوى العالى من السرعة خاصة الآلات الألبيكترونية التي تم تصميم بعضها بما يتافق مع احتياج هذا التحليل بالذات .

ولضمان عدم خروج التحليل عن نطاق الامكانيات العملية المألوفة ، يمكن التجاوز بعض الشئ عن التطبيق الحرفى حتى يمكن ضغط عدد القطاعات إلى حيز معقول يتراوح عادة بين ٢٠ ، ٤٠ أو ٥٠ قطاعا . ومعنى هذا أن نضطر إلى تجميع عدد من القطاعات معا يجمع المسطور والأعمدة الخاصة بها ، ويتم هذا بعملية جمجم بسيطة — غير أن المشكلة هي في اختيار القطاعات التي تجمع معا بما لا يفقد الجدول خواصه الأساسية .

فالرغبة في التفصيل تنشأ من اختلاف هيكل الاستخدام الخاص بكل قطاع وعلى هذا فإذا جمعنا قطاعين متباينين فسوف تختلف النتيجة وفقا لاختلاف نسبة انتاج كل منها للآخر — لنفرض أنه أريد تجميع القطاعين هـ و اللذين يحتاجان للمقادير الآتية من القطاعات الأخرى (١ ، بـ ، حـ ، ٠٠٠) لانتاج وحدة واحدة في كل منها (أي المعاملات الفنية) :

٠٠٠	حـ	بـ	أـ	القطاع هـ
٠٠٠	٤٠	—	١٠	القطاع بـ
٠٠٠	—	٢٠	٣٠	القطاع حـ

فإذا كان الانتاج متساوياً لكل من القطاعين فان القطاع المجمع تكون معاملاته هي ٢٠٪ ١٩٪ ٢٠٪ على التوالي . أما اذا كان انتاج القطاع الثاني يعادل ٤ أضعاف انتاج الأول فان المعاملات الجديدة تكون ٢٦٪ ١٦٪ ٨٪ وعلى هذا لو سلمنا باحدى النتائجتين وفقاً لمستويات الانتاج في نقطة المشاهدة التي أنشئ عنها الجدول ، ثم تغيرت النسبة بين انتاجي القطاعين فان النسب أو المعاملات المحسوبة من المشاهدات الأصلية تصبح غير مماثلة .

لذلك أهتم الكتاب بوضع قواعد خاصة لضمان دقة عملية التجميع :

أ- قاعدة الاستخدام المطلق : فإذا كان انتاج قطاع معين يذهب بأكمله لقطاع آخر كمدخل له . فإن من الممكن تجميعها معاً بدون أن فقد أي معلومات ذات قيمة ، ومعنى هذا أن القطاع الأول يمكن اعتباره بمثابة عملية انتاجية من العمليات اللازمة للحصول على منتجات القطاع الثاني . لذلك تذهب بعض الجداول إلى ادماج بعض الصناعات الاستخراجية مع الصناعات الخاصة بالمراحل الأولى لتصنيع هذه المواد . إذا كانت هذه الصناعات الأخيرة تستخدم كل منتجات الصناعات الاستخراجية المناهضة .

ووفقاً لهذه القاعدة ينتقد بعض الكتاب الالتزام بالفصل بين الزراعة والصناعات الاستخراجية والتحويلية . الخ . (وهو التقسيم التقليدي للقطاعات) في الجداول المجملة ، ويرون أن من الأفضل توزيع المنتجات الزراعية على القطاعات التي تستخدمها في أولى مراحل التصنيع ، كان يدمج القطن مع صناعة الحليج ، وتدمج المنتجات الزراعية الغذائية مع الصناعات الغذائية وهكذا

بـ- تكامل الطلب : بمعنى أن يرتفع أو ينخفض الطلب على منتجات القطاعات بنفس الدرجة بحيث لا تنشأ الصعوبة التي ذكرناها من قبل ^{واضحة} والناجمة عن تباين نسب الانتاج في القطاع المجمع . ومثل هذا التكامل ينشأ بصورة ^{واضحة} إذا كان هناك قطاع ثالث يقوم باستخدام منتجاتها استخداها مطلقاً ، لأنه لو تعددت القطاعات المستخدمة لشادر تتحقق هذا التكامل بصورة دقيقة . فإذا تعددت القطاعات

المستخدمة وقدر أنه بالنسبة للأغراض التي يراد استخدام الجدول لها لن تغير النسب بين مستويات انتاج هذه القطاعات تغيرا كبيرا ، فان من الممكن أن نعتبر شروط التكامل متحققا بالتقريب .

٤- تقارب هيكل التكاليف : وهنا ننظر الى الأعدة وليس السطور كما في القاعدةين السابقتين ولاحظ أن هذه القاعدة تعنى التنازل عن ضرورة "المثال" التي اشترطناها في البند السابق عند الحديث عن التقسيم القطاعي ، بمعنى أن التجاوز عن الفروق الطفيفة . وهذا يترك مجالا واسعا للحكم الشخصى على ما يمكن اعتباره طفيفا وما ليس كذلك . وطبعاً أن دقة النتائج تتوقف على مدى التجاوز عن القاعدة الأصلية للتقسيم .

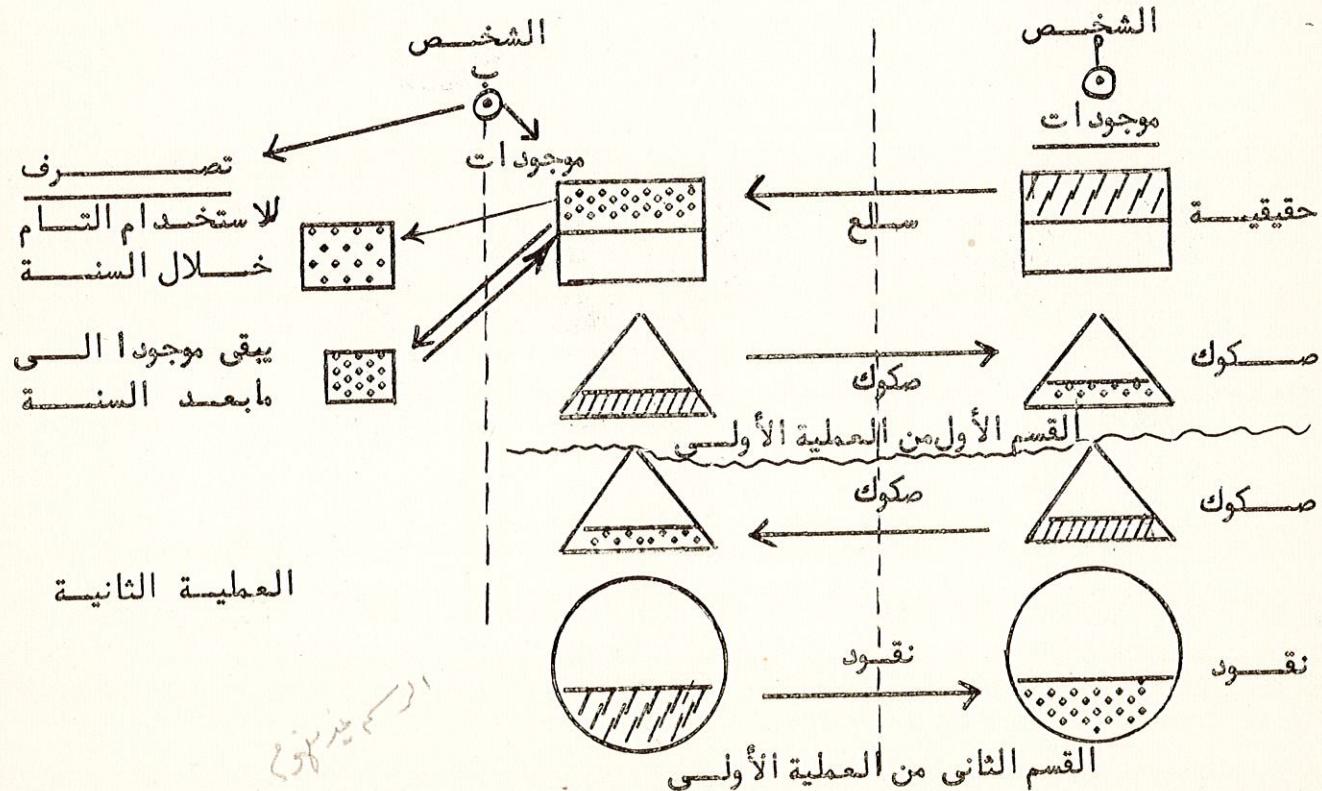
٥- عدم الأهمية : وهذا يتوقف على نوع وغرض التحليل النهائي . فلوكتا بقصد إنشاء جدول نهتم فيه بدراسة صناعات النقل وجوب التمييز بين قطاعات النقل المختلفة (النقل البري داخل المدن - النقل البري خارج المدن - النقل الشهري - النقل البحري - السكك الحديدية - النقل الجوى . الخ) بينما يمكن ادماج قطاعات أخرى رغم أهميتها في ذاتها مثل القطاعات الصناعية أو الخدمات أما إذا كان الاهتمام موجها أساسا للصناعة فإن التفصيل يراعى في القطاعات الصناعية وتدمج القطاعات الأخرى . ومن الأمثلة على هذا الدراسة التي قام بها معهد التخطيط القومي بالقاهرة بالنسبة للمدخلات والمخرجات في الصناعات التحويلية .

٦- تقسيم العمليات إلى جارية ورأسمالية :

رأينا أنه عند تقسيم التعاملات نفرق دائماً بين النشاط الانتاجي الجارى وبين غيره من الأنشطة بما في ذلك النشاط المتعلق بإضافة أصول رأسمالية جديدة الفرض منها زيادة طاقات القطاعات من أجل الانتاج في المستقبل . وقد رأينا عند تسمية القطاعات أن نطلق عليها اسم القطاعات المتسلمة أو المستخدمة ولم نطلق عليها اسم مشتريه وبائعة - ومعنى ذلك أننا نميز عمليات البيع والشراء عن عمليات الاستخدام الفعلى لأغراض الانتاج . ويتربى على هذه المعالجة نتائجتان هامتان :

أ- أن الاهتمام الأول في الجدول يركز على عملية انتقال السلع والخدمات وليس على ما يصاحب ذلك من انتقال للنقد . فانتقال السلع والخدمات ركن أساس من عمليات البيع والشراء، يقابله الركن الآخر وهو انتقال مقابل لها في القيمة يأخذ عادة شكل نقداً . ولكن تيار النقود قد يسبق أو يلحق انتقال السلع والخدمات ولذلك نستطيع أن نعتبر أن انتقال السلع يصحبه تيار عكسي في شكل صكوك تجعل المشتري مدينا للبائع وأن نقل النقود يعني تسديد هذه الصكوك . والعملية الأولى هي التي تهمنا . أما الثانية فيمكن اعتبارها عملية مالية بحثه تتغير فيها أشكال الأصول التي لدى الفرد من شكل ورقي (ولو كان اعتبارياً) إلى شكل نقدى .

ب-أن مجرد الانتقال لا يعني الاستخدام . ولتبسيط الفكرة نعتبر أن كل ما يدخل مؤسسة من المؤسسات في شكل سلع وخدمات يذهب إلى مخزونها ويزيد من أصولها الحقيقة مقابل مانقص من أصولها المالية . ولا يتربّ على ذلك أي تغيير في الموقف بالنسبة للاقتصاد القوى من الوجهة الحقيقة . ولكن عندما يسحب من المخزون لأغراض التشغيل يبدأ التغيير الحقيق في الحدوث . وبذلك نقول أن "استخداماً معيناً قد حدث .



وعلى ذلك فان هناك عمليتان : عملية انتقال الأصول الحقيقة وما يقابل ذلك من انتقال صكوك ثم نقود (أو النقود مباشرة) — والعملية الثانية هي التصرف في الأصول الحقيقة ، أما باستخدامها استخداماً تاماً خلال الفترة التي تسجل فيها البيانات أو عدم استخدامها استخداماً تاماً ، وذلك أما بتركها على حالها أو بتشغيلها تشغيلاً لا يغير من شكلها ولو أنه قد ينقص من قدراتها المستقبلة .

والجزء الذي يستخدم استخداماً تاماً (يتربّ عليه تغيير في شكل أو جوهر هذه الأصول) هو الذي تسجله في الجزء الرئيسي من جدول المدخلات والمخرجات أما الجزء الذي يستخدم استخداماً لا يغير من شكل الأصول (كأن يكون الأصل آلة أو مبني .. الخ ..) فيعتبر أنه أدى خدمة انتاجية مماثلة للخدمة التي يؤديها العمل مثلاً . ولذلك تدرج هذه الخدمات ضمن العناصر أو المدخلات الأولى . لأن استخدام الأصول مرات متتالية في الانتاج يكون ممكناً دون أي ضرورة لاعادة انتاجه في كل مرة بعكس الحال بالنسبة للمدخلات الثانية . يبقى بعد هذا الجزء الذي لا يستخدم إطلاقاً أي يختزن .

وهذا سنتعرض له عند الحديث عن التغيير في المخزون .

=====

اذن الهدف هو تسجيل التعاملات المتعلقة فعلاً بمستوى النشاط الجارى . وبدون ذلك لنتمكن استقرار النسب أو المعاملات الفنية التي تربط المدخلات بالحجم الكلى للانتاج غير أن هذا يشير بعض المشاكل العملية الخاصة بالتوقيق بين طبيعة الانفاق والغرض منه . فبعض النفقات لا يأخذ شكل زيادة فعلية في الأصول الرأسمالية بل تظهر كأنفاق جارى يساهم في تحسين مستويات النشاط الانتاجي المستقبل . مثال ذلك الانفاق على الدعاية لمنتجات المشروع أو أبحاث التسويق التي تساعده الادارة على تحسين اتخاذ قراراتها المستقبلة والمشتريات من السلع والخدمات التي تفتح للعمال لتمكينهم من أداء أعمالهم أو ترغيبهم في العمل أو تعويضهم عن طبيعته ، أو برامج التدريب المهني التي تقدمها المؤسسات للعمال لتحسين مقدراتهم الانتاجية في المستقبل .

مثل هذه المشاكل تنشأ في موضوع الحسابات القومية بوجه عام خاصة وأن القواعد المتبعة فيه لا يلزم أن تطابق قواعد المحاسبة المتبعة في تكوين حسابات المؤسسات . فهذه الأخيرة تتلزم بقواعد معينة بمقتضاها توضع بعض هذه البنود في حسابات التشغيل أو المتاجرة وحساب الأرباح والخسائر ، بينما لا يظهر البعض الآخر في هذه الحسابات بل يظهر في الحسابات الخاصة بالأصول والخصوم كالميزانية . ومثل هذه القواعد ترمي إلى إدماج البنود الأولى في الانفاق الجاري وإدراج الثانية ضمن العمليات الرأسمالية غير أن دراسة قواعد المحاسبة القومية تبين أن هناك اختلافاً بين طريقة المعالجة في نوعي المحاسبة . ومن جهة أخرى فإن ارتباط تحليل المدخلات والمخرجات بـ كرة اظهار التكاليف الفعلية للإنتاج الجاري في كل فرع من فروع النشاط يثير مشاكل خاصة به ، لذلك قد يختلف أسلوب الحل حتى عنه في الحسابات القومية .

فمن الممكن مثلاً أن نعتبر أن عمليات التدريب المهني يقوم بها قطاع فرضي ترحل إليه جميع هذه العمليات . ويصبح أمامنا طريقان : أما أن نعتبر القطاعات الأخرى تشتملها على حساب الانتاج الجاري أو لاغراض الاستخدام النهائي . كذلك يمكن اعتبار أن قيمة السلع والخدمات التي تمنع للعمال جزءاً من الأجور أي تظهر في شكل عوائد عناصر أولية ثم ترحل إلى عمود الاستهلاك الخاص ، كما لو كان العمال هم الذين اشتروا هذه المنتجات بأنفسهم لأغراض الاستهلاك النهائي . وهذا يتطلب أن تكون هذه المنتجات ذات طبيعة استهلاكية بحته ، الأمر الذي قد يكون موضع جدال (مثلاً الملابس الرسمية للعمال . الخ .) بجانب ذلك فإن أعمال الصيانة تعتبر من نفقات الانتاج الجارية علينا في هذه الحالة أن نقرر ما إذا كانت تكاليف هذه الأعمال توزع في عمود القطاع المستفيد أم تدرج ضمن قطاع (ولو فرضي) خاص ثم توزع في العمود الخاص بهذا القطاع .

هذه الأمثلة تشير إلى اختلاف الحلول التي يمكن انتهاجها في الحالات المختلفة وبعضها قد يؤدي إلى نقل تفاصيل الإنفاق من الجزء الخاص بالنشاط الإنتاج الجاري إلى جانب الإنفاق النهائي ، وبعضها يؤدي إلى إعادة الترتيب داخل الجزء الأول -

الأمر الذى يمكن توضيح أسلمه عند مناقشته معالجة المنتجات الثانوية (انظر البند التالى) ومن الممكن التجاوز عن المشكلة باستخدام حل تقريري نفترض فيه أن هذه النقطات تناسب مع مستوى النشاط الجارى ، وبذلك ندوجهها تجاوزا ضمنه مستفيدين فى ذلك من القواعد العامة للتجمیع .

ولا شك أن اتخاذ أي واحد من هذه القرارات يتحدد في كل حالة وفقاً لعدة اعتبارات أولها الاعتبارات النظرية المرتبطة بالاستخدامات المتبقية من التحليل ، وثانيها الاعتبارات العملية الخاصة بمدى توفر البيانات الأولية وعدم الاضطرار إلى الالتجاء إلى وسائل غير مباشرة للتقدير قد تتأثر بالأحكام الشخصية . وثالثها اعتبار على أيضاً هو الأهمية النسبية للبنود موضوع المناقشة .

٦- المنتجات المتصلة والثانوية :

لنبذأ أو أولاً بالنظر إلى عملية إنتاجية معينة Production process فالمعتاد أن تكون هذه العملية مؤدية إلى ناتج معين نحتبره هو الناتج الرئيسي Primary product غير أن هناك اختلافات عديدة عن هذه القاعدة التي بمقتضها تكون العملية Joint products وحيدة الناتج Single product أو تؤدي إلى ظهور منتجات متصلة وذلك :

أ- أن تؤدي العملية إلى عدة منتجات مختلفة ولو أنه يجوز أن يختلف نمط توزيع هذه المنتجات دون أي صعوبات مادية أو اختلافات تكنولوجية ملموسة . وفي هذه الحالة يقال أن العملية متعددة المنتجات Multiple products والأمثلة على هذا النوع كثيرة مثل المنتجات الكيميائية والدوائية والفزل ومنتجات الحديد والصلب والعجائن . الخ . وتعتبر كل من هذه المنتجات رئيسية .

ب- أن تكون العملية موجهة لغرض إنتاج ناتج معين ولكن الاعتبارات الفنية تقتضى بالضرورة ظهور منتجات تبعية أو ثانوية بحيث لا يمكن إنتاج هذه الأخيرة في عملية مستقلة بمفردها . مثال ذلك إنتاج الجلد تبعاً لإنتاج اللحوم أو إنتاج البذرة مع القطن الشعور أو الحديد الخردة مع المنتجات من الصلب . الخ .

واضح أن انتاج المنتجات التبعية يتوقف لا على الطلب عليها بل على النشاط الانساجي للمنتجات الرئيسية المعاشرة ، وهذا يؤدي إلى ضرورة معالجتها في النماذج بصورة تختلف عن معالجة المنتجات الأخرى . لنفرض أننا أنشأنا قطاعاً وهما Dummy ترحل اليه المنتجات التبعية مثلاً قطاع للجلود الخام فـ تفترض أن قطاع اللحوم يبيع اليه الجلود ثم يقوم هذا القطاع بتوزيع منتجاته على القطاعات الأخرى مثلاً صناعة دبغ الجلود . ويعنى هذا أن زيادة الطلب على الجلود تؤدى إلى زيادة انتاجها وبالتالي زيادة انتاج اللحوم واحتياجها الى المدخلات المختلفة (مثل التبريد والتعبئة والتهيئة . الخ .) وهذا أمر غير مقبول . لذلك يرى بعض الكتاب أن نعالج المنتجات التبعية بطريقة تختلف عن القطاعات الوسيطة ، فنشئ لها مخزوناً بضاف اليه أي زيادة في الانتاج تترتب على زيادة منتجات القطاعات الرئيسية المعاشرة ويسحب منه أي منتجات تذهب منها كمدخلات تحتاجها الصناعات الأخرى . ومن الممكن أن يختلف المضاف عن المسحوب أي أنه لا يلزم أن يقرر في النموذج أن الانتاج يساوى المطلوب .

فإذا كان من الممكن أن نبني النموذج بهذه الصورة ، فإنه يكون من الأفضل عند تكوين الجداول أن تفصل هذه المنتجات التبعية في قطاعات مستقلة . غير أنه من الممكن تحرير ضم المنتجات التبعية إلى المنتجات الرئيسية لها على أساس أن هناك دائماً نسبة ثابتة بين الاثنين مما لا يعرض المعاملات الفنية للقطاع الذي ينتجهما معاً للاهتزاز من وقت إلى آخر .

وفي جدول سنة ١٩٤٧ للولايات المتحدة أنشئ ٣ قطاعات وهما أحدها خاص " بخلفات المعادن " والثانى " بالمخلفات غير المعدنية " والثالث " بمجموعه المنتجات التبعية " Stock-pile of by-products (الجلود - بذر القطن - غاز الفحم - . . .) في عمود المنتجات التبعية تسجل مبيعات هذه المنتجات بدلاً من تسجيلها أمام القطاعات المشترية ، على اعتبار أنها عمليات خارجة عن النشاط الجارى . ولذلك استبعدت المعاملات الخاصة بها . وتسجل في الخانات القطرية لكل قطاع قيمة ما ينتجه من منتجات تبعية .

أما بالنسبة للمنتجات المتعددة فاننا نلاحظ أن الموقف يؤدى إلى تماثل هيكل المدخلات الى حد كبير بينما أن طلب القطاعات الأخرى على القطاع ذاتي المنتجات المتعددة بهذا المعنى يكون موجها الى منتجات محددة منها . فقطاع التشييد يطلب أسياخا ذات مواصفات محددة من قطاع الحديد والطلب ، بينما يطلب قطاع الآلات من هذا الأخير صفائح لها مواصفات أخرى وهكذا . وعلى هذا فان الجدول اذا أمكنه أن يأخذ بالتقسيم الى صناعات في أعمدته ، فإنه لا بد وأن يميز بين المنتجات المختلفة لكل قطاع في سطوره لأن الطلب يختلف في كل منها عن الآخر . لذلك يفضل بعض الكتاب أن تكون الجداول مستطيلة وليس مربعة أى أن تكون أعمدتها قطاعات وسطورها منتجات . ولهذه المعالجة ميزة هامة الواضحة في بيان الأثر الحقيقي لتوزيع قطاع معين على باقى أجزاء الاقتصاد القومى ، وفي نفس الوقت يمكن أن تستخدم الوحدات الكمية بدلا من الوحدات القيمية . ولذلك نجد أن بعض الدول كإيطاليا واليابان وأستراليا تنشئ جداولها أولا في صورة مستطيلة . غير أن بعض النماذج تشرط أن يكون الجدول مربعا ، لذلك تجمع المنتجات في قطاعات ، على أن تستخدم المعلومات الواردة في الجدول الأصلى بصفة جانبية .

فإذا انتقلنا من العملية الانتاجية الى المؤسسة Establishment التي تتخذ وحدة للعد في احصاءات الانتاج ، وجدنا أن تعريف المؤسسة الصناعية مثلا هو "المكان الذي يتم فيه نشاط صناعي من أي نوع وله كيان جغرافي مستقل أو دفاتر حسابية مستقلة" . وقد تحوى المؤسسة في نفس المكان بالإضافة الى عناصر المصنع مكاتب الادارة والمخازن ومحطات توليد القوى . الخ . وقد تزاول المؤسسة نشاطها الصناعي في أكثر من مكان " .

ويتبين من هذا التعريف أن المؤسسة قد تم داخليها عدة عمليات ملاحقة تؤدي في النهاية إلى ناتج نهائى وحيد . وهنا لاتنشأ صعوبة ما اذا كانت العمليات الوسيطة غير لازمة للتبنيات النهائية في جداول المدخلات والمخرجات

اما اذا كان بعض هذه العمليات يمكن أن يتم تداول في السوق ويمكن أن تتخصص فيه مؤسسات بذاتها ويغزو لانتاجها قطاع معين ، فلا بد من فصل هذا الناتج عن غيره وترحيله الى القطاع المناسب وترحيل مدخلاته الى هذا القطاع .

غير أن المشكلة الحقيقة تظهر عندما يتعدد نشاط المؤسسة بحيث تؤدي الى منتجات مختلفة لا يلزم أن تكون حلقة في سلسلة العمليات المتتالية . والقاعدة المتبعة في هذه الحالة في استثمارات احصاء الانتاج أن يطلب تحديد النشاط الرئيسي مع ذكر الانشطة الأخرى الثانوية . ويعتبر المعيار هو قيمة الانتاج من كل ناتج . وعلى هذا نستطيع أن نميز ناتجاً أو مجموعة نواتج تعتبر رئيسية ونواتج أخرى تعتبر ثانوية او اضافية وعادة تقتضي هذه الأخيرة عمليات انتاجية مكملة .

وتتشاءم المنتجات الثانوية في حالتين رئيستين : الأولى أن تجد المؤسسة أنه من الضروري أن تتولى بنفسها إنتاج بعض المدخلات اللازمة لها . وأهم هذه الأمثلة قيام المصنع بالحاق وحدة توليد كهرباء لتوليد القوة التي يحتاجها . وقد يقوم بتوليد طاقة أكثر من حاجته (وفقاً لاعتبارات الفنية لعملية التوليد) فيبيع الفائض منها الى آخرين . ومع ذلك نجد أن هذا الناتج يمكن أن يتم داخلاً في مؤسسات مستقلة يعتبر فيها ناتجاً رئيسياً . أما الحالة الثانية ففيها تجد المؤسسة أن من المفيد لها اقتصادياً أن تدخل عمليات مكملة لعملياتها الأصلية تقوم فيها بانتاج منتجات اضافية . ويلاحظ أن كثيراً من هذه المنتجات تدخل فيها كمدخلات بعض المواد المختلفة من العمليات الأصلية مثل تعبئة الأكسجين في مؤسسة تنتج السماد ، أو إنتاج الكسب في مصانع الزيوت ، أو الوقود المضغوط في مصنوع للسكر وهكذا .

وعلى ذلك نجد أنه عند الرجوع الى احصاءات الانتاج فسوف نجد أن المؤسسات مسؤولة وفقاً لمنتجاتها الرئيسية ، ولابد من معالجة منتجاتها الثانوية معالجة خاصة اذا كانت هذه الاخيره منتجات رئيسية لمؤسسات مدرجة ضمن قطاع آخر ، وهناك عدة طرق لذلك . احدي هذه الطرق هي أن تضاف قيمة المنتجات الثانوية

إلى القطاع الذي تنتهي إليه المؤسسة ، وهذا يعني قبول احصاءات الانتاج كما هي غير أن هذه الطريقة تتعارض مع شرط تجانس منتجات القطاع في كل سطر من سطح جدول مما يتربّب عليه اختلال نسب المدخلات في الأعمدة المناورة .

هناك طريقة أخرى اتبعت في تكوين جدول المدخلات والمخرجات للولايات المتحدة سنة ١٩٤٧ إذ أعتبر كل ناتج ثانوي كدخل وهو في القطاع الذي يكون هذا الناتج رئيسيًا له ويضاف في نفس الوقت إلى انتاج هذا القطاع . وعلى ذلك فان كل سطر من المدخلات يحتوى على القيمة الكلية للمنتج الرئيسي له ويحتوى في نفس الوقت على المنتجات الثانوية .

على أنه أفضل من هذا وذلك ما اتبع في اليابان من مطابقة القطاع مع نوع معين من الانتاج بحيث ترحل إليه كل المنتجات سواء أنتجت بصفة أساسية أو ثانوية ، على أن ترحل من المؤسسات ذات النشاط الوئيسي المعايسير كل منتجاتها الثانوية — الأمر الذي يتطلب أن تستبعد في نفس الوقت المدخلات اللازمة لهذه المنتجات لتضاف إلى القطاع الذي سجلت فيه . ونظرا لأن احصاءات الانتاج لا تجرى مثل هذا التمييز بين المدخلات اللازمة للمنتجات المختلفة ، فإن من الضروري اجراء تقدير مكتبي له ، يبنى عادة على أساس هيكل المدخلات في المؤسسات التي تقوم بالانتاج الرئيسي . ورغم تدخل عنصر التقدير في هذه الطريقة فإنه يعتقد أنها تؤدي إلى نتائج أفضل تضمن اتساق مفردات الجدول في كل من السطور والأعمدة .

٧- قياس المعاملات أو التدفقات :

افرضنا حتى الآن أنه من الممكن قياس التدفقات بوحدات مناسبة ، غير أنه لازال هناك مجال للاختلاف حول هذه الوحدات . فمن المعلوم أن المستخدم من عنصر معين يتحدد حجمه أولاً وفقاً للأساليب الفنية للانتاج ثم تتحدد قيمته حسب الأسعار السائدة (وربما تدخلت الأسعار في تحديد الحجم في الحالات التي يمكن فيها استبدال العناصر المختلفة ببعضها) . وعلى ذلك فإن المعاملات الفنية تعتبر أساساً معاملات كمية

أو حجمية ، فمثلاً يقتضي إنتاج آلة معينة استخدام قدر معين من الصلب (بالطن) وآخر من الفحم (بالطن) وهكذا . بل ويلزم تحديد مواصفات كل من هذه السلع كما أنه يحتاج إلى تشغيل أنواع معينة من العمل عدداً محدداً من الساعات . الخ .

مثل هذه المعاملات " المادية " Physical ليست بالغريبة : فالمهندس الذي يقدر تكاليف مبني يحسب احتياجات المتر المربع من المباني من الأسمدة والرمل والطوب وحديد التسليح . الخ . ويترجم كل هذا إلى نقود وفقاً للاسعار التي قد تختلف من حين لآخر . وعلى ذلك فطالما أن الأساليب الفنية ثابتة فإن المعاملات الكمية تكون أيضاً ثابتة . ومن الممكن أظهار هذه المعاملات بصورةها هذه لو أن الجدول صمم على أساس منتجات كما ذكرنا في البند السابق .

غير أن المشكلة تظهر واضحة عندما تكون القطاعات مجتمعة ومتباينة من حيث الإنتاج فأسيان الحديد مثلاً لا يمكن اعتبارها متجانسة ب بحيث تجمع وفقاً للعدد . كما أن استخدام الوزن لا يعتبر مقياساً مثلاً للواقع لأنه لا يعكس اختلاف المواصفات حتى ولو تساوى الوزن . وهنا ينشأ جانب آخر لمشكلة التجمع هو تحويل هذه المقادير إلى وحدات متجانسة . فاستخدام الوحدات الكمية يجعل من العسير تكوين أرقام اجمالية لمنتجات قطاع يضم أكثر من ناتج أو صناعة واحدة . كما أنه حتى إذا أمكن استخدام الوحدات الكمية فإنه يصبح من المستحيل جمع الأرقام الواردة في أي عمود وأن ظل في الامكان جمع كل سطر على حده . كما أنه تنشأ صعوبات عديدة في قياس الخدمات خاصة خدمات العناصر الأولية .

لهذا الغرض تستخدم الأسعار كمعاملات لتحويل هذه المواد إلى أساس موحد هو النقود . ومعنى هذا أن النقود تستخدم كستار للعمليات الحقيقة . ومن الممكن إذا اختلفت الأسعار (النسبية) أن تتغير هذه الصورة القيمية دون أن يعني ذلك تغييراً في هيكل التكاليف الحقيقة . لذلك نجد عند اجراء المقارنات المكانية أو الزمنية أن ثبت الأسعار يتخد كوسيلة ملائمة لتجنب الفروق التي تنشأ عن التغيرات النقدية التي لا ترتبط مباشرة بعملية الإنتاج ذاتها . ومن جهة أخرى فإن استخدام الأسعار يثير مشاكل جديدة غير مشكلة التغير الزمني . تلك هي مشكلة تعدد الأسعار وفقاً

لموحلة التداول التي بلغتها السلعة قبل الوصول للمستخدم النهائي لها ، وسوف نتناول هذه المشكلة في البند التالي .

هناك مشكلة أخرى تظهر عند قياس الانتاج أو تقويمه وذلك بالنسبة للخدمات خاصة الخدمات العامة التي لا تخضع للتعامل السوقى . فالتعليم أو الصحة يقوم بجانب كبير منها القطاع العام ويراعى في تحديد القيمة التي يتلقاها مقابل اعتبارات اجتماعية بجانب الاعتبارات الاقتصادية . لذلك نجد أنه في الجزء الخاص بالدخلات الثانوية يجب أن تسجل قيمة ما استنفذه من هذه المنتجات فعلا لأغراض الخدمة كذلك بالنسبة لعنصر العمل حيث تسجل الأجر والمهايا التي استحقت له نظير اشتراكه في أداء الخدمة وتبقى بعد ذلك مشكلة العناصر الأولية الأخرى ومشكلة تحديد قيمة الناتج النهائي لأن مجموع العمود لا بد أن يساوى هذه القيمة . من الممكن أن نسجل قيمة الخدمة وفقا لما يدفعه المستهلكون لها ويعتبر الفرق بين هذه القيمة وقيمة العناصر السابقة بمثابة ضرائب غير مباشرة (إذا كان موجبا) أو اعانت حكومية (إذا كان سالبا) . ومن الممكن أيضا أن نعتبر أن القيمة المضافة المتولدة في القطاع متساوية للأجر والمهايا وبالتالي تتحدد قيمة إنتاج الخدمة بأنها مجموع مستلزمات الإنتاج مضافة إليها القيمة المضافة بهذا التعريف (وهذا هو ماتبع في إطار الخطة الخمسية) ، و اختيار أي من الطريقتين يتوقف على إطار الحسابات القومية الذي تعالج فيه القطاعات المختلفة بطريقة موحدة — غير أنها نلاحظ أن استخدام الطريقة الأولى يعرض قياس الخدمة للاهتزاز وفقا لما تتعرض له القيمة التي تحددها الدولة من تغير وفقا لاعتبارات خارجية عن ظروف الإنتاج . بل إن هذا قد يعرض مجموع المعاملات بالنسبة للدخلات الثانوية لأن تزيد عن الوحدة مما يثير مشاكل معقدة في حل النماذج الرياضية التي تبني على الجدول . وفي بعض النماذج نجد أن مثل هذه القطاعات تستبعد من قطاعات الإنتاج الوسيط وتدرج ضمن قطاعات الطلب النهائي لأن حجم الإنتاج يقرر وفقا لسياسة عامة .

مشكلة ثالثة تتعلق بقياس الإنتاج الجاري . فالجدول تشیر عادة إلى سنة ميلادية وهذا يستدعي معالجة احصائية للمؤسسات التي تنشر بياناتها عن سنة متداخلة مع

ستين ميلاديتين . غير أن الأهم من ذلك هو أن الانتاج يأخذ شكل عملية متصلة فعند بداية السنة تكون هناك بعض المنتجات التي ما زالت في دور التصنيع وهذه تحتاج إلى جزء من المدخلات اللازمة لاتمامها بجانب ما استخدم في السنة السابقة . كذلك عند نهاية السنة تنشأ مشكلة مماثلة . ولا يلزم أن يتعادل الاثنان ، كما أنه لا يوجد أساس واضح لاعطاء مثل هذه المنتجات قيمة سوقية .

ومن الممكن معالجة هذه المشكلة بأسلوب تقريري يأخذ بالأسلوب المتبعة في احصاءات الانتاج حيث تقدر قيمة التكلفة لما تم من هذه المنتجات . ومن الممكن أن نتجاوز عنها على افتراض تعادلها في بداية ونهاية السنة وهو فرض لا يصح دائماً كما ذكرنا . فضلاً عن أن استخدام أي الحللين لابد وأن يؤثر على المعاملات المستخلصة من البيانات . غير أنها يجب أن نفرق بين الاستخدامين الاساسيين للجدول وهما وضع اطار احصائي لم تم فعلاً من نشاط انتاجي وتكوين نواة لنموذج هيكل يصف النسق الانتاجي السائد . ويلاحظ أيضاً أن هذه المشكلة تظهر بصورة واضحة في المنتجات التي تستمر دورتها الانتاجية لمدة أطول من السنة . ومن أهم الأمثلة على ذلك الانتاج الحيواني وانتاج الفواكه . كما أن تداخل السنة الزراعية مع السنة الميلادية يثير نفس المشكلة . وقد يدعو هذا لأخذ السنة الزراعية ذات التداخل الأكبر مع السنة الميلادية كفترة تمثل هذه الأخيرة .

مشكلة رابعة تنشأ عما يصرف باسم التعاملات المجازية Imputed وهي تنشأ عن ضرورة فصل صفات الملكية عن خدمات التشغيل بالنسبة لعناصر الانتاج . ومن الأمثلة عليها الجهد الذي يبذله مدير المؤسسة أو المزرعة كعمل يستحق مقابلة أجراً وذلك خلاف عملية الادارة التي قد يكون قائمها بها ويتحقق عنها عوائد أخرى غير أجريبة . بالمثل بالنسبة للريع الذي يستحقه العقار الذي تملكه المؤسسة إلى آخر ما هو معروف من أمثلة هذه التعاملات في الحسابات القومية . والمهم هنا ليس مجرد تحديد ما يعتبر دخلاً وكيفية توزيعه بل أن الأمر يمتد إلى القياس الفعلى لما تساهم به العناصر المختلفة من جهد انتاجي بغض النظر عن طبيعة ملكيتها .

هناك مشكلة أخرى تتعلق بقواعد حساب خدمات عنصر رأس المال بشقيه المتغير

والثابت . وبالنسبة للجزء الأول نلاحظ أن جداول المدخلات والمخرجات تحتوى على تكرار حيث أن جميع المدخلات الثانوية هي من منتجات الاقتصاد القومى (باستبعاد الواردات) وعلى ذلك فانها تسجل مرتين مرة كانتاج وأخرى كاستخدام . غير أن هذا التكرار ملحوظ في الجدول بحيث يمكن دائمًا استبعاد مستلزمات الانتاج من القيمة الكلية للانتاج للوصول إلى الناتج الفعلى الذى ترتب على الجهد الانتاجى خلال الفترة الزمنية المدروسة .

غير أن هذا لا ينطبق على الأصول الثابتة نظرا لأن ما يستند من قدرات هذه الأصول لا يظهر للعيان وان بدا واضحًا فجأة عندما تستهلك هذه الأصول كلية وتصبح في حاجة إلى احلال كامل . وسوف تعالج مشكلة الاحلال عند مناقشة قطاع تكوين رأس المال ضمن قطاعات الطلب النهائي . غير أن الجانب الآخر وهو معالجة المستند من القدرات القائمة يثير بعض المشاكل خاصة بالنسبة لتقدير قيمة الانتاج ، وهو المشاكل الخاصة بالاساس المستخدم لتقدير : هل هو الاجمالى أو الصافى ؟

نلاحظ أولاً أن ما يستند من قدرات الاقتصاد القومى لابد أن ينتقص من اجمالي الاضافات التي حققها عن طريق الجهد الانتاجى الجارى . غير أنها اذا نظرنا إلى الانتاج من سلعة معينة فإنه يصعب تطبيق نفس المعاملة عليها ، اذ لا يوجد مخزى واضح لأن تستبعد من قيمة انتاج النسيج ما استهلك في سبيل هذا الانتاج من ألات النسيج . فالأفضل أن يستبعد هذا الأخير من الاضافات إلى هذه الآلات مع ملاحظة أنه يشكل تكلفة تكبدها الاقتصاد القومى في سبيل انتاج المنسوجات .

ومن جهة أخرى فإن القدر من الآلات الذي يتوجب احلاله في سنة معينة بسبب انتهاء عمره الانتاجي لا يلزم أن يساوى ما استند من قدرات جميع الآلات القائمة ذات الاعمار المختلفة سواء ما يستهلك منها في نفس السنة أو يبقى صالحا للتشغيل بعدها وعلى ذلك لابد من تقدير (عادة تعسفى) لاستهلاك رؤوس الأموال - أو ما يسمى أحيانا بالاحتلال تميزا له عن الاستهلاك للسلع الاستهلاكية - ويترتب على هذا التقدير معاملة مجازية اذا سجلت في سطر الآلات أدت إلى اظهار الاستثمار الصافى

ولكن هذه المعاملة لا يتطلب عليها أي طلب فعلى الا اذا قرر القطاع المستخدم استعادة طاقته الى ما كانت عليه .

لذلك قد يكون من الأفضل في حالة الاصرار على توضيح هذه الظاهرة في الجداول أن نضيف سطراً ضمن العناصر الأولية يمثل الاعتدال يسجل فيه احتلال الأصول المختلفة تحت كل عمود من أعمدة القطاعات المستخدمة . ويتربّط على هذا بقاء قيمة الانتاج كما هو ولكن تستبعد من الأرباح قيمة هذا الاعتدال بحيث تظهر الأرباح صافية وهذا يتفق مع تعريف الناتج القوى الصافي لأن هذا الأخير يمثل مجموع القيم المضافة وليس مجموع قيم الانتاج . فإذا لم نتمكن من اجراء هذه المعالجة فإن السطر الخاص بالارباح سوف يضم كلاً من الارباح الصافية واحتلال رأس المال أي أنه يمثل الارباح الجمالية . ولا يفوتنا أن نذكر أن الاعتماد على تقديرات الاعتدال كما تظهرها القواعد المحاسبية العادلة لا يلزم أن يتفق مع المعنى الاقتصادي الحقيقي لهذا التغيير خاصة لأن الحياة العملية تشهد تغيراً مستمراً في أسعار وطبيعة الأصول الرأسمالية . ولكن أيًا كانت القواعد المستخدمة في التقدير فلا بد وأن نتفادى أن يعكس الرقم أي اختلافات في الأسعار لأن مثل هذا الاختلاف لا يرتبط بالنشاط الجاري مباشرة ولكنه يعتبر من قبيل العمليات المالية .

و قبل أن ننتقل إلى دراسة الأساس المتبع في تقويم التعاملات ، يجدر بنا أن نشير إلى كيفية تقويم إنتاج القطاعات القائمة بالتوزيع (خاصة تجارة الجملة والتجزئة) فمن الممكن أن نعتبر أن جميع السلع التي تنتج في القطاعات الأخرى تدخل كدخلات لهذه القطاعات . غير أن إنتاج هذه القطاعات ليس هو السلع ذاتها وإنما هو خدمة التوزيع ذاتها فقط . وعلى ذلك فإن قيمة الخدمة تشمل بجانب القيمة المضافة في القطاع المواد اللازمة لانتاج الخدمة مثل مواد اللف والتعبئة . ومعنى هذا أن السلع موضع التوزيع لا تعتبر كدخلات وإنما ننظر إليها على أنها تنتقل من القطاعات المنتجة إلى القطاعات المستخدمة بغض النظر عن عمليات النقل والاتجار اللازمة لوصولها .

أسس تقويم المعاملات :

واضح من الفقرة الأخيرة من البند السابق أن انتقال السلع من المنتج إلى

المستخدم يتم عن طريق قطاع للتوزيع ، وأن المستخدم يدفع للمنتج السعر الذي يذهب إلى المنتج الأصلي للسلعة مضافاً إليه تكاليف النقل والشحن والمتأخرة والمسيرة . ولكن نظراً لأن الجداول تبين انتقال السلعة من المنتج إلى المستخدم مباشرة ، فلابد وأن نبين هذه الإضافات (أجور النقل وما يسمى بالهامش التجاري Trade margin) بصورة منتظمة .

لنفرض أن منتجاً (١) يتكلف في سبيل إنتاج وحدة من إنتاجه :

قرش

٥٠٠ قيمة مواد أولية (مدخلات من القطاعات الأخرى)

٣٠٠ أجور ومهمايا .

٢٠٠ عوائد العناصر الأولية الأخرى (بما فيها ربحه) .

وعلى ذلك تكون جملة تكلفة الوحدة ١٠٠ هي سعر التكلفة

غير أن هذا الناتج قبل أن يصل إلى مستخدميه يتعرض لعمليتين :

أ - الأولى أن تفرض الحكومة عليه ضرائب غير مباشرة . مثلاً ٢٠ على الوحدة (أو ربما قد تدفع أعلاه ١٠) في هذه الحالة لابد للمنتج أن يحدد السعر الذي يبيع به إلى السوق عند ١٢٠ وهذا هو ما يسمى سعر المنتج Producer's price أو سعر السوق في أول مراحله (وفي حالة الاعانة يكون ٩٠ قرشاً) وتظهر الضرائب غير المباشرة ضمن العناصر الأولية .

ب - الثانية أن يتدخل قطاع التوزيع في العملية ويفرض على الوحدة ٣٠ قرشاً كمقابل لخدماته وبذلك يصل السعر الذي يدفعه المستخدم ١٥٠ قرشاً . وهذا هو ما يسمى بسعر المستخدم User's price أو سعر المشتري Purchaser's price

١٠٠	قرش	١٠٠	٠٪ سعر التكلفة
٢٠	"	١٢٠	+ ضرائب غير المباشرة
"		١٢٠	= سعر المنتج
"		٣٠	+ الهامش التجاري والنقل
"		١٥٠	= سعر المستخدم

وعلى هذا فإن شراء منتج آخر لنصف وحدة من هذا الناتج يعني أن يدفع
٢٥ قرشاً يذهب ٦٠ منها إلى المنتج (١) و ١٥ إلى القطاع الوسيط . وينفس
القاعدة فإن مادفعه المنتج (١) للحصول على المواد الأولية اللازمة له (وهو ٥ قرشاً)
لابد ينطوي على الهاشم التجاري ومصاريف النقل الخاصة بهذه المواد .

نستخلص من هذا أن مستلزمات الانتاج تقوم بسعر المستخدم من وجهة نظر المستخدم بينما أن الانتاج يقوم بسعر المنتج وبذلك تكون القيمة المضافة في القطاع هي ما استحق له مقابل عملية الانتاج . لأننا لو قومنا الناتج بسعر المستخدم فسوف يؤدي هذا إلى اضافة خدمة التوزيع إلى القطاع المنتج مالم نعتبر أن هذه الخدمة قد تحملها القطاع المنتج نفسه حتى يمكن أن تضاف إلى قيمة الانتاج ومستلزماته في نفس الوقت .

يتربّى على هذا أنه من الممكّن أن نقوم بانتاج كل قطاع بسعر المنتج أو بسعر المستخدم فإذا اتبعنا الطريق الأول وجب علينا أن نقوم بمتلزمات الانتاج بسعر المستخدم ولكن هذا يعني استخدام سعررين لنفس الناتج في الأجزاء المختلفة من الجدول . لذلك نقوم بالمستلزمات المادية بسعر المنتج ونضيف إلى قطاعات التوزيع قيمة خدمة وساطتها على هذه المستلزمات . أي أن عمود المدخلات يشمل جزءاً من الأول قيمة المواد بسعر المنتج والثاني يناظر قطاعات التوزيع ويشمل تكاليف خدمة التوزيع للمدخلات إذن يكون مجموع المدخلات الثانوية ممثلاً لقيمة المستلزمات بسعر المستخدم . فإذا افترضنا أن المدخلات تتناسب مع الانتاج وأن تكاليف خدمة التوزيع تتناسب مع كل وحدة من المدخلات فإن المدخلات الخاصة بقطاعات التوزيع تكون هي الأخرى متناسبة مع إنتاج القطاع . أما الضرائب غير المباشرة على منتجات القطاع فتضاد في العمود الخاص به في منطقة العناصر الأولية – وبذلك يكون المجموع هو فعلاً قيمة الانتاج بسعر المنتج .

أما إذا رأينا تقويم كل واحدة من المدخلات بسعر المستخدم مباشرةً وجب أن يستخدم هذا السعر في كل أجزاء الجدول وعلى ذلك فإن مجموع التكاليف يمثل قيمة

الانتاج بسعر المستخدم ومعنى هذا أننا لانحتاج الى أن نضيف في سطور قطاعات التوزيع قيمة خدمات التوزيع على المستلزمات لأنها احتسبت في قيمة المدخلات نفسها غير أن مجموع العمود ينطوى على قيمة الناتج بسعر المستخدم أى أنه ينطوى على جملة مادفعه المستخدمون للحصول على منتجات هذا القطاع . فإذا لم نستبعد هذا المبلغ ظهرت القيمة المضافة في القطاع متضمنة بقيمة خدمة التوزيع . لذلك نضيف ضمن المدخلات الثانية قيمة خدمة التوزيع للناتج (وليس للمدخلات) ونلاحظ هنا أنه عند ما تختلف نسب خدمة التوزيع وفقاً للمستخدم (مثلاً تختلف للمفتجين الذين يشترون بسعر الجملة عنها للمستهلكين الذين يشترون بالتجزئة) فإن القيمة الواردة لخدمة التوزيع في عمود معين لا تتناسب بالضرورة مع انتاج القطاع مما يعرض المعاملات للاهتزاز اذا تغير توزيع الانتاج . ومن جهة أخرى فإن الضرائب غير المباشرة على منتجات القطاع تضاف بنفس الطريقة المذكورة في حالة التقويم بسعر المنتج . أى أن هذه الضرائب تحسب مرتبين في كلتا الطريقتين . المرة الأولى داخل المدخلات الثانية والثانية داخل العناصر الأولية . ولكن هذا لا يؤدي الى أى تكرار .

وللوضيح الطريقتين السابقتين نفترض أن لدينا ٣ قطاعات :

القطاع (أ) ينتج ١٠٠٠ وحدة يستخدم منها ٢٠٠ بنفسه ، يوزع منها ٥٥٠ إلى القطاع (ب) والباقي ٢٥٠ يذهب للطلب النهائي .

القطاع (ب) ينتج ٣٠٠٠ وحدة يستخدم منها ١٠٠٠ بنفسه ويوزع ٥٠٠ إلى

القطاع (أ) ، والباقي ٢٠٠ إلى القطاع (ح) والباقي ١٣٠٠ يذهب للطلب النهائي .

القطاع (ح) يقوم بعملية التوزيع ويستهلك داخل نفسه ماقيمته ٦٥٠ جنيهًا من انتاجه .

ولنفرض أيضًا أن سعر الوحدة من منتجات (أ) هو ٢٠ قرشاً وأن خدمة التوزيع هي قرشان بالنسبة للقطاعات الانتاجية ، ٣ قروش لقطاعات الطلب النهائي بينما أن سعر الوحدة من منتجات (ب) هو ١٠ قروش وأن خدمة التوزيع هي قرش لقطاعات الانتاجية ، قرشاً لقطاعات الطلب النهائي .

وعلى ذلك إذا استخدمنا أسعار المنتج فإن الجدول يكون كالتالي :

out put
↓
in put

— ٢٨ —

التقويم بأسعار المنتج

القطاعات الموزعة	القطاعات المستخدمة						الطلب النهائي الكلى	الطلب على الوسيط	الطلب النهائي	الانتاج
	أ	ب	ج	ح	ب	أ				
أ					١١٠٠٠	٤٠٠٠	٢٠٠٠٠	١٥٠٠٠	٥٠٠٠	٢٠٠٠٠
ب					١٠٠٠٠	٥٠٠٠	٣٠٠٠٠	١٧٠٠٠	١٣٠٠٠	٣٠٠٠٠
ج					٢١٠٠	٩٠٠	٧٠٠٠	٣٦٥٠	٣٣٥٠	٧٠٠٠
مستلزمات الانتاج					٢٣١٠٠	٩٩٠٠	٥٧٠٠٠	٣٥٦٥٠	٢١٣٥٠	٥٧٠٠٠
العناصر الأولية					٦٩٠٠	١٠١٠٠		٤٣٥٠	٢١٣٥٠	
الانتاج الكلى					٣٠٠٠٠	٢٠٠٠		٢٠٠٠	٥٧٠٠٠	

فالسطر الأول حصلنا عليه بضرب المقادير ٢٠٠ × ٥٥٠ = ١٠٠٠ صفر ٢٥٠ (وبالتالي مجموعها ١٠٠٠) في سعر المنتج للسلعة (أ) أي ٢٠

والسطر الثاني هو حاصل ضرب ٢٠٠ × ١٠٠٠ = ٢٠٠٠ (ثم مجموعها ٣٠٠٠) في سعر المنتج للسلعة (ب) وهو ١٠

أما السطر الثالث فيمثل حاصل ضرب كل رقم في السطرين السابقين في نسبة المهامش التجارى لسعر المنتج وهى ١٠ % في الحالتين (قرشان للسلعة أ ، قرش للسلعة ب) .

و بذلك حصلنا على ٩٠٠ ش ٢١٠٠ — أما في الخانة الثالثة فلدينا ٤٥٠ السابق ذكرها يضاف إليها ١٠ % من الرقم في السطر السابق وهو ٢٠٠٠ غير أنه في عمود الطلب النهائي تختلف نسبة المهامش التجارى فهو ١٥ % للسلعة أ (أي $\frac{15}{100} \times 5000 = 750$) ٢٠٦ % للسلعة ب (أي $13000 \times \frac{20}{100} = 2600$) . وعلى ذلك نقدر المهامشين ونسجل مجموعها ($2600 + 750 = 3350$) .

وفيما عدا ذلك فان باقى سطور الجدول تحسب كالمتاد . مع ملاحظة أن جزءا من العناصر الأولية يحتوى على الضرائب غير المباشرة لكل ناتج .
فإذا استخدمنا أسعار المستخدم كانت النتائج كما هو مبين في الجدول الآلى :

التقويم بأسعار المستخدم

الناتج	الطلب	الطلب النهائي	الاستخدام الوسيط	القطاعات المستخدمة			القطاعات الموزعة
				أ	ب	ح	
٢٢٢٥٠	٥٧٥٠	١٦٥٠٠	—	١٢١٠٠	٤٤٠٠		أ
٣٤٣٠٠	١٥٦٠٠	١٨٧٠٠	٢٢٠٠	١١٠٠٠	٥٥٠٠		ب
٧٠٠٠	—	٧٠٠٠	٤٥٠	٤٣٠٠	٢٢٥٠		ح
٦٣٥٥٠	٢١٣٥٠	٣٢٢٠٠	٢٦٥٠	٢٧٤٠٠	١٢١٥٠		مستلزمات الانتاج
		٢١٣٥٠	٤٣٥٠	٦٩٠٠	١٠١٠٠		العناصر الأولية
		٦٣٥٥٠	٧٠٠٠	٣٤٣٠٠	٢٢٢٥٠		الناتج الكلى

فالسطر الأول حصلنا عليه بضرب ٢٠٠ في سعر المستخدم لها وهو ٤٠٠ قرشا ثم بضرب الطلب النهائي ٢٥٠ في سعر المستخدم له وهو ٦٢٥ قرشا فيكون مجموع السطر هو ٢٢٢٥٠ ويختلف عن الرقم السابق ٢٠٠٠٠ بـ ٢٥٠

والسطر الثاني بضرب ١٠٠ في السعر ١١ ثم بضرب الطلب النهائي ٦٥٠٠ في السعر ٢٠٠ وهو ١٣٠٠ في السعر ١٢ ثم الجمع . والمجموع ٣٤٣٠٠ يزيد عن المجموع السابق ٣٠٠٠٠ بمبلغ ٤٣٠٠

والسطر الثالث وحلنا اليه المهاوش على السطرين السابقتين أى ٤٣٠٠ و ٢٢٥٠ ثم كتابة ٤٥٠، التي افترضناها في البداية . أما الطلب النهائي فلا يشمل فيه شيئا . أما في سطر العناصر الأولية فكتبنا القيم المضافة السابقة ذاتها ويمكن التأكيد من صحة العمل بجمع كل عمود ومقارنته بمجموعة بالسطر المناظر .

ونلاحظ أن مجموع مستلزمات الانتاج يزيد عن نظيره في الجدول السابق (للقطاعين أ و ب) بقيمة المهاوش التي هي الفرق بين القيمة بسعر المستخدم والقيمة بسعر المنتج ولكن نظرا لاختلاف المهاوش في قطاعات الطلب النهائي عنها في القطاعات الوسيطة فإن المبالغ المسجلة في السطر ح لا تتأثر فقط بمستوى الانتاج ، ولكن أيضا بتوزيع هذا الانتاج بين القطاعات الوسيطة والنهاية ، وبالتالي فإن المعاملات تختلف في الجدولين ولذلك يفضل عادة استخدام أسعار المنتج لأنه يمكن افتراض ثباتها لجميع الاستخدامات أى في جميع بنود السطر بعكس أسعار المستخدم .

ويقترح ساندي (*) أن تقوم جميع المعاملات بأسعار المستخدم ماعدا استهلاك القطاع العائلي الذي يقوم بأسعار المنتج مع بيان المهاوش التجارى عليها مستقلا . وهذا لا يحل المشكلة لنفس السبب السابق ، فضلا عن أن الميزة الأساسية لأى محاولة لاستخدام سعر المستخدم هو بالذات التعبير عن الاستهلاك النهائي بأسعار المستخدم لأن هذا هو الذي يؤثر فعلا في سلوك المستهلكين فضلا عن أن هذا يتفق مع طريقة تسجيل احصاءات الاستهلاك في الحسابات القومية .

وواضح أنه أيا كانت قاعدة التقويم فإنه مما لا شك فيه أن سعر المنتج يختلف عن منتج آخر . غير أنها في جداول المدخلات والمخرجات نأخذ بالسعر المتوسط خاصة وأن هذا يتفق مع افتراض تماثل هيكل التكاليف لكل المؤسسات التي تنتج ناتجا معينا . ومن جهة أخرى فإن هناك مشكلة أخرى تظهر عند أخذ التجارة الخارجية في الحسبان ، وسوف تعالجها في الفصل التالي .

(*) See J. Sandee : Input-Output Accounts - P. 226

In : Tibor Barna : The structural Interdependence of the Economy .