

دور رأس المال الأجنبي في التنمية الاقتصادية

للدكتور صلاح الدين نامق
عميد كلية التجارة - جامعة الأزهر
والأستاذ المحاضر بالمعهد

يبدو أن موضوع رأس المال الأجنبي موضوع لاتبلي جدته؛ فهو لا يفتأ
يطرح نفسه بصفة دورية ليس فقط بين المشتغلين بالمسائل المعنية بالاقتصاد
بل وعلى الرأى العام وبين المشتغلين بالقضايا السياسية العامة أيضاً.

وربما كان من أهم أسباب عدم حسم المناقشة حول موضوع رأس المال
الأجنبي تلك الشحنات الإيديولوجية التي تحيط بالمناقشة – سواء أردنا أم لم
نرد – والتي تجعل كل طرف من أطراف المناقشة عاجزاً حتى عن مجرد
الاستماع الجيد لحجج الطرف الآخر.

والحق أن أولئك الذين يرون سبيل التغلب على مصاعبنا الاقتصادية
عن طريق فتح الباب على مصراعيه لرأس المال الأجنبي يسوقون حججاً
اقتصادية، في حين أن أولئك الذين يخالفونهم في هذا الرأى كثيراً
ما يعتمدون على حجج سياسية. وهكذا لا يتكلم الطرفان لغة واحدة.
ومن ثم فإني سأحرص كل الحرص على تركيز المناقشة في هذا المقال حول
أمور الاقتصاد تاركاً جانباً الجدل الفكري والمواقف السياسية.

حقائق معاصرة عن رأس المال الأجنبي :

والدعوة إلى تشجيع استخدام رأس المال باعتباره عاملاً من عوامل التنمية
الاقتصادية عملية تحدث فعلاً في عالمنا المعاصر وبشكل يكاد يكون عاماً،
فالدول النامية ما فتئت تطلب المزيد من رأس المال الأجنبي كعامل مساعد
في عملية التنمية، والدول الصناعية المتقدمة ما فتئت تقدم المزيد من

التسهيلات الائتمانية كل يوم طلما أن هناك زيادة متصلة في المجتمع من هذا المال عندها.

هذه هي الحقيقة العامة الأولى التي ينبغي أن أذكرها الآن . إلا أن الحقيقة الاقتصادية الفنية الثانية في هذا الصدد أن الغالبية العظمى من هذا المال المتوافر في الدول الصناعية العشر الغنية في عالم اليوم لا يتجه إلى الدول النامية بقدر ما يتجه إلى بعض الدول نصف الغنية أو حتى الغنية ذاتها . ويعني آخر فإن رأس المال المستثمر لا يذهب من الدول الغنية إلى الدول الفقيرة كما يعتقد البعض ، وإنما يتجه من الدول الغنية إلى الدول الغنية في الغالب الأعم .

إن الاستثمارات الأمريكية في الخارج قد بلغت في نهاية سنة ١٩٧٠ أكثر من ٧٢ ألف مليون دولار اتجه ٧٥٪ منها نحو الدول الصناعية المتقدمة وبالذات نحو كندا واليابان ودول أوروبا الغربية . أما الدول النامية فقد اتجه إليها ٢٥٪ فقط من هذه الاستثمارات وبالذات إلى صناعة البترول عموماً . ولا يمكن تفسير هذه الظاهرة بالعقبات التي تضعها الدول النامية أمام فرص الاستثمار الأجنبي : لأن الدول المتحررة التي شهدت إجراءات تأمين وتحيطيط ورقابة على النقد أقلية قليلة بين دول العالم الثالث التي يرحب معظمها برأس المال الأجنبي . وإنما التفسير الحقيقي تفسير اقتصادي ، فالقانون الذي يحكم حركة رأس المال ليس قانون الرغبة في تحقيق الربح أيا كان مقدار ذلك الربح وإنما هو قانون الحصول على أكبر ربح ممكن . وفروع الربح أعظم بكثير أمام المستثمر في الدول الصناعية المتقدمة منها في الدول النامية ؛ ففي الأولى يجد المستثمر البنيان الاقتصادي الرئيسي — كالطرق والكبارى والموانئ والمطارات والمواصلات السلكية واللاسلكية — والعامل الفني المدرب في مختلف المستويات ، وإمكانيات السوق النقدية والمالية المحلية . كما يجد سوقاً محلية أو إقليمية كبيرة أمام متوجهاته مما يمكنه من الإنتاج الكبير وتصريف جزء أساسى من الناتج دون دفع رسوم جمركية

أو إضافة مصاريف نقل عالية . بل إن المستمر الأمريكي كثيراً ما يقنع بشراء مصنع قائم ينبع بالفعل ثم يعمل على توسيعه وزيادة إنتاجه متفادياً الخاطرة بإنشاء مصنع جديد وتعويذ الممتهلكين على ماركة جديدة . وهكذا فضلت شركة جنرال موتورز الأمريكية أن تشتري شركة أوبل الألمانية بدلاً من أن تنشئ مصنعاً في أوروبا ينبع سيارات شيفروليه . وبالمثل اشترى كرايزلر الأمريكية غالبية أسهم شركة سيميكا الفرنسية^(١) .

هذه هي الحقائق العامة عن رأس المال الأجنبي وتحركاته الحديثة . وعلى أية حال فما يعنيها الآن — وبعد هذه المقدمة التوضيحية — هو أن نناقش بشيء من التفصيل وبشكل نظري تحت الدور الذي يلعبه رأس المال الأجنبي في عملية التنمية الاقتصادية مفترضين مقدماً أن الدول النامية تسمح بقدر محدود من المال في الدخول والاستثمار هناك سواء على شكل قروض تحصل عليها الدولة النامية وتعهد بالسداد بعد فترة زمنية معينة — وهو الدفع الأفضل طبعاً — أو على شكل مشاركة مع رأس المال الوطني وبحيث يزيد نسبة الثاني عن الأول .

أهمية رأس المال الأجنبي في التنمية الاقتصادية :

إن التنمية الاقتصادية في مفهومها العام تتضمن زيادة استخدام الموارد المتاحة — سواء أكانت طبيعية أم مادية — في أغراض الاستثمار . ومن ثم فهي تتطلب التوسيع في المعروض من كل من السلع الاستهلاكية والإنتاجية لمواجهة الطلب المتزايد على هذه السلع ، وهو طلب لابد سيزيد بزيادة الدخل القومي والفردي .

ولا شك أن المعروض من كل من سلع الاستثمار وسلع الاستهلاك إنما ينبع من زيادة استخدام الموارد المحلية . ولكن من الطبيعي أن الدولة النامية

(١) جريدة الأهرام بتاريخ ٢٢ يناير (كانون الثاني) سنة ١٩٧٠ .

إذا بحثت في خطواتها الأولى نحو التنمية أو انطلقت فعلاً وحققت شيئاً من النمو وجب عليها استيراد المزيد من السلع الاستثمارية الأجنبية كالعدد ، والآلات التكنولوجية الحديثة أو حتى تجديد آلاتها القديمة بالآلات الحديثة ... وستسير في هذا التيار بشكل ما طالما أن عملية التنمية بدأت وبدأت معها مرحلة الانطلاق على حد تعبير البروفسور «روستو» .

ولن يقتصر الأمر على ذلك وإنما سوف تعمد الدولة النامية المتuelle إلى استيراد بعض السلع الاستهلاكية التي لا تستطيع إنتاجها من مواردها المحلية مادامت مطلوبة من الجماهير التي ارتفع دخلها في المتوسط نتيجة لثمرات الانطلاق نحو التنمية . وحتى تدفع الدولة ثمن هذه الواردات ، عليها أن تكسب قدر أكافيأ من العملات الأجنبية من صادراتها ، فإذا كانت الاحتياجات من النقد الأجنبي أكبر من قيمة الصادرات – وغالباً ما يحدث ذلك نتيجة لصعوبات التصدير التقليدية المعروفة – فسيتتبع عن ذلك وجود ثغرة بين الاحتياجات الفعلية للنقد الأجنبي وبين المكاسب الناجمة عن التصدير . وفي سبيل سد هذه الثغرة تضطر الدولة إلى الاقتراض من الخارج للحصول على الزيادة المطلوبة من النقد الأجنبي^(١) .

ومما لاشك فيه أن رأس المال الأجنبي – على الرغم من خطورة الماء في الاعتماد عليه وحده في عملية التنمية – مطلوب للحصول على موارد حقيقة من الدول الأجنبية لاتقدر الموارد المحلية في الدولة النامية على إنتاجها . وحتى إذا كانت الموارد المحلية كافية لتغطية تكاليف الإنتاج فإن القروض الخارجية تصبح مطلوبة – أو لازمة – بالنسبة للغالبية العظمى من متطلبات القيام بمشروعات التنمية الباهظة الكلفة والتي تحتاج دائماً إلى المزيد من رأس المال

(١) ولكن قد تحصل بعض الدول على رأس المال الأجنبي اللازم لسد الثغرة السالفة الذكر عن طريق المورقات والمنح . إلا أن العرف الاقتصادي قد جرى منذ نهاية الخمسينيات على اعتبار الاقتراض من الخارج الوسيلة الطبيعية للحصول على رأس المال الأجنبي اللازم لعملية التنمية .

في شكل اعتمادات مالية تفتح في بنوك أجنبية ثم تسحب بعد ذلك لشراء المعدات اللازمة للمشروع . حقاً يمكن أن تحصل الدولة على إيرادات من الضرائب ومن القروض المحلية والأكتابات الجماهيرية ومن التضخم الحادث فعلاً . وهذه كلها أموال تمثل مدخلات تستطيع الدولة استخدامها في عملية الاستثمار في سبيل التنمية ، إلا أن هذه المدخلات ليست كافية لأنها لا تستطيع وحدها تمويل جميع متطلبات التنمية العصرية .

والحقيقة أن المدخلات الخالية المتاحة للدول النامية هي بالفعل مدخلات هزيلة لأسباب اقتصادية واجتماعية عديدة .

كما أن ما تجتمعه الدولة عن طريق فرض الضرائب أو الاقتراء الداخلي من الجماهير عن طريق سحب جزء من القوة الشرائية على شكل أسمى أو سندات حكومية لاتكتفى في الواقع لمواجهة احتياجات الاستثمار .

وفي هذه الحالة لا يمكن أن تخلص الدولة من الحلقة المفرغة — حلقة الدخل المنخفض المؤدي إلى المدخلات الهزيلة التي تؤدي بدورها إلى الإنتاجية المنخفضة وبالتالي الرجوع إلى الدخل المنخفض — إلا بالاستعانة بموارد من الخارج تساعد على كسر هذه الحلقة المفرغة في نقطة ما من محيطها .

ويعتبر استخدام رأس المال الأجنبي في عملية التنمية الاقتصادية بمثابة إضافة مباشرة لموارد الحقيقة المتاحة في الدولة النامية أو هو تكميل لموارد الخلية المتاحة للاستثمار بموارد خارجية . كما أن استخدام رأس المال الأجنبي — من الناحية النظرية البحتة — يعتبر تحولاً لرأس المال من الوضع الذي يتصف بكفاية حدية منخفضة إلى وضع آخر أفضل يتسم بكفاية حدية مرتفعة . وفي هذه الحالة — ومن الوجهة النظرية أيضاً — فإن زيادة رأس المال في الدول النامية يعمل على تضييق الفوة الفاصلة بين عالم التقدم وعالم التخلف^(١) .

(١) يعزى هذا الرأي إلى العالم الهولندي Tinberger الذي يتفاءل دائماً بمستقبل الدول النامية في العالم ويعتبر أن في الامكان تضييق فوة التخلف في أسرع وقت ممكن . وفي سبيل

وبالإضافة إلى أن رأس المال الأجنبي يزود الدولة النامية بالعملات الأجنبية الضرورية لتمويل استيراد المعدات الرأسمالية والسلع الاستهلاكية فإنه يساعد كذلك في الإسراع بالتقدم الاقتصادي من نواحي متعددة . لتأخذ مثلاً حالة دولة نامية غير قادرة على كسب نقد أجنبي كاف عن طريق تجاراتها الخارجية وتساءل كيف تحصل هذه الدولة على مطالباتها من الخارج؟ لا تستطيع بسهولة أن تحصل على هذه المطالب النقدية ، ومن ثم فإن القروض الأجنبية ذات الشروط السهلة تمكنها من البدء بالمشروعات الإنتاجية الواردة في الخطة التي ما كانت تستطيع البدء فيها لو لا هذه القروض .

كذلك فإن وجود رأس المال الأجنبي يساعد على تحريك رأس المال المحلي ويعلم على تشجيع الاستثمار . إن السد العالي لم ينشأ برأسمال محلي فقط وإنما تضافر رأس المال الأجنبي مع المحلي في تمويل المشروع ، ولو لا رأس المال الأجنبي لما أمكن تحريك الموارد المحلية ولما أمكن إنجاز السد في هذه المدة الوجيزة نسبياً .

ويقال كذلك إن رأس المال الأجنبي يساعد على سرعة تكوين رأس المال المحلي الذي يعتبر على درجة كبيرة من الأهمية بالنسبة للدولة النامية لأسباب سياسية واقتصادية لاختصار على أحد .

أما بالنسبة لوضع رأس المال الأجنبي في دولة نامية مزدحمة بالسكان وحيث يزداد سكانها بمعدلات كبيرة تزيد عن ٢٤٪ في السنة كما في جمهورية مصر العربية والهند وباكستان واندونيسيا فهذه مسألة لا يختلف عليها الاقتصاديون . فالزيادة في الأعداد السكانية تتطلب زيادة أكبر في معدلات

ذلك يقترح مقتراحات عدة منها زيادة استخدام رأس المال على شكل قروض ومنح ومعونات تؤدي في النهاية إلى توافر رأس المال اللازم للتنمية وتبذل عملية الانطلاق نحو التقدم . ونحن بدورنا نورد رأيه هذا ولكن بكل تحفظ .

Tinberger, J. (International Economic Integration) Amsterdam, 1955, p. 26.

الاستئثار لتوفير المزيد من العمالة لمن يدخلون في سوق العمل كل سنة، ولن يستطيع رأس المال المحلي وحده توفير المزيد من العمل للايين السكان كل سنة ما لم يحدث ذلك التضاؤ والتعاون بين نوعي رأس المال لصالح الاقتصاد القومي ، وفي هذا المعنى يقول الاقتصادي الهندي Singh مذكراً بالوضع السكاني الرهيب في الهند « إن عدم تضافر رأس المال الأجنبي مع رأس المال المحلي سوف يؤخر من معدلات التنمية وعندئذ تتفاقم مشكلة السكان أو تكاد تتفجر وهي المشكلة التي ترجع أساساً إلى عدم مسايرة التنمية مع الأعداد المتزايدة للسكان والتي — إذا تفاقمت — فإنها ستؤدي إلى انخفاض دخل الفرد في المتوسط »^(١) .

وتحتة فائدة أخرى يحصل عليها الاقتصاد النامي من جراء استمرار تدفق رأس المال الأجنبي بمعدلات وشروط سهلة غير مجحفة ، فرأس المال الأجنبي إذا استمر في التدفق على الدولة النامية وبمعدلات ثابتة كل سنة استطاعت تلك الدولة أن تخطط مشروعاتها الإنذاجية بطرق علمية سامية دون أن تخشى التوقف . يعنى أنها تستطيع أن تخطط وأن تقدر مشروعاتها تبعاً للأولويات والأهمية النسبية . وهذه الحجة التي ساقها اللجنة الاقتصادية الثالثة لمبادأ الأمم المتحدة سنة ١٩٥١ عندما كانت تؤيد فكرة أومبداً (الاستمرارية) في تدفق رأس المال الأجنبي على الدول النامية وتبني على هذه الفكرة مبدأ التخطيط السليم^(٢) .

وتحتة نقطة أخرى على جانب كبير من الأهمية تجيء في صف الاستعانة برأس المال الأجنبي في تنمية الموارد الاقتصادية للدول النامية . وهذه النقطة تعتمد على فكرة بسيطة موّدتها أن المسؤولين الرسميين في الدول النامية خالياً ما يكونون من السياسيين الشبان المتحمسين للتنمية والتقدم . فما أن

Singh "Economic of Development" p. 363. (١)

Formation and Economic Appraisal of Economic Development Projects rof I.U. N 1951, p. 103. (٢)

أن يستحوذوا على السلطة إلا ويقبلوا مرة واحدة على التنمية معتمدين أولاً وأخيراً على الموارد الأخلاقية ، وعند ذلك يحدث ما يسمى في العرف الاقتصادي ضغط Strain على الموارد الأخلاقية . وسوف يؤدي ذلك - في الغالب الأعم - إلى اتجاه اقتصادي عام من جانب المسؤولين إلى الإقلال من الاستهلاك توفرأً للمزيد من المال على شكل مدخلات محلية . وهنا تثور مشكلة ؛ فالشعب الذي حرر طويلاً من ثمرات التقدم والذى وعد بتحقيق هذا التقدم الاقتصادي أكثر من مرة يصعب عليه الآن أن يستمع إلى نسمة أخرى تقول له قلل من الاستهلاك بل احرز البطون وإلى مدة قد تطول طالما أن الموارد الأخلاقية وحدها لا تكفى لتمويل عمليات الاستئمار^(١) . وهذا تجربة حجة الاستعانتة برأس المال الأجنبي لتقول لشعوب الدول النامية التي صبرت طويلاً على التكشف وعلى انخفاض الاستهلاك ، لانقلابي فإن رأس المال الأجنبي سيعرض النقص في رأس المال المحلي وسيستعان معه عندئذ فلا داعي لتقليل الاستهلاك .

كما أن هذه الحجة تؤدي في النهاية إلى توزيع العبء - عبء تحمل تبعات التنمية - على الجيل الماضي والجيل القادم معاً بشكل يكاد يكون متساوياً . فلا لزوم أن أضحي أنا ابن الجيل الحالي وأنتحمل أعباء خفض الاستهلاك لينعم بثمرات التنمية الأجيال القادمة ، وإنما العدالة الحقة هي أن تتحمل الأجيال جمعاً أعباء التنمية . ذلك أن الجيل القادم سوف يتحمل عبء دفع الديون وسوف ينعم بثمرات التقدم .

(١) نادى مؤلف هذه السطور في سنة ١٩٥٨ بعدم الانكباب على رأس المال الأجنبي طلباً للمزيد من التنمية وذلك في محاضرة عامة بتجارة القاهرة في ذلك الوقت فجاء الرد سريعاً من مسؤول كبير كان مشركاً في المناقشة يقول : إن مصر لا تستطيع أن تقلل الاستهلاك لأكثر من هذا المستوى أبداً في مزيد من الادخار . ومع احترامي لهذا الرأي النظري البحث إلا أنه - وبعدما يقرب من خمسة عشر عاماً - لازلت متسكناً بالرأي القائل بأن التنمية في مصر لا بد وأن تعتمد على المدخلات المحلية على الرغم من شالتها وأن انخفاض الاستهلاك هو الشرطية التي سيدفعها الشعب إن أراد التنمية حقاً .

وأنقدم الآن إلى نقطة جديدة تثير كثيراً من الخلاف في الرأي . فهل يؤثر استخدام رأس المال الأجنبي في إحداث حالة من الاستقرار الاقتصادي الداخلي في الدولة النامية؟ هناك رأى يقول بأن استخدام رأس المال الأجنبي يؤدي إلى تخفيف الضغط على المدخرات المحلية وعند ذلك يخف التضخم المالي، الأمر الذي يؤدي إلى استقرار الأسعار عند حدودها الدنيا . ذلك أن رأس المال الأجنبي يمكن أن يستخدم في استيراد سلع رأسمالية أو سلع استهلاكية . واستيراد السلع الرأسمالية يؤدي إلى تخفيف الضغط في طلب السلع الاستثمارية المحلية ، بينما استيراد السلع الاستهلاكية عن طريق توافر رأس المال الأجنبي يزيد من المعروض من السلع الاستهلاكية ومن ثم يقلل من الضغط على العرض عامه . وفي كلتا الحالتين تظل الضغوط التضخمية مسيطرة عليها من جانب الأجهزة الاقتصادية الحكومية .

ومع ذلك فهناك رأى آخر يقول بأن استخدام رأس المال الأجنبي قد يؤدي إلى أثر عكسي . ذلك أن إتاحة موارد أجنبية لدولة نامية قد يزيد من عدم التوازن الداخلي . وتفصيل بذلك عدم التوازن بين الاستثمار والادخار الذي يؤدي غالباً إلى موجات من التضخم وارتفاع الأسعار الذي يعصف بأصحاب الدخول الثابتة – أي العمال والموظفين والأجراء في كل مكان ، فالموارد الأجنبية المتاحة تمثل إضافة بل إضافات مستمرة للموارد الاقتصادية المتاحة للاستثمار .

ومن ثم يكون هناك دائماً ذلك الإغراء القوى للقيام بالعديد من المشروعات الاستثمارية الضخمة . الأمر الذي يحتمل معه حدوث التضخم وذلك حينما لا يتعادل الاستثمار الإضافي – الذي ساعد على وجوده الموارد الخارجية – مع المدخرات المحلية . ومحاولته تمويل المشروع المحلي من الموارد المحلية وحدها هي محاولة انكمashية وخاصة إذا تمت عن طريق تجميع مدخلات الجمahir في شكل شركة مساهمة تدخل بعد ذلك – أي بعد فترة زمنية معينة – في مسار الاستثمار البطيء .

وعلى أية حال فإن الإضافات المتاحة من النقد الأجنبي – بأى شكل من الأشكال – سوف يوثر تأثيراً مباشراً على كمية النقود المعروضة في الدولة النامية وبالتالي سوف يشجع – بطريق ما – على زيادة الإنفاق . إن تدفق النقد الأجنبي يضيف المزيد إلى ما في حوزة الدولة من النقد الخارجي اللازم للاقتصاد القومي . وسوف تدخل هذه كلها إلى القنوات الحكومية أو المؤسسات أو تصبح وداع في البنوك . وسيجيئ من وراء ذلك فوائد اقتصادية لا يُستهان بها ، لامن حيث إجراء المزيد من الاستثمارات فحسب بل إن مجرد زيادة رصيد البنوك التجارية من النقد الخارجي يؤدي إلى تحسين مراكزها المالية وبالتالي إلى زيادة الائتمان المتاح للأفراد أو الشركات ، وسيؤدي ذلك إلى تخفيض في أسعار الفائدة ، الأمر الذي يؤدي في النهاية إلى إقبال رجال الأعمال على الأراضي من البنوك والبنوك بنشاطهم الاستثماري^(١) .

على أنه – من الوجهة الاقتصادية النظرية البحثة – لا يمكن نكران الفائدة التي تعود على الاقتصاد القومي من جراء توافر رأس المال الأجنبي بالنسبة للاستقرار والتوازن الخارجي . فرأس المال الأجنبي يؤدي إلى تدعيم مركز المدفوعات الدولية للدولة المقترضة . وعدم الاستقرار المحلي – في صورة تضخم تقدى بالطبع – سوف ينعكس على ميزان المدفوعات الخارجي للدولة . أما إذا كان الاستثمار معادلاً للإدخار فسيتتفى التضخم بالطبع وتعود حالة الاستقرار لامحالة . ولما كان للاستقرار الداخلي أثر قوى على الاستقرار الخارجي فإن ظروف التوازن الكلى للاقتصاد القومي لا يمكن تقاديرها تقاديرأ سلبياً إلا إذا أدخلنا في الاعتبار أثر التجارة الخارجية على الوضع برمه . ولا يكون هناك توازن كلى إلا إذا كانت قيمة الصادرات زائداً الاستثمار المحلي مساوية لقيمة الواردات زائداً الإدخارات المحلية . ويتبعد ذلك أنه حين يتجاوز

Polak, J. J. "Balance of Payments Problems of countries Reconstructing with the help of Foreign Loans quarterly Journal of Economic, February 1943, p. 208. (١)

الاستثمار المحلي المدخرات المحلية لا يمكن أن يحدث التوازن إلا إذا زادت الواردات بحيث تتجاوز الصادرات . وعلى ذلك فإن كان الاستثمار المحلي ٢٥ وكانت الصادرات ١٠٠ والادخارات المحلية ٢٥ والواردات ١٠٠ فلابد أن يحدث توازن داخلي وخارجي معا . أما إذا ارتفعت الاستثمارات المحلية إلى ٥٠ وظلت المدخرات على حالها عند ٢٥ فإن التوازن الكلي يمكن أن يسود أيضاً ولكن بشرط ارتفاع الواردات إلى ١٢٥ أو انخفاض الصادرات إلى ٢٥ .

ومعنى ذلك أنه في ظل هذه الظروف إذا كان على مستوى الاستثمارات أن يرتفع عن مستوى الادخارات – وهذا هو ما يحدث فعلاً وعملاً في الدول النامية – وإذا أردنا ألا ينخفض مستوى الصادرات فإن الزيادة في الواردات الالزامية للمحافظة على الاستقرار والتوازن لابد من تمويلها عن طريق الاقراض من الخارج . والحقيقة التي لاشك فيها أن الاقتصاد الذي لازال في دور التنمية يتميز بميل شديد نحو زيادة الواردات على الصادرات . ومن هنا فإن الثغرة التي ستحدث في الميزان الخارجي لابد من ملئها عن طريق الاستعانة بالقروض الخارجية .

وبصرف النظر عن الأثر المباشر لرأس المال الأجنبي في تخفيف الضغط على ميزان المدفوعات فإنه – أي رأس المال الأجنبي – يؤثر تأثيراً غير مباشر في التجارة الخارجية للدول النامية لأنه يساعد على تحصين معدلات التبادل بينها وبين الدول الأخرى . وينشأ ذلك عن الحقيقة القائلة بأن الدولة النامية التي تتلقى رأس المال الأجنبي في صورة قروض طويلة الأجل مثلاً لن تكون مضطرة – بأي حال من الأحوال – أن توازن صادراتها بوارداتها حالاً ومتقدمة . ولذلك فهي تستطيع أن تخبيس سلعها – لفترة معينة – عن الأسواق الخارجية وتنتظر فرصاً مواتية أفضل للبيع . ويعنى آخر فإن وجود التمويل الخارجي يقوى من مركز الدولة النامية في المساومة عندما تدخل في معاملات تجارية دولية مع غيرها من الدول . وسوف يساعدها ذلك على

الاحتفاظ بمعدلات تبادل لعملتها القومية في مستوى أعلى مما لو لم يكن لديها رأس مال خارجي .

كذلك يوضح التاريخ الاقتصادي لمعظم الدول الصناعية اليوم مدى المساعدة التي قدمها رأس المال الأجنبي للتنمية الاقتصادية هناك . لقد شهدت بريطانيا نهضة اقتصادية ملحوظة في القرنين السابع عشر والثامن عشر معتمدة اعتماداً كبيراً على الموارد الرأسمالية الهولندية . ويعkin أن يقال نفس الشيء عن الولايات المتحدة الأمريكية في الربع الأخير من القرن التاسع عشر حين افترضت أمولاً طائلة من بعض الدول الأوروبية كانت ذات أثر بارز في بدء عملية تنمية ليس لها مثيل في التاريخ . إن الأقران من الخارج بالنسبة للولايات المتحدة في السنوات من ١٨٧٤ إلى ١٨٩٧ كان كبيراً للدرجة أن التجارة الخارجية الأمريكية لم تكن كافية لسداد فوائد الديون الخارجية ، فأصبح من الضروري — في ذلك الوقت — استخدام العملات الأجنبية الناتجة من قروض جديدة لدفع فوائد وأرباح القروض القديمة . وتكرر هذا الوضع في كندا في العشر سنوات الثلاث من القرن العشرين (أى من ١٩٠٠ إلى ١٩٣٠) وبخاصة في السنوات ١٩٠٠ - ١٩١٣ - ١٩٢٠ - ١٩٢٩ - ١٩٣٠ حين افترض تدفق رأس المال الخارجي مع التموي الصناعي السريع لتلك البلاد^(١) . ففي كلتا هاتين الدولتين — كندا والولايات المتحدة — ساعد تدفق رأس المال الأجنبي عليها مساعدة قيمة في بناء قاعدة عريضة لهيكلها الصناعي . وقد اعترف تقرير اللجنة الملكية الاقتصادية الكندية بذلك حيث قال : «إن التموي الاقتصادي الكندي في أية مرحلة من تاريخه كان مقدراً له الإبطاء لو لا هذه المبالغ الكبيرة من رأس المال الأجنبي التي تدفقت على البلاد من دول أجنبية^(٢) . كذلك فإن كثيراً من الدول ذات الدخل المتوسط — أى التي

Processes and Problems of Industrialization of Under-developed Countries U.N. 1955, p. 81. (١)

Quoted in Coanan, "Capital Imports into Sterling Countries" Macmillan, London 1960, p. 193. (٢)

لاتعتبر دولاً صناعية متقدمة وفي نفس الوقت لا تعتبر من الدول النامية — اعتمدت على موارد خارجية لتدعم تقدمها الاقتصادي .

ولقد أبرزت اللجنة الملكية التي قامت بدراسة ظروف التقدم الاقتصادي في نيوزيلندا سنة ١٩٥٦ أن الدولة — وقد أصبحت معتادة على مستويات معيشة عالية ومستويات مرتفعة من الإنفاق على السلع الاستهلاكية — أصبحت تواجه مشكلة المدخرات لمواجهة الحد الأدنى من معدلات الاستهلاك المطلوبة . وإذاء ذلك اضطرت إلى الالتجاء إلى اقراض رأس المال الأجنبي لتمويل التنمية الجديدة في الحالات التكنولوجية الجديدة . ويقال نفس الشيء عن استراليا حيث جاء في تقرير رسمي عن اقتصادياتها ظهر سنة ١٩٥٧ « إن حاجة استراليا إلى رأس المال الأجنبي حاجة ماسة نظراً لأن العالم أصبح يعيش في عصر التكنولوجيا ولابد لاستراليا من الالحاق بالعصر ومواكبته » . ومن ثم يقترح التقرير تجنب أية سياسة قد تعرقل أو تقييد من تدفق رأس المال الأجنبي بالقدر المطلوب ^(١) . كذلك وجه اهتمام كبير إلى رأس المال الأجنبي لتمويل مشروعات التنمية في كثير من دول شرق آسيا .

اعتراضات :

ولقد قامت اعتراضات عديدة على استخدام رأس المال الأجنبي بعضها يستند على أساس سياسية وجيهة ، والبعض الآخر يستند إلى أساس نفسه ، وبعضها يستند إلى أساس اقتصادية بختة ، امثلت العربية

وهي يختص بالأسس السياسية فيعتقد البعض أن التوسيع في هذه القروض يؤدي إلى تحقيق إقطاع اقتصادي أجنبي داخل الإطار الاقتصادي الوطني ، أي دولة داخل الدولة . ويمكن الرد على هذا الاعتراض بأن زمام استيراد رؤوس الأموال الأجنبية كما وكيفاً إنما هو في يد الدول النامية أولاً وأخيراً .

(١) نفس المرجع السابق ونفس الصفحة .

وأن بالإمكان وضع الضوابط في سبيل الحد من مقاديره كما يمكن إبعاد — رأس المال الأجنبي عن مواطن الاستغلال القومية الحساسة .

وقد تنظر بعض الدول النامية إلى رأس المال الأجنبي نظرة مريبة لالشيء إلا مجرد عقدة نفسية أو جاهتها ظروف تاريخية معينة في القرن التاسع عشر وكانت تجربة أمم أحدثت ندويا على وجه الاقتصاد القومي منذ ذلك الوقت . فحضر إبان عصر الخديوي إسماعيل قد استدانت لأسباب تافهة لاتمت إلى التنمية الاقتصادية في شيء ، ودرج جيلنا الحالي في دراسة التاريخ على هذا الأساس فنشأت في نفوسنا عقدة نفسية من دين اسماويل وتصرفاته .

ولكن ألا يجب أن نتطور وننسى ثقتنا بأنفسنا حتى يكون تقديرنا للأمور تقدير القادر على حفظ استقلالنا لا العاجز عن ذلك كما كان الحال من قبل .

أما من الوجهة الاقتصادية فالاعتراضات طويلة ومعقدة وتحتاج منا إلى أكثر من وقفة ، في بعض الباحثين الاقتصاديين من ذوى المكانة الدولية المرموقة يرون أن استخدام رأس المال الأجنبي في التنمية الاقتصادية قد حظى باهتمام أكبر مما يستحقه بل إن هناك مبالغة في القوائد التي جنتها الدول النامية من جراء استخدام رأس المال الأجنبي في السنوات الأخيرة ، إن الاقتصادي الأمريكي Singer يقول « بأن الاستثمار الأجنبي الذى وجه إلى القطاع الخاص في بعض الدول النامية لم ينجح في تصنيع هذه الدول بقدر نجاحه في استغلال مواردها الطبيعية لصالح الدولة الأجنبية صاحبة رأس المال » .

كما يرى أن تدفق الأموال الأجنبية مساعد في الإبقاء على حالة « الاقتصاد المسوخ » التي سادت — ولازال — تسود كثيراً من الدول النامية اليوم . يعني أن رؤوس الأموال الأجنبية تستثمر — في الغالب الأعم — في إنتاج المواد الأولية التي تشتريها الدول الصناعية الغنية فتزدها غنى على غنى . ونتيجة ذلك فإن نظام تقسيم العمل الدولي يتندعم ، ولصالح الدول

الصناعية ، وربما للإضرار بالدول النامية^(١) .

ويذكر Singer أيضاً أنه على الرغم من أن دولا كالسويد والدانمارك قد اقرضت فعلاً من دول أجنبية ، فإنها في بعض المراحل الهامة من مراحل نموها الاقتصادي لم تعتمد كثيراً على رأس المال الأجنبي . ولذلك حق القول بأن التجارب الدولية في التنمية لم تثبت لزومية رأس المال الأجنبي وضرورته الماسة في التنمية .

ويرى^(٢) Youngson أن التنمية الاقتصادية السريعة قد حدثت بالفعل في السويد والدانمارك في فترة ما من تاريخهما حين لم يتدفق عليهما رأس المال لأسباب منها : أولاً – أن كمية وأس المال المطلوبة للتصنيع في القرن التاسع عشر لهذا البلدين كانت قليلة نسبياً بالقياس إلى ما يتطلبه تصنيع دولة كجمهورية مصر العربية في السبعينات من القرن العشرين . وثانياً – لأن دخل الفرد في المتوسط ومستوى الاستهلاك ونمط توزيع الدخل ومعدل نمو السكان وطبيعة التنمية الاقتصادية غلقت كلها ظروف التقدم الاقتصادي بحيث جعلت تمويل الاستثمار من المدخرات الجارية أسهل بكثير مما هو عليه اليوم . وثالثاً : أن كثيراً من الصناعات في السويد والدانمارك في الأيام الأولى من تاريخ نموها الاقتصادي قد تم توسيعها عن طريق إعادة إستثمار أرباح الشركات والمؤسسات بصورة مكثفة . كما أنه نظراً لعدم وجود تنظيمات عمالية تلح في طلب أجور مرتفعة ولعدم وجود ضرائب على الأرباح الصناعية وجد قطاع التنظيم الصناعي الحر أن من الممكن تحويل جزء من أرباحه السنوية إلى رأس مال ثابت .

Singer, H. W. ; "The Distribution of gains between Investing and Borrowing Countries", American Economic Review, May 1950, p. 423. (١)

Youngson A. ; "Possibilities of Economic Progress" Cambridge, 1959, p. 285. (٢)

هذه هي حالة كل من السويد قبل سنة ١٨٧٥ والدانمرك بعد سنة ١٨٨٠، ويتبين منهما أنهما لم تكونا مضطرين للأقراض من الخارج في سبيل الحصول على النقد الأجنبي طلما أن الممكن لها تكون رأس مال محل .

وتحتة نقطة أخرى تقال في هذا الصدد وهي أنه حتى في حالة الدول التي اعتمدت على تدفق رأس المال الأجنبي في تنميته الاقتصادية فإن هذا المال ما كان ليأتي إليها ويستمر فيها لو توافر نظام حكم للبنوك والمصارف. فعدم وجود مثل هذا النظام الحكم للمصارف منع جزءاً كبيراً من المدخرات من التجمع في هذه المصارف وبالتالي منع روّس الأموال من أن تجد طريقها نحو الاستثمار . ومن هنا تقول مع Youngson^(١) إن رأس المال الأجنبي يمكن الاستغناء عنه إلى درجة كبيرة لو تمت تعبئة المدخرات القومية للمؤسسات والشركات والشعب بأسره بطريقة علمية منتظمة على أساس وجود نظام حكم للبنوك والمصارف .

كذلك يتساءل المتشككون في المزايا التي سوف تعود على الدول النامية من استثمار رأس المال الأجنبي ، هل حقيقة سوف تستفيد الدولة النامية من ملايين الدولارات المتدايرة عليها من الخارج بنفس قيمة هذه الملايين من الدولارات ، يعني آخر هل الحجم الكلي للموارد الأجنبية التي تدخل إلى الدول النامية في صورة قروض أو منح ومعونات هو مقياس صحيح لمدى زيادة الموارد الإيجابية المحلية المتاحة لهذه الدولة ؟

والإجابة في بساطة أن الدولة النامية لا تستفيد غالباً من هذه الملايين كلها لأن هناك تبايناً ملحوظاً بين المقدار الكلي الذي تفترضه من الخارج في فترة زمنية معينة وبين المقدار الفعلى الذي تستخدمنه تلك الدولة من هذه الموارد في أغراض التنمية ، كذلك فهناك تباين بين ما تسحبه الدولة من أموال

من بنوك أجنبية على شكل قروض مفتوحة للسحب منها لأغراض الاستثمار المحلي وبين الاستيراد الكلى للسلع والخدمات من الخارج ؛ فالأخيرة – أي الاستيراد الكلى للسلع – أكبر بكثير مما تستطيع الدولة المستوردة امتصاصه أو استخدامه استخداماً طيباً . فهذا هو الوضع الاقتصادي العام في الدولة حيث ترغب دائماً في المزيد من الاستيراد سواء مع سلع الاستثمار أو سلع الاستهلاك أوهما معاً . وكلنا يعرف أن استيراد المزيد من السلع الاستثمارية الفاخرة وخاصة العدد والآلات التكنولوجية لا يليث أن يتطلب مزيداً من استيراد قطع الغيار وخلافه من المتعملات الاستيرادية من الخارج . فكلما استوردت الدولة النامية آلات وعدها للتصنيع في سنة ما تطاب الأمر بعد فترة زمنية معينة مزيداً من الاستيراد من الخارج . وهكذا تدور الدائرة بسرعة وتتفوق كثيارات الاستيراد كثيارات رأس المال الأجنبي المتاح للدولة النامية عند بداية القروض .

كذلك هناك اتجاه أو ظاهرة تكاد تكون عامة في الدول النامية عموماً وتعنى بها ظاهرة تراكم الديون الأجنبية في أعقاب فتح الباب على مصراعيه أمام رأس المال الأجنبي ، وهو ما نسبت إليه طوال حياني الأكاديمية في الجامعات المصرية . هناً هناك حد أدنى معين من الموارد الأجنبية يصبح ضرورياً لتكاملة الموارد المحلية . فهذه هي القاعدة العامة التي يجب أن تسود فيما يختص بقبول رأس المال الأجنبي . إلا أن ما يحدث فعلاً هو وجود زيادة متواصلة في حجم رأس المال الأجنبي المستخدم بسبب عامل الفائدة المركبة التي تستشرى وتزداد دون أن تفطن إليها الدولة النامية فتصبح بعد فترة زمنية معينة عثناً كبيراً على التنمية . كما أن المدفوعات المرتبة على استهلاك الدين وفوائده من جانب الدولة النامية المدينة قد يتضخم إلى درجة يستلزم معها الحصول على المزيد من القروض لمواجهة هذه المدفوعات . وسيؤدي ذلك بدوره إلى توسيع في الاقراض لا يتناسب مع المدى الذي اعتمدت عليه الدولة المقترضة فعلاً على رأس المال الأجنبي في تنمية مواردها القومية . وهو ما يحدث فعلاً

في كثير جداً من الدول النامية التي تطلعت لفترة زمنية معينة للتنمية وأقبلت على رأس المال الأجنبي في نهم بالغ إلى أن وقعت في براثن الديون الخارجية الشديدة الوطأة .

ومع ذلك كله فإن الحقيقة التي توكله وجودها اليوم في عالمنا الاقتصادي المعاصر أن رأس المال الأجنبي على الرغم من الاعتراضات البدائية على استخدامه إلا أنه مطلوب لدفع عجلة التنمية في الدول النامية . إلا أن مقداره أو حجمه لابد وأن يكون معقولاً ليسهل سداده مع الفوائد والأقساط . كما أن رأس المال الأجنبي يجب أن ينتهي ويصبح في خبر كان حين تصبح الدولة النامية قادرة على الوقوف على قدميها .

إن المساعدة الحقيقية لرأس المال الأجنبي في التنمية الاقتصادية تمثل في أنه يقوم بدور العامل الوسيط أو المساعد يجعل التنمية ممكنة بعد أن كانت مستحيلة بذاته .

استخدام رأس المال الأجنبي :

إن استخدام رأس المال الأجنبي يتطلب أولاً إجراء تقدير علمي دقيق ل الاحتياجات الفعلية للنقد الأجنبي اللازم للتنمية أولاً ، وثانياً إجراء دراسة علمية جادة لقدرة الاقتصاد القومي للدولة النامية على امتصاص رأس المال الأجنبي بكفاية إنتاجية عالية ، وثالثاً يتطلب الأمر اختياراً واعياً لأولوية مشروعات الاستثمار التي يتحقق فيها استخدام رأس المال الأجنبي أعلى إنتاجية من وجهة نظر الاقتصاد القومي .

على أن تقدير الاحتياجات الكلية للنقد الأجنبي اللازم ولفتره زمنية يجب أن يكون عن طريق حساب مكونات البرامج المختلفة المختلف أوجه الاستثمار التي تنفذ بعملات أجنبية . فإذا كان النقد الأجنبي المتحقق من الصادرات كافياً لتحويل الاستيراد اللازم للخطة المرسومة انتفت الحاجة إلى رأس المال الأجنبي نهائياً واعتمدت البلاد على مدخلاتها الداخلية وعلى

| المتاح لها بعد النقد الأجنبي الذي حققته الصادرات . أما إذا كان النقد الأجنبي المتحقق من الصادرات لا يكفي لهذا الغرض فلا بأس من الالتجاء إلى الأراضي من الخارج ولكن بحذر كما سبق أن قلنا في أكثر من مناسبة : إن الاحتياجات الفعلية من النقد الأجنبي اللازم لأى مشروع من مشروعات التنمية لابد وأن تكون من عنصرين أساسين :

١ - النقد الأجنبي المطلوب الاستيراد سلع رأسمالية ومصانع وآلات وغير ذلك للبناء بمشروع موارد في الخطة . وهو عنصر مباشر يمكن حسابه بسهولة ومن ثم يمكن إدراجها في الميزانية .

٢ - النقد الأجنبي اللازم بشكل غير مباشر لمواجهة المتطلبات الطارئة والمتكررة من الواردات الناشئة عن الاستثمار . ونعني بذلك أولاً ما سوف يطرأ من طلبات متصلة بالاستيراد المباشر الأول كقطع الغيار مثلاً أو تجديد الآلات الناجم عن الارتفاعات التكنولوجية الجديدة . ولكن لن يقتصر الأمر عند هذا الحد وإنما سوف يتطلب الأمر زيادة في الطلب على بعض سلع الاستهلاك كنتيجة مباشرة وسريعة لزيادة دخول العمال في قطاع الصناعة .

وإلى جانب زيادة الطلب على سلع الاستهلاك يجب أن يدخل في الحساب حاجة المشروع إلى مقادير إضافية من المواد الخام وقطع الغيار والآلات وخدمات الفنيين الأجانب وغير ذلك .. إذ أن هذه الأشياء غالباً ما تستورد من الخارج ولذلك تتطلب نقداً أجنبياً .

ولكن إذا تعذر زيادة المعروض من السلع الاستهلاكية عن طريق الموارد المحلية واستمر الضغط الشعبي في سبيل الحصول على هذه السلع كان على الدولة أن تلجأ إلى النقد الأجنبي للحصول عليها من الخارج عن طريق الاستيراد وحتى إذا كانت الموارد الداخلية موجهة إلى إنتاج هذه السلع فمن المحتمل أن يؤثر الإنتاج للتصدير أو مشروعات الاستثمار نفسها .

وسوف تكون النتيجة أن تصبح مشكلة النقد الاجنبي برمتها أكثر

تعقيداً . ومن هنا فن الضروري بالنسبة لأى مشروع استثماري كبير وارد في خطة الدولة النامية أن يكون هناك حساب دقيق لاحتياجات المشروع من النقد الأجنبي — ويفضل أن يقوم بذلك جهاز إحصائي حساني متخصص ودقيق في نفس الوقت وما لم يحدث ذلك وقعت الخطة كلها في مغبة سوء التقدير الذي يؤثر بدوره على مركز ميزان المدفوعات في هذه الدولة . واضح أن وجود حسابات من هذا النوع تعطى الاقتصاد القومي بأسره يمكن تحقيقه بسهولة نسبية في الاقتصاد المخطط عنه في الاقتصاد الحر الطليق غير المخطط . وحتى في الاقتصاد المختلط الذي يجمع بين القطاعين العام والخاص والذي تخطط فيه التنمية بالنسبة لمشروعات القطاع العام يمكن إجراء تقدير ل الاحتياجات الفعلية للنقد الأجنبي اللازم للقطاعين العام والخاص على أساس البيانات والمتطلبات الخاصة بالمشروعات الاستثمارية كل على حدة .

إن حجم الطلب غير المباشر على الواردات يعتمد على عدة عوامل اقتصادية وربما أيضاً سياسية ، منها مركز وحجم الدولة النامية ومواردها الطبيعية ونمط وتوزيع الثروة والتدخل فيها ، وما إذا كان من الصالح إنتاج السلع المختلفة المطلوبة لمواجهة طلبات الشعب أم توجّل ذلك إلى حين . وهكذا وهناك كثيرة موشرة إلا أنها جميعاً تتوقف أولاً وأخيراً على وضع الاقتصاد القومي للدولة النامية وعلى الأوضاع السياسية الداخلية والدولية والوضع الحربي الاستراتيجي السائد في هذه الدولة في فترة زمنية معينة . ويمكن القول — بصفة عامة — إن الاحتياجات غير المباشرة للنقد الأجنبي اللازم لعملية التنمية سوف يكون أقل نسبياً في دولة كبيرة ذات اقتصاد مصنوع نسبياً كالممتد عنه في دولة صغيرة الحجم وأقل شأناً في الموارد الطبيعية كسلان أو الملايو . وبمعنى آخر أكثر دقة في المفهوم الاقتصادي يمكن القول بأن الميل إلى الاستيراد يكون مرتفعاً في الدول الأخيرة كسلان أو الملايو عنه في الدولة الأولى كالممتد .

ويمكن إثبات الحقيقة القائلة بأن احتياجات النقد الأجنبي لتغطية الواردات

غير المباشرة والتي سوف تطرأ بعد فترة زمنية لاحقة لبدء عملية الاستيراد الأولى سوف تكون أكبر في الدولة النامية الصغيرة ذات الاقتصاد الموجه نحو التصدير كالسودان مثلا عنها في الدولة ذات الاقتصاد الأكبر نسبياً والأكثر نمواً. هذه الحقيقة يمكن توضيحها بالأرقام التي قدمتها بعض الدول النامية في جنوب وجنوب شرق آسيا في أول اجتماع لمشروع كولومبو عن احتياجاتها من النقد الأجنبي . والتي يمثلها الجدول التالي :

| الدولة | الوارد التأسيسي من النقد الأجنبي | الوارد الثاني من النقد الأجنبي | الاحتياجات الكلية للمطلوب النقدي |
|-----------------|----------------------------------|--------------------------------|----------------------------------|
| الهند | ٪.١٨ | ٪.١٠ | ٪.٢٦ |
| الباكستان | ٪.٤٠ | ٪.١٠ | ٪.٤٦ |
| سيلان | ٪.٣٨ | ٪.٣٤ | ٪.٥٩ |
| الملايو وبورنيو | ٪.١٨ | ٪.٥٦ | ٪.٦٥ |

جدول (١) النسبة المئوية لاحتياجات من النقد الأجنبي المطلوب استيراده من الخارج في بعض الدول الآسيوية في الفترة ما بين ١٩٥١ و ١٩٥٦

ويتضح من الجدول السابق أن نسبة الوارد الثاني من رأس المال الأجنبي في الدول الصغيرة وغير مصنعة نسبياً كسيلان والملايو أكبر بكثير عنها في الدول الأكثر تقدماً كالهند والباكستان فهما في حدود ٪.٣٤ ، ٪.٥٦ على الترتيب . أما النسبة المئوية للموارد التأسيسي من النقد الأجنبي في الهند والملايو فتتمثل ٪.١٨ من جملة المطلوبات الاستثمارية الواردة في الخطة . وفي هذا ما يدل على الاختلافات البينية بين النسبة الأولى والثانية . أما كون الوارد الثاني من رأس المال والذي لا يمثل إلا ٪.١٠ من جملة الإنفاق الاستثماري المطلوب في الهند والباكستان فهذا يعني أن هاتين الدولتين لو كانتا قادرتين على

الحصول على ١٨٪ ، ٤٠٪ على التوالي من جملة الإنفاق الاستثماري المطلوب عن طريق الدول الأجنبية أمكنهما المضى قدماً في مشروعاتها الاستثمارية دون التعرض لأى ضغوط أو اتجاهات تضخمية . ومن ناحية أخرى وبالنسبة لوضع الدول الصغيرة كالملايو مثلاً فعلى الرغم من أن احتياجاتها التأسيسية أو المبدئية للنقد الأجنبي قد قدرت بحوالي ١٨٪ من جملة الإنفاق الاستثماري — وهو نفس ما قدر في الهند — فقد كان هناك إحساس اقتصادي سليم بأن الدخل المتولد من هذا الإنفاق سيؤدي إلى مستوى كبير من زيادة الطلب على السلع الاستهلاكية المستوردة في الوقت الذي لا يكون الاقتصاد القومي في مركز يستطيع مجاراته إلا إذا أصبح متاحاً له قدر كبير من النقد الأجنبي لتغويه وهو ٥٦٪ من جملة الإنفاق الاستثماري .

ولا شك أن الطلب على السلع الاستهلاكية المستوردة سوف يكون من جانب المستهلك الفردي الخاص ويتحدد حجم هذا الطلب عن طريق ما يتمتع به هذا المستهلك من دخل نقدى فضلاً عن ارتفاع أو انخفاض الميل نحو الاستيراد Propensity of Import . ولكن الحكومة تستطيع أن تتدخل للإقلال من طلب الأفراد على العملات الأجنبية لشراء سلع الاستهلاك . فهي — عن طريق الضرائب والقروض الداخلية التي تقدمها للاقتباس العام — تستطيع أن تقلل من القوة الشرائية التي في يد الجمهور ومن ثم تقلل من الاحتياجات للنقد الأجنبي اللازم لتحويل الواردات من السلع الاستهلاكية . كذلك فإن الحكومة بفرضها الضرائب على الشعب تتحقق لها الرقابة على النقد الأجنبي الإضافي الذي كان يمكن أن يستخدمه الجمهور في استيراد السلع الاستهلاكية لو لا ذلك . ومن ثم فإذا وجه الاستثمار المتضمن نقداً أجنبياً إلى القطاع العام كان على الدولة أن تحسب الاحتياجات الكلية من النقد الأجنبي على اعتبار أنه مقدار النقد الأجنبي المطلوب مباشرة لتحويل الواردات الرأسمالية مضافاً إليه ذلك الجزء من الدخول الإضافية التي تناح لأصحاب

الأعمال والمنظرين وغيرهما من الفئات العالية لانفاقها على السلع والخدمات الأجنبية ، وذلك بعد استبعاد الضرائب والمدعيون .

وللتوضيح ذلك نفترض أن الإنفاق المحلي الإجمالي على الاستثمار هو ١٠٠٠ وحدة . فإذا أُنفق هذا المبلغ على التكوينات الرأسمالية في الدولة النامية فإن القوة الشرائية المتاحة للجمهور سوف تزيد بقدر مثل من هذا الدخل أي بـ٥٠٠ . وسوف نفترض أيضاً أن الدولة عن طريق الضرائب والقروض سوف تحصل من ذلك ١٠٠٠ وحدة السابقة على ٤٠٠ وبذلك يقل الدخل المتاح الإنفاق الجماعي إلى ٦٠٠ . فإذا فرضنا أن درجة الميل إلى الاستيراد هي ٠.٢٠ . فإن قيمة الواردات غير المباشرة الضرورية سوف تكون $0.20 \times (1000 - 400) = 120$ فإذا كانت الواردات المباشرة المطلوبة للاستثمار السابق هي ٥٠٠ فإن الواردات الإجمالية — مباشرة وغير مباشرة — سوف تكون $500 + 120 = 620$ ، ويجب أن نضيف هنا أيضاً أنه حين تحصل الدولة على إيراداتها عن طريق الضرائب فإنها تجمع من النقد الأجنبي ما يساوي المقدار الذي كان يمكن أن يستخدمه دافعوا الضرائب في الاستيراد لو أنهم لم يتخروا عن جزء من دخولهم لسداد الضرائب .

وما كان المثال السابق يفترض أن ميل الجمهور إلى الاستيراد هو ٠.٢٠ فإن ذلك يعني أنه حين تجمع الدولة ٤٠٠ عن طريق الضرائب فإن كمية النقد الأجنبي الذي تحصل عليه هو $0.20 \times 400 = 80$ وحدة . إذن ليس صحيحاً القول بأن النقد الأجنبي المطلوب لمشروع من مشروعات التنمية هو الفرق بين تكاليفه الكلية وبين المورد الذي يمكن جمعها — أو تحصيلها — عن طريق الضرائب والاكتتاب في القروض الحكومية . ذلك أنه حتى إذا كانت الموارد المحلية التي تعبيها الدولة متساوية لتكلفة المشروع الوارد في الخطة فإن كمية النقد الأجنبي الذي يتأتى للدولة لا يعود أن يكون جزءاً من الموارد ، أي هو ذلك الجزء الذي كان يمكن أن ينفقه الجمهور على الواردات لو لم تكن هناك ضرائب وقروض محلية تستقطع منه . ويعني أيضاً أن أي مشروع يمكن

أن عول كله بدون الموارد المحلية وذلك في حالة ما إذا كانت الموارد التي تحصلها الدولة أكبر بكثير من تكاليف المشروع . وتوقف هذه الإضافة على نسبة الميل نحو الاستيراد . فكلما ارتفعت هذه النسبة قلت الإضافة أو الزيادة والعكس بالعكس .

ومع ذلك كله . فليس صحيحاً أن نبني تقديرنا لاحتياجاتنا من النقد الأجنبي على هذه الاعتبارات النظرية الجافة وحدها وإنما يجب أن ندخل في الاعتبارات قدرة الدولة النامية على امتصاص واستخدام الموارد الأجنبية المتاحة . وبعبارة أخرى فإن مدى التجاء الاقتصاد النامي في مراحله الأولى من بدء التنمية إلى الأقراض من الخارج بصورة مفيدة لا يتوقف على مقدار ما يحتاجه كل مشروع من مشروعات الخطة المرسومة من نقد أجنبي وإنما يتوقف على الظروف الاقتصادية لكل دولة والتطور الاقتصادي السائد ومستوى التنمية الذي تم تحقيقه حتى بدء عملية الأقراض ثم على نمط التموي الذي تسهدفه ، وأخيراً على قدرة اقتصاد تلك الدولة على امتصاص رأس المال المتاح The Capacity to Absorb الأجنبي مسألة على جانب كبير من الأهمية بالنسبة لاستخدام رأس المال الأجنبي المتاح . فبعض الدول النامية تحكم وضعها الاقتصادي القديم وعدم تطورها وجوها وضعف مواردها المحلية لا تستطيع امتصاص رأس المال الأجنبي في سهولة ويسر بينما هناك دول أخرى تتمتع بقدرة على هذا الامتصاص بحكم الدرجة الوسطى التي حققتها في مضمار التنمية وبحكم القوة النسبية التي حققتها هيكلها السفلي وبحكم مواردها المحلية المتاحة والتي هي الأمل في الاستثمار . إن مصر الآن تعتبر خير مثال لقدرة الدولة النامية على امتصاص رأس المال الأجنبي – عربياً كان أم غربياً أو شرقياً – ليعمل جنباً إلى جنب مع رأس المال المحلي المتاح . وهي في هذا تختلف مثلاً عن دولة مثل مالي أو داهومي في أفريقيا حيث لم يتحقق فيما بعد ذلك المستوى الاقتصادي الذي يحقق مرحلة الانطلاق نحو التنمية التي تحتاج إلى مزيد من الاستثمار .

وهكذا فإن قدرة الدولة النامية على امتلاص رأس المال الأجنبي إنما توقف على العديد من العوامل الاقتصادية والسياسية والاجتماعية المختلفة لعل أهمها هو مقدار الموارد المحلية المتاحة والتي سوف يتضمن لها رأس المال الأجنبي مكوناً بذلك رأس المال الإجمالي العامل . ثم يجيء بعد ذلك عامل عدم تعبئة المدخرات المحدودة المتاحة في الدول النامية التعبئة الصحيحة بسبب عدم تعود الشعب النامي على عملية الاستثمار لطبيعة التحالف السائد في المؤسسات المالية والمصرفية . كذلك فإن ضعف الموارد الطبيعية في كثير من الدول النامية لا تساعد على امتلاص المزيد من رأس المال الأجنبي . وحتى إذا كانت متوفرة نسبياً – كما هو الحال في غانا أو الكونغو مثلاً – فإن إخضاع تلك الموارد للمشروعات الإنتاجية الاقتصادية السليمة يتطلب استثماراً أساسياً ضخماً في بناء الهيكل السفلي للاقتصاد القومي كالطرق والكباري والموانئ والسكك الحديدية وغير ذلك من المنشآت غير المباشرة الالازمة لعملية التنمية . كذلك فإن قدرة الدولة على امتلاص رأس المال الأجنبي يتوقف على درجة الكفاية الإنتاجية للعمال ؛ فقد يكون العمل في بعض الدول النامية رخيضاً ومتواصلاً ولكن انخفاض الإنتاجية الحدية هو لاء العمال يجعل عامل العمل هناك باهظ التكاليف . هذا من جهة العمال العاديين إلا أن التنمية الاقتصادية لا تتطلب هو لاء العمال فحسب وإنما تعتمد أساساً على عمال مدربين من ذوى كفاءات مرتفعة ومتعددة يستطيعون التعامل مع العدد والآلات التكنولوجية الحديثة ، وقد لا تتوافر هذه الفئة في كثير من الدول النامية اليوم . زد على ذلك أن ندرة المهارة التنظيمية تقييد مجال الاستخدام الكامل لرأس المال الأجنبي ، وفي هذه الحالة لا يصبح من الضروري استيراد الموارد الأجنبية والمعدات الرأسمالية فحسب بل لا بد أيضاً من استيراد العمال القنيين المهرة فضلاً عن استيراد المهارة الإدارية من الخارج . كذلك ليس ممكناً استخدام الموارد الأجنبية المتاحة استخداماً صحيحاً وبخاصة على شكل سلع رأسمالية تكنولوجية حديثة – ما لم يكن مستوى تعلم الشعب وقلقه على العمل المتضامن وتنظيمه

الاجتماعي وذكائه ومعرفته بالفنون التكنولوجية المعاصرة على درجة عالية نسبياً . وأخيراً فإن الحكم السياسي المستقر والقيادة السياسية المرنة الحكيمة والنظم الإدارية السليمة تعتبر كلها من العوامل الأساسية التي ترفع من قدرة الاقتصاد القومي الناجي على الامتصاص .

والسؤال الذي يواجهنا الآن وبعد هذا العرض الفنى الطويل لاستخدام رأس المال الأجنبي وشروطه واحتياجات الدولة النامية منه هو : ما هي أوجه الاختيار المثلث لاستئثار رأس المال الأجنبي في مشروعات التنمية ؟ وبمعنى آخر ما هي المشروعات التي يتعين البدء بها عند توافر رأس المال الأجنبي ؟ والسؤال بهذه الصيغة لا يحتاج إلا إلى إجابة مباشرة دون التطلع إلى التحليل الاقتصادي المطول لأنثبت به صحة ما سأدلّ به من إجابة .

إن استئثار رأس المال الأجنبي – وكما تناولى به الأوساط الغربية – ينبغي أن يكون أولاً في مشروعات محددة تتحقق إنتاجاً في فترة زمنية قصيرة حتى يتضادى أى فقد أو تسرب في الموارد الأجنبية وحتى يصل المشروع إلى المرحلة التي يستطيع عندها أن يدعم نفسه بنفسه وأن يحصل على العملات الأجنبية اللازمة لدفع فوائد الديون وأقساطها . وبذلك يقلل إلى أدنى حد خطر قيام صعوبات أمام النقد الأجنبي وخطر احتلال ميزان المدفوعات . ولهذا السبب يصر البنك الدولى للإنشاء والتعمير على أن توجه قروضه في الدول النامية نحو إقامة وتنمية المشروعات الإنتاجية ذات العائد السريع والتي تكسب بعد نجاحها قدرأً من العملات الأجنبية كافية لتغطية فوائد واستهلاك الدين والتي ما كان يمكن إقامتها بغير هذه العملات الأجنبية . وهو نفس المبدأ الذى يكن وراء سياسة الإقراض الذى يتبعها بنك الاستيراد والتصدير التابع للولايات المتحدة . كذلك فإن بنك الإنعاش الأوروبي الذى يستهدف إعادة بناء الاقتصاديات الأوروبية التى انهارت بعد الحرب العالمية الثانية قد وضع شرطاً بأن القروض التى يمنحها لا ينبغي أن توجه نحو الإنفاق الاستهلاكى وإنما يجب أن يستخدم

في تمويل المشروعات الإنتاجية . كما أن معظم القروض التي تمنحها الدول الغنية إلى الدول النامية ذات طبيعة محددة وتقوم على أساس علاقة مباشرة بين الدول المقرضة والدول المقترضة . أضف إلى ذلك أنه حين يقييد القرض — أو المنحة — بشرط ما فإن الدولة المقترضة لا تحسن انتقاداً لكرامتها مما لو أن المنحة لم تقييد بشرط .

على أننا لا نؤيد فكرة ربط الدول الغنية والمؤسسات الدولية منع المعونة أو القرض للدول النامية بشروط اقتصادية أو سياسية معينة ، ذلك أن مثل هذه الشروط فيها تقييد لحرية الدولة النامية في عملية الاستثمار . ذلك أن ربط القروض الخارجية والمنح بمشروعات محددة والإصرار على استخدام رأس المال الأجنبي في هذه المشروعات بالذات إنما يقوم على أساس تقييم غير كاف لشكلات تلك الدول . ومن ثم لا يكون نافعاً دائماً . ولكن — مع ذلك — هناك تجارب قدمة مرت على بعض الدول النامية ثبت أنها قد استلمت قروضاً ومنحاً من بعض الدول الغنية ومشروعات محددة ولكنها — وبعد فترة زمنية معينة — نقلت رأس المال الأجنبي إلى مشروعات أخرى لم تكن واردة في الاتفاق . وقد حدث هذا كثيراً مما دعا بعض المؤسسات الدولية إلى التصريح بشروط القروض على تخصيص هذا القرض إلى مشروعات بعينها .

ومع ذلك — ومن وجهة نظر الدول النامية المستحقة للقرض — فإن كثيراً من المشروعات الكبرى والمرافق العامة لا يكون متوجهاً بصورة مباشرة من الناحية المحاسبية ولكنه يزيد من قوة الهيكل الأساسي للاقتصاد القومي ، ويساعد — بطريق غير مباشر — على تنمية كثير من الصناعات الأخرى وبذلك يقوم بهيئة الجو المناسب للنمو الاقتصادي الشامل . إن السدود والقنطرات والسكك الحديدية والموانئ وما إلى ذلك من المنشآت التي تحتاج إلى روؤس أموال كبيرة لا ينتظر منها أن تقدم عوائدها في يوم ولية وإنما يحتاج ذلك إلى سنتين طويلة . وهنا — ومن وجهة نظر الدول المانحة للقرض — فهو غير

مشجعة بينما هي ذات فوائد هائلة بالنسبة للدول النامية المستلمة للقرض^(١). ولعل السد العالي في مصر هو أفضل مثال نسوقه للدلالة على رأينا . فلم يواافق البنك الدولي على تمويله لأسباب سياسية واقتصادية منها أن عائداته يحتاج إلى سنوات طويلة ، بينما عمدنا نحن الشعب المصري إلى التحمس لبناء السد لا لفوائده المباشرة وإنما لما سوف ينجم عن بناء السد من مكاسب غير مباشرة ستأتي فيما بعد . وعلى أية حال فيجب أن نذكر أن التنمية الاقتصادية عملية عامة تؤثر في الاقتصاد كله ، وإن فشل أو نجاح مشروع معين بذاته لا يحكم عليه من حيث ما يتحققه من ربح وإنما يحكم عليه من حيث أثره على الاقتصاد القومي بأسره . إن الوضع العام للأقراض في العصر الحديث مختلف تماماً عن وضعه في القرن التاسع عشر فالاقراض اليوم يستهدف تنمية اقتصادية عامة وليس صناعات محددة . ومن ثم فلا يجب موازنة التكلفة والعائد بالنسبة لأى مشروع على حدة بنفس أساليب الموازنة التي توجد في كشوف حسابات المشروع الخاص^(٢).

ويمكن — لنفس الأسباب السابقة — الطعن في سلامية المبدأ الذي يرى أن رأس المال الأجنبي يجب ألا يستثمر إلا في المشروعات التي تتحقق كسباً طيباً من العملات الأجنبية . صحيح إن خدمة القروض الأجنبية تتطلب تكلفة ونفقات وتنقضي كسب عملات أجنبية لمواجهة التزاماتها ، وصحيح أن من الأهمية عكاظ إنتاج فائض للتصدير ، ثم صحيح أيضاً ما يقوله Willard من أنه إذا تجاوزت خدمة القروض الأجنبية ما يتدفق على الدولة من أموال فإن ذلك يتضمن خفضاً في الدخل القومي للدولة أكبر مما تقتضيه تكاليف الدين نفسها^(٣) . كل هذا صحيح إلا أن الأصح منه أن الدولة حين تنسو

Mandelbaum, K. "The Industrialization of Backward Areas" 1954, p. 11. (١)

Frankel, "The Economic Impact of Underdeveloped Societies" Oxford press, 1953, pp.56 - 81. (٢)

Willard, Trade, Aid or What ? John Hopkins, 1954, p. 176. (٣)

اقتصادياً وحين تجيء مواردنا تعبئة سليمة لا بد أن تستكشف أن صناعاتنا ليست كلها تحقق كسباً من النقد الأجنبي وإنما بعضها يتحقق هذا الكسب والبعض الآخر يتطلب دائماً المزيد من النقد الأجنبي . وعلى ذلك فيمكن تعويض الصناعات الأولى بالثانية .

كذلك فإن بناء الخدمات الاقتصادية وتحسين الخدمات التعليمية والصحية وتطوير التكنولوجيا والهوضن بالبحوث العلمية التطبيقية هي كلها لازمة للتكوين الرأسمالي في الدول النامية ربما أكثر من إقامة صناعة جديدة أو توسيع صناعة قائمة فعلاً وتكتب عمارات أجنبية . ومن هنا فإن استخدام رأس المال الأجنبي في هذه القطاعات الاستثمارية على الرغم من أنه قد يؤدي إلى صعوبات أمام ميزان المدفوعات إلا أنه هام وضروري . أما أن رأس المال الأجنبي يساء استخدامه أو يحسن استخدامه فلا يصبح الحكم عليه في صورة أثره على ما يتحققه من نسب من عمارات أجنبية . كذلك فإن المعيار المهم في هذا الاستخدام ليس في مدى ما يوثر على الواردات من تخفيض وليس ما يؤدي إليه من زيادة في الصادرات . وإنما في مدى ما يوثر على الانتاجية الشاملة للاقتصاد القومي بأسره . ولذا يقول الاقتصادي الهندي Singh إن المبدأ الأساسي في استخدام رأس المال الأجنبي ليس في مقدار ما يتحققه من مكاسب من النقد الأجنبي وإنما في مقدار ما يتحققه من تنمية ومشاركة في التنمية في الاقتصاد القومي بأسره .

مشكلة سداد أقساط القروض وفوائدها :

لا أظن أنني بحاجة إلى تأكيد حقيقة - أو لعلها يذهبها - اقتصادية وسياسية كبرى في عالمنا المعاصر وهي وجوب سداد أقساط القروض الدولية وفوائدها حسب ما ينص عليه عقد الاتفاق . ذلك أن العلاقات الدولية المعقدة المتشابكة حيث ينقسم العالم إلى قوى وكتل اقتصادية وسياسية مختلفة وحيث تلعب دول العالم الثالث دوراً محدوداً في هذه الشبكة المعقدة . . .

مثل هذه الظروف تتحمّل الدول النامية المفترضة احترام الاتفاques الدوليه و عدم التخلص منها ، وإلا ساءت علاقتها مع الدول الكبرى وأصابها الضرر . ومن دواعي الأسف أن تجد بعض الدول النامية نفسها أحياناً في وضع لا تستطيع فيه الوفاء بديونها . و يحدث هذا عادة نتيجة سوء استخدام القروض في مشروعات ثانوية ، أو الإفراط في الاقتراض القصير الأجل بشروط صعبة ، أو بسبب سوء إدارة الاقتصاد .

وعلى أية حال فإن العلاقات الاقتصادية المعاصرة لا تتضمن إلا الوفاء بالديون أو جدولتها – أي تأجيل أقساطها إلى حين – وعلى ذلك فإن تحليلاتنا التالية ستقوم أساساً على هذه القروض .

إن مشكلة خلق الأسباب المادية السليمة للوفاء بالالتزامات المرتبة على استخدام رأس المال الأجنبي لا يقل أهمية عن مشكلة استثمار هذا المال ليحقق الأرباح التي تعود على التنمية الشاملة بأجل القوائد . وتشمل هذه الالتزامات سداد الأقساط السنوية المتفق عليها وفوائد الدين والنفقات الأخرى اللازمة لخدمة الدين .

ويتضمن استخدام رأس المال الأجنبي في التنمية قضيتين أساسيتين : الأولى هي الاستخدام الاقتصادي الأمثل لهذا المال . والثانية هي الوفاء بكافة الالتزامات اللازمة لخدمة الديون وفوائدها . ولكن الشيء الذي أوكله هنا أن القضية الأولى مرتبطة بالثانية أشد الارتباط وبالتألي فإن القضيتين لا يمكن فصلهما عن بعضهما لأنهما تشكلان – في حد ذاتها – وضعياً اقتصادياً واحداً . فالاستخدام الأمثل لرأس المال الأجنبي يتضمن المعنى القائل بأن الدولة المفترضة يجب أن تصل إلى المستوى الاقتصادي الذي تحقق بمقتضاه فائضاً اقتصادياً تستطيع بموجبه الوفاء بكافة التزاماتها في سهولة ويسر ، وحيث لا تشكل فيه هذه الالتزامات عبئاً أو ضغطاً عليها .

وخدمة القروض الأجنبية – في تصورى – تتطلب توافر شيئين أساسين : الأول أن تعبأ الموارد المالية الداخلية لمواجهة الالتزامات

الخارجية . والثاني أن تتوافق كمية معينة من النقد الأجنبي تساعده في عملية التعبئة هذه وحتى تم الخطوات الأولى نحو السداد . ومن هنا فإن قدرة الدولة المقرضة على سداد القرض والوفاء بفوائده لا بد أن تعتمد على العوامل الثلاثة الآتية :

١ - مدى ما يطرأ على الدخل القومي في الدولة النامية من نمو نتيجة القرض الأجنبي . تعني أن استخدام القرض سيتاجع عنه زيادة محتملة في الدخل القومي لزيادة العمالة والتوظيف وزيادة الاستثمار المالي وما إلى ذلك من المتغيرات الاقتصادية التي ترتبط باستخدام القرض . وستختلف هذه الزيادة باختلاف المشروعات الاستثمارية ، فهناك زيادة مباشرة تحدث في فترة زمنية قصيرة نسبياً وهناك زيادة غير مباشرة تنتجه عن مشروعات تساهم في التنمية الاقتصادية بطريق غير مباشر .

وعلى أية حال بالنسبة للصناعة الفردية أو المشروع الفردي الذي تم فيه استثمار القرض فلا يهم كثيراً ما إذا كان هذا المشروع أو هذه الصناعة تستطيع أو لا تستطيع أن تحقق فائضاً للتصدير لمواجهة تكاليف القرض ولكن بالنسبة للاقتصاد القومي ككل ما لم يرتفع الدخل القوميارتفاعاً كافياً فلن تستطيع الدولة النامية المقرضة الوفاء بالتزامات القرض وفاماً تاماً .

وقد يترکز استثمار رأس المال الأجنبي في مشروعات معينة كالصناعات الأساسية والثقيلة أو الزراعة أو الصناعات التعدينية أو المرافق العامة أو الخدمات الاجتماعية . وهنا ينبغي أن يقوم رأس المال الأجنبي بدور العامل المساعد في توليد قوى النمو ورفع الاقتصاد القومي رفعاً إلى مستويات اقتصادية أعلى ، وبالجملة فما لم يتخذ اقتصاد الدولة المقرضة شكلًا جديداً فستجد الدولة أنه من الصعب – بل من المستحيل – النهوض بالموارد المحلية إلى المدى الذي يحقق السداد المطلوب للديون وفوائدها . والواقع أن قدرة الدولة على سداد ديونها يتوقف على مدى تجاوز مدخلاتها المحلية لاستثمارتها المحلية .

وإذا حدث ذلك - ولا بد أن يحدث - زاد الدخل القومي زيادة مضطربة وأمكن عندها سداد الديون وفوائدها .

أما إذا ظلت المدخرات المحلية في مستوى أقل من الاستثمارات المحلية فلن تطرأ الزيادة المطلوبة على الدخل القومي وستظل الظروف والأحوال الاقتصادية في حال سكون وعندئذ فليس من المعقول إتمام عملية سداد القرض .

٢ - وضع سياسة مالية ضريبية يلتزم بها شعب الدولة النامية وتهدف إلى زيادة حصيلة الضرائب بأنواعها وتنظيم عمليات الاستهلاك والادخار والأجور وتنتهي إلى تكون فائض اقتصادي داخلي يمكن أن يحول - كله أو بعضه - إلى الخارج سداداً لالديون .

كذلك من الأهمية يمكن أن تقوم الحكومة في الدولة النامية بدور فعال في الادخار والاستثمار وتحقيق أرباح من مشروعاتها بهدف الزيادة في الإيرادات الجارية على المصروفات الجارية . وتكون أرباح المشروعات العامة التي تمول الحكومة عادة جزءاً من الإيرادات الحكومية الجارية وبذلك يتضمنها الادخار الحكومي . أما أرباح المشروعات العامة التي لا تحول إلى الحكومة وإنما تبقى في تلك المشروعات في شكل احتياطيات نقدية أو يعاد استثمارها فتعامل عادة كمدخرات للمشروعات العامة أو قطاع الأعمال العام . وبقدر ما تحول أرباح المشروعات العامة إلى ميزانية الدولة فإنها لا تبقى مورداً مستقلاً للادخار العام بسبب اختلاطها بغيرها من الإيرادات الحكومية . وأيا كانت الظروف فغالباً ما يسهل تحديد مجموع مساهمة المشروعات العامة سواء في تغذية الإيرادات الحكومية أو في تعزيز الادخار العام .

وهذه كلها تعتبر موارد مالية في يد الدولة يمكن أن توجهها إلى قنوات الاستثمار أو تخصصها لتسديد الديون . وعلى أية حال فإن حصيلة الضرائب بأنواعها لا بد أن تستخدم استخداماً كاملاً في تمويل التنمية أولاً ، وثانياً في تسديد الديون .

ويعتبر التفاوت الشديد في توزيع الثروات والدخول السائد في بعض الدول النامية ذات الاقتصاد الرأسمالي ، ومواجهة الاتجاهات التضخمية التي تصاحب عملية التنمية فيها حرجاً هاماً لتأييد التوسع في استخدام ضرائب كأدلة لمشاركة الطبقات الغنية والمتوسطة في خدمة الديون وفوائدها .

ومع ذلك فلا شك أن هناك حدأً أقصى لما يمكن جبايته من ضرائب دون الإضرار بالاقتصاد القومي في أي مجتمع . وتعتمد الطاقة الضريبية بهذا المعنى على عددة عوامل في مقدمتها حجم الدخل القومي وكيفية توزيعه ونصيب الفرد وحجم وتوزيع رأس المال والثروة القومية ونوع الانفاق الحكومي ومستوى الكفاية الفنية والإدارية للمجهاز الضريبي ودرجة تماست الشعب ورغبتها الجارفة في تسديد ديونه عن طريق اعتماده الكل على قدرته الاقتصادية الذاتية .

ولست في حاجة لأن نؤكد هنا أن ضرائب – إذا ما تم تحصيلها بطريقة فعالة وعادلة – فإنها تساعد في الحد من مستويات الاستهلاك . وبذلك ينبع هامش أكبر من المدخرات المحلية . على أننا نوجه النظر أيضاً إلى نقطة فنية أخرى وهي أن فاعلية ضرائب التي تهدف إلى تقليل الاستهلاك يقصد تكوين هامش من المدخرات إنما تحددها الطريقة التي تتبع لزيادة الدخل الإضافي المتولد من الاستثمار ، ففي الهند تبلغ نسبة الإيرادات الضريبية إلى الدخل القومي ٩٪ . وطالما أن حوالي $\frac{1}{2}$ من الدخل الجديد المتولد يمكن تحصيله عن طريق ضرائب فمن الممكن أن نحسب مدى ما سينمو به الدخل القومي إذا عرفنا معدل الفائدة المدفوعة إلى رأس المال المقترض . وعلى ذلك فإذا كان معدل الفائدة ١٪ وجب أن يكون الدخل الجديد ١١٪ ، وإذا كان معدل الفائدة ٥٪ وجب أن يزيد الدخل بنسبة ٥٥٪ . ومن الواقع إذن أنه إذا كان معدل الفائدة منخفضاً أو كانت إيرادات ضرائب عالية فإن الحد الأدنى من الإيرادات الاقتصادية الممكن تحقيقها عن طريق الاستثمار الجديد سوف يكون في مستوى أقل . فإذا كان ما يحصل عن طريق

الضرائب يعادل ٢٥٪ من الدخل القومي — كما هو الحال في الدول المتقدمة اقتصادياً — فإن استثمار رأس المال الأجنبي بفائدة ٥٪ لا يشكل عيناً اقتصادياً على هذه الدول ، وحتى إذا نقصت إيرادات الاستثمار إلى ٢٠٪ .

كذلك إذا عرفنا إيرادات الاستثمار في هذه الدول أمكننا بالتأني القول بأنها تستطيع أن تدفع معدلاً للفائدة عن رأس المال المقترض أكبر مما تدفعه مثيلاتها من الدول الفقيرة .

وعلى أية حال فهذه كلها دراسات رياضية معقدة قام بها بروفسور ليثبتت بوجبهما أن الضرائب السليمة تستطيع تكوين هامش من المدخرات يزيد أو يت recess حسب زيادة الدخل القومي الجديـد المتولـد عن الاستثمارـات الجديـدة . وأن هذا الـهامـش يـلـعب دورـاً بالـغـ الأـهمـيـةـ في تسـديـدـ الـديـونـ وـفـوـائـدـهـ (١) .

٣— وأخيراً فإن قدرة الدولة المقترضة على سداد القروض الأجنبية والوفاء بفوائدها تعتمد على ما تتحققه الدولة النامية المقترضة من فائض في صادراتها . أي إنتاج فائض في تلك الصادرات ينبع عن توسيع الاقتصاد القومي مع شـىـءـ من الإقلـالـ من الواردـاتـ .

والخلاصة أن الاقتصاد القومي في الدول النامية إذا نما نمواً طيباً مـعاـدةـ رأسـ المـالـ الأـجـنبـيـ فإنـ العـبـءـ الحـقـيقـيـ للـسـادـادـ يـكـوـنـ ضـئـلاـ وـيمـكـنـ تحـمـلهـ . ومنـ هـنـاـ يـصـبـحـ استـخـدـامـ رـأـسـ المـالـ فـنـاـ مـنـ الـفـنـوـنـ الـاـقـتـصـادـيـةـ الـتـيـ يـنـبـغـيـ أنـ يـوـجـدـ فـيـ حـذـرـ بـالـغـ لـيـكـوـنـ وـسـيـلـةـ اـسـتـراتـيـجـيـةـ مـنـ وـسـائـلـ التـنـمـيـةـ الـاـقـتـصـادـيـةـ الـكـفـيـلـةـ بـعـالـجـةـ التـخـلـفـ .

Vries, "Financial Aspects of Economic Development," (١)

"Formation and Economic Appraisal of Development Projects" Vol. I.V.N., 1951.