

القيم الثقافية البيروقراتية وتأثيرها على أنماط سلوك العاملين بالأجهزة الحكومية

دكتور احمد راتب العسوي
كلية التجارة - جامعة الزقازيق بعينها

١ - مشكلة البحث :

تقع الادارة عادة تحت تأثير التركيبة الاجتماعية السائدة وتتلون بالأفكار والمعتقدات السائدة في المجتمع ومن ثم تتعدد مظاهراتها وأساليبها في العمل كما تتأثر فعالياتها وانجازاتها (١) . وتلعب الخصائص الاجتماعية والسلوكية والثقافية لمجتمع معين دورا هاما في تشكيل السلوكات والممارسات الفعلية لمنظمات الادارة العامة في المجتمع ، مما يصدر عن العاملين في منظمات الادارة العامة من تصرفات فعلية هو في الواقع افراز ونتاج للبيئة الاجتماعية والثقافية التي جاء منها هؤلاء العاملون ، فأجهزة الادارة العامة تتفاعل مع البيئة الاجتماعية والثقافية وتتأثر بها وتتطبع وبالتالي بالكثير من سماتها وخصائصها (٢) .

وإذا كانت الثقافة هي كيان مركب مكتسب يؤثر على تفكير الفرد وسلوكياته وفي تعامله مع البيئة المحيطة (٣) ، فإنها أيضا نظام متكامل من السلوك الاجتماعي يسانده عدد من الأفكار والقيم والمبادئ (٤) كما ينظر إلى المنظمة على أنها نظام ثقافي فرعى يتأثر بالثقافة وبالقيم السائدة وبالتالي فإن كلًا من جماعات العمل الرسمية وغير الرسمية تتأثر بذلك حيث يغرس المجتمع نظام القيم في الفرد من خلال القيم الثقافية العامة (٥) .

المنظمات تقوم – في نفس الوقت – بمحاولات تطبيق سلوك الأفراد بها حتى تتواءم أنماطهم السلوكية مع سياسات التنظيم والإجراءات وتصميم العمل والتوقعات الخاصة بالأداء حتى يمكن تحقيق الأهداف التنظيمية (٦) .

وعلى ذلك فهناك قيم ثقافية للتنظيم (٧) ، وهذه القيم تتدخل في السياسات والقواعد والإجراءات وتحدد مستويات الأداء ومدى فعالية التنظيم (٨) ، لأنها تؤثر في سلوك أعضاء التنظيم .

وفيما يتعلق بالأجهزة الحكومية ، ربما كان لبعض القيم الثقافية البيروغرافية السائدة بها (٩) تأثير على درجة من الأهمية في تشكيل أو تطبيق أنماط سلوك أعضاء التنظيم بها ومن ثم يتميز سلوكهم بخصائص معينة ، قد تؤثر على مستويات الأداء ومدى تحقيق الفعالية

التنظيمية بالعديد من الأجهزة الحكومية . ومن ثم تمثل المشكلة محل البحث في محاولة
الاجابة على التساؤلات الآتية :

- ١/١ - ماهى أكثر القيم الثقافية البيروقراطية انتشاراً بالأجهزة الحكومية ؟
- ٢/١ - كيف يمكن قياس الأهمية النسبية للقيم الثقافية البيروقراطية محل البحث ؟
- ٣/١ - ماهى اتجاهات تأثير القيم الثقافية البيروقراطية على تشكيل أنماط سلوك العاملين بالأجهزة الحكومية ؟
- ٤/١ - هل هناك اختلافات بين الرجال والنساء في درجة تأثير سلوك كل منهم بالقيم الثقافية البيروقراطية ؟
- ٥/١ - هل هناك فروق بين الرؤساء والمرؤوسين في درجة التأثير بالقيم الثقافية البيروقراطية ؟
- ٦/١ - هل هناك فروق بين المديرين بالمستويات الادارية المختلفة في درجة التأثير بالقيم الثقافية البيروقراطية ؟
- ٧/١ - هل توجد فروق بين العاملين في مختلف المجموعات الوظيفية في درجة التأثير بالقيم الثقافية البيروقراطية ؟
- ٨/١ - كيف يمكن التغلب على التأثيرات السلبية لبعض القيم الثقافية البيروقراطية على سلوك العاملين بالأجهزة الحكومية ؟

٢ - أهداف الدراسة :

- ١/٢ - تحديد بعض القيم الثقافية السائدة لدى المبحوثين بالوحدات الادارية محل الدراسة .
- ٢/٢ - تحديد وترتيب الأهمية النسبية للقيم الثقافية السائدة لدى المبحوثين .
- ٣/٢ - دراسة اتجاهات تأثير القيم الثقافية في تشكيل أنماط سلوك المبحوثين .
- ٤/٢ - تحديد وقياس الفروق في درجة التأثير بالقيم الثقافية السائدة بين طبقة الادارة والمجموعات الوظيفية المختلفة بالوحدات الادارية محل البحث أو الدراسة .
- ٥/٢ - تحديد وقياس الفروق في درجة التأثير بالقيم الثقافية السائدة بين الرجال والنساء، وانعكاسات ذلك على سلوك كل منهما بالوحدات الادارية محل الدراسة .
- ٦/٢ - اقتراح بعض التوصيات المناسبة للمساهمة في تقديم بعض الحلول للتغلب على بعض المشكلات السلوكية بالأجهزة الحكومية .

٣ - غرافي الدراسة :

١/٢ - الغرض الأول :

العديد من القيم الثقافية البيروقراطية (قيمة الوقت ، محدودية الانتاجية ، عدم الحزم في اتخاذ القرارات ، الخوف وتجنب المخاطرة ، الازدحام للسلطة ، المحاباة وتبادل المعالج الشخصية) تؤثر في تشكيل وتطبيع العديد من أنماط سلوك الأعضاء بالتنظيم ولها تأثيرات سلبية على السلوك والآداء التنظيمي .

٢/٢ - الغرض الثاني :

١/٢/٢ - الاختلافات بين الرجال والنساء في التكوين النفسي والاجتماعي لكل منها تخلق فروقاً بينهما في درجة التأثير السلوكي ببعض القيم الثقافية

البيروقراطية محل البحث .

٢/٢/٢ - طبيعة العمل الاداري تخلق فروقاً بين المديرين بالمستويات الادارية (العليا - الوسطى سالدنيا) والعاملين بالمجموعات الوظيفية (التخصصية ، الفنية ، المكتبة ، الحرافية والخدمات المعاونة) في درجة التأثير السلوكي ببعض القيم الثقافية البيروقراطية محل البحث .

٣/٢/٢ - الاختلافات في طبيعة المهام والمسؤوليات بين المديرين بالمستويات الادارية المختلفة (العليا - الوسطى - الدنيا) تخلق فروقاً بينهم في درجة تأثير سلوكهم بالقيم الثقافية البيروقراطية محل البحث .

٤/٢/٢ - الاختلافات في المتطلبات والخصائص الوظيفية للمجموعات الوظيفية المختلفة (التخصصية ، الفنية ، المكتبة ، والحرافية والخدمات المعاونة) تخلق فروقاً بينهم في درجة تأثير سلوكهم بالقيم الثقافية البيروقراطية محل البحث .

- حدود الدراسة :

١، قد يوجه الى الباحث العديد من الانتقادات لانه أجرى دراسته على محافظة واحدة (محافظة القليوبية) من محافظات الجمهورية مما قد يجعل هناك قصور في نتائج الدراسة وصعوبة تعليمها ، وبالرغم من أن ذلك الرأي صحيح بدرجة أو بأخرى لهذا فالباحث يرى أن نتائج دراسته تقتصر على البعدين الزمني والجغرافي الذين أجريت فيها الدراسة .

ومع ذلك هناك أسباب جعلت الباحث يجري دراسته على محافظة القليوبية منها تسهيل وتعاون القيادات هناك لاجراء البحث وتقديم البيانات والمعلومات اللازمة ومساعدة الباحث في اجراء الدراسة بالديوان والمديريات التابعة للمحافظة ، وتلائمها هامة وضرورية حتى تتم اجراءات الدراسة بنجاح .

من انباب أيها أن حجم العطالة بديوان عام المحافظة والمديريات التابعة بلغَ وقت اعداد الدراسة ١١١٢٥٣ عاملاً (١٠) . وهو حجم مجتمع مناسب ويمكن من خلاله الحصول على عينة ذات حجم كبير . وقد شملت الدراسة ديوان عام المحافظة والمديريات التابعة (مديريات التربية والتعليم ، الشئون الصحية ، الاسكان والتعهير ، الشئون الاجتماعية ، التموين ، الزراعة) . وبالتالي فقد شمل مجتمع البحث كافة التخصصات والأنشطة .

٢/٤ - ربما كان هناك الكثير من القيم الثقافية البيروقراطية السائدة بالأجهزة الحكومية إلا أن دراسة الباحث اقتصرت على ستة قيم فقط هي قيمة الوقت ، قيمة محدودية الانتاجية وانخفاض الدافعية للإنجاز ، قيمة التردد وعدم الحزم في اتخاذ القرارات ، قيمة الخوف وتجنب المخاطرة والتجديد ، قيمة الادمان والخضوع للسلطة وأخيراً قيمة تبادل المصالح والعلاقات الشخصية بالتنظيم - حيث يرى الباحث أن هذه القيم منتشرة بدرجة أو بأخرى ولها تأثيرات على سلوك وأداء العاملين وذلك طبقاً لقراءات الباحث في هذا الصدد ، ويمكن لباحث آخر أن يدرس قيماً أخرى أو يعالج المشكلة بأسلوب آخر .

٣/٤ - مصادر جميع الجداول بالبحث هي اجابات المبحوثين بعد تفريغها ومعالجتها احصائياً .

٤/٤ - مستوى المعنوية لاختباري (ت) ، (ف) المقبول في الدراسة هو ٥٠ ر فأقل ، لأن هذا المستوى هو الأكثر قبولاً في مثل هذا النوع من الدراسات .

٥ - أسلوب الدراسة :

١/٥ - مجتمع الدراسة :

هم كافة العاملين بديوان عام محافظة القليوبية والمجلس المحلي والمديريات التابعة والمتواجدون وقت اجراء الدراسة .

٢٥ - عينة الدراسة :

١٦٥ - حجم العينة :

نظراً لتوافر البيانات الخاصة بالعاملين بالمنظمة محل البحث فقد ساعد ذلك على تحديد حجم العينة بسهولة ودقة . وبنا، على تحديد حجم مجتمع الدراسة والذي بلغ ١١١٢٥٣ مفردة فان حجم العينة في هذه الحالة يبلغ ٣٨٤ مفردة وذلك عند حدود خطأ معياري قدره $\pm 5\%$ وهي حدود خطأ مقبولة في الدراسات الاجتماعية عموماً (١١) . ولقد رأى الباحث زيادة حجم العينة بنسبة ٠٢٠% أي بزيادة قدرها ٧٧ مفردة ليصل حجم العينة إلى ٤٦١ مفردة وذلك لتعويض العجز الذي يحدث عادة بسبب فقدان بعض قوائم الاستقصاء التي يتم جمعها من مفردات العينة أو بسبب استبعاد بعض القوائم لعدم صلاحيتها لتحليل أو بسبب عدم تواجد أو اعتذار بعض مفردات العينة عن الصالحة في اجراءات الدراسة وذلك بناء على خبرات سابقة للباحث في هذا الصدد .

٤٦٥ - اختيار العينة :

طبقاً لأهداف وفروع البحث ، ولتوافر البيانات الخاصة بالعاملين بكافة المجموعات الوظيفية والمستويات الادارية فقد اختار الباحث عينة طبقية مستخدماً المعادلة الآتية (١٢) :

$$\text{حجم العينة لـ} \alpha \text{ طبقة} = \frac{\text{حجم العينة الكلية} \times \text{حجم الطبقة}}{\text{حجم المجتمع}}$$

وبذلك تم تمثيل مجتمع الدراسة من خلال اختيار العينة الطبقية في الدراسة حيث شطت العينة كافة مستويات الادارة (الادارة العليا ، الوسطى ، والادارة الدنيا) وشطت العينة أيضاً مختلف المجموعات الوظيفية (الوظائف التخصصية ، المكتبية ، الفنية ، والحرفية والخدمات المعاونة) .

٢/٥ - أسلوب جمع البيانات :

١/٢/٥ - اجراء اعداد المقابلين المستخدم لدراسة بعض القيم الثقافية
البيروقراطية :

بناء على بعض الآراء، والنتائج الخاصة ببعض الدراسات في مجال الادارة الحكومية عموماً، وال المتعلقة بالمشكلات الخاصة بالأنماط السلوكية للعاملين بالأجهزة الحكومية (١٣) اقترح الباحث مقياساً لقياس درجة تأثير سلوك العاملين بالأجهزة الحكومية ببعض القيم الثقافية البيروقراطية السائدة، ولقد تكون المقياس من ستة مقابلين فرعية، وكل مقياس فرعى يتكون من عبارة واحدة ويكون حساب الدرجات من ثلاثة درجات، وذلك على النحو التالي: موافق (درجة واحدة)، لا أدنى (درجتان) غير موافق (ثلاث درجات). وذلك لأن تلك العبارات بالمقابلين تقيس تأثيرات سلبية لبعض القيم السائدة على أنماط سلوك المبحوثين.

ولقد تكون المقياس الكلى لدراسة بعض القيم الثقافية البيروقراطية على النحو التالي:

المقياس الفرعى الأول : قياس القيم الايجابية أو السلبية نحو قيمة الوقت بالأجهزة الحكومية.

المقياس الفرعى الثانى : قياس قيم محدودية الانتاجية أو انخفاض دافعية الانجاز بالأجهزة الحكومية.

المقياس الفرعى الثالث : قياس قيم التردد أو عدم الحزم في اتخاذ القرارات بالأجهزة الحكومية.

المقياس الفرعى الرابع : قياس قيم الخوف أو تجنب المخاطرة والتجديف بالأجهزة الحكومية.

المقياس الفرعى الخامس: قياس قيم الانزعان أو الخضوع للسلطة بالأجهزة.

القياس الفرعى السادس : قياس قيم المعاشرة وتبادل الحال الشخصية بالأجهزة
الحكومية .

وفيما يتعلّق بتصميم عبارات الاستعمال، والتي يتم من خلالها تحديد وقياس
القيم المشار إليها فقد لجأ الباحث إلى استخدام بعض الأمثل الشعيبة التي
تعبر عن هذه القيم بشكل أو آخر وذلك للأسباب الآتية :-

أ - هنالك صعوبة في استخدام العبارات البشارة لقياس القيم الثقافية لتشابك
وتعقيد هذا الموضوع ، كما أن الكثير من القيم الثقافية السائدة حاليا
يُمتد جذورها إلى آثار بعيدة في التاريخ الاجتماعي المصري (١٤) .

ب - الأمثل الشعيبة تجرّد للواقع والخبرات المختلفة التي يتّقاسمها ويعيشها
أبناء المجتمع وتعكس بنى مكونات الثقافة الاجتماعية السائدة (١٥) .

ج - الأمثل الشعيبة بما تتضمّنه من خلاصة خبرات ومارسات اجتماعية تتّطوى
على شحنة انتفالية عالية بحيث أن تضمّينها في بناء استقاماً قد يُفيد
في تغيير هذه الشحنة وبالتالي في اماطة اللثام عن حقيقة الاتجاهات
السائدة (١٦) .

د - إنما كانت للأمثال ثلاثة خصائص هي إيجاز اللّغة واصابة المعنى وحسن
التشبيه ، فانها ترسم عالم الحياة الاجتماعية وصورها وتتردد أنساط
السلوك الانساني بهدف تحديد أبعاد النّفس الانسانية في حالاتها
المختلفة (١٧) .

ه - أنها تكشف عن أنماط السلوك السلبي لدى كثيرون من الأفراد ، ذلك أنها
تجعل الفرد إذا ما أخطأ يعتقد على منطق التبرير (١٨) .

و - الأمثل الشعيبة أيضاً تعبر عن الجانب الديناميكي في حياة الأفراد
وتفكيرهم وسلوكياتهم وتكون الأطرار المرجعى للقيم التي تألفها الجماعة (١٩) .

وبناء على ما سبق تم تحديد ست أمثلة شعبية (٢٠)، يعبر كل مثل منها عن قيمة من القيم محل الدراسة فالمثل القائل "كل تأخيره وفيها خيرة" يتضمن قيمة الوقت . والمثل القائل بأن"من رضى بقليله عاش" يتضمن قيمة خاصة بمحدودية الانتاجية وانخفاض دافعية الانجاز أما قيمة التردد وعدم الحزم فـى اتخاذ القرارات فيتضمنها المثل القائل " الى عاوز تحييه خيرة " والمثل القائل بأن " من خاف سلم " فإنه يتضمن القيمة الخاصة بتجنب المخاطر أو التجديد وفيما يتعلق بالقيمة الخاصة بالاذعان أو الخضوع للسلطة فإنه يتضمنها المثل القائل " حاكلك غريبك ان ماطعته يضييك" اما المثل الاخير فهو " من خدم الناس صارت الناس خدامه " فإنه يتضمن قيمة المحاباة وتبادل المعامل الشخصية .

٢/٣/٥ - اختبار المقياس المقترن لقياس بعض القيم الثقافية البيروقراطية :

قام الباحث باختيار ٤٠ مفردة من العاملين بديوان عام المحافظة محل البحث ، مع مراعاة الاختلافات في السن والمستوى التعليمي والنوع والمجموعات الوظيفية والمستويات الادارية . وقدم لكل مفردة قائمة استقصاء وتشمل الأمثلة السابعة الاشارة إليها وطلب الباحث من كل مفردة أن يكتب أمام كل مثل ما يتضمنه معنى المثل وما إذا كان للمثال تأثير على سلوكه ببيئة العمل . وتم جمع قوائم الاستقصاء منهم وراغع آراء ووجهات نظر هذه المجموعة من العاملين . ومن خلال تحليل الاحيابات بقوائم الاستقصاء وجد أن هناك تشابه واتفاق إلى حد كبير فيما بين ما تتضمنه معاني الأمثلال محل البحث والقيم التي يعتقد الباحث أن الأمثل المذكورة تتضمنها (٢١) .

أعد الباحث قائمة الاستقصاء في شكلها النهائي (٢٢) وتم تكليف خمسة من طلاب الدراسات العليا والذين يعملون بأجهزة حكومية أخرى باستيفاء بيانات ٤ قائمة استقصاء بجهات عملهم على أن يقوم كل فرد منهم بإجراء مقابلات مع ثانية من العاملين مع مراعاة الاختلافات بين العاملين في السن والمستوى التعليمي والنوع والمجموعات الوظيفية والمستويات الإدارية . على أن يتم تسجيل أي ملاحظات تتصلب بأسلوب تصميم القائمة أو أي ملاحظات تتصلب ببعض المثل محل البحث والتي قد تبينها بعض المفردات العبروية أثناء المقابلات لاستيفاء بيانات قائمة الاستقصاء ، ومراجعة ذلك فانه لم تكن هناك ملاحظات

تذكر في هذا المدح وبذل تعتبر قائمة الاستقصاء بالغاً لعلية القياس .

٢٤٥ - ثبات وصدق القياس :

بعد مرور شهر قام الباحث بتكليف نفس المجموعة من طلاب الدراسات العليا بتكرار عملية الاستقصاء لنفس المجموعة من المفردات ، ثم قام بحساب معامل الارتباط بين الدرجات التي تم الحصول عليها في عملية الاستقصاء الأولى والدرجات التي تم الحصول عليها في عملية الاستقصاء الثانية . وقد كان معامل الارتباط ٠٧٩ وهذا يدل على أن المقياس الكلي محل البحث يتغير بنسبة ثبات معقولة .

وحيط يتعلق بالصدق الذاتي للقياس ، فإنه يقاس بحساب الجذر التربيعي لمعامل ثبات القياس وبالتالي يكون معامل الصدق الذاتي للقياس محل الاختبار هو ٠٨٨ وتقريباً وهو معامل صدق مرتفع حيث أنه أكبر من ٥٥ وبذلك يمكن استخدام المقياس المقترن بدرجة كبيرة من الثبات والصدق (١٢) .

بعد أن تمت إجراءات إعداد واختبار القياس المستخدم لدراسة بعض
القيم الثقافية البيروقراطية والتأكد من ثبات وصدق القياس ، تم إجراء مقابلات
الميدانية مع مفردات العينة بطرق استيفاء البيانات بقوائم الاستقصاء .

٤٥ - مراجعة قوائم الاستقصاء :

تمت مراجعة قوائم الاستقصاء لتحديد ملائتها للتحليل ، وقد بلغت هذه القوائم التي تم جمعها وثبتت صلاحتها للتطبيق ٤١٩ قائمة وبنسبة ٩٠٪ من القوائم التي تم توزيعها على مفردات العينة محل البحث . ويوضح الجدول رقم (١) بيان عينة المحبوبيين الذين استوفوا قوائم الاستقصاء التي تم تحليلها ، ولقد تم توزيع مفردات العينة طبقاً للتنوع ، المؤهل ، محل التبلاط ، والسن وأيضاً للمستوى الإداري (ادارة عليا ، ادارة وسطى ، ادارة دنيا) طبقاً للمجموعات الوظيفية (مجموعات الوظائف التخصصية ، الفنية ، المكتبية والحرفية والخدمات المساعدة) .

٥/٥ - التحليل الاحصائي للبيانات :

قام الباحث باستخدام أسلوب تحليل التباين متعدد الاتجاهات (٢٤)، واختبار (ت) (٢٥) في عمليات التحليل الاحصائي للبيانات واختبار محسنة الفروق محل الدراسة.

٦ - نتائج الدراسة :

١/٦ - نتائج خاصة ببعض القيم الثقافية البيروقراطية السائدة بين المبحوثين :

١/١/٦ - قيمة الوقت :

قيمة الوقت تلعب دورا هاما في التأثير على أداء المنظمات الحكومية وفي تعريف سلوكها ، وحينما تكون قيمة الوقت منخفضة فإنه في هذه الحالة تشيع سلوكيات التسيب الزمني للعاملين . وتعدد ظواهر البطء في الإجراءات والأداء (٢٦) ، والاعتقاد بأهمية وقيمة عنصر الوقت كأحد العناصر النادرة وعديمة المرونة من أهم العوامل التي تساهم في تحديد أنماط سلوك كثير من العاملين لارتباط الوقت بنوعية الانجاز أو الأداء الذي يتحقق الفرد (٢٧).

وبالرغم من ادراك أهمية الوقت إلا أنه لم تتكون لدينا قيم ايجابية نحو الوقت (٢٨) ، وتوضح اجابات المبحوثين (جدول رقم ٢) أن قيمة الوقت قليلة الاهمية حيث أن ٩٠٪ من اجمالى المبحوثين يرون أن "كل تأخير وفيها خسارة" أي أن الوقت ليس له أهمية فقط ولكن أيضا يتوقعون أن هناك خسارة بسبب الضياع والاسراف في استغلال الوقت . ويتفق ذلك مع نتائج دراسات أخرى ، فتوضح الدراسات أن الموظف يعمل فترة تتراوح ما بين ٢٠ دقيقة الى ساعتين في اليوم (٢٩) ، وفي دراسة أخرى وجد أن ٤٠٪ من المبحوثين يرون أن الموظف المصرى بالمنظمات الحكومية لا يهتم بالوقت (٣٠) .

ان نظم وطبيعة العمل بالأجهزة الحكومية تدعم القيم السلبية نحو الوقت ، وذلك أن الاجراءات الخاصة بالعمل اجراءات طويلة و تستلزم وقت أكبر بطبعتها . كما أن ابعاد مواكز اتخاذ القرارات عن مواكز التنفيذ الفعلى يقلل من حرية المستويات الاقل في الحركة وتخفيف من قدرتها على التصرف ، كذلك تتجه عملية

اتخاذ القرارات الى البطء واستتفاذ وقت أطول (٣١).

هذا ومن المعتقد أن المستفيدين من الخدمات الحكومية لا يتوقعون انجاز أعمالهم في وقت مناسب لأن غالبيتهم لديهم قيم سلبية نحو الوقت ، على اعتبار أن تلك قيمة سائدة لدى عدد غير قليل من أفراد المجتمع ، وبذلك يتم تدعيم الاتجاهات غير الإيجابية نحو قيمة الوقت بالمنظمات . وربما كان للقيم السلبية نحو الوقت تأثيرات غير مناسبة على السلوك الأخلاقي لبعض الموظفين بالأجهزة الحكومية لاستغلالهم حاجة البعض للحصول على الخدمة في وقت مناسب وذلك من خلال تلقي بعض الموظفين للرشوة أو الوساطة أو المسئولية لتقديم الخدمة في وقت أقل .

٦/١/٦ — قيم محدودية الانتاجية أو انخفاضي دافعية الانجاز لدى المبحوثين :

ان أداء الأجهزة الحكومية يتأثر بقوة دافع الانجاز في المجتمع ، وحين توفر الوظائف العامة امكانية استقلال الفرد وتحكمه في نتائج عمله وتنبئ له امكانية تحقيق نتائج انجاز في العمل يمكن التعرف عليها وقياسها فان هنا يعتبر محركاً لدافع الانجاز لدى الأفراد (٣٢) . الا أن المنظمات الحكومية يمكن أن تحبط الحاجة للإنجاز وتعوق اشباعها ، فاتجاه المنظمات الحكومية إلى البيروقراطية بما يحمله ذلك من سلب الفرد لاستقلاليته وربطه بلوائح وقواعد واجراءات وقياس أدائه على أساس معايير اجرائية لنتائج نهاية يمثل مناخاً لا يشجع دافع الانجاز للأفراد وإنما يحبطها ويعوق تتميّتها (٣٣) .

إن محدودية الانتاج والتركيز على عامل الأمان الوظيفي للعامل هو أحد القيم البيروقراطية الشائعة ، أن ثمرة الجهد احدى القيم المتوقعة في الأجهزة الحكومية (٣٤) . ولهذا نجد أن ٢٤٪ من المبحوثين يرون أن "من رضى بقليله عاش" وهذا لا يعني فقط الاقتناع بمحدودية الانتاجية وانخفاضي دافعية الانجاز ولكن يعني أيضاً أن الطموح وارتفاع دافعية الانجاز يمثلان خطورة بالنسبة للفرد ، لأن من يرضى بقليله يظل بعيداً عن المشكلات والصراعات التي قد تعرّفه لبعض الأخطار التي قد تهدف الفرد ذاته بشكل أو باخر ، وذلك طبقاً للرأي السابقة .

ويعتقد الباحث أن محدودية الانتاجية أو انخفاضي دافعية الانجاز لا يتأثران فقط بقوة دافع الانجاز في المجتمع فقط ولكن بيئة العمل بالأجهزة الحكومية ربما كانت لها تأثيرات سلبية يجعل العاملين بها أقل رضا وظيفياً مما قد يجعلهم أقل طموحاً وإنجازاً . أيضاً انخفاض المرتبات وتزايد معدلات التضخم، ضائقة أو انعدام الحوافز ، سوء اختيار العاملين بالأجهزة الحكومية ، مقاومة التجديد والابتكار . وتوضح نتائج احدى الدراسات أن من أسباب انخفاضي دافعية الانتاجية بالأجهزة الحكومية هو : عدم وضوح المسؤولية ، عدم توافر المهارات المناسبة للعاملين ، عدم فعالية نظم الجرائم ، عدم الجدية في أداء المهام المطلوبة من العاملين ، عدم مرونة اللوائح وجمود القوانين وانتشار الوساطة .^(٣٥)

ان الأمان والاستقرار الوظيفي يدفعان عدد قليل من العاملين بالأجهزة الحكومية لأن يكونوا أقل انتاجية ودافعة للإنجاز ، ذلك أنه من الصعوبة بمكان الاستغناء عن العامل منها كانت انتاجيته الا ضمانات عديدة في غير صالح العمل ، كما أن عدم وضوح نظم ومعايير تقييم الأداء ، وصورتها في كثير من الأحيان أدت إلى العديد من النتائج السلبية على سلوك الموظف بالأجهزة الحكومية . لهذا انتشرت قيم محدودية الانتاج وانخفضت الدافعية للإنجاز لدى عدد غير قليل من العاملين بالأجهزة الحكومية .

٣/١/٦ - قيم التردد أو عدم الحزم في اتخاذ القرارات لدى المبحوثين :

من المتوقع أن يكون سلوك الموظف امتداد لما درب عليه في النظام التعليمي ، فالموظف العام الذي يحترم اللوائح والأوامر الإدارية ويفضل التعامل مع مواقف نمطية متكررة في عمله ويعجز عن مواجهة مواقف ومشكلات العمل غير المعتادة ويبدي قبولاً غير ناقد لأنظمة العمل هو نتاج لأنظمة تعليمية وبيئة اجتماعية حولته إلى آلة تقوم بتطبيق القواعد لا ابتكار الحلول .^(٣٦)

ولقد وجد أن ٢٨٪ من المبحوثين (جدول رقم ٢) يوافقون على أن "الى تأثر تحريه خبره" وهذا يعني انتشار قيمة التردد وعدم الحزم في اتخاذ القرارات بالأجهزة الحكومية . إن بعض مظاهر البيروقراطية في الادارة الحكومية في مصر تساهم في تدعيم القيم الخاصة بالتردد في اتخاذ القرارات ، إن عدم استعداد كبار الموظفين تغويق مسئoliاتهم حتى لا تتناسب مكانتهم أمام

مرؤوسين واستئثارهم بالسلطة في تصريف الأمور لا يساعد المرؤوسين على تنمية قدراتهم وخبراتهم في مجال اتخاذ القرارات (٣٢).

في نفس الوقت تشير نتائج احدى الدراسات الى أن المرؤوسيين يرفضون قبول المسؤولية ويفتقرون المهارات الالزامية لانجاز المهام المنوطبة بهم ، بالاضافة الى أن تفويض السلطة يتربّط عليه مشكلات عديدة وبطء في اجراءات العمل .^(٣٨) كما أن نمط الاتصالات التنظيمية غير مناسب ولا يساعد متلذذ القرار في الحصول على المعلومات التي يحتاجها ليتخذ قرارات مناسبة .

ان تمسك الموظف بتطبيق حرافية القواعد القانونية واللوائح يساعده على تجنب المواجهة الحازمة للمواقف وانعدام القابلية على تحمل المخاطر أو المسئولية (٣٩) . كما أن النظام الوظيفي الحكومي في مصر لا يشجع الموظفين أو يمنحهم حرية التصرف ، ويلاحظ أيضاً أن اللوائح التنظيمية التي تسير عليها الادارة الحكومية لها طابع التهديد اذا أخطأ الموظف أو اساء التصرف (٤٠) ، هنا بالإضافة الى العديد من الاجهزه الرقابية التي تجعل الكثير من الموظفين أكثر ترددًا في اتخاذ القرارات .

ان البيئة التنظيمية تدعم قيم تؤثر على ادراك الفرد للموقف والمشكلة وعملية الاختيار بين البديل (٤١)، وبينما أن الجمود البيروقراطي يجعل الأفراد أكثر ترددًا وأقل حزماً في اتخاذ القرارات .

٤/٦ — قيم الخوف أو تجنب المخاطرة والتجديد لدى المبحوثين :

النط البيروقراطي بما يعنيه من وجود قواعد وخطوط ثابتة ومستقرة وعامة لتسويغ العمل يتوافق مع نزعة العاملين الى العمل في ظل اوضاع وظروف مستقرة، ويتوافق أيضاً مع الطبيعة المستقرة للبيئة الاجتماعية وللجمهور الذي تتعامل معه المنظمة (٤٤) . وقد انعكس ذلك على اجابات المبحوثين حيث يرى ١٦.٦٪ منهم أن "من خاف سلم" وهذا لا يعني انتشار قيمة الخوف فقط بين المبحوثين ولكن أيضاً يرون أن في الخوف السلامة والأمان وبالتالي فهو سلوك مفضل لديهم .

الخوف وعدم الميل للمخاطرة قيمة منتشرة بين كثير من العاملين في المنظمات البيروقراطية ، وحتى اذا كان الفرد يؤدي واجبه كائين في فهناك خوف من أشياء قد تظهر في ملف العامل رباتستخدم ضده مستقبلا . هذا وتعتبر المراسلات والمكاتب بين أعضاء التنظيم أو الوحدات التنظيمية وأيضا الوثائق والمستندات من أهم وسائل الدفاع في حالة الخوف أو تجنب المخاطرة أو التهرب من المسائلة أو المسئولية أو عدم اتخاذ موقف أو قرار معين (٤٣) .

ان صور المراسلات والمكاتب والوثائق أو المستندات تحفظ بحرس لتكون جاهزة ووسيلة مناسبة للدفاع عند ظهور مشكلات أو صعوبات ، فنجد أن الموظفين الذين يتسلمون صور من القرارات التي تتخذ في أقسام أو ادارات أخرى يدافعون عن أنفسهم باقتراح تخفيضات أو طلب معلومات اضافية أو يرسلون وجهات نظر مختلفة . الهدف من ذلك هو أن الوحدة التنظيمية لم تتوافق تماما على مثل هذه القرارات وأيضا عدم تشجيع الادارات الأخرى لاشراك الوحدة التنظيمية في المخاطرة (٤٤) .

وفيما يتعلق بالتنسيق بين الوحدات التنظيمية فان كل وحدة تحاول اشراك الوحدات التنظيمية الأخرى في المخاطرة ، ولكن الآخرون يحاولون تجنب المخاطرة والمسئولية ، ولهذا يقومون بتطويل عملية اتخاذ القرار ويتجنبون المشاركة في المناقشات من أجل حماية أنفسهم مستقبلا وبهتمون بكل اصرار على التفاصيل النافحة والتوضيحات من الوحدة التنظيمية صاحبة القرار حتى يمكنهم المشاركة (٤٥) .

أن الخوف أو تجنب المخاطرة لا يشجعان على التطوير والابتكار ببيئة العمل ، لأن الشخص المبتكر يهدى الآخرين لأنهم يبدون أقل نجاحا منه أما غير المبتكرين فانهم لا يهددون أحدا ، كما أن عدم الابتكار يعني أن الأداء في الماضي كان صحيحا وأن الخدمة مستمرة وأنه ليس هناك طريقة أفضل لتقديم الخدمة .

ان نتائج احدى الدراسات بالبيئة المصرية تتفق مع الآراء السابقة ، حيث وجد أن ٣٩٪ من المسؤولين يقبلون أفكارا جديدة وأن ٧٦٪ من

الرؤوسين أيضا ينكهم أو يرغبون في تحمل المخاطرة (٤٦) . وتنعكس قيمة الخوف وعدم المخاطرة على الفعالية في اتخاذ القرارات ، ففي احدى الدراسات وجد أن ٦٩٪ من الرؤوسين يرون أنه من الأفضل استشارة الرئيس العاشر قبل اتخاذ القرار مهما كان بسيطا كما يرى ٩٣٪ من الرؤوسين أيا ، انه يجب على الفرد أن يتبع القواعد واللوائح حتى يتم انجاز كل شيء بفعالية . كما يرى ٥٥٪ من الرؤوسين أيضا أنه عند اتخاذ قرار جديد فيجب أن يكون ذلك بناء على ماتم في الماضي ، ويعتقد ٢٤٪ من الرؤوسين أنه من الأفضل تأخير أو تعطيل القرارات بدلا من المخاطرة والوقوع في الخطأ (٤٧) .

ان عدم وجود وصف وتبسيب حقيقي للوظائف - بالرغم من وجود ذلك شكلياً بكثير من الأجهزة الحكومية - لا يشجع موظفى الحكومة على المخاطرة أو الابتكار حتى لو نوافرت لديهم القدرة على التغلب على المعوقات الأخرى . ولما كان الموظف غير مطمئن على حدود سلطاته ومسئولياته من أين تبدأ ومن أين تنتهي فإنه يجد سبباً يجعله يؤثر السلامة (٤٨) ، كما أن المتغيرات التنظيمية التي تسهل الابتكار تتتعارض أساسياً مع التنظيم البيروقراطي (٤٩) .

٦/١٥ - قيمة الادمان أو الخفوع للسلطة لدى المبحوثين :

تكتسب الكثير من علاقات السلطة في المنظمات الرسمية سماتها من طبيعة هذه العلاقات في المجتمع ذاته ، فحيث يغلب على علاقات السلطة في المجتمع المركزية والاستبداد ، فإن الأغلب أن يكون نمط علاقات وممارسة السلطة في منظمات الحكومة لها هذا الطابع (٥٠) .

وغير مصر كان التوجه حيال السلطة الحكومية مزبجاً من العبادة وتأليفة .
الحكام والشعير بالعجز عن نقد ذوى السلطان صراحة والشك المطلق فيهم (٥١) .
وقد أخذ جمهور الشعب ينظر إلى السلطة باعتبارها لاتعني القوة التي يخولها
القانون فحسب ولكنها تعنى كذلك الغظاظة واستعمال القسوة فتقبل السلطة على
أنها نوع من الامتياز الخاص وليس نوعاً من القوة المحددة المعالم فحسب (٥٢) .

ان النزعة السلطانية التي يتصف بها الأفراد في سلوكهم التنظيمي تظهر في محاولتهم للهيمنة والسيطرة تجاه مرؤوسيهم وتظهر أيضاً في خضوع واذعان نفس هؤلاء الأفراد عن تعاملهم مع رؤسائهم ، وهذا النمط يكون من الشيوخ بحيث يصبح جزءاً من التقاليد السلوكية والتنظيمية للأجهزة الحكومية (٥٣) . ولقد انعكَس ذلك على اجابات العبحوثين حيث يوافق ٦٥٪ منهم على أن "حاكمك غريبك إن ماطعته يضيئك" . (جدول رقم ٢) .

ان ذلك يعكس طبيعة العلاقة بين الفرد والسلطة في المجتمع ، وبين المسؤول ورئيسه في العمل ، حيث تكون تلك العلاقة علاقة غير جيدة أحياناً ، كما أنها ليست علاقة محددة المعالم أو واضحة . وينظر إلى تلك العلاقة أيفاً بأنها علاقة سيطرة وهيمنة تصل إلى درجة التحكم في السلوك الشخصي للمسؤول واجباره على طاعة رئيسه تهديداً ولا تعرف للضيق أو الأذى .

الاذعان والخضوع للسلطة لا يعني أن ما يتعلق بالعمل يتم تنفيذه ، بل قد يكون العكس تماماً ، فالخضوع للسلطة في هذه الظروف – هو خضوع المسؤول لرمز السلطة فقط . وهذا لا يعني أن يعمل الفرد بأخلاق أو يؤدي المهام الوظيفية المطلوبة . ان الثقافة المصرية والثقافة البيروقراطية متخصصة بالعبارات والاشارات الخاصة بالاذعان والخضوع للسلطة ولكنها لا تتضمن روح الاحترام للسلطة (٥٤) .

ان نمط العلاقة السلطوية بين الرئيس والمسؤول بالأجهزة الحكومية لها تأثيراتها السلبية السلبية حيث عدم تشجيع المسؤولين على التحريف أو اتخاذ القرارات أو تنمية المهارات السلوكية أو الفنية الازمة لأنماط الحياة المطلوبة ، هذا بالإضافة إلى زيادة الجمود البيروقراطي مما يساعد على انتشار العديد من أشكال السلوك غير الأخلاقي (٥٥) وشروع قيم السلبية والنفاق وتدعم انتشارها بالأجهزة الحكومية .

٦/١/٦ - قيم المعاملة وتبادل المصالح الشخصية لدى المبحوثين :

الستولى في عدد غير قليل من الأجهزة الحكومية - خاصة وحدات الادارة المحلية - تحكمه إلى حد كبير علاقات القرابة والمعانقة والجوار والصداقية والمحسوبيّة ، وحتى يمكن احتفاء هذه الحقيقة بصفتها القائمة على تلك الأجهزة بمحاولة تكثيف النظم واللوائح التفصيلية لخدمة تلك العلاقات في إطار من الرسميات الشكلية ومن ثم يكون طابع صالح العام خاصاً لأنّه يقوم على فلسفة التبادل بين المستفيدين من الخدمات التي تقدمها الأجهزة الحكومية (٥٦) .

وعلى مستوى العلاقات بين الأفراد العاملين بالأجهزة الحكومية، فإن الصلة الشخصية التي تجمع بين الرئيس ومرؤسيه وبين الزملاء بعضهم ببعض تجعلهم يتكتّلُون عند الضرورة للدفاع عن التصرفات الخاطئة التي قد يقع فيها البعض وأيضاً اخْطاء تلك الأخطاء (٥٧) . إن الاندماج بذجاج وبشكل مستتر في التنظيمات غير الرسمية والحرق على إقامة علاقات شخصية جيدة ، وإدراك العلاقات بين الناس ووظائفهم تؤثر في أنماط سلوك العاملين في كثير من المنظمات (٥٨) .

وأن تبادل صالح الشخصية والعلاقات غير الرسمية بين الأشخاص في الأجهزة الحكومية تشبع العديد من الحاجات مثل الحاجة إلى الانتقام ، الحاجة إلى الأمان وهذه العلاقات تسهل أعمال الفرد كما يمكن أن تؤثر في تقدمه الوظيفي (٥٩) . وتوضح أجابات المبحوثين (جدول رقم ٢) أن ٥٩٪ من المبحوثين يرون أن "من خدم الناس مارت الناس خدامه" وهذا يوضح أن من القيم السائدة في الأجهزة الحكومية قيمة تبادل صالح الشخصية وهذا يعني ضمنياً استغلال الوظيفة العامة من أجل تحقيق منافع شخصية بشكل أو باخر ويترتب على ذلك انتشار المحسوبيّة والمحاباة ولوحو، الكثير من المستفيدين بالخدمات الحكومية إلى الوساطة من أجل قضاء مصالحهم ، ويؤدي أيضاً إلى انتشار ظواهر الرشوة وغير ذلك من ظواهر السلوك غير الأخلاقي بالأجهزة الحكومية ، يدعم ذلك شبكة أو شبكات من العلاقات الشخصية غير الرسمية بين عدد غير قليل من العاملين بهذه الأجهزة الحكومية ، حيث يتبادلون صالح الشخصية فيما بينهم ويحمي كل منها الآخر .

ان نتائج استطلاع المبحوثين (جدول رقم ٢) أوضحت أن القيم محل الدراسة تعتبر قيم سائدة بين المبحوثين ، وبالدراسة والتحليل وجد أن القيم الثقافية البيروقراطية (قيمة الوقت ، محدودية الانتاجية ، عدم الحزم في اتخاذ القرارات ، الخوف وتجنب المخاطرة ، الادعاء للسلطة ، العحابات وتبادل العمالع الشخصية اتؤثر في تشكيل وتنظيم العديد من أنماط سلوك الأشخاص بالتنظيم ولها تأثيرات سلبية على السلوك والإدارة التنظيمية . وبذلك تثبت صحة الفرض الأول من فرضي الدراسة .

٤/١ - تحليل معنوية الفروق بين الرجال والنساء في القيم الثقافية البيروقراطية :

للبيان التفصيمية تأثيرات سلوكية تختلف لدى كل من الرجال والنساء في التنظيم، ذلك أن التكوين النفسي الاجتماعي للنساء - بشكل عام - يختلف بدرجة أو بأخرى عنه لدى الرجال وبالتالي من المرجح أن الأنماط السلوكية لكتور من النساء قد تختلف عن الأنماط السلوكية لكثير من الرجال ، وبالتالي متى المتوقع تواجد اختلافات في درجة التفاعل السلوكي لكل منها في التنظيم (٦٠) .

هذا ويوضح الجدول رقم (٢) الفروق بين المبحوثين (رجال - نساء) في درجة تأثير سلوكهم في مجال العمل أو الادارة بالقيم الثقافية البيروقراطية السائدة بالأجهزة الحكومية محل الدراسة .

جدول رقم (٣)

الفرق بين المبحوثين (رجال - نساء) في درجة التأثير بالقيم الثقافية
البيروقراطية السائدة بالأجهزة الحكومية محل الدراسة

اختبار (ت)	المتوسطات		القيم الثقافية البيروقراطية محل القياس
	نساء	رجال	
(-)	١٤٥٧	١٣٦٦	١٥٠٦
(-)	١٢٢٥	١٤٨٥	١٦١٣
(-)	٦٢٢	١٤٥٥	١٥٢٢
(x)	٢٩٧٤	١٤٢٥	١٢٥٤
(xx)	٣٦٢	١٤٥٥	١٦٩٠
(xx)	٣٤٩	١٥٧٤	١٨٥٠

(-) فروق غير معنوية .

(x) فروق معنوية عند مستوى ١ ر.

(xx) فروق معنوية عند مستوى ٢ ر.

وتوضح نتائج القياس بالجدول رقم (٣) أن هناك فروق غير معنوية بين الرجال والنساء في القيم الخامدة بالوقت ، عدم الحزم في اتخاذ القرارات ومحدودية الانتاجية وانخفاضي دافعية الانجاز .

ان عدم وجود فروق معنوية في القيم الثلاثة المذكورة يوجه خاص، يدل على أنها أكثر القيم الثقافية البيروقراطية انتشارا وتأثيرا في سلوك العاملين سواء كانوا رجال أم نساء بالمنظمة محل البحث .

هذا يعني أن الخدمة أو الخدمات التي تقدم تستغرق وقتا طويلا ، وفي حالة ظهور مشكلات ليس من العادة مواجهتها أو حلها في الوقت أو بالأسلوب

العلمي المناسب . كما أن انخفاقه الانتاجية يؤثر على أسلوب تقديم الخدمة بالجودة أو بالسعر المناسب بالإضافة إلى التكلفة النفسية والاجتماعية التي يتحملها كثيرون من المستفيدن من الخدمة بسبب اللامبالاة وسوء المعاملة بالإضافة إلى التمييز العلني أو غير العلني بين المستفيدن من الخدمة من خلال الوساطة أو المحاباة لمستفيد من الخدمة دون الآخر (٦١) .

فيما يتعلق بجوهرية الفروق بين الرجال والنساء في قيم الخوف وتجنب المخاطرة والإذعان والخضوع للسلطة وتبادل المصالح والعلاقات الشخصية وأن الفروق الجوهرية في هذا الصدد هي في صالح الرجال ، فإنه يمكن تفسير ذلك في ضوء طبيعة التكوين النفسي الاجتماعي للنساء بشكل عام ونمط تفاعلها مع السلوك بالمنظمات بشكل خاص . فهن منذ طفولتهن المبكرة أكثر خوفاً ويسعون ذلك في مختلف مراحل العمر لديهن ، ويدعم ذلك أسلوب التنشئة الاجتماعية حيث نجد الوالدين أكثر حماية للبنات . كما لم تتعد غالبيتهن — منذ طفولتهن — أن يتخذن قرارات خطيرة ولم يتدربن على الاستقلالية في الفكر والعمل .

لهذا فغالبيتهن أكثر تسكناً باللوائح والقوانين ويفسّرها حرفيًا مما يجعلهن أكثر ميلاً نحو التعقيبات البيروقراطية . وفيما يتعلق بالإذعان والخضوع للسلطة، فإنه بالإضافة إلى العوامل الاجتماعية والسياسية التي تشكل العلاقة بين المجتمع والسلطة فإن للتكوين النفسي للنساء دور في مدى اذعانهن وخضوعهن للسلطة، ذلك أن غالبيتهن منذ طفولتهن تدربن على أساس شعورى أو لاشعورى أن يكن مطاعات ويأخذن التوجيهات من الناس الأكبر . كما أن أسلوب تربية غالبيتهن لا يدعم ثقتهن بأنفسهن ولا يشجعهن أيضاً على المبادأة (٦٢) .

فيما يتعلق بقيم تبادل المصالح والعلاقات الشخصية بالأجهزة الحكومية ، فقد كانت الفروق في هذا الصدد شديدة المعنوية وفي صالح الرجال ، ذلك أنه من المقبول اجتماعياً أن يتمتع الرجال عموماً بالنفوذ والقوة الشخصية سواء داخل التنظيم أو خارجه ، ومن المقبول أن تتعدد العلاقات الشخصية للرجال، بينما العكس صحيح بالنسبة للنساء عموماً وهذا يؤثر سلباً على فعالية النساء ، في التعامل مع التنظيمات غير الرسمية والعلاقات الشخصية داخل التنظيم (٦٣) .

أن أسلوب التنشئة والتدريب الاجتماعي للبنات يجعلهن أقل تفاعلاً اجتماعياً ويلثر سلبياً على أسلوب تفاصيلهن السلوكية في التنظيم . وربما كانت معايير السلوك الأنثوي المناسبة اجتماعياً من العوامل التي تحدّد من فعالية النساء في تعاملهن مع التنظيمات غير الرسمية، ذلك أن النجاح في التعامل مع هذه التنظيمات يرتبط ب مدى قوة العلاقات الشخصية بين أعضاء التنظيم غير الرسمي وهو أمر لا تقدّم عليه كثيرون من النساء العاملات أو المديريات وغير مقبول في ظل التقاليد الاجتماعية السائد حالياً (٦٤) .

ان تحليل النتائج في هذا الصدد يوضح صحة الفرضيّة الأولى من الفرضيّة الثاني والثالث "الاختلافات بين الرجال والنساء في التكوين النفسي والاجتماعي لكل منها تخلق فروقاً بينهما في درجة التأثير المُسلوكي ببعض القيم الثقافية البيروقراطية محل البحث" .

٢/٦ - تحليل معنوية الفروق بين طبقة الادارة والمجموعات الوظيفية في القسمين الثقافية البيروقراطية :

تنصُّف وظائف المديريين بعموميتها أي أنها لا تختلف باختلاف المجموعات أو النظم الاقتصادية (٦٥)، وترجع قدرة المديريين الأكفاء إلى أن طبيعة العمل الإداري في الواقع العصلي تتمثل في معرفة وفهم المديريون الأكفاء بمثل هذه القدرة ، وبذلك فإن فعالية المديريين لا تتحدد فقط بقدر معرفتهم بوظائف الادارة ولكن أيضًا بكيفية أدائهم لعملهم الإداري وطبيعة اتجاهاتهم وشخصياتهم (٦٦) .

وتتطلب طبيعة العمل الإداري القدرة على الابتكار والتطوير لمواجهة التغيرات البيئية والقدرة على حفظ وتشجيع العاملين هذا بالإضافة إلى المهارات السلوكية في إدارة العلاقات مع الزملاء والرؤساء والمرؤسين والمهارة في الاتصالات التنظيمية والقدرة على الحصول على المعلومات وكيفية استخدامها في اتخاذ القرارات، هذا بالإضافة إلى المهارة في مواجهة المشكلات والتصرف السليم في العديد من العوائق في مجال العمل خاصة عند ظهور مشكلات غير متوقعة (٦٧) .

وعلى ذلك من المتوقع أن تكون هناك بعض الفروق المعنوية بين طبقة الادارة والمجموعات الوظيفية المختلفة بالمنظمة المبحوثة وذلك فيما يتعلق

بالقيم الثقافية البيروقراطية بسبب الاختلاف في خبرات العمل لدى كلا من طبقة الادارة والمجموعات الوظيفية المختلفة .

هذا ويوضح الجدول رقم (٤) الفروق بين المبحوثين (طبقة الادارة - المجموعات الوظيفية المختلفة) في درجة تأثير سلوكهم في مجال العمل والادارة بالقيم الثقافية البيروغرافية السائدة بالأجهزة أو المنظمة محل البحث .

جدول رقم (٤)

الفروق بين المبحوثين (طبقة الادارة والمجموعات الوظيفية المختلفة) في درجة التأثير بالقيم الثقافية البيروغرافية السائدة بالأجهزة الحكومية محل الدراسة

اختبار (ت)	الجتنو طات		القيم الثقافية البيروغرافية محل القياس
	المجموعات	طبقة	
	الوظيفية	الادارة	
(-)	١٥٢	١٦٤	٦ - التردد أو عدم الحزم في اتخاذ القرارات .
(-)	١٤٨	١٦٠	٧ - محدودية الانتاجية وانخفاضي دافعية الانجاز .
(-)	١٥٨	١٧٠	٨ - الاندたن والخضوع للسلطة .
(xx)	١٦٣	١٩٠	٩ - الخوف وتجنب المخاطرة .
(x)	١٧	٢٠٩	١٠ - تبادل المصالح والعلاقات الشخصية .
(xxx)	١٣٧٧	١٨٣٣	١١ - قيمة القيمة .

- (-) غير معنوى .
- (x) معنوى عند ١٠٪
- (xx) معنوى عند ٢٠٪
- (xxx) معنوى عند ٣٠٪

وتوضح نتائج القياس بالجدول رقم (٤) أن هناك فروق غير معنوية بين طبقة الادارة والمجموعات الوظيفية المختلفة في القيم الخاصة بالتردد أو عدم الحزم في اتخاذ القرارات وقيم محدودية الانتاجية وانخفاضي دافعية الانجذاب وقيم الاندان والانضباط للسلطة .

أن عدم وجود فروق معنوية بين طبقة الادارة والمجموعات الوظيفية المختلفة في القيم الثلاثة المذكورة بوجه خاص ، يدل على أنها أكثر القيم التمايزية البسيروتوطاطية انتشاراً وتأثيراً في سلوك العاملين سواء كانوا مدربين أو عامليين بمختلف المجموعات الوظيفية .

إن عدم وجود فروق بين طبقة الادارة والمجموعات الوظيفية فيما يتعلق بقيمة التردد أو عدم الحزم في اتخاذ القرارات ترجع إلى عوامل تنظيمية بالقدر الأكبر نظراً لطبيعة العمل والإجراءات واللوائح والقوانين المختلفة في هنا المدح وذلك هو ما يحكم عملية إنتاج الخدمة في الأجهزة الحكومية عموماً وقليل لا يمكن هناك مواجهة لمشكلات قد تظهر أو العابرة باتخاذ قرارات لحل مشكلات وذلك على مستوى المجموعات الوظيفية المختلفة أو على مستوى طبقة الادارة .

وفيما يتعلق بعدم وجود فروق معنوية بين طبقة الادارة والمجموعات الوظيفية المختلفة في القيمة الخاصة بمحدودية الانتاجية وانخفاضي الدافعية للانجذاب ، فإنه بالإضافة إلى العوامل الاجتماعية التي تدعم تلك القيمة فإن عدم فعالية نظم التحفيز المعنوي والثواب والعقاب وانخفاض مستويات الأجور في القطاع الحكومي عموماً ، كل ذلك يساعد على انتشار قيمة محدودية الانتاجية وأيضاً اللامبالاة (١٨) بين مختلف العاملين سواء كانوا بطبقة الادارة أو بالمجموعات الوظيفية المختلفة .

وفيما يتعلق بعدم وجود فروق معنوية بين طبقة الادارة والمجموعات الوظيفية المختلفة في القيمة الخاصة بالاندان والانضباط للسلطة ، فإنه بالإضافة إلى العوامل الاجتماعية والتاريخية التي تدعم تلك القيمة ، فإنه يبدو أن تلك القيمة من القيم أو التقاليد التنظيمية السائدة بين مختلف العاملين في مختلف المنظمات أو الأجهزة الحكومية بمصر .

فيما يتعلّق بجوهرية الفروق بين طبقة الادارة والمجموعات الوظيفية المختلفة في قيم الخوف وتجنب المخاطرة وقيم تبادل المصالح والغلاة -ات الشخصية وقيمة الوقت ، فإن الفروق في هذا الصدد في صالح طبقة الادارة .

ويمكن تفسير الفروق بين طبقة الادارة والمجموعات الوظيفية في قسم الخوف وتجنب المخاطرة أن طبيعة العمل الاداري نفسه تفرض على المدير أن يتّخذ قرارات بها جانب من المخاطرة بشكل أو آخر أو أن هناك اختلاف في ادراك الخوف وتجنب المخاطرة بين طبقة الادارة والمجموعات الوظيفية . كما يرى الباحث أيضًا أنه بالرغم من أن الصيل للمخاطرة والتحذيد والابتكار من متطلبات العمل الاداري ، فإن ذلك قد يرتبط أيضًا بالتكوين النفسي والفكري لعدد غير قليل من المديرين .

يمكن أيضًا تفسير الفروق بين طبقة الادارة والمجموعات الوظيفية المختلفة في قيم العلاقات وتبادل المصالح الشخصية بأن المديرين أكثر ادراكاً لأهمية العلاقات الشخصية وفعاليتها في انجاز كثير من الأمور داخل التنظيم نفسه ، ان طبيعة العمل الاداري نفسه تتطلب الاهتمام بتقوية العلاقات مع الآخرين ، حتى أنه في كثير من التنظيمات تتواجد شبكات من العلاقات بين المديرين وغيرهم من أعضاء التنظيم حتى تتجزأ الأعمال (١٩) . وكثيراً ما تكون العلاقات الشخصية من مصادر الحصول على المعلومات في أوقات مناسبة تساعد في اتخاذ مواقف معينة أو مواجهة أو حل مشكلات تظهر في مجال العمل .

ظهرت أيضًا فروق شديدة المعنوية بين طبقة الادارة والمجموعات الوظيفية المختلفة في قيمة الوقت ، وهذا يرجع إلى اختلاف النظرة واختلاف قيمة الوقت لدى طبقة الادارة عنه لدى المجموعات الوظيفية المختلفة .

ان وقت المدير ليس ملکاً له فهو لا يستطيع أن يعمل مايقرره ، والآخرون غالباً ما يكون وقتهم رخيماً نسبياً ، وهم بطبيعتهم ربطاً يميلون إلى تضييع الوقت فليس لديهم مايعطونه نسبياً ، ان العدیر يتعامل أساساً مع أفكار ، والأنكاد بطبيعتها تحتاج إلى دراسة وتحليل (٢٠) .

من جانب آخر فان مركزية اتخاذ القرارات وعدم رغبة كثير من المديرين
في تفويض سلطاتهم وعدم رغبة كثير من المسؤولين للمشاركة في تحمل المسؤوليات
واتخاذ القرارات، كل ذلك يمثل عبئاً على المدير وعلى وقته وبالتالي فان نظرة
المديرين للوقت أكثر ايجابية من نظرة المجموعات الوظيفية المختلفة لقيمة الوقت.

ان التحليل السابق للنتائج يوضح صحة الفرض الفرعى الثانى من الفرض
الرئيسي الثانى من فروض الدراسة والسائل " طبيعة العمل الادارى تخلق
فروقاً بين المديرين بالمستويات الادارية (العليا ، الوسطى ، والدنيا) والعاملين
 بالمجموعات الوظيفية (التخصصية ، الفنية ، المكتبية والحرفية ، والخدمات المعاونة)
 فى درجة التأثير السلوكي ببعض القيم الثقافية البيروقراطية محل البحث .

٦ / ٤ - تحليل التباين في القيم الثقافية البيروقراطية بين المستويات الادارية المختلفة بالمنظمة المبحوثة :

تحتفلف أعباء العمل الادارى من مستوى ادارى لآخر وأيضاً طبيعة
المؤوليات والمهام ، وفي المنظمات البيروقراطية عادة ما تترك السلطات
والمسؤوليات واتخاذ القرارات لدى مستوى الادارة العليا بينما يتضاعل دور
مستوى الادارة الوسطى وأيضاً مستوى الادارة الدنيا في المنظمات البيروقراطية
والأجهزة الحكومية عموماً في هذا الصدد .

ربما كان لذلك تأثير على الخبرات الادارية التي يكتسبها المديرون والتي
تساهم في تشكيل بعض أنماطهم السلوكية ومدى تقبلهم وتأثيرهم بكثير من القيم
الثقافية البيروقراطية ولقد قام الباحث بقياس الفروق بين المستويات الادارية
المختلفة في درجة تأثير القيم الثقافية البيروقراطية على سلوكهم بالمنظمة المحسوبة ،
ولقد كان هناك فروقاً جوهرية بين المستويات الادارية المختلفة في درجة
التأثير بهذه القيم وأيضاً كان هناك فروقاً جوهرية بين القيم الثقافية البيروقراطية
السايدة في درجة تأثيرها السلوكي .

والجدول رقم (٥) يوضح نتائج تحليل التباين بين المستويات الادارية
والقيم محل القياس بالمنظمة المحسوبة .

جدول رقم (٥)

تحليل التباين في القيم الثقافية البيروقراطية محل القياس بين المستويات الادارية المختلفة بالمنظمة المبحوثة

مصدر الاختلاف	درجة الحرية	مجموع المربعات	متوسط مجموع المربعات	F
بين القيم محل القياس	٥	٤٠١	٨٠٢	(٣٩٣)
بين المستويات الادارية	٢	٤٣١٠٤	٢١٥٥٢	(٤٣١٥)
الخطأ التجريبي	١٠	٢٣٥١	٢٣٥١	
الكل	١٢			

(*) معنوي عند ٥٠ ر

(**) معنوي عند ١٠ ر

- الاختلافات بين القيم الثقافية البيروقراطية :

من جدول تحليل التباين السابق (جدول رقم ٥) كانت قيمة F = ٣٩٣ وهي معنوية عند مستوى ٥٠ ر وذلك بالكشف عنها بجدول النسبة الغائبة . وهذا يدل على أن هناك فروقاً جوهرية بين القيم محل القياس في درجة تأثيرها على المبحوثين بالمستويات الادارية المختلفة .

- الاختلافات بين المبحوثين في مختلف المستويات الادارية :

من جدول تحليل التباين السابق (جدول رقم ٥) كانت قيمة F = ٦٤٣١٥ وهي معنوية عند مستوى ١٠ ر وذلك بالكشف عنها بجدول النسبة الغائبة وهذا يدل على أن هناك فروقاً جوهرية بين المبحوثين في مستويات الادارة العليا والوسطى والدنيا بالمنظمة المبحوثة في درجة تأثيرهم بالقيم الثقافية البيروقراطية السائدة حالياً .

ان نتائج التحليل السابقة توضع صحة الفرضي الفرعى الثالث من الفرضى الرئيسى الثانى من فروض البراسة والقائل " الاختلافات فى طبيعة المهام والمسئوليات بين المدرسين بالمستويات الادارية المختلفة (العليا ، الوسطى ، الدنيا) تخلق فروق بينهم في درجة تأثير سلوكهم بالقيم الثقافية البيروقراطية محل البحث .

٦/٥ - تحليل التباين في القيم الثقافية البيروقراطية بين المجموعات الوظيفية المختلفة بالمنظمة المبحوثة :

تختلف المجموعات الوظيفية محل البحث (مجموعات الوظائف التخصصية، الفنية، المكتبية والحرفية والخدمات المعاونة) فيما بينها من حيث الخصائص المطلوب توافرها في العاملين الذين يشغلون كل مجموعة وظيفية (خصائص نفسية ، اجتماعية ، عقلية ، بiological) وبالتالي هناك فروق فردية بين الأفراد داخل كل مجموعة وظيفية وبين المجموعات الوظيفية المختلفة تؤثر على سلوكهم.

ان الأفراد في تلك المجموعات الوظيفية يختلفون فيما بينهم في قدراتهم وحاجاتهم ومهاراتهم وما يتطلبه العمل من استغلال لهذه المهارات .
هناك أيضا اختلافات في أهمية الواجبات والى أى مدى يكون تأثير العمل فى الاعمال الأخرى ومدى الاستقلالية التي يتحلى بها العامل للعامل فى اختيار سبل الائاء ومدى معرفة العامل أو العاملين لنتائج الاعمال ومدى فعالية الائاء .^(٢١)
ويبعد أن غالبية تلك الأمور غير واضحة في العديد من الأجهزة الحكومية وبالتالي فان عدم الوضوح هنا يؤثر على سلوك كثير من العاملين وبالتالي على درجة تقبلهم أو تشبعهم ببعض القيم الثقافية البيروقراطية .

هذا ويوضح الجدول رقم (٦) نتائج تحليل التباين في القيم الثقافية البيروقراطية بين المجموعات الوظيفية المختلفة بالمنظمة المبحوثة .

جدول رقم (٦)

تحليل التباين في القيم الثقافية بين المجموعات الوظيفية بالعنظمة المبحوثة

مصدر الاختلاف	نسبة الحرية	مجموع المربعات	متوسط مجموع المربعات	ف
بين القيم محل القياس	٥	١٩٢٥٢١	٢٨٥١٤٢	٣١٥٥(x)
بين المجموعات الوظيفية	٣	٢٩١٤١٤٤	٢٦٢٨٠٤٨	١٦١٣٧xx)
الخطأ التجريبي	١٥	١٨٣٠٨١	١٢٢٠٥٤	
الكل	٢٣			

(x) معنوي عند ٥٠ ر

(xx) معنوي عند ١٠ ر

- الاختلافات بين القيم الثقافية البيروقراطية :

من جدول تحليل التباين السابق (جدول رقم ٦) كانت قيمة $F = ٣١٥٥$ وهي معنوية عند مستوى ٥٠ ر وذلك بالكشف عنها بتناول النسبة الفائية . وهذا يدل على أن هناك فروقاً جوهرية بين القيم محل القياس في درجة تأثيرها على العبوديين بالمجموعات الوظيفية المختلفة (التخصصية ، المكتبية ، الفنية ، الحرفة والخدمات المعاونة) .

- الاختلافات بين المجموعات الوظيفية :

من جدول تحليل التباين السابق (جدول رقم ٦) كانت قيمة $F = ٢١٦١٣٣$ وهي معنوية عند مستوى ١٠ ر وذلك بالكشف عنها بتناول النسبة الفائية . وهذا يدل على أن هناك فروقاً جوهرية بين المجموعات الوظيفية المختلفة بالعنظمة المبحوثة في درجة تأثيرهم بالقييم الثقافية البيروقراطية السائدة حالياً .

بهذا تثبت صحة الفرض الفرعى الرابع من الفرض الرئيسى الثاني من فروض القراءة والسائل . " الاختلافات فى المتطلبات والخصائص الوظيفية للمجموعات الوظيفية المختلفة (التخصصية ، المكتبية والحرفية والخدمات المساعدة) تخلق فروق بينهم فى درجة تأثير سلوكهم بالقيم الثقافية . البيوروقراطية محل البحث .

٧ - توصيات القراءة :

١/٢ - على ضوء ما لوحظ من انتشار قيمة محدودية الانتاجية وانخفاض دافعية الانجاز، يوصى الباحث باعادة النظر في نظم الاجور والحوافز الطادية وفي نفس الوقت اعادة النظر في نظم الجزاءات أو العقاب لتكون أكثر فعالية في تعديل بعض أنماط السلوك غير المناسب بالأجهزة الحكومية .

٢/٢ - على ضوء ما لوحظ من انتشار قيم الخوف وتجنب المخاطرة والتجدد، يوصى الباحث باجراء تغييرات في نظم واجراءات العمل على أن تكون أكثر تحديداً وتتبسيطاً حتى يمكن تقليل عدم الوضوح والتعمق في اجراءات أو نظم العمل مما يقلل من الخوف وتجنب المخاطرة لدى كثير من العاملين . لهذا يرى الباحث أن تكون هناك برامج تربوية لهم بتنمية التفكير الابتكاري والتجديد على أن تتزامن هذه البرامج مع التغيرات المقترحة في نظم واجراءات العمل .

ويوصى الباحث أيضاً بتشجيع العاملين على العبادة وتقديم الأفكار الجديدة لتطوير العمل وربط الترقى بمدى تقديم العامل لأفكار جديدة للمساهمة في حل المشكلات التي قد تظهر في بيئة العمل .

٣/٢ - على ضوء النتائج الخاصة بطبيعة نظم علاقات السلطة بالأجهزة الحكومية، يرى الباحث امكانية تعديل ذلك النمط من خلال اعداد برامج تربوية مناسبة لطبقة الادارة العليا - على وجه خاص - لتدريبهم على تعديل سلوكهم نحو تركيز كافة السلطات في أيديهم وبكيفية ويعزياها تنويع السلطات الى المستويات الادارية الاقل .

٤/٧ - على ضوء مالوحظ من انتشار قيمة التردد وعدم العزم في اتخاذ القرارات ، يوصى الباحث بتنمية المهارات الخاصة باتخاذ القرارات لدى العاطلين بالأجهزة الحكومية وذلك من خلال تضميم وتنفيذ برامج تربوية خاصة بكيفية مواجهة المشكلات وكيفية اتخاذ القرارات على نحو تفصيلي وتطبيقي . وفي هذا الصدد يوصى الباحث أيضاً أن يكون معيلاً لفعالية في اتخاذ القرارات من المعايير الخصائص لعملية تقييم أداء الفرد .

٥/٨ - على ضوء مالوحظ من وجود اتجاهات غير مناسبة نحو قيمة الوقت ، ونظراً لأهمية قيمة الوقت ، خاصة بالنسبة لطبقة الادارة . فان الباحث يرى أن تكون هناك برامج تدريب للمديرين على كيفية ادارة الوقت - كأحد الموارد النادرة - مساهمة في زيادة فعاليتهم .

في نفس الوقت يوصى الباحث أن تكون درجة فعالية الموظف الحكومي لاستغلاله الوقت المتاح له والتزامه بإنجاز المهام المطلوبة منه في التوقيت المطلوب وبالحودة المطلوبة والتزامه واحترامه لمواعيد ووقت العمل من المعايير الأساسية لامكانية تحقيقه تقدماً وظيفياً .

المواضيع

(١) على السلمي، الادارة المصرية، رؤية جديدة (القاهرة، الهيئة العامة للكتاب، ١٩٧٩)، ص ١٢.

(٢) أحمد مقر عاشور، الادارة العامة: مدخل بيئي مقاون (الطبعة الأولى، بيروت: دار الكتب العربية، ١٩٢٩)، ص ٢٣٩.

(٣) ناجح سيد مصطفى، الادارة في البيئة المصرية (غ.م: المؤلف، ١٩٨٥)، ص ٢٤٥.

J. Katz, Cultural Issues in Industrial Business, in: I. Walter, T. Murray (edited) Handbook of Industrial Business (Second Edition, New Jersey: John Wiley & Sons, 1988) pp. 11-17.

(٤) على السلمي، السلوك الانساني في الادارة (القاهرة: دار المعارف، ١٩٢٢)، ص ٢٢٢.

F. Luthans & Others, Social Issues in Business: A Strategic and Public Policy Perspective, Fourth Ed. (New York: Macmillan Publishing Co., 1984), p. 87. (٥)

Ibid., p. 88. (٦)

٢١ (٧)

C. Warriner, Organizations and Their Environment: Essays in the Sociology of Organizations (London: JAI Press Inc., 1984), pp. 91-92.

S. Robbins, Organization Theory: Structure, Design, Applications (Second Edition: Englewood Cliffs, New Jersey: Prentice-Hall, Inc., 1987), pp. 358-367. (٨)

F. Luthans & Others, Op.Cit., p. 88. (٩)

(١٩)

M. Palmer and Others. *The Egyptian Bureaucracy* (New York: Syracuse University Press, 1988), p. 33.

ب - يقترح الباحث المفهوم التالي للقيم الثقافية البيروقراطية في دراسة هذه : القيم الثقافية البيروقراطية هي مجموعة من الفلسفات والمعتقدات والافتراضات والتوقعات التي تكونت من خلال تأثيرات متبادلة لعوامل اجتماعية وتنظيمية وتوجه الاختيارات بين بذائل السلوك في المواقف التنظيمية المختلفة لدى العاملين بالتنظيمات البيروقراطية، وتنقسم بالشمولية والقوة عند تأثيرها في سلوك العاملين بمختلف المستويات الادارية والمجموعات الوظيفية .

(١٠) طبقاً لاحصاءات ادارة شئون العاملين بمحافظة القليوبية ، بلغ مجتمع الدراسة ١١١٢٥٣ عاملاً وقت اعداد الدراسة بعد استبعاد العاملين القائمين بأجازات أو المتغيبون عن العمل لسبب أو لآخر .

(١١) H. Arkin. *Handbook of Sampling for Auditing and Accounting* (Third Edition, New York: McGraw-Hill Book Co., 1984), p. 394.

(١٢) تمت استشارة أ.د. أحمد فتحى مصطفى أستاذ الاحصاء بكلية التجارة جامعة الزقازيق - فرع بنها في مختلف الجوانب الاحصائية للدراسة .

(١٣) من هذه الدراسات على سبيل المثال :
أ - أحمد ابراهيم عبد الهادى ، "الحورة الذهنية للموظف الحكومى لدى المستفيدين من الخدمات الحكومية : تحديدها وقياسها في بعض المنظمات فى مصر" . المجلة المصرية للدراسات التجارية ، العدد الثانى عشر (العدد الخامس-٢ ، ١٩٨٨) ص ٢٥٩ - ٢٨١ .

ب - رفاعى محمد رفاعى ، السلبيات الأخلاقية فى سلوك العاملين بالحكومة والقطاع العام - دراسة تطبيقية للظواهر والأسباب وطرق العلاج" . المجلة المصرية للدراسات التجارية ، المجلد الحادى عشر (العدد الثانى ، ١٩٨٢) ، ص ١٣٩ - ١٩٤ .

- ج - أحمد مقر عاشور ، مرجع سبق ذكره ، ص - ٢٣٩ - ٢٢٢ .

د - عادل حسن ، الادارة في القطاع الحكومي (بيروت: دار النهضة العربية ، ١٩٤٩) ، ص - ١٢٧ - ١٩٩ .

ه - بيروبيتر جر ، البيروقراطية والمجتمع في مصر الحديثة . ترجمة محمد توفيق رمزي (القاهرة: مكتبة النهضة المصرية ، ١٩٥٩) ، ص ١ أو ما يليها .

و - M. Palmer and Others , ٣٣-٤٣ .

ز - حمال حمدان ، شخصية مصر ، دراسة في عصرية المكان (المجلد الثاني، القاهرة: عالم الكتب، ١٩٨١) ، ص - ٥٥٠ - ٦٢٥ .

ح - على السلمي ، الادارة المصرية ، رؤية جديدة . مرجع سبق ذكره ، ص ١٩٨٥ - ٢٢٢ .

(١٤) على فهمي ، القيم والقيم المضادة بين التنمية بغير الطريق الرأسالي والافتتاح الاقتصادي . مجلة العلوم الاجتماعية ، المجلد السادس عشر (العدد الرابع ، شتا، ١٩٨٨) . ص ٢٧٤ .

(١٥) طلعت منصور . دراسة الاتجاهات النفسية نحو المبنين لدى بعض الفئات العمرية في المجتمع الكويتي . مجلة العلوم الاجتماعية ، المجلد الخامس عشر (العدد الأول ، ربيع ١٩٨٧) ، ص ٢٣ .

(١٦) المرجع السابق ، ف ٢٢ .

(١٧) المرجع السابق ، ص ٢٨ .

(١٨) فاطمة حسين المصري ، أبحاث ومقالات في الدراسات الاجتماعية والنفسية(الريانى : دار البرىخ ، ١٩٨٥) ، ص ٧٢ .

(١٩) فاطمة حسين المصري ، الشخصية المصرية من خلال الدراسة الفولكلور المصري (القاهرة: الهيئة المصرية العامة للكتاب ، ١٩٨٤) ، ص ١٠٨ .

(٢٠) أهم الراجع العربي موضوع الأمثال العالمية :

أحمد تيمور باشا ، الأمثال العالمية (الطبعة الرابعة ، القاهرة : مركز الاهرام للترجمة والنشر ، ١٩٨٦) .

(٢١) لتفاصيل أكبر فيما يتعلق بإجراءات الاختبار المبدئي وثبات وصدق المقاييس بقوائم الاستقماء يرجع إلى :

- ١ -

C. Emory. Business Research Methods (Homewood, Illinois, 1980) pp. 128-135.

ب - فؤاد البهى السيد، علم النفس الاحصائى وقياس العقل البشري (الطبعة الثانية، القاهرة : دار الفكر العربي، ١٩٢٩) ، ص - ص ٥٢٢ - ٥٥٣ .

(٢٢) قائمة الاستقماء - ملحق رقم (١) ، ص ٤٧

(٢٢) فؤاد البهى السيد، مرجع سبق ذكره ، ص - ص ٥٢٢ - ٥٥٣ .

(٢٤) اختار الباحث تحليل التباين متعدد الاتجاهات لتقليل الخطأ التجربى ، ومجموع مربع انحرافات الخطأ التجربى يقيس الاختلافات التى تنتج عن أسباب خارجة عن ارادة الباحث . وقاد يكون المرجع الوحيد فىتناول هذا الموضوع باللغة العربية هو المرجع التالي :

لطفى هندى ، الاحصاء التجربى (القاهرة: دار المعارف، ١٩٦٩) .

D. Ary, and L. Jacobs. Introduction to Statistics (New York: Holt, Rinehart and Winston, 1976) . pp. 313-345.

(٢٦) أحمد مقر عاشور ، مرجع سبق ذكره ، ص - ص ٢٤٨ - ٢٤٩ .

(٢٧) ابراهيم درويش ، الادارة العامة ، نحو اتجاه مقارن (الطبعة الثالثة، القاهرة : الهيئة العامة للكتاب ، ١٩٢٩) ، ص ٣٥٦ .

(٢٨) ملاك جرجس ، سيكولوجية الشخصية المصرية ومتوقفات التنمية (القاهرة : روزاليوسف ، ١٩٢٤) ، ص - ص ٥٤ - ٥٦ .

M. Palmer, and Others, OP.Cit., p. 36. (٢٩)

(٢٠) أحمد ابراهيم عبد الهادى ، مرجع سبق ذكره ، ص ٢٦٢ .

- (٢١) على السلمي ، الادارة العامة (القاهرة : مكتبة غريب، غير محدد سنة النشر) ، ص ٥٦
- (٢٢) أحمد صقر عاشور ، مرجع سبق ذكره ، ص ٢٤٢ .
- (٢٣) المراجع السابق ، ص ٢٤٢ .
- M. Palmer, and Others, OP.Cit., p. 36. (٢٤)
- Ibid., p. 60. (٢٥)
- ٢٢٣ — ٢٧٢ ص — م (٢٦) أحمد صقر عاشور ، مرجع سبق ذكره ، ص ٢٧٢ .
- (٢٧) عادل حسن ، مرجع سبق ذكره ، ص ١٨٩ .
- M. Palmer and Others, OP.Cit., p. 89. (٢٨)
- أ— سعيد محمد المصري، أساسيات دراسة الادارة العامة (الطبعة الثالثة •
الريانف : دار العريش ، ١٩٨٣) ، ص ١٩٥ .
- ب— سيد الهواري ، المدير الفعال (الزيارة الثانية، القاهرة : مكتبة عين شمس ،
١٩٧٦) ص ٢٢٠ — ٢٢٣ .
- (٣٠) عادل حسن ، مرجع سبق ذكره ، ص ١٩٣ — ١٩٤ .
- F. Harison, The Managerial Decision Making (٤١)
Process (Boston: Mifflin Co., 1975) pp. 114-
115.
- (٤٢) أحمد صقر عاشور ، مرجع سبق ذكره ، ص ٢٤٢ .
- G. Benveniste, Survival Inside Bureaucracy in: (٤٣)
A.G. McGraw and M.J. Wilson (edited) Decision
Making, Approaches and Analysis. (Manchester
University Press, p. 164.

Ibid., p. 165.

(٤٤)

Idem.

(٤٥)

M. Palmer and Others, Op.Cit., p. 50.

(٤٦)

Ibid., p. 96.

(٤٧)

(٤٨) مورديجر ، مرجع سبق ذكره ، ص ٥٦ .

(٤٩) سيد البوارى ، التنظيم ، الهياكل والسلوكيات والنظم (الزيارة الثانية)
القاهرة : مكتبة عين شمس ، ١٩٨٠) ، ص ٢٢٦ .

(٥٠) أحمد صقر عاشور ، مرجع سبق ذكره ، ص ٢٦٣ .

(٥١) أ - كمال المنوفى، الثقافة السياسية المتغيرة فى القرية المصرية (القاهرة :
مركز الدراسات السياسية والاستراتيجية بمؤسسة الأهرام ، ١٩٧٩) ، ص ٧٩ .
ب - ملاك جرجس ، مرجع سبق ذكره ، ص - ص ٦٩ - ٢٩ .

ج - السيد يس وزملاؤه ، الإنسان فى مصر ، الفكر والحق والمجتمع(القاهرة :
دار المعارف ، ١٩٨٦) ، ص - ص ٢٢٢ - ٢٢١ .

د - جمال حمدان ، مرجع سبق ذكره ، ص - ص ٥٥٠ - ٦٢٥ .

(٥٢) مورديجر ، مرجع سبق ذكره ، ص ٣٥ .

(٥٣) أحمد صقر عاشور ، مرجع سبق ذكره ، ص - ص ٢٦٤ - ٢٦٥ .

M. Palmer, and Others, Op.Cit., p. 35.

(٥٤)

(٥٥) رفاعي محمد رفاعي ، مرجع سبق ذكره ، ص - ص ١٣٩ - ١٩٤ .

(٥٦) سعيد محمد المصرى ، مرجع سبق ذكره ، ص ٢٦٦ .

(٥٧) عادل حسن، مرجع سبق ذكره ، ص ١٩٠

M. Palmer, and Others, OP.Cit., p. 37. بـ

(٥٨) M. Silber and C. Sherman. Managerial Performance and Promotability: The Making of Executive (New York: American Management Association Inc., 1971), pp. 5-10.

F. Luthans, and Others, OP. Cit., p. 90. (٥٩)

(٦٠) أحمد ابراهيم عبد الهاشمي "العوامل المؤثرة في سلوك المرأة المديرة، مع التطبيق على بعض المنظمات في مصر" . (رسالة دكتوراة غير منشورة ، مكتبة كلية التجارة ببنها ، ١٩٨٥) ، ص ١٢٢ .

(٦١) أحمد ابراهيم عبد الهاشمي ، الصورة الذهنية للموظف الحكومي ، مرجع سبق ذكره ، ص ٢٦٨ .

(٦٢) أحمد ابراهيم عبد الهاشمي، العوامل المؤثرة في سلوك المرأة المديرة ، مرجع سبق ذكره ، ص ١١٠ .

(٦٣) المرجع السابق ، ص ١١٤ .

(٦٤) المرجع السابق ، ص ١٢٩ .

(٦٥) سيد الباري ، مانا يفعل المديرون (القاهرة : مكتبة عين شمس ، ١٩٨٠) ، ص ٢٥

T. Levitt, The Managerial Merry-go-round, Harvard Business Review (July-August, 1974), pp. 120-127. (٦٦)

: (٦٧) يرجع الى
_ ١ _

J. Conger and J. Kotter. General Managers: In: J. W. Lorsch, (editor). Handbook of Organizational Behavior (Englewood Cliffs, New Jersey: Prentice-Hall, Inc., 1987) pp. 392-403.

H. Mintzberg, The Nature of Managerial Work -- (Englewood Cliffs: New Jersey, Prentice-Hall, 1980) pp. 54-99.

ج - ليونارد سايلس ، القيادة ، حقيقة مايفعله المديرون الأكفاء وكيف يفعلونه -
ترجمة كمال السيد (القاهرة : مؤسسة الأهرام ، ١٩٨٠) ، ص - ٤٠ - ٩ .

M. Palmer and Others, OP.Cit., pp. 45-59. (٦٨)

J. Conger and J. Kotter, OP.Cit., pp. 395-396. (٦٩)

(٧٠) سيد الهواري ، المدير الفعال ، مرجع سبق ذكره ، ص ٢٨٠ .

S. Robbins, Organizational Behavior: Concepts, Controversies and Application (Englewood Cliffs, New Jersey: Prentice-Hall, 1983) pp. 404-407.

كتاب المراجع

١ - كتب :

١ - السليمي ، علي : الإيارة المصرية : رؤية جديدة . القاهرة . الهيئة العامة للكتاب ، ١٩٧٩ .

٢ - الإدلة العامة ، القاهرة ، مكتبة غريب . غير . محمد سنة النشر .

٣ - السلوك الانساني في الادارة . القاهرة ، دار المعارف ، ١٩٧٣ .

٤ - السيد ، فؤاد البهى ، علم النفس الاحصائى وقياس العقل البشري . الطبعة الثالثة ، القاهرة : دار الفكر العربي ، ١٩٧٩ .

٥ - المصري ، سعيد محمد ، أساسيات دراسة الادارة العامة . الطبعة الثالثة ، الريانى : دار العرب ، ١٩٨٢ .

٦ - المصري ، فاطمة حسين : الشخصية المصرية من خلال دراسة الفولكلور المصري . القاهرة ، الهيئة العامة للكتاب ، ١٩٨٤ .

٧ - أبحاث ومقالات في الدراسات الاجتماعية والنفسية .
الريانى : دار العرب ، ١٩٨٥ .

٨ - المنوفى ، كمال : الثقافة السياسية المتغيرة في القرية المصرية . القاهرة : مركز الدراسات السياسية والاستراتيجية بمؤسسة الأهرام ، ١٩٧٩ .

٩ - الهوارى ، سيد : الهيكل والسلوكيات والنظم . القاهرة : مكتبة عين شمس ، ١٩٨٠ .

- ١٠ - المدير الفعال : الزيارة الثانية . القاهرة : مكتبة عين شمس، ١٩٨٠ .
- ١١ - ماذا يفعل المديرون . القاهرة : مكتبة عين شمس، ١٩٨٠ .
- ١٢ - بيرجرو ، مورد : البيروقراطية والمجتمع في مصر الحديثة . ترجمة محمد توفيق رمزي . القاهرة : مكتبة النهضة المصرية ، ١٩٥٩ .
- ١٣ - تيمور ، أحمد : الامتثال العالمية . الطبعة الرابعة . القاهرة : مركز الأهرام للترجمة والنشر ، ١٩٨٦ .
- ١٤ - جرجس ، علاء : سيكلوجية الشخصية المصرية ومعوقات التنمية . القاهرة : روزاليوسف ، ١٩٢٤ .
- ١٥ - حسن ، عادل : الادارة في القطاع الحكومي . بيروت : دار النهضة العربية ، ١٩٨٥ .
- ١٦ - درويش ، ابراهيم : الادارة العامة : نحو اتجاه مقارن . الطبعة الثالثة ، القاهرة : الهيئة العامة للكتاب ، ١٩٧٩ .
- ١٧ - ساينس ، ليونارد . القيادة حقيقة مايفعله المديرون الاكفاء وكيف يفعلونه . ترجمة كمال السيد ، القاهرة : مؤسسة الأهرام ، ١٩٨٠ .
- ١٨ - عاثور ، أحمد صقر . الادارة العامة : مدخل بيئي مقارن . الطبعة الأولى ، بيروت : دار النهضة العربية ، ١٩٧٩ .
- ١٩ - هسطفي ، أحمد سيد . الادارة في البيئة المصرية . غير محدد : الناشر غير محدد ، ١٩٨٥ .
- ٢٠ - هندى ، لطفي : الاحصاء التجربى . القاهرة : دار المعارف ، ١٩٦٩ .
- ٢١ - ياسين ، السيد وزملاؤه : الانسان في مصر . القاهرة : دار المعارف ، ١٩٨٥ .
- ٢٢ - ياسين ، السيد وزملاؤه : الانسان في مصر . القاهرة : دار المعارف ، ١٩٨٥ .

- ٢٣ - رفاعي ، رفاعي محمد . السلبيات الأخلاقية في سلوك العاملين بالحكومة والقطاع العام - دراسة تطبيقية للظواهر والأسباب وطرق العلاج . المجلة المصرية للدراسات التجارية . المجلد الحادى عشر ، العدد الثانى ، ١٩٨٧ .

٢٤ - فهمي ، على . القيم والقيم الخاددة بين التنمية بغية الطرائق الرأسمالية والافتتاح الاقتصادي . مجلة العلوم الاجتماعية . المجلد السادس عشر . العدد الرابع ، شتاء ١٩٨٨ .

٢٥ - عبد الباقي ، أحمد ابراهيم . المصورة الذهنية للموظف الحكومي لدى المستفيدين من الخدمات الحكومية : تحديدها وقياسها في بيئة التوظيف في مصر . المجلة المصرية للدراسات التجارية . المجلد الثاني عشر ، العدد الخامس - ٢ ، ١٩٨٨ .

٢٦ - منصور ، طلعت . دراسة في الاتجاهات النافية نحو المسنين لدى بعض الفئات العرقية في المجتمع الكوبي . مجلة العلوم الاجتماعية . المجلد الخامس عشر ، العدد الأول ، ربىع ١٩٨٧ .

ج - کتب اجنبیہ:

Arkin, H. Handbook of Sampling for Auditing (11)

and Accounting, Third Edition, New

York: McGraw-Hill Book Company, 1984

Ary, D and Jacobs, L. Introduction to

Statistics. New York: Holt, Rinehart &

and Winston, 1976.

Emory, C. Business Research Methods. Homewood, (19)
Illinois. Richard D. Irwin, Inc.,
1980.

-T.Y-

- ✓ Harrison, F. *The Managerial Decision Making Process*. Boston, Mifflin Co., 1975. (T+)
- Lorsch, J. (ed.) *Handbook of Organizational Behavior*. Englewood Cliffs, New Jersey, Prentice-Hall, Inc., 1987. (T+)
- Luthans, F. and Others. *Social Issues in Business: A Strategic and Public Policy Perspective*. Fourth Ed. New York, Macmillan Publishing Co., 1984. (T+)
- McGraw, A. and Wilson, M. (eds). *Decision Making: Approaches and Analysis*. Manchester University Press, 1982. (T+)
- Mintzberg, H. *The Nature of Managerial Work*. Englewood Cliffs, New Jersey, Prentice-Hall Inc., 1980. (T+)
- Murray, T. (ed). *Handbook of Industrial Business*, 2nd Ed. New Jersey, John Wiley & Sons, 1988. (T+)
- Polymer, M. and Others. *The Egyptian Bureaucracy*. New York, Syracuse University Press, 1988. (T+)
- Robbins, S. *Organization Theory: Structure, Design, Application*. Second Edition. Englewood Cliffs, New Jersey, Prentice-Hall, Inc., 1987. (T+)
- Organizational Behaviour: Concepts, Controversy and Application. Englewood Cliffs, New Jersey, Prentice-Hall Inc., 1983. (T+)
- Sillier, M. and Sherman, C. *Managerial Performance and Promotability: The Making of Executives*. New York, American Management Association, 1974. (T+)
- Wariner, G. *Organizations and their Environment: Essays in the Sociology of Organizations*. London, JAI Press Inc., 1984. (T+)

ملحق رقم (١)
قائمة الاستقصاء

نرجو عدم ذكر الاسم أو جهة العمل

أخ العزيز

بعد التحيّة

فيما يلى مجموعة من الأمثل العائمة ، نرجو التكرم بابنا ، رأيك نحو كل مثل مع وضع
لامنة () في الخانة المناسبة :

الامثل العائمة	م	الامثل العائمة	م	الامثل العائمة	م
لامنة	م	لامنة	م	لامنة	م
١ كل تأخيرة وفيها خبرة .	١	٢ من رضي بقليله عاش .	٢	٣ اللي عاوز تحبره خبره .	٣
٤ من خاف سلم .	٤	٥ حاكلك عريتك ان ماطعته يضييك .	٥	٦ من خدم الناس حارت الناس خدامه .	٦

السن : ٢١ - ٢٠ - ٤١ - ٤٠ - ٢١ - ٥٠ - ٥١ - ٦٠

النوع : ذكر

المؤهل : عال فما فوق متوسط فما فوق اعدادي فأقل بدون مؤهل

محل الميلاد : ريف حضر

للعاملين بالمستويات الادارية المختلفة

مجموعة الوظائف التخصصية

ادارة عليا : مدير عام فما فوق

مجموعة الوظائف المكتسبة

ادارة وسطى : مدير ادارات

مجموعة الوظائف الفنية

ادارة دنيا : رئيس اقسام

مجموعة الوظائف الحرافية والخدمات

التعاونية

التعاونية

شكرا لتعاونك معنا .

الباحث