

اقتصادات القطاع السياحي في مصر واعكاساتها على الاقتصاد القومي*

عرض: اجلال راتب**

مقدمة

إن مصر تتمتع بتوافر العديد من المقومات السياحية مثل : الموقع الجغرافي ، واعتدال المناخ في معظم أوقات السنة ، كذلك توفر العديد من المغريات السياحية مثل الآثار التاريخية والحضارية القديمة والحديثة وتتوفر شواطئ ، المياه الدافئة في جنوب سينا ، والبحر الأخر ، وتتوفر العديد من أماكن الاستشفاء ، والأماكن الترفيهية مما يؤدي إلى تنوع الطلب السياحي العالمي عليها ، بالإضافة إلى السياحة الثقافية والترفيهية ، كذلك السياحة الرياضية والدينية والعلاجية وسياحة المؤتمرات .

وحيث إن القطاع السياحي يلعب دورا هاما في التنمية الاقتصادية والاجتماعية للدولة وذلك لأنها يعد مصدرا هاما من مصادر النقد الأجنبي للدولة ومن ثم يعمل على مواجحة العجز في ميزان المدفوعات ، كما يعمل على زيادة الدخل القومي بطريق مباشر من خلال اتفاق السياح الأجانب على

* قام باعداد هذه الدراسة فريق بحثي مكون من : أ.د. اجلال راتب (باحث رئيسى) ، أ.د. محمود عبدالحى ، أ.د. نادية عبد السلام ، أ.د. محمد عبد الشفيع عيسى ، أ.د. سلوى محمد مرسي ، د. مجدى محمد خليفة ، أ. عبد السلام محمد ، أ. أحمد هاشم خاطر .

وقد صدرت في سلسلة قضايا التخطيط والتنمية رقم(١٢٤).

** أ.د. اجلال راتب : مستشار ومدير مركز العلاقات الاقتصادية الدولية - معهد التخطيط القومي ،

بند الانفاق المختلفة والتي تعتبر دخلاً مباشراً لعناصر الانتاج التي شاركت في تقديم المنتج السياحي ببنوده المختلفة أو بشكل غير مباشر وذلك عن طريق عمل ما يعرف "بمضاعف الدخل السياحي" حيث تتولد دخول أخرى لمجموعة أخرى جديدة من أصحاب عناصر الانتاج التي ستتفق بدورها جزءاً من الدخول على احتياجاتها الاستهلاكية . وهكذا تستمر دورة الدخل والانفاق حتى يتلاشى أثر الانفاق الأول - ونفس الشئ يحدث من خلال مضاعف التوظيف حيث يمتد الأثر ليتعدى القطاع السياحي والأنشطة السياحية إلى القطاعات التي تمد النشاط السياحي باحتياجاته من السلع والخدمات .

ولقد تطور مفهوم السياحة وكذلك أهدافها بحيث أصبحت ظاهرة انسانية ونشاطاً اجتماعياً يخضع للعديد من المؤشرات والمتغيرات المحلية والعالمية ولم يعد نشاطاً مؤقتاً يخضع للظروف والرغبات الطارئة .

ومن هنا انتقل هذا المفهوم البسيط من مجرد اشباع رغبة الانسان المزقتة بالتمتع بالتغيير إلى صناعة تسعى إلى التوسيع المستمر في أسواقها وتعمل على خلق طلب مستمر على خدماتها وذلك عن طريق عرض الخدمات السياحية في شكل متتطور ومتجدد من خلال الفلسفة القائلة بأن "العرض يخلق الطلب" .

ورغم تقدم وازدهار القطاع السياحي المصري خلال السنوات القليلة الماضية تقدماً ملحوظاً سواء على صعيد الدولة أو على صعيد القطاع الخاص المحلي والأجنبي وظهور العديد من المشروعات السياحية في مناطق البحر الأحمر وجنوب سيناء، والساحل الشمالي والأقصر وأسوان وغيرها من المناطق السياحية الأخرى .

ورغم الاهتمام بمعالجة العديد من المعوقات والعقبات التنظيمية والإدارية والتخطيطية للقطاع السياحي إلا أنه ما تزال هناك العديد من المعوقات الأخرى التي تقف حائلاً دون تقدم وازدهار القطاع السياحي المصري .

من هنا جاء الاهتمام بدراسة اقتصادات القطاع السياحي المصري وانعكاساتها على الاقتصاد القومي .

وتنقسم هذه الدراسة إلى ستة فصول ويهم الفصل الأول منها باستعراض بعض المفاهيم ذات

الصلة بالموضوع وبعض المؤشرات العامة مثل :-

- أ - مفهوم السياحة والسائح
- ب- أنواع السياحة المختلفة
- ج - مفهوم السوق السياحي
- د - مفهوم الطلب السياحي
- ه- مفهوم العرض السياحي ومكوناته

أما الفصل الثاني فيتم فيه تحديد أثر القطاع السياحي على الاقتصاد القومي وذلك عن طريق دراسة علاقات التشابك القطاعي في الاقتصاد المصري بالاعتماد على جداول المستخدم/المت Peng والذى تعرف عادة بجدوال المدخلات والمخرجات والتي ينبع الفضل فى تصميمها واساليب التحليل التي تطبق عليها الى الاقتصادي ليونيف.

وقد تم الاعتماد على جداول المدخلات والمخرجات للاقتصاد المصري لعام ١٩٩٦/١٩٩٧ والذي يقسم الاقتصاد الى (٣٢ قطاعا) انتاجيا لا يوجد بينها قطاع السياحة وإنما يشار اليه بقطاع المطاعم والفنادق والذي بلغ قيمة انتاجه بسعر السوق في عام ١٩٩٦/١٩٩٧ (٢٢٩٥ مليون جنيه مصرى) في حين تشير احصاءات البنك المركزى المصرى لنفس العام أن الايرادات السياحية بالنقد الأجنبى في ميزان المدفوعات تقدر بنحو (١٢٣٧٧ مليون جنيه) وتفسير ذلك وهذا ما أكدته خبراء وزارة التخطيط أن قطاع المطاعم والفنادق ما هو إلا جزء من القطاع السياحي ..

وعلى هذا اعتبر القطاع السياحي مجموعة الأنشطة التي تتكامل مع بعضها في تقديم خدمة السياحة وهي المطاعم والفنادق ، النقل والمواصلات ، التجارة والمال والتأمين ، الثقافة . الخ . وعلى هذا فقد تم توزيع قيمة الايرادات السياحية التي تظهر في ميزان المدفوعات على القطاعات التي تمثل هذه الأنشطة المختلفة وفقا لنسب معينة وهي النسب التي اخذت بها وزارة التخطيط وهي كالتالى :-

٦٠٪ مطاعم وفنادق
١٩,٣٪ صادرات سلعية
١٣,١٪ خدمات (مزايات سياحية)
٦٪ نقل ومواصلات

غير أن الأساس الذي بنيت عليه هذه النسب غير معلوم ومن ثم فهى لا تعدو أن تكون تقديرات تقريرية ، أضف إلى ذلك أن نسبة الـ ١٩,٣٪ التي أشير إليها ك الصادرات سلعية لم يصاحبها بيان بنوعيات هذه الصادرات ولا تسبها .

ومما سبق نخلص إلى أن الأسلوب الذى تم به معالجة قطاع السياحة فى جدول المدخلات والمخرجات المصرى لا يمكن من استخدام هذا الجدول للتعرف بطريقة شاملة على علاقات التشابك المباشرة وغير المباشرة لهذا القطاع ككل مع باقى قطاعات الاقتصاد القومى غير أن هذا الجزء من الدراسة توصل إلى بعض الملاحظات حول هذه العلاقات فى حدود بيانات جدول المدخلات والمخرجات وتطبيق أساليب تحليل التشابك القطاعى على هذه البيانات وما تم حسابه من معاملات فنية ومقلوب مصغوفة ليونتيف. ومجمل هذه الملاحظات كالتالى :

أ- يستخدم قطاع المطاعم والفنادق مدخلات من كل القطاعات التى تظهر فى جدول المدخلات والمخرجات مما يؤكد أن هذا القطاع مصدر لقدر من الطلب على منتجات الغالبية العظمى من قطاعات الاقتصاد المصرى باستثناء قطاعات الحليج والكيس والبترول والسيجار ومنتجات تقطير الفحم والخشب والأثاث والمطاعم والفنادق ولكننا لا نجد تفسيرا مقنعا لعدم ظهور أى قيمة لمدخلات الخشب والأثاث الخشبية إلى قطاع المطاعم والفنادق رغم اعتماد هذا القطاع بنسبة كبيرة على الأثاث والانشات الخشبية .

ب- تشير نسب مدخلات قطاع المطاعم والفنادق من القطاعات المختلفة إلى جملة استخدامات منتجات كل من هذه القطاعات إلى تواضع فى الأهمية النسبية لطلب هذا القطاع على منتجاتأغلب القطاعات حيث إن نسبة طلب قطاع المطاعم والفنادق إلى إجمالي الطلب الوسيط على منتجات كل من القطاعات الأخرى تقل عن ١٪ لعشرين قطاعا وتترواح بين ٥٪ ، ١٪ ، ٥٪ لسبعة قطاعات ولا تتجاوز ٥٪ إلا بالنسبة لخمسة قطاعات .

ج - توضع معاملات الانتاج الفنية وكذلك معاملات مقلوب مصغوفة ليونتيف لقطاع المطاعم والفنادق والتي تظهر المعاملات المباشرة وغير المباشرة أن تغير طلب هذا القطاع بمقدار مليون جنيه يؤدي إلى تغير في انتاج بقية قطاعات الاقتصاد القومى بمقدار ٤،٥ مليون جنيه فى نفس الاتجاه ذلك لأن مضاعف طلب قطاع المطاعم والفنادق يزيد قليلا عن ٤،٥ .

د- مما سبق يتضح أن قطاع المطاعم والفنادق يؤثر على مستوى النشاط في الاقتصاد القومي من خلال علاقات التشابك القطاعي بما يتجاوز أربعة أمثال ونصف مستوى طلبه الوسيط على منتجات القطاعات الأخرى ، هذا بالإضافة إلى ما يولده هذا القطاع من عوائد عوامل الانتاج والذى له آثار توسيعية من خلال مضاعف الاتفاق .

ه- تبلغ مستلزمات القطاع المستوردة ٢٢٪ من جملة مستلزمات الانتاج التي يستخدمها ، و ١٠٪ من قيمة انتاجه بسعر السوق ، أي أن جزءاً من عائدات القطاع يتسرّب إلى الخارج في شكل واردات مما يضعف من الآثار التوسيعية لزيادة الطلب على منتجات هذا القطاع ويمثل اقتطاعاً من حصيلة العملات الأجنبية التي تتحققها السياحة .

واخيراً يقدم هذا الفصل بعض الملاحظات الهامة :-

أ- أن جدول المدخلات والمخرجات المصري يحتوى في قسمه الأول على نسبة عالية من الخانات الصفرية (٣٢٪) مما يعكس ضعفاً نسبياً في علاقات التشابك القطاعي داخل الاقتصاد المصري .

ب- عدم معاملة قطاع السياحة كقطاع مستقل ومنفصل ، كما أن هناك حاجة ملحة لزيادة متواصلة في درجة اعتماد نشاط هذا القطاع على مدخلات محلية حتى يسهم في تقوية علاقات التشابك ويستفيد منها .

ج- على الرغم من تعدد وتنوع المدخلات التي يستخدمها قطاع السياحة فإن هناك مدخلات رئيسية ينبغي ألا ترتفع أسعارها بسبب طلب القطاع عليها حتى لا يضار المستهلك المحلي ، أي يجب العمل على زيادة مرنة عرض هذه السلع والخدمات .

ونفي الجزء الثاني تستمر الدراسة في تقصي أثر قطاع السياحة على ميزان المدفوعات والعملة والدخل القومي والاستثمارات :-

أولاً : أثر القطاع السياحي على ميزان المدفوعات

تزايدت الأهمية النسبية لقطاع السياحة بالنسبة للمتحصلات الجارية خلال السبعينيات . كما تزايدت الأهمية النسبية لقطاع السياحة بالنسبة للصادرات غير المنظورة بدرجة أكبر خلال نفس

الفترة.

كما ارتفعت الأهمية النسبية لقطاع السياحة في تغطية الواردات، وعلى الرغم من ذلك فإن نسبة مساهمتها في الناتج القومي الإجمالي ما زالت محدودة .

ثانياً : اثر القطاع السياحي على العمالة

يلعب هذا القطاع دوراً هاماً في زيادة مستوى التوظيف في الدولة ، عن طريق خلق فرص عمل مباشرة وغير مباشرة ، وقد توصل البحث إلى النتائج التالية :-

- كل غرفة فندقية تخلق ما بين ١,٧ : ٢ فرصة عمل مباشرة ، وفرصة عمل غير مباشرة بالقطاعات الأخرى وهذا يعني أن النشاط السياحي يخلق ما بين ٢,٧ : ٣ فرصة عمل (مباشرة وغير مباشرة) لكل غرفة فندقية .

- يساهم النشاط السياحي (القطاع العام) بنسبة لا تتعدي ١٪ خلال الفترة ١٩٨٦ - ١٩٩١ تصل إلى ٩٪ فقط من إجمالي العمالة في القطاعات الاقتصادية المختلفة . مما يعني ضآلة عدد العاملين في هذا القطاع مقارنة بالعديد من القطاعات الأخرى .

- إن إجمالي العاملين في القطاع السياحي (قطاع عام) بلغ ١٥١ ألف عام ١٩٩١ ، ١٣٠ ألف عام ١٩٩٢ ، وهذا الانخفاض ناتج عن الظروف السياسية التي حدثت في منطقة الشرق الأوسط عام ١٩٩٠ بسبب حرب الخليج ثم تزايد إلى حوالي ١٤٥ ألف عام ١٩٩٦ ، إلا أنه لم يصل لما كان عليه عام ١٩٩١ .

- بلغ عدد المرشدين السياحيين ١٢٨٥ مرشداً عام ١٩٨٦ ووصل إلى ٢١٥٣ مرشداً عام ١٩٩١ ، أي زاد بنسبة ٥٧٪ ، ثم ٣٤٢١ عام ١٩٩٣ أي بزيادة قدرها ١٦٦٪ عن عام ١٩٨٦ .

- ارتفاع عدد الشركات السياحية على اختلاف فئاتها فقد كان العدد عام ١٩٨٦ حوالي ٥٤٦ شركة ، ثم ٧٠٩ عام ١٩٩٠ أي بزيادة ٣٪ ، ثم ٧٦٥ عام ١٩٩٣ أي بزيادة ٤٠٪ عن عام ١٩٨٦ ، وأخيراً ٨١٦ عام ١٩٩٦ أي بزيادة ٥٪ عن عام ١٩٨٦ .

ثالثاً : أثر القطاع السياحي على الدخل القومي

يتوقف هذا الالثر على كل من الانفاق السياحي والمضاعف السياحي ، فيعتبر الانفاق السياحي دخلاً مباشراً للعاملين في هذا القطاع ، يقومون بانفاق جزء منه لشراء احتياجاتهم فتتولد دخول أخرى لأفراد آخرين وهكذا تستمر دورة الدخل والانفاق حتى يتوقف أثر الانفاق تماماً .

ويعنى ذلك أن زيادة نشاط القطاع السياحي يؤدى إلى زيادة الدخل القومي نتيجة لزيادة الانفاق على الخدمات في مختلف الأنشطة المتعلقة بالنشاط السياحي ، وينظر إلى أثر الانفاق السياحي على الدخل القومي على أنه مجموع الدخول التي تولدت خلال دورات الانفاق السياحي من خلال آلية المضاعف السياحي والتي تعتمد على وجود طاقات معطلة جزئياً وكلها في الدولة وقابلة للاستجابة للتغيرات في الأنشطة المختلفة . أما قيمة المضاعف فتعتمد على طبيعة العلاقة ودرجة الترابط بين قطاع السياحة والقطاعات الاقتصادية الأخرى في الدولة فكلما زادت درجة الترابط كلما أدى ذلك إلى زيادة قيمة المضاعف السياحي والعكس صحيح لأن ضعف درجة الترابط يعني أن هناك تسللاً خارج الدولة بما يعني زيادة حجم الاستيراد وبالتالي يقل أثر القطاع السياحي على الاقتصاد القومي .

وتشير هذه الدراسة إلى أن نسبة الإيرادات السياحية إلى الناتج القومي الإجمالي قبلأخذ أثر المضاعف في الحساب تترواح بين ٣٪ إلى ٦٪ وترتفع لتتراوح بين ٦٪ إلى ١٢٪ إذا أخذنا أثر المضاعف في الحساب .

رابعاً : أثر القطاع السياحي في تشجيع الاستثمارات في الدولة

يؤدي ازدهار ونمو القطاع السياحي إلى زيادة الاستثمار في العديد من المشروعات الاقتصادية المختلفة ، وهذا يؤدي إلى زيادة فرص العمل وزيادة الدخول وفتح مجالات متعددة للاستثمار وزيادة خبرة العاملين المصريين .

خامساً : أثر القطاع السياحي في المساهمة في التنمية الاقتصادية والاجتماعية للدولة

تلعب السياحة دوراً هاماً وفعلاً في التنمية الاقتصادية والاجتماعية في الدولة بما تتوفره من استثمارات ودخل واتاحة فرص عمل وتوفير العملات الأجنبية وسد العجز في ميزان المدفوعات ،

كذلك يساهم في التنمية الاجتماعية عن طريق اعادة توزيع الدخل القومي والتوافق الاقليمي في الدولة ، كما يؤدي الى دفع عجلة التنمية الاجتماعية وتطور الأماكن الصحراوية والريفية واعادة توزيع السكان و هجرتهم .

ويهتم الفصل الثالث من الدراسة بموضوع على قدر كبير من الأهمية لأنّه هو تنافسية القطاع السياحي في مصر . ولمعالجة هذا الموضوع تم التقسيم إلى مباحثين : المبحث الأول يتعرض لمؤشرات الطلب السياحي في مصر إِذَا ، الدول المنافسة سياحياً مما استلزم تتبع حركة السياحة عالمياً وبالأخص الدول المنافسة سياحياً لمصر مثل قبرص واليونان وأسرائيل والمغرب وتونس وتركيا والأردن .

والباحث الثاني اعتمد - لتحديد تنافسية القطاع السياحي المصري - عند اعداد نموذج طلب على المنتج السياحي المصري على تقدير مرويات الطلب الداخلية والسعريّة هذا ويتم الاعتماد في حساب التنافسية السعريّة على المتوسط المرجع للأسعار في كل من تونس والمغرب وأسرائيل وهي الدول التي تمتلك مقومات سياحة الاستجمام والشواطئ ، بالإضافة إلى تشابه المناخ ووحدة اللغة مع مصر (المغرب وتونس) . وبالنسبة لإسرائيل فبالإضافة إلى تشابه المناخ والشواطئ ، فهي تتشابه مع مصر في توافر بعض مقومات سياحة الآثار والسياحة الدينية ومن ثم فإن مقارنة مصر بهذه البلاد يمكننا ببعض المؤشرات عن الموقف التنافسي لمصر والمركز الذي يجب أن تتبّعه مقارنة بهزلاه المنافسين .

ومن أهم نتائج النموذج أنه أوضح أن السياحة المصرية تتعرض لمجموعة من المتغيرات التي تؤثر عليها سلباً منها ما يتصل بالعالم الخارجي أو الدول المنافسة سياحياً لمصر مثل المغرب ، وتونس وأسرائيل ومنها ما يرتبط بالدول المستوردة للمنتج السياحي المصري و يؤثر إيجابياً مثل متغير النشاط الاقتصادي (المعيار عنه بدلة الدخول العالمية) و اختلافه حسب التوزيع الجغرافي للسياحة الوافدة ومنها ما يرتبط بالظروف الاقتصادية الداخلية لمصر والتي تتعكس في مستويات الأسعار نظام سعر الصرف الأجنبي ودرجة الاستقرار السياسي والأمني .

وفي هذه الحدود يتضح لنا أن تنمية الطلب السياحي الدولي في مصر من أجل تعظيم العائد الاقتصادي الاجتماعي يتطلب تعظيم التنافسية السياحية لمصر (بشقها السعري وغير السعري) وهذا يتطلب عدة اجراءات و توصيات يشمل النوع الأول توصيات عامة تمثل في إزالة كل ما يعيق

قطاع السياحة (السياسات السعرية ، السياسات الخاصة بالنقد الأجنبي ، السياسات التسويقية ، سياسات التوعية الاجتماعية ، السياسات الأمنية والسياسات البيئية) ، ثم النوع الثاني ويتضمن مقترفات بتعديل أنماط الاستثمار السياحي وذلك بالتركيز على تنمية أنواع جديدة من السياحة غير التقليدية في مصر بحيث يخلق منتجات سياحية متميزة بخصائصه وغير قابلة للمنافسة مع الدول الأخرى .

يتناول الفصل الرابع القطاع السياحي في إطار اتفاقية الجات الجديدة ، وينقسم هذا الفصل إلى ثلاثة مباحث يتناول المبحث الأول السياحة كخدمة دولية وفيه يتم التعرف على نشوء وتطور اقتصاد الخدمات : الأبعاد المحلية والدولية . أما المبحث الثاني فيتناول السياحة في إطار الخدمات الدولية بالتطبيق على مصر ، كما يتناول المبحث الثالث معالجة القطاع السياحي في الاتفاقية العامة للتجارة في الخدمات والالتزامات المصرية .

التحول من اقتصاد السلع الى اقتصاد الخدمات

في إطار تطور ونشوء تجارة الخدمات فلقد تطور الاقتصاد من الاقتصاد السمعي إلى الاقتصاد الخدمي ، وقد شهدت فترة الثمانينيات والتسعينيات تطورا هائلا في مجال الخدمات كانت المرحلة الأخيرة منها التطور في مجال الاتصالات والمعلومات ونقل التكنولوجيا عبر الحدود ، وقد شهدت هذه الفترة مرحلة التكنولوجيا الرفيعة والتي تتضمن مجالات رئيسية هي المعلوماتية والاتصالات وتكنولوجيا المواد الجديدة والمتعددة . وبذلك وصل العلم بالاتجاه إلى مرحلة جديدة هي الانتاج المعنوي بدلا من الانتاج السمعي الذي اعتمد عليه الدول المتقدمة إبان الشورة الصناعية .

وقد ارتبط بذلك ظهرت خدمات جديدة مثل التسويق والترويج ووصول السلعة للمستهلك ، وظهرت الشركات عابرة الجنسيات محل الأشكال البسيطة التي سادت في السبعينيات والثمانينيات وأوائل الثمانينيات مثل التجارة والتعاقد من الباطن ونقل المصانع ، فقد حل نقل المعارف محل نقل البضائع . واتخذت العلاقة بين المنتج والمستهلك أشكالا جديدة حيث ظل المنتج هو السيد ، واتخذ أساليب مختلفة للاتصال بالمستهلك مثل الترويج والمعارض والتوزيع والتسويق .

اقتصاد الجات بين العالم الصناعي والعالم النامي

إذا كان العالم قد تحول من اقتصاد سمعي الى اقتصاد خدمي فإن هذا التعبير لم يتم في مختلف البلدان بنفس الاتجاه وبنفس المعدلات ، فإذا كان قطاع المعلومات في الدول المتقدمة يمثل نسبة كبيرة من الدخل القومي فإن الوضع يختلف في الدول النامية . فمثلا يمثل قطاع الخدمات والذي يعتمد بصفة أساسية على قطاع المعلومات ٦٥-٦٠٪ من الناتج القومي . أما في الدول النامية التي تعاني من انخفاض النشاط العلمي والبحثي والتعليمي وانخفاض مستوى تكوين رأس المال البشري وانخفاض الاستخدام المعلوماتي والاتصالي فإنها تعاني من انخفاض نصيب الخدمات القائمة على المعلومات . وعلى الرغم من ذلك فإن هناك مجموعة حقائق في الدول النامية وهي :-

أن الخدمات التقليدية تقدم مساهمة كبيرة في الدخل والعمالة في الدول النامية .

يمكن تقسيم الخدمات في الدول النامية إلى :-

- أ- الخدمات التقليدية مثل الاسكان والخدمات الشخصية والإدارة المدنية.
- ب- خدمات المجتمع مثل التعليم والصحة .
- ج- خدمات المال والتجارة والنقل والتوزيع .
- د- خدمات السياحة وعبر الممرات المائية ذات الطابع الدولي .

وعلى ذلك يمكن القول أن قطاع الخدمات يمثل أهمية كبيرة بالنسبة للدخل والعمالة في الدول النامية ، فقد بلغت مساهمة هذا القطاع في مصر ٣٥٢٪ من الناتج عام ١٩٩١/٩٠ ارتفع هنا النصيب إلى ٤٥٪ عام ١٩٩٣ ، وفي الدول العربية تراوح هذا النصيب ما بين ٣٤٧٪ في حالة السعودية و ٧٦٥٪ في حالة المغرب، هذا إذا استثنينا الوضع الخاص للاقتصاد اللبناني (بنصيب نسبي بلغ ٨٣٪).

الخدمات في التجارة الدولية

شهدت الفترة ١٩٩٢-٨٠ نموا مضطربا في التجارة الدولية في الخدمات حيث حقق معدل نمو الخدمات ٣٨٪ في المتوسط بالمقارنة بمعدل ٥٪ بالنسبة للتجارة السلعية ، وقد ارتفع نصيب الخدمات التجارية من ١٧٪ في عام ١٩٨٠ إلى ٢٢٪ في ١٩٩٢ من إجمالي الخدمات .

الخدمات في التجارة الخارجية المصرية

تمثل الخدمات أهمية كبيرة بالنسبة لتجارة مصر الخارجية وخصوصاً السياحة وقناة السويس وتحويلات العاملين بالخارج حيث تمثل ثلاثة أرباع المدحولات من النقد الأجنبي .

أما فيما يتعلق بالسياحة في إطار الخدمات الدولية فيمكن توصيف خدمات السياحة إلى أربعة أنواع :-

أ- خدمات تتضمن عدم انتقال أي من المنتج أو المستهلك مثل نقل البيانات .

ب- خدمات تتضمن انتقال المنتج وعدم انتقال المستهلك مثل الحركة الدولية لعوامل الانتاج .

ج خدمات ينتقل فيها المستهلك مثل خدمات السياحة .

د- خدمات تتضمن انتقال كل من المنتج والمستهلك مثل أنواع معينة من السياحة .

وعلى مستوى حركة السياحة الدولية فإن السائحين القادمين من دولة إلى دولة أخرى يعتبرون مستهلكين ، كما تعتبر الدولة التي يقدمون إليها منتجة أو مقدمة للخدمة . وتتنوع احتياجات السائحين والمسافرين وتختلف أنواع السياحة ، فهناك السياحة التي لا تعتمد على مستوى النشاط الاقتصادي مثل سياحة الآثار والسياحة الدينية وهناك السياحة التي تعتمد على التقدم الاقتصادي والتكنولوجي مثل السياحة للتعليم وتلقى الخدمات العلاجية . وتستحوذ الدول الصناعية الرأسالية المتقدمة على ٧٨٪ من صادرات الخدمات العالمية للسفر والسياحة .

السياحة والبلاد النامية والمختلفة اقتصاديا

تتوفر في الدول النامية كثیر من الموارد السياحية مثل الآثار الخاصة بالعصور القديمة والوسطى ، وهناك الواقع المقدس الإسلامية وال المسيحية . وقد حصلت البلاد النامية على ١٧٪ من إجمالي صادرات السفر والسياحة على المستوى العالمي ومثلها في الخدمات التجارية . ويعتبر مقياس الميزة النسبية الظاهرة في مجال الصادرات الخدمية السياحية للبلاد النامية أعلى من نظيره في الدول الصناعية حيث بلغ هذا المقياس ١٢٪ في الدول النامية مقابل ٩٦٪ في الدول الصناعية . ويبلغ هذا المقياس ١٧٪ في الدول النامية الافريقية .

وعلى الرغم من الأهمية النسبية المرتفعة للقطاع السياحي في الدول النامية إلا أنها ما زالت

تعتمد على السياحة التقليدية (الدينية والآثار) وهي سياحة لا تتطلب تقدماً تكنولوجياً بالإضافة إلى أنها لا تعكس هيكل اقتصادياً متماساً ومتقدماً اقتصادياً .

وفيما يتعلق بمعالجة القطاع السياحي في الاتفاقية العامة للتجارة في الخدمات والالتزامات المصرية ففي البداية يتم عرض لأهم أحكام الجات الجديدة في الخدمات .

والبدأ الجوهرى في الاتفاقية العامة للتعرفات والتجارة هو مبدأ عدم التمييز الذي تمثله قاعدتا الدولة الأولى بالرعاية والمعاملة التفضيلية. وعلى الرغم من أن مبدأ الدولة الأولى بالرعاية يمثل التزاماً إلا أن الاتفاقية تسمح للبلدان بأن تطالب بالاعفاء من هذا الالتزام. أما المعاملة التفضيلية فهي تعرف كمعاملة لا تقل من حيث الأفضلية عن المعاملة الممنوحة للخدمات الوطنية المماثلة.

ويكمن جوهر الاتفاقية بالنسبة للخدمات في الالتزامات المحددة التي تقدمها الدول ، وبالتالي فإن أثر اتفاقية الجات في الخدمات يتوقف على تعهدات أو التزامات الأعضاء ، وقد اختار المفاوضون اتباع مزيج القراء الإيجابية والسلبية ، الإيجابية بمعنى أنها تحدد القطاعات المشمولة بالالتزامات الخاصة بدخول السوق والمعاملة الوطنية ، والسلبية بمعنى أنها تبقى على التدابير التي تخرق ضوابط المعاملة التفضيلية ودخول السوق .

الالتزامات المصرية في قطاع السياحة

تقدّم الدول الأطراف في اتفاقية الجات نوعين من الالتزامات : الالتزامات العامة وتشمل جميع القطاعات والالتزامات المحددة التي تخص قطاعات معينة تلتزم الدولة المعنية أو تتعارض باعتبارها مشمولة بقاعدتي المعاملة الوطنية والوصول للأسوق وقد حدّدت مصر أربعة قطاعات وتتضمن هذه القطاعات قطاع السياحة والذي يخضع للسوق من القيود على النفاذ للأسوق والمعاملة التفضيلية وذلك بكل طريقة من طرق تقديم الخدمات وهي :

أ- توريد الخدمة عبر الحدود .

ب- استهلاك الخدمة في الخارج .

ج- التواجد التجاري .

د- تواجد أو انتقال الأشخاص الطبيعيين .

وفي الفصل الخامس يتم تناول الآفاق المستقبلية لقطاع السياحة في مصر وينقسم هذا الفصل إلى أربعة مباحث يتناول المبحث الأول تحليل حركة السوق السياحي المصري وتحديد الهيكل الجغرافي له ، ويستعرض المبحث الثاني مقومات السياحة في أقاليم مصر المختلفة كما يتناول المبحث الثالث الآفاق المستقبلية للسياحة في مصر في بعض أقاليم مصر وأخيرا يتم تناول التوقعات المستقبلية للسياحة في مصر من منظور الخطة القومية .

وبالنظر إلى الهيكل الجغرافي للسوق السياحي المصري يلاحظ أن الدول الصناعية المتقدمة تحتل المركز الأول تليها الدول العربية ثم دول أوروبا الشرقية والصين واليابان وإسرائيل وغيرها من الدول ذات الاهتمام بالسياحة المصرية . وعلى ذلك فإنه بالنسبة للدول الصناعية بلغ متوسط عدد السائحين منها إلى مصر نحو ١٢٧٩,٣ ألف سائح واحتلت الدول العربية المركز الثاني في السوق السياحي المصري حيث بلغ متوسط عدد السائحين العرب إلى مصر خلال الفترة ١٩٩٦-٨٦ نحو ٨٧٤ ألف سائح تمثل نحو ٣٥,٧٪ من السوق السياحي المصري بمعدل نمو قدره ٦,٧١٪ وبلغ أعلى معدل للحركة السياحية العربية إلى السوق المصري عام ١٩٩٢ حيث بلغ عدد السائحين ١١٠,٩ ألف سائح ولكن كانت تمثل ٤,٣٤٪ في حين بلغ أقصى معدل للسوق السياحي المصري في بداية الفترة ٤٠٪ من السوق السياحي المصري .

تأتى دول أوروبا الشرقية في المركز الثالث في الأهمية النسبية للسوق السياحي المصري حيث بلغ عدد السائحين من أوروبا الشرقية وأسيا نحو ٥٨,٨ ألف سائح خلال الفترة تمثل ٣,٥٪ من السوق السياحي المصري ولكن بلغ معدل النمو ١٨٪ حيث بلغ عدد السائحين في بداية الفترة ٤٠,٣ ألف سائح وبلغت في نهاية الفترة ٢٠٥ ألف سائح مما يشير إلى زيادة حركة السياحة الآسيوية وأوروبا الشرقية إلى مصر .

وفيما يتعلق ببعض التوقعات المستقبلية للسياحة في مصر من منظور الخطة القومية فيتوقع زيادة معدل النمو من ٣,٥٪ في عام ١٩٩٨/٩٧ ليصل إلى ٦,٥٪ عام ٢٠٠١/٢٠٠٢ كما يتوقع زيادة عدد السائحين من ٣,٨ مليون سائح إلى ٤ مليون سائح عام ٢٠٠١/٢٠٠٢ وتحصل عدد الليالي السياحية ٢٧,١ مليون ليلة سياحية . ووفقاً لمستوى الأسعار المتوقع فإن إيرادات قطاع السياحة سوف ترتفع من ٦,١٢ مليار جنيه إلى ١٧,٧ مليار جنيه عام ٢٠٠١/٢٠٠٢ .

ويرجع التحسن في عدد السائحين والليالي السياحية إلى ارتفاع الطاقة الإيوانية من ٦٨ ألف غرفة عام ١٩٩٧/٩٦ إلى ٧٤,٩ ألف غرفة عام ٢٠٠٢/٢٠٠١ ، حيث تعد الطاقة الإيوانية من المحددات الهامة للجذب السياحي لأنها عبارة عن البنية الأساسية للقطاع السياحي. ونتيجة لتحسين ظروف السياحة فإن قيمة الإنتاج السياحي سوف يتحسن ليصل إلى ١٢ مليار جنيه عام ٢٠٠٢/٢٠٠١ .

أما فيما يتعلق بمقومات السياحة في مصر فتلاحظ أن مصر تعتبر من الدول ذات الجذب السياحي لما لها من مميزات جاذبة للسياحة . فمصر تميز بالمناخ الجميل طوال العام خاصة في منطقة البحر الأحمر وأقاليم شبه جزيرة سينا ، والقاهرة الكبرى وغيرها من المناطق السياحية وعلى ذلك فإن كل منطقة تم وضع خطة لها لتصبح منطقة جذب سياحي .

وفيما يتعلن بالسياحة في مصر في بعض الأقاليم فإن الدولة قد ركزت في خططها المستقبلية على مجموعة من المحاور الرئيسية التي يمكن بلورتها في الآتي :

تحسين البنية الأساسية من طرق وتليفونات ومياه واتصالات وكهرباء وغيرها .

الاهتمام بالصيانة الكاملة للأثار وتحسين أوضاعها لتظهر بالصورة اللاقنة للجذب السياحي وحتى يمكن حمايتها من عوامل التعرية المختلفة .

الاهتمام بزيادة السعات الفندقية وتحسين السعات المتاحة لتكون وسيلة لتنشيط حركة السياحة وترويجها .

الاهتمام بزيادة عدد المطاعم وتحسين القائم منها .

تشكيل لجان متخصصة في الترويج والدعاية السياحية لزيادة الجذب السياحي لمصر .

توفير المناخ الجيد للاستثمارات في مجالات السياحة وتقديم التسهيلات للمستثمرين لتشجيع القطاع الخاص على الاستثمار السياحي .

وعلى هذا فإن الدولة أخذت عدة خطوات جادة في سبيل تنمية وتنشيط قطاع السياحة باعتباره من القطاعات الرائدة والمولدة للنقد الأجنبي ، حتى أصبح يمثل مركزاً متميزاً بين القطاعات الاقتصادية المولدة للنقد الأجنبي حتى أنه في عام ١٩٩٥ أصبح يحتل المركز الثاني في مصادر

النقد الأجنبي بعد قناته السويس .

ويتناول الفصل السادس بعض معوقات التنمية السياحية وكيفية القضاء عليها ، فبالرغم من التقدم الكبير في القطاع السياحي والاتجاه الذي تم في العديد من المشروعات السياحية في المناطق السياحية الجديدة مثل البحر الأحمر والعين السخنة وجنوب سيناء والساحل الشمالي ، وعلى الرغم من القضايا على العديد من المعوقات والعقبات التي تقف حائلا دون تقدم القطاع السياحي إلا أن هناك العديد من العقبات التي يجب إزالتها حتى نصل بالقطاع السياحي إلى المستوى العالمي المطلوب ، وتمثل هذه العقبات في التالي :-

- ١- عدم مواكبة العديد من القراءين الخاصة بالمتناهيات السياحية والفنادقية للتطور السريع للعصر الحديث مما يتطلب ضرورة تعديل هذه القراءين حتى تتلامم والتطورات الحديثة .
- ٢- عدم التفرقة بين الشركات السياحية من حيث تنظيمها فالشركات السياحية متعدة ومتنوعة وأنشطتها مختلفة ففي جانب الشركات السياحية منظمة الرحلات نجد وكالات السفر والسياحة التي يقتصر نشاطها على الترتيبات الأرضية للأفواج السياحية .
- ٣- تعدد وتضارب الاختصاصات بين وزارة السياحة والعديد من الوزارات الأخرى للموافقة على المشروعات السياحية مثل وزارة الدفاع والتمهير والثقافة والأشغال العامة والموارد المائية مما يؤثر على المستثمرين العرب والأجانب ويعرقل اقامة المشروعات السياحية .
- ٤- مغalaة بعض المحافظات في تحديد أسعار الأراضي التي تصلح للاستثمار السياحي مما يؤدي إلى هروب العديد من المستثمرين من الاستثمار في هذه المناطق .
- ٥- وجود بعض الخلافات بين وزارة السياحة وبعض المحافظات السياحية وخاصة في محافظة جنوب سيناء حول تبعية المناطق السياحية الأمر الذي يؤجل ويعرقل اقامة المشروعات السياحية حتى يتم البت في هذه الموضوعات وحتى تضمن الصورة أمام المستثمر .
- ٦- عدم وجود مكاتب لتوثيق مشروعات التنمية السياحية داخل هيئة التنمية السياحية .
- ٧- زيادة رسوم دخول المتاحف والمناطق الأثرية بحسب كبيرة من قبل المجلس الأعلى للآثار دون الرجوع إلى وزارة السياحة .

- ٨- زيادة رسوم المحليات على المشروعات السياحية مما يؤثر على أرباح هذه المشروعات ويقلل من فرص الاستثمار السياحي في المستقبل .
- ٩- تعدد الجهات المشرفة على المنشآت الفندقية في جانب وزارة السياحة توجد شرطة السياحة وشرطة الآداب ووزارة الصحة ووزارة التموين وغيرها من الجهات الأخرى .
- ١٠- عدم وجود خريطة لأولويات الاستثمار السياحي في العديد من المناطق السياحية وهذا يؤدي إلى عدم التمييز في التيسيرات الاستثمارية بين هذه المناطق .
- ١١- ارتفاع فائدة القروض الخاصة بالتنمية السياحية مما يسبب عبءاً على المستثمر السياحي.
- ١٢- صعوبة وتعدد الاجراءات الحكومية الروتينية لموافقة على طلبات المستثمر السياحي مثل الروتين والتعقيدات الإدارية المختلفة .
- ١٣- زيادة نسبة الضرائب المفروضة على خدمات القطاع السياحي وخاصة ضريبة القيمة.
- ١٤- عدم نظافة العديد من المدن والمناطق السياحية .
- ١٥- عدم كفاية الالات الارشادية باللغات المختلفة خاصة في المناطق السياحية .
- ١٦- عدم وجود مراكز اسعاف كافية على الطرق السياحية السريعة مما قد يتسبب في تأخير انقاذ حياة السياح في حالة وقوع بعض الحوادث .
- ١٧- افتقار العديد من المناطق السياحية إلى وجود مطارات دولية .
- ١٨- وجود الكثير من التعديات على الشواطئ في المناطق السياحية وكذلك على البيئة البحرية .
- ١٩- وجود العديد من العقبات أمام السياحة النيلية وخاصة فيما يتعلق بوجود الاختناقات الملاحية في مناطق متعددة .
- ٢٠- سوء حالة العديد من المراسي السياحية على طول مجرى النيل .

- ٢١- عدم وجود مراكز للتحكم في الملاحة النهرية على طول مجاري نهر النيل .
- ٢٢- ان التعريف بالمنشآت السياحية طبقاً للقانون رقم (١) لسنة ١٩٧٣ في شأن المنشآت الفندقية أصبح اليوم غير وافي ولا يتفق مع تطور صناعة السياحة واتساع مفهوم الحركة السياحية والنشاط السياحي .
- ٢٣- تعرض القطاع السياحي لعدد من الأزمات السياحية خلال السنوات القليلة الماضية منها حرب الخليج وحوادث العنف والارهاب ومحاولات بعض الدول المنافسة للسياحة المصرية تجسيم هذه الحوادث مما كان له أثر مضاعف على السياحة في مصر .
- ولكى يتم التغلب على هذه العقبات يجب التخطيط العلمي السليم للتنمية السياحية وكذلك يجب وضع سياسة لإدارة الأزمات السياحية تلتزم بها وزارة السياحة والأجهزة المعنية .

بعض الملاحظات العامة والتوصيات

- ١- تشير النتائج إلى أن مصر بالنسبة للسائح الأجنبي تمثل أهم بلد سياحى حيث ينفق السائح العديد مناليالي السياحية دون النظر إلى عامل السعر . مما يشير إلى وجود محددات غير سعرية أمام السائح وللأسف لا تتوافق دراسات تطبيقية مقارنة حول مصر إلا النذر القليل لتعوض هذه النتائج أو تدحضها فيما عدا الدراسة الميدانية التي أعدتها جهاز التنظيم والإدارة والتي اعتمدت على ملء استمرارات الاستقصاء، بواسطة السياح إلا أنه يمكن تفسير ذلك بأن منتج السياحة المصرى منتج متباين جداً عن غيره من المنتجات السياحية . هذه النتيجة تحفز الدراسات المستقبلية لمحاولة استكشاف الدوافع السعرية للسياحة وأهمية التحديد الديناميكي لها ، الأمر الذى يعني أن حواجز التخفيض في أسعار المنتجات والخدمات السياحية المتقدمة قد لا تجذب بشكل جوهري التدفقات السياحية حيث إن هناك عوامل أخرى بخلاف التنافسية السعرية قد لعبت أدواراً حاسمة في جذب السائح .

- ٢- أظهرت نتائج الدراسة الاستطلاعية التي أجرتها الجهاز المركزي للتنظيم والإدارة على عينة من ٥٠٠ فرد سائح تصادف وجودها في مصر أن أهم معوقات النشاط السياحي في مصر - ارتفاع أسعار الخدمات حيث يرى ٣٨٪ من مفردات العينة ارتفاع أسعار السلع والخدمات، هنا نضلاً عن أن الشركات السياحية تطالب السائحين برسوم إضافية بين ١٠٠ جنيه و ٥٠٠ جنيه

بالرغم من أن معظم الوفود السياحية تكون دفعت مسبقاً تكاليف هذه الاقامة (تفسر هذه الزيادة كفارق عملة ، تأشيرات دخول ، رحلات داخلية وانتقالات) وهذا يؤكد التالي :

أ- ضرورة منع تسهيلات كافية بغرض تخفيض تكلفة أجور الطيران والسفر للمجموعات السياحية والاهتمام باعداد رحلات مخفضة بحيث لا تزيد التكلفة فيها عن ٥٠٪ من أسعار السفر العادلة .

ب- عمل دراسات وافية عن الهيكل الاجتماعي للسائحين وربطه بانشاء فنادق ذات النجمة الواحدة أو الاثنين لأن الاقامة تمثل جزءاً كبيراً من تكلفة الخدمة .

ج- تطبيق نظام التسعير السياحي ودراسة فرض نظام تحصيل للرسوم السياحية لتجنب مثل هذه الشكاوى مثل عمل طوابع رسوم زيارة الأماكن والمنشآت السياحية يشتريها السائح من المطار ، مع مراعاة موسمية الطلب السياحي بحيث يسمح للأسعار المحددة للتقلب في حدود قصوى ودنيا وفقاً لحالة الطلب . كذلك الاستفادة من سياسة التمييز في الأسعار بحسب المجموعات السياحية الواحدة . مع أهمية اشراف وزارة السياحة على ايجارات الشقق المفروشة المؤجرة للسائحين .

٣- معوقات تحصل بالجانب السلوكي :

أ- مرحلة المرور بالجوازات والجمارك

حيث أظهرت الدراسة الميدانية أن ٦٥٪ من مفردات العينة مستاءة من معاملة العاملين بالمطار بدءاً برجال الجوازات وانتهاء برجال الجمارك .

ب- المرحلة حتى الوصول إلى مقر الاقامة

وترتبط بمضائقات سائقى تاكسي الأجرة (استغلال وجشع) فوضى الشارع المصرى في المرور ، ارتفاع نسبة تلوث الجو وكثرة الأتربة وعدم نظافة الشوارع .

ج- اثناء الاقامة

د- وهي معوقات ترتبط أساساً بالسائح العربي حيث أثبتت الدراسة الميدانية شكرى ٣٠٪ من مفردات العينة من استغلال بعض أصحاب المساكن لهم .

وتوضح أهمية توفير أماكن الاقامة - شقق مفروشة - تابعة لوزارات السياحة على أن يقدم بيان للسائح بها عند وصوله إلى المطار ، حيث تحتل السياحة العربية نسبة لا يستهان بها لا تقل عن ٤٠٪ من إجمالي السياحة في مصر سواءً من حيث عدد الليالي السياحية أو عدد الزائرين خلال سنوات الدراسة الحالية ١٩٩٦-٨٥.

هذه المعوقات المرتبطة بالسلوك الانساني للخدمة السياحية تؤثر تأثيراً كبيراً على نفسية السائح وبالتالي على الطلب السياحي .

٤- ضرورة الاهتمام بالسياسة التسويقية : يلاحظ أن استراتيجية خطط التنمية في التسعينيات قد تضمنت بعض عناصر تسويقية هامة مثل ثبيت صور عن مصر في الأسواق السياحية الدولية وإبراز المنتج السياحي التقليدي وغير التقليدي مع التركيز على السياحات المستحدثة وخاصة السياحة الترفيهية وسياحة العروافز وسياحة المؤتمرات وهو ما يتطلب الاتفاق بين الهيئة العامة للتخطيط السياحي وصندوق التنشيط السياحي بالاتحاد المصري للفنون السياحية على محاور العمل التسويقي القومي لمنع التضارب في المصالح، والتعرف على رغبات ودوافع السائحين والتأثير فيها محلياً واقليمياً وهو ما يستلزم تقسيم الأسواق وفقاً لمستويات الدخول الفردية وأعداد السكان والمرورنة الداخلية على الطلب السياحي الدولي وكذلك تبعاً للعوامل النفسية والاجتماعية والبيئية المؤثرة على الطلب السياحي كذلك العناية بالوساطة السياحية المتمثلة في وكالات السفر والرحلات وذلك بهدف زيادة عوامل الجذب إلى السوق المصري. وبالنظر لأهمية السياحة العربية التي كان لها نصيب كبير في إجمالي النشاط السياحي الدولي لمصر لا يقل عن ٤٠٪ فإن نشاط التسويق والدعائية للسياحة العربية لا يكاد يذكر بالمقارنة بما يتم في البلدان المتقدمة وبعد هذا نصراً خطيراً في مجال السياسة التسويقية للسياحة العربية في مصر يجب تداركه.

٥- ضرورة الاهتمام بسياسة التوعية الاجتماعية والسياسية الأمنية وتتضمن تنمية الوعي السياحي العام في إطار المصلحة القومية ، وتنمية دوافع المحافظة على البنية الأساسية في مجال النشاط السياحي (المتاحف ، المزارات الأثرية ، محطات السكك الحديدية). وتنمية الوعي الاجتماعي في مجال المحافظة على البنية : منع تلوث الشواطئ ، القاء الفضلات في الشوارع والأماكن الأثرية، المحافظة على الحدائق والأشجار والمساحات الخضراء والطيور والحيوانات النادرة) وكذلك توفير الأمن والسلامة للسائحين منذ لحظة الوصول حيث أبرزت نتائج الدراسة

حساسية الطلب السياحي الدولي لمسألة الأمن الداخلي ومن ثم فإن السياسات الأمنية ستظل لها دور خطير كمحدد لحجم هذا الطلب ونموه .

٦ - الاهتمام بالسياسة البيئية : ويطلب هذا الأمر التأكيد على حاجة مصر لمسح بيئي / سياحي وتقدير دور الجذب السياحي لكل موقع أو نقطة داخل الخريطة السياحية الكلية وتحديد الطاقة الاستيعابية للموقع السياحي أى مدى ملائمته للنشاط السياحي الحالى والمرتقب وكذلك اتخاذ اجراءات لحماية البيئة والمحبيات الطبيعية . مع مراعاة الاهتمام من جانب المسؤولين عن التخطيط والتسويق السياحي الاتجاهات العالمية لأنماط وأنواع السياحة ، حيث إن السياحة الثقافية (التقليدية) أصبحت لا تتجاوز ١٪ من حركة السياحة الدولية ومن ثم لا بد وأن تحظى الأنواع الأخرى من السياحة بالاهتمام مثل :

أ- السياحة العلاجية : وتجتذب هذه السياحة السائح الذى تطول فترة إقامته مقارنة بأنواع السياحة الأخرى إلى مدى قد يصل إلى شهرين وتشجع هذا النوع السياحة العربية حيث تناقصنا فيها إسرائيل ، ويمكن تطوير مناطق حلوان وسفاجا والقصير وغيرها من الأماكن لاستقبال هذا النوع من الطلب السياحي .

ب- السياحة الترفيهية (ملاهي ومسارح) وتجتذب السائح العربي .

ج- سياحة الاستجمام : وتجتذب السائح غير العربي وتتفاوضنا فيها دول مثل إسرائيل ، وتونس والمغرب وجزر اليونان وقبرص .

د- السياحة الدينية : وتمتلك مصر فيها طاقات كامنة مثل جبل موسى ودير سانت كاترين ، والجامع الأزهر والمساجد الأثرية .

هـ- السياحة الرياضية والمهرجانات : وقد بدأت مصر في الاهتمام بها ممثلة في مهرجانات الاسماعيلية السنوية .

وـ- سياحة المؤتمرات والمعارض : وقد خطت مصر في السنوات الأخيرة خطوات إيجابية لاستغلال هذا النوع من السياحة .

زـ- هنا فضلا عن تطوير سياحة المشتروعات (خلق أسواق كاملة لهذا الغرض) مثل السيارات.