

خدمات نقل البضائع وأثرها على تنافسية الصادرات المصرية

د. فتحى السيد التونسي *

١ - مقدمة

يتناهى دور التجارة الخارجية كأحد دعائم الاقتصاد القومى، وتمثل تكاليف النقل جزءاً أساسياً من التكاليف الكلية للواردات والصادرات وبالتالي فإن انخفاض تكاليف النقل للتجارة الخارجية يمثل دعماً للاقتصاد القومى.

هناك تلازم وثيق بين التجارة والنقل، فنجاح عمليات التجارة الدولية يعتمد اعتماداً أساسياً على الكفاءة التي تم بها خدمات النقل. وبالرغم من أن حوالي ٩٠٪ من حجم التجارة العالمية ينقل بحراً، إلا أن وسائل النقل الأخرى (النقل بالطرق والسكك الحديدية وغيرها) تعد من أهم محاور كفاءة التجارة الدولية وذلك بتسهيل انتقال السلع من أماكن إنتاجها إلى المنافذ البحرية في الوقت المناسب وبالتكلفه المعقولة. ومن جانب آخر نجد أن وسائل النقل الداخلى من طرق وسكك حديدية تساهم مساهمة مباشرة في التجارة الدولية بين دول الجوار، فعلى سبيل المثال فإن نسبة كبيرة من التجارة العربية البينية تتم عن طريق النقل البري للبضائع على الطرق. وقد كشف تقرير الاتحاد العربي للنقل البري أن النقل في دول الوطن العربي يمثل أحد العوائق الرئيسية لزيادة الصادرات في هذه الدول. أشار التقرير إلى أن تكلفة النقل في الدول العربية تمثل نسبة ٥٠٪ من التكلفة النهائية لمنتجاتها الصناعية بينما تشكل نسبة ١٠٪ من التكلفة النهائية في الدول الصناعية (محمد حمد ٢٠٠٠) (مرهف صابوني ٢٠٠٠)، من هذا المنطلق نجد أن خدمات النقل لها دور فاعل في دعم

* د. فتحى السيد التونسي : استاذ مساعد - اقتصاديات النقل - وكيل المعهد القومى للنقل.

تنافسيه الصادرات ومن ثم فإنه يلزم الوصول بهذه الخدمات إلى أعلى مستويات من الكفاءة سوا، من حيث التكلفة أو الجودة حتى تكون أحد المحفزات للصادرات وليس معوقاً لها.

وتؤكد القراءة الثانية للخطاب السياسي في مصر والمتابعة المستمرة لمجهود الحكومة أن قضية الارتفاع بالتصدير تحمل مكانه بارزة في برنامج الإصلاح الاقتصادي، فالتصدير أصبح ضرورة ملحة لعلاج الخلل في الميزان التجارى والتزايد المستمر في الواردات الضرورية، والتى يصعب تخفيضها دون المساس بمستوى النشاط الاقتصادي أو المستوى المعيشى. ومع استمرار وتزايد العجز في الميزان التجارى، فإن التوسع في الصادرات عموماً وغير التقليدية منها على وجه الخصوص، يعد عنصراً إضافياً يساعد على تشكيل نواة لاستراتيجية أشمل تعمل على إزالة العوائق أمام النمو الاقتصادي. وعلى الجانب الآخر فقد يكون هناك عدد من المعوقات التي تحد من تنافسيه الصادرات المصرية سواءً كان ذلك على الصعيد الداخلى أو على الصعيد الخارجى، ومن ثم فإن إزالة مثل هذه المعوقات يصبح مطلباً أساسياً لدفع وتنشيط القطاع التصديرى والصادرات المصرية. ولسنا في حاجة إلى التأكيد على أن تنمية الصادرات المصرية تعتبر قضية مصرية، حيث إن الالتفاق في ذلك يسفر عن العديد من الآثار السلبية منها استمرار تفاقم العجز في الميزان التجارى وزيادة حجم المديونية الخارجية وتزايد أعبانها، ومن ثم ضعف القدرة على استيراد السلع الرأسمالية ومستلزمات الإنتاج وتعثر جهود التنمية. واتساعاً مع ذلك فلقد أشارت الخطة الخمسية الثالثة (٩٣/٩٢ - ١٩٩٧/٩٦) إلى أن العمل على تعظيم الصادرات من السلع ودفعها بقوه في الأسواق العالمية. بكلفة الوسائل وفتح أسواق جديدة على أساس المنافسة والتتفوق في السعر والجودة على المنافسين في هذه الأسواق لتخفييف العجز في الميزان التجارى يمثل أحد الدعامات الأساسية التي ترتكز عليها تلك الخطة (بنك مصر النشرة الاقتصادية ١٩٩٦).

٢- الهدف من البحث

في إطار إزالة المعوقات التي تحد من تنافسيه الصادرات المصرية وتعظيم الصادرات من السلع ودفعها بقوه في الأسواق العالمية بكلفة الوسائل فإن الهدف الأساسى هنا هو مناقشة وتحليل دور خدمات النقل في التأثير على تنافسيه الصادرات المصرية. ويتضمن ذلك الآتى:

- (١) تحليل الميزان التجارى المصرى خلال فترة التسعينيات لبيان تطوره.
- (٢) مناقشة وتحليل المعوقات العامة للصادرات المصرية على الصعيدين الخارجى والداخلى.

(٣) بيان أهميته ودور قطاع النقل كأحد الحلقات الهامة المؤثرة في الصادرات المصرية وتنافسيتها مع تحليل سلسلة التصدير وموقع خدمات النقل بها وما تعكسه من تكاليف تؤثر على السعر النهائي للسلعة المصدرة.

(٤) مراجعة كافة الدراسات والبحوث والمراجع التي عنيت بعلاقة الصادرات المصرية بخدمات النقل.

(٥) تحليل المشكلات الأساسية المتواجدة في قطاع النقل المصري والتي تؤثر وبالتالي على تكاليف النقل وتنافسيه الصادرات المصرية مع الاستدلال ببعض الأمثله والحالات العالمية في هذا المجال والتي توضح أهمية تكاليف النقل كمحدد ومؤثر في السعر النهائي للسلعة المصدرة.

-٣- ميزان المدفوعات

يمكن تعريف ميزان المدفوعات لأى دولة بأنه سجل كامل للمعاملات الاقتصادية في فترة معينة من الزمن - عادة سنـه - بين الأفراد والهيئات والمؤسسات الوطنية في الدولة والأفراد والهيئات والمؤسسات الوطنية في دول العالم الأخرى (فؤاد هاشم عوض، ١٩٧٥).

يتركب ميزان المدفوعات من قسمين: القسم الأول هو ما يطلق عليه عادة حساب الدخل أو الحساب الجارى ويتضمن بنود التجارة المعروفة من صادرات وواردات من السلع والخدمات. والقسم الثاني هو ما يطلق عليه عادة حساب رأس المال أو حساب التحويلات، ويتضمن بنود التحويلات الأساسية.

-٤- ميزان المدفوعات المصري خلال عقد التسعينات

شهدت فترة التسعينات العديد من التغيرات والتي انعكست على ميزان المدفوعات المصري سواء بالإيجاب أو السلب. شمل ذلك بداية تطبيق برنامج الإصلاح الاقتصادي وتفعيل برنامج الخصخصة واعطاء دور أكبر لسوق الأوراق المالية عام ١٩٩٥ وما استتبعه من تدفق الاستثمارات الأجنبية إلى مصر. تلا ذلك الأزمة الاقتصادية التي ضربت أسواق جنوب شرق آسيا وحدث الأchner عام ١٩٩٧ الذي أثر بشكل مباشر على حركة السياحة في مصر ثم نهاية بما شهدته مصر في الآونة الأخيرة من أزمتي الركود والسيوله وارتفاع سعر الدولار. لذلك كان من المهم أن تتناول ميزان المدفوعات خلال هذه الفترة (البنك الأهلي ٢٠٠٠).

٤- الميزان التجارى

تشير مراجعة تطور المؤشرات الاساسية للميزان التجارى المصرى خلال فترة التسعينات أن هناك عجزاً مستمراً في الميزان التجارى وصل إلى ذروته عام ١٩٩٩/٩٨ مسجلاً نحو ١٢,٦ مليار دولار حيث بلغت نسبة تغطية حصيلة الصادرات للواردات ١٢٦,١٪ في هذا العام مقارنة بحوالي ٣٤٪ في عام ١٩٩١,٩٠ وبالرغم من أن القيمة المطلقة لكل من الصادرات والواردات شهدت ارتفاعاً ملحوظاً خلال فترة التسعينات إلا أن متوسط معدل النمو السنوي للواردات بلغ ٧٪٥,٧ متجاوزاً مثيله بالنسبة للصادرات والذي بلغ ١٪. إن تفاقم العجز بهذه الصور ينعكس سلباً على قيمة الجنيه المصري ومن ثم يضعف جهود التنمية الاقتصادية ويضر بالمستوى العام للأسعار على المستوى الداخلى.

٤- تحليل الأداء التصديري من السلع في مصر

يمكن تحليل وقياس الأداء التصديري من السلع في مصر بالاعتماد على بعض المقاييس مثل:

- متوسط نصيب الفرد من الصادرات

- كفاءة الصادرات (نسبة الصادرات السلعية إلى الواردات السلعية)

- نصيب الصادرات في الناتج المحلي الإجمالي

تبين متابعة الأداء التصديري من السلع خلال فترة التسعينات عن بعض الجوانب الإيجابية والأخرى السلبية. بالنسبة للجوانب الإيجابية ، نجد أن عقد التسعينات شهد زيادة في قيمة الصادرات من ٣,٩ مليار دولار عام ١٩٩١/٩٠ إلى حوالي ٦,٤ مليار دولار عام ٢٠٠٠/٩٩ بالإضافة إلى التحسن في التركيب السلعى والتوزيع الجغرافي. فنصيب الصادرات الصناعية ونصف المصنوع من إجمالي الصادرات ارتفع من ٤٥٪ إلى ٤٧٪ في حين انخفضت الصادرات الأولية (بترول خام ومنتجاته زراعية وتعدينية) من ٤٠٪ إلى ٤٥٪. أما بالنسبة للتوزيع الجغرافي للصادرات فقد لوحظ انخفاض نصيب دول الاتحاد الأوروبي من إجمالي صادرات مصر من ٣٥٪ إلى ٢٦٪ في حين ارتفع نصيب الولايات المتحدة من ١٦٪، إلى ٤٥٪ على التوالي (وزارة الاقتصاد والتجارة الخارجية ٢٠٠٠).

بالنسبة للجوانب السلبية فقد شهدت فترة التسعينات انخفاضاً في نصيب الصادرات السلعية من الناتج المحلي الإجمالي من ١٤٪ إلى حوالي ٧٪ وإذا تم استبعاد الصادرات البترولية تنخفض

هذه النسبة الى ٧،٤٪ فقط. ومن جانب آخر فإن نسبة الصادرات الصناعية الى الناتج المحلي الإجمالي انخفضت من ٤٪ الى ٣،٣٪.

ومن ناحية أخرى نجد أن إحدى دراسات البنك الدولي (World Bank, 1998) قد أشارت الى أن التركيب السلوقي للصادرات المصرية لم يواكب التقلبات في الطلب العالمي من السلع. حيث أوضحت الدراسة أن ٣٢٪ من صادرات مصر تزايدت بينما اتجه الاستهلاك العالمي منها الى التناقص، وأن حوالي ١٧٪ من الصادرات المصرية انخفضت بينما كان الاستهلاك العالمي من تلك السلع آخذًا في التزايد.

ويقارنة الأداء التصديرى فى مصر بنظيره فى بعض الدول كما هو موضح فى جدول رقم (١١) يتضح أن نصيب الفرد من الصادرات فى مصر أقل من نظيره فى جميع الدول باستثناء دول جنوب آسيا. كما يلاحظ أن مصر هي أقل الدول جمیعاً من حيث نسبة الصادرات السلعية الى الناتج المحلي الإجمالي ونسبة الصادرات الصناعية الى إجمالي الصادرات وكذلك نسبة الصادرات التكنولوجية من الصادرات الصناعية. وتشير الاحصاءات المالية العالمية أن الأداء التصديرى لمصر انعكس بصورة واضحه فى صوره انخفاض نصيب مصر من الصادرات العالمية من ١١٪ لعام ١٩٩٠ الى ٩٪ لعام ١٩٩٩ (صندوق النقد الدولي ٢٠٠٠).

٣-٤ التوزيع الجغرافي للصادرات المصرية

احتلت الولايات المتحدة الامريكية المركز الأول كسوق للصادرات المصرية خلال السنين المالية ١٩٩٩-٢٠٠٠ بإجمالي صادرات ٢،٩ مليار دولار بنسبة ٤٥٪ من إجمالي حصيلة الصادرات. وجاءت دول الاتحاد الأوروبي في المركز الثاني بحوالي ١،٧ مليار دولار بنسبة ٢٦٪ من إجمالي الصادرات وأتى على رأس هذه المجموعه هولندا ثم ايطاليا والمملكة المتحدة والمانيا وفرنسا واسبانيا. وبلغ نصيب الدول الآسيوية ١٤٪ من اجمالي حصيلة الصادرات وجاءت الهند في المقدمه تليها كل من اليابان وسنغافورة وكوريا الشماليه وهونج كونج. أما الدول العربيه فلم يتعد نصيبها من حصيلة الصادرات الاجماليه نسبة ٦،٩٪ و جاءت السعودية على رأس القائمه يليها الامارات ثم الاردن ولبنان. وكانت نسبة الصادرات الى افريقيا ضئيله جداً في حدود ٦،٠٪ من إجمالي الصادرات المصريه ثم دول الكومنولث وروسيا الاتحاديه بنسبة ٢،٠٪ وبقية دول العالم الاخرى نسبة ٦٪ (دول اوريبيه أخرى وغيرها)، (البنك المركزي المصري، ٢٠٠٠). تضم الصادرات المصرية السلع الاتية:

جدول (١)

مؤشرات الأداء التصديرى لمصر مقارنة لبعض الدول فى الفترة ٩٦ - ١٩٩٩ (%)

نصيب الفرد من الصادرات بالدولار	متوسط الصادرات التكنولوجية لل الصادرات الصناعية	متوسط الصادرات الصناعية لإجمالي الصادرات السلعية	متوسط الصادرات السلعية للناتج المحلي الإجمالي	
٢٦٦,٧	٢٩,٥	٧٧,٥	٢٨,٥	دول شرق آسيا والمحيط الهادى
٥٣١,٤	١٠	٥٥,٣	٢٤,١	دول أوروبا وأسيا الوسطى
٥٦٢,٧	١٤	٤٧,٨	١٣,٩	دول أمريكا اللاتينية والカリبي
٤٦٦,٤	١,٥	١٩	٢٣,٩	الشرق الأوسط وشمال أفريقيا
٤٠,٥	٤	٧٧,٣	٩,٨	دول جنوب آسيا
١٢٢,٢	٩	٣٩	٢٣,٦	دول أفريقيا جنوب الصحراء
٦٣,٣	.	٣٩	٤,٩	جمهورية مصر العربية

المصدر (١) البنك الدولى، مؤشرات التنمية العالمية، أعداد متفرقة.

(٢) معهد التخطيط القومى (٢٠٠١)

الحيوانات الحية ومنتجاتها-الحاصلات البستانية-الشحوم والدهون والزيوت-منتجات غذائية ومشروبات وتبغ- المنتجات المعدنية ومنتجات الصناعات الكيماوية-لدائن صناعية ومطاط-جلود وفراة ومحضناتها-خشب وفحم خشبي وفلين-ورق-نسج ومنتجاته-أحذية وأزهار صناعية-زجاج وأحجار كريمة-معادن ومحضناتها-بترول خام-أقمشة قطنية والبسة داخلية-منتجات من حجر أسمنت واسبستوس وزجاج (CAPMPS, 2000)

٥- معوقات الصادرات المصرية

تناولت الدراسات الاقتصادية والمراجع والأبحاث المختلفة (معهد التخطيط القومى ٢٠٠١) (منى القاسم، ١٩٩٨) و(البنك الاهلى ١٩٩٦)، محمد عراقي، (١٩٩٦)، وزارة الاقتصاد

جدول (٢)

الأداء التصديرى لمصر مقارنا لبعض الدول لعام ٢٠٠٠ (%)

الدولة	نسبة الصادرات السلعية والخدمية الى الناتج المحلي الاجمالى
مصر	١٦,١ (٧٪ سلعية + ٩٪ خدمية)
دول جنوب آسيا	١٣,١
الامارات العربية المتحدة	٦٥,٩
الصين	٢٤,٥
الهند	١٢,٢
اسرائيل	٤.
ايطاليا	٢٥,٥
الكويت	٤٦,٩
المكسيك	٣١,٩
عمان	٤٩,٥
المغرب	٥
البرازيل	١٠,٩
الدول النامية مجتمعة	٢٨,٥

The World Bank Group (2002) World Development Indicators Database

والتجارة الخارجية، ٢٠٠٠)، (عبد القادر لاشين ، ٢٠٠٠)، (أحمد حميدة ، ٢٠٠٠)، المعوقات التي تصادف العملية التصديرية في مصر حيث جرى العرف على تقييمها الى معوقات على الصعيد الخارجي وأخرى على الصعيد الداخلي.

من بين المعوقات الخارجية نجد:

(١) اشتداد المنافسة الخارجية بعد تحرير التجارة في ظل اتفاقية المبادلة.

(٢) وجود حد أدنى من الشروط الفنية والبيئية التي ينبغي توافقها في السلعة المصدرة.

(٣) فقدان الأسواق التقليدية في أوروبا الشرقية والاتحاد السوفيتي بالإضافة إلى

(٤) ضعف مرونة الصادرات المصرية لتغيرات أسعار صرف الجنيه المصري في ظل السمات

الحالية للهيكل الانتاجي.

أما على الصعيد الداخلى فهناك العديد من المعوقات والتى يمكن اختصارها فى الآتى:

- (١) معوقات خاصة بطبيعة المنتج المصرى الذى يعتمد على السوق المحلية نتيجة الحماية الجمركية وكذلك الانتاج المتعدد حيث يكون هناك انتاج للسوق المحلية (ذو جودة أقل) وآخر للتصدير (ذو جودة أعلى) مما يتربى عليه صعوبة تصدير فائض الانتاج المحلى.
- (٢) معوقات خاصة بعدم التنسيق الكافى بين القطاع الخاص من جهة والبعثات الرسميه المختصة بالترويج للصادرات المصريه فى الخارج من جهة أخرى
- (٣) معوقات خاصة بعدم توافر المصرين المحترفين ذوى المعرفة الكاملة بالأسعار التنافسية فى الأسواق العالمية وانتشار المصرين الهواه.
- (٤) معوقات خاصة بنظم النقل الداخلى سوا ، من حيث الكفاءة او التكلفة بالإضافة الى عدم القدرة على الوفاء بمتطلبات النقل السريع للسلع سريعة التلف مثل الحضرورات والفاكهه الطازجه
- (٥) معوقات خاصة بالمنافذ البحرية (الموانئ) والجوية (المطارات) ومنافذ الحدود البرية.
- (٦) معوقات خاصة بعدم الاعتماد على الدراسات التفصيلية للأسوق التي تستوعب الصادرات المصرية وخاصة لبعض الأسواق الأفريقيه ودول الكومونولث
- (٧) ضعف التمثيل التجارى فى الخارج وعدم القدرة على المشاركة الفعالة واقامة المعارض فى الأسواق الخارجية.
- (٨) معوقات خاصة بأماكن التوطن للأنشطة التجارية والصناعية والتى تشارك بصورة مباشرة أو غير مباشرة في التصدير سوا ، في صورة سلع تامة الصنع أو نصف مصنعة أو حتى مدخلات الصناعات أخرى للتصدير. ويستلزم ذلك بصورة أساسية أن يتم تخطيط أماكن التوطن لتلك الأنشطة بما يتناسب مع موقع الموانئ والمنافذ الجوية وذلك لضمان وجود الربط الجيد ومنخفض التكاليف بين أنشطة التصدير وتلك الموانئ والمنافذ (علا سليمان ، ١٩٨٨) وتحرص معظم دول العالم على اعطاء أهمية بالغة لموضع التوطن للأنشطة الصناعية وغيرها من الأنشطة وذلك لأهميته في ضمان الوصول بالتكاليف الإجمالية للوجيستيات إلى أدنى حد ممكن دعماً لصادراتها. يصل هذا الاهتمام إلى الحد الذي أصبح هناك بعض البرامج الجاهزة التي تستخدم لتحديد الموقع المثلى للمصانع والمخازن

والأنشطة الأخرى في ضوء المعطيات المتاحة (الطبيعة الجغرافية-شبكات النقل- مصادر المواد الخام- أماكن توطن العمالة- طبيعة النشاط الصناعي.. الخ) (Coyle et al, 1992). ومن شأن هذا أن يقلل تكاليف الانتاج والنقل والتخزين والمناولة وغيرها إلى ح LODودها الدنيا الممكنة والذي يعكس بطبيعة الحال على تنافسية الصادرات في النهاية. وتشير التقارير (منى القاسم ، ١٩٩٨)، إلى أن من عوامل نجاح استراتيجية التصدير في كثير من الدول النامية مثل أندونيسيا وتونس الاهتمام بأماكن التوطن للمشروعات والأنشطة التصديرية وذلك في إطار خطة متكاملة لتقليل أزمة الرحلات للبضائع والترشيد في التكاليف الكلية للوجيستيات (نقل- تخزين- مناولة .. الخ) مما يعزز ويزيد القدرة التنافسية للسلع المصدرة.

٦- النقل والت التجارة الخارجية

١-٦ النظريه الكلاسيكية للتتجاره الخارجيه (نظريه النفقات النسبية)

تقوم التجارة بين الأفراد داخل الدولة الواحدة كما تقوم كذلك بين الدول، وقد اعتمد الاقتصاديون على تسمية النوع الأول بالتجارة الداخلية والثاني بالتجارة الخارجية. وتستهدف دراسة نظرية التجارة الخارجية تحديد الكيفية التي بها تتفق أنواع السلع التي تتجه فيها الدول، وشروط التبادل التي تخضع لها هذه السلع (أسعار الصادرات والواردات) ، والنفع الذي يعود على كل دولة من قيام التجارة الخارجية وأثر التجارة الخارجية على مستوى الدخل القومي وعلاقة ذلك بالتنمية الاقتصادية .

وقد ظلت النظريه الكلاسيكية في مجموعها كما هي بالرغم من كتابات عدد من الاقتصاديين المحدثين أمثال هابرلر الذي حاول أن يستعيض عن نظرية النفقات النسبية بنظرية الفرض البديل (Haberler,1950) أو ليونتييف الذي أدخل على دراسة التجارة الخارجية أدوات التحليل الاقتصادي الباريسي، وهي منحنيات السواء إلى أن جاء أولين فانتقد النظريه الكلاسيكية في تفسيرها لأسباب اختلاف النفقات النسبية واعتمادها على العمل للقيمة، وعاب عليها اهتمامها الكبير لأنواع المهارة داخل العامل الواحد من عوامل الانتاج، بينما الاختلاف الأكبر يقع بين الكميات المتوفّرة من كل عنصر من عناصر الانتاج بين البلاد المختلفة، ولهذا فهو يبني نظريته على أساس ان قيام التجارة الدولية يفسره اختلاف نسب توافر عناصر الانتاج بين البلاد المختلفة وأن هذا يدفع البلاد الى تصدير السلع التي تحتاج الى انتاجها الى نسبة أكبر من عوامل الانتاج المتوفّرة لديها. (Ohlin, 1957)

٢ النظام التجارى الدولى

تطور النظام التجارى الدولى خلال النصف الثانى من هذا القرن من خلال الاتفاقيات الدولية متعددة الأطراف التى تهدف الى تيسير تبادل السلع والخدمات واتساع نطاق التجارة الخارجية بالغاء القيود أمام هذه التجارة. ولتحقيق هذا الهدف جاءت الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة (GATT) والتي تحولت إلى منظمة التجارة العالمية WTO بموجب اتفاقية مراكش لعام ١٩٩٤ (WTO) نقطة انطلاق فى مجال العلاقات التجارية الدولى حيث تقوم بالاشراف على جميع الاتفاقيات متعددة الاطراف فى جميع مجالات التجارة الدولية من سلع وخدمات بالإضافة الى حقوق الملكية الفكرية مع وضع قواعد فض المنازعات ، والتى تنشب بشأن تطبيق الاتفاقيات المبرمة فى هذا المجال (الهيئة العامة لتخفيض مشروعات النقل ، (١٩٩٨

٣-٦ قطاع النقل من منظور التجارة الخارجية للسلع

تقوم خدمات النقل بوظيفة جوهرية وهامة بين مختلف قطاعات الاقتصاد القومي، ففي النقل تخلق نوعاً من التشابك الاقتصادي فيما بين القطاعات الأخرى، ويعايد حيكل الاقتصاد القومي. ويعتبر قطاع النقل أحد الدعامات الأساسية للإنتاج، كما أن هناك علاقة وثيقة بين النقل والتقدم الاقتصادي حيث إن الأخير مرهون بمدى التقدم والتطور في وسائل النقل. فتحسين ميزان المدفوعات عن طريق زيادة الصادرات يتوقف على مدى كفاءة خدمات النقل لما لها من تأثير على تكلفة التصدير وبالتالي، أسعار الصادرات.

ومن ناحية أخرى فإن قطاع النقل يقوم بدور هام في نقل المنتجات الزراعية القابلة للتتصدير والتي تتمتع فيها مصر بميزة نسبية. فالمنتج الزراعي يتم نقله من أماكن انتاجه إلى حيث يخزن (في حالة القابلية للتخزين) ثم النقل إلى موانئ الشحن بالإضافة إلى عمليات النقل الداخلي التي تتم في المينا، وتمثل بذلك تكاليف النقل نسبة كبيرة من إجمالي تكلفة المنتجات الزراعية تصل في بعض الأحيان إلى ٥٠٪ من السعر النهائي للسلعة كما أشار تقرير الاتحاد العربي للنقل البري (محمد حمد ٢٠٠٠). ومن ثم فإن ارتفاع تكاليف النقل قد يؤدي إلى ضياع الميزة النسبية التي تتمتع بها إحدى الدول وبالتالي انخفاض القدرة التصديرية وما يترتب عليها من انخفاض في الناتج القومي.

وتكلفة النقل لها دور هام وحيوي في تحديد المقام الأمثل لتوطن نشاط أو مشروع صناعي

معين. وتشير الدراسات الى أن النقل تزداد أهميته بصفة خاصة في توطن الصناعات التحويلية، حيث تصل نفقات النقل في هذه الصناعات إلى حوالي ٤٢٪ (علا سليمان، ١٩٩٨). وتؤثر وبالتالي تكلفة النقل الداخلي في تحديد اسعار المنتجات الصناعية، الأمر الذي يتطلب ضرورة العمل على خفض هذه التكاليف إلى أدنى حد ممكن وذلك لعدم الاضرار بـميزه التنافسيه لمنتجات القطاع الصناعي عند تصديرها.

كما أن موقع خدمات النقل بالنسبة لسلسة التصدير والتى تبدأ من المنتج الأساسى للسلعة وتنتهى بوصول السلعة إلى المستورد النهائي، حيث قرر السلعة خلال هذه السلسلة بمجموعة من الحلقات التي يتخاللها عمليات نقل وتخزين وتحميل وتفریغ وغيرها. ومن ثم فإن هذه الخدمات المساعدة تضيف قدرًا من التكاليف إلى السعر الأصلي للمنتج الأمر الذي يؤثر على القدرة التنافسية للسلعه فى سوق التصدير فكلما كانت خدمات النقل ذات كفاءة عالية من حيث الوقت (السرعة) والجودة والتكاليف أثر ذلك ايجابياً في صورة زيادة القدرة التنافسية للصادرات والعكس صحيح فانخفاض كفاءة خدمات النقل يؤدي إلى الإضرار بالقدرة التنافسية للسلعة المصدرة حتى ولو ثبتت الدوله فيها بـميزه (نسبيه) تنافسيه من حيث تكاليف الانتاج.

٤-٦ تكاليف النقل وعلاقتها بالسعر النهائي للصادرات

عندما يقوم المصدر بتحديد أسعاره التصديرية والتي تتضمنها عروضه التصديرية والتي يتقدم بها إلى المستورد الأجنبي، فإن هذه الأسعار محددة وفقاً للشروط التي يتم الاتفاق عليها وهي ما يطلق عليها شروط التسليم للبضاعة (مركز تنمية الصادرات المصرية ، ٢٠٠٢) وتعنى شروط تسليم البضائع في الأساس بمكان تسليم البضاعة: حيث يتم الاتفاق أحياناً على تسليم البضائع خارج المصنع (الزراعة) أو تسليم البضائع في مينا، المستورد أو مينا، الوصول خالصة مصاريف الشحن ، أو التسليم على رصيف مينا، المصدر بجوار البآخره، أو تسليم البضائع على ظهر المركب . . . الخ. وبطبيعة الحال فإن سعر التصدير للسلعة المصدرة سوف يختلف وفقاً لاختلاف مكان التسليم.

شروط التسليم في العملية التصديرية لها أهمية بالغة لأنها ترتتب الالتزامات والتكاليف التي يتحملها كل من المصدر والمستورد. وتتنوع شروط التسليم التي تستخدم حالياً في مجال التجارة الخارجية ويمكن رصد أكثر هذه الشروط شيوعاً في الاستخدام في الآتي : (Martin, 1996)

(١) تسليم البضائع الى المشتري (المستورد) خارج المزرعة أو المصنع أو خارج المخزن كنقطة

تسليم

(٢) تسليم البضائع على الرصيف بجوار الباخرة

(٣) تسليم البضائع على ظهر الباخرة أو داخل الطائرة

(٤) تسليم البضائع خالصة مصاريف الشحن (نولون النقل إلى مينا، الوصول) في مينا،

الوصول

(٥) تسليم البضائع خالصة مصاريف الشحن والتأمين في مينا، الوصول

(٦) تسليم البضائع خالصة مصاريف الشحن والتأمين والتداول داخل مينا، الوصول والرسوم

الجمبركية في مينا، الوصول وتكليف النقل من مينا، الوصول الى مخازن المستورد

ويتحدد السعر النهائي للسلعة المصدرة في ضوء عناصر التكاليف الخاصة ب مختلف المراحل التي تمر بها السلعة منذ انتاجها واعدادها للتصدير وحتى وصولها الى بلد المستورد. وتتضمن هذه التكاليف عادة تكاليف الانتاج وتكاليف التعبئة والتغليف والتحميل والتغريف وتكاليف النقل داخل الدوله المصدره والنقل الى البلد المستورد وتكاليف التأمين ورسوم التصدير بالإضافة إلى هامش الربح لكل من المنتج والمصدر. وبعد التفوق النسبي في التكاليف الإجمالية للسلعة المصدرة أحد المدخلات الأساسية لتحقيق ميزة تنافسيه ل الصادرات الدوله مع توافر الجودة المناسبة للسلعة المصدرة (ضمان وصولها في الوقت والمكان المناسبين بالحالة المناسبة) وبعد نظامي تسليم البضائع على ظهر الباخرة أو الطائرة في مينا التصدير FOB وتسليم البضائع خالصة مصاريف الشحن والتأمين في مينا، الوصول CIF هما أكثر الانظمة (شروط التسليم) استخداماً وإن كانت بعض الانظمة الأخرى سالفة الذكر تستخدم أيضاً.

٧- النقل ومفهوم اللوجستيات

١-٧ مفهوم اللوجستيات

وفقاً للمجلس الامريكي لإدارة اللوجيستيات فإن تعريف اللوجستيات هو: عملية التخطيط والتنفيذ والرقابة والتحكم في التدفق والتخزين الفعال للسلع والخدمات وذلك ابداً من نقطة المنشأ

إلى نقطة الاستهلاك (Coyle et al, 1994) وعلى ذلك فإن مفهوم اللوجستيات يعني بالمراحل المختلفة التي تمر بها السلعة (وما يتضمنه ذلك من تكاليف) منذ بداية تحركها من منشأها إلى المكان الذي تستهلك فيه. ويتحدد الدور الأساسي لمفهوم اللوجستيات هنا في حصول العملاء على السلع أو الخدمات المحددة في المكان المحدد والوقت المحدد وفي الشكل المطلوب وبأقل تكلفة ممكنة وبعد أهم أنشطة اللوجستيات هو نشاط النقل والتخزين والتعبئة والتغليف والتناوله.

٢-٧ أهمية اللوجستيات بالنسبة للتجارة الخارجية

تزايادت في العشرين سنة الماضية اهتمامات الدول باللوجستيات وذلك لأهميتها لنظمات الأعمال وكذلك بالنسبة للأقتصاد الكلي : فعلى المستوى الاقتصادي الكلى نجد أن تكلفة اللوجستيات (مقاسه باجمالى التكلفة الخاصة بنقل وتخزين ومناولة وتعبئة وتغليف البضائع من منشأها إلى وصولها إلى المستهلك النهائي) تشكل نسبة اساسيه من التكلفة النهائية للسلعة وأن خفض هذه النسبة ينعكس على تكلفة السلعة المصدره من الدولة حيث ينخفض اجمالي تكلفة السلع في جهة الوصول والتي تشمل تكلفة الانتاج بالإضافة إلى تكاليف اللوجستيات فتزداد بذلك القدرة التنافسيه ل الصادرات الدولة في السوق العالمي (صائب نحاس ٢٠٠٠).

وتقوم الدول المتقدمه بقياس اجمالي تكاليف اللوجستيات كنسبة الى اجمالي الناتج القومي، حيث بلغت هذه النسبة في الولايات المتحدة الامريكيه حوالي ١٥٪ عام ١٩٨١ ثم انخفضت الى ١٠٪ في بداية التسعينات مع الاتجاه لخفضها الى أقل من ١٠٪ وذلك لدفع حركة الصادرات وزيادة القدرة التنافسيه لل الصادرات الأمريكية (EFTA, 1999) ويرجع انخفاض تكاليف اللوجستيات الى اجمالي الناتج القومي في الدول المتقدمه الى الوفورات التي تم حققت في تكاليف النقل ومناولة والتخزين وغيرها وذلك باتباع أفضل الاساليب والفنون التي تصل بهذه التكاليف الى أقل ما يمكن.

وعلى الجانب الآخر ووفقاً لما جاء في الدراسات الأوروبيه (Kearney, 1992) فإن متوسط تكلفة اللوجستيات في الصناعات الأوروبيه يصل الى ١٤٪ من اجمالي المبيعات ، وذلك لعام ١٩٨٧ وأن هذه النسبة تصل الى ١١٪ في الصناعات الغذائية وحوالي ٨٪ في صناعة المعدات الرأساليه وقد نجحت الدول الأوروبيه في خفض متوسط تكاليف اللوجستيات كنسبة من اجمالي ايراد المبيعات الى ١٠٪ عام ١٩٩٥.

٣-٧ موقع وأهمية نشاط النقل في سلسلة اللوجستيات لخدمة التجارة الخارجية

يعتبر النقل أهم أنشطة سلسلة اللوجستيات. ويشكل النقل تقريباً ثلث التكاليف الكلية لسلسلة اللوجستيات كما سبق ذكره. وتتأتى أهمية نشاط النقل من كونه الاداء الرئيسية التي يمكن بها تحريك السلع والمواد الخام من مكان انتاجها الى مكان استخدامها سواء محلياً أو خارج حدود الدولة. ولا يستطيع أي مشروع أن يعمل أو ينتفع بدون النقل. فإذا لم تتوافر وسائل النقل المناسبة في وقت ما لمشروع ما ستكون النتيجة هي عدم قدرة المشروع على خدمة الأسواق التي تعود أن يخدمها بالإضافة الى تكدس السلع المنتجة لديه وتعرضها للتلف، هذا الى جانب عدم القدرة على الحصول على المواد الخام وقطع الغيار اللازم للإنتاج ومن ثم فقد الأسواق . ومن ناحية أخرى فإن النقل يتواجد في جميع مراحل سلسلة اللوجستيات. فإذا تصورنا أن هناك مصنعاً ما يعتمد على استخدام مواد خام وقطع غيار لانتاج السلع النهائية، وأن هذه السلع يتم استخدامها من قبل العمال، مباشرة داخل حدود الدولة وكذلك يتم تصديرها للخارج فستكون انشطه النقل التي يحتاجها هذا المصنع حتى تصل السلعة الى المستهلك النهائي كالتالي:-

- (١) نقل المواد الخام وقطع الغيار من أماكن انتاجها الى مراكز التجميع الرئيسيه.
- (٢) نقل المواد الخام وقطع الغيار من أماكن التجميع الرئيسية الى المصنع.
- (٣) نقل السلع المصنعة من المصنع الى مراكز التخزين الرئيسيه أو الفرعية.
- (٤) نقل السلع المصنعة من مراكز التخزين الفرعية الى مراكز البيع أو الى موانئ التصدير.

هذا الى جانب أنه لا يمكن اغفال اهمية وجود نظام نقل رخيص نسبياً في سلسلة اللوجستيات حيث إن هذا يساعد على وصول المنتج النهائي الى العميل (المحل أو المستورد) بالسعر المناسب (الرخيص نسبياً) وهذا بالطبع راجع الى كون تكلفة النقل تشكل مكوناً رئيسياً من مكونات السعر النهائي للمنتج بالإضافة الى تكلفة الانتاج وتكلفه البيع والتكاليف الإدارية.

٤-٧ مكونات نشاط النقل واختيار طريقة النقل

يتكون نظام النقل عامة من (شبكة النقل) الطرق - الخطوط الحديدية . . . الخ. (والمركبات المتحركة) لوري - قطار - طائرة - سفينة) والمحطات **Terminals**. عند الحديث عن نشاط النقل في اطار سلسلة اللوجستيات فإننا نجد أن وسيلة النقل هي المكون الرئيسي لنشاط النقل بذل

الانشطة المساعدة الأخرى مثل أنشطة التحميل والتفرغ ويمكن القول إن النقل الداخلى للبضائع يتم عن طريق الوسائل الخمس المعروفة في النقل وهي السكك الحديدية والطرق (عربات نقل البضائع) والنقل المائى والنقل الجوى وخطوط الأنابيب (النقل بالأنبوب). وقد يتم نقل البضائع من مكان إلى آخر اعتماداً على أحدى هذه الوسائل فقط أو باستخدام أكثر من وسيلة واحدة لنقل نفس السلعة، ويكون الاختيار بين الوسائل المختلفة معتمدًا على مجموعة من المعايير أهمها عنصر التكلفة والوقت الذي تستغرقه الوسيلة لنقل السلعة وكذلك التلف أو الخساره التى يمكن أن تحدث أثناء عملية النقل.

وتحتختلف وسائل النقل فيما بينها من حيث الخدمة المقدمة وهناك من الميزات التي تميز أحدي الوسائل عن الأخرى ويكون الاختيار بين وسائل النقل دائماً في ضوء التفاصيل التي تقدمها الوسيلة للسلع المنقوله سواء لخدمة السوق المحلي أو للتصدير. وقبل البدء في سرد الخصائص الرئيسية لكل وسيلة نقل ومعايير اختيار وسيلة دون الأخرى، نود أن نوضح اختيارات نقل البضائع .

يكون أمام أصحاب البضائع عدة اختيارات عند القيام بنقل بضائعهم ويكون دائماً هدفهم الأساسي الحصول على خدمة نقلية مناسبة لبضائعهم وأيضاً مناسبة من حيث التكاليف. وتعتمد طريقة النقل التي تختارها الشركة الراغبة في نقل بضائعها على الميزات الخاصة بكل طريقة نقل ونوع البضاعة المنقولة وكذلك تكاليف النقل.

ويمكن القول بأن الطرق المختلفة التي يتم بها نقل البضائع تنحصر في الاختيارات الآتية:-

(١) الاختيار الأول: النقل بوسيلة نقل واحدة لوريات - سكك حديدية - نقل جوى - نقل مائى - نقل بالأنبوب). وهنا يكون هناك اختيار آخر بين هذه الوسائل كما أوضحتنا سابقاً فرقاً لمعايير التكلفة لكل وسيلة و الزمن رحلة النقل من المنبع إلى محطة الوصول النهائية للبضائع وكذلك مدى الاختلاف والتغير في زمن الرحلة المتفق عليه إلى جانب مدى تعرض البضائع للتلف والفقد أثناء النقل.

(٢) الاختيار الثاني: النقل بأكثر من وسيلة نقل، وفي هذه الحالة يمكن أن يتم النقل تتابعياً بمعنى أن تستخدم وسيلة نقل من مكان إلى آخر متوسط ثم يتم استخدام وسيلة أخرى لتكميل رحلة البضائع. وهنا يكون إجمالى التكلفة للنقل أقل من التكلفة في حالة استخدام وسيلة واحدة. ويمكن

أن نطلق على هذا النوع من النقل Multi - Modal Transport. هذا بالإضافة إلى أنه في السنوات الأخيرة بدأت بعض الشركات في الولايات المتحدة الأمريكية ودول أوروبا الغربية تستخدم ما يعرف بخدمات النقل المناسبة وفي هذا يتم تزاوج بين وسائل النقل معاً والاستفادة بميزات كل وسيلة وذلك لتنفيذ نقل البضائع من مكان إلى آخر في نظر فعال من حيث جودة الخدمة والتكليف. وبعد النقل بنظام الـ Piggyback أشهر هذه الأنواع حيث يتم التزاوج بين السكك الحديدية واللوريات ويتم شحن اللوريات الكبيرة العملاقة المحملة بالبضائع على قطارات السكك الحديدية المعدة لذلك. وهناك نوع آخر من هذا التزاوج بين الوسائل في نقل البضائع يتم بين النقل المائي والنقل باللوريات يسمى Fishy - back وفيه يتم نقل اللوريات العملاقة المحملة بالبضائع على السفن وإن كان هذا النظام مازال استخدامه محدوداً.

وبعد التزاوج بين الوسائل عديد الميزات بالنسبة لأصحاب البضائع المنقوله. وذلك لأن هذا التزاوج بين الوسائل يتبع الاستفادة بميزات كل وسيلة نقل. فمثلاً نظام الـ Piggyback يؤدي إلى الاستفادة من ميزة النقل باللوريات والتي تتيح نقل عدد كبير متنوع من البضائع وكذلك تتيح النقل من الباب للباب، هذا بالإضافة إلى أنه يؤدي إلى الاستفادة من ميزة النقل بالسكك الحديدية للمسافات الطويلة والتي تتميز فيها السكك الحديدية في النقل بميزة نسبية عن النقل باللوريات من حيث التكليف.

(٣) الاختيار الثالث: الاعتماد على بعض موردي خدمة النقل في نقل البضائع وفي هذه الحاله يوكيل نقل البضائع إلى وكالة نقل أو هيئة أو مورد لخدمة النقل. وهذه الوكالة أو هذا المورد لا يملك بطبيعة الحال وسائل النقل ولكنه يقوم بالتعاقد على نقل البضائع مع الشركة صاحبة البضائع ويقوم هو بالاتفاق مع المالكي وسائل النقل. وفي بعض الأحيان تمتلك وكالات النقل بعض المعدات والمركبات البسيطة التي تستخدمها في تجميع البضائع وتسليمها إلى مكانها النهائي، أما النقل لرحلات طويله فيتم باستخدام وسيلة من الوسائل الخمسة المعروفة. وفي أغلب الأحوال يتم نقل البضائع وفقاً لعقد يتم بين صاحب البضائع ووكالات النقل وفقاً لأسعار محددة متفق عليها ويترك اختيار وسيلة وطريقة النقل لوكالة النقل.

(٤) الاختيار الرابع: بخلاف الاختيارات الثلاثة الأولى، فيمكن لأصحاب البضائع والشركات التي يلزمها خدمة نقل وتوزيع البضائع أن تمتلك اسطولاً خاصاً بها يتم به نقل وتوزيع بضائعها. في

هذه الحالة فإن الشركة يلزمها قدر من الاستثمارات في اسطول النقل ومعدات النقل. وتلجأ الشركات إلى هذا الاختيار عندما ترغب في الحصول على قدر من المرونة في طاقة النقل وأوقات النقل والتسليم للبضائع. كذلك فقد تكون البضائع المراد نقلها وتوزيعها ذات طبيعة وخصائص معينة مما تحتاج معه إلى معدات وتجهيزات نقلية خاصة لا توافر لدى وكالات وموارد النقل ولا توافر في الوسائل التقليدية للنقل (مثل الاحتياج إلى عربات ثلاجة لنقل السلع القابلة للتلف). ويمكن القول إن امتلاك اسطول خاص لنقل البضائع يحقق لأصحاب البضائع:- مزيداً من المرونة في طاقة النقل- مزيداً من المرونة في أوقات التجميع والتسليم للبضائع- استخدام خدمة النقل بينما تحتاج إليها وسرعة في النقل مع قدر كبير من الاعتمادية في توصيل البضائع والقدرة الاعلى على تحقيق الجداول المنظمة لنقل البضائع .

٥-٧ معايير اختيار وسائل نقل البضائع

عند تحديد الكيفية التي تنتقل بها البضائع تجد أمامنا اختيارات عديدة، وهذه الاختيارات تندرج تحت أربعة عناصر رئيسية كما ورد أعلاه هي:

- (١) استخدام أي وسيلة نقل من الوسائل المتاحة (لوريات - سكك حديد - نقل نهرى - نقل جوى - نقل بالأثابيب)
- (٢) الاعتماد على وكلاء النقل المختلفين ليقدموا خدمة النقل لصاحب البضائع.
- (٣) الاعتماد على مزيج من الوسائل المختلفة مثل استخدام أكثر من وسيلة أو وسائل معاً لنقل البضائع.

(٤) امتلاك أسطول خاص لنقل البضائع

ويحاول صاحب البضائع دائمًا عند اختياره للوسيلة التي يستخدمها أن يوازن بين الحصول على خدمة جيدة وتكليف معقوله. وهو في عملية الاختيار بين الوسائل المختلفة يعتمد على مجموعة من المعايير وهي :

- (١) معيار التكلفة للخدمة المقدمة
- (٢) معيار الزمن المستغرق في النقل من المتبوع إلى المصوب (من المصدر إلى الهدف)
- (٣) معيار مقدار التلف أو فقد المتوقع في البضائع خلال النقل.
- (٤) معيار مدى التغير في الزمن المستغرق في النقل من المصدر إلى الهدف.
- (٥) معيار مدى الاعتماد على الوسيلة.

جدول (٣)

الخصائص المختلفة لوسائل نقل البضائع من حيث التكلفة وخصائص التشغيل

الوسيلة	التكلفة	زمن النقل	الاختلاف فى زمن النقل	التلف والفاقد	مدى الاعتماد على الوسيلة
السكك الحديدية	٣	٤	٣	٥	٣
اللوريات	٢	٣	٢	٤	٢
النقل المائى	٥	٥	٥	٢	٥
النقل بالأنابيب	٤	٤	٤	١	١
النقل الجوى	١	١	١	٣	٤

١ = أعلى تكلفة ١ = أقل زمن ١ = أقل تغير في الزمن ١ = أقل تلف ١ = الأفضل

٦-٧ تأثير تكاليف نقل الصادرات بطريقة النقل المستخدمة

يستطيع المصدون توفير قدر من تكاليف النقل لصادراتهم وذلك عن طريق بحث الامكانيات والاختيارات المختلفة لنقل البضائع من مكان التصدير الى المستورد النهائي وذلك للوصول الى أقل الطرق المتاحة من حيث التكاليف فعلى سبيل المثال فإن البضائع الواردة من المملكة المتحدة البريطانية والمصدرة الى اليابان يمكن أن تنتقل بأربع طرق مختلفة هي:

(١) نقل عن طريق البحر بدون تحويله

(٢) نقل داخل حاويات عن طريق البحر

(٣) نقل داخل حاويات باستخدام البحر ويعبور أراضي الولايات المتحدة الامريكية باللوريات

أو السكك الحديدية US Land bridge

(٤) نقل داخل حاويات باتجاه الشرق عن طريق استخدام شبكة الخطوط الحديدية السيبيريـه ثم

تمكـلة الرحلة بالبحر. جدول (٤) يوضح تكاليف النقل وزمن النقل فى الحالات الأربع لشحنة مكونـه من ١٤ طناً من المملكة المتحدة إلى اليابان بالجنيه الإسترلينـي.

جدول (٤)

التكاليف والاختبارات المختلفة لنقل شحن ١٤ طنا من بريطانيا إلى اليابان

التكاليف بالدولار	نقل بدون تحوية بالبحر	نقل داخل حاوية بالبحر	نقل داخل حاوية عن طريق الخطوط الحديدية السبيبيرية شرقاً	نقل داخل حاوية عن طريق أرض الولايات المتحدة غرباً
نقل بري FOB	١١٢	٩١	٧٥	٥٠
نقل بحرى	١٢٩٥	١٢٩٥	١٠٩٤	٨٢٣
إجمالي التكلفة	١٤٠٧	١٣٨٦	١١١٦٩	٨٧٣
الوقت الإجمالي للرحلة	٣٥-٣.	٣٢-٣٠	٣٥-٣.	٤٥-٤.

المصدر: EFTA, 1999

٧-٧ النقل بالحاويات وأثره على تكلفة نقل الصادرات

منذ عام ١٩٧٥ حتى الآن، هناك ترکز على تطوير تداول الحاويات وعمليات التحويلة للبضائع، وذلك من خلال تحسن معدات تداول الحاويات ونظم تشغيل وتداول المعلومات في محطات الحاويات (Daniels and Stan Gunningham, 1995)، ويتميز النقل بالحاويات بعده مميزات جعلته يشكل اهتمام معظم الدول المتقدم منها والنامي. حيث أصبحت معظم التجارة الدولية تتم في صورة حاويات. ومن ناحية فقد تطورت أشكال وأنواع الحاويات تطراً هائلاً وأصبح هناك العديد من الشركات التي تنتج الحاويات وتقيم لها المعارض وتعد لها الدراسات الخاصة.

هذا ولقد تزامن مع تطور النقل بالحاويات تطور مقابل ومثال في السفن الناقلة للحاويات حيث تطورت هذه السفن تطراً هائلاً الأمر الذي أدى إلى صعوبة استقبال الأجيال الحديثة منها "الجبل السادس من السفن" لضيق الارصفه في المواني وانخفاض حجم الغاطس المسموح به وعدم توافر الأوناش العملاقة للتعامل مع مثل هذه السفن. ومن ثم كان على المواني إعادة النظر في وضعها الحالى لتتوافق مع التطور العالمي مع السفن الخاصة بنقل الحاويات.

- ومن مميزات النقل بالحاويات ما يلى (COYLE, eal,1992.)
- (١) ضمان الحد الأدنى من التلف والخسارة للبضائع
 - (٢) ضمان عدم تعرض البضائع للسرقة أثناء النقل
 - (٣) انخفاض تكلفة النقل للطن في المتوسط مقارنة بنقل البضائع بالطرق العتادة (سانبه أو محزمه)
 - (٤) ضمان النطبية في النقل ومن ثم استخدام المساحات المخصصة في وسائل النقل استخداماً اقتصادياً مما ينعكس وبالتالي على تكاليف النقل بالانخفاض.
 - (٥) إتاحة ميكانيكية الشحن والتفرغ للبضائع سواء من السفن إلى أرصفة الموانئ أو العكس مما يوفر الوقت والمجهود والأموال.
 - (٦) إتاحة ميكانيكية التحميل للبضائع من ساحة الموانئ إلى مركبات النقل ومن ثم توفير الوقت والمجهود والتكاليف.
 - (٧) مرنة استخدام الطاقات التحويلية لوحدة النقل بما يمكن من استخدام جميع الفراغات المتاحة على وحدة النقل بصرف النظر عن طبيعة البضائع المنقوله.
 - (٨) الحاوية لا تتأثر بالعوامل الجوية ومن ثم يمكن نقل الأدوات والأجهزة الدقيقة.
- وتعد الحاويات مناسبة لمعظم أنواع البضائع في نقلها فيما عدا البضائع السائلة مثل البترول وكذلك بعض أنواع البضائع القابلة للتلف السريع مع أنه توجد الأن حاوية معدة لنقل السوائل وأخرى مزودة بجهاز تبريد أو تدفئة بما يتفق مع البضائع ومن ثم فإن استخدام الحاويات في نقل البضائع يحقق ضمان وصولها في حالتها وبدون فقد أو خساره أو ضياع وتكلفه مقبوله نسبياً مقارنة بالنقل في صورة تقليدية. ومن هذا المنطلق فإن النقل بالحاويات له أهمية كبيرة بالنسبة للتجارة الخارجية وخاصة السلع والبضائع المصدرة، حيث يسهل عملية نقلها من داخل البلاد إلى الموانئ ثم إلى الدوله المستورده وتكلفه أقل نسبياً مما لو تم النقل بدون استخدام الحاويات أو بالطرق التقليدية.

ومع الاتجاه الحديث إلى تشجيع التصدير لتحسين الميزان التجارى ولأغراض التنمية الاقتصادية والاجتماعية، فإن نقل البضائع يصبح من الأمور الهامة التي يحاول كل من المصدر والمستورد ومتعبده النقل وشركات النقل الوصول بتكلفتها إلى الحد الأدنى الممكن وكذلك ضمان وصول البضائع في الوقت والمكان المطلوب وفي حالة جيدة. ونستطيع أن نقول إن ذلك يتتحقق في

ضوء وجود نظام متكامل للنقل بالحاويات الامر الذى يتطلب محطات تداول للحاويات على أعلى مستوى من الكفاءة ووسائل نقل (شاحنات - سكك حديدية . الخ). مهياً ومجهزه لنقل الحاويات، بالإضافة الى توافر وعى ودرایه لكل من المصدر والمستورد والناقل والمعهد بأهمية النقل بالحاويات. ومن الأمور الهامة في نقل الحاويات ضمان الاستخدام الامثل للحاويات بضمان سيرها ملءة دائمًا وخاصة في رحلة العودة وذلك لضمان الاستخدام الاقتصادي للحاوية حيث إن الاستثمارات في بناء الحاوية نفسها عالية وكذلك لابد من ضمان استخدامها لعدد من السنوات ليكون تشغيلها اقتصاديًا.

ومن ناحية أخرى هناك مشكلة التكدس بالموانئ حيث يؤثر ذلك على زمن دوران واستخدام الحاوية الامر الذي يؤثر على اقتصاديات تشغيل الحاويات إلى جانب تعرض الحاويات الفارغة للرطوبة والشمس مدة كبيرة مما يؤثر على كفاءة الحاوية نفسها خاصة اذا كانت من النوع المجهز بتجهيزات خاصة (هيئة تخطيط مشروعات النقل، ١٩٨٤).

٨- التحديات والمعوقات في خدمات النقل في مصر وتأثيرها على تنافسية الصادرات المصرية

يستخدم النقل البحري في نقل معظم الصادرات المصرية حيث تستحوذ الموانئ البحرية على ٩٨٪ من حركة الصادرات بينما يتم نقل جزء صغير منها بالطائرات ٤٪، ولا تتعدى الصادرات التي تمر عبر المنافذ البرية ٩٪، وتوجد في مصر خمسة موانئ بحرية ثلاثة منها على البحر المتوسط واثنان على البحر الأحمر حيث تمر من خلالهم معظم الصادرات المصرية إلى الخارج (٦٦٪). ويحتاج ذلك إلى وجود شبكة داخلية قوية وذات كفاءة من وسائل النقل كمرحلة تكميله لنقل الصادرات. ويتضمن هذا الجزء تحليل كافة المعوقات والمشكلات الخاصة بنظام النقل المصري من شبكات وأسطول ومنفذ بحريه وغيرها وأثر ذلك على إعاقة حركة تدفق الصادرات ورفع التكلفة النهائية لها مما قد يفقدتها ميزتها التنافسية في السوق العالمي والتأثير السلبي على الميزان التجارى المصرى.

١-٨ البنية الأساسية (شبكات النقل)**١-٨-١ الطرق**

تتوارد لدى مصر شبكة لا يأس بها من الطرق البرية بلغت حوالى ٤٤ الف كيلومتر وتقوم شبكة الطرق المصرية بنقل أكثر من ٩٠٪ من حركة البضائع على المستوى القومى الا أن شبكة الطرق المصرية تعانى من الآتى:

- (١) زيادة الكثافة المرورية عليها من ناحية.
- (٢) وزيادة معدلات التحميل لعربات نقل البضائع عن المسموح به من ناحية أخرى.
- (٣) هذا الى جانب ضآللة مخصصات الصيانة التى تناح سنوياً بواسطه الحكومة وعجزها عن ملاحة الاحتياجات المطلوبة.
- (٤) وهذا من نتيجته انخفاض مستوى حالة الطرق وارتفاع معدلات الحوادث عليها وازدياد حدة الازدحام المرورى فى بعضها الامر الذى يؤدى في النهاية الى زيادة تكلفة النقل ما يؤثر سلباً على تنافسية السلع المصدرة .

جدول (٥)**حركة الصادرات المصرية على الموانى والمطارات والحدود البرية**

موانى	النسبة الى اجمالي الصادرات لعام ٢٠٠٠
ميناء الاسكندرية	١٤,٨
ميناء بور سعيد	١,٩٧
ميناء دمياط	٠,٣٨
ميناء السويس	٤٧,٢
ميناء سفاجا	٢
مجموع الموانى الرئيسية البحرية	٦٦,٥
موانى أخرى	٣٢,٢
حدود برية	٠,٩
مطارات	٠,٤
اجمالى	١٠٠

المصدر (هيئة تخطيط مشروعات النقل ٢٠٠١)

(٥) ومن وجهة أخرى فقد رصدت الكثير من الدراسات (هيئة تخطيط مشروعات النقل، ١٩٩٨)(هيئة تخطيط مشروعات النقل ٢٠٠١)، (JICA, 1993) أن ارتفاعات بعض الكبارى الموجودة على شبكة الطرق المصرية لا تتمشى مع الارتفاعات القياسية للحاوية مما يعوق انساب الحركة بأمان ومن ثم يقلل من فرص استخدام الحاويات فى عملية التصدير الأمر الذى يؤثر سلباً على التكلفة الكلية ل الصادرات المصرية.

٢-١-٨ الخطوط الحديدية

يصل طول شبكة الخطوط الحديدية المصرية حوالى ٥٠٠ كيلو متر بكثافة تبلغ ١٢,٥ كم لكل ١٠٠ كم مربع من المساحة المأهولة. وتقىد هذه الشبكة بطول الجمهورية وتتفق فى منطقة الدلتا إلى العديد من الخطوط التي تصل معظم مدن الجمهورية بعضها البعض. ويكون التحدى الرئيسي أمام الخطوط الحديدية المصرية أنها موجهة أساساً إلى نقل الركاب حيث تساهم في نقل ما يزيد على ٥٪ من الركاب على مستوى الجمهورية بينما لا تتعدي نصيبها من نقل البضائع حدود ٦٪، وبعد السبب الأول في ذلك إلى عدم قدرة سكك حديد مصر على إعداد جداول تشغيل منتظم لهقطارات البضائع تماثل تلك الخاصة بقطارات الركاب، ووجتها في ذلك أن كثافة حركة قطارات الركاب تقتضي معظم طاقة الخطوط الحديدية المتاحة. والنتيجة أن شبكة الخطوط الحديدية لا تسمح بتسيير قطارات منتظم للبضائع (فيما عدا تلك الخطوط الخاصة بالبضائع فقط)، الأمر الذي يؤثر سلباً على خدمة نقل البضائع بالسكة الحديدية والتي تعد أقل بكثير من حيث التكلفة مقارنة بالنقل على الطرق البرية. (Al - Tony, 2001)

٣-١-٨ خطوط الملاحة النهرية

جبا الله مصر بنهر النيل الذي يمتد بطول القطر من شماله إلى جنوبه. يصل إجمالي الخطوط الملاحية النهرية إلى ٢٥٥ كيلو متراً، ولكن النقل النهرى وبرغم انخفاض تكلفة النقل يساهم بنسبة ضئيلة في نقليات البضائع لا تتعدي حدود ٣٪ من إجمالي حركة البضائع على المستوى القومى. وبعد أحد الأسباب المباشرة في ذلك أن المجاري الملاحية تستخدم في المقام الأول لأغراض الري والزراعة ومن ثم فإن استخدامها في أغراض الملاحة النهرية لابد وأن يتماشى مع كونها معدة أساساً لأغراض الزراعة. وهذا يكون من نتيجته انخفاض الغاطس الملاحي المتاح في بعض الأحيان مما قد لا يتتيح فرصه للحركة الملاحية أو ضرورة خفض طاقة التحميل للوحدات النهرية بما يسمح الغاطس

الماحة. ومن جانب آخر فإنه لا يوجد ملاحة ليلاً على هذه الخطوط مما يجعل الحركة الملاحية تقتصر على ١٠ ساعات على الأكثر خلال اليوم. ومن جانب آخر فهناك السدة الشتوية والتي تتأثر خلالها الملاحة النهرية تأثيراً واضحاً مما يؤثر سلبياً على حجم المنقول بالوحدات النهرية. كما تتأثر أيضاً حركة الملاحة النهرية في مصر بالعديد من المشكلات الخاصة بكفاءة الأهوسه والقناطر المتواجدة على طول المجاري الملاحية والتي تعوق انتسابية الحركة مما يؤثر بالسلب على رحلة البضائع مؤدياً إلى إطالتها وزيادة فترة بقاء البضائع في الوحدات النهرية مما يقلل من طاقتها المتاحة.

(٦) جدول

تكلفة النقل ونسبة المنقول من البضائع بالوسائل المختلفة في مصر

نسبة ماتنقله الوسيلة	متوسط تكلفة النقل (١) جنيه/طن-كم	وسيلة النقل
أكثر من ٩٠٪	٢٠٠,٢٧٣	النقل البري على الطرق
٦٪	٠٠,٦٥٥	النقل بالسكك الحديدية
٣٪	٠٠,٦٧٥	النقل النهرى

(١) وفق تقديرات دراسة النقل القومي ١٩٩٣

أشارت بعض التقارير والابحاث أيضاً أنه من أسباب ضعف مساهمة السكك الحديدية في نقل الحاويات عدم توافر الربط الجيد مع الموانئ الجافة في الجمهورية بوصلات حديدية (هيئة تخطيط مشروعات النقل ٢٠٠١).

قدرت احدى الدراسات (ريم عبد العاطى، ٢٠٠٢) طاقة النقل المتاحة بواسطة اساطيل النقل النهرى بحوالى ٤،٣ مليون طن في العام من مختلف أنواع السلع التي تتناسب مع طبيعة النقل النهرى، بينما لم يتتجاوز المنقول بواسطة النقل النهرى لعام ٢٠٠١ بحوالى ٢,١ مليون طن. ومعنى هذا أن هناك طاقة فائضة في اساطيل النقل النهرى وغير مستغلة تصل إلى ٥١٪ من الطاقة المتاحة. ومن الجدير بالذكر أن استغلال هذه الطاقة المتاحة للنقل النهرى سوف يؤدي إلى مجموعة من الوفورات الاقتصادية أهمها الوفر في تكاليف نقل البضائع والوفر في الوقود نتيجة انخفاض معدلات استهلاك النقل النهرى من الوقود لوحدة المنقول مقارنة بالنقل البري على الطرق. هنا ويمكن رصد أهم المشاكل الخاصة بالمجاري الملاحية والتي تؤثر على نصيبها النسبي في نقليات البضائع والمساهمة الفعالة في نقل الصادرات المصرية (خاصة من السلع ثقيلة الوزن وخريصة الشمن مثل الأسمدة والمولاس وفحم الكوك)

كالأتى (منتدى العالم الثالث، ٢٠٠٠)

- (١) انخفاض منسوب المياه فى المجرى الملاحي عن ١٥٠ سم فى فترات زمنية طويلة مما يتسبب فى صعوبة سير الوحدات النهرية ويترتب أيضًا على ذلك تحديد حجم وحمولة ونوعية الوحدات الملاحية مما يؤثر بالسلب على اقتصاديات النقل النهرى. هذا بالإضافة الى تعرض الوحدات النهرية لحوادث نتيجة انخفاض المنسوب.
- (٢) وجود الأهوسه والكبارى والتى تسبب زيادة أزمنة الرحلات النهرية نظرًا لأنخفاض السرعات عند هذه النقاط، هذا بالإضافة الى ازيداد فترات الانتظار وخاصة عند الأهوسه والتى تعتبر بثابة نقاط اختناق تؤثر على انسيابية المرور فى المجرى الملاحي.
- (٣) عدم الربط بين المجارى الملاحية بعضها البعض والتى تساعده (فى حالة تحقيقه) على زيادة شبكة الملاحة النهرية الداخلية وما يتربى على ذلك من ازيداد حجم التقلبات بهذه الوسيلة.
- (٤) صعوبة الملاحة النهرية ليلاً، مما يؤثر على ساعات تشغيل اسطول النقل النهرى وانتاجيته.
- (٥) عدم توافر المساعدات الملاحية على طول المسار الملاحي بأكمله والتى تسهم بدور فعال فى تحديد المسار الملاحي الأمن للوحدات النهرية سواء من خلال علامات الارشاد الملاحية أو العلامات التحذيرية والتى تحدد المناطق الخطرة ملاحياً أو علامات التوجيه والمحددة للاحتجاهات الواجب السير اليها.
- (٦) عدم توافر خرائط ملاحية توضح عليها اعمق النهر وارتفاعات المتطلبات الملاحية ومواقعها ومواصفاتها الجغرافية.

٢-٨ أسطول النقل

١-٢-٨ أسطول النقل البرى على الطرق

تشير الإحصائيات الخاصة بأعداد مركبات نقل البضائع أنه يوجد في مصر حوالي ٥٣٠ الف مركبة نقل (Lorry) بالإضافة إلى حوالي ٥١ الف مقطورة لنقل البضائع (CAPMAS, 2000). ويقوم بنقل البضائع على الطرق في مصر كل من (JICA, 2002):

- الجمعيات التعاونية لنقل البضائع والتي تمتلك حوالي ٣٠٪ من الأسطول
- الشركات المتخصصة في نقل البضائع وعددها خمس شركات تتبع وزارة قطاع الأعمال العام

ويمثل حوالى ٧٪ من الأسطول

- الشركات الصناعية Own Account Fleet Companies والتي تمتلك أسطولاً لنقل منتجاتها يصل إلى حوالى ٣٧٪ من إجمالي أسطول نقل البضائع على الطرق.
- الأفراد المالكون لسيارات نقل ويقدمون خدمة النقل للغير ويمثلون حوالى ٢٥-٢٦٪ من إجمالي الأسطول

من مراجعة وتحليل خصائص أسطول نقل البضائع على الطرق في مصر يمكن رصد الآتي:

(١) تشير نتائج أحدث المسوح الخاصة بنقل البضائع على الطرق المصرية (JICA,2002) أن أسطول نقل البضائع على الطرق يتكون من مركبات مغطاه بنسبة ٥٨,٧٪ ومركبات مسطحة بنسبة ٣٩٪ ومركبات الفنطاس بنسبة ٢٪ مع عدم وجود عربات نقل خاصة بنقل الحاويات حيث تستخدم المركبات المسطحة حالياً في نقل البضائع المحواه نظراً لعدم اتاحة مركبات متخصصة لهذا الغرض. وأن استخدام العربات المسطحة لنقل حاويات كثيراً ما يؤدي إلى اطالة فترة تحميل وتفرغ الحاوية من وإلى المركبة مما يطيل من زمن النقل ويؤثر سلبياً على تكلفة نقل البضائع وكذلك أرمنة النقل. وتشير مراجعة بيانات الحوادث على الطرق أن استخدام المركبات المسطحة في نقل الحاويات يؤدي إلى كثير من الحوادث نظراً لضعف ثبّيت الحاوية فوق المركبة. والنتيجة النهائية لاعادة التوسيع في نقل بضائع الصادرات في حاويات وعدم الاستفادة من مميزاتها العديدة كما سبق ذكره من قبل والذي من شأنه التأثير السلبي على تنافسية الصادرات المصرية في السوق العالمي.

(٢) من الظواهر الأخرى التي تم رصدها في سوق نقل البضائع على الطرق (E) (EL-Meazawi,1994) أنه نظراً لوجود عدد كبير من الأفراد المالك لأسطول نقل البضائع بالإضافة إلى الجمعيات التعاونية وعددتها يزيد عن ٢٥ جمعية . فهناك منافسة شديدة في مجال عرض خدمة النقل الأمر الذي يؤدي إلى تدني اسعار النقل إلى حدودها الدنيا ولجوء الناقلين إلى التحميل الزائد مما يؤثر سلبياً على الطرق والمركبات وظهور حوادث الأمر الذي يؤثر بالسلب على تكاليف النقل وزمن النقل وانسيابية نقل سلع الصادرات من مراكزها إلى الموانئ. هناك أثر سلبي آخر لهذا التنافس الشديد وهو عدم امكانية انشاء شركات كبيرة للنقل يمكنها من الاستفادة من وفورات الحجم الكبيرة واقتصار الناقلين على الناقل الفردي أو الشركات الصغيرة وما يؤديه ذلك من ارتفاع

التكليف المتوسطة لوحدة النقل مقارنة بالشركات الكبيرة المتخصصة في النقل والتي توجد في معظم دول العالم المتقدم منه والنامي.

(٣) الظاهرة الثالثة التي تم رصدها بخصوص اسطول البضائع على الطرق، أنه وعلى عكس الوضع في الدول الأوروبية، فإن الشركات الصناعية في مصر ما زالت تقوم بنقل منتجاتها بنفسها (تمتلك أسطولاً خاصاً بها). فبدلاً من تركيز هذه الشركات على أنشطتها الأساسية (التصنيع) باعتباره النشاط الأساسي ، فهي تقوم إلى جانب ذلك بجميع أعمال اللوجستيات الخاصة ببضائعها من تخزين وتوزيع بما فيها أنشطة النقل من مكان الانتاج وحتى موانئ التصدير. ومن أمثلة ذلك شركات تصنيع المعادن والالات والكيماويات والتعدين والمنتجات الزراعية من خضروات ولحوم حية ومنتجاتها. وتحليل هذه العملية نجد أن هذه الشركات تقوم بنقل ٣٪ من إجمالي المنتقل من البضائع على الطرق. ويفيد هذا التحليل في الدلاله على أن اعطاء وظيفة النقل الداخلي للبضائع المصدرة للصادرات لا يتواجد في مصر وهذا من شأنه الارتفاع النسبي لتكلفة النقل الداخلي للبضائع المصدرة مقارنة بما هو الحال عليه في دول أوروبا وشرق آسيا على سبيل المثال التي يقوم بوظيفة نقل الصادرات بها شركات متخصصة في النقل.

(٤) الظاهرة الرابعة التي يمكن رصدها بخصوص أسطول النقل البري على الطرق هو النقص الشديد في الشاحنات المبردة ويرجع ذلك بصفة أساسية إلى ارتفاع التعرفة الجمركية عليها الأمر الذي يرفع التكلفة النهائية لهذه الشاحنات. وقد خفض القانون رقم (٨) لسنة ١٩٩٧ التعرفة الجمركية على الشاحنات المبردة إلى ٥٪ إلا أن تطبيق هذا القانون ما زال محدوداً (RDI, 1999) وترجع الحاجة إلى الشاحنات المبردة إلى الرغبة في الحفاظ على سلسة التبريد وتقليل الفاقد في المحاصالت البستانية (الخضروات والفواكه على وجه الخصوص) والتي تشكل مصدراً أساسياً للنقد الأجنبي في مصر حيث تساهم بنحو ٤٠ - ٣٥٪ من قيمة الصادرات الزراعية (ما يعادل ٢٧٠ مليون دولار أمريكي) في السنوات الأخيرة. (RDI, 2000) وبعد توافر الشاحنات المبردة مطلباً بالغ الأهمية للمصدرين لأن النقل للموانئ - ما لم يكن مبرداً - يقلل من جودة المنتج وقدرتة على البقاء لفترة أطول. ويمتلك كبار المصدرين شاحنات مبردة ولكن المعروض للإيجار من هذه الشاحنات دون مستوى الطلب. ولقد اتجه بعض المصريين من أصحاب شركات الشحن إلى إنشاء شركات لهم في الأردن وذلك للعمل في مصر حيث تشير التقارير أن تكلفة الشحن المبرد تقدر بنصف الثمن مقارنة بمصر.

وفي الوقت الحاضر فإن السياسات الحكومية تؤثر على جانب العرض الخاص بفراغات الشحن بفرضها قيوداً على شحن وتصدير المنتجات المصرية على شاحنات غير مصرية. فاللواحة لا تسمح للشاحنات التي تدخل مصر محملة بالغروج مشحونة بالبضائع من البلاد ما لم يكن لديها عقد سابق على دخولها إلى مصر غالباً ما يتم التحايل على هذه القيود وخفض أسعار النقل عن اسعار الشركات المصرية وتهدف هذه التشريعات إلى حماية الشركات المحلية من فقدان سوقها لصالح شركات شحن أجنبية قد تقبل أسعاراً أقل لتجنب العودة فارغة من مصر. ولكن هذا المنع أحدث أثراً عكسيّاً، إذ أضر بالقدرة التنافسية لشركات الشحن المصرية وضيق الفرصة لإنشاء شركات جديدة وهو ما ينعكس سلباً على مصالح المنتجين والمصدرين والتجار والشاحنات المستهلكين للحاصلات البستانية.

٢-٢-٨ أسطول نقل البضائع بسكك حديد مصر

تتلقى سكك حديد مصر اسطولاً كبيراً نسبياً من عربات نقل البضائع يصل عدده الإجمالي إلى ١٠٥١٤ عربة صالحة للتشغيل بعد استبعاد غير الصالحة للتشغيل (سكك حديد مصر، ٢٠٠٢)، ويكون هذا الاسطول من عدة أنواع تناسب طبيعة كل سلعة فهناك العربات السطح والصندوق والجمالون والمعدة للحاويات وغيرها . ويستطيع هذا الاسطول اذا ما أحسن استخدامه ويدون الاحتياج إلى أي استثمارات إضافية أن يقوم بنقل ٢٢,٢ مليون طن من البضائع سنوياً-(Al-Tony, 2001) وذلك من مختلف الأنواع من السلع كما يوضحها جدول (٧) الا أن المقول الفعلى لا يتعدي حوالي ٧,٥ مليون طن في العام بعد استبعاد خام الحديد و Merchantable Iron (Al-Tony, 2001) وهذا ما اتضح من البحوث التي أجريت في هذا المجال (Al-Tony, 2001) وتعد الاسباب المباشرة لهذا كالتالي:

- (١) طول زمان دورة عربة البضائع نتيجة لضعف الرقابة والتحكم في حركة العربات
- (٢) عدم وجود جداول تشغيل منتظم لقطارات البضائع
- (٣) انخفاض سرعة قطارات البضائع إلى حوالي ٤٠ كم/الساعة
- (٤) ضعف أنشطة التسويق الخاصة بنقل البضائع .
- (٥) عدم وجود خدمات مكملة للنقل أو خدمات النقل من الباب للباب بسكك حديد مصر .

جدول (٧)

الإمكانيات المتاحة لنقل مختلف السلع بسكة حديد مصر

بالمليون طن لعام ٢٠٠١

السلعة	طاقة النقل المتاحة في السنة	المنقول الفعلى	نسبة استغلال الطاقة المتاحة
القمح	٣,٦	١,٥	٤٣
المنتجات البترولية	٣,٩	١,١	٢٧
السكر	١,١	٠,٢٤	٢٣
الاسمنت	٢,٥	٠,١٩	٧
الاسمنت	١,٧	٠,٣٥	٢٠
الفوسفات	١,٥	٠,٣١	٢١
المولاس	٠,٢٥	٠,١	٣١
قصب السكر	٠,٥٠	٠,٢٣	٤٦
الطلفلة	٠,٤٦	٠,٢٩	٦٣
فحم الكوك / الحجري	٤,١	٢,١	٤٩
الحجارة	٠,٩٧	٠,٥٢	٥٣
الزلط والرمل	٠,٣٤	٠,١	١٩
الحاويات	١,١	٠,٥٦	٥٤
الاجمالي	٢٢,٢	٧,٥	٣٤

Source: Al-Tony (2001)

كل هذا من شأنه أن يقلص نصيب السكك الحديدية في نقل البضائع عامة وبضائع الصادرات خاصة بما فيها الحاويات ومن ثم يحرم الصادرات المصرية من الاستفادة من التكاليف المنخفضة للنقل بالسكك الحديدية والتمتع بميزه الأمان النسبى ، لهذه الوسيلة وعدم تأثيرها بالعوامل الجوية مقارنة بالنقل على الطرق.

وتحتاج السكك الحديدية المصرية أن تساهم مباشرة في تسهيل ودفع صادرات مصر من ثلاثة أنواع من البضائع وهي الملاس الذى يتم نقله مباشرة من كل من كوم أمبو وجرجا والموامدية إلى القبارى بالاسكندرية للتصدير وفح الكوك الذى ينقل من التبيين الى القبارى بالاسكندرية والسماد الصب الذى ينقل من منقباد الى دمياط للتصدير وهى كلها من المسافات المتوسطة والطويلة والتي تناسب السكك الحديدية من حيث تكلفة النقل كما أن سكك حديد مصر لديها طاقة كبيرة لنقل هذه السلع متمثله فى الأسطول وطاقة الجر.

أما بالنسبة لمشاركة أسطول السكك الحديدية في نقل السلع الزراعية والفواكه والحاصلات البستانية الأخرى المعده للتصدير فهو ضئيل ومحظوظ للغاية ويرجع ذلك بصفه أساسيه الى محدودية عربات نقل البضائع المجهزة لهذا الغرض (الثلاجة) . فسكك حديد مصر تمتلك فقط حوالي ٢٨ عربة بطاقه إجمالية حوالي ١٢٣٠ طن. ويتم نقل البضائع القابلة للتلف عادة داخل هذه الوحدات باستخدام قطارات الركاب وهو ما يعرف بالنقل بالمستعجل.

٣-٢-٨ أسطول النقل البحري

من الحقائق الأساسية أن اتاحة الأسطول الوطني للنقل البحري له دور كبير في تحسين الميزان التجارى للدولة مع العالم الخارجى، فهو يتبع نقل الصادرات على أساس السعر سيف CIF في الدولة المستوردة ونقل واردات الدوله على أساس السعر فوب FOB في الدولة المصدره، وذلك بدلاً من نقلها على الأساطيل الأجنبيه على أساس السعر فوب وسيف في الموانئ الوطنية.

إن المتتبع للأسطول التجارى المصرى يلاحظ قدرته المحدوده على المساهمة في مجال نقل التجارة الخارجية المصرية، بالإضافة الى أن الاحصاءات تشير الى تناقص قدره الأسطول مستقبلاً مع ضآلة الاحصاءات المنشورة عنه.

ويمراجعة منشورات الأمم المتحدة في هذا المجال (الإسكندرية ١٩٩٩) . وجذ أن وحدات الأسطول

المصرى ذات الحموله من ٣٠٠ طن فأكثر نحو ٢١٢ وحده بطاقه حمولة ساكنه DWT تبلغ ١,٧٥٧ مليون طن تضم ٧٩ وحده (٣٠٠ طن - أقل من ١٠٠ طن) و ١٣٣ وحده ذات حمولات ١٠٠٠ فأكثر من بينها ١٠٩ وحده ترفع العلم المصرى و ٢٤ وحده ترفع أعلاماً أجنبية، كما يبلغ متوسط عمر الوحده التى ترفع العلم المصرى ١٧ عاماً والتى ترفع الاعلام الاجنبى ٢٦ عاماً. وبالنظر الى الاسطول المصرى ٢١٢ وحده من حيث نوعية البضائع التى ينقلها نجد انه يتكون من ٣٩ وحده لنقل البترول و ٦ وحدات لنقل الكيماويات ووحدة واحدة لنقل الغاز المسال و ١٨ وحده لنقل البضائع الصب Roll - on Roll و ٨٤ وحده لنقل البضائع العامة مع عدم وجود وحدات لنقل الحاويات والدحرجة Off - والباقي لنقل الركاب.

وفي تقرير صادر عن لجنة الانتاج الصناعى بمجلس الشورى بخصوص النقل البحري فى مصر (عبد القادر دياب، ٢٠٠١) تضمنت تقديراته لوحدات الأسطول التجارى المصرى أعداداً أقل بكثير عن ما سبق ذكره. حيث ذكر التقرير أن وحدات الأسطول المصرى هي ١٢٢ وحده بحمولة اجماليه نحو ١,٩٦٧ مليون طن، تضم ٨٢ وحده بضائع عامة ومتعدده الأغراض و ٢٣ وحده لنقل البضائع الصب الجاف و ٨ وحدات لنقل البترول و ٩ وحدات لنقل الركاب. كما يشير نفس التقرير الى وجود ٢٥ وحده غير عامله من بين وحدات الأسطول بحيث يصل عدد الوحدات العامله بالفعل ٩٧ وحده فقط وأن سفينته حاويات واحدة دخلت الى مجال العمل بين وحدات الأسطول عام ١٩٩٨ بحمولة ١٠٩٢ حاوية. ويصنف تقرير مجلس الشورى الوحدات العامله من الأسطول التجارى المصرى وفقاً لحمولة الوحدة الى ٢٥ وحده حمولة أقل من ٥ الآلف طن، ٣٠ وحده حمولة ما بين ٥ - ١٠ الآلف طن، ثم ١٦ وحده حمولة ما بين ١٠ - ٢٠ الف طن ثم ٨ وحدات حمولة ما بين ٢٠ - ٤٠ الف طن ثم ٨ وحدات ذات حمولة ما بين ٤٠ - ٥٠ الف طن و ١٠ وحدات فقط بحمولة تزيد عن ٥٠ الف طن. كما يشير نفس التقرير أن ٣٥٪ من وحدات الأسطول فى الفئة العمرية ١٥ سنه فأقل و ٦٥٪ من وحدات الأسطول فى الفئة العمرية اكبر من ١٥ سنه.

اما بالنسبة لملكية الأسطول فتتوزع بين ٢٨ شركه تضم شركة قطاع أعمال عام (٢١ وحده) وشركتين من الشركات العربية المشتركة (تملك ٨ وحدات) وثلاث شركات للاستثمار العام المشتركة (تملك ٢٢ وحده) و ٢٢ شركة خاصة تحوز ٤٦ وحدة.

وقد قدر تقرير مجلس الشورى المشار اليه أعلاه أن مشاركة الأسطول التجارى المصرى فى نقل

الصادرات والواردات المصرية فى حدود ٢٠٪ فقط ١٩٨٧ إذ زادت الى ٢٦٪ عام ١٩٩٧ .

ومن مراجعة العديد من التقارير والدراسات والبحوث (إسکوا، ١٩٩٩)، هيئة تخطيط مشروعات النقل، (إسکوا، ٢٠٠٠)، (إسکوا، ٢٠٠١)، (محمد قدرى، ١٩٩٩) يمكن رصد الحقائق التالية بخصوص الأسطول التجارى المصرى للنقل البحري:

- (١) ضعف طاقته المتاحة نتيجة انخفاض اعداده وصغر الحمولات
- (٢) تقادم الاسطول حيث إن معظم وحداته تتعدي ١٥ سنة.
- (٣) ضآلة الطاقة المتاحة لنقل الحاويات داخل الأسطول.
- (٤) انحصار ملكية القطاع الخاص في الوحدات القديمة فقط مع ضعف الاستثمارات الخاصة في هذا المجال.

(٥) عدم قدرة الشركات المصرية للنقل البحري على الاندماج في شركات كبيرة لتكوين كيان أكبر قادر على المنافسة في التشغيل.

(٦) غياب الدور الفعال للترسانات البحرية المصرية في صناعة السفن

من هذه الحقائق نجد أن مشاركة الأسطول المصري في نقل الصادرات المصرية ضعيفة وهذا يؤثر سلبياً على الميزان التجارى المصرى حيث يتم نقل معظم الصادرات المصرية بأساطيل على أساس السعر FOB .

٤-٢-٨ مساهمة الأسطول التجارى المصرى في نقل تجارة مصر الخارجية

يوضح الجدول التالي تطور مساهمة الأسطول المصرى في نقل تجارة مصر الخارجية، كمؤشر على مدى كفاية وكفاءة الأسطول التجارى في نقل حجم تجارة مصر الخارجية. وذلك خلال الفترة ٨٦-٩٠ .

جدول (٨)

تطور مساهمة الأسطول التجارى المصرى في نقل تجارة مصر الخارجية

السنة	١٩٩٠	١٩٨٩	١٩٨٨	١٩٨٧	١٩٨٦	نسبة مساهمة الأسطول %
	٤١	٣٩	٣٦	٣٢	٢٥	

المصدر: (منتدى العالم الثالث ، ٢٠٠٠)

حيث يوضح الجدول أن مساهمة إسطول مصر التجارى فى نقل تجارة مصر الخارجية تراوحت بين ٢٥٪ كحد أدنى و ٤١٪ كحد أقصى خلال الفترة ١٩٩٠-١٩٦٠، وتعتبر هذه النسبة منخفضة، فهى تعنى أن مصر تفقد حوالى ٦٠٪ من طاقة نقل تجاراتها الخارجية ويؤثر ذلك على ميزان المدفوعات المصرى بالسابق لصالح موازين مدفوعات الدول الأجنبية والذى يقوم بنقل حوالى ٦٠٪ أو أكثر من حجم تجارة مصر الخارجية، وينعكس ذلك فى ضعف الطاقة الاستيعابية للاقتصاد القومى فى مصر.

ومن المؤكد انه من الضرورى فى هذا الإطار التعرف على دور ومساهمة شركات الملاحة الوطنية والأسطول الوطنى فى نقل التجارة الخارجية المصرية. الا ان عدم توافر البيانات يحول دون التوصيف الدقيق لهذا الدور وتلك المساهمة ذلك أن البيانات الالازمه لهذا الغرض لا توافر الا لكجرى شركات الملاحة الوطنية، والتى تملك اسطولاً كبيراً نسبياً، بينما لا توافر هذه البيانات للشركات الوطنية صغيرة الحجم والنشاط (تملك الشركة الصغيرة فى العادة من ٣ الى ٤ سفن تقل حمولتها عن ١٠ الف طن، وفي الغالب لا تتجاوز ٥آلاف طن)، وكذلك السفن المملوكة للأفراد (وعددها ٦

جدول (٩)

مساهمة أهم الشركات الملاحية الوطنية في نقل تجارة مصر الخارجية بحر١ ١٩٩٨/٩٧ (بالطن)

سفن مستأجرة الوطنية				سفن الاسطول الوطنية				الشركة
جملة	واردات	الصادرات	جملة	واردات	الصادرات	جملة	واردات	
٨٥٠٥٦٧	٨٣٨٦٦٢	١١٩٠٥	٧٦٤٧٨٣	٥٩١٢٩٥	١٧٣٤٨٨			المصرية للملاحة البحرية
١٢٣٨٠٣	١٢٣٦٨٠٣	-	٧٥٦٧٣٤	٧٥٦٧٣٤	-			الملاحة الوطنية
١٤٣٣٢٧٦	١٤٣٣٢٧٦	-	١٨٤٢٨١	١٨٣٢٧٧	١.٥٤			مصر للنقل البحري
-	-	-	١٢٢٠٥٨	١.٥٩٥٩	١٦.٩٩			العربية للملاحة البحرية
-	-	-	١.٧٢٦٧	٨٥.١٥	٢٢٢٥٢			الاتحاد العربي للنقل البحري
٣٥٢٠٦٤٦	٣٥٠٨٧٤١	١١٩٠٥	١٩٣٥١٢٣	١٨٢٢٢٢٣	٢١٢٨٩٣			الاجمالي

المصدر: (١) وزارة النقل البحري بنك معلومات النقل البحري ١٩٩٩

سفن تترواح حمولتها بين ٥٠٠ طن - ١٥٠٠ طن). وبالتالي فإن هذا الجزء سوف يقتصر على مساهمة الشركات الخمس الكبرى للملاحة البحرية في نقل تجارة مصر الخارجية.

ويوضح الجدول السابق أن حجم المنقول بواسطة أكبر خمس شركات وطنية للملاحة بلغ حوالي ٤٥ مليون طن عام ١٩٩٨/٩٧ ، من إجمالي حجم التجارة الخارجية المنقولة بحراً والذي بلغ ٤٣ مليون طن بدون تجارة الترانزيت بنسبة ١٢,٧٪ منها ١,٩٣ مليون طن نقلت بسفن الأسطول الوطني ٣,٥٢ مليون طن نقلت بسفن مستأجرة. هذا يعني أن حوالي ٣,٨٧٪ من حجم التجارة الخارجية المصرية المنقولة بحراً تقوم به شركات ملاحيه غير وطنية، وأنه من حجم نشاط تلك الشركات الوطنية (البالغ ٤٥ مليون طن) فإن ٤,٣٥٪ تنقل بواسطة سفن الأسطول الوطني ١,٩٣ مليون طن) ٦,٤٦٪ تنقل بواسطة سفن مستأجرة.

٥-٢-٨ أسطول النقل الجوى

يتطلب دعم حركة الصادرات المصرية من الخضر والفاكهه والحاصلات البستانية توافر طاقة النقل المناسبه والمنتظمه والسريعه والذى يعد النقل الجوى أنسابها خاصة فى أول الموسم الخاص بهذه المحاصيل حيث يكون السعر فى السوق الأوروبي مرتفعاً مما يبرر استخدام النقل الجوى المرتفع التكاليف.

ولكن الوضع الحالى يشير الى أنه توجد فقط ثلاث شركات تقدم خطوطاً منتظمه للبضائع من مصر الى أوروبا وهى الخطوط الجوية الفرنسية والالمانيه بجانب شركة مصر للطيران. هذا الى جانب أن بعض طائرات الركاب توفر بعض الفراغات لشحن البضائع وإن كانت محدوده وغير مضمونه لكونها أقل في الاولويه من حقائب وأمتعه الركاب. تقدم ايضاً خدمات الطيران العارض بعض الفراغات الإضافية لنقل البضائع. ويرغم ذلك فهناك نقص حقيقي في طاقات الشحن الجوى للصادرات المصريه من البضائع سريعه التلف حيث لا يتعدى المعروض من طاقات الشحن ٥٠٪ من السعات الازمه (ESCWA,2001).

ومن ناحية أخرى فإن الطيران العارض غالباً ما يأتي فارغاً من البضائع وذلك لزيادة الرسائل الصادرة من الخضر والفاكهه عن الرسائل الوارده ومن ثم فإن ذلك يرفع من تكلفة الشحن الجوى ويرفع وبالتالي من السعر النهائى للصادرات المصرية في الأسواق الأوروبيه وغيرها. ويرى الكثيرون أن أسعار شحن البضائع بالنقل الجوى من مصر مرتفعة مقارنة بمشيلاتها من الدول الأخرى.

ففي اشارة للمشاكل والمعوقات التي تواجه الصادرات المصرية الى دول جنوب وشرق أفريقيا

(الكوميسا) جاءت مشكلة النقل من أولى المشكلات حيث إن عدم وجود خطوط ملاحية منتظمه بين مصر ودول الكوميسا لنقل التجارة البينيه وارتفاع تكاليف النقل الجوى كانتا من أهم المعوقات التي تم رصدها بواسطة نقطة التجارة الدولية التابعة لوزارة التجارة الخارجية. فقد ذكر أن شحنطن جوا من مصر الى الكونغو على سبيل المثال يكلف حوالي ٢٤٠٠ دولار فى حين تبلغ تكلفة شحنطن جوا من دول أوروبا الى الكونغو نحو ٧٥٠٠ دولار فقط (وزارة التجارة والتموين، ١٩٩٩) ومن هذا يتضح أن السلع المصرية تفقد ميزتها التنافسية لصالح الدول الأوروبية بسبب ارتفاع تكاليف النقل أو عدم تواجدها بين مصر ودول الكوميسا مقارنة بالدول الأوروبية. ويمكن أن يعزى عدم زيادة الصادرات المصرية الى دول الكوميسا الى ارتفاع تكاليف النقل. فبالرغم من أن مصر انضمت إلى اتفاقية السوق المشتركة بدول شرق وجنوب افريقيا والمعروفة باسم (الكوميسا) عام ١٩٩٨ الا أن الملاحظ أن اجمالي صادرات مصر الى هذه المجموعة لم تتغير كثيراً بل على العكس انخفضت لتصل الى حوالي ١٢٣,٥ مليون جنيه عام ١٩٩٩ مقارنة بحوالى ١٢٥ مليون جنيه عام، ١٩٧٧.

والمتابع لتطور الصادرات المصرية من الحاصلات البستانية (منتجات المملكة النباتية) خلال فترة التسعينيات يلاحظ انها لم تتطور كثيراً. فقد شكلت نسبة الصادرات المصرية من الحاصلات البستانية نسبة ٧٪ من اجمالي الصادرات المصرية عام ١٩٩٣ ارتفعت الى حوالي ١١٪ عام ١٩٩٨ ثم عادت وانخفضت الى حوالي ٢٪/ عام ١٩٩٩.

٣-٨ المنافذ البحرية والبرية والجوية

١-٣-٨ الموانئ البحرية

ان زيادة قدرات الأسطول التجارى المصرى البحري من حيث الاعداد ورفع كفاءة الوحدات لا بعد الوسيلة الوحيدة لزيادة مساهمته فى دعم التجارة الخارجية، بل يتکامل مع ذلك ضرورة وجود الموانئ البحرية بالسعه المناسبة من حيث الأرصفة ومساحات التخزين وتدالى البضائع وتوافر امکانيات الشحن والتغليف وامکانات تقديم الخدمات البحرية بالكافمة والتکلفة المناسبة مع توافر نظام جيد لإدارة المينا. وتتوفر هذه الامکانات في الموانئ المصرية يساعد على سرعة وسهولة شحن وتغليف البضائع وتجنب تأخير السفن بالموانئ، كما أنه يساعد على تحقيق موارد اضافية للاقتصاد المصرى نتيجة لتقديم خدمات للسفن داخل المينا، وللسفن العابرة مثل تجارة الترانزيت.

يوجد في مصر حالياً ٧ موانئ تجارية رئيسية هي الاسكندرية والدخيله ودمياط وبور سعيد والسويس والادبيه وسفاجا، بالإضافة إلى ٦ موانئ تجارية فرعية الى جانب الموانئ التعدينية وعددها

٦ موانى وموانى البترول وعددها ١٠ موانى ومراسى ثم الموانى السياحية وعددها ٥ موانى وتقدر الطاقة الحالية للموانى التجارية الرئيسية بحوالى ٥١٠,٥ مليون طن من البضائع ويخطط أن تصل إلى حوالى ٦٢ مليون طن عام ٢٠١٧ .

وتجدر الاشارة الى أن السنوات الأخيرة تضمنت انشاء وتشغيل محطات متخصصة لنقل الحاويات فى موانى الاسكندرية والدخيلة ودمياط وبورسعيد بطاقة تصميمية تصل الى ١,٣ مليون حاوية مكافنة (TEU) وبلغ عدد الحاويات المتداولة فى هذه المحطات عام ١٩٩٩ حوالى ١,٢ مليون حاوية مكافنة . وجارى انشاء مينائين جديدين وهما مينا شرق بورسعيد ومينا، شمال العين السخنة لخدمة المناطق الصناعية والتجارية الجارى انشاءها فى هذه الواقع ولجذب التجارة العابرة.

تحدد دراسات البنك الدولى (World Bank, 1995) مجموعة من مؤشرات الأداء، التي تستخدم للحكم على أداء الموانى البحرية ومن أهمها:

(١) التكلفة الاجمالية لمرور البضائع أو الحاويات بالموانى وهى تشمل تكاليف الانتظار والتخزين والأرضية والتحميل / التفريغ . . . وغيرها .

(٢) زمن بقاء البضائع/الحاويات فى المينا . Cargo Dwell Time

(٣) النسبة المئوية للتشغيل من المعدات المتوفرة فى المينا مثل الأوناش وغيرها

(٤) معدلات التحميل والتفریغ للبضائع والحاويات الى ومن السفن.

جدول (١٠) مؤشرات الاداء للموانى البحرية

الموانى المصرية (٢)	القيمة المثلثى (١)	المؤشر
٦٥. دolar	١٨٠-١٢. دolar	- التكلفة الاجمالية لمرور الحاوية بالميناء
٢٠-٥ يوم	١٢-٧ يوم (البضائع عامة)	- زمن بقاء البضائع فى المينا
٢٠-٥ يوم	٧-٤ يوم (حاويات)	
% ٧٠-٦٠	% ٨.	٣- نسبة الانتاجية لتشغيل المعدات
٢٢ حاوية/ونش/الساعة	٢٥ حاوية/ونش/الساعة	٤- معدلات التحميل ، والتفریغ للبضائع من وإلى السفن

(World Bank,1995)(١)

(٢) مصادر متعددة منها شركة الاسكندرية لتبادل الحاويات و(فتحى التونى وأمين على أمين) ٢٠٠٠,

جدول (١١)

الطاقة الحالية والمخططة للموانئ المصرية الرئيسية (بالمليون جنيه)

الاجمالي		موانئ البحر الابيض		دمياط		بور سعيد		الاسكندرية/الدخيلة		حالى مخطط
عدد الأرصفة	الطاقة	عدد الأرصفة	الطاقة	عدد الأرصفة	الطاقة	عدد الأرصفة	الطاقة	عدد الأرصفة		
١٤٢	٥١,٥	٤٢	١٢,٣	١٤	٥,٦	١١	٤,٦٥	٧٥	٢٨,٩	٣٠,٩
١٥٥	٦٢	٤٩	١٨	١٥	٦,٤	١٣	٦,٤	٧٨	٣٠,٩	

المصدر: (أمين على أمين ٢٠٠١).

ويوضح الجدول السابق المعدلات المثلثى لهذه المؤشرات الأربعية مقارنة بالموانئ المصرية ويمكن حصر المشاكل الرئيسية في الموانئ المصرية والتي تؤثر على انسبياتية حركة التجارة الخارجية في الآتي:

(١) ارتفاع فترات الانتظار للسفن التي تعامل مع الموانئ المصرية وصعوبة السماح للسفينة بالدخول للميناء، وكذلك عدم الالتزام بالمواعيد لدرجة أنه من الصعب على السفينة والمصدرين والمستوردين بناء الجداول الزمنية لتسليم وتصدير البضائع.

(٢) السفن التي تعامل مع الموانئ المصرية عليها أن تعامل مع العديد من الجهات مثل هيئة المينا، والحجر الصحي والزراعة وأمن الموانئ والجوازات وغيرها وهذه الهيئات تساهُم جمِيعها في اصدار تصارييف الدخول للسفينة وقد تصل هذه المدة إلى عدة أيام، بالإضافة إلى أنه في بعض الأحيان لا تكون السفينة مستوفيه كل الأوراق المطلوبة لقصور من التوكيلات الملاحية أو مثلي السفن في المينا، وكل هذا يؤدي إلى اضطرار السفن إلى رفع النولون على البضائع من وإلى الموانئ المصرية لتغطية تكاليف الانتظار والوقت الضائع على السفينة. وهذا من شأنه أن يضيف إلى السعر النهائي للصادرات المصرية مما يؤثر بالتعالي على تنافسيتها في السوق العالمي.

(٣) بمقارنة التكاليف الرسمية المعنفة في الموانئ البحرية المصرية نجد أنها في مستوى مشابهها بالموانئ المحبيطة (موانئ البحر الأبيض). ولكن رسوم الجهات الأخرى في الموانئ مثل الشرطة ووزارة النقل والأمن القومي ووزارة الزراعة وغيرها وكذلك بعض التكاليف الأخرى غير الرسمية وتكاليف الانتظار والت تخزين والأرضية يجعل التكاليف الإجمالية لمرور البضائع بالموانئ المصرية من أعلى

المعدلات على مستوى العالم. وفي تقرير للبنك الدولى (اسماعيل مبارك، ٢٠٠١) جاء أنه بينما يتتكلف مرور الحاوية فى معظم موانى العالم ١٥٠ - ١٨٠ دولاراً نجدها تتتكلف فى الموانى المصرية حوالي ٦٥ دولاراً. ومن شأن هذا أن يرفع تكاليف الصادرات والواردات المصرية مما يؤثر سلباً على الاقتصاد المصرى.

(٤) نظراً لسوء حالة بعض المعدات المستخدمة فى الموانى المصرية مثل الأوناش وغيرها وندرة العمالة المدربة فإن معدلات الشحن والتغليف بالموانى المصرية أقل منها فى الموانى المماثلة ومن شأن هذا أن يرفع من مدة بقاء البضائع فى المينا، وما تتعرض له من تلف وارتفاع فى التكاليف.

(٥) مع تعدد الجهات التى تقوم بعمليات الافراج عن البضائع فى الموانى مثل الجمارك - الحجر الصحى - الحجر الزراعى - الرقابة على المصنفات - وزارة النقل - الشرطة - أمن الدولة وغيرها فإن البضائع عادة ما تستغرق فترة طويلة فى الموانى تتراوح بين ٥ - ٢٠ يوم وهذا يسبب زيادة فى تكاليف التخزين ومعدل الهالك من البضائع الأمر الذى يرفع السعر النهائى للبضائع.

(٦) يفضل شاحنون البضائع نقلها داخل الجمهورية من وإلى الموانى (الصادرات أو واردات) سائبه (غير محواه) حيث لا تتعدى نسبة التحويل للبضائع فى الموانى المصرية حدود ٣٥٪ بينما تصل فى الموانى الأخرى أكثر من ٥٠٪ (أمين على أمين، ٢٠٠١). وهذا يؤدي إلى ارتفاع تكلفة الصادرات والواردات نظراً للاقتقاد لميزة النقل داخل حاويات الذى يصل بتكلفة النقل إلى حدودها الدنيا. وهناك أسباب عديدة لعدم إقبال الشاحنين على استخدام الحاويات منها عدم توافر وارتفاع أسعار المعدات الازمة لتستيف البضائع فى الحاويات ووضعها على ناقلات الحاويات وعدم توافر الحاويات وعدم توافر اسطول النقل البرى المعد لنقل الحاويات وتواضع امكانيات السكك الحديدية المصرية فى التعامل مع الحاويات وارتفاع تكلفة نقل الحاويات بالنقل النهرى أو انعدام استخدامه نهائياً، هذا إلى جانب اضطرار الشاحنين إلى تفريغها سواه فى التصدير أو الاستيراد للكشف عليها داخل المينا.

(٧) تضرر المصانع المصرية إلى إنفاق الكثير فى سبيل المحافظة على المخزون من المواد الأولية وقطع الغيار المستورده وهذا يؤثر بالزيادة على تكلفة الانتاج مما يرفع سعر الصادرات وقد قدرت دراسة للبنك الدولى أن الصادرات تحمل سنوياً ما قيمته ٢٠٠ مليون دولار زيادة فى

تكلاليف التخزين والمخزون نفسه . بما يؤثر بالزيادة فى سعرها النهائى فى السوق العالمى (اسماعيل مبارك، ٢٠٠١)

(٨) أظهرت بعض الدراسات (أمين على أمين، ٢٠٠١) والتي اهتمت بتحليل نقاط الضعف المتواجدة في الموانئ المصرية مع استطلاع آراء الخطوط الملاحية في الخدمات المقدمة أن مساحات التخزين للحاويات بالموانئ المصرية تحتاج إلى زيادة لتقليل التكدس واستيعاب الحاويات الصادرة والواردة والترانزيت ، كما أظهر التحليل ضعف قدرة الموانئ المصرية على مواجهة الاعطال الطارئة للسفن لعدم وجود أحواض اصلاح السفن التي تناسب سفن الجبيل الثاني والثالث كبيرة الحجم.

(٩) جاء ايضاً في احدى التقارير الخاصة ببرنامج السياسية الزراعية التابع لوزراء الزراعة (RDI، 1999) انه من بين المشكلات التي تواجه صادرات المحاصالت البستانية المصرية (الحضر والفاكهة) النقص في فراغات وخدمات الشحن البحري المناسبة لهذه السلع وهناك دائماً نقص في توفر الحاويات المبردة خلال أشهر النزوه من موسم التصدير، ويحول تعدد جهات الفحص وطول الإجراءات دون التفريح السريع للحاويات الواردة ومن ثم عدم اتاحتها بالسرعة الكافية لعمليات التصدير للحاصلات البستانية . ومن الممكن التعجيل بالتخليص على الحاويات الواردة بالتفريح السريع وتخزين المنتجات بالمخازن المبردة خلال فترة الفحص لاتاحة الحاويات لعملية التصدير الا أن المخازن المبردة بالموانئ (باستثناء دمياط) غير كافية لهذا الغرض . عليه تضطر الخطوط الملاحية إلى استيراد حاويات فارغة لزوم تعبئته الصادرات مما يضيف إلى تكلاليف الصادرات عبئاً جديداً لأن الایراد يتحقق فقط من رحلة العودة.

٢-٣-٨ الموانئ الجوية (المطارات)

تشارك خدمات النقل الجوى بدور هام في تنمية الاقتصاد المصرى، فهى تعد من الخدمات الضرورية للأنشطة التجارية والسياحية فضلاً عن ضرورتها لتصدير السلع سريعة التلف والصادرات ذات القيمة المرتفعة.

يوجد في مصر حوالي ١٥ ميناً جوياً تغطي معظم مناطق الجمهورية من أهم هذه المطارات مطارات القاهرة والأقصر والغردقه وشرم الشيخ والعربي واسوان وأبوسمبل وذلك من حيث حركة الطيران . ولقد شهدت فترة التسعينيات زيادة كبيرة في عدد الطائرات القادمة إلى هذه المطارات لتصل إلى حوالي ١٧١ , ٥ ألف طائرة عام ١٩٩٧ مقارنة بحوالي ١٦٣ ألف طائرة عام ١٩٩٢ (عبد القادر

(٢٠٠٠، دباب)

وتشكل نسبة الصادرات التي تنقل عبر المنفذ الجوية نسبة ضئيلة في مصر فهي لا تتعدي حلود ٤٠٠٥٪ من إجمالي الصادرات المصرية وهي في معظمها من الخضروات والفاكهه وبعض السلع مرتفعة الثمن.

الأولى: هي أن تكاليف تداول البضائع غير مناسبة وتضع الصادرات المصرية في وضع غير تنافسي مقارنة بغيرها من دول العالم فقد ذكر تقرير وزارة الزراعة المصرية (RDI, 1999)، أن تكاليف تداول الرسائل في ميناء القاهرة الجوى تتساوى مع مثيلاتها لشركات التداول في المطارات الأوروبية وهذا لا يعكس الانخفاض النسبي لتكاليف العمالة المصرية مقارنة بالدول الأوروبية وبالتالي يحرم هذا الوضع الصادرات المصرية من ميزة هامة.

الثانية: تتلخص المشكلة الثانية في تقادم مرفاق التخزين المبرد التابعة للحكومة وعدم ملائمة موقع التخزين المبرد التابعة للقطاع الخاص بميناء القاهرة الجوى. وهذا من شأنه أن يلحق ضرراً بالغاً بال الصادرات من الخضر والفاكهه وغيرها من الحالات البستانية وذلك لتدور جودتها بصورة سريعة حين يتم تداولها ورصها في حاويات في مناطق تقتصر إلى التحكم في درجة الحرارة وعدم تلامسها مع ما هو مطلوب للحفاظ على هذه السلع بصورة جيدة خاصة في فصل الصيف.

والنتيجة الحتمية لهاتين المشكلتين هو عدم قدرة المصدرین على شحن رسائلهم بالجودة التصديرية المطلوبة في الأسواق الخارجية رغم الطلب الشديد عليها في كثير من الأسواق الأجنبية الوعادة. ويؤثر هذا سلباً على التحصيلات من النقد الأجنبي وقد الأسواق الخارجية إما نتيجة لانخفاض جودة الصادرات أو لعدم انتظامها.

٣-٣-٨ المنفذ البرية

يوجد في مصر ٥ منافذ برية يمر من خلالها نسبة متوسطة جداً من تجارة مصر الخارجية فهي لا تتعدي نسبة ٩٠٪ بالنسبة للصادرات ونسبة ٢٢٪ بالنسبة للواردات المصرية. بالرغم من ارتباط الدول العربية مع بعضها البعض بشبكات متکاملة من النقل البري عن طريق شبكات الطرق التي يمكن من الوصول إلى كافة المدن العربية (دول المشرق العربي) وكذلك الدول العربية في أفريقيا، إلا أن مساهمة النقل البري عبر المنفذ البرية في التجارة البينية بين الدول العربية ما زال محدوداً. أحد الأسباب الأساسية لهذا هو المشاكل الإجرائية في منفذ العبور البرية وكذلك المشاكل الخاصة بالنقل

العاير (الترانزيت).

وينظم عمليات النقل العابر بين الدول مجموعة من الاتفاقيات نورد أهمها هنا (عبد القادر لاشين ، ٢٠٠١ ، إسکوا ٢٠٠٠) .

(١) اتفاقية تنظيم النقل بالعبور (الترانزيت) بين دول الجامعة العربية

تصدر اتفاقية النقل بالعبور قائمة قرارات مجلس الوحدة الاقتصادية وقد وافق عليها المجلس الاقتصادي لجامعة الدول العربية عام ١٩٧٧ ، وتهدف الاتفاقية الى اتاحة عبور البضائع والامم المتحدة الشخصية ووحدات النقل على الطرق والسكك الحديدية والنقل المائي الداخلي عبر أراضي الدولة المتعاقدة سواء نقلت من وحدة نقل الى أخرى أو لم تنقل أو أودعت المستودعات أو لم تودع أو طرأ تبديل على شحنتها أو لم يطرأ، مما يشكل نقلًا متكاملاً يبدأ وينتهي خارج حدود البلد الذي جرى النقل عبره. وعلى الرغم من توقيع العديد من الدول على الاتفاقية، فإن بعض الدول تلجأ الى فرض القيود التي لا تتماشى مع الاتفاقية ويرجع هذا الى أمرين رئيسيين هما:

- الخوف من تهريب البضائع الى داخل الدولة والتهرب من الجمارك

- الهاجس الأمني الذي يتعلق بتهريب الاسلحه والمخدرات وغيرها في أماكن منعها

ولهذا تلجأ بعض الدول الى تشديد الاجراءات واستخدام (نظام الترفيق) والسير مع الشاحنات في قوافل وعلى الشاحنات ان تظل منتظره على الحدود حتى يحين موعد تحرك القافلة الذي يحدث مره أو مرتين في اليوم مما يضيع كثيراً من الوقت ويضر بالبضائع المصدره أو المستورده الى ومن بلد معين.

(٢) اتفاقية تسهيل النقل الدولي العابر TIR

من أهم وأشمل الأنظمه في مجال النقل البري العابر من المنافذ البرية على شبكات الطرق هو اتفاقية TIR (Customs Convention on the International Transport of Goods Under Cover of TIR Carnets)

القائمه على اتفاقية الأمم المتحدة للنقل الدولي للبضائع ١٩٧٥ والتي اصبح عدد الدول المنظم لها ٦١ دولة منها العديد من الدول العربية. وتتيح اتفاقية TIR النقل الدولي للبضائع من مكتب جمركي في بداية الرحلة الى مكتب آخر في نهايتها عبر أي عدد من الدول دون اجراءات حدودية

مراجعة البضائع المنقولة ويتطلب ذلك بالطبع بعض الإجراءات التحفظية مثل استخدام أختام حمركية مؤمنة وتحديد مواصفات محددة لصناديق البضائع أو الحاوية بما يمنع تهريب البضائع وقد أدى استخدام هذا النظام إلى زيادة كبيرة في كفاءة النقل ووفر في التكلفة عبر دول أوروبا ومنها إلى شمال أفريقيا وتركيا وإيران وقد وصل إجمالي عدد الرحلات التي تتم بنظام TIR حوالي ٤٠ مليون رحلة سنويًا. كما أن هذا النظام يغطي حوالي ٨٠٪ من حركة البضائع العابرة للحدود في وسط أوروبا وقد ادخلت الدول الأوروبية العديد من النظم الإدارية في المنافذ البرية لتنماشى مع أغراض الاتفاقية ومن هذه الإجراءات تخصيص حارات لعبور الشاحنات البرية الخاملة لبطاقة TIR بحيث لا يستغرق عبور الشاحنة للمنفذ البري أكثر من ربع ساعة في المتوسط. (ESCWA 2001)

أما بالنسبة للدول العربية بما فيها مصر وبالرغم من انضمام العديد منها إلى اتفاقية TIR وجميعها وقعت على اتفاقية تنظيم النقل بالعبور المنشقة عن جامعة الدول العربية بالإضافة إلى بعض الاتفاقيات الثنائية بين الدول العربية في مجال النقل إلا أنه وحتى الآن لم تتخذ الخطوات التنفيذية المناسبة للتطبيق، وكل دولة تقوم بتطبيق قواعد خاصة بها في هذا الشأن. وقد أدى هذا الأمر إلى ضعف حجم التجارة البينية بين الدول العربية وتضاؤل فرصة تصدير بعض السلع التي تتمتع فيها بعض الدول بميزة تنافسية عالية مثل المحاصيل البستانية المصرية التي تنتج في مصر بتكلفة منخفضة نسبياً مقارنة ببعض الدول العربية مما يجعلها ذات ميزة تنافسية عالية كسلعة تصديرية إلى دول الجوار.

وتحتاج الدول العربية إلى تضافر الجهود للتنسيق بين اتفاقيتي تنظيم النقل بالعبور المنشقة عن جامعة الدول العربية واتفاقية TIR بما يخدم في النهاية حركة التجارة البينية بين الدول العربية حتى يمكن لكل منها تصدير فائض انتاجها الذي تتمتع فيه بميزة تنافسية.

وفي مجال بحث وتحليل المشاكل الإجرائية التي تحد من حركة البضائع بين الدول العربية ودول الاسكوا عبر المنافذ الدولية فقد اعدت اللجنة الاقتصادية والاجتماعية لغربي آسيا ESCWA دراسة تضمنت تحليلًا كاملاً للمشاكل وأسبابها ويتبين أن المشاكل الإجرائية التي تحد من حركة التجارة بين الدول العربية ودول الاسكوا عبر المنافذ الحدودية وخاصة البرية تتحصّر في ثلاثة نقاط هي:

- ارتفاع تكاليف الإجراءات
- طول الفترة اللازمة للإجراءات

- الفساد والمارسات غير المشروعية

وهذه كلها تؤثر سلبياً على حركة البضائع بين الدول العربية والتي كما سبق أن أوضحنا تربطها شبكة لا يأس بها من الطرق الرئيسية والتنتيجه أن تتأثر صادرات كل منها سلبياً.

٩- رفع كفاءة خدمات النقل لدعم الصادرات المصرية

أوضحت الاجزاء السابقة أهمية خدمات النقل بالنسبة للصادرات وكيف أن السعر النهائي للصادرات يتآثر بتكلف النقل وأهمية وجود وسائل النقل المناسبة لأنواع البضائع المنقوله للحافظ على جودتها حتى وصولها الى المستورد النهائي. هذا وقد تم مناقشة وتحليل التحديدات الأساسية والمشكلات التي تواجه قطاع النقل المصري من شبكات نقل وأساطيل نقل ومنفذ بريه وبحريه وجويه، وكيف أن هذه التحديدات والمشكلات تؤثر مباشرة على حركة الصادرات المصرية. من هذا المنطلق يمكن رصد بعض الأمور التي من خلالها يمكن رفع كفاءة وتحسين جودة خدمات النقل بما يخدم حركة البضائع ويدعم تنافسيه الصادرات المصرية من حيث التكاليف النهائية للسلعة المصدرة والجودة وانظامية وصول السلع الى المستورد النهائي وفي الوقت المحدد.

١٠- النقل البري على الطرق

هناك مجموعة من المتطلبات والاجراءات والسياسات التي يمكن أن تحسن من حالة النقل البري على الطرق وتجعله يساهم مساهمة فعالة في دفع وتحسين القدرة التنافسيه للصادرات المصرية من خلال توافر خدمة نقل ذات تكلفة منخفضه ويستوى آمان مناسب وبصورة منتظمه تقلل من أزمنه الرحلات بقدر الإمكان وهي:

- (١) استخدام مركبات النقل ذات الاحجام المناسبة والتي تصل بتكلفة نقل وحدة المنقول الى حدودها الدنيا. فالدراسات المختلفة والابحاث التي عنيت بحساب تكلفة نقل البضائع على الطرق المصرية لمختلف أنواع البضائع ويعتمد مختلف أنواع الشاحنات من حيث الحجم توصلت الى أنه وفقاً لظروف التشغيل المصرية فإن الشاحنات حموله ٢٠ طنا تحقق أقل تكلفة لوحدة المنقول (جنيه/طن.كم) باليها في ذلك الشاحنات حموله ٣٠ طنا تم الشاحنات حموله ١٥ طنا بينما تعد عربات النقل حموله ٨ طن الأعلى على الاطلاق من حيث تكلفة وحدة المنقول (JICA, 1993) هيئة تخطيط مشروعات النقل

. ١٩٩٣

- (٢) العمل فى اتجاه دفع الشركات الصناعية والانتاجية الى التخلى عن القيام بأنفسهم بأداء وظيفة نقل منتجاتهم التصديرية والتركيز على انشطتهم الاساسية واعطا ، وظيفة النقل الى الشركات المتخصصة في ذلك . ومن نتيجة ذلك انخفاض كبير في تكاليف النقل للمنتجات المعدة للتصدير نظراً لتمتع شركات النقل المتخصصة بالخبرة والتفوق من حيث التكاليف وامكانية الاستفاده من وفورات الحجم في هذه الشركات سوا ، في احجام المركبات أو أحجام الاسطول الشغال.
- (٣) زيادة القدرة التنافسيه لل الصادرات المصرية من المحاصالت البستانية (الحضر والفاكهه) من خلال تخفيض الرسوم الجمركية على السيارات المبرده ورؤوس جر المقطورات وقطع الغيار اللازمه لها طالما أنها لا تنتج محليا.
- (٤) إنشاء أماكن انتظار للتخليلص الجمركي للشاحنات بالتعاون مع الموانئ والمصدرين في ضواحي المدن الرئيسية وفي مداخل موانئ التصدير لتسهيل عملية التخليل على البضائع المصدرة.
- (٥) الزام شركات نقل البضائع على الطرق باستخدام مركبات معدة لنقل الحاويات بدلاً من استخدام المركبات السطح لهذا الغرض مما يؤدى الى كثير من الحوادث لضعف ثبيت الحاوية على المركبة مما يؤثر سلبياً على انتظام شحنات الصادرات ويفقد بذلك المصدر مصداقية تجاه المستورد فضلاً عن الخسائر الناجمة عن الحوادث. بالإضافة الى طول مدة التحميل والتفرغ بالموانئ.
- (٦) دعم وتسهيل حركة نقل البضائع عبر الحدود البرية بين الدول العربية من خلال تفعيل وتنسيق الاجراءات الخاصة باتفاقية النقل العابر TIR والاتفاقية المماثلة المنبثقة عن جامعة الدول العربية في هذا المجال والتغلب على المشاكل الاجرائية في المنافذ الحدودية.
- (٧) تخفيض تكاليف نقل البضائع على الطرق عن طريق الدفع في اتجاه تكوين شركات كبيرة متخصصة في النقل بدلاً من العدد الكبير من الناقلین الفردین والجمعیات التعاونیة . ويطلب ذلك بعض السياسات التي تشجع الاستثمار الخاص في هذا المجال بما يدعم استخدام مركبات نقل متطرفة وعالية الكفاءة تناسب طبيعة السلع المصدرة.
- (٨) تطوير الطرق وأماكن وقوف السيارات وورش الصيانة وتشجيع القطاع الخاص على الاستثمار في الورش الخاصة لصيانة السيارات والمبردات وذلك لتسهيل وخفض تكاليف نقل البضائع.

(٩) الاهتمام بشبكة الطرق الرئيسية التي تربط التجمعات الصناعية مثل السادس من أكتوبر والعasher من رمضان بالموانئ والمنافذ البرية والجوية وذلك لدفع حركة النقل وتقليل الأعطال والازدحام المرورى عليها من خلال توفير نقاط خدمة للسيارات وللسائقين، مع تحسين تشغيل محطات الوزن على هذه الطرق لضمان الأمان وتقليل وقت الرحلة وانسيابية الحركة.

(١٠) بحث تنظيم العلاقة بين شركات النقل المصرية والاجنبية لخلق جو تنافسى عادل وذلك تشجيعاً لتخفيض تكاليف نقل الصادرات.

(١١) الاهتمام بنوعية وتدريب السائقين ومرافقهم وذلك من خلال اعطاء التدريب والتوعية اللازمين مع توفير نظم المراقبة الذى يضمن أعلى انتاجية وأقل حوادث مع أهمية توفير سبل الاتصال المباشر بين المركبات وأصحاب الشحنات والمديرين.

٢-٩ النقل بالسكك الحديدية

تعد السكك الحديدية من أرخص وسائل نقل البضائع للمسافات المتوسطة والطويلة مما يجعلها وسيلة مناسبة لنقل المواد الخام والسلع ضخمة الحجم وثقيله الوزن، كما أنها أقل تأثيراً بالظروف الجوية. وكما سبق اتضح أن تكلفة نقل البضائع بالسكك الحديدية أقل بكثير من تكلفتها بالسيارات على الطرق فى مصر وبالرغم من ذلك فإن حجم المتقول بسكة حديد مصر لا يتعدى ٦٪ من منقولات البضائع على المستوى القومى.

ويكمن فى هذا المقام وضع بعض الاجراءات والسياسات الهامة والضرورية التى تؤهل سكك حديد مصر لتتبؤ مركز الصداره فى حركة البضائع بصفه عامه ونقليات سلع الصادرات بصفه خاصة ما يحسن من الوضع التنافسى للصادرات المصرية وهى:

(١) ضرورة أن تقوم سكك حديد مصر بوضع جداول تشغيل ثابتة لحركة قطارات البضائع أسوة بما هو متعارف عليه فى جميع انحاء العالم. فالسكك الحديدية البريطانية على سبيل المثال تعنى معظم إيرادتها من نقل البضائع نظراً لتقديم خدمة منتظمه وسريعة وآمنه ومناسبة (Nash, 1982)، وهذا من شأنه أن يزيد من متوسط السرعة التجارية لقطارات البضائع فى مصر حيث إنها الآن لا تتعدى ٤٠ كم/الساعة مقارنة بحوالى ٨٠ - ٧٠ كم/الساعة للشاحنات على الطرق.

(٢) ادخال نظم حديثة لإدارة والتحكم فى ومراقبة عربات نقل البضائع فى حركتها وإتاحتها

للتشغيل. فأحد المشكلات التي تواجه سكك حديد مصر عدم قدرتها أحياناً على توفير العربات اللازمة للعملاء في المكان والوقت المناسبين - ليس بسبب عدم ملكيتها للعربات - بل على العكس لديها عدد كبير جداً من عربات نقل البضائع ولكن بسبب ضعف اسلوب الرقابة والتحكم مما يفقدها عملاتها بسبب عدم استطاعتها متابعة أماكن تواجد العربات بسهولة (AL-Tony 2001)

(٣) بحث ادخال القطاع الخاص في أعمال التسويق لخدمات نقل البضائع بالسكك الحديدية وذلك لقدرته على استخدام فنون تسويق عالية والقيام بعملية الربط بين العملاء (اصحاب البضائع) وما تقدمه سكك حديد مصر من خدمات . ومن متابعة أعمال سكك حديد مصر نجد انها بدأت تنفيذ هذه الفكرة عام ١٩٩٩ ولكنها لم تنجح بسبب أو آخر، وعليها الاستفادة من خبرات الدول الأخرى في هذا المجال لضمان النجاح.

(٤) ضرورة أن تنتهج سكك حديد مصر سياسة تعتمد على تقديم خدمات النقل المتكامل كما هو معمول به في كثير من دول العالم مثل الهند والصين واليابان وكثير من الدول الأوربية (Thompson, 1992)

(٥) ضرورة التخطيط لتوفير وصلات حديدية تصل إلى الموانئ الجافة الموجودة بالجمهورية.

(٦) الاهتمام بتوفير قدر من طاقة النقل البري بسكك حديد مصر سواء بقطارات بضائع كاملة (حاويات) أو حتى عربات ملحقة بقطارات الركاب وذلك للمساهمة في نقل الحالات والحضر والفاكهه التي يتراوح الطلب عليها في بعض المواسم حيث يكون سعرها التصديرى مرتفعاً مما يتطلب النقل السريع وبالأجودة المناسبة . ومن الجدير بالذكر أن المساهمة الحالية لسكك حديد مصر في النقل البري محدودة ويقتصر الأمر على تناصصية الصادرات المصرية (وزارة الزراعة، ٢٠٠٠).

(٧) بحث الاستفادة من خبرات الدول الأخرى في تطبيق نظم التزاوج بين السكك الحديدية والنقل بالشاحنات البرية وذلك للاستفادة من مميزات كلتا الوسائلتين وهو ما يعرف بنظام Piggy back ، حيث يتم تحويل الشاحنات على قطارات السكك الحديدية وذلك بطرق مختلفة هي:

- نظام التحميل الكامل لللوري والمقطورة أو للجرار وبشه المقطورة على ظهر القطار وذلك بنظام الدرجة .
- نظام الهياكل التبادلية Swap bodies حيث يتم رفع هيكل اللوري الذي يشبه الحاوية من

الشاسيه ووضعه على عربة القطار ثم رفعه ثانية عند محطة الوصول لتركيبه على شاسيه آخر للورى مماثل يتجه الى وجهته النهائية.

- نظام نقل المقطورة على الشاحنات المسطحة -
Trailer on Flat Car (TOFC) وفيه تعلق اشباه المقطورات ظهر القطار بالدحرجة ثم تنقل بالقطار الى محطة الوصول حيث تركب على جرار يسير بها على الطريق حتى وجهتها النهائية.

وستستخدم هذه الانظمه على نطاق واسع في كل من القارة الأوربية (نظام الهياكل التبادلية)
وأمريكا وكندا نظام (TOFC EFTA, 1999)

٣-٩ النقل النهري

يحتاج النقل النهري الى الكثير من الاهتمام والعناية حتى يشارك بنصيب فعال في نقل البضائع للاستفادة من رخص تكلفة النقل به مقارنة بالنقل البري على الطرق.

ويستطيع النقل النهري أن يدعم سلع الصادرات من خلال انخفاض نوالين النقل مما يقلل السعر النهائي للسلعة المصدرة. ولكن هناك العديد من المتطلبات والتحسينات الازمة لهذه الوسيلة منها:
(١) تحديث وحدات النقل النهري حيث لوحظ أن أكثر من ٦٠٪ من الاسطول المتاح تزيد اعمار وحداته عن ٣٠ سنة.

(٢) العمل على توفير الموانئ النهرية الكافية على المجرى الملاحي مع تزويدها بالتجهيزات الملائمه لطبيعة النقل النهري من حيث وسائل الشحن والتغريغ فقد اشارت الدراسات أن هناك زيادة في أزمنة الرحلات بالنقل النهري تصل الى أكثر من ٢٠٪ نظرًا لعدم توافر وسائل الشحن والتغريغ المناسبة في الموانئ النهرية (منتدى العالم الثالث، ٢٠٠٠).

(٣) تزويد الوحدات النهرية بالاجهزه الملاحية الحديثه ووسائل الاتصال الازمة لتسير الوحدات بأمان.

(٤) تبسيط الدور التسويقي لخدمات النقل النهري وإعلام المصربين بالامكانيات والخدمات المتاحة للاستفادة منها.

(٥) التغلب على ظاهرة هجرة العمالة النهرية الى النقل البحري أو السياحي مما يؤثر على

كفاءة الاداء وكذلك سوء الحالة الفنية للوحدات النهرية لعدم توافر العمالة الكافية للصيانة.

(٦) دعم دور القطاع الخاص في مجال تقديم خدمات النقل النهرى والاستثمار في مجالات المناولة والخدمات المكللة الأخرى مثل اصلاح وصيانة الوحدات النهرية وحق ادارة الموانى النهرية وغيرها.

٤-٩ النقل البحري

نظراً لأهمية النقل البحري لكونه ينقل معظم تجارة مصر الخارجية فإنه يتطلب الاهتمام بهذا القطاع وإزالة جميع العوائق والمشكلات لتسهيل مرور البضائع المصدرة ودعم قدرتها التنافسية، والآتي يوضح أهم النقاط فيما يتعلق بدعم هذا القطاع:-

(١) الاهتمام ببحث المشكلات التي تواجه الموانئ المصرية البحريه لرفع كفاءتها ودعمها بالوسائل الحديثة المناسبة واستخدام أفضل نظم الاتصال وتبادل المعلومات بما فيها تطبيق نظام التبادل الإلكتروني للبيانات EDI، لتسهيل ومكانة الاجراءات وتقليل فترات حركة البضائع بالميناء ومنع التكدس.

(٢) الاهتمام بمحطات تداول الحاويات في كل من الاسكندرية والدخيلة ودمياط ويورسعيدي ودعمها بكل الوسائل الحديثة من أوناش ثقيلة وأوناش شوكة وأوناش ساحة لزوم أعمال الشحن والتفرغ والتستيف للحاويات بما يقلل من زمن بقاء الحاوية في المحطة والاسراع بحركة البضائع مع ضرورة الاهتمام بتوفير أماكن مناسبة للحاويات المبردة بكفاءة عالية.

(٣) الاهتمام بتبني سياسة تهدف الى تنمية الاسطول الوطني وزيادة حصته في نقل تجارة مصر الخارجية لتوفير العملات الأجنبية التي تدفع للأسطول الأجنبيه، ويمكن أن يتم ذلك في إطار دفع القطاع الخاص الى الاستثمار في مجال الاساطيل البحريه بمفرده أو من خلال شركات شراكة بين القطاع العام والخاص.

(٤) دفع شركات الملاحة الوطنية في اتجاه تكوين شركات خدمية لتكميل حلقات النقل الدولى متعدد الوسائل، كخدمات نقل البضائع عن طريق البر والجو والتخلص الجمركي وأعمال التغليف والتعبئة والتخزين وأعمال التوكيلات الملاحية لخدمات السفن وأعمال توكييلات الشحن والواسطة لنقل البضائع وتأجير واستئجار السفن وأعمال تصليح الحاويات.

(٥) الاهتمام بانشاء ودعم دور اتحاد الشاحنين فى مواجهة اتحادات الخطوط الملاحية أسوة بما هو معمول به فى معظم الدول المتقدمة، حيث تشير الأدبيات الى أن هناك ما يقرب من ٢٠ مجلسا للشاحنين فى الدول المتقدمة و٢٣ فى الدول النامية وقد بدأ معظمها مع أواخر السبعينيات (Maritime Policy and Management, 1994) وتتبع أهمية إنشاء اتحاد الشاحنين أساساً من أنه سيعمل على تيسير عمل الشاحنين فى امكانية نقل رسائلهم من موانى الشحن الى موقع التفريغ لتجد طريقها باسلوب آمن وبطريقة سريعة واقتصادية فى وقت واحد. ويؤدى وجود اتحاد الشاحنين بقوة إلى الحصول على وفورات وتخفيضات على النوالين المحوله إلى الخارج من الصرف الاجنبى مما يؤدى بالضرورة إلى تحسين ميزان المدفوعات والحد من الاستنزاف المستمر من النقد الأجنبى لتفطية تكاليف نقل التجارة الخارجية.

(٦) تشجيع الشركات الوطنية على بذل الجهد واغتنام الفرص المتاحة إقليمياً ودولياً لجذب الاستثمارات لتمويل وتحديث الاساطيل للسفن التى تجاوز عمرها ٢٠ عاماً وانتهاج برنامج احلال محدد والاهتمام بزيادة الطاقة التحميلية للحاويات فى اساطيلها.

٥-٩ النقل الجوى

فى مجال النقل الجوى الذى يناسب طبيعة الصادرات من الخضر والفاكهه والسلع مرتفعة الثمن، يمكن تحسين كفاءة النقل من خلال الآتى:

(١) الاهتمام بتوفير الفراغات المبردة بالمطارات وذلك لإمكانية استيعاب البضائع التى تحتاج الى البقاء فى المطار لفتره معينة قبل شحنها جواً وذلك لعدم التأثير على جودتها النهائية.

(٢) بحث ارتفاع تكلفة المناولة للبضائع بالمنافذ الجوية وخفضها بما يتناسب مع العماله المصرية الخريصة نسبياً مقارنة بالدول الأوروبية وذلك حتى يمكن الاستفادة من التكاليف المنخفضه فى دعم القدرة التنافسيه للصادرات المصرية فى الأسواق الأوروبية.

(٣) ضرورة توفير خدمات نقل جواً رخيص نسبياً ومنتظم الى دول مجموعة الكوميسا حيث أن هذه الأسواق واعدة وتقدماها مصر لصالح الدول الأوروبية نظراً لارتفاع تكاليف النقل أو عدم وجود خدمات نقل نهائياً.

(٤) بحث التقادم الذى لحق بمرافق التخزين المبردة الحكومية فى مينا القاهرة الجوى وبحث امكانية ادخال القطاع الخاص فى هذا المجال.

(٥) السماح لمزيد من الشركات بتقديم خدمات تداول البضائع فى الموانى الجوية بغرض

الحصول على اسعار تنافسية دعماً للصادرات المصرية.

٦-٩ متطلبات أخرى لرفع كفاءة نقل الصادرات

تفيد مراجعة الدراسات والبحوث وأحدث التقنيات المستخدمة عالمياً في تسهيل حركة التجارة الدولية، بالإضافة إلى مراجعة خبرات الكثير من الدول في مجال السعي إلى استخدام أفضل الأساليب وال أفكار لدعم حركة تجاراتها الخارجية مثل سنغافوره وتايوان وماليزيا واليابان والهند وبريطانيا والنرويج وشيلي وغيرها (الاسكوا، ٢٠٠١، ٢٠٠٠) (نبيل صفت ٢٠٠٠) يمكن وضع بعض المتطلبات التي تساهم في دعم وتسهيل حركة الصادرات المصرية وهي:

(١) توفير قاعدة بيانات أساسية ومتاحة لجميع التعاملين في مجال الصادرات المصرية من مصدرين وشاحنين ومتعبدي نقل وغيرهم وذلك لإعلامهم بالوسائل المتاحة للنقل وتكليف النقل والمسارات المختلفة الممكن النقل عن طريقها وأسعار النقل المناسبة وانسب الوسائل للسلع مختلفة الأنواع وطاقات النقل المتاحة ووقت الرحلة من المصدر إلى الهدف ومواسم النزوه والطرق المناسبة للتعبئة والتغليف لتناسب عملية النقل وأماكن تجميع البضائع وكيفية الاقتصاد في تكاليف النقل ووسائل الاتصال وكيفية حجز أماكن وفراغات لنقل البضائع وجداول سير قطارات البضائع والطاقات المتاحة للنقل البري وغيرها من البيانات المفيدة، على أن يتم تحديث هذه البيانات بصورة منتظمه وأن تكون متاحة وسهلة وميسرة للجميع، وأن يعمل على تشغيلها ذوو الخبرة والكفاءة من الأفراد القادرين على إعطاء الدعم اللوجستي الكافي للمصدرين.

(٢) الاستعاضه عن المعاملات الورقية في مجال اجراءات نقل البضائع بالمعاملات الإلكترونية وذلك عن طريق ميكنة المعاملات في القطاعات والمؤسسات المشاركه في عمليات النقل للبضائع الدولية (جمارك - موانئ بحرية - ومنفذ بريه - بنوك وكلاء ووسطاء - سلطات رقابية وغيرها) ويشمل ذلك البيانات الجمركية وبيانات الحمولات والرسوم والتصراريع والأذونات وفوائير البضائع وشهادات الجهات الرقابية وغيرها. ويمكن أن يتم ذلك اعتماداً على أحدث التكنولوجيات في هذا الشأن وهو التبادل الالكتروني للبيانات . وتعتبر تجربة سنغافوره في هذا المجال تجربة رائدة وكان من آثارها انخفاض التكلفة على البضاعة بنسبة ٥٪ (الاسكوا ٢٠٠١، ٢٠٠٠)

(٣) نشر الوعي التثقيفي لدى المصدرين بضروره استخدام الماويات في نقل بضائعهم وذلك لرفع نسبة التحويله لما لذلك من مميزات كبيرة بالنسبة لتكليف النقل وضمان وصول البضائع بالحالة الجيدة.

المراجع العربية

- ١- أحمد جلال و سميحة فوزى (٢٠٠١) القدرة التنافسية و تحدي التصدير لل الاقتصاد المصرى: حوار حول تحديث مصر، سلسلة ندوات معهد التخطيط القومى، الحلقة الثانية عشر، القاهرة
- ٢- أحمد فرات (٢٠٠٠) النقل متعدد الوسائل: رؤية من العالم الثالث مع اشارة خاصة للسكك الحديدية . مؤتمر النقل العربى الاول ، ١١-٨ أكتوبر ، القاهرة
- ٣- أحمد السيد حميدة (٢٠٠٠) دور الموانئ البحرية العربية فى دعم الاقتصاد الوطنى والقومى العربى فى اطار النقل المتعدد الوسائل . مؤتمر النقل العربى الاول ، ١١-٨ أكتوبر، القاهرة
- ٤- اسماعيل مبارك (٢٠٠١) التجارة الالكترونية الانقى الجديد للموانئ، الندوة الدولية السابعة عشر للموانئ ، معهد تدريب الموانئ بالاشتراك مع ميناء روتردام ، ٦-٤ فبراير ، بورسعيد، مصر.
- ٥- أكاديمية البحث العلمى و التكنولوجيا (٢٠٠٠) دراسة مراكز اللوجيستيات خدمة المركز الاقتصادي العالمي المقترن بنطقة قناة السويس وسيناء ، التقرير قبل النهائي
- ٦- أمين على أمين (٢٠٠١) دراسة العوامل الحاكمة فى تفضيلات العملاء لمحطات تداول المحاویات. رسالة ماجستير ، المعهد القومى للنقل ، القاهرة
- ٧- البنك الاهلى (١٩٩٦) معوقات التصدير وسبل العلاج، النشرة الاقتصادية، العدد الاول، المجلد ٤٩.
- ٨- البنك الاهلى المصرى (٢٠٠٠) تطور ميزان المدفوعات المصرى خلال عقد التسعينات، النشرة الاقتصادية.
- ٩- البنك المركزي المصرى، النشرة الاحصائية الشهرية، أكتوبر ٢٠٠٠
- ١٠- البنك المركزي المصرى ، التقارير السنوية عن الاعوام ١٩٩٢/٩١-١٩٩٩/٨٩
- ١١- الهيئة العامة للتخطيط مشروعات النقل (١٩٩٨) دراسة آثار الاتفاقية العامة للتجارة فى الخدمات GATS على سياسات قطاع النقل البرى فى جمهورية مصر العربية، تقرير تعلم العمل رقم (١) ، مكتب الاستشارات الفنية ، القاهرة.
- ١٢- الهيئة العامة للتخطيط مشروعات النقل (١٩٩٨) دراسة آثار الاتفاقية العامة للتجارة فى الخدمات GATS على سياسات قطاع النقل البرى فى جمهورية مصر العربية، التقرير الابتدائى،

- مكتب الاستشارات الفنية ، القاهرة.
- ١٣- الهيئة العامة للتخطيط مشروعات النقل (٢٠٠١) تنمية دور النقل بالحاويات لدعم التجارة الخارجية في مصر ، التقرير النهائي ، المجلد الأول : التقرير الأساسي ، مركز بحوث ودراسات الهندسة المدنية ، كلية الهندسة، جامعة القاهرة.
- ١٤- اللجنة الاقتصادية والاجتماعية لغربي آسيا- الإسكوا (٢٠٠١) تسهيل نقل البضائع الدولية في منطقة الإسكوا. المجلد الأول ، الخلاصة والنتائج والتوصيات ، الأمم المتحدة ، نيويورك.
- ١٥- اللجنة الاقتصادية والاجتماعية لغربي آسيا- الإسكوا (١٩٩٩) الوضع الراهن وألتصورات المستقبلية لتطوير الاساطيل البحرية التجارية ودورها في نقل التجارة البحرية في منطقة الإسكوا: نظرة إقليمية . الأمم المتحدة ، نيويورك.
- ١٦- الهيئة العامة للتخطيط مشروعات النقل (١٩٨٤) دراسة النقل الداخلي بالحاويات، الهوارى ، القاهرة.
- ١٧- الهيئة العامة للتخطيط مشروعات النقل (١٩٩١) دراسة اقتصاديات النقل : تكاليف التشغيل. التقرير النهائي ، الجزء الأول ، القاهرة.
- ١٨- بنك مصر (١٩٩٦) النشرة الاقتصادية ، العدد الثاني ، القاهرة.
- ١٩- ريم عبد العاطي (٢٠٠٢) تعظيم دور النقل النهرى في مجال نقل البضائع وأثره على قطاعي الطاقة والبيئة. رسالة ماجستير ، المعهد القومى للنقل ، القاهرة.
- ٢٠- سكك حديد مصر (٢٠٠٢) التقرير السنوى لنتائج الأعمال.
- ٢١- صائب نحاس (٢٠٠٠) النقل البرى في غياب النقل بالسكك الحديدية بين الدول العربية. مؤتمر النقل العربى الأول ، ١١-٨ ، أكتوبر ، القاهرة.
- ٢٢- عبد القادر لاشين (٢٠٠٠) المشاكل الاجرائية في منافذ العبور وعلاقتها بالنقل البرى وأثرها على التجارة العربية البنية . مؤتمر النقل العربى الأول ، ١١-٨ ، أكتوبر ، القاهرة.
- ٢٣- عبد القادر دياب (٢٠٠١) قطاع النقل وتحدياته المستقبلية، ورقة بحثية مقلمة للمناقشة في دائرة الحوار بعنوان: قطاع النقل وتحدياته في مصر، معهد التخطيط القومي، القاهرة.
- ٢٤- علي لطفي (٢٠٠٠) تحرير تجارة الخدمات وتأثيره على الاقتصاد المصري، المؤتمر السنوي لقسم الاقتصاد ، كلية التجارة ، جامعة عين شمس ٢٢، أبريل.

- ٢٥- علا سليمان الحكيم (١٩٨٨) النقل و التوطن الصناعي فى مصر: بحث التوطن الصناعى فى مصر عام ٢٠٠٠ ، مذكرة خارجية رقم ١٤٧٢ ، معهد التخطيط القومى ، القاهرة
- ٢٦- على زين العابدين هيكيل و آخرون (٢٠٠١) أثر تخفيف أيام العمل الأسبوعى على حركة النقليات بين المدن المصرية . المجلة العلمية للهندسة المدنية ، كلية الهندسة ، جامعة الأزهر ، العدد الأول
- ٢٧- فلاح سعيد جبر (٢٠٠٠) الامن الغذائي وقطاع النقل العربى وتحديات العولمة . مؤتمر النقل العربى الأول ، ١١-٨ ، ١١-٨ ، القاهرة
- ٢٨- فؤاد هاشم عوض (١٩٧٥) التجارة الخارجية والدخل القومى ، دار النهضة العربية ، القاهرة
- ٢٩- فتحى السيد التونى وأمين على أمين (٢٠٠٠) تقييم أداء شركة الإسكندرية لتداول الحاويات فى ضوء التحول من القطاع العام الى قطاع الأعمال العام. المجلة العلمية لطرق، العدد الثالث . ٢٠٠٠
- ٣٠- منتدى العالم الثالث (٢٠٠٠) مشروع ٢٠٢٠ : دراسة قطاع النقل . التقرير النهائي ، القاهرة
- ٣١- منى القاسم (١٩٩٨) الاصلاح الاقتصادي في مصر (الفصل السادس) ضرورة التوجه التصديرى للاقتصاد المصرى. مكتبة الاسرة، القاهرة
- ٣٢- منى القاسم (١٩٩٨) الاصلاح الاقتصادي في مصر (الفصل السابع): تجارب الاصلاح الاقتصادي في بعض دول العالم ونجاح التحول الى استراتيجية التوجه التصديرى. مكتبة الاسرة، القاهرة
- ٣٣- معهد التخطيط القومى (٢٠٠١) تحديث مصر: أعمال ندوات الثلاثاء ، القاهرة
- ٣٤- محمد عراقى (١٩٩٥) تقييم الاداء التصديرى فى مصر ، المجلة العلمية للاقتصاد والتجارة ، كلية التجارة ، جامعة عين شمس ، العدد الثاني
- ٣٥- محمود حمد (٢٠٠٠) النقل البرى العربى: واقع وطموحات . مؤتمر النقل العربى الأول ، ١١-٨ ، القاهرة
- ٣٦- مرفف صابونى (٢٠٠٠) السكك الحديدية حلقة هامة من حلقات النقل المتعدد

- الاغاظط. مؤقر النقل العربى الاول ، ١١-٨ ، ١٩٩٩ ، أكتوبر، القاهرة
- ٣٧ - محمد قدرى (١٩٩٩) دور اتحاد الشاحنين فى تنمية الاساطيل العربية ، استعراض
النقل فى بلدان الإسکوا ، نشرة النقل ، العدد العاشر ، اللجنة الاقتصادية و الاجتماعية لغربى آسيا ،
الأمم المتحدة ، نيويورك
- ٣٨ - مركز تنمية الصادرات المصرية (٢٠٠٢) الدليل الارشادى للمصريين الجدد ، وزارة
التجارة الخارجية ، القاهرة
- ٣٩ - مصطفى سيد أحمد (١٩٩٩) التبادل التجارى بين مصر و مجموعة دول الكوميسا ،
ندوة أثر انضمام مصر لمجموعة الكوميسا ١٣، مارس ، القاهرة
- ٤٠ - نبيل صفت (٢٠٠٢) دور الإسکوا فى تطوير نظام نقل متكامل فى الشرق العربى .
مؤقر النقل العربى الاول ، ١١-٨ ، ١٩٩٩ ، أكتوبر، القاهرة
- ٤١ - وزارة التجارة والتموين (١٩٩٩) أثر انضمام مصر لمجموعة الكوميسا ، ندوة على
هامش سوق القاهرة الدولية ، ١٣ مارس ، القاهرة
- ٤٢ - وزارة الاقتصاد والتجارة الخارجية (٢٠٠٠) النشرة الاقتصادية رباع السنوية ، أكتوبر-
ديسمبر ٢٠٠٠ ، القاهرة.
- ٤٣ - وزارة الزراعة (٢٠٠٠) بحث مشروع الطلب الحالى على السلع المطلوب نقلها مجتمدة او
مبردة و تحديد الطلب المتوقع و تحديد طاقة النقل المتاحة لنقل هذه السلع ، القاهرة.
- ٤٤ - وزارة النقل البحرى (١٩٩٩) بنك معلومات النقل البحرى ، الاسكندرية
- ٤٥ - مين الحماقى (٢٠٠٠) أثر تحرير تجارة الخدمات على قطاع النقل المصرى، المؤقر السنوى
لقسم الاقتصاد، كلية التجارة ، جامعة عين شمس ، ٢٢ ، أبريل
المراجع الأجنبية

1. Ali El-Meazawi and A. Lasheen (1994). **Changes on Road Freight Transport Market in Egypt and Their Impacts on the Performance and the Future of Public Enterprise Transport Companies.** Cairo. Egypt
2. Ballou Ronald H. (1992). **Logistick Management.** Prentice Hall

- Int.. Academic Service. Schoonhoven.
3. Central Agency of Public Mobilization and Statistics CAPMS (2000). **Statistics Year Book 1993-1999**
4. Coyle. J etal (1992). **The Management of Business Logistics.** Fifth Edition. West Publishing Company. United States of America
5. Davis and Herbert. W. (1988). Distribution Costs Performance in Selected Industries. **Annual Conference Proceeding. Volume 1.** Council of Logistics Management. Boston
6. Daniels J. and Stan Gunningham (1990). Selected Legislation of the 1990S and the Effects on the Trucking Industry: A system Perspective. **Transportation Practitioners Journal 57 No. 3. 289-303.**
7. European Free Trade Association EFTA (1999). **Trader's ABC. A Trade Facilitation Manual 1-Trade Basics.**
8. Economic and Social Commission for Western Asia ESCWA (2001). Methodology Framework for the Integrated Transport System in the Arab Mashreq (**IISAM-Framework**) Vol. II. A policy-Sensitive Model for predicting International Freight Flows (Trade). United Nations. New York
9. Fathey Al-Tony (2001). Economic and Financial Implications for Utilizing Freight Carrying Capacity of Egypt Rail. **Journal of Economics and Commerce. Vol. 2.** Faculty of Commerce. Ain Shams University
- 10- Fathey Al-Tony (2002) **Transport Sector and Egypt Exports, Review Article,** Egyptian National Institute for Transport, Cairo.
10. Haberler. G. (1950). **The Theory of International Trade.**

London.

11. Japan International Cooperation Agency JICA (1993). **The Study of the Transportation System and The National Road Transportation Master Plan. Main Report. Volume 1. Transport Planning Authority.** Cairo. Egypt
12. Japan International Cooperation Agency JICA (1996). **The Master Plan Study for Egyptian National Railways. Interim Report.** Cairo. Egypt
13. Japan International Cooperation Agency JICA (2002). **Greater Cairo Transport Study. Progress Report (2).** Chapter 8: Cargo Transport. Cairo. Egypt
14. Kearney. A T (1993). **Logistics Management.** London
15. Myint H (1958). **The Classical Theory of International Trade.** London
16. Mill. J. S. (1929). **Principles of Political Economy.** London
17. Martin T. Slijper (1996). Choosing the Freighting Mode. **Working Paper. UK**
18. Maritime Policy and Management (1994). Shipper's Councils : Role and Responsibility- A Western View. **Vol. 21. No. 4**
19. Nash C A (1982). **Economics of Public Transport.** Longman. London
20. Ohlin. B. (1957). **Interregional and International Trade.** London
21. Porter. Michael E. (1990). The Competitive Advantage of Nations. **Harvard Business Review. USA**

-
22. Ricardo D. (1951). **The Principles of Political Economy and Taxation.** Cambridge University Press.
23. Reform Design and Implementation Unit RDI (1991). **Horticulture: Recommendations for the Future. USAID Agricultural Policy Program.** Cairo. Egypt
24. Reform Design and Implementation Unit RDI (2000). **RDI Newsletter.** USAID. Cairo. Egypt
25. Said El-Nagar (1996). **The Uruguay Round and the Arab Countries.** International Monetary Fund. Washington D C. USA
26. The World Bank (1995). **The Use of Sectorial and Project Performance Indicators in Bank-Financed Transport Operations. Discussion Paper. Report TWU 21.** Washington D C
27. The World Bank Group (2002). **World Development Indicators Database.**
28. The World Bank (1988). **Arab Republic of Egypt: Plan of Actions for Export Promotion.** USA
29. Thompson L. S. (1992). **Railway Operations and Efficiency: an International Prospective. PTRC Summer Annual Meeting. Proceedings of seminar K. reshaping railways. 14-18 Sep..** University of Manchester. UK