

تقييم لأوضاع المناطق الاقتصادية الحرة داخل الدول العربية : الأداء والخصائص الأساسية

ترجمة: مريم رؤوف فرج**

مقدمة

يعتبر ظهور المناطق الاقتصادية الحرة ابتكاراً موسسياً هاماً وقد انتشرت هذه المناطق على الساحة الاقتصادية خلال الخمس والعشرين عاماً الماضية. واكتسبت المناطق الاقتصادية الحرة أهمية متزايدة خصوصاً في الدول النامية التي تسعى إلى جذب الاستثمارات الأجنبية مع تقديم تنازلات ضريبية وتعريفية (جمالية) بالإضافة إلى اتخاذ إجراءات إدارية ملائمة بهدف تشجيع التجارة والنمو.

وقد ازداد عدد المناطق الاقتصادية الحرة على مستوى العالم ومن المتضرر أن يرتفع عددها في المستقبل. حيث يسود الاعتقاد بأن إنشاء منطقة اقتصادية حرة سوف يساهم في جذب الاستثمارات الأجنبية والنهوض بال الصادرات وبالتالي زيادة الإيرادات من النقد الأجنبي وخلق فرص عمل جديدة . ومن المتوقع أن تحدث هذه الأهداف آثاراً إيجابية على اقتصاد الدولة المضيفة وبالتالي على مستويات المعيشة بها.

* هذه ترجمة جزء من دراسة بعنوان :

Jamil Tahir, An Assessment of Free Economic Zones (FEZs) in Arab Countries : Performance And Main Features, Working Paper 9962

** أ. مريم رؤوف فرج : باحث مساعد بمركز العلاقات الاقتصادية الدولية - معهد التخطيط القومي.

واستناداً على هذه الافتراضات دأبت العديد من الدول العربية على إنشاء مناطق اقتصادية حرة في محاولة لتحقيق الأهداف السابق ذكرها. وقد ظهرت المناطق الاقتصادية الخاصة في بداية القرن العشرين في عدن. وفي الخمسينيات أنشأت كل من لبنان وسوريا مناطق حرة بينما ظهرت في السبعينيات في المغرب ثم تبعتها مصر والأردن وتونس في بداية السبعينيات والامارات العربية المتحدة في منتصف الثمانينيات. ويوجد حتى الآن أكثر من ٢٧ منطقة اقتصادية حرة تعمل داخل الدول العربية والقليل منها في طريقه للإنشاء، داخل قطر والبحرين والسودان والكويت.

إلا أن هذه المناطق الحرة تواجه عدة مشكلات على المستويات الكلية والجزئية والقطاعية مما أدى إلى تحقيق درجة محدودة من النجاح. حيث يعتمد نجاح هذه المناطق الحرة على عوامل اجتماعية واقتصادية وجغرافية. ومع وجود بعض الاستثناءات لم تتمكن المناطق الاقتصادية الحرة في الدول العربية من جذب أحجام كبيرة من الاستثمارات الأجنبية أو من جلب ايرادات متزايدة من النقد الأجنبي. ويتطلب ذلك إعادة تقييم للإجراءات التي يتم اتخاذها حالياً داخل المناطق التي تعاني من وجود مشكلات وعقبات تواجه المستثمرين وتعوق عمل شركاتهم.

وساهم الاتجاه نحو التحرير الاقتصادي من ناحية والتطورات التي تشهدها الساحة الدولية مثل اتفاقيات منظمة التجارة الدولية من ناحية أخرى في تزايد الاهتمام بإنشاء المناطق الاقتصادية الحرة. واتساقاً مع البند رقم ٢٤ من اتفاقية الجات والذي يسمح بإنشاء مناطق التجارة الحرة والاتحادات الجمركية في ظل شروط معينة واعتماداً على المبادرة السابقة التي بذلتها الدول العربية في سبيل التعاون والتكامل، دخلت منطقة التجارة الحرة العربية -والتي تم اطلاقها في عام ١٩٨١ - حيز التنفيذ في يناير عام ١٩٩٨ . ومن الجدير بالذكر أن من أهم القضايا التي لازالت عالقة داخل منطقة التجارة العربية الكبرى هي كيفية التعامل مع منتجات المناطق الاقتصادية الحرة الموجودة داخل منطقة التجارة الحرة العربية .

وفي هذا الإطار تمثل أهداف هذه الدراسة في :

أولاً : إلقاء الضوء على مصطلح ومفهوم المناطق الاقتصادية الحرة ومدى أهميتها للدول العربية وتقييم أهمية المناطق الاقتصادية الحرة ودورها في النهوض بالنمو الاقتصادي داخل الدولة المضيفة .

ثانياً : القاء الضوء على تطور المناطق الاقتصادية الحرة في الدول العربية أو بمعنى آخر دراسة خصائصها الأساسية .

ثالثاً : تقييم أداء المناطق الاقتصادية الحرة داخل الدول العربية ودورها في التصدير وتشغيل العمالة والتجارة ... الخ ، وذلك من خلال اسلوب المقارنة بين المعلومات والبيانات وتحليل المشكلات .

وتنقسم الدراسة الى ثلاثة اجزاء رئيسية : يناقش الجزء الأول الإطار النظري للمناطق الاقتصادية الحرة بشكل عام . ويستعرض أولاً مفهوم المناطق الاقتصادية الحرة والمصطلحات والتعرifات المختلفة المرتبطة بها مثل مناطق التصنيع الموجهة للتتصدير ومناطق التجارة الحرة ... الخ . ثم يناقش محددات نجاح أو فشل المناطق الاقتصادية الحرة مثل الموقع والاستقرار السياسي .. الخ . وثالثاً يستعرض الآثار الاقتصادية المحتملة للمناطق الاقتصادية على غو اقتصاديات الدول المضيفة مثل النهوض بالتصدير والعمالة والاستثمار .. الخ ، ويتناول الجزء الثاني تطور المناطق الاقتصادية الحرة داخل الدول العربية ويفطى الخصائص الأساسية للمناطق الاقتصادية الحرة مثل الأهداف والهيكل والحوافز والإدارة وبعض القضايا القانونية ذات الصلة . وتكرس الدراسة الجزء الثالث لتقييم مدى نجاح أو فشل المناطق الاقتصادية الحرة في الدول العربية استناداً على البيانات المتوافرة حول الصادرات والواردات والاستثمارات والعمالة .. الخ . ثم تنتهي الدراسة بمجموعة من الاستخلصات والتوصيات .

أولاً: الإطار النظري للمناطق الاقتصادية الحرة :

يوجد إطار محدد يتولى تعريف المناطق الحرة ويشتمل على وضع تعريف للمناطق وأثرها على غو الدول المضيفة بالإضافة إلى تحديد عناصر النجاح والفشل.

١ - تعريف ومفهوم المناطق الحرة

لا يوجد تعريف واضح وقاطع للمناطق الاقتصادية الحرة . كما أن الحاجة الى وضع مصطلح دقيق تتعدى مسألة التوضيح البسيط حيث توجد قضايا جوهوية ترتبط باستخدام عدة مصطلحات مثل المنطقة الحرة ومنطقة التجارة الحرة ومنطقة التصنيع الموجه للتتصدير ... الخ . وبصفة عامة فإن المنطقة الاقتصادية الحرة هي "منطقة محددة جغرافيا حيث تجري أنشطة معينة من النشاط الاقتصادي

يتم اعفائها من بعض الضرائب والقواعد التي يتم تطبيقها في باقي اقتصاد الدولة^(١). أو بكلمات أخرى يتم تصميم المناطق الاقتصادية بشكل يعفيها من الرسوم الجمركية والقيود على الاستيراد مما يوفر بيئة جاذبة للاستثمار والتكنولوجيا للنهوض بالتصدير وخلق فرص العمل^(٢). وعلى الجانب الآخر، تعتبر مناطق التجارة الحرة أو المناطق الحرة التجارية مناطق تخزين السلع وإعادة تصديرها للدولة الضيفة أو إلى الخارج دون إجراء أي تحويل جوهري عليها^(٣). وبالتالي فالسمة الرئيسية لمنطقة التجارة الحرة هي قيام الدولة الضيفة بعدم تطبيق الضرائب أو القيود التجارية على العاملات التجارية داخل وخارج المنطقة وعلى الأنشطة التي تجري داخلها^(٤).

- ويطلق مصطلح "مناطق التصنيع الموجه للتصدير" على مناطق التجارة الحرة التي تشتمل على الأنشطة الصناعية الموجهة للتصدير. وهذه المنطقة هي مكان صناعي للإنتاج المخصص أساساً للتصدير حيث يتم تطبيق مبدأ حرية التجارة داخله^(٥). وكما يتضح من اسمها تختص مناطق التصنيع الموجه للتصدير بالأنشطة التصنيعية بالإضافة إلى إجراء بعض الأنشطة التجارية أيضاً داخل بعض مناطق التصنيع الموجه للتصدير. وبالتالي يبدو مصطلح منطقة التصنيع الموجه للتصدير EPZ أكثر ملائمة من المصطلحات الأخرى لمنطقة التجارة الحرة أو منطقة التصدير الحرة ... الخ.

وبالرغم من اختلاف وتتنوع المصطلحات والمفاهيم والتعريفات المستخدمة في التعبير عن المناطق الاقتصادية الحرة إلا أن هذه المناطق تعتبر جزءاً من الأراضي ذات السيادة الوطنية للدولة والتي يتم تخصيصها بشكل ما في تخزين السلع ذات الأصل الأجنبي أو بيعها أو شرائها معفاة من التعريفة الجمركية. وبكلمات أخرى إنها منطقة أشبه بما يكون سوق أو مخزن معفياً من الجمارك والتي وبالرغم من كونها تقع داخل الحدود الوطنية إلا أنها تعتبر من الناحية الضريبية واقعة خارج الحدود^(٦) وسيستخدم هذا التعريف داخل هذه الدراسة للتعبير عن المناطق الحرة.

٣- أثر المناطق الاقتصادية الحرة على اقتصادات الدول الضيفة

أ- دعم التجارة والنمو

من المتوقع أن تفتح المناطق الاقتصادية الحرة آفاقاً واسعة أمام اقتصادات الدول الضيفة . حيث إنها لن تولد مكاسب بشكل عام فقط لكنها أيضاً تستمد أهميتها وجاذبيتها من كونها تمثل

نقطة البداية في طريق التصنيع.

وتسعى الدول إلى تحقيق أهداف مختلفة من وراء إنشاء مناطق اقتصادية حرة إلا أن العديد من هذه الأهداف تبدو متماثلة. وتمثل الأهداف قصيرة الأجل للدول المضيفة من وراء إنشاء مناطق حرة في زيادة الصادرات وإيرادات النقد الأجنبي وتوليد فرص العمل وحفز الاستثمارات والتعجيل بالتنمية الإقليمية. أما في الأجل الطويل فتأمل الدول المضيفة في إسهام هذه المناطق في نقل التكنولوجيا واكتساب المهارات الإدارية وتطويرها وتعزيز الروابط مع باقي القطاعات الاقتصادية داخل الدولة المضيفة^(٧).

بـ- جذب الاستثمارات الأجنبية (التدفقات الرأسمالية)

بعد التعاون مع المستثمرين الأجانب أحد الوسائل التي يمكن بواسطتها اقتصاد نامي صغير من النهوض بال الصادرات وتعزيز الروابط المنظمة مع الأسواق الدولية مما يسهم ليس فقط في جلب رؤوس الأموال بل أيضاً في تطوير نظم الإدارة والتسويق.

وبالتالي فإن المنطقة الحرة التي تتسم بالادارة الجيدة وتلتزم بحرية التجارة وتحتاج بالعديد من المحفزات والتسهيلات تعتبر أكثر جذباً للاستثمار الأجنبي مقارنة بالأماكن الأخرى داخل اقتصاد البلد المضيف^(٨).

إن المناطق الاقتصادية الحرة - وخصوصاً ١٦٢ مناطق التجارة الحرة داخل الدول النامية يمكنها أن تؤدي إلى زيادة التدفقات الرأسمالية والتي من شأنها أن تحدث تأثيراً محتملاً على رفع مستوى الرفاهة الاقتصادية. ويعتقد الكثيرون أن الضوابط وإجراءات الحماية داخل العديد من الدول النامية مثل عقبات حقيقة أمام تدفق رؤوس الأموال . وبالتالي مثل المناطق الحرة التي تزيل هذه العقبات أماكن جاذبة لتدفقات رأس المال مما يساهم في رفع انتاجية العمالة وتوليد روابط أمامية وخلفية وزيادة إيرادات الضرائب على الدخل المفروضة على أرباح الشركات الأجنبية وتترجم هذه الإيرادات في شكل مكاسب على صعيد الرفاهة كما تساهم في تحقيق التنمية في الأجل الطويل^(٩).

وتحتاج أغلب الدول النامية إلى حفز الاستثمار لتحقيق معدل مرضى من النمو الاقتصادي. وتعتبر المناطق الحرة وسيلة لجذب الاستثمار خصوصاً الأجنبي منه لأنها "تعتبر نافذة تستعرض من خلالها الدولة المضيفة قدرتها على جذب الاستثمار الأجنبي إلى داخل البلاد"^(١٠). ويمول الإنفاق

الاستثمارى بواسطة تدفقات رأس المال الأجنبى وبالتالي لا يتم ذلك على حساب أى اهدار لتكلفة الفرصة البديلة فيما يتعلق بالموارد الرأسمالية النادرة التى تمتلكها الدولة.

ومن الواضح أن الدول النامية بصفة عامة والدول العربية بصفة خاصة تحتاج الى تكوين رأسمالى هائل من قبل القطاع الخاص لحفز النمو الاقتصادي - ومن المنتظر أن يساهم الاستثمار الأجنبى الموجه إلى المناطق الحرة فى تحقيق هذا الهدف^(١١).

جـ- النهوض بالتصدير وزيادة الإيرادات من النقد الأجنبى

تسعى معظم الدول المضيفة التى تقوم بإنشاء مناطق اقتصادية حرة - وخصوصاً مناطق التصنيع الموجه للتصدير - إلى زيادة الصادرات والإيرادات من النقد الأجنبى. وقد انخرطت معظم الدول النامية - خصوصاً بعد تحقيق الاستقلال - في تطبيق سياسات صناعية تعتمد على الإحلال محل الواردات. ولكن نتيجة محدودية أسواق هذه الدول - وهو ما كان يشكل قيداً على حل مشكلة النقد الأجنبى - بدأت الدول النامية في إعادة النظر في سياساتها الصناعية وتبني سياسات جديدة تتجه نحو أسواق التصدير. ومن ثم شرعت هذه الدول في إنشاء مناطق التصنيع الموجه للتصدير كوسيلة للنهوض بال الصادرات.

كما اتجهت العديد من الدول النامية إلى الإسراع في إنشاء المناطق الحرة لمواجهة مشكلة العجز في ميزان المدفوعات. ويقتضي الكثيرون بقدرة مناطق التصنيع الموجه للتصدير في تحقيق أسلوب جوهري صافى في حساب ميزان المدفوعات الخاص بالدولة النامية. ولكن ومن جهة أخرى فإن استيراد كمية ضخمة من المواد الخام والسلع الوسيطة يؤدي إلى انخفاض الأسهام الصافية بشكل كبير مقارنة بالأسهام الإجمالي المتولد من زيادة قيمة الصادرات. كما من المتوقع أيضاً أن ترتفع إيرادات النقد الأجنبى المتولد من المناطق الحرة بشكل كبير مع زيادة نسبة الإشغال داخل المناطق الحرة كما سترتفع مرة أخرى ب مجرد الوفاء بالالتزامات الاقترانية بشكل كامل^(١٢).

ـ٣ـ خلق فرص العمل :

إن الهدف الهام التالي من وراء إنشاء منطقة اقتصادية حرة هو توليد فرص عمل لقوه العمل المتزايدة. وقد انعكست الرغبة في خلق فرص للعمل داخل الأهداف المعلنة لإنشاء العديد من المناطق الحرة الموجودة داخل الدول ذات الفائض في قوة العمل مثل مصر والأردن وسوريا ... الخ. وفي مصر

يتمثل جزء من الهدف الرئيسي في "خلق فرص للعمل وتحسين مهارات العمل" وفي الأردن "خلق فرص عمل جديدة للأردنيين وتحسين مهاراتهم" وفي سوريا "خلق فرص العمل والارتقاء بالمهارات المحلية" ^(١٣).

٤. نقل التكنولوجيا والمهارات الإدارية :

تأمل الدول المضيفة في أن تستخدم المناطق الحرة كنافذة تقدم التكنولوجيا الجديدة للاقتصاد المحلي من خلال تشجيع الشركات على نشر هذه التكنولوجيا ^(١٤). ويعتقد الكثيرون أن للصناعات البسيطة دوراً محدوداً في نقل التكنولوجيا بشكل مباشر ^(١٥) إلا أن الصناعات التي تتسم بعدم التعقيد التكنولوجي تساهم أيضاً بدورها في نقل التكنولوجيا. ويحدث ذلك بواسطة الفنيين والمديرين الأجانب الذين يعملون معاً ومن خلال حركة العمالة (انتقال العاملين) ومن خلال البائعين الأجانب إلى الشركات المحلية وهكذا ^(١٦). وحتى تتحقق عملية نقل التكنولوجيا بشكل فعال وشمر ينبغي أن يكون المناخ جاذباً للاستثمار (خارج المناطق) مثل تحرير الواردات وتحrir الأسواق ... الخ .

٥. الروابط الأمامية والخلفية مع الاقتصاد المحلي

تعتبر طبيعة الروابط (التشابكات) بين المناطق الحرة من جهة والاقتصاد المحلي من جهة أخرى من أهم القضايا الرئيسية. وكلما ازدادت هذه الروابط كثافة كلما تمكنت هذه المناطق من توليد مكاسب طويلة الأجل .

كذلك يعتبر البناء، والتشييد والكهرباء، والنقل والمواصلات من أهم أشكال التشابكات مع اقتصاد الدولة المضيفة. هذا بالإضافة إلى الآثار المتولدة من مضاعف الإنفاق من خلال دخل قوة العمل وخلق الطلب على السلع الاستهلاكية في الدول المضيفة ^(١٧). ولكن تبدو الروابط الخلفية مع الاقتصاد المحلي محدودة النطاق. وباستثناء الدول النامية المتقدمة والتي نجحت في تبني الاستراتيجيات ذات التوجه نحو التصدير مثل كوريا وไตايوان يبدو من النادر النجاح في توليد روابط خلفية جوهرية داخل المناطق الحرة ^(١٨).

ثانياً : معايير إنشاء المناطق الحرة : عناصر النجاح

حتى تتمكن المنطقة الحرة من تحقيق النجاح ينبغي تحديد العوامل التي تسهم في جذب

الاستثمار اليها. وكلما توافرت المعلومات المتاحة للسلطات المسئولة عن المناطق الحرة حول العوامل المحددة لإنشاء منطقة حرة داخل منطقة معينة كلما أصبحت هذه السلطات أكثر قدرة على توفير المعلومات المحورية للشركات المعنية^(١٩).

وقد توصلت الدراسات التي أجريت حول المناطق الحرة داخل الدول النامية الى مجموعة من المعايير المؤثرة على قرار الاستثمار داخل المنطقة الحرة وهي كالتالي:

١. الاستقرار السياسي

يعتبر الاستقرار السياسي هو اكثـر العوامل أهمية في جذب رؤوس الأموال إلى الدولة المضيفة. وتتراجع الشركات الأجنبية عادة عن الاستثمار داخل الدول غير المستقرة سياسيا حيث قد تتعرض مصالحها للتهديد. وبالتالي يلعب المناخ المستقر سياسيا واقتصاديا دورا هاما في تأسيس المناطق الحرة وتحديد مدى نجاحها.

٢. الالتزام بالاقتصاد الحر (الانفتاح)

إن من أهم مقومات اندماج اقتصاد نامي داخل السوق العالمي : تبني سياسة ملائمة لسعر الصرف وسياسة مناسبة تحكم التجارة الخارجية مع وجود بيئة تنظيمية ملائمة للاستثمار.

وفي حالة وجود تعريفات أو قيود على الواردات ينبغي أن تستهدف سياسات تشجيع التصدير من المصادرين مزايا التجارة الحرة التي يتمتع بها منافسونهم على مستوى العالم. وبالتالي كلما إزدادت درجة التزام الدولة المضيفة بالاستثمار وحرية التجارة . . الخ كلما شعر المستثمرون الأجانب بامتلاكهمزيد من الضمانات وكلما أصبحت المنطقة الحرة أكثر جذبا للاستثمار الأجنبي.

٣. الموقع الاستراتيجي

ينبغي أن يتسم موقع إنشاء المناطق الحرة بالقرب من الأسواق الدولية الرئيسية، وحتى تتحقق المنطقة الحرة النجاح ينبغي أن تتمتع بموقع استراتيجي وجغرافي طيب أى القرب من طريق التجارة الدولية. فمثلاً يفضل الموقع الاستراتيجي الذي تتمتع به دبي في مفترق الطرق بين الشرق والغرب، أصبحت دبي المركز الرئيسي الذي يربط أوروبا بالشرق الأقصى، كما أن الروابط التقليدية التي ربطت بين دبي ودول الخليج العربي والبحر الأحمر وشـرق أفريقيا وشبه القارة الهندية قد عزـزـت فرص

نجاح المنطقة الحرة داخل جبل على.

وقد تطورت النظريات المتعلقة موقع الأنشطة التصنيعية عبر التاريخ^(٢٠). يوجد عدة محددات أو عوامل تؤثر على القرارات الاستثمارية مثل تكاليف النقل وتكاليف العمالة والمزايا التسويدية والقرب من الصناعات المساعدة^(٢١). ويعرف بعض الاقتصاديين الموقع الأفضل باعتباره ذلك الموضع حيث يمكن خدمة عدد معين من المشترين بأقل تكلفة كافية. وفي هذا الإطار تشتمل نظرية الموقع على منحني الطلب والتكلفة^(٢٢).

٤ . توافر العمالة وانخفاض تكلفة العمالة

تهتم الشركات الأجنبية بتخفيض تكاليف الانتاج وبالتالي تعتبر تكلفة العمالة من أهم العوامل التي تؤثر على جذب الاستثمار الأجنبي إلى المناطق الحرة، ومن ثم تعزز من فرص نجاح هذه المناطق .ولكن مؤخرًا - لأسباب عديدة - بدأ عنصر تكلفة وتوافر العمالة يفقد جزءاً من أهميته في مواجهة تصاعد أهمية عوامل أخرى ذات طبيعة كمية مثل ظروف وتكاليف النقل وشروط إنشاء الشركات.

٥ . توافر مستوى جيد من المرافق والبنية الأساسية

بعد توافر البنية التحتية وخدمات أخرى من الشروط الضرورية التي تعزز فرص نجاح المنطقة الحرة. وتعنى بذلك توافر نظم جيدة من النقل والاتصالات بالإضافة إلى وجود نظام إداري جيد بعيداً عن البيروقراطية.

وقد تعززت فرص نجاح المنطقة الحرة في جبل على في دبي بشكل واضح بفضل توافر ميناء بحري متتطور وممكناً جوياً متتطور مع وجود مدينة بضائع وتطبيق نظام cargo village والتوثيق (MDS) ولتعزيز فرص نجاح المناطق الحرة ينبغي أن تشتمل مرافق البنية التحتية على مستودعات لتخزين السلع ذات تكلفة منخفضة ومخازن التبريد والمخازن المفتوحة ومرافق نقل التجزئة وتوفير مصادر الطاقة ونظم الدعم ذات الكفاءة المرتفعة من خلال نظام الهندسة والبيانات. بالإضافة إلى العمل على حرية تدفق رؤوس الأموال واغفاء الأرباح أو الإيرادات من الضرائب.

ثانياً: المناطق الاقتصادية الحرة داخل الدول العربية : الاتجاهات والخصائص الرئيسية :

تتمتع الدول العربية بموقع جغرافي متميز يتبع لها أن تلعب دور الجسر الذي يربط بين ثلاث قارات آسيا وأوروبا وأفريقيا. وقد ساهم الموقع الاستراتيجي للدول العربية الواقع داخل مفترق الطرق

بين الشرق والغرب في بروز أهميتها في التجارة الدولية حيث تعتبر الدول العربية بثابة بابات هامة لعدد كبير من الأفراد إذ تعد نقاط التقاء رئيسية لأسوق الانتاج والاستهلاك^(٢٣).

وقد جذبت فكرة إنشاء المناطق الحرة الانتباه داخل الدول العربية خصوصاً في ظل الاتجاه العام داخل المنطقة نحو التحرير والعلوة.

ويوجد الآن مناطق حرة في الأردن والإمارات العربية المتحدة وسوريا ولبنان ومصر وتونس والمغرب وجيبوتي واليمن. كما يجري إنشاء مناطق حرة في قطر والبحرين والكويت. ولكن تحتاج المناطق الحرة داخل الدول العربية إلى تقييم دقيق قبل التفكير في إنشاء مناطق حرة جديدة خصوصاً في ظل التطورات الدولية مثل ترتيبات منظمة التجارة الدولية واتجاهات العولمة وظهور التكتلات الاقتصادية الجديدة.

أ- تطور المناطق الاقتصادية الحرة في الدول العربية : الاتجاه العام

شهدت الخمس والعشرون عاماً الماضية انتشاراً سريعاً للمناطق الحرة في الدول العربية. كما شهدت هذه الفترة أيضاً توسيعاً سريعاً لأنشطة الشركات متعددة الجنسية والتي تزامنت مع اتساع نطاق العولمة والتطورات الاقتصادية الجديدة ويوجد الآن أكثر من ٢٧ منطقة اقتصادية حرة في ٩ دول عربية على الأقل واربع مناطق أخرى في طريقها للإنشاء، في ٤ دول أخرى (انظر الجدول رقم ١) .

وقد أنشأت مصر ٧ مناطق اقتصادية حرة منذ عام ١٩٧٥ في الإسكندرية ومدينة نصر في القاهرة وبور سعيد وقناة السويس والإسماعيلية وسفاجا في البحر الأحمر ودمياط^(٤٤).

ومن ناحية أخرى بدأت الأردن في إنشاء منطقتين حررتين في العقبة عام ١٩٧٣ والزرقا عام ١٩٧٨ . وقد توسيعت المنطقة الحرة في العقبة مؤخراً لتشتمل على مناطق حرة خاصة ومناطق حرة صناعية مثل المنطقة المتخصصة في الصناعات المعتمدة على الفوسفات وصناعة الحامض الفوسفوري والأسمدة الطبيعية. كما يوجد منطقتان تحت الإنشاء، المنطقة الحرة في مطار الملكة عليا الدولي والمنطقة الحرة أصحاب. وفي عام ١٩٧٦ تم إنشاء منطقة حرة صناعية مشتركة مع سوريا على الحدود بين الدولتين.

وكانت تستخدم المنطقة الحرة في اليمن (عدن) - والتي تعتبر من أقدم المناطق الحرة في المنطقة - كسوق حر للسلع والمنتجات الأجنبية. وفي عام ١٩٦١ قامت السلطات البريطانية بإلغاء

وضع هذه المنطقة (السوق) الحرة. وتخطط اليمن الآن إلى إنشاء منطقة حرة كبيرة في عدن، وتمثل المراحل الأولى والثانية لهذا المشروع في إعادة تأهيل الميناء والمطار في عدن بالإضافة إلى إنشاء أماكن للتخزين والحفظ. وينتظر أن يتم الانتهاء من هذه الإنشاءات بحلول عام ٢٠٠٥، وقد عهد إلى سلطات الميناء السنغافوري بناء الموانئ، وأماكن التخزين في المنطقة الحرة بعدن بتكلفة تقدر بـ ١٨٧ مليون دولار.

وفي عام ١٩٧٢ أنشئت المنطقة الحرة في طنجة في المغرب. وتقع بالقرب من المينا البحري، ويسمح قانون المناطق الحرة بالعمولات الدولية في حالة عبور السلع عبر المنطقة أولًا. كما يسمح القانون بالمبادلات التجارية المرتبطة بالسلع التي يتم تخزينها داخل أماكن تخزين تابعة للقطاع العام أو الخاص. ومن ناحية أخرى ترتبط تجربة تونس فيما يتعلق بالمناطق الحرة بال الصادرات الصناعية والقطاع المالي. وبهدف القانون رقم ١٩٧٢/٣٨ الصادر في أبريل عام ١٩٧٢ والمرتبط بال الصادرات الصناعية إلى توفير فرص العمل والاسهام في تخفيض عجز ميزان المدفوعات بالإضافة إلى التشجيع على استخدام التكنولوجيا الحديثة. وفي عام ١٩٩٢ أنشئت المنطقة الحرة في بيروت على مساحة قدرها ٤٦٠ ألف م٢ (أكرا) وموقع استراتيجي على البحر المتوسط بالقرب من دول القارة الأوروبية ودول الشرق الأوسط. كما يوجد أيضاً منطقة حرة في زارزيس. أما جيبوتي فقد أنشأت المنطقة الحرة داخل منطقة مينا جيبوتي التجاري في ١٩٧١/٦/١٩ استناداً إلى القانون رقم ٧/١٩٩٣، وينصب النشاط التجاري على هذه المنطقة مقارنة بالأنشطة الأخرى سواء كانت صناعية أو أخرى^(٢٥).

وبالإضافة إلى المناطق الموجودة بالفعل داخل الدول العربية يوجد العديد من المناطق الأخرى التي يجري إنشاؤها. فمثلاً، كانت لبنان تمتلك منطقة حرة في مينا بيروت إلا أنها تعرضت للدمار الكامل خلال الحرب الأهلية. ويجري الآن إنشاء المنطقة الحرة التجارية في مينا بيروت، ويتمثل الهدف طويل الأجل في إنشاء منطقة حرة صناعية في مقاطعة كارانتينا الواقعة شرق المينا^(٢٦). وبالتنسيق مع كل من الـ UNIDO تقوم الآن قطر بإنشاء منطقة حرة والتي كان من المقرر افتتاحها في عام ١٩٩٤، وتشابه المعايير المقدمة إلى المستثمرين في القطاع الصناعي مع تلك الموجودة في معظم المناطق الحرة. كما تخطط البحرين أيضاً لبناء مينا جديد كجزء من المنطقة الحرة الصناعية الجديدة التي سوف يتم إنشاؤها في الجزء الشمالي الشرقي للبلاد^(٢٧).

وشارفت الكويت على الانتهاء، من المراحل الأخيرة لانشاء المنطقة الحرة في ميناء شويخ استناداً على القانون رقم ٩٥/٢٦، وقاشياً مع خطة الخصخصة، قررت اللجنة العليا المشرفة على المناطق الحرة تكليف القطاع الخاص بالنجاز هذا المشروع^(٢٨). وقد حددت اللجنة الأهداف الرئيسية من وراء إنشاء المنطقة الحرة وتشتمل على: حفز الصادرات وتنويع القاعدة الاقتصادية في الكويت وتقليل الاعتماد على النفط. كما تسعى السودان أيضاً لإنشاء منطقتين حرتين: منطقة البحر الأحمر ومنطقة أبيجلي.

ومثل معظم المناطق الحرة في العالم تقع المناطق الحرة في الدول العربية داخل أو بالقرب من الموانيء الجوية أو الموانيء البحرية والحدود الدولية. وتجذب هذه الواقع الاستثمارات في مجال المنتجات منخفضة وعالية القيمة. إلا أن بعض المناطق الحرة قد تجد صعوبة في جذب الاستثمارات الأجنبية في حالة نقص الخدمات الضرورية للتصدير والصناعة.

وفي عام ١٩٩٨ وصل عدد المناطق الحرة في الدول العربية إلى ٢٧ منطقة حرة بالإضافة إلى عدد قليل تحت الإنشاء أو في طريقه للانشاء. إلا أن المنطقة الحرة في جبل علي هي الأكبر والأكثر نجاحاً كما سيتضح لنا لاحقاً.

٢- الخصائص الأساسية : الحوافز والتسهيلات وإدارة المناطق الحرة

تقدم المناطق الحرة داخل الدول العربية -كما يشير الجدول رقم (٢)- حوافز مالية وضريبية متنوعة إلى المستثمرين. وأهم هذه الحوافز هي الاعفاءات الضريبية والاستيراد المغنى من الجمارك.

أ- الحوافز الضريبية والمالية :

يستفيد المستثمرون في معظم المناطق الحرة داخل الدول العربية من الحوافز الضريبية العامة وأهم هذه الحوافز هي "الحرفيات الخمسة" والتي تشتمل على الضريبة على الدخل والتعرفات على الواردات والمحاصص على الاستيراد والضرائب على الممتلكات والرسوم. وقد يمتد الإعفاء من ضريبة الدخل إلى فترات قد تصل إلى عشرين عاماً. كما قد يكون الإعفاء كلياً أو جزئياً أو يمكن ربطه بإعفاءات أخرى. وتقدم معظم الدول اعفاءً ضريبياً يمتد لفترة من ٥ إلى ١٠ سنوات (انظر الجدول رقم ٢)^(٢٩). ويمتد الإعفاء من التعرفيفات على الاستيراد إلى فترة غير محددة وهو الركن الأساسي للمنطقة الحرة. وتشتمل الحوافز المالية على عدم وضع قيود على النقد الأجنبي والضمادات

المتعلقة بإعادة الأرباح للخارج وعودة رأس المال المستثمر للخارج. والدول التي تقدم هذه الاعفاءات هي مصر وسوريا والأردن والمغرب ودبي. كما توجد حواجز أخرى تمنعها الدول العربية للصناعات في معظم المناطق الحرة مثل الأسعار التفضيلية للكهرباء واستخدام المياه واستئجار الأراضي وتأجير منشآت المصانع.

وتحتختلف الدول العربية فيما بينها في مدى التنوع وفي الحوافز المالية والضريبية الممنوحة للمناطق الحرة. وتقدم المنطقة الحرة في جبل على أكثر الحوافز جنباً للمستثمرين حيث لا يوجد أي قيود على الملكية الأجنبية كما لا يوجد أي ضرائب شخصية أو دخلية كما أن الإعفاء من الضرائب على الشركات يمتد لأكثر من ٣٠ عاماً.

وباستثناء الحوافز الضريبية (الاعفاء الضريبي)، تقدم معظم المناطق الحرة حوافز مالية مثل الإعفاء من الضرائب على الأرباح وعدم وجود قيود على النقد الأجنبي. وتسمح معظم المناطق الحرة بحرية تحويل الأرباح منذ العام الأول للإنتاج كما تسمح بإعادة رأس المال الأصلي المستثمر بأكمله إلى الخارج بعد فترة قصيرة نسبياً تقدر لمدة ٣ سنوات (انظر الجدول رقم ٢).

بـ- الإعفاءات الجمركية : التعريفات على الواردات

فى معظم الدول العربية ,تعتبر المناطق الحرة مناطق معفاة من الجمارك داخل حدود الوطن كما لا تخضع الواردات من المواد الخام والسلع الوسيطة والآلات والمعدات إلى التعريفات الجمركية. كما لا تخضع معظم السلع المصنعة والمصدرة من المنطقة الحرة لضريبة المبيعات أو الرسوم .

وبجانب المزايا المتعلقة بالاعفاء الجمركي، تسم مبادرات الاستيراد والتصدير بالسرعة والسهولة في المناطق الحرة. وفي جبل على مثلاً، لا تستغرق اجراءات الاستيراد والتصدير إلا وقت قصير.

حـ- المبيعات والمشتريات المحلية :

لا يسمح للشركات العاملة داخل المناطق الحرة بالتنافس مع الشركات المحلية من خلال البيع داخل السوق المحلي حيث إن الأولى تتمتع بزيادة الإعفاء الجمركي. وتلجأ العديد من المناطق الحرة داخل الدول العربية إلى تقييد أو منع البيع داخل السوق المحلي. وتطالب بعض الدول الشركات العاملة في المناطق الحرة بالتنافس مع البائعين الأجانب كما في السوق الدولي.

وتبدو سوريا أكثر تحرراً فيما يتعلق ببيعات المنطقة الحرة، حيث إنها تسمح ببيع نحو ٢٠٪ من صادرات المنطقة الحرة داخل السوق المحلي^(٢٠). وتسمح بعض الدول العربية كالأردن مثلاً للمناطق الحرة ببيع منتجاتها داخل السوق المحلي تحت شروط معينة.

وبالرغم من عدم تشجيع الشركات العاملة بالمناطق الحرة على البيع داخل السوق المحلي إلا أن الدول العربية تشجعها على اجراء مشترياتها من السوق المحلي. مثلاً لا تخضع السلع المحلية التي يتم شرائها بواسطة المنطقة الحرة في دبي إلى ضرائب الرسوم. وفي بعض الدول تعتبر الآلات والمأواد الخام الصناعية التي يتم شرائها من السوق المحلي من ضمن حواجز التصدير.

د- التسهيلات والإدارة :

تتمتع المناطق الحرة في الدول العربية بأنواع متنوعة من تسهيلات البنية التحتية والخدمات ويشتمل ذلك على الطرق والموانئ والمطارات ومرافق التخزين والمنشآت الصناعية.

وتشتمل الخدمات على الخدمات المادية مثل الكهرباء والمياه والاتصالات والخدمات التجارية مثل المصارف والتأمين والشحن والخدمات الاجتماعية مثل الرعاية الصحية والتسهيلات الغذائية ... الخ (انظر الجدول رقم ٣) .

وتقدم المنطقة الحرة في جبل على أكبر تسهيلات من حيث البنية التحتية^(٢١) . والتي تشتمل على ميناً حديث وفضاءً واسع ونظام اتصالات حديثة وتسهيلات ما قبل البناء. كما يتم توفير الطاقة بتكلفة رخيصة.

هـ- إدارة المناطق الحرة في الدول العربية :

وبالرغم من أن معظم المناطق الحرة في الدول العربية قد تم إنشائها ككيانات حكومية مستقلة إلا أن أسلوب ادارتها يختلف من دولة لأخرى. ويتم ادارة المناطق الحرة بواسطة سلطة منفصلة يطلق عليها في أحياناً متعددة هيئة المنطقة الحرة (انظر الجدول رقم ٣) . وبصفة عامة تكون هيئة المنطقة الحرة من ممثليين من وزارات متنوعة كما تتحمل هذه السلطة المسئولية أمام وزارة التجارة أو وزارة الصناعة. وبهذه الطريقة تضمن هيئة المنطقة الحرة الحصول على الدعم المناسب من قبل الحكومة. وعادة يوجد مكتب اداري مركزي داخل الهيئة للتواصل بين الشركات العاملة في المناطق الحرة والقطاعات الحكومية الأخرى مما يساهم في تقديم الاجراءات الادارية للمستثمرين بشكل مباشر

وسير (الشباك الواحد) .

وفي مصر مثلاً تتولى الهيئة العامة للاستثمار والمناطق الحرة مسؤولية ادارة المناطق الحرة من خلال تخطيط وتنسيق السياسات. وتعتبر الهيئة العامة جزءاً من وزارة الاقتصاد والتجارة الخارجية والمنوطه بتنظيم الاستثمار في مصر. ويتم النظم في مصر بالامركزية حيث يوجد مجلس مديرين لكل منطقة يختص بتحديد المشروعات وتأجير الخدمات.

وفي الأردن تقوم مؤسسة المنطقة الحرة بادارة المناطق الحرة. وتتسم المؤسسة بالاستقلالية النسبية وتعمل تحت اشراف وزير المالية الذي يرأس أيضاً مجلس المديرين. وبالاضافة الى وزير المالية يتكون مجلس المديرين من المدير العام للمؤسسة وممثل مندوب من الهيئات التالية: وزارة الصناعة والتجارة ووزارة المالية والجمارك ووزارة النقل والبنك المركزي.

وتحتل هيئة المناطق الحرة في جبل على في دبي سلطات أعلى مقارنة بالهيئات الأخرى. إذ أن الهيئة مسؤولة عن الاشراف على المنطقة الحرة كما انها تقوم بتقليل عدد الاجراءات المفروضة على الشركات العاملة داخل المنطقة وتزويده الشركات بالعمالة الفنية والمهنية والادارية. وتدار هذه الهيئة بواسطة مجلس يضم ٥ - ٣ أعضاء^(٣٢).

وفي سوريا تم تأسيس الهيئة العامة للمناطق الحرة وفقاً للقرار التشريعي رقم ١٨ الصادر في ١٨ فبراير ١٩٧١، وتحتكر الهيئة بالاستقلالية المالية والادارية وهي ملحقة بوزارة الاقتصاد والتجارة الخارجية ويتم إدارتها بواسطة مجلس مديرين. وتتولى هذه الهيئة عدة وظائف: تنظيم أنشطة المناطق الحرة وتنسيق اختصاصاتها بشكل يخدم الاقتصاد و يؤدي الى تطوير التبادل التجاري الدولي^(٣٣).

وبصرف النظر عن يقوم بادارة المنطقة ،تحتكر هيئة المنطقة الحرة عادة من مجموعة من الأقسام. وفضلاً عن الأقسام الرئيسية التي تتولى الأمور المالية والادارية فإن الهيئة قد تشتمل على أقسام تهتم بالترويج للاستثمارات والتسويق وتوظيف العمالة. وتعد هيئة المنطقة الحرة التي تتولى مسؤولية جبل على أفضل مثال على ذلك.

٣ . أداء المناطق الاقتصادية الحرة في الدول العربية : تقييم تحليلي

بصفة عامة يتم تقييم تجربة الدول العربية في انشاء المناطق الحرة بأنها تجربة ايجابية. ويستند تقييم المناطق الحرة عادة على تقييم الخبراء حيث إن المعلومات الكمية الخاصة باقتصادات هذه

المناطق في الدول العربية تتصف بالقدرة وتعامل الدول المضيفة مع هذه البيانات بشكل ينطوي على السرية. وبالتالي تعتمد الدراسات الخاصة بالمناطق الاقتصادية الحرة أساساً على البيانات التي يتم تجميعها بواسطة المجموعات البحثية.

وبالرغم من أن الاقتصاديين والسياسيين ينظرون إلى المناطق الحرة نظرة إيجابية، إلا أن مدى نجاح المناطق الحرة يختلف من دولة إلى أخرى. وفي سبيل تقييم مستوى أداء هذه المناطق في الدول العربية ينبغي أن نأخذ في الاعتبار الأمور التالية :

سوف يكون التقييم محدوداً ومعتمداً على البيانات المتاحة حول متغيرات معينة مثل الصادرات والواردات والاستثمارات.

سوف تقتصر البيانات المتاحة على بعض الدول العربية التي تصدر بيانات تفصيلية أو تلك التي تخرج الباحث في التوصيل إلى البيانات المتعلقة بها.

سوف يجري تقييم مستوى أداء المناطق الحرة من خلال أخذ أهداف المناطق الحرة في الدول العربية في الاعتبار أو يعني آخر العمل على تسليط الضوء على الأهداف التي تم إنجازها والأهداف التي لم يتم إنجازها.

أ. جذب الاستثمار الأجنبي ورأس المال الأجنبي

يمثل حفظ الاستثمار للوصول إلى معدل مقبول من النمو الاقتصادي هدفاً رئيسياً من أهداف إنشاء المناطق الحرة، ولقد أنشأت معظم الدول العربية المناطق الحرة بهدف جذب الاستثمار الأجنبي. (٣٤)

ويوضح الجدول رقم (٤) التدفقات الاستثمارية إلى المناطق الحرة في مصر وعدد المشروعات التي وافقت عليها الهيئة العامة للاستثمار. كما يشير الجدول إلى أن رأس المال المستثمر في المناطق الحرة في مصر لم يتجاوز ٢٠٣٥ بليون جنيه للفترة من ١٩٧٥ إلى ١٩٩٥ بواقع ٤٦٧ مشروعًا (٣٥). كما تشير البيانات أيضاً إلى ضعف الاستثمارات الموجهة نحو التصدير في مصر حيث أن معظم المشروعات تتصف بصغر الحجم ولم تتمكن هذه المشروعات من مواكبة الطلب في الأسواق الدولية. مما أدى إلى تقليل قدرتها على المنافسة الدولية، وبالتالي لم تتمكن هذه المشروعات من زيادة الصادرات بالشكل المطلوب.

وتهيمن مشروعات التخزين على الأنشطة الاستثمارية داخل المناطق الحرة وهذه المشروعات لا تتطلب ضخ مبالغ طائلة من رأس المال. ويمثل قطاع التخزين نحو ٦٩٪ من إجمالي المشروعات التي قررت الموافقة عليها في عام ١٩٨٤ بينما لا يمثل القطاع الصناعي إلا ١٨,٧٪ من هذه المشروعات^(٣٦). ولم تغير هذه الصورة منذ ذلك الحين وفي نهاية عام ١٩٩٣ وصل عدد مشروعات التخزين في المناطق الحرة في مصر إلى ٢٣١ مشروعًا في قطاع التخزين و ١٤٧ مشروعًا في قطاع الصناعة و ٤٦ مشروعًا في قطاع الخدمات^(٣٧). وبالرغم من ذلك انخفضت ايرادات التخزين مؤخرًا بسبب القرار الصادر بتحفيض أنشطة التخزين لصالح الأنشطة الصناعية.

ولم يتجاوز الاستثمار في المناطق الحرة - في المتوسط - ٨٪ من إجمالي الاستثمارات الخاصة التي دخلت إلى البلاد خلال الفترة الزمنية بأكملها مقارنة بنحو ٩٢٪ تتجه إلى مشروعات داخل البلاد^(٣٨). وهذا يعني أن المناطق الحرة في مصر لم تنجح في جذب أحجام كبيرة من الاستثمارات في شكل استثمار أجنبي مباشر خصوصا تلك التي تجدها الشركات متعددة الجنسية.

ويوضح مستوى المشاركة المصري في مشروعات المناطق الحرة عدم قدرة المناطق الحرة على جذب الاستثمار الأجنبي. ويشير الجدول رقم (٥) إلى ارتفاع نسبة المشاركة المصرية في المناطق الحرة، وترتفع نسبة المساهمة المصرية إلى نحو ٥٩٪ من إجمالي الاستثمارات بينما بلغت نسبة المساهمة العربية والأجنبية ٢٠٪ و ٢١٪ على التوالي.

ولا يختلف الحال كثيراً في كل من الأردن وسوريا، ومنذ إنشاء المناطق الحرة في الأردن عام ١٩٧٣، يغلب على مشروعاتها الطابع التجاري ، وفي عام ١٩٩١ تم إنشاء ١٧ مشروعًا استثماريا صناعيا ، وفي عام ١٩٩٥ ارتفع العدد إلى ٢٩ مشروعًا فقط.

يحدد مصدر رأس المال المستثمر - إلى حد بعيد - قدرة المنطقة على جذب الاستثمار الأجنبي. ويشير الجدول رقم (٦) إلى أن ٨١٪ من رأس المال المستثمر في المناطق الحرة في الأردن يأتي من مستثمرين أردنيين بينما ١٩٪ من مستثمرين أجانب. ويتناقض هذا الواقع مع فكرة إنشاء المناطق الحرة بهدف جذب الاستثمار الأجنبي.

وفي سوريا قامت المناطق الحرة بجذب استثمارات أجنبية ضئيلة نسبياً وخصوصاً في الفترة التي تلت عام ١٩٩١ حين صدر القانون رقم ١٠ والذى منع حواجز كبيرة إلى المستثمرين في المناطق

الحرة. وفي عام ١٩٩٤ وصل عدد الشركات المستثمرة في المناطق الحرة في سوريا إلى ١٥٣ شركة من بينهم ١٣ شركة أجنبية فقط (٨,٥٪).

وتعد المنطقة الحرة في جبل على في دبي من الحالات الناجحة ضمن المناطق الحرة في الدول العربية. وفي عام ١٩٩٠ وصل عدد الشركات العاملة في المنطقة الحرة إلى ٢٧٦ شركة ثم ٣٧٧ في عام ١٩٩٢ و ٧٨٥ في عام ١٩٩٥ (أنظر الجدول رقم ٧). وبالرغم من ذلك وصل عدد الشركات المزدهرة إلى ١١٢٥ شركة من ٧٢ دولة عام ١٩٩٧ . وبلغ إجمالي الاستثمار في المنطقة الحرة في جبل على نحو ٥٠ مليون دولار (٥٠٠ مليون درهم) عام ١٩٨٦^(٣٩) ثم ارتفع إلى ٦٠٠ مليون دولار عام ١٩٩٠ ثم إلى ٣٠٠ مليون دولار عام ١٩٩٤^(٤٠) (أى بنسبة زيادة قدرها ٦٠٠٪ في خلال ٤ سنوات).

ويشير الجدول رقم (٧) إلى أن الشركات الإماراتية تمثل فقط ١٨٪ من إجمالي الشركات داخل المنطقة الحرة في عام ١٩٩٥ و ٢٠٪ عام ١٩٩٢ مقارنة بـ ٧٪ و ٦٨٪ للشركات الأجنبية على التوالي. وفي الواقع لقد ارتفع عدد الشركات الأجنبية بشكل رهيب من ٢٥٧ في عام ١٩٩٢ إلى ٤٣١ (بنسبة زيادة ٦٨٪) وإلى ٥٥١ في عام ١٩٩٥ (أى زيادة اضافية بنسبة ٢٨٪). وهذا يعني أن عدد الشركات الأجنبية في المنطقة الحرة في جبل على قد تضاعف خلال الفترة ١٩٩٢ - ١٩٩٥. ولم يتغير حجم رأس المال الوارد من دول الخليج العربي إلى المنطقة الحرة بسبب تمايل الحواجز والتسهيلات التي تقدمها المنطقة الحرة في جبل على مع تلك المقدمة من قبل المناطق الحرة الموجودة في دول الخليج العربي.

وبالرغم من أن المنطقة الحرة في جبل على تقدم حواجز مماثلة لما تقدمه المناطق الحرة الأخرى الموجودة في الدول العربية، إلا أن الأولى تمكن من جذب تدفقات كبيرة من الاستثمار الأجنبي منذ عام ١٩٩٠ ، وقد ساهم المفهوم المتسع والطموح للتوجه الإداري والخدمي في نجاح المنطقة الحرة في جبل على. وللأسف لم تتوافر البيانات الخاصة بالمناطق الحرة في اليمن وتونس والمغرب وبالتالي لن نتمكن من اجراء تقييم ملائم لمستوى أدائهم وخصوصاً فيما يتعلق بجذب الاستثمارات.

ب- الصادرات والإيرادات من النقد الأجنبي

إن من بين الأهداف الرئيسية من وراء إنشاء المناطق الحرة هو الرغبة في التحول بعيداً عن

سياسات التصنيع الموجهة نحو الداخل والانتقال الى تبني استراتيجية موجهة للتصدير^(٤١). ولكن لم تتمكن كل المناطق الحرة في المنطقة من تحقيق هذا الهدف.

وبالنظر الى الحالة المصرية ، وجدنا أن قيمة الصادرات الصناعية من المناطق الحرة لم تتجاوز ١٣٨ مليون دولار بينما وصلت ايرادات التخزين إلى ٦٥٥ مليون دولار عام ١٩٩٣ (انظر الجدول رقم ٨). ويرجع ذلك الى أن معظم الأنشطة الصناعية داخل المناطق الحرة في مصر هي مشروعات صغيرة الحجم وكثيفة العمالة في مجالات مثل المسوجات والصناعات الغذائية والملابس والبلاستيك .. الخ. وقد ارتفع اجمالي حجم الصادرات في المناطق الحرة إلى ١٠٣ مليون دولار عام ١٩٩٧ ، وقد اتجهت ٢٢٪ فقط من هذه الصادرات إلى الأسواق الدولية بينما اتجهت النسبة المتبقية (٧٨٪) إلى داخل البلاد^(٤٢). ويعتبر ذلك مؤشراً أيضاً على عدم قدرة المناطق الحرة على المنافسة في الأسواق الدولية مما أدى إلى توجيه صادراتها إلى الأسواق المحلية.

وتغلب الصادرات ذات الطابع الخدمي (التخزين) على صادرات المناطق الحرة في مصر حيث لا تحتاج أنشطة التخزين الى أحجام كبيرة من رأس المال الثابت بالإضافة أيضاً الى انخفاض نسبة المخاطرة في هذه النوعية من الأنشطة مقارنة بالأنشطة الصناعية .

وعلى النقيض من مصر، كانت الصادرات الصناعية للمناطق الحرة في سوريا والموجهة نحو الخارج (١٧٤ مليون ليرة سورية) أعلى من صادراتها الى داخل البلاد (٦١,٥ مليون ليرة سورية) في عام ١٩٩٣ (أنظر الجدول رقم ٩). وبعد ذلك مؤشراً واضحاً على قدرة منتجات المناطق الحرة السورية على المنافسة في السوق الدولي. وظلت الصورة على هذا النحو خلال النصف الأول من عام ١٩٩٧ عندما تجاوزت قيمة صادرات المناطق الحرة الى خارج الدولة قيمة صادراتها الى داخل الدولة. وبالرغم من ذلك ارتفعت قيمة اجمالي الصادرات الصناعية في عام ١٩٩٧ مقارنة بعام ١٩٩٣ . ويرجع ذلك إلى زيادة عدد الشركات العاملة في المناطق الحرة بالإضافة إلى ارتفاع قدرتها التصديرية. وفي الوقت الحالى تعانى هذه المناطق الحرة من محدودية روابطها الخلفية مع باقى الاقتصاد الوطنى. وفي عام ١٩٩٣ لم تتجاوز واردات المناطق الحرة من السوق المحلى السوري ما قيمته ٣١,٣ مليون ليرة سورية مقارنة بما قيمته ٢١٦,٨ مليون من خارج الدولة.

ولم تنجح المناطق الحرة الأردنية كثيراً في جذب الصناعات الموجهة نحو التصدير. حيث بلغت

نسبة مساهمة الصادرات من القطاع التجارى نحو ٤٣٪ من اجمالي الصادرات مقارنة بنسبة ٣٣٪ للصادرات الصناعية فى عام ١٩٩٣^(٤٢). وبصفة عامة وصلت اجمالي صادرات المناطق الحرة إلى ٣. مليون دينار أردني فقط في عام ١٩٩٣ . وقد اتجهت معظم صادرات المناطق الحرة الأردنية إلى دول عربية مما يعكس - إلى حد ما - قدرتها على المنافسة داخل الأسواق العربية. وكانت الصادرات إلى السوق المحلي محدودة نسبياً (انظر الجدول رقم ١٠) . واشتملت الصادرات إلى الدول العربية على الملابس وقطع الغيار، أما الصادرات إلى الأسواق الولايات المتحدة فقد كان أغليها يتركز في الملابس وشراطط الكاسيت^(٤٤).

ولم تتجاوز الواردات من الأسواق المحلية ما قيمته ٧٠٠٪ عام ١٩٩٣ مما يتعارض مع أحد أهم الافتراضات الأساسية التي تقوم عليها المناطق الحرة وهي توافر المواد الخام الأولية داخل الدول المضيفة. ووصلت الواردات من الدول الآسيوية إلى ٥٨٪ ومن الدول الأوروبية إلى ٢٥٪. وبالتالي نستنتج من واردات وصادرات المناطق الحرة الأردنية أن هذه المناطق لم تتمكن من تحقيق هدف زيادة الصادرات وابادات النقد الأجنبي.

ومن جهة أخرى، ارتفعت الصادرات الإجمالية لمنطقة جبل على من ٢٢٦,٦ مليون درهم (٦٠١ مليون دولار) عام ١٩٨٥ إلى ٢٢٠,٦ مليون درهم (٥٨٠ مليون دولار) عام ١٩٩٠ وإلى ٥٩٢٨ مليون درهم (١,٦ مليار دولار) عام ١٩٩٤ (انظر الجدول رقم ١١). ويعكس هذا الارتفاع في معدل نمو صادرات المنطقة الحرة (٧,٦٨٪ في أربع سنوات) مدى القدرة التي تتمتع بها الهيئة المشرفة على المنطقة في حفظ وزيادة التوجّه نحو التصدير.

وقد ارتفعت واردات المنطقة الحرة من ٨١٦٢,٥ مليون درهم عام ١٩٨٥ إلى ١٩٣,٨ مليون درهم عام ١٩٩٤ بمعدل نمو وصل إلى أكثر من ٤٠٠٪ . وقد كان ذلك ناتجاً عن زيادة عدد الشركات العاملة في المنطقة خلال هذه الفترة. وفي عام ١٩٨٦ كانت واردات منطقة جبل على تقليل ١٪ فقط من اجمالي واردات الدولة ثم ارتفعت في عام ١٩٩٥ إلى ١٣٪ من كل السلع الداخلة إلى دولة الامارات من خلال دبي^(٤٥). ويعكس هيكل توزيع الصادرات والواردات طبيعة السلع التي يتم تصديرها واستيرادها مما يعكس دوره نجاح المنطقة في النهوض باستراتيجيات التصنيع والتجارة الخارجية. فمثلاً تمثل رقائق الألومنيوم والبترول والمواد الغذائية البنود الرئيسية في هيكل الصادرات. وبالمثل بالنسبة للواردات حيث تمثل كل من المواد الغذائية والبترول البنود الرئيسية في هيكل

الواردات خلال الفترة ٩٤-٩٢ (انظر الجدول رقم ١٢).

ويمكن الاستدلال على قدرة المناطق الحرة على المنافسة في الأسواق الدولية من خلال النظر إلى التوزيع الجغرافي لل الصادرات. ونلاحظ أن أغلب هذه الصادرات تتجه إلى خارج الدول. وتقع دول الشرق الأقصى وجنوب شرق آسيا في أعلى القائمة بينما تتبعها دول الشرق الأوسط^(٤٦). هذا بالإضافة إلى نجاح المنطقة الحرة في النفاذ إلى الأسواق الغربية خصوصاً أسواق الاتحاد الأوروبي والولايات المتحدة.

جـ- توليد فرص العمل

تشمل الحاجة إلى توليد فرص العمل الهدف الهام التالي من وراء إنشاء المناطق الحرة. ولم تؤدي المناطق الحرة في مصر إلى توليد آثار إيجابية فيما يتعلق بخلق فرص العمل بالرغم من كبر حجم هذه المناطق وانخفاض مستويات الأجور والمرتبات في هذه المناطق.

ووصل عدد العاملين في المناطق الحرة في مصر إلى ١٨ ألف عامل في عام ١٩٨٤ مع توليد نحو ٤٨,٥ مليون جنيه مصرى^(٤٧). ويحلول عام ١٩٧٨ ساهمت المشروعات في المناطق الحرة في توليد ٨٠٥١ فرصة عمل فقط ٤٦٥٦ منها داخل المشروعات الصناعية، و١٧٠٨ فرصة عمل داخل مشروعات التخزين و١٦١٥ فرصة عمل داخل المشروعات الخدمية^(٤٨). ثم في عام ١٩٩٤ وصل عدد فرص العمل المتولدة داخل المنطقة الحرة إلى ٢٩٢٠٧ فرصة عمل (٤,٥٪) منها كانت لنصيب غير المصريين) مع توليد دخل بلغ نحو ٦٨ مليون دولار^(٤٩). وبالرغم من ارتفاع عدد المناطق الحرة في مصر وكبر حجمها إلا أن تأثيرها يبدو محدوداً في توليد فرص للعمالة .

وبالنسبة لسوريا، لا يوجد بيانات حديثة متاحة حول العمالة داخل المناطق الحرة، إلا أن المؤسسة العامة للمناطق الحرة السورية سجلت نفس عدد العاملين (٢٨٧) منذ عام ١٩٩٠^(٥٠).

而对于约旦的自由区来说，其对就业的影响是有限的。在1987年，自由区创造了约178,000个就业岗位，占全国总就业人口的1%左右。到了1997年，这一数字增长到约500,000个就业岗位，占全国总就业人口的比例也有所增加。然而，一些研究表明，约旦的自由区对本国的就业贡献可能被高估了，因为许多工作都是由外国人（主要是中国人）完成的，而当地人（约旦人）的参与度相对较低。

احدى الدراسات التي تناولت توزيع العاملين وفقاً لجنسياتهم ونطع أنشطتهم الى أنه في عام ١٩٩٤ وصلت نسبة العمال الأردنيين إلى ٨٦٪ من إجمالي العمالة في المناطق الحرة^(٥٢). ويعتبر ذلك عنصراً إيجابياً في استراتيجية التنمية إلا أن ارتفاع هذه النسبة يرجع في الواقع إلى أن معظم الشركات العاملة في هذه المناطق الحرة هي شركات أردنية. وبالتالي نستنتج أن مساهمة المناطق الحرة في توليد فرص العمل في الأردن تبدو محدودة نسبياً مقارنة بحجم القوة العاملة في الأردن.

وتختلف الصورة بشكل ما داخل المنطقة الحرة في جبل على حيث إن ارتفاع معدل الاستثمار وزنادة عدد الشركات العاملة في المنطقة الحرة (أكثر من ١١٢٥ شركة من ٧٢ دولة في عام ١٩٩٦) قد ساهمما في توليد عدد كبير من فرص العمل. ومثلاً في عام ١٩٩٤ ساهمت منطقة جبل على في توليد ٢٧٣٦١ فرصة عمل بشكل مباشر و ٣٠٠ فرص عمل بشكل غير مباشر. وتشتمل فئات العمل على فئة العمال غير الماهرة ونصف الماهرة وفئة العمالية الإدارية والاشرافية^(٥٣). إلا أن معظم العاملين في الفئة الإشرافية والإدارية هم من الأجانب وخصوصاً من أوروبا وأسيا والولايات المتحدة الأمريكية.

وفي اليمن لم يتجاوز عدد العاملين في الأنشطة المتعلقة بالمناطق الحرة نسبة ١٪ من إجمالي قوة العمل و ٢،٥٪ من قوة العمل في قطاعي التجارة والزراعة في عام ١٩٨٧^(٥٤). ولا يختلف الحال كثيراً بالنسبة للدول العربية الأخرى . وتشير بعض الاحصائيات القديمة المتعلقة بالمنطقة الحرة في طنجة في المغرب إلى أنها لم تساهم بشكل كبير في توليد فرص العمل بل إن المنطقة لم تسهم في حدوث أي تغييرات على المستوى التكنولوجي أو أي تأثير على الدخل القومي أو ميزان المدفوعات. وفي أواخر الثمانينيات وصل عدد العاملين في المنطقة الحرة إلى ١٥٠٠ عامل فقط^(٥٥).

ومن ثم فإن مساهمة المناطق الحرة في توليد فرص العمل تعتبر مساهمة محدودة فيأغلب الدول العربية باستثناء المنطقة الحرة في جبل على.

د- الآثار الأخرى

تحدث المناطق الحرة في الدول العربية آثار أخرى على الاقتصاد من خلال درجة ربحيتها (التكلفة - العائد) ومن خلال أيضاً إسهامها في الدخل القومي. ويعتقد المؤلف أن نجاح أي منطقة

حرة يعتمد أساساً على قدرتها التنافسية الخارجية في مواجهة المناطق الحرة الأخرى في البيئة المحيطة وليس على مستوى ريعيتها الداخلية والذي يتحدد من خلال حساب العائد - التكلفة. حيث قد يصل معدل العائد على الاستثمار في المنطقة الحرة إلى مستويات شديدة الارتفاع إلا أن المنطقة الحرة قد تتحقق في جذب الاستثمارات الأجنبية وبالتالي فإنه من الضروري اجراء تحليل للتنافسية الدولية جنباً إلى جنب مع تحليل العائد - التكلفة.

ولم يضطلع المؤلف على أى دراسة منشورة تتناول تحليل التكلفة - العائد للمناطق الحرة في العالم العربي. وبالتالي سوف يعتمد تحليل هذا الموضوع على بعض البيانات الإجمالية المتعلقة بايرادات ونفقات المنطقة الأخرى^(٥٦).

ويعود تأجير الأراضي للمصانع أو للمخازن أحد أهم بنود الايرادات داخل المنطقة. وقد وصل حجم الانفاق على المناطق الحرة في مصر منذ انشائها عام ١٩٧٤ وحتى ١٩٩١ إلى نحو ٣٠٤,٣ مليون جنيه ٨٩,٥٪ منها (أى ٩٣,٤ مليون جنيه) أُنفق على البنية التحتية^(٥٧). وفي عام ١٩٩١ كانت نسبة الاستحقاقات على الشركات تبلغ نحو ٦٧٪ من الايرادات بينما ٢٢٪ من الايرادات كان مصدرها ايجارات الأرضي^(٥٨). وترتفع الاجارات على الأرضي في مصر نسبياً مقارنة بالمناطق الأخرى في المنطقة^(٥٩). وقد تضاعف اجمالي الايرادات المتولدة من المناطق الحرة حيث ارتفعت من ٩,٥٦ مليون دولار عام ١٩٨٩ إلى ١٩,٤٢ مليون عام ١٩٩٣، إلا أن مساهمتها في الناتج المحلي الاجمالي عام ١٩٩٣ (٤٦,٩١ بليون دولار) باتت محدودة.

ولا تختلف الصورة كثيراً في سوريا حيث وصل اجمالي الايرادات في عام ١٩٩٣ إلى ستة أضعاف قيمتها عام ١٩٩٠^(٦٠)، وكان معدل نفقات أقل كثيراً من مثيله بالنسبة للايرادات حيث تجاوز معدل النمو السنوي للايرادات خلال الفترة ١٩٩٣-١٩٩٠ ١٩٣٪ (٪١٨) معدل نفقات الناتج المحلي الاجمالي في نفس الفترة. وترجع هذه الزيادة في الايرادات بصفة اساسية إلى سياسة التحرير الاقتصادي والاصلاحات التي بدأت سوريا في تطبيقها منذ عام ١٩٩٠، ولكن وبالرغم من ارتفاع معدل الايرادات إلا أن إسهامها في الناتج المحلي الاجمالي لا يزال محدوداً.

وفي الأردن وصل حجم استثمارات شركة المناطق الحرة إلى ٤,٧ مليون دينار أردني خلال الفترة ١٩٨٤-١٩٩٣ وقد اتجهت أساساً إلى البنية التحتية مثل المياه والكهرباء. وقد بلغت هذه

النفقات (النفقات الرأسمالية) أقصى قيمة لها (٦١ ، ٥ مليون دينار) خلال الفترة ١٩٩٣-١٩٩١ حيث وصلت إلى نحو ٧٥٪ من الاستثمارات الكلية خلال الفترة كلها. وقد استجاب القطاع الخاص بشكل ايجابي خصوصاً بعد حرب الخليج الثانية حيث اتجه إلى إنشاء عدد متزايد من المصانع في المناطق الحرة (انظر الجدول رقم ١٣). إلا أن النفقات خلال هذه الفترة كانت أقل من مثيلتها خلال فترة ١٩٧٤-١٩٨٤ بحوالي ٦٣٪. حيث كانت الفترة ١٩٧٤-١٩٨٤ تشكل سنوات التأسيس الأولى التي تتطلب ضخ مبالغ ضخمة من النفقات الاستثمارية. وقد ارتفعت النفقات بشكل كبير من عام ١٩٩٢ وحتى عام ١٩٩٣ بسبب توسيع شركة المناطق الحرة في إنشاء مشروعات جديدة بشكل مباشر بعد حرب الخليج عام ١٩٩١.

ومن ناحية أخرى ارتفعت الإيرادات في عام ١٩٩١ (بنسبة ٢١٧,٦٪ مقارنة بعام ١٩٩٠). وقد تجاوز معدل زيادة الإيرادات خلال الفترة ١٩٩٣-١٩٨٤ (٢٩,٤٪) معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي (٨,٤٪) خلال نفس الفترة. وبالرغم من هذه الزيادة في حجم الإيرادات إلا أن مساهمتها في الناتج المحلي الإجمالي لا تزال محدودة جداً حيث لا تتجاوز نسبتها ١,٠٪ سنوياً ولم تتغير هذه المساهمة خلال الفترة ١٩٧٤-١٩٨٣ (٦١).

وبالتالي سجل ميزان النفقات/الإيرادات قيمة موجبة خلال الفترة ١٩٨٤-١٩٩٣ ب المتوسط ١,٥ مليون دينار أردني. ووصل هذا الميزان إلى أقصى قيمة له عام ١٩٩٢ (٣,٣ مليون دينار أردني) (انظر الجدول رقم ١٣). وكما هو الحال بالنسبة للمناطق الحرة الأخرى في الدول العربية فإن تأثير المناطق الحرة على الاقتصاد الأردني يبدو محدوداً وضئلاً للغاية.

ولا توجد بيانات متابعة حول نفقات وإيرادات المنطقة الحرة في جبل على في دبي. ومن واقع أحجام الاستثمارات وال الصادرات والواردات وفرص العمل يتبيّن لنا أن إيرادات المنطقة الحرة في جبل على في دبي قد تكون أعلى كثيراً من المناطق الحرة الأخرى في الدول العربية. إلا أننا نتوقع أيضاً ارتفاع حجم النفقات خصوصاً في السنوات المبكرة التي تتصف عادةً بارتفاع تكلفة البنية التحتية وتكاليف التشغيل.

وتشير تكاليف المرافق والتسهيلات في عام ١٩٩٧ إلى أن التكلفة السنوية لإيجار الأراضي تتراوح بين ٤٥، ٧٢ دولار أمريكي إلى ٥، ٤٥ دولار أمريكي للمتر المربع بينما تتراوح التكلفة

السنوية لمصنع أو مخزن من ٢٥,٨٨٦ دولار أمريكي إلى ٣٤,٠٦٠ دولار أمريكي للوحدة^(٦٢). وفي عام ١٩٩٧ وصل عدد الشركات الموجودة في المنطقة الحرة في جبل على إلى ١١٢٥ شركة وبالتالي يمكن توقع ارتفاع حجم الإيرادات المتولدة.

وتشير بعض البيانات القديمة للمنطقة الحرة في اليمن إلى ضالة نسبة مساهمة الإيرادات في الناتج المحلي الإجمالي. كما لم تتجاوز نسبة مساهمة الإيرادات في القطاع التجاري سوى ٣٪ - ٤٪ خلال الفترة ١٩٨٤-١٩٨٠^(٦٣). ولا تختلف الصورة كثيراً في المغرب حيث لم تسهم إيرادات المنطقة الحرة في الميزان التجاري أو في الناتج المحلي الإجمالي^(٦٤).

وبعد الاطلاع على أهم محددات نجاح المناطق الحرة في الدول العربية يتضح أن تحقيق النجاح يعتمد على مجموعة من العوامل الاقتصادية والاجتماعية والجغرافية داخل الدولة وخارجها. ويعتمد نجاح أي منطقة حرة أساساً على استيعاب خصائص المناطق الحرة وأهدافها وألياتها ودورها في الاقتصاد العالمي^(٦٥).

ويصرف النظر عن مستوى النجاح الذي حققته كل منطقة حرة على حدة إلا أن الدول العربية المضيفة قد حصدت مكاسب من وراء إنشاء المناطق الحرة بالرغم من محدودية هذه المكاسب. وعلى أقل تقدير تعتبر مشروعات البنية التحتية الجديدة إضافة هامة لاقتصاد الدولة بصرف النظر عن مستوى النجاح الذي حققته المناطق الحرة. ولا ينبغي أن يتم معاملة المناطق الحرة باعتبارها مجرد جما مستقلة ومرتفع الانتاجية داخل مسيرة النمو الاقتصادي الاقليمي بل من الأفضل أن ينظر إليها باعتبارها هيكل اقتصادي تتسم بالمرنة والديناميكية وتسهم في النهوض باقتصاد السوق المفتوح^(٦٦).

وتشير التحليل الذي أجريناه إلى التالي:

- يختلف مستوى نجاح المناطق الحرة من دولة عربية إلى أخرى وذلك بالرغم من مماثل هذه المناطق الحرة فيما يتعلق بالهيكل والأهداف والحوافز إلا أن نسبة النجاح تختلف من دولة مضيفة لأخرى.

- يقل مستوى أداء المناطق الحرة في الدول العربية كثيراً عن مثيله في أجزاء أخرى من العالم (مثل هونج كونج والصين .. الخ) وقد يرجع ذلك إلى وجود عدة مشكلات تواجه المناطق

الحرّة في الدول العربية.

وتتطلب الظروف الحالية اجراء اعادة تقييم للاجراءات الموجودة بالفعل والتي تشتمل على القوانين والمشكلات الادارية وحل النزاع وطبيعة الشركات والمشكلات الفنية والتسويقية . . . الخ.

هـ- العقبات والمشكلات التي تواجه المناطق الحرة : أسباب ضعف مستوى الأداء

يواجه المستثمرون في المناطق الحرة عدة مشكلات وعقبات تعرقل مسيرة عمل شركاتهم داخل هذه المناطق. وترتبط بعض هذه المشكلات بالمستوى الكلي بينما تتعلق أخرى بالمستوى القطاعي ومستوى الشركة. كما يوجد عدة أنواع من المشكلات فمنها ما يتعلق بالادارة والتسويق ومنها ما يتعلق بالأمور القانونية والفنية. ومن خلال التقييم الذي اجريناه يتبين لنا اختلاف نوع ومدى العقبات من دولة لأخرى إلا أنها بصفة عامة نلاحظ تشابهاً في المشكلات الرئيسية.

١- المستوى الكلي

وفيما يتعلق بالمستوى الكلي تشتمل العقبات الادارية على :

- البرورقراطية الشديدة حيث يضطر المستثمرون إلى التعامل مع عدة قطاعات للحصول على التصريح أو الموافقة وبالتالي فالمسار طويل ومعقد.

- نقص الاستقلالية الفعلية للمناطق الحرة بالرغم من ان القانون يمنحهم السلطة المالية والادارية^(٦٧). ومثلاً في كل من مصر والأردن يستلزم الحصول على موافقة الوزير أو مجلس الوزراء بالإضافة إلى مجلس مديرى المنطقة الحرة لإقرار الميزانية.

- التغيرات المفاجئة في القوانين والضوابط والتي تصيب المستثمرين بالحيرة.

- التصاريح والتدخل في القوانين والاجراءات المتعلقة بالمناطق الحرة وبالجمارك أيضاً.

ومن جهة أخرى تشتمل العقبات التسويقية على :

- افتقار المناطق الحرة لسياسات ترويجية فعالة. ومن الجدير بالذكر أن التسويق يعتبر مهمه تتطلب اهتماماً خاصاً من قبل الادارة العليا. وقد فشلت المناطق الحرة في استيعاب هذه الحقيقة.

- يوجد صعوبة في تسويق منتجات المنطقة الحرة بسبب تشابه المنتجات التي يتم انتاجها داخل المناطق الحرة العربية. وأوضحت دراسة عن المناطق الحرة في الأردن أن نحو ٣٠٪ من المستثمرين يعانون من هذه المشكلة^(٦٨).

- وفي نفس الوقت يعتبر توافر مستوى ملائم من تسهيلات البنية التحتية في البيئة المحيطة بالمنطقة الاقتصادية الحرة شرطاً ضرورياً لجذب الاستثمار الأجنبي. إلا أن معظم المناطق الحرة في الدول الغربية تعانى من قصور في البنية التحتية. وتشتمل عقبات البنية التحتية على: عدم توافر مستوى ملائم من مرافق وخدمات البنية التحتية وخصوصاً فيما يتعلق بقطاع الاتصالات بالإضافة إلى نقص وعدم كفاءة الموانئ الازمة لنقل منتجات المناطق الحرة والمواد الخام الازمة للإنتاج.

٢- المستوى القطاعي والجذري

أما على المستوى القطاعي والجذري: فترتبط بعض المشكلات بطبيعة الانشطة الصناعية مثل صغر حجم الصناعات داخل المناطق الحرة وعدم قدرتها على المنافسة داخل الأسواق. وترتبط أخرى بالاعتماد على المواد الخام المستوردة وما يترتب على ذلك من ارتفاع تكلفة انتاج المنتجات الصناعية وبالتالي تنخفض قدرة هذه الصناعات على المنافسة.

وفي نفس الوقت فقد أدى انخفاض مستوى تعقيد العملية الإنتاجية إلى محدودية نقل التكنولوجيا إلى الصناعات. وبالتالي كان نقل التكنولوجيا من خلال الصناعات محدوداً. ومن المعروف أن العملية الإنتاجية البسيطة تولد روابط خلفية ضئيلة جداً مع الأنشطة الإنتاجية الأخرى داخل الاقتصاد وخصوصاً في ظل استيراد معظم المواد التي تتطلب توافر المعرفة الفنية من الخارج. ومن ثم ليس هناك مجال لتطوير تكنولوجيا محددة داخل المناطق الحرة. وتقتصر الصناعات الموجودة حالياً على تجميع قطع تامة الصنع^(٦٩).

ومؤخراً وفي إطار التطورات الاقتصادية على الساحة الدولية مثل تيارات العولمة واتفاقيات جولة أوروپوای وإنشاء منظمة التجارة الدولية شعرت العديد من الدول إلى الحاجة لتدعم التعاون الاقتصادي. وفي هذا السياق اتجهت الدول العربية إلى تكوين منطقة التجارة الحرة العربية في عام ١٩٩٦ ، ومن المتوقع أن تؤثر منطقة التجارة الحرة العربية على المناطق الاقتصادية الحرة التي تم إنشائها لدعم التجارة والنمو.

ومن أهم التساؤلات المطروحة في هذا المجال : هل تمتلك الشركات الموجودة داخل المناطق الحرة مزايا تفوق تلك التي تتمتع بها الشركات المتواجدة داخل الأسواق المحلية والإقليمية للدول الأعضاء في منطقة التجارة الحرة العربية ؟ وللإجابة عن هذا التساؤل ينبغي اجراء دراسة تبحث العلاقة بين

مبادئ، مناطق التجارة الحرة والمناطق الحرة.

الخلاصة والتوصيات :

في السنوات الأخيرة اكتسبت المناطق الاقتصادية الحرة أهمية متزايدة في إطار اهتمام مختلف الدول بجذب الاستثمار الأجنبي بهدف النهوض بالنمو الاقتصادي من خلال زيادة الصادرات وإيرادات النقد الأجنبي وتوليد فرص العمل بالإضافة إلى تعزيز عملية نقل التكنولوجيا. وبالتالي اتجهت الدول العربية إلى إنشاء العديد من المناطق الاقتصادية الحرة. ومن المتوقع أن تتصدر الدولة المضيفة مكاسب كبيرة من وراء إنشاء هذه المناطق من خلال خلق التجارة.

وبالرغم من قيام المناطق الحرة في الدول العربية بتقديم حواجز مالية وضرورية متشابهة إلا أن مستوى أدائها يختلف من دولة لأخرى. فمثلاً تعتبر المنطقة الحرة في جبل على في دبي أكثر المناطق الحرة نجاحاً في الدول العربية فيما يتعلق بجذب الاستثمارات وحجم الصادرات وإيرادات النقد الأجنبي وتوليد فرص العمل بالإضافة إلى وجود روابط خلفية مع الاقتصاد المحلي.

وقد سجلت المناطق الحرة الأخرى في الدول العربية مستويات مختلفة من النجاح والفشل فيما يتعلق بتحقيق الأهداف المنشودة.

وقد لاحظنا أن قدرة المناطق الحرة في مصر والأردن وسوريا على جذب الاستثمارات الأجنبية كانت محدودة للغاية. وبالتالي لم تتعد هذه المناطق كونها أماكن للت تخزين والإبداع. كما لاحظنا أيضاً ضعف قدرة منتجات هذه المناطق على المنافسة في الأسواق الدولية مما دفع معظمها إلى توجيه صادراتها نحو الأسواق المحلية. وينطبق نفس الحال على قدرة هذه المناطق على توليد فرص العمل.

ويرجع الأثر المحدود للمناطق الحرة على اقتصادات الدول المضيفة باستثناء حالة المنطقة الحرة في جبل على - إلى وجود عدة عقبات سواء على المستوى الكلى أو على المستوى القطاعى. وبالنظر إلى المناطق الحرة التي حققت نجاحاً جزئياً يمكن تحديد عدد من نقاط الفشل في مرحلة التخطيط والتصميم. وهي تشتمل على اختيار موقع غير ملائم للمنطقة الحرة ونقص البنية التحتية الأساسية مثل الاتصالات وعدم كفاءة الروابط المؤسسية بين الهيئة العامة للمشرفة على المنطقة والقطاعات الحكومية الأخرى. وفي السطور التالية سوف نوصى بعض الإجراءات (٧٠) :

- الاصلاحات التشريعية التي تأخذ في اعتبارها إزالة التناقض والازدواج بين القوانين

والضوابط المتعلقة بالمناطق الحرة للقضاء على البيروقراطية واعطاه قدر اكبر من الاستقلالية للهيئات المشرفة على المناطق الحرة.

- الحاجة إلى مراقب وخدمات كافية من البنية التحتية. ان توافر مستوى ملائم من البنية التحتية سوف يمنع المناطق الحرة في الدول العربية ميزة نسبية داخل المنطقة.

- دعم الاصلاحات التي تشجع على التوسع في الصناعات التصديرية داخل المناطق الحرة مثل ازالة الحواجز أمام حركة السلع النهائية في المنطقة. بالإضافة إلى ضرورة اتخاذ الاجراءات التي من شأنها جذب الصناعات ذات الاحجام الكبيرة والمتوسطة بدلاً من الصناعات صغيرة الحجم كما هو الحال في المناطق الحرة داخل الدول العربية.

- التشجيع على تشغيل العمالة الوطنية داخل المناطق الحرة مما يتطلب تدريب قوة العمل من قبل الهيئة المشرفة على المناطق الحرة من جهة ومن قبل الشركات المحلية والأجنبية من جهة أخرى.

- ينبغي أن تهتم الإدارة العليا ببرامج الترويج والتسويق للمناطق الحرة. بل يجب أيضاً أن تمنح أولوية خاصة لاحتياجات العملاء، بالتوافق مع الأهداف المنشودة التي تحدها الدولة. فمن غير البديهي أن تقوم الدولة بضخ استثمارات في الأراضي والبنية التحتية والمرافق ثم تفشل في توفير الاستثمارات الكافية في مجال التسويق والترويج للمناطق الحرة.

وأخيراً يمكننا القول بأن الدول العربية قد اتجهت بحماس - مثلها مثل العديد من دول العالم إلى إنشاء وتنمية المناطق الاقتصادية الحرة خلال العشر سنوات الأخيرة. وقد بدأت هذه الدول إلى وضع قوانين وضوابط خاصة بهذه المناطق وتوفير مراقب البنية التحتية لجذب الاستثمار الأجنبي والنهوض بالنماذج الاقتصادية. وحتى تنجح الدول العربية في تحقيق الأهداف المنشودة من وراء إنشاء المناطق الاقتصادية الحرة ينبغي عليها أن تركز على تحسين مستوى الخدمات ونوعيتها وجودتها. كما يجب تطوير المناطق الحرة حتى تساهم في خلق فرص عمل جيدة حيث أن ضعف مستوى المناطق الحرة يحد من قدرتها على المنافسة مما يؤدي بها إلى الوقوع داخل دائرة الفشل. وبالتالي من الضروري أن توافر الإدارة الديناميكية داخل الدولة حتى تفتتح كافة الفرص الممكنة في سبيل جذب الاستثمارات إلى المنطقة.

الجدول رقم (١)
أهم المناطق الاقتصادية الحرة في الدول العربية ١٩٩٨

عام الإنشاء	المساحة(هكتار)	الدولة
١٩٧٣	٤٧٢,٧٥	مصر
	٧٠,٥٦	الاسكندرية
	٤٩,٤٢	مدينة نصر
	٣٢,٢٨	بور سعيد
	٣٤٠	السويس
	٤٠,٤٣	الاسماعيلية
	٨٠	سفاجة
	مخطط	دمياط
١٩٧٤	٤٠,٤٣	العربيش
	٨٠	الاردن
	١٠٠	ميناء العقبة
	٥٥٠	زرقا
	٤٠٠	الحدود الاردنية / السورية
	مخطط	الشاديا
١٩٧٦	٣٢	ساحاب
	٢,٥	سوريا
	٢٨,٢	دمشق
	٤٣,٦	حلب
	٩,٢	اللاذقية
	٦٨,٤	طرطوس
	١٠,٠٠٠	ميناء دمشق
١٩٧٧	٦٨,٤	عдра
	١٠,٠٠٠	الامارات العربية المتحدة
١٩٨٥	٦٨,٤	جبل علي - دبي
	١٠,٠٠٠	

تابع المجدول رقم (١)
أهم المناطق الاقتصادية الحرة في الدول العربية ١٩٩٨

عام الانشاء	المساحة(هكتار)	الدولة
١٩٧٠.	٢٠.	اليمن عدن
١٩٥٤ مخطط	٥,٦٨ مخطط	لبنان ميناء بيروت مبا طرابلس
		المغرب طنجة
١٩٧٢	٣٠.	تونس بترت زار زيس
١٩٧١		جيبوتي جيبيوتى

تابع المجدول رقم (١)
المناطق الحرة التي في طريقها للانشاء (تابع)

ميناء الشويخ الدوحة الطرف الشمالي / الشرقي садيات - ابو ظبي المنطقة الحرة في البحر الاحمر الجايلى	الكويت قطر البحرين الامارات العربية المتحدة السودان
---	---

Source: Built by the author, based on available data from :

ESCWA,"Development of Free Zones in the ESCWA Region", United Natoion , New York, 1995: 14-15, Inter-Arab Investment Guarantee Corporation, Arab Free Zones. Kuwait, 1987, and other sources.

الجدول رقم (٢)
أهم المخواز الضريبية والمالية التي تقدمها المناطق الحرة في الدول العربية

الدولة	الاعفاءات الضريبية	الخواز الضريبية	الاعفاءات الجمركية
مصر	<ul style="list-style-type: none"> - الاعفاء من الضرائب والمارك والبصارات من الضرائب التجاريه والصناعيه - الاعفاء من القيد على النقد الاجنبي المعمريه - حرية عودة رأس المال المستثمر الى الدولة بعد خمس سنوات لايسمح بالتأمين (باستثناء السيارات). 	<ul style="list-style-type: none"> - الاعفاء من الضرائب على التعرفات التجاريه والصناعيه - الاعفاء من الضرائب على النقد الاجنبي المعمريه - حرية عودة رأس المال المستثمر الى الدولة بعد خمس سنوات لايسمح بالتأمين (باستثناء السيارات). 	<ul style="list-style-type: none"> - الاعفاء من الضرائب على الأرباح من الضرائب على الدخل والضمان الاجتماعي لمدة ١٢ عاما . - حرية تحويل رأس المال المستثمر والأرباح على خارج البلاد . - الاعفاء من الضرائب والرسوم على النقد الاجنبي والرسوم
الأردن	<ul style="list-style-type: none"> - الاعفاء من الضرائب على الأرباح من الضرائب على الدخل والضمان الاجتماعي لمدة ١٢ عاما . - حرية تحويل رأس المال المستثمر والأرباح على خارج البلاد . - الاعفاء من الضرائب والرسوم على النقد الاجنبي والرسوم 	<ul style="list-style-type: none"> - الاعفاء من الضرائب على الأرباح من الضرائب على الدخل والضمان الاجتماعي لمدة ١٢ عاما . - حرية تحويل رأس المال المستثمر والأرباح على خارج البلاد . - الاعفاء من الضرائب والرسوم على النقد الاجنبي والرسوم 	<ul style="list-style-type: none"> - الاعفاء من الضرائب على الأرباح من الضرائب على الدخل والضمان الاجتماعي لمدة ١٢ عاما . - حرية تحويل رأس المال المستثمر والأرباح على خارج البلاد . - الاعفاء من الضرائب والرسوم على النقد الاجنبي والرسوم
سوريا	<ul style="list-style-type: none"> - الاعفاء من الضرائب على الأرباح التجارية . - عدم وضع قيود على حرية التجارة الخارجية 	<ul style="list-style-type: none"> - حرية التعامل في النقد الاجنبي - حرية تحويل رأس المال المستثمر والأرباح خلال كل فترة عمله داخل المنطقة الحرة . - الاعفاء من الضرائب على الأرباح 	<ul style="list-style-type: none"> - الاعفاء من الضرائب على - حرية تحويل رأس المال المستثمر والأرباح على خارج البلاد . - لا يوجد أى ضرائب على الدخول الشخصية
الإمارات العربية المتحدة	<ul style="list-style-type: none"> - الاعفاء من الضرائب على سهولة ويسر مبادلات التصدير والاستيراد 	<ul style="list-style-type: none"> - حرية التعامل بالنقد - حرية تحويل رأس المال المستثمر والأرباح على خارج البلاد . - لا يوجد أى ضرائب على الدخول الشخصية 	<ul style="list-style-type: none"> - حرية تحويل رأس المال المستثمر والأرباح من الجمارك - مستوى متقدم وكف، من الاتصالات للتتجديد لمدة ١٥ عاما اخرى - لا يوجد قيود على التعامل بالنقد الاجنبي
اليمن	<ul style="list-style-type: none"> - الاعفاء من الضرائب على التصدير والتصدير - اعفاء تصاريح الاستيراد 	<ul style="list-style-type: none"> - لا يوجد قيود على التعامل بالنقد - لا يتم السماح بتأمين المشروعات 	<ul style="list-style-type: none"> - اعفاء ارباح المشروعات الصناعية من الضرائب لمدة خمس سنوات بدءا من تاريخ الإنتاج
تونس	<ul style="list-style-type: none"> - الاعفاء من الرسوم الجمركية 	<ul style="list-style-type: none"> - لا يوجد قيود على التعامل بالنقد - حرية تحويل رأس المال المستثمر والأرباح لغير المقيمين 	<ul style="list-style-type: none"> - اعفاء ارباح المشروعات الصناعية والتجارية من الضرائب لمدة ١٠ سنوات - الاعفاء من الضرائب على الدخل لمدة العشرين سنة الأولى
المغرب	<ul style="list-style-type: none"> - الاعفاء من الرسوم الجمركية - الاعفاء من الضرائب والواردات من القيد الاداري 	<ul style="list-style-type: none"> - حرية تحويل رأس المال المستثمر والأرباح - عدم وضع قيود على التعامل في النقد الاجنبي 	<ul style="list-style-type: none"> - الاعفاء من الضرائب على الدخل - اعفاء الأرباح من الضرائب

الجدول رقم (٣)

أهم التسهيلات التي تقدمها بعض المناطق الحرة في الدول العربية ، وهيئاتها الإدارية المعينة ١٩٩٨

الدولة أو المنطقة	أهم التسهيلات وخدمات البنية التحتية	طبيعة ونوع الاستثمارات	الهيئة الإدارية
مصر	<ul style="list-style-type: none"> - الشحن البحري والتخزين في مناطق الموانئ ، (بور سعيد) - التخزين بالنسبة للأنشطة التجارية - المصانع المخصصة للإيجار - الموانئ ، والاتصالات - دعم الماء والكهرباء 	<ul style="list-style-type: none"> - صناعة - تخزين - تجارة 	الهيئة العامة للاستثمار والمناطق الحرة (١٩٧٤)
الأردن	<ul style="list-style-type: none"> - الشحن البحري والتخزين في مناطق الموانئ ، (العقبة) - الصناعة - التخزين بالنسبة للأنشطة التجارية (زرقا) - مرافق المياه والكهرباء ، والنقل - التخزين العام 	<ul style="list-style-type: none"> - التخزين التجاري 	شركة المناطق الحرة (١٩٧٦)
سوريا	<ul style="list-style-type: none"> - الطرق التي تربط بين موانئ البحر المتوسط - الموانئ الحديثة علي البحر المتوسط - التخزين والإبداع - المصانع المخصصة للإيجار 	<ul style="list-style-type: none"> - الصناعة - التخزين التجاري 	المؤسسة العامة للمناطق الحرة السورية (١٩٧١)
الامارات العربية المتحدة/المنطقة الحدية على جبل علي	<ul style="list-style-type: none"> - البنية التحتية المتكاملة وشبكة الطرق - الأنشطة الصناعية - إعادة الصادرات - التجارة - توافر الطاقة الرخيصة - ملائمة مستوى العمالة (ذكور أو إناث) - نظام اتصالات متغorer وكفاءة - ميناء جبل علي - مرافق التخزين - توافر تكنولوجيا المعلومات في نظام التوثيق 	<ul style="list-style-type: none"> - التخزين 	هيئة المنطقة الحرة في مينا ، جبل علي (١٩٨٥)
اليمن	<ul style="list-style-type: none"> - الموقع الإستراتيجي - الميناء الحديث نسبيا - مرافق التخزين المحددة 	<ul style="list-style-type: none"> - إعادة الصادرات - التخزين - الانشطة الصناعية - تقديم الوقود للسفن 	
تونس	<ul style="list-style-type: none"> - شبكة حديثة من الطرق - نظام اتصالات - مرافق التخزين - التسهيلات الموجودة في الموانئ 	<ul style="list-style-type: none"> - صناعات التصدير - البنوك عبر الشاطئ ، 	<ul style="list-style-type: none"> - وكالة ترويج الاستثمارات (١٩٧٢) - شركة تنمية بورت والمناطق الحرة
المغرب	<ul style="list-style-type: none"> - شبكة طرق حديثة - المياه والكهرباء - شبكة جيدة من السكك الحديدية - تسهيلات واسعة للتخزين - مبانى المصانع - نظام حديث للاتصالات 	<ul style="list-style-type: none"> - العمولات الدولية - الانشطة الصناعية - إعادة الصادرات 	مكتب استخدام الموانئ (١٩٦٢)

الجدول رقم (٤)

الاستثمار الخاص في المناطق الحرة في مصر للفترة ١٩٧٥-١٩٩٥ (بالمليون جنيه)

السنة	عدد المشروعات	رأس المال المدفوع	متوسط رأس المال لكل مشروع
١٩٧٥	٩	٢٧	٣,٠
١٩٧٦	١٧	٧٩	٤,٦
١٩٧٧	٤١	١٧٣	٤,٢
١٩٧٨	٢٦	٩٦	٣,٦
١٩٧٩	١٢	١٣٨	١١,٥
١٩٨٠	٢٥	٧٢	٢,٨
١٩٨١	١٢	٩٣	٤,٤
١٩٨٢	٧	١١٩	١٧,٠
١٩٨٣	١٤	٤٥٢	٣٢,٢
١٩٨٤	٣	٧	٢,٣
١٩٨٥	١	٣	٣,٠
١٩٨٦	٤	٦	١,٥
١٩٨٧	٣	١١	٣,٦
١٩٨٨	٨	٣٥	٤,٣
١٩٨٩	٥	١٤	٢,٨
١٩٩٠	٩	٢٠	٢,٢
١٩٩١	٤٤	١٣٩	٣,١
١٩٩٢	٣٠	١٧٤	٥,٨
١٩٩٣	٥٨	١٣٩	٢,٣
١٩٩٤	٦٨	٢٦٨	٣,٩
١٩٩٥	٧١	٣٢٨	٤,٦
الاجمالى	٤٦٧	٢٣٥٣	٥,٠

Source: Abdul Muttalib Abdul Hamid, op,cit., 1997: 49-50. See also General Authority for Investment and Free Zones. Annual Report, Several issues.

الجدول رقم (٥)

نسب المساهمة في المشروعات الاستثمارية في مصر وفقاً للجنسية في ٣٠ يونيو ١٩٩٤
(بالمليون جنيه مصرى)

الاجمالى		الاجانب		العرب		المصريين		
%	المساهمين	%	المساهمين	%	المساهمين	%	المساهمين	
١٠٠	٢٢,٦٨٧	١٩	٤,٣٧٤	٢٠	٤,٤٢٦	٦١	١٣,٨٨٧	المشروعات الداخلية
١٠٠	٢,٤٥٨	٣٧	٩١٥	٢٧	٦٥٨	٣٦	٨٨٥	مشروعات المناطق الحرة
١٠٠	٢٥,١٤٥	٢١	٥,٢٨٩	٢٠	٥,٠٨٤	٥٩	١٤,٧٧٢	الاجمالى

Source: ESCWA, op. cit. 1995 . 28 See General Authority for Investment and Free Zones.

الجدول رقم (٦)

توزيع رأس المال المستثمر في المناطق الحرة في الأردن وفقاً لنوع النشاط و مصدر رأس المال ١٩٩٤
(بالألف دينار)

نوع النشاط						مصدر رأس المال
%	الاجمالى	الخدمات	السيارات	الصناعة	التجارة	
٨٠,٩	٤٠,٢٢٢	٢٧٣٠,٢	٢٧٢٣	٤٢٢٥	٥٩٧٢	الأردنية
١,٥	٧٥٣	.	٣٥٠	٢٠٠	٢٠٣	العرب
١٧,٦	٨٧٢٠	.	.	٣١٠	٨٤١٠	الاجانب
١٠٠	٤٩٦٩٥	٢٧٣٠,٢	٣٠٧٣	٤٧٣٥	١٤٥٨٥	الاجمالى

Source: Fa. Al Arda and Mohamed Sahawneh op. cit.48-4.

الجدول رقم (٧)

عدد الشركات في المنطقة الحرة في جبل علي وفقاً للجنسية وتوزيع النشاط ١٩٩٥-١٩٩٢

الاجمالى		غير معروض الهرم		المشاركة		الاجانب		دول الخليج العربي		الامارات		الجنسية				
النشاط	الاجمالى	غير معروض الهرم	المشاركة	الاجانب	دول الخليج العربي	الامارات	الجنسية	النشاط	الاجمالى	غير معروض الهرم	المشاركة	الاجانب	دول الخليج العربي	الامارات		
الصناعة	٩٥	٩٤	٩٢	٩٥	٩٤	٩٢	٩٥	٩٤	٩٢	٩٥	٩٤	٩٢	٩٥	٩٤	٩٢	٩٥
الصناعة/الخدمات	٧١	٧١	٦٢	٠	٢	٣	٦٦	٥	٤	٥٣	٤١	٣٨	٦	٢	٤	٦٦
الخدمات	١٢٦	١١٨	٧٨	٠	٢	٠	٨	٧	١	٩٣	٩٠	٦٣	٥	٢	٤	٢٠
التجارة	٣٦٨	٢٩٠	١٣٩	٣	١٠	٦	١٩	١٠	٢	٢٩٨	٢٢٨	١٠٦	١٦	١٥	٩	٣٢
الخدمات	٢٠٠	١٥٩	٩٨	٢	١١	١	١٥	٦	٢	١.٧	٧٧	٥	٩	٤	٧	٦٧
الاجمالى	٧٨٥	٦٣٨	٣٧٧	٥	٢٥	١٠	٥٨	٢٨	٩	٥٥١	٤٣١	٢٥٧	٣٦	٢٤	٢٤	١٣٥

Source: constrcted by author base on Mohamed Kamesinke , op.cit, 1996 : 23-25 .The data is taken from Who is in Jebel Ali Free Zone 1992, 1994, 1995.

الجدول رقم (٨)
 الصادرات المناطق الحرة في مصر (بالمليون جنيه)

١٩٩٣	١٩٩٢	١٩٩١	١٩٩٠	١٩٨٩	
١٣٧,٦	١١٢,٦	١٧٤,٩	١٥٨,٢	١٢٢,٣	الصناعة
٥٥٥,٦	٧٨٨,٢	٤١٢,١	٤١٤,٥	٣٠١,٦	التخزين
٥,٧	١٠,٤	٤٠,٩	٥,٦	٥,٩	الخدمات
٦٩٨,٩	٩١١,٢	٦٢٧,٩	٥٧٨,٣	٤٢٩,٨	الاجمالى

Source: ESCWA Developments of Free zones in the ESCWA Region 1995:20

الجدول رقم (٩)
 الصادرات والواردات الصناعية للمناطق الحرة السورية ١٩٩٧-١٩٩٣ (بالمليون ليرة سورية)

الواردات من			الصادرات الى			
الاجمالى	خارج الدولة	الدولة	الاجمالى	خارج الدولة	الدولة	
٢٤٨,١	٢١٦,٨	٣١,٣	٢٣٦,٢	١٧٤,٧	٦١,٥	١٩٩٣
١٢٧,٣	١٢٠,٨	٦,٥	٢٠٢,٨	١٢٢,٧	٨,٢	*١٩٩٧

* البيان لنصف عام ١٩٩٧ فقط.

Source: Constructed by the author based on data from the General Estanblishment for Syian Free Zones , in ESCWA Development of Free zones in the ESCWA Region 1995:20

الجدول رقم (١٠)
 التوزيع الجغرافي ل الصادرات المناطق الحرة في الاردن ١٩٩٣

%	القيمة بالمليون دينار	الدولة
١٦,٧	٤,٩	الأردن
٥٢,٠	١٥,١٢	دول عربية اخرى
١٥,٤	٤,٥	اوروبا
١٥,٩	٤,٦	الولايات المتحدة

Source: AlArda and Sawahneh. op.cit. 1996

الجدول رقم (١١)
 الصادرات وواردات المنطقة الحرة في جبل علي (مليون درهم)

١٩٩٤	١٩٩٣	١٩٩٢	١٩٩١	١٩٩٠	١٩٨٨	١٩٨٥	
٥٩٢٨,٨	٤٧٩٧,١	٣٩٠٣,٤	٢٥٢٦,١	٢٢٠٦,٢	٧٣٧,٦	٢٢٦,٦	الصادرات
٨١٦٢,٥	٦٠٠٠,٥	٤٨٩١,٨	٣٥٨٠,٤	٢٨٠٤,٧	٩٣٠,٩	١٩٣,٨	الواردات

Source : Compiled by the auther from Jebel Ali Free Zone Authority. Business Guide. 1976. and Saleh Kamashke. op.cit. 30

الجدول رقم (١٢)
 هيكل الصادرات والواردات السلعية في جبل علي (بالاطنان المترية) ١٩٩٤-١٩٩٢
(بالمليون ليرة سورية)

*١٩٩٤	الواردات			الصادرات			
	١٩٩٣	١٩٩٢	*١٩٩٤	١٩٩٣	١٩٩٢		
٤٩٧٥١	٦٧١٥.	٣٣٦٥.	٢٣٦٤٥	٣١٢٥٢	١٣٠٩١	الشاحنات العامة	
٢٧٥٧٩	٣٨٤٥١	٣٠٦٧٤	١٨٧٦١	٣٢٣٤٠	٢٣٩٦٢	الالكترونيات	
١٦٠٤٤	٢٣٢٥٠	١٤٨٥٩	١٣٤٩٣	٢١٠٩٨	١٤٤٥٨	المسوّجات	
٧٥٨٥٤	٦٤٤٥٧	٥٠٦٧٢	٦٦٩٥	٢١٨٤٧	٣٠١٩١	الصلب	
٣١٦٦٨٣	٤٢٦٦٣١	٢٨٢١٨٥	٦١٥٠٢	٧٨٨١٧	٢٨٤٦٧	المواد الغذائية	
٢٢١.	١٩٠١	٤٦٤٦	٦٦٤	١٧٩٤	٣٩٥٠	المركبات	
٣٣٤.٣٨	٦٣٨٨.٧	٨٥٩٧٦٨	١٢٧٤٣٣	٦٨٨٣٦٤	٦٣٣٠١٤	البترول	
٥٩٥٦١	٨٦٠٠٧	٦٦٦٣٥	٣٢٢٨٠	٤٠٣٩٥	٣٧٤٢٠	الكيماويات	
٣٣٥	٨٣٤	١٥١٧	٢٩٣	٩١٥	٦٩٨	الجلود	
٨٣٤.	٤٨٩	١٠٨٠١	١٦٦٩	١٥٧٨	٢٧٤٤	اخشاب	
٩٧٤.	-٨٦٢٦	٦١١.	١٤٥٨٩٧	٢٤٦١٨٢	٦٠٩٤	صفائح الومتيوم	
٤٩١٥٢	٦٦٠١٦	٣٧٩٤٣	٣٨٩٨٢	٤٨٨٦٤	٢٩٩٢٧	مواد اخرى	
٩٤٩٢٨	١٤٢٦.٢٢	١٣٩٩٥١.	٤٧١٣١٤	١٢١١٤٤٦	٨٢٤٠١٦	الاجمالي	

الارقام حتى يولية ١٩٩٤*

Source : ESCWA . op. cit. 1995: 35-36

الجدول رقم (١٣)

المناطق الحرة في الأردن: النفقات والإيرادات ونسبة مساهمتها في الناتج المحلي الإجمالي
 (١٩٨٤-١٩٩٣) (بالمليون دينار أردني)

العام	قيمة النفقات									
	النفقات الإيرادات /%	ميزان النفقات الإيرادات -	الناتج القومي الاجمالي الإيرادات /%	الناتج القومي الاجمالي	الناتج القومي الاجمالي	الإيرادات		قيمة النفقات		
						معدل التس	النسبة معدل التس	النسبة بالدينار الاردني	معدل التس	القيمة الاجمالية
١٩٨٤	٠.٥	٠.٥٨	٠.١١	-	١٤٩٨.٤	-	١.٧	-	-	١.٢
١٩٨٥	٢.٩	١.١٩	٠.١٠	٧.٢	١٦٠.٩	١١.٨-	١.٥	٦٣.٧-	-	٠.٤١
١٩٨٦	٢١.٨	١.٢٤	٠.٠٧	١٠.٤	١٧٧٢.٢	١٢.٣-	١.٣	٨٦.٠-	-	٠.٥٥
١٩٨٧	٢٢.٦	١.٢٥	٠.٠٧	٣.٤	١٨٢٣.٤	-	١.٣	١١.٠-	-	٠.٥
١٩٨٨	٢٥.٢	١.٢٥	٠.٠٧	٢.٨	١٩٠.٤	-	١.٣	٢.١-	٠.٧٧	٠.٦٧
١٩٨٩	١٦.٩	٠.٩٥	٠.٨	٨.٨	٢٠٦٨.١	٢٣.١	١.٦	٨١.٧	٠.٧٨	٠.٦٩
١٩٩٠	١٣.٠	٠.٦١	٠.٠٩	١.٠	٢٢٧٥.٣	٦.٣	١.٧	-	٠.٨-	٠.٧٢
١٩٩١	٣.٩	٢.٥٥	٠.١٥	٦.٤	٢٤٢٠.١	٢١٧.٥	٣.٧	٧٣٧.٩	١.٥٢	٠.٧٧
١٩٩٢	٢.٨	٣.٣٣	٠.١٦	١٤.٠	٢٧٥٩.٦	٢١.٥	٤.٥	٥٦.٦	٢.٠٣	٠.٩٣
١٩٩٣	-	٠.٨٥	٠.١٥	١١.٥	٣٠٧٧.٩	-	٤.٥	٢١١.٤	٩.٧	١.١٤
المتوسط										
١٩٩٤	١١.٧	١.٥٦	٠.١٠	٨.٤	٢١٢٣.١	١٥.٩	٢.٣	-	-	

Source: Data Compiled from free zone Co-operation Annual report and investment Guides , Al Arda and Sahawnee, op.cit. 1996 : 42-46.and from ESCWA, 1995: 13.

*** الهوامش**

- 1-Herbert Grubel, "Free Economic Zones: Good or Bad?" *Aussenwirtschaft*, 39, Jahrgang, 1984:43
 2- ESCWA, **Development of Free Zones in the ESCWA Region**, United Nations: New York, 1995:2

٣- المراجع السابق

- 4- Grubel, op.cit: 44

- 5-ESCAP/UNCTC, An Evaluation of Export Processing Zones in Selected Asian countries, **Publication Series B**. No.8; 1985:1.

ولمزيد من التفاصيل حول تعریف مناطق التصنيع الوجهة نحو التصدير انظر:

- World Bank, Planning and Implementation of Industrial Estate and Export Processing Zones Projects, **Staff Working Paper**, Washington, DC, 1981:7.

- 6- Andrew Kuznetsov, " Promotion of Foreign Investment in Russia", **Russian and East European Finance and Trade**, 1993/94:56.

- 7- ESCAP/UNCTC, op.cit:17.

- 8- World Bank, " Export Processing Zones", **Policy and Research Series # 20**, Washington, DC, 1992:2.

- 9-Herbert Grubel, Towards a Theory of Free Economic Zones", **Weltwirtschaftliches Archiv**, No.118, 1982: 82.

٤- المراجع السابق، ص.

١١- لمزيد من المعلومات حول الاستثمار الأجنبي المباشر انظر مثلاً:

- Michael Todaro, **Economic Development in the Third World**, 4th edition, Longman, New York, 1989: 468-481.

- 12- UNIDO, **Export Processing Zones in Developing Countries**, UNIDO/ICI/76 August 1980:29-30

- 13- ESCWA, op.cit., 1995:4-5.

- 14-ESCAP/UNCTC, op.cit., 1985:20-21.

- 15-The World Bank, Export Processing Zones, op.cit., 1991:20.

- 16-Ibid.

- 17-UNIDO, op.cit., 1980:26.

- 18-The World Bank, Export Processing Zones, op.cit., 1991:19.

- 19-Masood Badri, " Relative Importance of International Industrial Location Factors: The Case of Jebel Ali", *Al Ta'awon Al Sinae*, No. 64, April 1995:58.

٢- لمزيد من التفاصيل حول نظريات المرجع: انظر

- Masood Badri, D. Davis, " Decision Support Models for the Location of Firms in Industrial Sites," **International Journal of Operations and Production Management**, Vol5, No.1,1995: 50-62; C. Coughlin, J. Terza, and V. Arromdee, " State Characteristics and the Location of Foreign Direct Investment within the United States." **The Review of Economics and Statistics**, Vol.73, 1991:675-683; M. Greenhut ,**Plant Location in Theory and Practice**, Chapel Hill: The University of North Carolina Press, 1956; and B. Pietlock. " Developing Foreign Location Factors," **Cost Engineering**, Vol.34, 1992:7-11.
- 21- Masood Badri, *op.cit.*, 1996:59.
- 22- M. Greenhut, *op.cit.*, 1956.
- 23- ESCWA,*op.cit.*, 1995:6.
- 24Information about Arab countries are based on ESCWA, **Developments of Free Zones in the ESCWA Region** 1995:6-13; and on The Inter Investment Guarantee Corporation, **Arab Free Zones**, 1987.
- 25-Inter Investment Guarantee Corporation, *op.cit.*, 1987:139.
- 26-ESCWA, *op.cit.*, 1995:8.

- .١١- المرجع السابق ، ص .١١
- ٢٨- قامت الشركة العقارية الوطنية بتوقيع عقد مع الحكومة الكويتية لإنشاء ، وادارة المنطقة الحرة في مينا ، الشويخ.
- ٢٩- لمزيد من التفاصيل حول الاخلاقيات بين الدول العربية، انظر مثلاً:
- Organization of the Islamic Conference, Free Zones, **Legislative Series 3** on OIC Member Countries, Ankara,?1990; The Inter Arab Guarantee Corporation, **Arab Free Zones**, Kuwait, 1987; ESCWA, **Development of Free Zones in the ESCWA Region**, United Nations, New York, 1995; and W.H. Diamond and D.B. Diamond, **Tax-Free Zones of the World**, Vols.1 and 2, M.Bender, New York, 1980.
- 30-Inter Investment Guarantee Corporation, *op.cit.*, 1987.
- ٣١- في عام ١٩٩٦ اشتمل الملحان في جبل على ومينا ، رشيد على ٩٥٥٥ حاوية. وتغطي محطة شحن البضائع داخل ملحق مينا ، رشيد مساحة قدرها ٤٠٠ .٤٠٠ متر مربع - حيث يتضمن سبعة مخازن- وباجمالى مساحة قدرها ٦٦ .٠٠٠ متر مربع لمنطقة غير المفطأة. انظر :
- Dubai Ports Authority, **1997 Handbook**, Dubai, 1997: 6-13.
- 32- Organization of the Islamic Conference, " **Free Zones**," *op.cit.*, 1990: 518-519.
- ٣٣- المرجع السابق: ٣٨٩
- ٣٤- لم يتمكن المؤلف من الحصول على بيانات حول الاستثمارات وال الصادرات والواردات بالنسبة لتونس والمغرب واليمن.
- 35- Abdul Muttaeb Abdul Hamid, " Future of Free Zones in Egypt in light of Inter-

national Economic Transitions", **Journal of Arab Research and Studies**, No. 27, July, 1997:29.

36- The Inter Arab Investment Guarantee Corporation: 27.

37-ESCWA, *op.cit.*, 41.

٣٨-لزيـد من التفاصـيل انظر البيانات الواردة في:

Abdul Muttaleb Abdul Hamid, *op.cit.*, 1997: 51-52; General Authority for Investment and Free Zones, several issues, Cairo.

39-The Inter Arab Investment Guarantee Corporation: 81.

40-Mohamed Kamashke, " Factors of Success of Industrial Free Zone: The Experience of Jebel Ali Free Zone." **Al Ta'awon**, No.43, September 1996: 22.

انظر أيضاً: Information Affairs, Jebel Ali Zone Authority, 1995.

٤١- لزيـد من التفاصـيل حول المـنـاطـقـ المـرـةـ الرـئـيـسـيةـ دـاخـلـ المـنـطـقـةـ، انـظـرـ الأـجزـاءـ السـابـقـةـ مـنـ الـورـقةـ وـأـيـضاـ

ESCWA, **Development of Free Zones in the ESCWA Region**, 1995:3-5.

42- General Authority for Investment and Free Zones, Information Center, Cairo, 1997.

43- Fawzi Al Arda and Muhanad Sahawen, **Study on Free Zones in Jordan: Facts and Outlooks**, The Higher Council for Science and Technology, Amman, 1996:54.

٤٤- المرجع السابق: ٥٧

45- Sultan Ahmed Bin Sulayem, " The Jebel Ali Free Zone at Dubai," in Richard Bolin (ed.), **Mainline Free Zones: Mediterranean, Gulf, Indian Subcontinent**, The Flagstaff Institute, Arizona, 1995:70.

٤٦- انظر ESCWA, *op.cit.*, 1995:35-36.

47-The Inter Investment Guarantee Corporation, *op.cit.*, 27.

٤٨- المرجع السابق

49- ESCWA,*op.cit.* 35.

50- ESCWA, *op.cit.*, 17.

51- Fawzi Al Arda and Muhanad Sahawneh, *op.cit.*, 1996:67.

٤٩- المرجع السابق

٥٣- بالنسبة لأجر العمالـةـ انـظـرـ

54- The Inter Arab Investment,, *op.cit.*, 1987:26.

٥٥- المرجع السابق

٥٦- لا تقوم الهيـنـاتـ المـشـرفـةـ عـلـىـ المـنـاطـقـ الـمـرـةـ بـتـوـفـيرـ الـبـيـانـاتـ المـتـعـلـقـةـ بـتـكـالـيفـ التـشـفـيلـ وـالـتـكـالـيفـ الـادـارـيـةـ وـالـتـكـالـيفـ الـاسـتـثـمارـيـةـ.

- ٥٧- استنادا على البيانات الواردة في ESCWA, **Development of Free Zones in ESCWA Region** والى تنشرها General Authority for Investment and Free Zones, Egypt.
- ESCWA, op.cit.: 30.
- ٥٨- انظر:
- ٥٩- تبلغ التكلفة السنوية لإيجار الأراضي في مصر ٣,٥ دولار لكل متر مربع مقابنة ١,٧ - ٢,٥ دولار في الأردن و٣ دولار في سوريا و٢,٧ دولار في دبي.
- ٦٠- استنادا على ESCWA, op.cit.: 32. حيث تم تجميع البيانات من واقع المعلومات التي تنشرها المؤسسة العامة للمناطق الحرة في دمشق.
- 61- Al Arda and Sahawneh, op.cit., 1996:44.
- 62- Jebel Ali Free Zone Authority, "Business Guide," 1997:17.
- 63- The Inter Arab Investment Guarantee Corporation, op.cit., 1987:26.
- ٦٤- المراجع السابق
- 65- Andric Kuznestsov, op.cit., 1993/94:48-49.
- 66- S.A. Manezhev, "Free Economic Zones and the Economic Transition in the Chinese People's Republic and Russia," **Russian and East European Finance and Trade**, 1995:83.
- 67- ESCWA, op.cit., 1995:28.
- 68- Al Arda and Sahawneh, op.cit., 1996:77.
- 69- ESCWA, op.cit., 1996:29.
- ٧- لمزيد من التفاصيل حول التوصيات الرامية لتحسين مستوى أداة المناطق الحرة في منطقة الدول العربية انظر: ESCWA, **Development of Free Zones in the ESCWA Region**, 1995:42-46; Fawzi Al Arda and Muhanad Sahawen, **Study on Free Zones in Jordan: Facts and Outlooks**, 1996:102-109.

* قائمة المراجع الخاصة بالدراسة متاحة لدى هيئة التحرير.