

## "الاندماجات والاستحوذات في الاقتصاد العالمي" وأثارها المحتملة على الاقتصاد المصري" القاهرة ١٢ - ١١ مارس ٢٠٠٣

عرض: مفاورى شلبي على\*

لقد شهدت السنوات القليلة الماضية انتعاشًا في عمليات الاندماج والاستحواذ على المستويين العالمي والمحلى، وذلك في ظل احتدام المنافسة في الأسواق العالمية والوطنية، واجه الشركات والمؤسسات المختلفة إلى تكوين كيانات كبيرة قادرة على هذه المنافسة، وقد تركت هذه الاندماجات والاستحوذات في قطاعات معينة، وأدت إلى العديد من الآثار الاقتصادية والاجتماعية، وأصبحت تفرض على رسمى السياسات ضرورة التعامل معها، سواءً بقرار تشريعات جديدة لتنظيم الأسواق، أو بوضع ضوابط لهذه الاندماجات والاستحوذات، وكذلك للتغلب على الآثار الجانبية لها، كما طرحت هذه الظاهرة من جديد أهمية قيام كيانات اقتصادية قوية في البلدان النامية لتكون قادرة على المنافسة، وفي ضوء أهمية كل ذلك نظمت كلية الاقتصاد والعلوم السياسية ندوة عن أهم القضايا التي تشيرها ظاهرة الاندماجات والاستحوذات وأثارها على الاقتصاد المصري، وكانت تحت عنوان (الاندماجات والاستحوذات في الاقتصاد العالمي وأثارها على الاقتصاد المصري )، وذلك خلال الفترة من ١١ - ١٢ مارس ٢٠٠٣.

وقد شارك العديد من الخبراء في مختلف التخصصات ذات الصلة بأوراق بحثية متعددة، وحاولت هذه الأوراق إلقاء المزيد من الأضواء على الأركان والجوانب الأساسية لهذه الظاهرة في أكثر من محور، ومن أهم هذه المحاور ما يلى :-

\*. مفاورى شلبي على - باحث فى شئون الاقتصاد الدولى وعضو المكتب الفنى لوزير التجارة الخارجية - القاهرة - جمهورية مصر العربية.

- ١- تطور عمليات الاندماج والاستحواذ في العالم.
- ٢- الدمج والاستحواذ في بعض القطاعات الاقتصادية ( قطاع الاتصالات - قطاع الحديد والصلب - قطاع الدواء ... الخ ).
- ٣- الاقتصاد السياسي للتركيز والاحتكار في إطار عمليات الدمج والاستحواذ .
- ٤- التنافسية في العلاقات الدولية كمردود لظاهرة الاندماجات الاقتصادية.
- ٥- الاندماجات والاستحواذات الأبعاد السياسية والاجتماعية.
- ٦- الاندماجات والاستحواذات والمنافسة في القانون المصري.
- ٧- أثر الاستحواذ على كفاءة سوق رأس المال مع التطبيق على البورصة المصرية .  
وفيها يلى عرضا بشيء من التفصيل للأوراق التي ناقشتها الندوة حول هذه المحاور.

حول المحور الأول الخاص بتطور عمليات الاندماج والاستحواذ في العالم قدمت الدكتورة فادية عبد السلام - مستشار العلاقات الاقتصادية الدولية بمعهد التخطيط القومي ورقة بحثية تحت عنوان "عمليات الاندماج والاستحواذ في العالم وموقف صناعة البرمجيات المصرية في المستقبل".

وقد أشارت الورقة في البداية إلى ظاهرة الاندماج والاستحواذ والتحالفات عبر الحدود والتي أصبحت ظاهرة دولية واسعة خلال عقد التسعينات، وأن هذه الظاهرة قد تميزت بكبر حجم الأنشطة الخاصة بها خلال عقد التسعينات، حيث ارتفعت من ١٥٣ مليار دولار عام ١٩٩٠ إلى نحو ٧٩٢ مليار دولار عام ١٩٩٩ ، أي بمعدل نمو سنوي متوسط قدره ٢٠٪ خلال التسع سنوات المشار إليها .

ولوحظ أن أنشطة الاندماج والاستحواذ تركزت في أماكن معينة من العالم، حيث هيمنت أوروبا وأمريكا الشمالية على هذه الأنشطة، مما أدى إلى تزايد هذه الأنشطة في مناطق أخرى من العالم مثل منطقة الباسيفيك الآسيوية . كما أشارت الورقة إلى أن عمليات البيع عبر الحدود تركزت فيما بين الولايات المتحدة الأمريكية وبريطانيا اللذين كان لهما معاً النصيب الأكبر من هذه العمليات، حيث بلغت نحو ٥٣٪ من إجمالي العمليات في عام ١٩٩٨ ، واقتصر نصيب الدول النامية على ١١ صفقة من بين ٨٩ كبيرة في العام ذاته، حيث ارتبط معظمها بالشخصنة، وفي البرازيل ارتبطت السنت صفقات تمت في إطار برنامج الشخصية لصناعة الاتصالات، وعقدت

صفقة واحدة في ماليزيا، وعلى غرار ذلك تمت صفقات اندماج كبيرة في الدول النامية من قبل مؤسسات في عام ١٩٩٨ حيث خضعت شركات أشباء الموصلات في العديد من الدول الصناعية الكبرى لمحاجات من الاستحواذات والاندماجات والتحالفات الاستراتيجية، مثل استيلاء شركة Fujitsu اليابانية على الشركة البريطانية ICL.

أما بالنسبة لأهم القطاعات والأنشطة التي شهدت اتفاقات في مجال الاندماجات والاستحواذات فقد أشارت الورقة إلى ما ورد في تقرير الاستثمار لعام ١٩٩٩ ، والذي يوضح أن أهم هذه الأنشطة والقطاعات هي صناعة البترول، حيث استحوذت على حوالي ١٤٪ من إجمالي صفقات عام ١٩٩٨ . يليها قطاع صناعة السيارات، وقطاع البنوك، وقطاع الاتصالات اللاسلكية، والمرافق، وفي هذا المجال توسيع الورقة أن تشهد صناعة البرمجيات في المستقبل مجالاً واسعاً لعمليات الاندماج والاستحواذ، كما تؤكد الورقة على أن الشركات في أيرلندا ودول آسيا (سنغافورة، هونج كونج، كوريا، ماليزيا ) وفي أمريكا اللاتينية ( البرازيل، المكسيك، الأرجنتين ) تعتبر من أكثر وأهم الدول التي عقدت صفقات الاندماج والاستحواذ عبر الحدود.

وفي تحليل الورقة للعوامل التي تدفع نحو عمليات الاندماج والاستحواذ أشارت إلى أربعة عوامل رئيسية مؤثرة في ظروف إعادة الهيكلة العالمية، وقُتلت هذه العوامل في الآتي :-

- ١- التغيرات المتعاقبة للسياسات الحكومية، والتي ساعدت الشركات على تخفيض تكاليف الإنتاج، والنفاذ إلى الأسواق من أجل تحقيق مزايا الحجم الكبير في أوقات وجيزه.
- ٢- صعوبة تحديد المنافسين في الأسواق عبر الحدود وخاصة في ظل التغيرات التكنولوجية السريعة.
- ٣- ارتفاع تكاليف البحوث والتي أدت إلى إيجاد دافع قوي لاكتشاف استراتيجيات جديدة للتعاون الدولي .
- ٤- مساهمة الإصلاح الإداري والشخصية في خلق ظروف مواتية للأنشطة عبر الحدود وقيام التحالفات الاستراتيجية .

وقد طرحت الورقة تساؤلاً حول تأثير أنشطة الاندماجات والاستحواذات على التنمية الاقتصادية، وفي إجابة الورقة على ذلك ربطت بين هذه الأنشطة وتدفق رؤوس الأموال عبر الحدود في

صورة استثمار مباشر، وأشارت إلى أن الدول المضيفة لهذه الاستثمارات تحقق مكاسب مباشرة من تزايد تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر في حالة تمكنتها من الحصول على إيرادات ضريبة أعلى من هذه الاستثمارات، وقد قسمت الورقة تأثير الاستثمار المباشر على الدول المضيفة طبقاً لأربعة معايير وفقاً للنظرية النيوكلاسيكية :-

× المجموعة الأولى : آثار تحويل الموارد : حيث يفترض أن تتحقق الشركة الأجنبية مساهمة إيجابية من خلال إتاحة رأس المال والتكنولوجيا والإدارة، ولكن تمكّن الشركة من زيادة رأس المالها داخل الاقتصاد المضيف قد يخلق آثاراً ضارة على إعادة تخصيص الموارد، إلا أن النتيجة النهائية تعتمد على الشروط التي يمكن من خلالها نقل التكنولوجيا إلى اقتصاد الدولة المضيفة للاستثمارات الأجنبية.

× المجموعة الثانية : الآثار على التجارة وميزان المدفوعات : حيث ترتبط المنافع الإيجابية للاستثمار الأجنبي المباشر على الميزان بمستوى التدفقات الرأسمالية العكسية، والتي تتأثر في الغالب بشروط ومقررات مناخ الاستثمار، وخاصة ما يتعلق منها بتحويل أرباح هذه الاستثمارات الأجنبية إلى الخارج.

× المجموعة الثالثة : آثار منافسة السوق : فعندما يتسم هيكل السوق بتركز عالي فإن هذا يؤثر على شروط البيع وقيمة المنتج، وكذلك تزايد المعوقات أمام المنافسين المحليين أو المنافسين المحتملين، وذلك لأن المنشآت القائمة ستتمتع بدرجة من قوة السوق يمكن أن تستغلها بأشكال مختلفة ، هذا إلى جانب أثر ذلك على المستهلك ودرجة رفاهيته.

× المجموعة الرابعة : الآثار المرتبطة بالسيادة والاستقلال الاقتصادي : في الغالب ينظري وجود الاستثمار الأجنبي على خسارة في الاستقلال الاقتصادي للدولة المضيفة، خاصة في مجال فرض الضرائب، وسياسات التجارة، ومن جهة أخرى فإن صغر الأسواق، وإساءة استخدام القراءة الاحتكارية يمكن أن يقلل المحفزات لخلق تكنولوجيا ملائمة في ظل ندرة العمالة الماهرة في الدول النامية، هذا إلى جانب زيادة درجة اعتماد الاقتصاد الوطني على الخارج بدرجة أكبر، وهو ما يمكن التعرف عليه من خلال العديد من المؤشرات، خاصة نسبة مساهمة القطاع الخارجي في الناتج القومي.

و حول موقف عمليات الاندماج والاستحواذ في الاقتصاد المصري أشارت الورقة إلى أنه رغم

أن الاتفاقيات بين المؤسسات المتحالفه من خلال اتفاقيات الشراكة في مجال البحث والتطوير ومن خلال عمليات الاندماجات والاستحواذات تتيح لهذه الشركات ممارسة السلوك الاحتكاري، الأمر الذي يؤدي إلى الإضرار بالمستهلكين، وأيضاً على الرغم من أن هناك بعض الدراسات التي نجحت في رصد بعض الممارسات الاحتكارية التي أثرت على بعض الدول النامية، إلا أنه لم يسجل في مصر رسمياً وجود ممارسات ضارة نتيجة للتحالفات العالمية أو الاندماجات والاستحواذات عبر الحدود، وإن كان هذا لا يمنع من وجود شكوى متزايدة من بعض الممارسات الاحتكارية، ووجود شبكات احتكارية في العديد من القطاعات الاقتصادية المصرية مثل قطاع الأسمنت، وال الحديد والصلب، وبعض الصناعات الغذائية، وهو ما أوجد حاجة ملحة لتشريع وطني لحماية المنافسة ومنع الاحتكار، والذي أصبح جاهزاً ٣٠ للعرض على مجلس الشعب في دورته لعام ٢٠٠٤ وقد تطرقت الورقة إلى مدى استفادة السوق المصري من الشركات متعددة الجنسية العاملة في مجال البرمجيات، وقد أوضحت ضعف وصعوبة قدرة السوق المصري على المنافسة أو حتى السيطرة على سوق المعلومات لأربعة أسباب رئيسية هي:

- ١- صغر حجم المشروعات العاملة في مجال البرمجيات في السوق المصرية.
- ٢- أن الشركات المحلية لا تنفق على البحث والتطوير بالقدر الكافي.
- ٣- عدم توفر شواهد تؤكد أن فروع الشركات متعددة الجنسية لها أنشطة ساهمت في إحداث ترکز صناعي بصفة عامة في مصر.
- ٤- ما تشير إليه ممارسات الأعمال للأعمال للشركات الأجنبية في القطاعات المختلفة بما فيها المعلومات إلى احتفاظها بالوظائف الإدارية والتنظيمية العليا لجنسيات تنتهي للشركة الأم.

وفي النهاية قدمت الورقة بعض التوصيات العامة بشأن التعامل المصري مع الشركات الأجنبية ومارساتها داخل صناعة البرمجيات في المستقبل، وكان أهم هذه التوصيات هو إدخال تشريع مصرى جديد للمنافسة، وترى الورقة أن هذا التشريع يجب أن يراعى عدداً من الاعتبارات أهمها :-

- ١- أهمية الرقابة على عمليات ومارسات الأعمال بين الشركات الأجنبية الفروع والشركة الأم، وتحديد نسب الترکز الاحتكاري، وربطها بالكتافة في الإنتاج والتسويق.
- ٢- تبني تشريع واضح للمنافسة، وإنشاء جهاز مصرى للمنافسة يتعاون مع مشيله الأوروبي

والأمريكي في الأمور التي تصل بعمله ومتطلبات تطويره ورفع كفائه.

٣- إدخال مواد في قانون المنافسة لمعالجة مسألة تسرير العماله والتعويضات المناسبة للمتضررين من الممارسات المخالفة لهذا التشريع.

و حول المحور الثاني الخاص بعمليات الدمج والاستحواذ في بعض القطاعات الاقتصادية قدمت أربع أوراق كانت على النحو التالي :-

- الورقة الأولى وقدمها الأستاذ / عمرو هاشم حول "الاندماج والاستحواذ في قطاع الاتصالات المصري" ، وقد تطرقت الورقة في البداية إلى المراحل التي تر بها ظاهرة الاندماجات الاقتصادية، والتي تتمثل في الآتي :-

١- المرحلة الافتتاحية : و تتميز هذه المرحلة في الغالب بظهور خدمة جديدة، ومصاحبة ذلك لعملية تحرير السوق من بعض القيود المفروضة عليه، خاصة في مجال عدد الشركات العاملة في السوق، مما يؤدي إلى زيادة عدد هذه الشركات من خلال توفر حرية الدخول والخروج من السوق، وهذا الوضع يؤدي إلى زيادة حدة المنافسة، وتقليل درجة التركيز في السوق، بحيث لا يتجاوز نصيب الشركات الثلاث الأكبر في السوق خلال هذه المرحلة ما بين ١٠٪ إلى ٣٠٪ من حجم السوق، وكل هذه الأوضاع تدفع الشركات المنافسة في السوق خلال هذه المرحلة إلى تكوين تحالفات، من أجل تقليل التكاليف لزيادة قدرتها على المنافسة، وفي الغالب يتم ذلك من خلال عمليات الاندماج أو الاستحواذ على المنافسين وتحقيق اقتصاديات الحجم الكبير، وهذا التوجه من جانب الشركات يكون أكثر احتمالاً خلال هذه المرحلة، خاصة إذا كانت الصناعة المعنية صناعة مرتفعة التكاليف، مثل صناعة الاتصالات، وصناعة النفط.

٢- مرحلة التراكم : وهذه المرحلة تكون تالية للمرحلة السابقة، حيث يتسم السوق في هذه المرحلة بأنه أقل تفككاً وانقساماً، ويكون حجم الشركات عنصراً هاماً وحاكماً في مدى استمرارها في السوق من عدمه، حيث أن حجم الشركة يمكنها في هذه المرحلة من خفض تكاليف المنتج وبيعه بسعر منافس من ناحية، ومن ناحية أخرى حماية نفسها من السلوك العدائي من جانب الشركات الأخرى المنافسة مثل التسعير الاقترافي، وبعد انتهاء هذه المرحلة والتي تستغرق خمس سنوات، تستحوذ الشركات الثلاث الأكبر في السوق على نسبة ما بين ٤٥٪ إلى ٣٠٪ من إجمالي حجم سوق

### الصناعة المعنية.

٣. مرحلة التركيز : في هذه المرحلة تسعى الشركات سواء كبيرة أو صغيرة إلى تعزيز موقعها في السوق، فالشركات الكبيرة التي وصلت إلى حجم يحميها من عمليات الاستحواذ، أو من الممارسات العدائية للمنافسين، تركز في هذه المرحلة على اختيار أنشطة ووحدات أعمال منتقاة، وذلك لزيادة مهارات وشخص الشركة لزيادة قدرتها التنافسية، أما الشركات الصغيرة فإنها تكون أمام ثلاثة خيارات، وهي إما التركيز على أسواق صغيرة أو هامشية، وإما الدخول في تحالفات واندماجات استراتيجية، وإما الخروج من السوق تماماً، وبنهاية هذه المرحلة تزيد درجة التركيز في سوق الصناعة المعنية، حيث تسيطر الشركات الثلاث الأكبر في السوق على حوالي ٦٠٪ من حجم السوق.

٤. مرحلة التحالفات : في بداية هذه المرحلة تستمر عملية التركيز التي بدأت في المرحلة السابقة، وقد يصل نصيب الشركات الثلاث الأكبر في السوق إلى ما بين ٨٠٪ إلى ٧٠٪ من حجم السوق، وذلك حسب ما يسمح به قانون المنافسة أو قواعد الاندماج والاستحواذ المعمول بها في هذه الدولة، ولكن بعد نقطة معينة تكون هناك قيود صارمة ضد عمليات الاندماج وزيادة التركيز في السوق، خاصة إذا كانت الدولة تطبق بفاعلية سياسات وقانون لحماية المنافسة ومنع الممارسات الاحتكارية، وهو ما يعني أن الاندماجات كممارسة ضارة بالمنافسة تكون شبه مستحيلة أمام الشركات ولذلك تركز الشركات في هذه المرحلة على التحالفات فيما بينها، سواء في صورة اتفاقيات مكتوبة أو غير مكتوبة، بهدف تحقيق مصالح معينة في مقدمتها زيادة نفوذها في السوق، كما تناولت الورقة العوامل المشجعة على عمليات الاندماج والاستحواذ وهي :-

- النشاط في حركة أسواق المال وزيادة دورها في عمليات الاستحواذ.

- تزايد حركة العملة وتحرير الأسواق.

- ما ينتجه عن عمليات الاستحواذ من رفع لقيمة الأسهم بسبب إمكانيات النمو التي توفرها هذه العمليات، وزيادة إمكانية الوصول إلى أسواق المال العالمية.

وقد تناولت الورقة عملية تحرير قطاع الاتصالات في مصر مع التركيز على سوق الإنترنت بصفته أكثر الأسواق ديناميكية، كما استعرضت الورقة تطور هذا القطاع وأهم عمليات الاندماج والاستحواذ التي تمت خلال الفترة الماضية، وأكملت على وجوب متابعة عمليات الاندماج والاستحواذ

لمنع تكون كيانات احتكارية تعيق المنافسة، كما ألغت الورقة مزيداً من الضوء على أثر الاندماجات والاستحواذات في سوق الإنترنت المصري على المستخدم، حيث أشارت إلى أن الاندماجات في هذا القطاع ساعدت على تكوين كيانات قادرة على تحقيق التحول المطلوب في السوق وتحقيق التغطية الكاملة لمصر بهذه الخدمة، فقد أصبحت الإنترنت المجانية أسلوباً أساسياً للحصول على المعلومات لدى ١,٥ مليون مصرى، كما أشارت الورقة إلى أن سوق خدمات الإنترنت في مصر قد شهد عدداً من الاستراتيجيات المختلفة نحو خلق القيمة المضافة للمستخدم، والتي كان من أبرزها ما يلى :-

- تحالف بعض مقدمي الخدمات مع بعض المؤسسات الصحفية ودور النشر والمؤسسات الخيرية، لتوفير المادة الإعلامية على شبكة مقدمي خدمة معينة، والإعلان عن أرقام الخدمات مقابل نسبة من الإيرادات.
- قيام بعض المؤسسات الإعلامية بالعمل كمقدمي خدمات الإنترنت.

- تحالف بعض مقدمي الخدمات مع مطوري النظم والبرامج للسماح للمستخدمين لشبكة الإنترنت باستخدام هذه النظم والبرامج المطورة عن طريقهم .

- اتجاه مقدمي خدمات الإنترنت لعقد اتفاقات مع موردي الحاسوب الشخصية لوضع البرامج الخاصة بهم على الحواسب الموزعة في إطار خطة وزارة التربية والتعليم لنشر هذه الحواسب. وتوصى الورقة في النهاية بأهمية مراقبة حالة المنافسة في الأسواق بشكل مستمر، وعرض حالات الاندماجات والاستحواذات على سلطة مختصة بتنظيم قطاع الاتصالات ومراقبة المنافسة، حتى لا تؤثر هذه الاتفاقيات والتكتلات على حرية المنافسة في الأسواق.

- وعالجت الورقة الثانية الأوضاع والمستقبلات في قطاع الدواء، والتي قدمها الدكتور محمد رءوف حامد تحت عنوان "الاندماجات والاستحواذات في قطاع الدواء : الأوضاع والمستقبلات"، أشار في بدايتها إلى أن الدواء سلعة لها ثلاثة خصائص جعلت لها أبعاداً غير عادية، وهذه الخصائص هي:-

- ١ - أن الدواء سلعة لا يمكن لمن يحتاجها أن يستغني عنها.
- ٢ - أن الدواء سلعة توجد على الدوام منذ أن عرفها الإنسان، ولم تتوقف الحاجة إليها وهي في

تطور مستمر.

- أن الابتكار الدوائي يعتمد على البحث العلمي العميق والمتواصل.

وقد تعرضت الورقة للامع الإشكاليات الكامنة في الناتجة عن الدواء كسلعة وأن هذه الإشكاليات تبزغ من حقيقة رئيسية، وهي الاعتماد الكلى تقريباً للدواء فى التوصل إليه وفى إنتاجه وتطويره واستخدامه على العلم أو على أنشطة البحث والتطوير والتغيير التكنولوجى، وهذا يعني من الناحية العملية أن الدواء دائم وسرع التغير وأن المعرف وتقنيات الدواء سريعة الاستفادة من التطورات والتغيرات المعرفية والتكنولوجية في المجالات الأخرى، وأن هذا المستوى المعرفي والتكنولوجي عالى التكلفة ودقيق التخصص، وفي الغالب يظل جزء كبير منه غير معن، ويعتمد تطوير الدواء في قدر كبير منه على معارف وتقنيات أخرى غير المعرف والتكنولوجيات الدوائية.

كما أشارت الورقة إلى ممارسات الشركات الدوائية ذات النشاط الدولى، وأن غو مؤشر عبر الجنسية لهذه الشركات بين الأعوام ١٩٩٠ ، ١٩٩٧ ، ١٩٩٨ ، ١٩٩٧ ارتفع بنسبة ٣٥٪ عام ١٩٩٧ مقارنة بعام ١٩٩٠ ، وارتفاع بنسبة ٨٢٪ عام ١٩٩٨ مقارنة بعام ١٩٩٧ وأن هذا المؤشر كان هو الأعلى مقارنة بالصناعات الأخرى، وأشارت الورقة إلى أن شركات الدواء في البلدان النامية لم يكن لها أى ذكر في قائمة الشركات الأكبر في النشاط الدولي عام ١٩٩٨ ، وذلك بعد أن كان هناك ٥٠ شركة في قائمة عام ١٩٩٥ ، وقد قدمت الدراسة عدد من العوامل التي تؤدي إلى انخفاض الثقة في الشركات الدوائية متعددة الجنسية وأهمها :-

- أن هذه الشركات تتشدد في التمسك بحقوق وبراءات الاختراع حتى ولو كان ذلك على حساب حياة المرضى.

- أن بعض هذه الشركات تحاول الضغط على الكونгрس الأمريكي لتحصل على تحديد لفترات حماية البراءات لأسباب غير موضوعية.

- أن بعض الشركات تحاول عرقلة إنتاج الأدوية التي انتهت فترات حماية براءات اختراعها.

- أن شركات الدواء الكبرى تستخدم في أنشطة التسويق حوالى ضعف العدد الذي تستخدمه في الأبحاث وأنها تطبق إستراتيجيات دعاية تتضمن وسائل تؤثر على ممارسات بعض الأطباء.

- أن استثمارات الشركات العالمية للدواء في الدول النامية تقوم أساساً على إقامة مصانع إنتاج خالية من أقسام البحث والتطوير.

وأوضحت الورقة أنه إذا كان الدواء كسلعة قد قادت للنشاط الدولي في المجالات الدوائية، مثلاً في الشركات متعددة الجنسية، وأنه وإن كانت هذه الشركات قد أدت بها للاتجاه نحو ممارسة الاندماج والاستحواذ، فيمكن إدراك أن المدخل لفهم وتتبع وضعية ومستقبل الاندماجات والاستحواذات في هذا المجال يعتمد إلى حد كبير على رصد إشكاليات التلازم والتضاد داخل وبين كل مجموعة من الخصوصيات والمارسات، وعلى وجه الخصوص الدواء كسلعة والاندماجات والاستحواذات كظاهرة، ونوهت الورقة إلى أنه إذا كان هناك تيزاً لمجال الدواء بالبعد الدولي لأنشطة شركاته الكبرى، فإنه يوجد تيزير أكبر لهذا المجال بخصوص عمليات الاندماج والاستحواذ بين شركاته ومؤسساته، ويفسر ذلك بوضوح من خلال شغل مجال الدواء لعدد سبعة استحواذات واندماجات عبر حدودية كبيرة ضمن قائمة الاندماجات والاستحواذات الخمسين الأكبر على مدى السنوات ١٩٨٧، ١٩٩٩، وعدد ٣ استحواذات واندماجات عبر حدودية ضمن قائمة العشرين الأكبر طوال نفس الفترة.

أما من حيث الانعكاسات المحتملة لجملة الإشكاليات فنجد أن من أكثر الإيجابيات المتوقعة لعمليات الاستحواذ والاندماج هي الوصل بين الشركات الدوائية وشركات التكنولوجيا الحيوية، هذا بالإضافة للالتقاء بين شركات التكنولوجيات الحيوية وبعضها البعض، وكذلك نجد أن كافة هذه العمليات قابلة لتقليل ملكيات الدول النامية لأصول الإنتاج فيها، وقد يكون من أهم الانعكاسات تضرر مجتمعات الدول النامية من جراء ما يحدث من استيلاء على شركاتها المحلية ونجد أن عمليات الاندماج أو الاستحواذ لم يصاحبها زيادة في تقديم أدوية جديدة أو مبتكرة في الولايات المتحدة الأمريكية بل على العكس قد حدث انخفاض في هذه الابتكارات الأصلية، وقد تكررت هذه الظاهرة في الاتحاد الأوروبي .

وعلى الصعيد المصري أشارت الورقة إلى أن قطاع الأدوية في مصر ليس بعيداً عن السلبيات بل إنه قد بدأ بالفعل يتاثر بها، وأن هذا يستلزم من القطاع الدوائي في مصر الاتجاه إلى إعادة الترتيب من أجل تقليل الأضرار وتوليد فرص للاستمرار والمواجهة والنمو، وطالبت الورقة ببراعة عدة أمور عند إعادة ترتيب وتطوير قطاع الدواء في مصر أهمها:-

- أن إمكانيات دوائية كثيرة في مصر يمكن أن ترقى إلى ممارسة التحالف، وأن عمليات التشبث والتتحالف والتكتل والتنظيم بين الإمكانيات الوطنية للدوا، أصبحت ضرورة ملحة في مصر.

- أن هناك إمكانية لتوكيد العرض لمصادر دوائية وطنية قادرة على التقدم في إطار تنافسية دولية.

- أنه لا غنى عن صياغة سياسة وطنية رشيدة تأخذ في الاعتبار الظروف الدولية لتطوير صناعة الدوا.

- وكانت الورقة الثالثة بعنوان "الدمع والاستحواذ في قطاع الاتصالات على الصعيد الدولي"، وقدمها الأستاذ / عمرو الجويلي - الخبير في مجال الاتصالات والمعلومات، وفي البداية استعرضت الورقة آثار الدمع والاستحواذ على الدول النامية وأوضحت زيادتها في هذه الأخيرة خاصة منذ العقدين الماضيين، وأن هذه الظاهرة من المتوقع لها أن تستمر عبر الحدود، وذلك من أجل البحث عن الكفاءة في الإنتاج والنفاذ إلى الأسواق وتعظيم حصة الشركات في الأسواق، وأشارت الورقة إلى أن الاندماجات في الغالب تأتي في موجات، وأنها بدأت تركز على الاندماجات عبر الحدود، وقسمت الورقة آثار هذه الظاهرة على الاقتصاد بصفة عامة إلى ثلاثة أقسام :-

**أولاً :** التأثير على التنمية الاقتصادية خاصة آثر هذه الظاهرة على إعادة الهيكلة الاقتصادية من أجل دفع التنمية ومحاورها الرئيسية.

**ثانياً :** التأثير على هيكل السوق والمنافسة من خلال زيادة المخصص والسيطرة في السوق وقنوات التوزيع، وخلق صعوبة للمنافسة من الشركات الصغيرة.

**ثالثاً :** التأثير على السيادة الاقتصادية، نتيجة المخاوف من تدهور المشروعات الوطنية وتأثير السيادة الاقتصادية الوطنية في بعض القطاعات الحساسة.

وأشارت الورقة إلى أنه من ضمن العوامل التي تحدد آثر الاندماج والاستحواذ عبر الحدود على الدول النامية مستوى التنمية في الدولة، وإطار السياسات الاقتصادية الخاص بها.

وأشارت الورقة لخصائص قطاع الاتصالات وتطوراته العالمية، حيث أشارت إلى أن هذا القطاع

بصفة خاصة من القطاعات الحيوية فى أى اقتصاد، فضلاً عن دخول هذا القطاع ضمن المرافق الأساسية التي تعتمد عليها كافة الأنشطة الاقتصادية، هذا وقد بدأت تتغير لدى بعض الدول (الولايات المتحدة - المملكة المتحدة - اليابان ) النظرة لتنظيم هذا القطاع، حيث قامت بتغيير التفكير بشأن التنظيم، وهو ما شكل بداية موجه التحرير في بداية الثمانينات، ولم تبدأ الدول المتقدمة الأخرى في تبني نفس الاتجاه حتى نهاية الثمانينات والدول النامية في التسعينات، وأن "اتفاقية الجاتس" شكلت نقطة هامة في اتجاه تحرير هذا القطاع، حيث تضمنت هذه الاتفاقية ملحاً خاصاً بهذا القطاع، كما أن هذه العملية الخاصة بتحرير هذا القطاع أدت إلى تطورات عديدة فيه، حيث زاد معدل النمو خاصة في الدول النامية التي طبقت برامج للشخصية والمنافسة، وأن البيانات تشير إلى أن صناعة الاتصالات في العالم بلغت تريليون دولار من حيث عوائد الخدمة في عام .٢٠٠٠

واستعرضت الورقة تطور حالات الدمج والاستحواذ في قطاع الاتصالات فنوهت عن حدوث أكثر من ٢٠ حالة اندماج واستحواذ في القطاع ذاته فيما بين عامي ١٩٩٦ - ٢٠٠١ ، حيث فاقت قيمتها حوالي ٢٠ مليار دولار، وكانت منها ١٤ حالة في الولايات المتحدة وأن الدافع وراء هذه العمليات كانت زيادة الحصة السوقية، والتوسيع في أسواق جديدة، وتعظيم قيمة الأسهم على الترتيب، ولعل العامل الحاكم في سياسات الحكومة هو الحفاظ على المنافسة في هذا القطاع، حيث تحظى سياسة المنافسة وقوانينها بالاهتمام الرئيسي، فقد تركزت آليات التنظيم في معظم الدول على تسهيل المنافسة وتغيير اللوائح المشوهة للمنافسة.

وأكملت الورقة على أن أهم التحديات التي تواجه سياسة المنافسة في قطاع الاتصالات هو تزايد التقارب التكنولوجي، مما أدى لظهور طيف المنتجات والخدمات المرتبطة رأسياً، ويمكن تقسيمهما لثلاث طبقات الأولى معنية بالمعلومات والمحتوى، والثانية بالبنية التحتية الشبكية، والثالثة خاصة ببرمجيات النناذ والتطبيقات.

وفي النهاية حاولت الورقة الخروج ببعض الدروس المستفادة وأفضل السلوكيات بالنسبة للدول النامية في هذا القطاع ، حيث نوهت عن أن صناعة الاتصالات والمعلومات على الصعيد العالمي قد عاصرت تحولاً كبيراً في العقود الأخيرين، فمن ناحية تحول الإطار التنظيمي لها على المستوى الوطني من نظام يحمي احتكار المورد الواحد لنظام يدخل المنافسة في مختلف الأسواق الفرعية لهذه

الصناعة، وقد نتج ذلك عن عوامل عدّة منها تغيير الفكر الاقتصادي السائد من فكر التدخل إلى الفكر التحريري فضلاً عن التطور التكنولوجي، وأننا أصبحنا أمام صناعة أكثر ترکزاً من ناحية العدد، وأكثر توسيعاً من ناحية تنظيم السوق ومن ناحية التقارب التكنولوجي، وأن هذا يفرض على الدول النامية تحديات كثيرة، ولذلك على الدول النامية إذاً الاستعداد لتكيف وضعها مع هذه الأوضاع الدولية الجديدة، سواء من ناحية تهيئة الصناعة الناشئة بها، أو من خلال تكيف إطارها التنظيمية والتشريعية لتجابه هذا الوضع الجديد، وأن هناك ضرورة لتطوير سياسة منافسة لدى الدول النامية، وأن ركناً أساسياً هو قانون المنافسة، وذلك لمواجهة حالات التركز في الصناعة وموجات الاندماج على الصعيد العالمي.

وكذلك تؤكد الورقة على أهمية تعاون مؤسسات المنافسة لمواجهة حالات الاندماج والاستحواذ العابر للحدود، وخاصة أن استمرار تلك الاندماجات يمكن أن يؤدي لزيادة التخبط بين أجهزة المنافسة ومكافحة الاحتكار بين الدول، لذا فعلى الدول النامية التفكير في زيادة التعاون بين أجهزة المنافسة وأجهزة التنظيم في دولها وبين نظيراتها في الدول الأخرى.

- الورقة الرابعة : وقدمتها الدكتورة لبنى عبد اللطيف - أستاذ الاقتصاد بكلية الاقتصاد والعلوم السياسية - بعنوان "الاندماج والاستحواذ والتحالفات في صناعة الصلب : أطراف حديد التسليح في مصر" ، تضمنت الورقة في بدايتها نبذة عن ملامح الأسواق العالمية والمتغيرات الدولية في صناعة الصلب، وأهمها ارتفاع درجة التركز في القطاعات الإنتاجية، وأن أسواق الحديد والصلب تميّز بخصوصية التركز، حيث تعتبر اقتصاديات الحجم من العوامل الهامة في تحديد هيكل التكاليف والأسعار، كما أن هناك منتجاً رئيسياً في كثير من الدول تتراوح حصته السوقية من ٥٠٪ إلى ١٠٠٪، وقد أدت هذه الخصائص إلى الاتجاه نحو الاندماج والاستحواذ وتكوين التحالفات الصناعية، ونوهت الورقة عن أهم الخصائص الحالية لصناعة الصلب في العالم ووجود طاقة إنتاجية زائدة بها، حيث بلغت ٣٠٠ مليون طن عام ٢٠٠٠، وهي تمثل ثلث الطاقة الإنتاجية العالمية للحديد الخام، ويبلغ متوسط استخدام الطاقة الإنتاجية في العالم نحو ٧١٪ عام ١٩٩٩ إلا أنها مختلفة في العديد من الدول، حيث تصل إلى ٦٠٪ في اليابان، ٧٦٪ في الاتحاد الأوروبي، ونحو ٨٠٪ في كل من أمريكا وكوريا، أما الصين فتستغل كل طاقتها الإنتاجية، وقد أدى هذا التطور لتدخل الدول الكبرى من خلال منظمة التعاون الأوروبي والتنمية لوضع إطار لاتفاقية دولية متعددة الأطراف تدعو

لخفض الطاقات الإنتاجية بما لا يقل عن ١٠٠ مليون طن خلال السنوات القليلة القادمة، وأشارت الورقة إلى أن سوق الصلب العالمي قد شهد منذ بداية التسعينات طفرة هائلة من الاندماجات بين صناع الصلب خاصة في دول غرب أوروبا وشمال أمريكا، خلال التسعينات والتي بلغت ٤٨٠ عملية اندماج واستحواذ وصلت قيمتها ٢٥,٥ مليار دولار، وكان أكبر عدد من هذه العمليات في عام ١٩٩٩ بقيمة بلغت ٦,٧ مليار دولار، وتركزت هذه العمليات في المملكة المتحدة، وفرنسا، والولايات المتحدة، واليابان، وهي من أكثر البلاد إنتاجاً للصلب، وتوضح الورقة أن تزايد الاندماج والاستحواذ في صناعة الصلب أدى إلى وجود خمسة كيانات رئيسية في هذا المجال.

وحول أوضاع أسواق الحديد والصلب في مصر أشارت الورقة إلى تطور الطاقة الإنتاجية لصناعة الحديد والصلب في مصر، مؤكددة على أن هناك تطولاً واضحاً في الطاقة الإنتاجية المصرية من أطوال ومسطحات الحديد خلال التسعينات، وأن أكبر طاقات متاحة في هذه الصناعة تتلخص في شركتين فقط (مجموعة عز الصناعية، وشركة الإسكندرية الوطنية) وترتفع القوة التأثيرية للشركاتان معاً في سوق حديد التسليح إلى ٥٨٪ نتيجة لوجود سياسات إنتاج وتسويق مشتركة بينهما بعد تحالفهما منذ مارس ٢٠٠٠ والذي أسفر عن تكوين شبكة تسويق مشتركة محلية بفروع عالمية، وهو ما يعكس درجة التركز السوقى لهذه الصناعة.

وقد قامت الورقة بتحليل تحالف (عز - الدخيلة) الذي تم منذ عام ٢٠٠٠ على أنه تحالف الاستراتيجي الوحيد الموجود في سوق أطوال الحديد في مصر، حيث إنه يكتسب أهمية خاصة، لأن أي آثار ترتب عليه يمكن لها تأثير كبير على السوق والمتعاملين فيه . وتوكيد الورقة على أن تحليل الآثار الاقتصادية لهذا التحالف لابد وأن يتم في إطار تفهم الخصائص الأساسية لسوق أطوال الحديد في مصر، ولهذا النوع من الأسواق في العالم عموماً، ويشير التحليل إلى أن تحالف عز - الدخيلة أدى لاستفادة سوق أطوال الحديد في مصر، حيث منعه من الانهيار فقد بدأ يتضخم انهيار الأسعار في شركة الدخيلة منذ النصف الثاني من التسعينات مع اتجاه المخزون من حديد التسليح فيها إلى التناقص والصعوبة في تصريف المنتج، الأمر الذي أدى إلى قيام شركة الدخيلة بالضغط على الأسعار والنزول بها لمستويات لا تعكس التكلفة الحقيقة، مما أدى إلى هبوط الأرباح على نحو متزايد، حتى وصلت الشركة لتحقيق خسائر، تم تدارك جزء منها في عام ٢٠٠٠ بعد التحالف، والذي مكن الدخيلة من الارتفاع بأسعارها إلى مستوياتها الطبيعية مرة أخرى، وذلك من خلال سياسات تسويقية

جديدة، نتجت عن استفادتها بشبكة تسويق مجموعة عز، وهو ما حمى السوق كله من انهيار الأسعار وقيام حرب سعرية لا يحتملها المنافسون، وقد قدمت الورقة في النهاية بعض التوصيات التي من شأنها تعديل أسس المنافسة لدى المنشأة، والتي تلخصت في الآتي :-

- ١- أن تتكامل المنشأة ذاتها، أي أن تتبع العمليات الإنتاجية التي تقوم بها حتى تصل إلى إنتاج المنتج النهائي.
- ٢- أن تقدم المنشأة تشكيلاً متنوعة من المنتج، سواء الأطوال أو المسطحات بما يخدم كفاءة الاستخدام لدى العميل.

وأوضحت الورقة أن قانون المنافسة ومنع الاحتكار في مصر سوف يكون له فوائد جمة في مجال التمييز بين ما هو مخالف للمنافسة وما هو غير مخالف من الاندماجات والتحالفات، وهو الأمر الذي سيشجع على تكوين الكيانات الكبيرة التي تتطلبها دفع القدرات التنافسية العالمية لل الاقتصاد المصري، لذا فإن القانون سوف يساهم في تنمية ونضوج بيئه الأعمال في مصر، وحمايتها من الممارسات الضارة بالمنافسة.

وحول المحور الثالث الخاص بالاقتصاد السياسي لعمليات الدمج والاستحواذ قدم الدكتور سعد حافظ - المستشار بمعهد التخطيط القومي - ورقة بعنوان "الاقتصاد السياسي للتركيز والاحتكار" ، استعرضت في بدايتها تطورات الأسواق المحلية والعالمية في ظل ظاهرة العولمة والتي شهدت نمواً غير مسبوق في عمليات التركيز والاحتكار واستثمار أمريكا الشمالية واليابان والاتحاد الأوروبي بظاهرة تركز رأس المال العالمي، وقد تناولت الورقة مدى قدرة النظرية الاقتصادية على تفسير ظواهر التركيز والاحتكار في ظل العولمة، مشيرة في ذلك إلى ثلاثة مدارس هي :-

١- التقليديون الجدد: وينذهب الاقتصاديون الجدد الذين واجهوا الفرض المفرطة في التبسيط حول المنافسة الكاملة والظواهر الاحتكارية السائدة بالفعل في السوق، رغم تشدد التشريعات المناوئة للإحتكارات بأشكالها المتعددة إلى قبول الإحتكار كحالة نظرية استثنائية، وقد أبدع التقليديون الجدد مفاهيم المنافسة الاحتكارية دون تبيان آليات التصحيح التلقائية لهذه الظاهرة تاركين للسياسيين ومتخذى القرارات أمر المعالجة على أرضية الإدارة والمجتمع، ومع ذلك لم يتعرض التقليديون بالتحليل لكيفية سيطرة الإحتكارات على السوق، أو لبحث العلاقة بين فوكل من ظواهر

التركيز وظواهر الاحتكار.

٢- النظرة المؤسساتية : فالملاحظ أن القوانين الاقتصادية لدى أصحاب هذه النظرة لا تعمل فى فراغ، ولكن فى إطار مؤسسى تتفاعل معه ويؤثر فيها، ومن أبرز جوانب هذا الإطار مؤسسة السوق ذاتها، وهى تتتطور مع تطور المجتمعات والحياة الاقتصادية، ومن ثم فليس لديهم أى حرج من التسليم بظواهر الاحتكار طالما أنهم يسعون لعلاجها، ولذلك فإن مدارس التخطيط التأشيرى التى سادت فى المجتمعات الأوروبية والآسيوية الرأسمالية بعد الحرب العالمية الثانية تنتمى لهذه المدرسة المؤسساتية، خاصة وأن توجهها الأساسى هو توجيه الواقع وليس تحليله وتفسيره فقط.

٣- المدرسة الماركسية : ترى هذه المدرسة أن الاحتكار هو نتيجة طبيعية لنمو الرأسمالية وقوانين عملها، حيث إن الفصل بين الملكية الاجتماعية للعمل وملكية وسائل الإنتاج يمثل مصدر توليد فائض القيمة، ومع تعاظم هذا الفائض يصبح تركيز رأس المال تعبيراً عن حركة قوانين النمو الرأسمالى، وفي ضوء ذلك فالاحتكار ليس حالة استثنائية بل " حالة بنوية " .

كما أن التطورات المتلاحقة للرأسمالية والنظام الرأسمالى资料 قد أفرزا الكثير من الظواهر التي تتطلب تبعاً وإعادة الرؤى التحليلية منها، وفي ظل هذه التطورات فقد ولدت " الرأسمالية العالمية " تناقضاتها الخاصة فى مرحلة تشكيلها ولازالت، ولعل من أبرز هذه التناقضات ما يلى:-

- التناقض الحاد بين ثمار الإنتاج التي تتضخم في فروها وبين الطلب الذي يعجز عن ملاحتتها على صعيد الاقتصاد العالمي، ليس بسبب سوء توزيع الدخل على أساس طبقي أو فئوى ولكن على أساس أعمى، وفي كثير من الاقتصادات الوطنية.

- التناقض الكبير بين ظواهر التوسيع في الإنتاج والاستثمار وبين تعاظم معدلات البطالة على صعيد الاقتصاد العالمي وفي كثير من الاقتصادات الوطنية.

- ارتباط ظواهر التركيز والاحتكار بالفجوة القائمة بين امتلاك القدرة العسكرية والقدرة السياسية من ناحية والقدرات الإنتاجية من ناحية أخرى، والسعى لتغطية الفجوة في غمار عمليات تركيز رأس المال.

- التناقض الناجم عن تغذية النزعات القومية، وتعزيز التكتلات الإقليمية، والذى يعكس التبدلات الحادثة في مفهوم وبنية الدولة ووظائفها في ظل العولمة، وفي علاقة الدولة بالشركات

## العلاقة عابرة القوميات.

التناقض بين مراحل غزو الأسواق المحلية وبين ابتلاء هذه الأسواق في الاحتكارات عابرة القوميات.

وقد طرحت الورقة سؤالاً هاماً وحاولت الإجابة عليه وهو هل يؤدي التركيز بالضرورة إلى الاحتكار؟ فقد تبنت الورقة الرأي القائل بأن هناك شرطاً لازماً وأخر كافياً لتفسير ظاهرة الاحتكار، وأن للاحتكار آلياته الخاصة، والتي تشكل الشرط الكافى حتى في حالة عدم توافر الشرط اللازم، فإذا ما عرفت بنية السوق مجموعة من علاقات الارتباط التي ترتتب التزامات متبادلة بين المؤسسات الضخمة المؤثرة في تحديد الاستثمار والإنتاج والأسعار والتخصيص يتولد الاحتكار، حتى لو لم يرتبط بتركز الشركات، إلا أن تركز هذه الشركات يسهل من تنظيم علاقات الارتباط المتبادلة بين المؤسسات، كما أن ثمة حالات من الاحتكارات تنجم عن التفاعل بين ظروف السوق ونمو المؤسسات، كما تنجم عن التفاعل بين ظروف السوق ونمو الوحدات الاقتصادية، ومع ذلك فإن ظاهرة الاحتكار دون شرط تركز ظاهرة رأس المال قصيرة الأجل، وهي تدفع نحو زيادة النزعة الاحتكارية.

وقد تناولت الورقة نبذة تاريخية عن ظاهرتي التركيز والاحتكار خلال الثلاثة قرون الماضية بدءاً من الأزمة الاقتصادية العالمية في القرن الثامن عشر، ومروراً بتركز الشركات ( الرأسمالية ) بالقرن التاسع عشر، وانتهاءً بسن القوانين الخاصة بالحد من مظاهر التركيز والاحتكار في القرن العشرين، وهنا تؤكد البيانات على أن اتجاهات تركز رأس المال على الصعيد العالمي تتجه بقوة نحو التركيز في الثالوث المتقدم ( الولايات المتحدة الأمريكية - اليابان وأسيا - الاتحاد الأوروبي )، وترى الورقة أن هذا الاتجاه له دلالة واضحة في ظل الدور الذي لعبته التنظيمات الاقتصادية والأبعاد المؤسسية في دول هذا الثالوث منذ أزمة السبعينيات في هذه الاقتصادات الرأسمالية المتقدمة، والتي وجدت أحد مخارجها في تشجيع الاحتكارات وتشجيع امتداداتها خارج حدودها، أما على صعيد الدول النامية فإن الورقة تنظر إلى الاقتصادات النامية باعتبارها مشروعات صغيرة يحتاج إلى شيء من الحماية والرعاية أمام الاقتصادات المتقدمة، ولكن الملحوظ أن الاقتصادات النامية ليست معزولة عن التطورات الرأسمالية العالمية، فهي تتجه نحو تركز الملكية بشكل متزايد وعميق نتيجة لمجموعة من العوامل أهمها :-

- ضعف أسواق الدول النامية في الأسواق العالمية.
  - السعي لإقامة التكتلات الإنتاجية المحلية في إطار نزعة مقاومة للابتلاع من قبل التكتلات الكبيرة.
  - عمليات الدمج التي تتم من خلال آليات الاقتصاد الرأسمالي العالمي، والمتمثلة في ابتلاع الشركات عابرة القوميات لوحدات الإنتاج في هذه الاقتصادات، حتى ما سمي منها على أساس إحسانى بالمشروعات القومية.
- والأمر الهام أن الورقة قد ربطت بين ظاهرة الاحتكار والتركيز والاستعمار وأشارت إلى تدويل رأس المال، وتركيز رأس المال المالي والاستثمار في الصناعات الحربية والدور الذي تلعبه بعض الآليات الدولية في مجال التركيز والاحتكار، وقد رصدت الدراسة تداعيات ظاهرة الاحتكار والتركيز، وأهمها أن هذه الظاهرة تضع قيداً على إمكانية تنمية الأسواق في الدول النامية، وتكرار الأزمات الدورية فيها، والمتمثلة في وجود طلب كامن كبير ولكن في ظل دخول منخفضة، وكذلك تعريض قطاعات الإنتاج المحلي للأزمات ولهيمنة الاحتكارات الدولية.

وحول المحور الرابع الخاص بالتنافسية في العلاقات الدولية كمردود لظاهرة الاندماجات والاستحواذات قدم الدكتور صلاح سالم زرنوقة ورقة بعنوان "الاندماجات والاستحواذات الأبعاد السياسية والاجتماعية"، وقد أكدت الورقة في البداية على عدة ملاحظات أهمها تعدد أشكال حركة الاندماجات والاستحواذات، وأن هناك اختلافاً في الآراء حول العلاقة بين العوامل السياسية والاجتماعية وظاهرة الاندماجات والاستحواذات، وأن هذه العمليات ليست دائماً ناجحة وإنما تواجه أحياناً بالفشل، وقد ألمت الورقة الضوء على أثر الثقافة على الاندماجات والاستحواذات، حيث أوضحت أن هناك ثلاثة مآذج لأثر الثقافة على الاندماجات والاستحواذات، الأول يوضح أثر الثقافة الوطنية للشركة التي تمارس الاستحواذ عبر الحدود على نفط الإدارة في الكيان الجديد، وهو أثر لا يمكن أن يوصف بأنه سلبي أو إيجابي، وكل ما في الأمر أن نفط الإدارة في الاستحواذات عابرة الحدود يتأثر أو يتشكل وفقاً لطبيعة وخصائص الثقافة الوطنية للشركة التي قامت بالاستحواذ، والنموذج الثاني يوضح أثر التباين الشكافي للشركات التي تدخل في اندماجات على نواحي تنظيمية في الاندماج، وهو أثر سلبي نجم عن تصادم هذه الثقافات، وهنا يجب التأكيد على أن هذا الأثر السلبي لا

يقتصر على الاندماجات عابرة الحدود فقط، وإنما يلحق باندماجات تتم بين شركات محلية، أما النموذج الثالث والأخير فيوضح أثر التباين الثقافي على أداء الاستحوذات عابرة الحدود وهو أثر إيجابي.

وقد أكدت الورقة على أن أهداف دوافع الاندماجات والاستحوذات تعددت بصورة غير مسبوقة، حيث عرفت دوافع اقتصادية واستراتيجية طويلة الأمد لم تكن موجودة من قبل، ومن ثم فقد أصبحت تواجه العديد من المشاكل، وتطرح العديد من الآثار والنتائج وهذا يعني أنه قد صار من العسير وربما من الخطأ أن نتعامل مع كل هذه الأشكال على أنها تعنى نفس الشيء، وأنه يجب أن تفهم طبيعة كل صيغة أو شكل من صيغ وأشكال هذه الاندماجات والاستحوذات كل منها على حدة.

وركزت الورقة على إبراز العلاقة بين الاندماجات والاستحوذات من جانب وبين العوامل والظروف السياسية والاجتماعية من جانب آخر، حيث أكدت الورقة أن هذه العلاقة تبدو وثيقة، حيث أن هناك علاقة تبادلية، فيها تؤثر العوامل والأوضاع والظروف الاجتماعية والسياسية في الاندماجات والاستحوذات والعكس صحيح، أي أن هناك أثراً متبادلاً بين الجانبين ، وترى الورقة أن الثقافة تأتي في مقدمة العوامل التي تؤثر على ظاهرة الاندماجات والاستحوذات، وكذلك السياسة العامة، إما أن تهيئ المناخ للاندماجات فتحدث أو تقف عقبة في سبيلها فلا تتم، وتشير الورقة إلى تأثير الاندماجات على العمالة، وما تحدثه من تخفيض واضح فيها، وأن هذه الظاهرة لها آثارها على الديمocratic حقوق الإنسان، وتوزيع الدخل، ورفاهية المجتمع، ومعدلات التشغيل، ونقل التكنولوجيا، والتعلم، هذا إلى جانب الآثار الإدارية والنفسية.

وقد عرضت الورقة عدة نماذج فيما يتعلق بأثر الثقافة على ظاهرة الاندماج والاستحواذ تبين أن هذه الآثار تجمع بين الآثار السلبية والإيجابية، أما من حيث الآثار السياسية للاندماجات فقد نوهت الورقة إلى أن هناك أربع خصائص أساسية ل النوع الاندماجات وهي تتركز السوق، وحجم الشركة، وتنوع الإنتاج، والانتشار الجغرافي، إلا أنه لابد من توافر شروط أخرى لتحقيق التأثير السياسي من جانب الاندماجات، ومن أمثلة هذه الشروط : وجود دوافع كافية تحمل هذه البيانات على بذل الجهد من أجل إحداث التأثير السياسي، وأيضاً وجود موارد كافية لتمويل هذا الجهد، ولابد من استجابة صانعى القرار السياسي لهذا التأثير.

أما من حيث الآثار الاجتماعية للاندماجات فقد قامت الورقة بتحليل الآثار الاجتماعية لهذا النوع من الاندماجات على مستويين، الأول هو مستوى إشباع العمال، وفيه تؤثر الاندماجات على مستوى التشغيل من جانب وعلى مستويات الأجور من جانب آخر، أما المستوى الثاني فهو مستوى توزيع الدخل، وفيه تأثر الاندماجات تأثيرها الاجتماعي من خلال ثلاثة عناصر هي : عنصر المدفوعات، وعنصر الأسهامات الخيرية، وعنصر أسعار المنتجات.

و حول المحور السادس الخاص بالاندماجات والاستحواذات والمنافسة في القانون المصري، قدم الدكتور زياد بها الدين ورقة بحثية بعنوان "الاندماج والاستحواذ والمنافسة في القانون المصري" ، وفي البداية استعرضت الورقة مفهوم الاندماج في القانون المصري من الناحية القانونية، حيث أشارت إلى عدم تحديد مفهوم محدد للاستحواذ من جانب المشرع المصري، وركزت الورقة على ثلاث مشاكل ينظمها القانون بعيداً عن قضية المنافسة في حد ذاتها في مجال الاندماج والاستحواذ وهي :-

١- عدم وجود قانون موحد للشركات التجارية كلها، وهو ما يجرى إعداده الآن.

٢- ضرورة إعادة النظر في النصوص المنظمة لتقدير المخصص العينية.

٣- ضرورة تحديد مفهوم قانوني للاستحواذ وتنظيمه.

وقد طرحت الورقة عدة أسئلة للنقاش كان أهمها هل تنظيم المنافسة هدف مطلوب؟ وهل هذا التنظيم يجب أن يكون عن طريق إصدار تشريع؟ وهل يوجد في القانون المصري نصوص كافية لتنظيم المنافسة؟ وفي إطار تأكيد الورقة على أهمية إصدار تشريع مصرى لحماية المنافسة قدمت الورقة اقتراحًا ببعض العناصر الهامة لضرورة تناول القضية من منظور أشمل تضمن ما يلى :-

× ضرورة إصدار قانون لحماية المستهلك بالتوافق مع قانون حماية المنافسة.

× إعادة النظر في العديد من المزايا التي تقدمها تشريعات مختلفة وتؤدي للحد من المنافسة

× ضرورة تحديد الضوابط التي يتم من خلالها تشجيع الصناعات الصغيرة، وتلك اللازمة لتشجيع نمو صناعات وطنية عملاقة.

و حول مردود ظاهرة الاندماجات الاقتصادية في العلاقات الدولية قدم الدكتور جمال زهران رئيس قسم العلوم السياسية بكلية التجارة - جامعة قناة السويس - ورقة بحثية تحت عنوان " التحول

نحو التنافسية في العلاقات الدولية كمردود لظاهرة الاندماجات الاقتصادية" ، وقد طرحت الورقة في البداية تساؤلاً حول مدى نجاح ظاهرة الاندماجات والاحتكرات العالمية في تغيير غط العلاقات الدولية السائد بكل سماته ومضمونه وأالياته إلى غط جديد هو غط العلاقات العالمية بمضمونها الجديد وأالياتها، وحاولت الورقة تحليل هذه العلاقة في عدة نقاط كما يلى :-

**أولاً :** التحليل السياسي لظاهرة الاندماجات الاقتصادية: حيث ذهبت الورقة إلى أن الاندماجات الاقتصادية تعد الوجه الجديد للاستعمار الرأسمالي للشعوب الأخرى وعلى الأخص الشعوب النامية وقد حاولت الرأسمالية الجديدة أن تتجمل بعد انتصارها على الاشتراكية بانهيار الاتحاد السوفيتي عام ١٩٩١. حيث إنها تعتبر رأسمالية استغلالية تقوم على النهب المنظم لإمكانات الآخرين، وتسيير هذه الإمكانات للمحافظة على هذه الرأسمالية من استغلال كل الآليات المطروحة سواء كانت مشروعية أو غير مشروعية وقد أسممت الرأسمالية في أن تقدم نفسها على أنها المخرج عن الظاهرة الجديدة المعروفة باسم ( العولمة ) ، وقد أسهم ذلك في توليد قوى ضغط رافضة لهذه الهيمنة الرأسمالية، ومن ثم نجد أن هناك علاقة جدلية بين المخرجات الاقتصادية للنظام الدولي وبين غط العلاقات الدولية وهيكل القوة في هذا النظام.

**ثانياً :** التحليل السياسي لجغرافية الاندماجات الاقتصادية : فقد انطلقت هذه الظاهرة من مراكز الغرب الاقتصادية في ظل هيمنة أمريكية محدودة، تصر على الاندماج بهدف الاحتياط والتحكم في مسارات النشاطات الاندماجية، وجعلها آلية من آليات السياسة الخارجية الأمريكية، ولذا فإن الورقة ترى أنه ليس من الغريب أن تكون هناك تعاريفات للعولمة باعتبارها ( الأمريكية ) وتجسيداً للهيمنة الغربية والأمريكية.

وتشير الدراسة إلى أن عدد الشركات متعددة الجنسيات والمنتشرة في جميع أنحاء العالم يتراوح بين ٣٢ إلى ٤٠ ألف شركة، كما أن الـ ٢٠٠ شركة الأكبر من بينها تتركز في ٥ دول هي الولايات المتحدة الأمريكية واليابان وفرنسا وألمانيا وبريطانيا ، وتسحدد القطاعات الرئيسية لنشاط هذه الشركات في قطاع الاتصالات، قطاع المال وقطاع الكمبيوتر وقطاع الصناعات الإلكترونية، قطاع الأدوية وقطاع صناعة الطائرات، قطاع السيارات، وقد بلغت الاندماجات خلال عام ١٩٩٧ نحو ملياري دولار، وفي عام ١٩٩٨ بلغت نحو ٢٤٠٠ مليار دولار، وقد تزايدت هذه الاندماجات وكثافتها في بعض القطاعات دون الأخرى ، حيث أعلنت ٣ بنوك عن توحيد عملياتها المالية والمصرفية في

صفقة قيمتها ١٠٠٠ مليار دولار، بالإضافة إلى تحالف شركة جنرال موتورز وشركة فيات الإيطالية لتحسين قدرتهما التنافسية، وتشير الورقة إلى أن هناك ثلاثة دوافع رئيسية كانت وراء الاندماجات وهي:-

١- محاولة السيطرة على السوق المحلية، واختراق الأسواق الخارجية لمواجهة المنافسين.

٢- الدافع الناتج عن كون السوق الذي تعمل فيه الشركات هو سوق أو قطاع ناجح من حيث تعيين التخوم بين المنافسين، وعدم وجود اكتشافات تكنولوجية كبيرة وانتشارها بين جميع المنافسين، ومن ثم فإن الدافع الحقيقي يكون استجابة للأوضاع التي تمر بها الأسواق.

٣- الدافع الناتج عن جهود الدول الكبرى في تغيير هيكلة السوق الدولية.

والى جانب هذه الدوافع الاقتصادية ترى الورقة أن هناك الدوافع الأخرى غير الاقتصادية باعتبارها أهدافاً خفية غير معلنة تظل كامنة وراء الستار، وتشير الورقة إلى ما يراه البعض من أن هذه الشركات تمثل السيادات الجديدة كقوى عالمية في النظام الدولي المعاصر، وتؤكد على أن ظهور هذه الموجة من الاندماجات الاقتصادية بهذه الكثافة والتطور السريع من عام لآخر مواكبة لدخول اتفاقيات منظمة التجارة العالمية لحيز الوجود الفعلى لهو أكبر دليل على أن ما تم من اندماجات لم يكن بعيداً عن التطور الحادث في العلاقات الدولية، وأنه من الصعب أيضاً النظر لما تم على أنه ليس بالآلية من آليات النظام العالمي المأمول، ومع ذلك تشير الورقة إلى بعض العوامل التي تؤثر على سرعة وتيرة التحولات في النظام الدولي، حيث إن هذا النظام شهد عدداً من الأحداث التي أسهمت في إعاقة التحول للنظام العالمي مثل :-

١- رصد مليارات الدولارات للصرف على قضية الحرب على الإرهاب.

٢- تضخيم الميزانية العسكرية للولايات المتحدة إلى حد بلوغها ٤٠٠ مليار دولار سنوياً.

٣- العدوان على العراق بدعم بريطاني دون مراعاة الأطراف الدولية والإقليمية.

٤- خلط الأوراق بين ما يسمى بالإرهاب وحق مقاومة الاحتلال والاستعمار.

وفي ظل البيئة الدولية الجديدة والتداعيات التي صاحبتها وإشاعة الإفلات في العديد من الشركات، وخاصة داخل الولايات المتحدة الأمريكية ترى الورقة أن هناك روحًا للمقاومة ظهرت داخل

النظام الدولى والإصرار على إعاقة الولايات المتحدة على تحويله لنظام عالمى تحت قيادتها المنفردة، لذا فقد شاع حديث عن العولمة البديلة، كما حدث فى عقد مؤتمر مناظر لنفس المؤتمر العالمى فى دافوس الذى عقد فى البرازيل، فضلاً عن المقاومة الأوروبية للإرادة الأمريكية التى تهدف للهيمنة المطلقة، وهو ما يظهر فى الرفض الأوروبي الشامل بقيادة فرنسيـة ألمانية فضلاً عن التنسيق الفرنسيـالألمانى الروسى بهدف مقاومة الطغيان الأمريكى.

و حول المحور السابع الخاص بأثر ظاهرة الاندماج والاستحواذ على سوق المال قدم الدكتور إيهاب الدسوقي - مدرس الاقتصاد بكلية الإدارة بأكاديمية السادات للعلوم الإدارية - ورقة بعنوان "أثر الاستحواذ على كفاءة سوق رأس المال مع التطبيق على البورصة المصرية" ، تناولت ثلاثة أقسام، القسم الأول المفاهيم النظرية للاستحواذ حيث أشارت الورقة إلى أن الاستحواذ يعد جزءاً من إعادة الهيكلة للشركات من خلال سيطرة شركة على شركة أخرى، وتتلخص صور السيطرة في الاندماج أو التملك بشراء الأصول أو التملك بشراء الأسهم (الاستحواذ) ، ويمكن لهذا الأخير أن يتم من خلال السيطرة السلمية أو العدوانية، فضلاً عن دافع ومبررات الاستحواذ، وما يتحقق من وفورات داخلية، وإدارية ، وفنية ، ومالية ، وضرورية ، وكذلك تطرقت الورقة لأنماط الاستحواذ الأفقى والرأسى والمختلط، وشرحت الورقة أهم القضايا التي ترتبط بتنفيذ عمليات الاستحواذ، وهي الاحتكار، وكذلك التنظيم التشريعى لهذه العمليات في الولايات المتحدة الأمريكية وفي التشريع المصرى، حيث أكدت الورقة على أن التنظيم التشريعى للاستحواذ في البورصة المصرية متقارب إلى حد كبير مع التشريع الأمريكي، ولكن الدراسة رصدت أمرين للتبين بين البلدين في هذا المجال وهما :-

- الأول : تبادل شكلى متمثل في وجود قانون منفصل يعالج كل ما يخص الاستحواذات في التشريع الأمريكي في مقابل مواد متفرقة في القانون المصري، مع عدم وجود باب مستقل للاستحواذ .

- الثاني : تبادل جوهري يتمثل في وجود تشريع أمريكي لحماية المنافسة ومنع الاحتكار ويعالج عمليات الاندماج والاستحواذ في مقابل غياب هذا القانون في مصر، وقد تناول القسم الثاني من الورقة دور سوق رأس المال في نمو الاستحواذ من خلال : توفير أدوات فنية للاستحواذ، وتوفير أدوات دفاعية لمواجهة السيطرة العدوانية، وتمثل أهم الأدوات الفنية التي توفرها سوق رأس المال لتشجيع الاستحواذ فيما يلى:-

١- اختيار المنشأة المستهدفة.

٢- توفير التكلفة.

٣- تخفيف تكلفة الاستحواذ.

٤- السرعة في تنفيذ العملية.

أما بالنسبة للأدوات الدفاعية لمواجهة السيطرة العدوانية فقد حصرتها الورقة في الأدوات

النالية :-

- استراتيجية الاقتراض التي تمثل في قيام الإدارة بالاقتراض لشراء أسهم رأس المال المنشأة كلها أو غالبيتها، وعادة بسعر يزيد عن القيمة السوقية للسهم.

- استراتيجية إعادة الهيكلة بالاقتراض، وهي تعتمد على قيام الإدارة بالحصول على قرض كبير تستخدم حصيلته في إجراء توزيعات.

- استراتيجية شرط موافقة أغلبية كبيرة من حملة الأسهم .

- استراتيجية شرط السعر العادل، حيث يتشرط أن تباع الأسهم التي تعلن المنشأة المسسيطرة على شرائها في المرحلة الثانية وفقاً للقيمة السوقية السائدة وليس بسعر منخفض كما تسعى إليه .

- استراتيجية الهيكلة المزدوجة.

- استراتيجية الابتزاز المشروع.

- استراتيجية مشاركة العاملين في الملكية.

وقد ناقش القسم الثالث من الورقة الآثار الاقتصادية للاستحواذ على أسواق رأس المال والتي تركزت فيما يلى :-

١- زيادة الاستثمار الأجنبي غير المباشر.

٢- زيادة نمو نشاط البورصة.

وقد توصلت الورقة لأثر الاستحواذ على مؤشرات الكفاءة في البورصة المصرية وذلك من خلال

عدة مؤشرات هي حجم السوق، وسبيولته ودرجة التقلبات ، وتركز السوق ، وكفاءة تسعير الأصول، وتطور الهيكل المؤسسى والتنظيمى . وأثبتت الورقة وجود أثر إيجابى للاستحواذ على معظم مؤشرات الكفاءة فى البورصة المصرية، كما أن تأثير الاستحواذ على زيادة الاستثمار الأجنبى غير المباشر كبير، لأنه يمثل نسبة كبيرة من مشتريات الأجانب وصلت إلى نحو ٥٤٪ عام ٢٠٠١.

وفي النهاية قدمت الورقة مجموعة من التوصيات تضمنت الآتى :-

١. ضرورة صدور قانون المنافسة ومنع الاحتكار لتنظيم الاندماج والاستحواذ من ناحية ولمنع الاحتكار فى السوق.
٢. منح حوافز للاستحواذ بين الشركات التى تتسم برأس مال صغيرة فى البورصة المصرية.
٣. تشجيع الاستحواذات بين الشركات العالمية والمصرية، مما يؤدى إلى زيادة الصادرات وتحسين أداة وكفاءة هذه الشركات والبورصة المصرية معاً.