

---

# **أساليب التفاوض في الأسر حديثة التكوين من وجهة نظر الزوجات وعلاقتها بالقدر الزواجي**

**إعداد**

**أ.م.د/ عواطف حمود عيسى عبد الرحيم**

أستاذ مساعد إدارة المنزل – قسم الاقتصاد المنزلي  
كلية التربية – جامعة قنادة السويس

**د/إيمان السيد محمد دراز**

مدرس إدارة المنزل - قسم الاقتصاد المنزلي  
كلية التربية النوعية – جامعة المنصورة

---

**مجلة بحوث التربية النوعية - جامعة المنصورة  
عدد (٤١) - يناير ٢٠١٦**

---



## أساليب التفاوض في الأسر حديثة التكوين من وجهة نظر الزوجات وعلاقتها بالقدر الزواجي

إعداد

\* د/ إيمان السيد محمد دراز  
\*\* أ.م.د/ عواطف محمود عيسى عبد الرحيم

### ملخص البحث

انطلاقاً مما تعاني منه الأسر حديثة التكوين من ضعفٍ في آليات التواصل؛ هدف البحث الحالي بصفةٍ رئيسيةٍ إلى الكشف عن طبيعة العلاقة بين أساليب التفاوض المستخدمة في الأسر حديثة التكوين والقدر الزواجي بأبعادهما، حيث تم استيفاء البيانات من خلال تطبيق أدوات البحث والمتمثلة في (استمارة البيانات الأولية، مقياس أساليب التفاوض، مقياس القدر الزواجي) على عينةٍ عمديةٍ غرضيةٍ قوامها (١٨٠) زوجة، من مستويات اجتماعية واقتصادية مختلفة من ريف وحضر محافظة الدقهلية، وبإجراء التحليلات الإحصائية المناسبة لاستخلاص النتائج توصل البحث لمجموعة من النتائج من أهمها تقدم أسلوب التسوية (الحل الوسط) على باقي أساليب التفاوض المستخدمة في أسر العينة، وصنف ما يقرب من نصف العينة ضمن فئةٍ متوسطي القدر الزواجي حيث مثل القصور في الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية أهم أبعاد تلك القدر، كما أسفرت النتائج عن وجود علاقةٍ ارتباطيةٍ سالبةٍ بين كلٍّ من الأسلوب التعاوني وأسلوب التسوية (الحل الوسط) والقدر الزواجي، بينما وجدت علاقةٍ ارتباطيةٍ موجبةٍ بين الأسلوب التسلطي والقدر الزواجي، وعلى وجهٍ آخر وجدت فروق دالةٍ إحصائياً بين متوسطات درجات عينة البحث في استخدام الأسلوب التسلطي تبعاً لنوع السكن لصالح السكن مع أهل الزوج / الزوجة، كما وجدت فروق دالةٍ إحصائياً بين متوسطات درجات عينة البحث في الأسلوب التعاوني تبعاً لفارق السن بين الزوجين لصالح فارق السن الأعلى بينما كانت تلك الفروق لصالح السن الأقل في القدر الزواجي، وكذلك وجد تباين دالٍ إحصائياً بين متوسطات درجات عينة البحث في القدر الزواجي (ككل) تبعاً لعمر الزوجة لصالح الفئة العمرية الأقل، إضافةً إلى وجود تباين دالٍ إحصائياً بين متوسطات درجات عينة البحث في أسلوب التسوية تبعاً لعدد الأبناء لصالح العدد الأكبر، وأخيراً وجد تباين دالٍ إحصائياً بين متوسطات درجات عينة البحث في القدر الزواجي (صعوبة تسخير الأمور المالية) تبعاً للدخل الشهري للأسرة لصالح الدخل المنخفض.

وفي ضوء النتائج قدمت الباحثان عدداً من التوصيات التي توضح استراتيجيات غرس وترسيخ ثقافة التفاوض الإيجابي - الموجهة إلى القطاعات التعليمية والعلمية والإعلامية

\* مدرس إدارة المنزل - قسم الاقتصاد المنزلي - كلية التربية النوعية - جامعة المنصورة

\*\* أستاذ مساعد إدارة المنزل - قسم الاقتصاد المنزلي - كلية التربية - جامعة قناة السويس

والجمعيات الأهلية - من أجل القضاء على مسببات الكدر الزوجي وتكون بيئة أسرية داعمة لأفرادها .

## مقدمة ومشكلة البحث

يعد الزواج من أقدس العلاقات الإنسانية في حياة البشر إذ به يرتبط الرجل بامرأة برباط مشروع مقدس لبناء وتكوين نسق أسري قائم على التفاعل الإيجابي والسلوكيات المتفقة ( كلثوم باميهوب ، ٢٠١٠ ) ، والتواصل الشري الفعال على كافة المستويات الفكرية والعاطفية والنفسية والجسدية ( محمد طibli ، سميرة عمامرة ، ٢٠١٤ ) .

وعليه فإن نجاح أي علاقة زوجية وما ينطوي بها من أدوار ومسؤوليات يتوقف وبالدرجة الأولى على مستوى التفاعل بين الزوجين وحصول كلٍّ منهما على مطالبه ، وتوفير الظروف التي تساعده الطرف الآخر على تحقيق ذاته ، والانسجام والقدرة على حل المشكلات الأسرية التي لا تغدوا الحياة الزوجية أن تخلو منها خاصةً بين المتزوجين حديثاً ( داليا مؤمن ، ٢٠٠٣ ) ، حيث أثبتت نتائج دراسة ممدوح الدسوقي ( ٢٠٠٣ ) ، سماح حمدان ( ٢٠٠٥ ) أن السنوات الأولى من الزواج هي الأصعب في التعامل مع مشكلات الحياة الزوجية والتعامل مع المحيط الاجتماعي للطرف الآخر نتيجة نقص الخبرات والمعارف والمهارات الخاصة بالعلاقات والتفاعلات الأسرية ، وأيدت نتائج دراسة حنيفة صبحي ( ٢٠٠٩ ) ذلك حيث أسفرت عن أن قصر مدة العشرة وتحديدًا الثلاث سنوات الأولى أحد العوامل المبنية باضطراب العلاقات الزوجية ، وقد يدعم ذلك انخفاض عمر الزوجين ( ممدوح دسوقي ، ٢٠٠٢ ) .

وعلى صعيد آخر كشفت نتائج إحصائيات الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء عن ارتفاع نسبة الطلاق في عام ( ٢٠١٤ ) الماضي والتي بلغت ١٦١ ألف حالة بالمقارنة بـ ١٥٥ ألفاً في عام ٢٠١٣ مشيرة إلى أن معظمها من حديثي الزواج في الفئة العمرية من ١٨ - ٢٩ سنة .

ولتستمر مسيرة الحياة الزوجية كان لزاماً على الزوجين التحلّي بالصبر وبالقدرة على مجاهدة المشكلات وتوافر الرغبة الحقيقية في مناقشتها ومحاولة حلها بما يضمن ذلك من رغبة الطرفين في الحياة معاً ( سيدهاني ، ٢٠٠٤ ) .

ولا جدال في أن التفاوض يعتبر أحد وسائل حل المشكلات التي تقوم على التفاعل بين طرفين أو أكثر لديهما حاجات وأهداف يريدان تحقيقها ولديهما الاستعداد والخصائص الشخصية التي تؤهلهما للدخول في حوار تستخدما فيه أساليب التفاوض وأدوات التقويم الملائمة من أجل التوصل إلى نتائج يقتناع بها الطرفان وتحقق أهدافهما ( أبو المجد الشوريجي ، ٢٠٠٢ ) ، كونه حوار فكري جاد ، ومشاركة لحل مشكلة ما، يبدأ بالتركيز على المصالح ، ثم تحديد البذائل الممكنة لتحديد هذه المصالح من خلال التفكير في أسلوب لحل المشكلة على نحو يحوز رضا جميع الأطراف ( جون راش ، ٢٠٠٤ ) .

هذا وعلى الرغم من استناد التفاوض إلى الحوار إلا أنه يختلف عنه كون التفاوض يبني على مبدأ إدارة الخلاف ، أما الحوار Dialogue فيبني على المبدأ التعاوني (حسن وجيه ، ٢٠٠٨)

وللتفاوض مدخلان؛ مدخل المصالح المشتركة، ومدخل الصراع أما عن مدخل المصالح المشتركة فيه يحدث تعاون بين أطراف التفاوض لتحقيق وتعظيم مصالحهم المشتركة ، بينما مدخل الصراع يحدث فيه تنازع بين أطراف التفاوض ويسعى كل منهم لتعظيم مكاسبه والإضرار بمصالح الطرف الآخر (Leary&Wheeler,2000).

ويوضح عبد المنعم شحاته (٢٠٠١) أنه لكي تتم عملية التواصل التفاوضي بأعلى كفاءة لابد من مراعاة الأبعاد الثقافية والعلمية لأطراف التفاوض ، وسرعة التواصل ونقل وجهات النظر، ومراعاة الألفاظ المستخدمة في التفاوض ، وعامل التوقيت المناسب للتواصل ، والسيطرة على لغة الحوار إلى جانب الاجتهاد في بذل أساليب الإقناع أثناء الموقف التفاوضي ، والتي تتمثل حسبما أشار إليها أبو المجد الشوريجي (٢٠٠٢) في الأسلوب التفاوضي التعاوني (Cooperatively negotiation method) ويهدف بصفة أساسية إلى إشاعة حاجات وأهداف جميع الأطراف ، فهو عملية تعاونية هدفها الوصول إلى حل مرضٍ بطريقةٍ موضوعيةٍ وليس حرباً أو مبارزةً بين خصميين ، فالموضوعية في تناول الخلافات والاهتمام بمعالجتها في مهدها أولًا بأول واتباع سياسةٍ تتصرف بالمرورنة والدبلوماسية والتي تتمثل في شعار "لا فضاضة ولا خسونة" يعد من أفضل الاستراتيجيات التي تساعد في إثراء وإنماء العلاقة الزوجية (صفاء مرسى، ٢٠٠٨،أمل العواودة وأخرون، ٢٠١٣).

ويشير مايك بير (٢٠٠٦) إلى نوع آخر من أساليب التفاوض وهو أسلوب التسوية (الحل الوسط) Compromise method ذكر الذي يرتبط دائمًا بمفهوم الباتنا (BATNA) المشتق من الحروف الأولى لـ " The Best Alternative To a Negotiated Agreement " أي البديل الأفضل لاتفاق تفاوضي ، حيث ترى مارجريت جرجس (٢٠١٢) أن استبقاء المفاوضين في البديل الأفضل يساعدك عندما تسوء المفاوضات القائمة بين طرفي العلاقة بالفشل وبعد اللجوء للبديل الأفضل وانتقامه من وسط الحلول البديلة بمثابة تفاوضًا تكامليًا بحثًا عن تبادل المنفعة المشتركة لكلا الطرفين ، ولكنه لا يجدي عمليًا على المدى الطويل لأنّه سوف يفتح الطريق أمام استخدام أسلوب الهيمنة .

ويضيف حسن وجيه (٢٠٠٨ ب) إلى أساليب التفاوض أسلوباً ثالثاً يتمثل في أسلوب السيطرة أو الهيمنة أو الإخضاع (Authoritarian method) ويتسم المفاوض فيه بشخصية متسلطه استبداديةً متشددة Hard Negotiator ويتفاعل باستخدام أساليب الحدة والغضب للحصول على حقوقه دون مراعاة لحقوق الآخر .

وان ما يجدر الإشارة إليه أن عملية التفاوض Negotiation تعتبر من أهم محددات التوافق لدى حديثي الزواج حيث أثبتت نتائج دراسة Bove et al (2003) أن الأزواج ذوي المهارة المرتفعة في مهارات التفاوض أظهروا انسجاماً مشتركاً في اختيار البديل المتاحة لحل مشكلاتهم

والآمور المشتركة بينهم ، كما أوضحت نتائج دراسة (Haseley 2007) أن استخدام الزوجين لمهارات التفاوض يزيد من قدرتهما على إيجاد حلولٍ مبتكرة بدبلة للمشكلات .

وعلى النقيض تماماً إذا ما اتبع الزوجان أساليب تفاوضية هدامية في حل النزاعات الأسرية أوقع بهما ذلك في زمرة اللاتفاقية ، وتأيدهما عن الاستقرار والرضا عن حياتهما (Ben,2000 ، محمد طعبلي وسميرة عمامرة، ٢٠١٤) .

الأمر الذي قد يوجه مسار حياتهما على نحو سريع إلى ما يسمى بالقدر الزواجي Marital Distress والذي يبدأ بحدوث انطباعاتٍ سلبيةٍ من أحد الزوجين تجاه الآخر أو من كليهما مما قد يؤدي إلى ممارساتٍ وتصرفاتٍ من أحدهما مخالفةٌ لرغبة الآخر من شأنها أن تضرب أواصر الحياة الزوجية ، بل وقد تصل إلى هاوية الطلاق أحياناً (محمد المهدى، ٢٠٠٧) .

فالقدر الزواجي هو حالة من عدم الرضا وضعف في العلاقات الزوجية والمعاناة غير السعيدة والتنافر بين الأزواج (Jacobson et al,2000) نتيجة الضعف الشديد الذي يعياني منه الأزواج المتقدرين في مهارات التواصل وحل المشكلات (محمد القرني، ٢٠٠٧) ، والناتئ عن عدم التقارب في سمات الشخصية ، أو المشكلات الاقتصادية ، أو الضغوط الخارجية التي تقع على أحد الزوجين أو كليهما مما يتربّط عليه عدم إشباع بعض الحاجات النفسية والفيسيولوجية التي تؤدي إلى اضطراب العلاقة الزوجية (صفاء مرسي، ٢٠٠٨) .

ويضيف (Frank & Thomas 2002) أن هناك عدد من العوامل التي تلعب دور المحرّكات الأساسية في حدوث القدر الزواجي يتصرّدّها عدم وضوح الدور واختلاف التوقعات في الحياة الزوجية لكلا الزوجين ، وكذلك الصراع الزوجي المادي الذي يعيشه الزوجان Jeffrey & Robert ,2012) .

كما تؤكّد نتائج دراسة عدنان الصمادي (٢٠٠٠) أن السكن المشترك أيضاً قد يقذف بالزوجين في نطاق الشقاوة والنزاع الأسري الذي يفرض حالة من الكدر الدائم على الزوجين .

وفي حقيقة الأمر قد لا يقف القدر الزواجي عند هذا فحسب بل قد يرتبط بحملة أمور أخرى منها عمر الزوجين حيث أكّدت نتائج دراسة سليمان أحمد وخديجة حسين (٢٠١١) أن القدر الزواجي يرتبط ارتباطاً ايجابياً بمتغير العمر، وعكسياً بالمستوى التعليمي للزوجين .

أما نتائج دراسة إيمان أحمد (٢٠١٣) فقد أثبتت وجود فروق في القدر الزواجي بالنسبة لعمر الزوجين لصالح الفئة العمرية الأصغر ، في حين جاءت نتائج دراسة محمد القرني (٢٠٠٧) محايدة بالنسبة لمتغير العمر وتمثلت في عدم وجود فروق بين متطلبات درجات الأزواج في القدر الزواجي تبعاً لعمريهما .

ومن ناحيةٍ أخرى كشفت نتائج دراسة سليمان أحمد وخديجة حسين(٢٠١١) عن ارتفاع مستوى القدر الزواجي بين الأزواج بزيادة فارق العمر الزمني بينهما ، وأضافت نتائج دراسة إيمان أحمد (٢٠١٣) ، قدر نوبيات (٢٠١٣) إلى ذلك انخفاض الدخل الشهري للأسرة .

وعلى وجه آخر أكدت نتائج دراسة حنيفة صبحي (٢٠٠٩) على أن فارق السن بين الزوجين لا يؤثر على الاستقرار الزواجي ، إلا أن سيد رمضان (٢٠٠٢) أشار إلى أنه من الأفضل أن يكون الزوج أكبر من الزوجة عمراً في مدى يتراوح من سنة إلى عشر سنوات .  
كما قد أوضحت نتائج دراسة قدور نوبيات (٢٠١٣) وجود فروق بين متوسطات درجات عينة الأزواج في الكدر الزواجي لعدد الأبناء لصالح العدد الأكبر .

واستناداً إلى ما سبق نجد أن الزواج عرضة للخلافات التي لا تكاد تخلوا منها الحياة الزوجية في جميع مراحلها ، والزواج الناجح ليس الزواج الحالي من الخلافات ولكنه الزواج الذي يتخطى الصعوبات ويتحذى من الخلافات مادة لاختبار مدى قدرة الزوجين على حل مشكلاتهم وتدريبهما على تخطيها ، الأمر الذي يستلزم معه جهوداً كبيرةً من الزوجين في اختيار أساليبٍ موائمةٍ لحل تلك المشكلات في الوقت المناسب قبل أن يفسد التفاعل الزواجي أو يقول مساره إلى الانفصال أو الطلاق لاسيما في الزيجات الحديثة ، وعليه فالدراسة الحالية ماهي إلا محاولة جادة للتعرف على ذلك من خلال الإجابة على التساؤل الرئيسي التالي :

**ما العلاقة بين أساليب التفاوض المستخدمة في الأسر حديثة التكوين والكدر الزواجي ٩**

## **هدف البحث**

يهدف البحث الحالي بصفةٍ رئيسيةٍ إلى الكشف عن طبيعة العلاقة بين أساليب التفاوض المستخدمة في الأسر حديثة التكوين والكدر الزواجي من خلال الأهداف الفرعية التالية:

- ١- تحديد المستويات المختلفة لأساليب التفاوض المستخدمة في الأسر عينة البحث ، وكذلك المستويات المتباعدة للكدر الزواجي .
- ٢- دراسة الفروق بين متوسطات درجات عينة الدراسة في كل من الأساليب المختلفة المستخدمة في التفاوض ، والكدر الزواجي (بأبعاده) تبعاً لمتغيرات المستوى الاجتماعي والاقتصادي (مكان السكن - نوع السكن - فارق السن بين الزوجين - درجة القرابة بين الزوجين - طريقة الزواج ) .
- ٣- دراسة الاختلافات بين متوسطات درجات عينة الدراسة في كل من الأساليب المختلفة المستخدمة في التفاوض ، والكدر الزواجي (بأبعاده) تبعاً لمتغيرات المستوى الاجتماعي والاقتصادي (عمر الزوجة- عمر الزوج- عدد الأبناء- المستوى التعليمي للزوجين- الدخل الشهري للأسرة ) .

## **أهمية البحث**

تتمثل أهمية هذا البحث في :

- ١- محاولة تسليط مزيد من الضوء على مجال التفاوض الأسري وتقديم صورة واقعية لأساليب التفاوض السائدة في كثير من أسر حديثي الزواج ، وذلك لافتقار الساحة العلمية لدراسات

- عربية في هذا المجال - وذلك في حدود علم الباحثان - وارتباط مجال التفاوض على مدى واسع بالنواحي الاقتصادية والسياسية على حساب النواحي الاجتماعية الأسرية .
- الرابط بين متغيرين هامين ألا وهما أساليب التفاوض والcoder الزواجي وللذين يعتبران من أهم محددات الاستقرار لا سيما في ظل ما تشهده الفترة الحالية من ارتفاع معدلات الطلاق وسرعة حدوثها في نطاق فئة من أهم فئات المجتمع على الإطلاق وهي فئة الشباب حديثي الزواج .
- المساهمة المتواضعة من الناحية العملية في الكشف عن طبيعة الثقافة التفاوضية السائدة في عينة من الأسر المصرية كأحد أنواع إدارة العلاقات الشخصية بصفة عامةٍ والزوجية بصفة خاصة ، ومن ثم يمكن الاستناد إلى النتائج في تحسين مهارات التواصل وتقليل نطاق coder الزواجي من خلال بناء وتصميم برامجٍ إرشاديةٍ مقومةٍ ومدعمةٍ لأسس التفاوض البناء .

## فروض البحث

- ١- توجد علاقة ارتباطية دالة إحصائياً بين أساليب التفاوض المختلفة المستخدمة في الأسر حديثة التكوين بمحاورها ، والcoder الزواجي بمحاوره .
- ٢- توجد فروق دالة إحصائياً بين متوسطات درجات عينة البحث في كلٍ من الأساليب المختلفة المستخدمة في التفاوض في الأسر حديثة التكوين ، والcoder الزواجي (بأبعاده) تبعاً لمتغيرات المستوى الاجتماعي والاقتصادي (مكان السكن- نوع السكن- فارق السن بين الزوجين- درجة القرابة بين الزوجين- طريقة الزواج ) .
- ٣- يوجد تباين دال إحصائياً بين متوسطات درجات عينة الدراسة في كلٍ من الأساليب المختلفة المستخدمة في التفاوض في الأسر حديثة التكوين ، والcoder الزواجي (بأبعاده) تبعاً لمتغيرات المستوى الاجتماعي والاقتصادي (عمر الزوجة- عمر الزوج- عدد الأبناء- المستوى التعليمي للزوجين- الدخل الشهري للأسرة ) .

## الأسلوب البحثي :-

### أولاً : منهج البحث

يتبع هذا البحث المنهج الوصفي التحليلي الذي يقوم على الوصف الدقيق والتفصيلي للظاهرة موضوع الدراسة أو المشكلة قيد البحث وصفاً كمياً أو نوعياً ، وبالتالي فهو يهدف إلى جمع بيانات ومعلومات كافية ودقيقة عن الظاهرة دراسة وتحليل ما تم جمعه بطريقة موضوعية والوصول إلى العوامل المؤثرة على تلك الظاهرة (دلال القاضي ومحمود البيتاني، ٢٠٠٨) .

### التفاوض :- Negotiation

يقصد بالتفاوض موقف تعبيري حركي قائم بين طرفين أو أكثر حول قضية من القضايا يتم من خلاله عرض وتبادل وتقرير ومواءمة وتكييف وجهات النظر واستخدام كافة أساليب الإقناع للحفاظ على المصالح القائمة ، أو للحصول على منفعة جديدة ياجبار الخصم بالقيام بعمل معين أو الامتناع عن عمل معين في إطار علاقة الارتباط بين أطراف العملية التفاوضية تجاه أنفسهم أو تجاه الغير (محمد هلال، ٢٠١٢) .

و يعرف إجرائياً على أنه نوع من التواصل المستخدم بين الزوجين في الأسر حديثة التكوين من أجل تقرير وجهات النظر وجسم الأمور وحل المشكلات الحياتية وذلك باستخدام أساليب مختلفة تختلف باختلاف طبيعة الزوجين.

### أساليب التفاوض :- Negotiation Method

تعرفها الباحثتان إجرائياً على أنها تلك التدابير والطرق التي يستخدمها كلا الزوجان لجسم الأمور ومواجهة المشكلات سعياً لإحداث التغيير المطلوب في الحياة الزوجية بما يضمن سيرها على نحو يحقق المصلحة المشتركة للأسرة ، أو الطرق التي قد يستخدمها أحد الزوجين في الضغط على الآخر للتوصل إلى حلول ترضيه وتشبع رغباته وتشمل :

- الأسلوب التعاوني Cooperative method : ويقصد به ذلك الأسلوب الذي يعتمد على الموضوعية والمرونة والمنطق والحكمة والإجراءات العادلة والهادفة في المعاملات الزوجية ، ويتسم فيه الطرفان بالقوة .
- أسلوب التسوية Compromise method : وهو أسلوب يعتمد على المساومة بين طرفين متساوين في القوة يتنازل فيه كليهما عن بعض متطلباته من أجل التوفيق والوصول إلى حلٍ وسطٍ يقبله الطرفان ويتحقق مصالحهما المشتركة .
- الأسلوب التسلطى Authoritarian method : هو ذلك الأسلوب الذي يقوم على مبدأ المنفعة ، ويهدف إلى الهيمنة وتعظيم المكاسب الشخصية لأحد الطرفين على حساب الآخر وإحكام السيطرة عليه .

### الأسر حديثة التكوين :- Newly Married Family

تعرفانها الباحثتان إجرائياً على أنها الثنائي المتزوج الذي لا تتجاوز مدة زواجهه الخمس سنوات وقد يربط أو لا يربط بينهما علاقة تواصلية وجذانية جيدة ، ولديهما أبناء .

## الcoder الزواجي Marital Distress

هو مصطلح يعني اضطراباً في العلاقة بين الزوجين وسوء اتصال ينجم عنه صعوبات متعددة تقلل من قدرتهما على حل المشكلات وتذليل العقبات المتعلقة بجميع جوانب العلاقة كـ (التعامل مع الأبناء ، والتسخير المالي للأمور، وضبط العلاقات الاجتماعية ، وتوفير المساندة الأسرية) مما يخلق معاناة نفسية تؤدي في النهاية إلى الطلاق الصريح أو الطلاق النفسي (ذويات قدور، ٢٠١٢)

أما الباحثان فترفانه إجرائياً على أنه حالة من المعاناة الزوجية من جانب أحد الزوجين أو كليهما نتيجة سوء التوافق الناشيء عن قصور الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية لدىهما ، وضعف التاليفية والتواصل بو صعوبة تسخير الأمور المالية .

### ثالثاً : حدود البحث

تحدد الدراسة فيما يلي :

- أ- **الحدود البشرية** : بلغ عدد عينة الدراسة الأساسية (١٨٠) زوجة حديثة الزواج من إجمالي (٢١٠) زوجة ، حيث تم اختيارهن بطريقة (عمديه) ممن لم تتجاوز مدة زواجهنخمس سنوات ولديهن أطفال ومن مستويات إجتماعية واقتصادية مختلفة وذلك بعد استبعاد (٣٠) ثلاثون منها بسبب عدم استكمال الاستجابات على بنود الاستبيان أو تضاربها أو عدم تسليمها.
- ب- **الحدود المكانية** : قرى ومدن محافظة الدقهلية {المنصورة (رئاسة مجلس ومدينة المنصورة) - طلخا(مدارس الدلتا للغات- مدرسة طلخا التجريبية المتميزة)- منية النصر (كلية التربية النوعية - الإدارة التعليمية - مركز الشباب والرياضة)- ميت شرف (مدرسة الشهيد أحمد إبراهيم دراز الابتدائية) - سندوب - دكرنس- أشمون الرمان - كفر الصلاhat } .
- ج- **الحدود الزمنية** : تم التطبيق الميداني لأدوات البحث في صورتها النهائية خلال الفترة من بداية شهر سبتمبر ٢٠١٥ وحتى منتصف شهر نوفمبر ٢٠١٥ .

رابعاً أدوات البحث : (إعداد الباحثان)

اشتملت أدوات البحث على :

- ١- استمارة البيانات العامة .
- ٢- مقياس أساليب التفاوض في الأسر حديثة التكوين .
- ٣- مقياس coder الزواجي .
- ٤- استمارة البيانات العامة :

تم إعداد استمارة البيانات العامة بهدف الحصول على بعض المعلومات التي تفيد في إمكانية تحديد بعض الخصائص الاجتماعية والاقتصادية للأزواج موضع البحث وأسرهن وقد شملت بيانات

خاصة بـ : (عمر الزوجين - مكان ونوع السكن - طريقة الزواج - فارق السن ودرجة القرابة بين الزوجين - المستوى التعليمي للزوجين - عدد الأبناء - الدخل الشهري للأسرة) .

## ٢- مقياس أساليب التفاوض في الأسر حديثة التكوين :

تم إعداد مقياس أساليب التفاوض في الأسر حديثة التكوين في صورته النهائية وذلك في ضوء المفاهيم والمصطلحات الباحثية وفي إطار المفهوم الإجرائي لأساليب التفاوض، حيث شمل (٣٧) سبعاً وثلاثين عبارة خبرية تقيس نوعية الطرق المستخدمة من قبل الأزواج في حسم الأمور وحل المشكلات (أساليب التفاوض المختلفة) في الأسر حديثة التكوين، وتتحدد استجابتهم عليها وفق ثلاثة استجابات (نعم، أحياناً، لا) على مقياس متصل (٣،٢،١) لاتجاه العبارة الإيجابي، (١،٢،٣) لاتجاه العبارة السلبي، ووُضعت درجات كمية لاستجابات أفراد العينة، حيث كانت الدرجة العظمى (١١١)، والدرجة الصغرى (٣٧)، أما أعلى درجة مشاهدة فكانت (١٠٢)، وأقل درجة مشاهدة (٥٣). وتتضمن المقياس ثلاثة محاور رئيسية لأساليب التفاوض هي (الأسلوب التعاوني - أسلوب التسوية أو الحل الوسط - أسلوب الهيمنة أو السيطرة)، وقد تم تقسيم مستوى ممارسة عينة البحث للأساليب المستخدمة (كل) إلى ممارسة (منخفضة - متوسطة - مرتفعة) من خلال حساب المدى وأبعاده تبعاً للبيانات المشاهدة نتيجة تطبيق الاستبيان من المعادلات الآتية :

$$\text{المدى} = (\text{أكبر درجة مشاهده} - \text{أقل درجة مشاهده}) / \text{طول الفئة} = (\text{المدى} / ٣) + ١$$

وعليه تم تقسيم الاستجابات إلى ثلاثة مستويات للاستخدام كالتالي :

مستوى استخدام منخفض: من أقل درجة مشاهده إلى < (أقل درجة مشاهده + طول الفئة).

مستوى استخدام متوسط : من أقل درجة مشاهده إلى > [ أقل درجة مشاهده + (طويل الفئة \* ٢) ]

مستوى استخدام مرتفع: من أقل درجة مشاهده إلى [ > [ أقل درجة مشاهده + (طويل الفئة \* ٢) ] فأكثر

فكانت النتائج كالتالي:

مستوى منخفضة (٥٣ < ٧٠)، مستوى متوسط (٧٠ < ٨٧)، مستوى مرتفع (٨٧ فأكثر) .

وفيما يلي عرضاً تفصiliaً لأساليب التفاوض الثلاثة :

### ١- الأسلوب التعاوني :

اشتمل هذا المحور على (١٤) أربع عشرة عبارة خبرية تقيس مدى استخدام عينة البحث للأسلوب التعاوني في حسم الأمور وحل المشكلات كما هو مبين بجدول (٤)، حيث كانت الدرجة العظمى (٤٢) بينما كانت الصغرى (١٤)، ويبلغت أعلى درجة مشاهدة (٤٢)، وأقل درجة مشاهده (١٦)، أما مستويات الاستخدام فتراوحت ما بين :

مستوى منخفض (١٦ < ٢٥)، مستوى متوسط (٢٥ < ٣٥)، مستوى مرتفع (٣٥ فأكثر) .

### بـ- أسلوب التسوية (الحل الوسط) :

اشتمل هذا المحور على (١٢) اثنى عشرة عبارة خبرية تقيس مدى استخدام عينة البحث لأسلوب التسوية أو الحل الوسط كما هو مبين بجدول (٤)، وكانت الدرجة العظمى (٣٦) بينما كانت الصغرى (١٢)، وبلغت أعلى درجة مشاهدة (٣٦)، وأقل درجة مشاهده (١٣)، أما مستويات الاستخدام فتراوحت ما بين: مستوى منخفض (٢١ > ١٣)، مستوى متوسط (٣٠ > ٢١)، مستوى مرتفع (٣٠ فأكثر)

### جـ- الأسلوب التسلطي (الهيمنة) :

اشتمل هذا المستوى على (١١) إحدى عشرة عبارة خبرية تقيس مدى استخدام عينة البحث لأسلوب الهيمنة أو السيطرة كما هو مبين بجدول (٤)، وكانت الدرجة العظمى (٣٣) بينما كانت الصغرى (١١) وبلغت أعلى درجة مشاهدة (٣٣)، وأقل درجة مشاهدة (١١)، أما مستويات الاستخدام فتراوحت ما بين: مستوى منخفض (١٩ > ١١)، مستوى متوسط (٢٧ > ١٩)، مستوى مرتفع (٢٧ فأكثر).

### ٣- مقياس القدر الزواجي :

امت الباحثان بإعداد مقياس القدر الزواجي في صورته النهائية وفقاً للإطار النظري والمفهوم الإجرائي للكدر الزواجي ليشمل (٥٣) ثلاثة وخمسين عبارة خبرية تقيس القدر الزواجي لدى الأزواج محل البحث، وتحدد استجابة العينة على تلك العبارات وفق ثلاثة استجابات (نعم، أحياناً لا، على مقياس متصل (١٠،٢،٣)، طبقاً لاتجاه العبارات (إيجابي - سلبي) ووضع درجات كمية لاستجابات العينة بحيث كانت الدرجة العظمى (١٥٩)، والدرجة الصغرى (٥٣)، أما أعلى درجة مشاهدة فكانت (١٥٧)، وأقل درجة مشاهدة (٥٥)، وتضمن المقياس ثلاثة محاور أساسية (قصور الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية - ضعف التآلفية والتواصل - صعوبة تسخير الأمور المالية)، وعليه تم تقسيم مستوى القدر الزواجي للعينة إلى مستوى كدر زواجي (منخفض - متوسط - مرتفع) من خلال حساب المدى وأبعاده تبعاً للبيانات المشاهدة نتيجة تطبيق الاستبيان كما سبق ذكره أعلاه ليكون هناك ثلاثة مستويات للكدر الزواجي (كل) كالتالي:

مستوى منخفض (٧٠ > ٥٣)، مستوى متوسط (٧٠ > ٨٧)، مستوى مرتفع (٨٧ فأكثر).

وفيما يلي عرضاً تفصيلياً لأبعاد القدر الزواجي :

#### أ- قصور الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية :

اشتمل هذا المستوى على (١٩) تسعة عشرة عبارة خبرية تقيس مدى الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية لدى الأزواج محل البحث وجدول (٦) يوضح ذلك، وقد كانت الدرجة العظمى (٥٧)

بينما كانت الصغرى (١٩)، كما بلغت أعلى درجة مشاهدة (٥٧)، وأقل درجة مشاهدة (١٩)، أما مستويات القصور في الخلفية المعرفية لقومات الحياة الزوجية فتراوحت ما بين: مستوى منخفض (١٩ < ٣٢)، مستوى متوسط (٤٦ > ٣٢)، مستوى مرتفع (٤٦ فأكثر).

#### ب - ضعف التاليفية والتواصل :

اشتمل هذا المستوى على (١٧) سبع عشرة عبارة خبرية تقيس مدى التاليفية والتواصل لدى عينة البحث وجدول (٦) يوضح ذلك، وقد كانت الدرجة العظمى (٥١) بينما كانت الصغرى (١٧)، أما أعلى درجة مشاهدة فكانت (٥١)، وأقل درجة مشاهدة (١٧)، أما مستويات التاليفية والتواصل فتراوحت ما بين: مستوى منخفض (١٧ < ٢٩)، مستوى متوسط (٤١ > ٢٩)، مستوى مرتفع (٤١ فأكثر).

#### ج - صعوبة تسيير الأمور المالية :

اشتمل هذا المستوى على (١٧) سبع عشرة عبارة خبرية تقيس كيفية تسيير الأمور المالية لدى الأزواج محل البحث كم هو موضح بجدول (٦)، وكانت الدرجة العظمى (٥١) بينما كانت الصغرى (١٧)، أما أعلى درجة مشاهدة فكانت (٥١)، وأقل درجة مشاهدة (١٨)، أما مستوى تسيير الأمور المالية فكان مابين: مستوى منخفض (١٨ < ٢٩)، مستوى متوسط (٤٢ > ٢٩)، مستوى مرتفع (٤٢ فأكثر).

#### تقنين الأدوات :

يقصد بالتقنين حساب صدق وثبات المقاييس :

أولاً حساب صدق المقاييس :

اعتمد البحث الحالي في التحقق من صدق المقياس validity على طريقتين :

(١) صدق المحتوى (validity content) :

للتأكد من صدق المحتوى تم عرض مقياس (أساليب التفاوض في الأسر حديثة التكوين - الكدر الزوجي) في صورتهما الأولية على عدد من الأساتذة المحكمين أعضاء هيئة التدريس في مجال إدارة المنزل بكلية الاقتصاد المنزلي جامعة المنوفية وكلية التربية النوعية جامعة المنصورة ، ومجال علم النفس وأصول التربية وعلم الاجتماع بكلية التربية والأداب بجامعة المنصورة ، وذلك للتعرف على آرائهم في المقياس من حيث دقة الصياغة اللغوية لفردات المقياس ، وسلامة المضمون ، وانتفاء العبارات المتضمنة في كل بعد له ، وكفاية العبارات الواردة في كل بعد لتحقيق الهدف الذي وضع من أجله ، ومناسبة التقدير الذي وضع لكل عبارة ، وملائمة المحاور ، وسلامة المضمون ودقة الصياغة والعرض لكل عبارة ، ومناسبة التقدير الذي وضع لكل عبارة ، وقد تم التعديلات المشار إليها على صياغة بعض العبارات وبذلك يكون قد خضع لصدق المحتوى .

(ب)- صدق الاتساق الداخلي :

لحساب صدق الاتساق الداخلي لمقاييس (أساليب التفاوض في الأسر حديثة التكوين - القدر الزواجي) تم تطبيقهما على عينة استطلاعية من الزوجات بلغ عددهن (٥٠) خمسون زوجة حديثة الزواج ، وبعد رصد النتائج تمت معالجتها إحصائيا وحساب معامل الارتباط بيرسون بين ( المحاور- والدرجة الكلية ) للمقاييسين وكانت جميعها دالة عند مستوى ٠,٠١ مما يدل على الاتساق الداخلي لعبارات المقاييس ويسمح باستخدامها في البحث الحالي ، وجدول (١) يوضح ذلك :

جدول (١) معاملات الارتباط لأدوات الدراسة ن= (٥٠)

مستوى الدلالة	معامل الارتباط	محاور مقياس القدر الزواجي	مستوى الدلالة	معامل الارتباط	محاور مقياس أساليب التفاوض المستخدمة
٠,٠١	٠,٨٦٥	قصور الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية	٠,٠١	٠,٧٦٦	الأسلوب التعاوني
٠,٠١	٠,٩٠٠	ضعف التألفية والتواصل	٠,٠١	٠,٠٤٤٢	أسلوب التسوية
٠,٠١	٠,٨١١	صعوبة تسيير الأمور المالية	٠,٠١	٠,٠٦٨٢	الأسلوب التسلطى

ثانياً حساب ثبات المقاييس : Reliability

تم حساب معاملات الثبات للمقاييسين باستخدام طريقة الفا كرونباخ Alpha والتجزئة النصفية ، Split-Half cronbach وجدول (٢) يوضح ذلك :

جدول (٢) معامل الثبات لمحاور أدوات الدراسة ن= (٥٠)

التجزئة النصفية		معامل الفا	عدد العبارات	محاور مقياس أساليب التفاوض المستخدمة
معامل جتمن	معامل سيرمان			
٠,٨٥٠	٠,٨٥١	٠,٨٣٤	١٤	الأسلوب التعاوني
٠,٨٠٠	٠,٨٠٧	٠,٧٦٤	١٢	أسلوب التسوية (الحل الوسط)
٠,٩١٢	٠,٩٢٧	٠,٨٧٩	١١	الأسلوب التسلطى (الميئنة)
٠,٨٦٤	٠,٨٧٠	٠,٨٦٧	٣٧	المقياس ككل
التجزئة النصفية		معامل الفا	عدد العبارات	محاور مقياس القدر الزواجي
معامل جتمن	معامل سيرمان			
٠,٨٩٢	٠,٨٩٣	٠,٨٧٦	١٩	قصور الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية
٠,٧٩٦	٠,٨٠١	٠,٨٣٩	١٧	ضعف التألفية والتواصل
٠,٧٦١	٠,٧٦٧	٠,٧٨٣	١٧	صعوبة تسيير الأمور المالية
٠,٩١٠	٠,٩١٠	٠,٩٢٣	٥٣	المقياس ككل

يتضح من جدول (٢) أن قيم معاملات ثبات (الـ*ألفا*) - التجزئة النصفية التي تشمل معامل سبيرمان ، ومعامل جتمان) للأبعاد والمقياس ككل مرتفعة مما يؤكد ثبات المقياسين وصلاحيتها للتطبيق في البحث الحالي .

### المعالجات الإحصائية :

بعد جمع البيانات وت分区ها تمت المعالجة الإحصائية باستخدام برنامج الحزم الإحصائية Statistical Package For Social Sciences Program (S.P.S.S) للعلوم الاجتماعية ، وحساب العدد والنسبة ، والوزن النسبي ، والمتrosطات الحسابية والانحرافات المعيارية، ومعامل ارتباط بيرسون وألفا كرونيخ والتجزئة النصفية لحساب الصدق والثبات، واختبارات "T test" لحساب الفروق بين المتوسطات بالنسبة لمتغيرات الدراسة وتحليل التباين أحادي الاتجاه One Way Anova واختبار LSD للمقارنات المتعددة لتحديد اتجاه الدالة .

### النتائج تحليلها وتفسيرها:-

#### أولاً : نتائج وصف العينة

جدول (٣) توزيع عينة البحث وفقاً للمتغيرات الاجتماعية والاقتصادية

مكان السكن	العدد	نوع السكن	العدد	%	العدد	%
ريف	٧٤	منفرد	٤١,١	٤٩,٤	٨٩	٥٠,٦
حضر	١٠٦	أهل الزوج/ الزوجة	٥٨,٩	٥٠,٦	٩١	١٠٠
المجموع	١٨٠	المجموع	١٨٠	١٠٠	١٨٠	١٠٠
فارق سن	٩٤	توجد	٥٢,٢	٥٤,٤	٩٨	٤٥,٦
٦>٣	٨٦	لا توجد	٤٧,٨	٤٥,٦	٨٢	١٠٠
المجموع	١٨٠	المجموع	١٨٠	١٠٠	١٨٠	١٠٠
طريقة زواج	٩٣	عمر الزوجة	٥١,٧	٢٩,٤	٥٢	٣١,٧
تقليدية	٨٧	٢٥>٢٥	٤٨,٣	٣٨,٩	٧٠	٣٠
غير تقليدية	٨١	٣٠>٢٥	٤٥,٠	٢٨,٣	٥١	٢٨,٣
المجموع	١٨٠	المجموع	١٨٠	١٠٠	١٨٠	١٠٠
عمر الزوج	٤٦	عدد الأبناء	٤٦	٣٥>٣٠	٨٦	٤٧,٨
٣٥>٣٠	٥٣	طفل	٨١	٣٠>٢٥	٤٣	٢٣,٩
٣٥	٥٣	طفلتين	٤٦	٢٥,٦	٤٣	٤٧,٨
المجموع	١٨٠	المجموع	١٨٠	١٠٠	١٨٠	١٠٠

الدخل الشهري للأسرة بالجنيه	العدد	%	المستوى التعليمي	الأب	الأم	%	العدد	%
متخفي (أقل من ١٥٠٠)	٤١	٢٢,٨	منخفض (ابتدائية إعدادية)	٥٨	٣٢,٢	٦٩	٢٨,٣	
متوسط (١٥٠٠ > ٢٠٠٠)	٤٧	٢٦,١	متوسط (ثانوي معاهد)	٥٤	٣٠,٠	٥٠	٢٧,٨	
مرتفع (٢٠٠٠ فأكثر)	٩٢	٥١,١	مرتفع (جامعي - فوق الجامعي)	٦٨	٣٧,٨	٦١	٣٣,٩	
المجموع	١٨٠	١٠٠						١٠٠

أوضحت النتائج الواردة بجدول (٣) أن عينة البحث من الزوجات تراوحت أعمارهن ما بين (٢٠ إلى ٣٠ سنة فأكثر) وكانت النسبة الأكبر منهن %٣٨,٩ أي ما يزيد عن ثلث العينة يقعن ضمن الفئة العمرية (٣٠ سنة فأكثر) بينما كانت أقل نسبة %٢٩,٤ يقعن ضمن الفئة العمرية (٢٥ سنة) ، في حين تراوحت أعمار الأزواج مابين (٢٥ إلى ٣٥ سنة فأكثر) واحتلت الفئة العمرية من (٣٠ > ٢٥ سنة) النسبة الأعلى %٤٥ أي ما يقرب من النصف ، بينما احتلت الفئة العمرية (٣٥ > ٣٠ سنة) النسبة الأقل %٢٥,٦ ، وقد ربطت بين أغلبهم درجة قربة بنسبة %٥٤,٤ بينما كانت النسبة الأقل %٤٥,٦ لم توجد بينهم درجة قربة ، وهذا يؤكد ارتفاع نسبة أفراد العينة من قد ارتبطوا بالطريقة التقليدية والتي وصلت إلى %٥١,٧ وانخفاض نسبة الارتباط بالطريقة غير التقليدية والمقدرة بـ %٤٨,٣ من إجمالي النسبة الكلية ، كما انحصر فارق السن بينهم مابين (٦ سنوات) حاصلاً على أعلى نسبة %٥٢,٢ ، أما فارق السن (٦ > ٩ سنوات) فقد احتل النسبة الأقل %٤٧,٨ ، وعلى وجه آخر تتنوع مكان السكن ما بين إقامة في الحضر محتملة أعلى نسبة %٥٨,٩ ، واقامة في الريف بنسبة %٤١,١ وهي النسبة الأقل ، وكان أعلى نسبة من أفراد العينة %٥٠,٦ أي ما يعادل النصف تقريباً يقطنون مع أهل الزوج أو الزوجة بينما كان %٤٩,٤ منهم وهي النسبة الأقل من يقطنون في مسكن منفرد .

كما أسفرت النتائج عن أن أعلى نسبة %٤٧,٨ من أفراد العينة كان لديهم طفلان وهو عدد مناسب في ظل عدم ثبات الظروف الاقتصادية والاجتماعية في الوقت الحالي في حين كانت النسبة الأقل %٢٣,٩ للأسر التي لديها ثلاثة أطفال ، وبالنسبة للمستوى التعليمي للأزواج موضع الدراسة فقد غلبت المؤهلات التعليمية المرتفعة على معظمهم بنسبة قدرها %٣٧,٨ قابلتها أقل نسبة %٣٣ لذوي المؤهلات التعليمية المتوسطة ، في حين كانت أعلى نسبة من الزوجات %٣٨,٣ ذوات مؤهلات تعليمية منخفضة أما أقل نسبة %٢٧,٨ فكانت لذوات المؤهلات التعليمية المتوسطة ، وقد تراوح الدخل الشهري للأسر محل البحث مابين (أقل من ١٥٠٠ جنيه) فأكثر) وعليه تبين أن أقل نسبة من عينة الدراسة %٢٢,٨ كانت من ذوي الدخل المنخفض وأعلى نسبة والتي قدرت بـ %٥١,١ كانت لذوي الدخل المرتفع .

## ثانياً: نتائج وصف العينة البشرية في ضوء الاستجابات على أدوات البحث

جدول (٤) التوزيع النسبي لأفراد عينة البحث وفقاً للاستجابات على مقياس أساليب التفاوض ن=١٨٠

الترتيب	الوزن النسبي	المتوسط الحسابي	لا			أحياناً			نعم			العيارات	م
			%	العدد	%	العدد	%	العدد	%	العدد	%		
أولاً: الأسلوب التعاوني													
الثاني	٧٢,١	٢,١٩	٤٧,٢	٤٩	٣٦,١	٤٧	٤٦,٧	٨٤					١
السادس	٦٧,٦	٢,٠٣	٣٧,٨	٦٨	٢١,٧	٣٩	٤٠,٦	٧٢					٢
الثامن	٦٦,٢	١,٩٩	٤٠,٦	٧٣	٢٠,٠	٣٦	٣٩,٤	٧١					٣
الأول	٧٢,٩	٢,٢٢	٢٧,٨	٥٠	٢٢,٨	٤١	٤٩,٤	٨٩					٤
الرابع	٧٠,٤	٢,١١	٣٢,٩	٦١	٢١,١	٢٨	٤٥,٠	٨١					٥
الثالث	٧٢,٤	٢,١٧	٢٤,٤	٤٤	٣٣,٩	٦١	٤١,٧	٧٥					٦
الثاني عشر	٦٢,١	١,٨٩	٢١,١	٥٦	٢٧,٢	٤٩	٤١,٧	٧٥					٧
الخامس	٦٩,٢	٢,٠٨	٢٢,٢	٥٨	٢٧,٨	٥٠	٤٠,٠	٧٢					٨
السابع	٦٧,٠	٢,٠١	٣٧,٢	٦٧	٢٦,٧	٤٨	٣٧,٢	٦٧					٩
الثالث عشر	٦٢,٢	١,٨٧	٢٢,٢	٦٠	٢٠,٠	٣٦	٤٦,٧	٨٤					١٠
الحادي عشر	٦٤,٦	١,٩٤	٢٢,٢	٦٠	٢٧,٢	٤٩	٣٩,٤	٧١					١١
الناتس	٦٥,٦	١,٩٧	٤١,٧	٧٥	٢٠,٠	٣٦	٣٨,٣	٦٩					١٢
العاشر	٦٤,٨	١,٩٤	٤٢,٣	٧٨	١٨,٩	٣٤	٣٧,٨	٦٨					١٣
الرابع عشر	٦١,٩	١,٨٦	٣٥,٠	٦٣	١٥,٦	٢٨	٤٩,٤	٨٩					١٤
	٦٧,٢	٢٨,٢٧											
المجموع													
ثانياً: أسلوب التسوية (الحل الوسط)													
الثالث	٨٢,٨	٢,٤٨	١١,١	٢٠	٢٩,٤	٥٣	٥٩,٤	١٠					١
الأول	٨٥,٢	٢,٥٦	١١,٧	٢١	٢١,١	٣٨	٦٧,٢	١٢					٢
الرابع مكرر	٨٠,٩	٢,٤٣	١٢,٢	٢٢	٢٢,٨	٥٩	٥٥,٠	٩٩					٣
الأول مكرر	٨٥,٢	٢,٥٦	١٣,٩	٢٥	١٦,٧	٣٠	٦٩,٤	١٢					٤
السابع	٧٩,٨	٢,٣٩	١١,٧	٢١	٣٧,٢	٦٧	٥١,١	٩٢					٥
الحادي عشر	٧٢,٢	٢,١٧	٣٧,٢	٦٧	٤٢,٢	٧٦	٢٠,٦	٣٧					٦
الثامن	٧٩,٦	٢,٣٩	١٨,٣	٣٣	٢٤,٤	٤٤	٥٧,٢	١٠					٧
الرابع	٨٠,٩	٢,٤٣	١١,٧	٢١	٣٣,٩	٦١	٥٤,٤	٩٨					٨
الثاني عشر	٦٨,١	٢,٠٤	٣٦,١	٦٥	٣٢,٢	٥٨	٣١,٧	٥٧					٩
الناتس	٧٨,١	٢,٣٤	٤٩,٤	٨٩	٣٥,٦	٦٤	١٥,٠	٢٧					١٠
العاشر	٧٧,٢	٢,٣٢	٢٠,٠	٣٦	٢٨,٢	٥١	٥١,٧	٩٣					١١
السادس	٨٠,٢	٢,٤١	١٠,٦	١٩	٢٨,٣	٦٩	٥١,١	٩٢					١٢
	٧٩,٢٠	٢٨,٥١											
المجموع													

**أساليب التفاوض في الأسر حديثة التكوين من وجهة نظر الزوجات وعلاقتها بالقرار الزوجي**

الرتبة	الوزن النسبي	المتوسط العصبي	نعم			العبارات	م
			لا	أحياناً	عدة		
%	%	%	العدد	العدد	العدد		
<b>ثالثاً : الأسلوب التسلطى</b>							
الأول	٧٤,٢	٢,٢٢	٢١,٧	٢٩	٣٢,٩	٦١	٤٤,٤
الرابع	٧٣,٥	٢,٢١	٢١,١	٥٦	١٧,٢	٢١	٥١,٧
العاشر	٦٩,٤	٢,٠٨	٤٠,٠	٧٢	٢٨,٣	٥١	٣١,٧
الخامس	٧٢,٨	٢,١٨	٢١,٧	٣٩	٢٨,٣	٦٩	٤٠,٠
السادس	٧٢,٠	٢,١٦	٢٦,٧	٤٨	٢٠,٦	٥٥	٤٢,٨
الثالث	٧٢,٩	٢,٢٢	٢٨,٩	٥٢	٢٠,٦	٧٧	٥٠,٦
الحادي عشر	٦٨,٥	٢,٠٦	٤٣,٣	٧٨	١٨,٩	٣٤	٣٧,٨
السابع	٧١,٩	٢,١٦	٢٥,٦	٤٦	٢٢,٣	٦٠	٤١,١
الثاني	٧٤,١	٢,٢٢	٢٥,٦	٤٦	٢٦,٧	٤٨	٤٧,٨
الناتس	٧٠,٠	٢,١٠	٣٩,٤	٧١	٣١,١	٥٦	٢٩,٤
الثامن	٧١,٣	٢,١٤	٤٠,٦	٧٢	٢٢,٨	٥٩	٢٦,٧
المجموع							
	٧٢,٠	٢٢,٧٥					

توضح القيم الواردة بجدول (٤) أن النسبة الأكبر لاستجابات عينة البحث على البنود الفرعية لاستخدام أساليب التفاوض كانت لعبارة " يجعل المصلحة العامة للأسرة هي الأرضية المشتركة التي لا تحيي عنها عند حل المشكلات " بوزن نسبي ٧٣,٩٪ في استخدام الأسلوب التعاوني، أما بالنسبة لاستخدام أسلوب الحل الوسط (التسوية) فقد كانت النسبة الأكبر من الاستجابات لعبارة " نلجم إلى طرف حيادي للتقرير وجهات النظر والوصول إلى حل وسط يقبله كلينا " بوزن نسبي ٨٥,٢٪، في حين حصلت العبارة " يتصرف أحدنا بالأمانة واستغلال سلطته في تحقيق مصالحه الشخصية التي تتعارض مع الآخر " على الترتيب الأول في استخدام الأسلوب التسلطى بوزن نسبي ٧٤,٣٪، وبالنسبة لأقل استجابات لعينة البحث على البنود الفرعية لاستخدام أساليب التفاوض فكانت لعبارة " يتولى أحدنا حل المشكلات وينهي الطرف الآخر " بوزن نسبي ٦١,٩٪ في استخدام الأسلوب التعاوني وكانت لعبارة " تؤدي تدخلات أي طرف ثالث إلى فقدان الحل الوسط المتفق عليه " بوزن نسبي ٦٨,١٪ في استخدام أسلوب الحل الوسط ، في حين كانت من نصيب عبارة " يترك كلامنا للآخر حرية إبداء الرأي في حل المشكلات والاحتفاظ بكيانه " بوزن نسبي ٦٨,٥٪ في استخدام الأسلوب التسلطى .

جدول (٥) توزيع عينة البحث وفقاً لمستوى استخدام أساليب التفاوض المختلفة والوزن النسبي لكل محور ن = ١٨٠

الترتيب	الوزن النسبي	المتوسط الحسابي	%	العدد	مستوى استخدام أساليب التفاوض	أساليب التفاوض
الثالث	٦٧,٣٠	٢٨,٢٧	٣٣,٣	٦٠	مستوى منخفض (٢٥ < درجة ≤ ١٦)	الأسلوب التعاوني
			٤٦,١	٨٣	مستوى متوسط (٢٥ < درجة ≤ ٣٥)	
			٢٠,٦	٣٧	مستوى مرتفع (٣٥ > درجة فاكثر)	
			١٠٠	١٨٠	المجموع	
الأول	٧٩,٢٠	٢٨,٥١	٧,٢	١٣	مستوى منخفض (١٣ < درجة ≤ ٢١)	أسلوب التسوية (الحل الوسط)
			٣٨,٩	٧٠	مستوى متوسط (٢١ < درجة ≤ ٣٠)	
			٥٣,٩	٩٧	مستوى مرتفع (٣٠ > درجة فاكثر)	
			١٠٠	١٨٠	المجموع	
الثاني	٧٢,٠٠	٢٣,٧٥	٢٢,٢	٤٠	مستوى منخفض (١١ < درجة ≤ ١٩)	الأسلوب التسلطى
			٣٦,٧	٦٦	مستوى متوسط (١٩ < درجة ≤ ٢٧)	
			٤١,١	٧٤	مستوى مرتفع (٢٧ > درجة فاكثر)	
			١٠٠	١٨٠	المجموع	
	٧٢,٨٢	٢٦,٨٤	١٨,٣	٣٣	مستوى منخفض (٥٣ < درجة ≤ ٧٠)	أساليب التفاوض (ككل)
			٥٠,٦	٩١	مستوى متوسط (٧٠ < درجة ≤ ٨٧)	
			٣١,١	٥٦	مستوى مرتفع (٨٧ > درجة فاكثر)	
			١٠٠	١٨٠	المجموع	

أوضحت القيم الرقمية الواردة بجدول (٥) اختلاف نسب مستوي استخدام الأزواج موضع البحث لأساليب التفاوض ، ففي الأسلوب التعاوني كانت الأولوية للاستخدام المتوسط والتي قدرت بـ ٤٦,١٪ ، بينما كانت أقل نسبة وهي ٢٠,٦٪ لذوي الاستخدام المرتفع لنفس الأسلوب ، أما أسلوب التسوية (الحل الوسط) فكانت أعلى نسبة فيه ٥٣,٩٪ من نصيب ذوي الاستخدام المرتفع ، وأقل نسبة ٧,٢٪ كانت لذوي الاستخدام المنخفض ، وبالنسبة لأساليب التفاوض التسلطى كانت أعلى نسبة ٤١,١٪ لذوي الاستخدام المرتفع بينما أقل نسبة ٢٢,٢٪ انحصرت في فئة ذوي الاستخدام المنخفض ، وبصفة عامة فإن أسلوب التسوية قد احتل المرتبة الأولى بين باقي أساليب التفاوض ، تلاه الأسلوب التسلطى ، وأخيراً الأسلوب التعاوني ، وذلك وفقاً للأوزان النسبية لكل منها مقدراً بـ ٧٢,٠٠٪ / ٧٩,٢٠٪ على الترتيب ، وقد يفسر ذلك ما يشهده المجتمع مؤخراً من احتلال النظام الأسرى في الزيجات الحديثة والذي قد يصل في كثيرٍ من الأحيان إلى الانفصال .

جدول (٦) التوزيع النسبي لأفراد عينة البحث وفقاً للاستجابات على مقياس القدرة الزواجي ن=١٨٠

الترتيب	الوزن النسبي	المتوسط الحسابي	الحياة			م
			نعم	لا	أحياناً	
			العدد	%	العدد	
<b>أولاً: قصور الخصية العرفية لمقومات الحياة الزوجية</b>						
١			٣٧٣	٢٧,٩	٢١	٧٧,٢
٢			٤٧	١٩,٤	٣٥	٥٤,٤
٣			٢٧	٢٠,٠	٣٦	٤٠,١
٤			٤٥	٢٠,٦	٣٧	٥٤,٤
٥			٤٧	٢٦,١	٤٢	٥٢,٨
٦			٤٥	٢٢,٨	٥٩	
٧			٤٠,٠	٢١,١	٣٨	٢٢,٢
٨			٤٢,٣	٢١,١	٣٦	٢٠,٦
٩			٤٣,٠	٢٠,٩	٣٩	٢٤,٢
١٠			٤٣,٣	٢٠,٨	٣٧	٢٥,٠
١١			٤٣,٤	٢٠,٩	٣٨	٢٢,٢
١٢			٤٣,٤	٢٠,٦	٣٧	٢٠,٦
١٣			٤٣,٤	٢٠,٦	٣٧	٢٠,٦
١٤			٤٣,٤	٢٠,٦	٣٧	٢٠,٦
١٥			٤٣,٤	٢٠,٦	٣٧	٢٠,٦
١٦			٤٣,٤	٢٠,٦	٣٧	٢٠,٦
١٧			٤٣,٤	٢٠,٦	٣٧	٢٠,٦
١٨			٤٣,٤	٢٠,٦	٣٧	٢٠,٦
١٩			٤٣,٤	٢٠,٦	٣٧	٢٠,٦
			٤٣,٤	٢٠,٦	٣٧	
<b>ثانياً: ضعف التالية والتواصل</b>						
١			٣٧٣	٢٧,٩	٢١	٧٧,٢
٢			٤٧	١٩,٤	٣٥	٥٤,٤
٣			٣٦	٢٠,٠	٣٩	٤٠,١
٤			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
٥			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
٦			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
٧			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
٨			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
٩			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
١٠			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
١١			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
١٢			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
١٣			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
١٤			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
١٥			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
١٦			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
١٧			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
			٣٧	٢٠,٦	٣٦	
<b>المجموع</b>						
١			٣٧٣	٢٧,٩	٢١	٧٧,٢
٢			٤٧	١٩,٤	٣٥	٥٤,٤
٣			٣٦	٢٠,٠	٣٩	٤٠,١
٤			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
٥			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
٦			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
٧			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
٨			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
٩			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
١٠			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
١١			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
١٢			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
١٣			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
١٤			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
١٥			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
١٦			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
١٧			٣٧	٢٠,٦	٣٦	٤٠,١
			٣٧	٢٠,٦	٣٦	
<b>المجموع</b>						

الترتيب	الوزن النسبي	المتوسط الحسابي	الوزن	النوع	احياناً لا		نوع	العبارة	م
					العدد %	العدد %			
ثالثة : صعوبة تسيير الأمور المالية									
الأول	٦٩,٨	٢,٠٩	٢٨,٩	٧٠	٢١,٧	٥٧	٢٩,٤	٥٣	١
العاشر	٦٠,٦	١,٨٢	٤٧,٨	٨٦	٢٢,٨	٤١	٢٩,٤	٥٣	٢
الرابع	٦٧,٢	٢,٠٢	٢٧,٢	٧٧	٢٧,٢	٤٩	٣٠,٦	٦٤	٣
السادس	٦٥,٢	١,٩٦	٢٢,٨	٥٩	٣٠,٠	٥٤	٢٧,٢	٦٧	٤
الخامس	٦٧,٢	٢,٠٢	٢٥,٦	٦٤	٣٠,٦	٥٥	٣٣,٩	٦١	٥
الثامن	٦٢,٤	١,٨٧	٤١,٧	٧٥	٢٩,٤	٥٣	٢٨,٩	٥٢	٦
السابع	٦٢,٣	١,٩٠	٢٢,٢	٥٨	٢٥,٦	٤٦	٤٤,٢	٧٦	٧
الثاني عشر	٦٠,٢	١,٨١	٢٥,٦	٤٦	٢٩,٤	٥٣	٤٥,٠	٨١	٨
الحادي عشر	٦٠,٦	١,٨٢	٢١,٧	٥٧	١٨,٣	٣٢	٥٠,٠	٩٠	٩
الثالث عشر	٦٠,٢	١,٨١	٢١,١	٥٦	١٨,٣	٣٢	٥٠,٦	٩١	١٠
الثالث	٦٧,٦	٢,٠٣	٣٦,١	٦٥	٣٠,٦	٥٥	٣٣,٣	٦٠	١١
الرابع عشر	٥٨,١	١,٧٤	٢٦,١	٤٧	٢٢,٢	٤٠	٥١,٧	٩٣	١٢
السادس عشر	٥٥,٢	١,٦٦	١٨,٣	٣٣	٢٨,٩	٥٢	٥٣,٨	٩٥	١٣
الثاني عشر	٦٩,١	٢,٠٧	٤٢,٨	٧٧	٢١,٧	٣٩	٣٥,٦	٦٤	١٤
الرابع عشر	٥١,٣	١,٥٤	١٣,٩	٧٥	٢٦,١	٤٧	٦٠,٠	١٠٨	١٥
النinth	٦١,١	١,٨٣	٢٦,٧	٤٨	٣٠,٠	٥٤	٤٣,٣	٧٨	١٦
الخامس عشر	٥٧,٨	١,٧٧	١٧,٨	٢٢	٢٧,٨	٦٨	٤٤,٤	٨٠	١٧
المجموع									
٦٦,٢									

تعكس القيم الواردة بجدول (٦) أن النسبة الأكبر لاستجابات عينة البحث على البنود الفرعية للكدر الزواجي كانت لعبارة "يري الزوج أن الزوجة تابعه وليس شريك حياة" بوزن نسبي ٨٣,٣ % بالنسبة للصور في الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية ولعبارة "يفتقد (أحدنا - كلانا) القدرة على تفهم الدافع وراء سلوك الآخر" بوزن نسبي ٦٩,٨ % في بعد ضعف التاليفية والتواصل ، في حين كانت لعبارة "تتسم أمورنا المالية بالتخبط والخشونة" بوزن نسبي ٦٩,٨ % صعوبة تسيير الأمور المالية ، أما بالنسبة لأقل استجابات للعينة موضع البحث على البنود الفرعية للكدر الزواجي فكانت من نصيب عبارة "يقوم (أحدنا - كلانا) بتجريح الآخر في غيابه وإهانة كراماته" بوزن نسبي ٦٢,٤ % في قصور الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية ، وكانت لعبارة "يشعرني الزوج أثني سأبقى المرأة الوحيدة في حياته" بوزن نسبي ٥٨,٣ % في ضعف التاليفية والتواصل ، بينما كانت من نصيب عبارة "يتسم أحدنا بالتقدير والبخل" بوزن نسبي ٥١,٣ % بالنسبة لصعوبة تسيير الأمور المالية .

جدول (٧) توزيع عينة الدراسة وفقاً لمستوى القدر الزواجي والوزن النسبي لكل نوع ن=١٨٠

الترتيب	الوزن النسبي	المتوسط الحسابي	%	العدد	مستوى القدر الزواجي	القدر الزواجي
الأول	٧٢,٢٦	٤١,١٩	٢١,١	٢٨	مستوى منخفض (١٩<٣٢ درجة)	قصور الخلفية العرفية لقومات العلاقة الزوجية
			٤٠,٠	٧٢	مستوى متوسط (٣٢>٤٦ درجة)	
			٣٨,٩	٧٠	مستوى مرتفع (٤٦ درجة فأكثر)	
			١٠٠	١٨٠	المجموع	
الثاني	٦٤,١	٣٢,٧٠	٤٥,٦	٨٢	مستوى منخفض (١٧<٢٩ درجة)	ضعف التألفية والتواصل
			٢٦,١	٤٧	مستوى متوسط (٢٩>٤١ درجة)	
			٢٨,٣	٥١	مستوى مرتفع (٤١ درجة فأكثر)	
			١٠٠	١٨٠	المجموع	
الثالث	٦٢,٢	٣١,٧١	٤٦,١	٨٣	مستوى منخفض (١٨<٢٩ درجة)	صعوبة تسخير الأمور المالية
			٣٢,٨	٥٩	مستوى متوسط (٢٩>٤٢ درجة)	
			٢١,١	٣٨	مستوى مرتفع (٤٢ درجة فأكثر)	
			١٠٠	١٨٠	المجموع	
	٦٦,١٩	٣٥,٢	٢٥,٦	٤٦	مستوى منخفض (٥٥<٩٠ درجة)	القدر الزواجي (ككل)
			٤٩,٤	٨٩	مستوى متوسط (٩٠>٢٥ درجة)	
			٢٥,٠	٤٥	مستوى مرتفع (١٢٥ درجة فأكثر)	
			١٠٠	١٨٠	المجموع	

أوضحت النتائج الواردة بجدول (٧) تباين نسب أفراد العينة فيما يخص بعد القدر الزواجي (ككل) ، حيث كانت أقل نسبة من عينة البحث %٢٥ تقع في فئة من يعانون من كدر زواجي مرتفع ، بينما كانت النسبة الأكبر ، أي ما يقرب من نصف العينة تقع ضمن فئة متوسطي القدر الزواجي ، في حين أن النسبة المتبقية وهي %٢٥ قد توصلت الفتئتين السابقتين في مستوى القدر الزواجي، وبصفة عامة نجد أن القصور في الخلفية المعرفية لقومات الحياة الزوجية من قبل الزوجين قد جاء في مقدمة محاور القدر الزواجي بوزن نسبي ٧٢,٢٦ ، ويفتق ذلك مع نتائج دراسة Frank & Thomas (2002) والتي أسفرت عن تصدر عدم وضوح الدور واختلاف التوقعات في الحياة الزوجية لكلا الزوجين للعوامل التي تلعب دور المحرّكات الأساسية في حدوث القدر ، تلاه وفي المرتبة الثانية ضعف التألفية والتواصل بوزن نسبي ٦٤,١ والتي أسفرت عن نتيجة دراسة إيمان أحمد (٢٠١٣) حيث احتل ضعف التواصل العاطفي لدى عينة الدراسة المرتبة الخامسة (قبل الأخيرة) بالنسبة لمحاور القدر، ثم جاءت ضعف الأمور المالية في الترتيب الثالث والأخير بوزن نسبي ٦٢,٢ ، ويختلف ذلك أيضاً مع نتيجة دراسة إيمان أحمد (٢٠١٣) والتي أسفرت عن تبوء الحالات المالية للمرتبة الثانية بين باقي أبعاد القدر الزواجي ، وقد يكون تصدر القصور في الخلفية المعرفية لقومات الحياة الزوجية في المقدمة أمراً طبيعياً في ظل التسارع الرهيب لوسائل التكنولوجيا الحديثة وما نجم عنه من ضعف في الروابط الأسرية في الأسر النواة التي يندمج منها الزوجان وتقلص الدور

الإرشادي والتطبيقي لها ، وغياب فطرية المحاكاة سواء في آليات التواصل أو نظام تسيير الأمور المالية.

### ثالثاً : النتائج في ضوء فروض البحث

**الفرض الأول :** - توجد علاقة ارتباطية دالة إحصائياً بين أساليب التفاوض المختلفة المستخدمة في الأسر حديثة التكوين بمحاورها ، والقدر الزواجي بمحاوره ، وللحتحقق من ذلك استخدم معامل الارتباط بيرسون من الدرجات الخام Pearson Correlation Coefficient بين المتغيرات وجدول (٨) يوضح ذلك:

جدول (٨) معاملات الارتباط بين محاور أساليب التفاوض في الأسر حديثة التكوين ومحاور القدر الزواجي

القدر الزواجي (ككل)	صعوبة تسيير الأمور المالية	ضعف التألفية والتواصل	قصور الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية	محاور القدر الزواجي	
				محاور أساليب التفاوض	محاور القدر الزواجي
** .٢٩٧-	** .٢٧٧-	** .٢٤٥-	** .٢٠٧-	الأسلوب التعاوني	
** .٢٨٣-	* .١٥٤-	** .٢١٠-	** .٣١٥-	أسلوب التسوية (الحل الوسط)	
* .١٨٧	.٠١٢٠	* .١٥٨	* .١٧٤	الأسلوب التسلطى	
* .٢٠٧-	* .١٧١-	* .١٥٧-	* .١٧٥-	أساليب التفاوض (ككل)	

❖ دال عند مستوى .٠٠٥

❖ دال عند مستوى .٠٠١

### يتضح من جدول (٨) :

- وجود علاقة ارتباطية سالبة دالة إحصائياً عند مستوى دلالة .٠٠١ بين الأسلوب التعاوني في التفاوض والقدر الزواجي بمحاوره ( قصور الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية - ضعف التألفية والتواصل - صعوبة تسيير الأمور المالية - القدر الزواجي ككل ) .
- وجود علاقة ارتباطية سالبة عند مستوى دلالة .٠٠١ بين أسلوب التسوية (الحل الوسط) في التفاوض والقدر الزواجي بمحاوره ( قصور الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية - ضعف التألفية والتواصل - القدر الزواجي ككل ) .
- وجود علاقة ارتباطية سالبة عند مستوى دلالة .٠٠٥ بين أسلوب التسوية كأحد أساليب التفاوض والقدر الزواجي ( صعوبة تسيير الأمور المالية ) .
- وجود علاقة ارتباطية موجبة دالة إحصائياً عند مستوى دلالة .٠٠٥ بين الأسلوب التسلطى والقدر الزواجي (قصور الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية - ضعف التألفية والتواصل - القدر ككل )، في حين لم توجد علاقة ارتباطية بين الأسلوب التسلطى والقدر الزواجي ( صعوبة تسيير الأمور المالية ) .
- وجود علاقة ارتباطية سالبة عند مستوى دلالة .٠٠٥ بين أساليب التفاوض ككل والقدر الزواجي بمحاوره ( قصور الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية - ضعف التألفية والتواصل - صعوبة تسيير الأمور المالية - القدر ككل )، وذلك يعني أنه كلما انتهج الزوجان أساليب

تفاوض إيجابية كلما قل القدر الزواجي وتوجهت حياتهما نحو الاستقرار النسبي ، وهذا ما تؤكده نتائج دراسة Austin & Egan (2005) والذين أكدوا على أن سلوك كل شريك نحو الآخر يمثل سياقاً موقفيّاً يحدد أسلوبه في تناول الأمور ويعد من منبهات الزواج ، وكذلك نتائج دراسة Haseley (2007) التي أسفرت عن أن الأزواج المتقدرين أقل قدرة على الاستماع والتعبير، وتنقصهم المقدرة على مواجهة وحل المشكلات ، وبذلك يتحقق الفرض الأول جزئياً .

**الفرض الثاني:** - توجد فروق دالة إحصائياً بين متوسطات درجات عينة البحث في كل من الأساليب المختلفة المستخدمة للتفاوض في الأسر حديثة التكوين ، والقدر الزواجي (بأبعاده) تبعاً لمتغيرات المستوى الاجتماعي والاقتصادي (مكان السكن- نوع السكن- فارق السن بين الزوجين- درجة القرابة بين الزوجين- طريقة الزواج ) ، وللتتحقق من صحة هذا الفرض استخدمت الباحثان اختبار "t test" للتعرف على دلالة الفروق بين متوسطات درجات عينة البحث في كلٍ من أساليب التفاوض المستخدمة في الأسر حديثة التكوين ، والقدر الزواجي تبعاً للمتغيرات الديموغرافية ، والجداول من (٩) ، (١٣) توضح ذلك :

أولاً تبعاً لمكان السكن :

جدول (٤) دلالة الفروق بين متوسطات درجات عينة الدراسة

في أساليب التفاوض المستخدمة والقدر الزواجي تبعاً لمكان السكن .

المتغير	المقياس	مكان السكن	ن	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	قيمة (ت)	مستوى الدلالة
الأسلوب التعاوني		ريف	٧٤	٢٠,١٦٢	٦,٦٢٥	٣,٣٢٢	دال عند ٠,٠١ لصالح الريف
		حضر	١٠٦	٢٦,٩٤٣	٥,٩٨٢		
أسلوب التسوية (العدل الوسط)		ريف	٧٤	٢٧,٥٠٠	٥,١٣٤	٢,٢٥٥-	دال عند ٠,٠٥ لصالح العضر
		حضر	١٠٦	٢٩,٢١٧	٤,٨٦٦		
الأسلوب التسلطى		ريف	٧٤	٢٤,٢٣٠	٥,٥٢٣	٠,٩٢٢	غير دال
		حضر	١٠٦	٢٢,٤١٥	٦,٢٤٧		
أساليب التفاوض ككل		ريف	٧٤	٨١,٨٩٢	١٠,٢٨	١,٤١٨	غير دال
		حضر	١٠٦	٧٩,٥٧٥	١٠,٥٧٤		
قصور الخلفية المعرفية		ريف	٧٤	٣٩,٧٩٧	٩,٢٩٢	١,٥٤٠-	غير دال
		حضر	١٠٦	٤٢,١٦٠	١١,٢١٨		
ضعف التألفية والتواصل		ريف	٧٤	٣١,٣٢٤	٩,٤١٧	١,٥٥٤-	غير دال
		حضر	١٠٦	٣٢,٦٦٠	١٠,٦٠٢		
صعوبة تسيير الأمور المالية		ريف	٧٤	٢٩,٤٧٣	٧,٨٧٣	٢,٩٣٩-	دال عند ٠,٠١ لصالح العضر
		حضر	١٠٦	٣٢,٣٦٤	٩,٣٥٧		
القدر الزواجي ككل		ريف	٧٤	١٠٠,٠٥٩٥	١٩,٨٦٥	٢,٤٧٣-	دال عند ٠,٠٥ لصالح العضر
		حضر	١٠٦	١٠٩,٠٧٥	٢٦,٠٩٤		

يتضح من جدول (٩) :

- وجود فروق دالة إحصائياً عند مستوى دلالة ٠,٠٠١ بين متوسطات درجات عينة البحث في الأسلوب التعاوني تبعاً لمكان السكن لصالح الريف .

- وجود فروق دالة إحصائياً عند مستوى دلالة ٠٠٥ بين متوسطات درجات عينة البحث في أسلوب التسوية (الحل الوسط) تبعاً لمكان السكن لصالح الحضر
- عدم وجود فروق دالة إحصائياً بين متوسطات درجات عينة البحث في كل من (الأسلوب التسلطي المجموع الكلي لأساليب التفاوض ) تبعاً لمكان السكن ، حيث كانت قيم (ت) على التوالي ٠٩٢٢ ، ١٤١٨ ، وهي قيمة غير دالة إحصائية.
- عدم وجود فروق دالة إحصائياً بين متوسطات درجات عينة البحث في كل من (قصور الخلفية المعرفية لقومات الحياة الزوجية – ضعف التألفية والتواصل ) تبعاً لمكان السكن ، حيث كانت قيم (ت) على التوالي - ١٥٤٠ ، - ١٥٥٤ وهي قيمة غير دالة إحصائية.
- وجود فروق دالة إحصائياً عند مستوى دلالة ٠٠٠١ على الترتيب بين متوسطات درجات عينة البحث في كل من (صعوبة تسيير الأمور المالية - الكدر الزواجي ككل) تبعاً لمكان السكن لصالح الحضر ، وهذا قد يكون أمراً طبيعياً نتيجة تعدد مطالب الحياة في الحضر وعدم كفاية الدخل في ظل توافر أساليب المدينة الحديثة بمغرياتها والرغبة في الأخذ بها تماشياً مع أسلوب الحياة السائد ، الأمر الذي قد يؤدي إلى ارتفاع مستوى الضغوط والاقتراب من حد الكدر أو الوقوع فيه .

### ثانياً : تبعاً لنوع السكن

**جدول (١٠) دلالة الفروق بين متوسطات درجات عينة الدراسة**

**في أساليب التفاوض المستخدمة والمكرز الزوجي تبعاً لنوع السكن .**

المقياس	المتغير	نوع السكن	ن	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	قيمة (ت)	مستوى الدلالة
أساليب التفاوض	الأسلوب التعاوني	منفرد	٨٩	٢٧,٥٧٣	٥,٨٧٥	١,٤٣٦	٠,١٥٢ غير دال
		مع أهل الزوج/ الزوجة	٩١	٢٨,٩٤٥	٦,٩١٣		
	أسلوب التسوية	منفرد	٨٩	٢٧,٣٠٣	٥,٣٥٦	٢,٢٦٠	DAL عند ٠٠٠٠٠٠ ، لصالح السكن مع أهل الزوج / الزوجة
		مع أهل الزوج/ الزوجة	٩١	٢٩,٦٩٢	٤,٤١٩		
الأسلوب التسلطي	أساليب التفاوض	منفرد	٨٩	٢٢,٦٥٢	٥,٥٨٨	٢,٤٨٤	DAL عند ٠٠٠٠ ، لصالح السكن مع أهل الزوج / الزوجة
		مع أهل الزوج/ الزوجة	٩١	٢٤,٨٢٤	٦,١٤٠		
	كل	منفرد	٨٩	٧٧,٥٢٨	١٠,٤٢٤	٣,٨٤١	DAL عند ٠٠٠٠ ، لصالح السكن مع أهل الزوج / الزوجة
		مع أهل الزوج/ الزوجة	٩١	٨٣,٤٦٢	١٠,٢٩٨		
الكدر الزوجي	قصور الخلفية المعرفية	منفرد	٨٩	٤٢,١٨٠	١٠,٨٥٧	١,٢٥٢	DAL ، غير دال ٠,٢١٢
		مع أهل الزوج/ الزوجة	٩١	٤٠,٢٢٠	١٠,١١٩		
	ضعف التألفية والتواصل	منفرد	٨٩	٣٢,٤٧٢	١٠,٧٤٥	١,٠٠٦	غير دال ، ٣١٦
		مع أهل الزوج/ الزوجة	٩١	٣١,٩٤٥	٩,٥٧٤		
الكدر	صعوبة تسيير الأمور المالية	منفرد	٨٩	٢٢,١٢٤	٩,٨٤٤	٢,١١٧	DAL عند ٠٠٠٠ ، لصالح السكن المنفرد
		مع أهل الزوج/ الزوجة	٩١	٣٠,٣١٩	٧,٧٩٠		
	الكدر الزوجي ككل	منفرد	٨٩	١٠٨,٧٦٤	٢٦,٦٨٨	١,٧٥٨	غير دال ، ٠٠٨١
		مع أهل الزوج/ الزوجة	٩١	١٠٢,٤٨٤	٢٠,٨١٣		

**يتضح من جدول (١٠) :**

- عدم وجود فروق دالة إحصائياً بين متوسطات درجات عينة البحث في الأسلوب التعاوني تبعاً لنوع السكن حيث كانت قيمة (ت) - ١,٤٣٦ وهي قيمة غير دالة إحصائية .

- وجود فروق دالة إحصائياً عند مستوى دلالة .٠٠٠١ ، .٠٠٠٥ ، .٠٠٠١ على الترتيب بين متواسطات درجات عينة البحث في (أسلوب التسوية - الأسلوب التسلطي- أساليب التفاوض ككل ) تبعاً لنوع السكن لصالح الإقامة مع أهل الزوج / الزوجة ، وهذا يعني أنه قد يكون للأهل دور قوي في تسوية الأمور وتهديتها والوصول إلى حلٍ وسطٍ يرضي كلاً الطرفين ، أو أنهم قد يشجعون أحد الطرفين على فرض سيطرته على الآخر اعتقاداً منهم أن ذلك أفضل الحلول في ظل ما غرس فيهم من معتقداتٍ وأعرافٍ في أسرهم النواة .
- عدم وجود فروق دالة إحصائياً بين متواسطات درجات عينة البحث في القدر الزواجي ( قصور الخلفية المعرفية لقومات الحياة الزوجية- ضعف التاليفية والتواصل- القدر ككل ) تبعاً لنوع السكن حيث كانت قيم (ت) على التوالي .٢٥٢ ، .١٠٦ ، .١٧٥٨ وهي قيم غير دالة إحصائياً، ويختلف ذلك مع نتائج دراسة عدنان الصمادي (٢٠٠٠) والتي أكدت أن السكن المشترك قد ينذر بالزوجين في نطاق الشقاوة والنزع الأسري الذي يفرض حالة من الكدر الدائم على الزوجين .
- وجود فروق دالة إحصائياً عند مستوى .٠٠٥ بين متواسطات درجات عينة البحث في القدر الزواجي (صعوبة تسيير الأمور المالية) تبعاً لنوع السكن لصالح السكن المنفرد .

### ثالثاً: تبعاً لفارق السن بين الزوجين

جدول (١١) دلالة الفروق بين متواسطات درجات عينة الدراسة

في أساليب التفاوض المستخدمة والقدر الزواجي تبعاً لفارق السن بين الزوجين .

المقياس	القدر الزواجي ككل	صعوبة تسيير الأمور المالية	ضعف التاليفية والتواصل	قصور الخلفية المعرفية	أساليب التفاوض ككل	الأسلوب التعاوني
المتغير	فارق السن بين الزوجين	ن	المتوسط الحسابي	قيمة (ت)	مستوى الدلالة	
القدر الزواجي ككل	٦>٣ سنوات	٩٤	٢٦,٩٣٦	٦,١٦٨	٢,٩٥٤	ـ دال عند .٠١. لصالح .٦>٣ سنوات
أساليب التفاوض ككل	٦>٦ سنوات	٨٦	٢٩,٧٧١	٦,٤٥١	١,١٢٥	ـ غير دال .٦٠٠ـ .٢٦٢
أساليب التفاوض ككل	٦>٣ سنوات	٩٤	٢٨,١٠٦	٤,٩٠٠	١,١٣٤	ـ غير دال .٢٥٩ـ .٠١٢
أساليب التفاوض ككل	٦>٦ سنوات	٨٦	٢٨,٩٥٢	٥,١٧٢	١,٦٤٤	ـ غير دال .١٠٢ـ .٠٩٤
أساليب التفاوض ككل	٦>٣ سنوات	٩٤	٢٤,٧٣٤	٥,٥٣٧	٢,٦٩٠	ـ دال عند .٠٠١ـ .٠٠٠ـ .٢٠١ لصالح .٦>٣ سنوات
أساليب التفاوض ككل	٦>٦ سنوات	٨٦	٢٢,٢٢١	٦,٢٧٧	٠,٦٢٠	ـ غير دال .٠٩٤ـ .٠٨٥
أساليب التفاوض ككل	٦>٣ سنوات	٩٤	٧٩,٢٧٧	١٠,٩٤٣	٢,٥٠٤	ـ دال عند .٠٠١ـ .٠٠٠ـ .٢٠١ لصالح .٦>٢ سنوات
أساليب التفاوض ككل	٦>٦ سنوات	٨٦	٨١,٨٩٥	١٠,٤٣٠		
أساليب التفاوض ككل	٦>٣ سنوات	٩٤	٤٣,٨٦٢	١٠,٠٩٦		
أساليب التفاوض ككل	٦>٦ سنوات	٨٦	٣٨,٣٦٧	١٠,٢١٩		
أساليب التفاوض ككل	٦>٣ سنوات	٩٤	٣٣,١٤٩	١٠,٥٨٦		
أساليب التفاوض ككل	٦>٦ سنوات	٨٦	٣٢,٢٠٩	٩,٧٧٣		
أساليب التفاوض ككل	٦>٣ سنوات	٩٤	٣٢,٧٩٨	٩,٣٧٩		
أساليب التفاوض ككل	٦>٦ سنوات	٨٦	٣٠,٥١٢	٨,٣٥١		
أساليب التفاوض ككل	٦>٣ سنوات	٩٤	١٠٩,٧٩٨	١٠٩,٩٨٣		
أساليب التفاوض ككل	٦>٦ سنوات	٨٦	١٠٠,٩٨٨	٢٢,٢٠٤		

### يتضح من جدول (١١) :

- وجود فروق دالة إحصائياً عند مستوى .٠١٠ بين متوسطات درجات عينة البحث في أساليب التفاوض (الأسلوب التعاوني) تبعاً لفارق السن بين الزوجين لصالح (٩ > ٦ سنوات) ، وذلك لأن فارق السن الأكبر بين الزوجين قد يتبيّن للزوج احتواء الزوجة باتساع أفقه، ويعنده القدرة على تطبيعها وأكسابها خبراته الحياتية كونه مصدراً مرجعياً لها الأمر الذي قد يعينها على التواصل الإيجابي والمشاركة الفعالة معه.
- عدم وجود فروق دالة إحصائياً بين متوسطات درجات عينة البحث في أساليب التفاوض (أسلوب التسوية- الأسلوب التسلطي- الأساليب كل ) تبعاً لفارق السن بين الزوجين حيث كانت قيم (ت) - ١,١٢٥ ، ١,١٣٣ ، ١,٦٤٤ غير دالة إحصائياً.
- وجود فروق دالة إحصائياً عند مستوى .٠٠٠١٠ على التوالي بين متوسطات درجات عينة البحث في الكدر الزواجي (قصور الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية- الكدر كل) تبعاً لفارق السن بين الزوجين لصالح الفارق الأصغر (٣ < ٦ سنوات).
- عدم وجود فروق دالة إحصائياً بين متوسطات درجات عينة البحث في الكدر الزواجي (ضعف التآلفية والتواصل- صعوبة تسيير الأمور المالية) تبعاً لفارق السن بين الزوجين حيث كانت قيم (ت) - ٠,٦٢٠ ، ١,٧٣٠ غير دالة إحصائياً ، وهذا قد يرتبط بالسمات الشخصية للزوجين أكثر من كونه راجع لفارق السن بينهما ، ويتفق ذلك مع ما توصلت إليه سميرة الجهني (٢٠٠٨) في عدم تأثير فارق السن بين الزوجين على عدم الاستقرار الأسري بين الزوجين .

### رابعاً: تبعاً لدرجة القرابة بين الزوجين

جدول (١٢) دلالة الفروق بين متوسطات درجات عينة الدراسة

في استخدام أساليب التفاوض والكدر الزواجي تبعاً لدرجة القرابة بين الزوجين .

القياس	المتغير	درجة القرابة بين الزوجين	ن	قيمة (ت)	مستوى الدلالة
أساليب التفاوض	الأسلوب التعاوني	توجد	٩٨	٦,٦٢٢	٦,٢٢٨
		لاتوجد	٨٢	٢٢,٩٨٠	٢٩,٣٨٨
	أسلوب التسوية	توجد	٩٨	٤,٨٩٤	٢٧,٤٦٢
		لاتوجد	٨٢	٥,٩٤٨	٢٣,٩٨٠
	الأسلوب التسلطي	توجد	٩٨	٥,٩٩٤	٢٣,٤٧٦
		لاتوجد	٨٢	١٠,٩٤٨	٨١,٣٤٧
	أساليب التفاوض كل	توجد	٩٨	١٠,٤٤٤	٧٩,٥٤٩
		لاتوجد	٨٢	١٠,٣٦٨	٤٠,٣٥٧
	قصور الخلفية المعرفية	توجد	٩٨	١٠,٦٤٩	٤٢,١٨٢
		لاتوجد	٨٢	٩,٩٥٦	٢٢,٣٧٧
	ضعف التآلفية والتواصل	توجد	٩٨	١٠,٤٦٥	٣٣,١٣٤
		لاتوجد	٨٢	٩,٠٥١	٢٢,١٧٧
الكدر الزواجي	صعوبة تسيير الأمور المالية	توجد	٩٨	٨,٨٥٤	٣١,١٤٦
		لاتوجد	٨٢	٢٤,٢٩٧	١٠٤,٨٦٧
	الكدر الزواجي كل	توجد	٩٨	٢٣,٨٤٧	١٠٦,٤٥١
	لاتوجد	٨٢	٦,٦٢٢	٢٧,٩٨٠	٢٨,٦١٠

يتضح من جدول (١٢) :

- عدم وجود فروق دالة إحصائياً بين متوسطات درجات عينة البحث في كلٍ من أساليب التفاوض (الأسلوب التعاوني- الأسلوب التسلطي- الأسلوب ككل)، والكدر الزواجي (قصور الخلفية المعرفية لقومات الحياة الزوجية- ضعف التاليفية والتواصل- صعوبة تسيير الأمور المالية- الكدر ككل) تبعاً لدرجة القرابة بين الزوجين حيث كانت جميع قيم (ت) غير دالة إحصائياً.
- وجود فروق دالة إحصائياً عند مستوى دلالة .٠١، بين متوسطات درجات عينة البحث في أساليب التفاوض(أسلوب التسوية) تبعاً لدرجة القرابة بين الزوجين لصالح من توجد بينهم صلة القرابة، وتفسر الباحثتان دلالة تلك الفروق بأن القرابة قد تعد بمثابة الحاكم لزمام الأمور في العائلات التي تلتزم بالعادات والأعراف محاولين لم الشمل وتقارب وجهات النظر واحتواء ما قد ينجم بين الزوجين من مشكلات .

خامساً: تبعاً لطريقة الزواج

جدول (١٣) دلالة الفروق بين متوسطات درجات عينة الدراسة

في أساليب التفاوض المستخدمة والكدر الزواجي تبعاً لطريقة الزواج .

المقياس	المتغير	فارق السن بين الزوجين	ن	المتوسط الحسابي	الانعراج المعياري	قيمة (ت)	مستوى الدلالة
الأساليب التقليدية	تقليدية	٩٣	٢٨,٣١٠	٦,٤٥١	٠,٠٨٨	٠,٩٣٠ غير دال	٠,٠٨٨
	غير تقليدية	٨٧	٢٨,٢٢٦	٦,٥٥٦			
أساليب التسوية	تقليدية	٩٣	٢٨,٩٠٨	٤,٧١٧	١,٠٢٧	٠,٣٠٦ غير دال	١,٠٢٧
	غير تقليدية	٨٧	٢٨,١٤٠	٥,٣١٥			
الأسلوب التسلطي	تقليدية	٩٣	٢٤,١١٥	٥,٩١٧	٠,٧٩٤	٠,٤٢٨ غير دال	٠,٧٩٤
	غير تقليدية	٨٧	٢٣,٤٠٩	٦,٠٠٨			
أساليب التفاوض ككل	تقليدية	٩٣	٨١,٣٣٣	١٠,٨٥٠	٠,٩٧٢	٠,٣٢٣ غير دال	٠,٩٧٢
	غير تقليدية	٨٧	٧٩,٧٧٤	١٠,٦٢			
قصور الخلفية المعرفية	تقليدية	٩٣	٣٩,٩٥٤	١١,٣٧٧	١,٥٢٢-	٠,١٣٠ غير دال	١,٥٢٢-
	غير تقليدية	٨٧	٤٢,٣٤٤	٩,٥٤٠			
ضعف التاليفية والتواصل	تقليدية	٩٣	٣٢,٥٤٠	١٠,٣٨٠	٠,٢٠٢-	٠,٨٣٩ غير دال	٠,٢٠٢-
	غير تقليدية	٨٧	٣٢,٨٤٩	١٠,٠٢٤			
صعوبة تسيير الأمور المالية	تقليدية	٩٣	٣٢,١٨٤	٨,٩٧٤	٠,٦٩٢	٠,٤٩٠ غير دال	٠,٦٩٢
	غير تقليدية	٨٧	٣١,٢٥٨	٨,٩٥٦			
الكدر الزواجي ككل	تقليدية	٩٣	١٠٤,٦٧٨	٢٥,٤٤٠	٠,٤٨٩-	٠,٦٢٦ دال	٠,٤٨٩-
	غير تقليدية	٨٧	١٠٦,٤٤١	٢٢,٧٥٦			

يتضح من جدول (١٣) :

- عدم وجود فروق دالة إحصائياً بين متوسطات درجات عينة البحث في كلٍ من أساليب التفاوض المستخدمة (الأبعد - ككل ، والكدر الزواجي (الأبعد- ككل ) تبعاً لطريقة الزواج ، حيث

كانت جميع قيم (ت)  $0,088, 0,027, 0,0794, 0,0972, 0,0522, 0,0203, 0,0489$  غير دالة إحصائياً، ويدل ذلك يتحقق الفرض الثاني جزئياً.

**الفرض الثالث:-** يوجد تباين دال إحصائياً بين متوسطات درجات عينة الدراسة في كل من الأساليب المختلفة المستخدمة للتفاوض في الأسر حديثة التكوين ،والكدر الزواجي (بأبعاده) تبعاً لمتغيرات المستوى الاجتماعي والاقتصادي (عمر الزوجة- عمر الزوج- عدد الأبناء- المستوى التعليمي للزوجين- الدخل الشهري للأسرة ) ، وللحقيق من صحة الفرض إحصائياً تم استخدام أسلوب تحليل التباين الأحادي "One Way Anov" للوقوف على دلالة الفروق بين متوسطات درجات العينة في كل من الأساليب المختلفة المستخدمة للتفاوض ،والكدر الزواجي تبعاً لمتغيرات الدراسة الديموغرافية ،وتطبيق اختبار LSD لبيان دلالة اتجاه الفروق إن وجدت ، والجداول من (١٤) ، (٢٤) توضح ذلك :

**أولاً : تبعاً لعمر الزوجة .**

جدول (١٤) تحليل التباين أحادي الاتجاه للفروق بين المتوسطات

في أساليب التفاوض المستخدمة والكدر الزواجي تبعاً لعمر الزوجة .

المقياس	البعد	مصدر التباين	مجموع المربعات	درجات الحرية	متوسط المربعات	قيمة (ف)	مستوى الدلالة
أساليب التفاوض	الأسلوب التعاوني	بين المجموعات الكلي	٤٨,٨٣٠ ٧٧٣٤,٣٧٠ ٧٤٢٣,٢٠٠	٢ ١٧٧ ١٧٩	٢٤,٤١٥ ٤١,٦٦٣	٠,٥٨٦	٠,٥٥٨ غير دال
	أسلوب التسوية (الحل الوسط)	بين المجموعات الكلي	٨٥,١١٨ ٤٤٥٣,٨٦٠ ٤٥٣٨,٩٧٨	٢ ١٧٧ ١٧٩	٤٢,٥٥٩ ٢٥,١٦٣	١,٦٩١	٠,١٨٧ غير دال
	الأسلوب التسلطى	داخل المجموعات الكلي	٤٢٢,٨٣٥ ٥٩٢٩,٩١٥ ٦٢٥٣,٧٥٠	٢ ١٧٧ ١٧٩	٢١١,٩١٨ ٣٣,٥٠٢	٦,٣٢٥	٠,٠٠٢ دال عند ٠,٠١
	أساليب التفاوض ككل	بين المجموعات داخل المجموعات الكلي	٣٥٢,٢٢٢ ٢٠٣٣٨,٦٢٩ ٢٠٦٩٠,٨٦١	٢ ١٧٧ ١٧٩	١٧٦,١١٦ ١١٤,٩٠٨	١,٥٣٣	٠,٢١٩ غير دال
الكدر الزواجي	قصور الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية	بين المجموعات داخل المجموعات الكلي	١٠٦٤,٦٧٩ ١٨٦٩٦,٨٩٨ ١٩٧٦١,٥٧٨	٢ ١٧٧ ١٧٩	٥٣٢,٣٤٠ ١٠٥,٦٢٢	٥,٠٤٠	٠,٠٠٧ دال عند ٠,٠١
	ضعف التالية والتواصل	بين المجموعات داخل المجموعات الكلي	٨٠٠,٤٧٠ ١٧٧١٣,٣٣٠ ١٨٥١٣,٨٠٠	٢ ١٧٧ ١٧٩	٤٠٠,٢٢٥ ١٠٠,٠٧٥	٣,٩٩٩	٠,٠٢٠ دال عند ٠,٠٥
	صعوبة تسيير الأمور المالية	بين المجموعات داخل المجموعات الكلي	١٨٢,٥٩٤ ١٤١٦٠,٨٠٠ ١٤٣٤٣,٣٩٤	٢ ١٧٧ ١٧٩	٩١,٢٩٧ ٨٠,٠٠٥	١,١٤١	٠,٣٢٢ غير دال
	الكدر الزواجي ككل	بين المجموعات داخل المجموعات الكلي	٥٢٧٥,٣٠١ ٩٨١٦٢,٢٧٧ ١٠٣٤٣٧,٥٧٨	٢ ١٧٧ ١٧٩	٢٦٣٧,٦٥٠ ٥٥٤,٥٨٩	٤,٧٥٦	٠,٠١٠ دال عند ٠,٠١

يتضح من جدول (١٤) وجود تباين دال إحصائياً عند مستوى دلالة .٠٠١ بين متواسطات درجات عينة البحث في أساليب التفاوض (الأسلوب التسلطي) تبعاً لعمر الزوجة ، وعند مستوى دلالة .٠٠١ على التوالي في القدر الزواجي (قصور الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية - ضعف التألفية والتواصل - القدر ككل) تبعاً لعمر الزوجة، ولم يظهر تباين في باقي الأبعاد ببيان اتجاه دلالة الفروق تم تطبيق اختبار LSD للمقارنات المتعددة على النحو التالي :

جدول (١٥) اختبار LSD لمعرفة دلالة الفروق بين المتواسطات في استخدام أساليب التفاوض (الأسلوب التسلطي) والقدر الزواجي (قصور الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية - ضعف التألفية والتواصل - القدر الزواجي ككل) تبعاً لعمر الزوجة

أساليب التفاوض	عمر الزوجة	سنة >٢٥	٣٠>٢٥	٣٠ سنة فأكثر
الأسلوب التسلطي	-	-	-	٢٥>٢٠ سنة
	٠٠٥١٢٤	-	-	٣٠>٢٥ سنة
	*٣٠٣٦٧٧	*٣٠٨٥٥٣	-	٣٠ سنة فأكثر
	٤٤٠١٨	٤١٩٤٣	٥٣	٣٠>٢٥ سنة
	٢٠٥٢١	٢٤٦٩٨	٥٣	٣٠>٢٥ سنة
	٢١٨٤٣	٢١٨٤٣	٧٠	٣٠ سنة فأكثر
القدر الزواجي	عمر الزوجة	٢٥>٢٠ سنة	٣٠>٢٥ سنة	٣٠ سنة فأكثر
	-	-	-	٢٥>٢٠ سنة
	٢٠٠٧٤١	-	-	٣٠>٢٥ سنة
	*٥٧٠٣٣	٣٠٦٢٩١	-	٣٠ سنة فأكثر
	٤٤٠١٨	٤١٩٤٣	٥٣	٣٠>٢٥ سنة
	٢٠٥٢١	٢٤٦٩٨	٥٣	٣٠ سنة فأكثر
قصور الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية	عمر الزوجة	٢٥>٢٠ سنة	٣٠>٢٥ سنة	٣٠ سنة فأكثر
	-	-	-	٢٥>٢٠ سنة
	*٣٩٨٠٨	-	-	٣٠>٢٥ سنة
	*٤٨٤٠١	٠٠٨٥٩٣	-	٣٠ سنة فأكثر
	١١٢٨٢٥	١٠٥٣٥٨	٥٣	٣٠>٢٥ سنة
	٩٩٨٧١	٣١٧٧٤	٥٣	٣٠ سنة فأكثر
القدر الزواجي	عمر الزوجة	٢٥>٢٠ سنة	٣٠>٢٥ سنة	٣٠ سنة فأكثر
	-	-	-	٢٥>٢٠ سنة
	*٣٩٨٠٨	-	-	٣٠>٢٥ سنة
	*٤٨٤٠١	٠٠٨٥٩٣	-	٣٠ سنة فأكثر
	١١٢٨٢٥	١٠٥٣٥٨	٥٣	٣٠>٢٥ سنة
	٩٩٨٧١	٣١٧٧٤	٥٣	٣٠ سنة فأكثر
القدر الزواجي ككل	عمر الزوجة	٢٥>٢٠ سنة	٣٠>٢٥ سنة	٣٠ سنة فأكثر
	-	-	-	٢٥>٢٠ سنة
	٧٠٤٦٦١	-	-	٣٠>٢٥ سنة
	*١٢٩٥٣١	٥٠٤٨٧١	-	٣٠ سنة فأكثر
	١٠٥٣٥٨	٣١٧٧٤	٥٣	٣٠>٢٥ سنة
	٩٩٨٧١	٩٩٨٧١	٥٣	٣٠ سنة فأكثر

\* دال عند .٠٥

تظهر النتائج بجدول (١٥) وجود فروق دالة إحصائياً عند مستوى دلالة .٠٥ بين متواسطات درجات الزوجات في أساليب التفاوض (الأسلوب التسلطي) تبعاً لعمر الزوجة بين الفتيان العمريتين (<٢٥ سنة)، (>٣٠ سنة) ، (<٣٠ سنة فأكثر) لصالح الفئة العمرية الأصغر (<٢٥ سنة)، وكذلك بين الفتى العمريتين (<٢٥ سنة)، (>٣٠ سنة) ، (<٣٠ سنة فأكثر) لصالح الفئة العمرية الأصغر (<٢٥ سنة).

- وجود فروق دالة إحصائياً عند مستوى دلالة .٠٥ بين متواسطات درجات الزوجات في القدر الزواجي (قصور الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية - ضعف التألفية والتواصل - القدر الزواجي ككل) تبعاً لعمر الزوجة بين الفتيان العمريتين (<٢٥ سنة)، (>٣٠ سنة) ، (<٣٠ سنة فأكثر) في كل

محور لصالح الفتاة العمرية الأصغر(٢٥<سنّة)، وكذلك بين متوسطات درجات الزوجات في الكدر الزواجي(ضعف التاليفية والتواصل) بين الفئتين العمريتين (٢٠<٢٥سنّة ، ٣٠<٢٥سنّة) لصالح الفتاة الأصغر (٢٥<سنّة) وقد ترجع دلالة تلك الفروق إلى أن صغر سن الزوجة في كثيرٍ من الأحيان قد يكون مقترباً بمحدودية الخبرة بالحياة الزوجية ونقص مهارات التعامل وعدم تحمل المسؤولية والاعتذار بالرأي والتمسك به مما قد يزيد من حالات الكدر في تلك المرحلة ، ويتفق ذلك مع ما أسفت عنه نتائج دراسة ممدوح الدسوقي (٢٠٠٣) في ارتفاع معدل حدوث المشكلات في الأسر حديثة التكوين بانخفاض عمر الزوجين ، كما يتافق أيضاً مع نتائج دراسة إيمان أحمد (٢٠١٣) والتي أسفت عن وجود فروق دالة إحصائياً بين متوسطات درجات الزوجين في الكدر الزواجي بالنسبة للعمر لصالح الفتاة العمرية الأصغر، بينما يختلف مع نتائج دراسة محمد القرني (٢٠٠٧) التي أوضحت عدم وجود فروق دالة إحصائياً بين متوسطات درجات الأزواج في الكدر الزواجي تبعاً لعمرهما ، كما اختلف ذلك أيضاً مع نتائج دراسة سلمان أحمد وخديجة حسين (٢٠١١) وللذين أثبتتا وجود ارتباط إيجابي بين الكدر الزواجي ومتغير العمر بالنسبة للزوجين .

#### ثانياً : تبعاً لعمر الزوج .

جدول (١٦) تحليل التباين أحادي الاتجاه للفروق بين المتوسطات

في أساليب التفاوض المستخدمة والكدر الزواجي تبعاً لعمر الزوج .

المقياس	البعد	مصدر التباين	مجموع المربعات درجات الحرية	متوسط المربعات قيمة (ف)	مستوى الدلالة
أساليب التفاوض	الأسلوب التعاوني	بين المجموعات داخل المجموعات الكلي	٢٤٤,٤١٢ ٧١٦٨,٧٨٨ ٧٤٢٣,٢٠٠	٢ ١٧٧ ١٧٩	٢,١٤١ ٤٠,٥٠٢
	أسلوب التسوية (الحل الوسط)	بين المجموعات داخل المجموعات الكلي	٦٤,٢٤١ ٤٤٧٦,٧٧٧ ٤٥٣٨,٩٧٨	٢ ١٧٧ ١٧٩	١,٢٧١ ٢٥,٢٨٢
	الأسلوب التسلطى	بين المجموعات داخل المجموعات الكلي	٧٧٦,٩٦٠ ٥٩٧٦,٧٩٠ ٦٣٥٣,٧٥٠	٢ ١٧٧ ١٧٩	٥,٥٨٢ ٣٣,٧٦٧
	أساليب التفاوض ككل	بين المجموعات داخل المجموعات الكلي	٥١,٥٥٠ ٢٠١٣٩,٣٥٦ ٢٠١٩٠,٨٦١	٢ ١٧٧ ١٧٩	٠,٢٢١ ١١٦,٦٠٧
الكدر الزواجي	قصور الخفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية	بين المجموعات داخل المجموعات الكلي	١٩٤٢,١٤٠ ١٧٨٩,٤٧٤ ١٩٧٦١,٥٧٨	٢ ١٧٧ ١٧٩	٩,٥٣٥ ١٠٠,٧٨٨
	ضعف التاليفية والتواصل	بين المجموعات داخل المجموعات الكلي	٤٩٨,٣٢٨ ١٨٢١٥,٤٧٢ ١٨٥١٣,٨٠٠	٢ ١٧٧ ١٧٩	١,٤٤٩ ١٠٢,٩١٢
	صعوبة تسيير الأمور المالية	بين المجموعات داخل المجموعات الكلي	٢٦٣,٠٨٦ ١٤٠٨٠,٣٠٨ ١٤٤٤٣,٣٩٤	٢ ١٧٧ ١٧٩	١,٦٥٤ ٧٩,٥٠
	الكدر الزواجي ككل	بين المجموعات داخل المجموعات الكلي	٤٦٧٢,٦٥٣ ٩٨٧٦٣,٩٢٥ ١٠٣٤٢٧,٥٧٨	٢ ١٧٧ ١٧٩	٤,١٨٨ ٥٥٧,٩٨٨

يتضح من جدول (١٦) وجود تباين دال إحصائياً عند مستوى دلالة ٠٠٥، على التوالي بين متوسطات درجات عينة البحث في أساليب التفاوض (الأسلوب التعاوني - الأسلوب التسلطى) تبعاً لعمر الزوج ، وعند مستوى دلالة ٠٠١ على التوالي في القدر الزواجي (قصور الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية- القدر ككل) تبعاً لعمر الزوج ، ولم يظهر تباين في باقي الأبعاد ولبيان اتجاه دلالة الفروق تم تطبيق اختبار LSD لمقارنات المتعددة على النحو التالي :

جدول (١٧) اختبار LSD لمعرفة دلالة الفروق بين المتوسطات في استخدام أساليب التفاوض (الأسلوب التعاوني- الأسلوب التسلطى) والقدر الزواجي (قصور الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية- القدر الزواجي ككل) تبعاً لعمر الزوج .

أساليب التفاوض	عمر الزوج	سنة فاكثر ٣٥ سنة ٢٥ > ٣٠ سنة ٢٥ > ٢٥ سنة ٢٥ > ٣٠	٣٥ سنة فاكثر ٣٥ سنة ٢٥ > ٣٠ سنة ٢٥ > ٢٥ سنة ٢٥ > ٣٠	٣٥ سنة فاكثر ٣٥ سنة ٢٥ > ٣٠ سنة ٢٥ > ٢٥ سنة ٢٥ > ٣٠	٣٥ سنة فاكثر ٣٥ سنة ٢٥ > ٣٠ سنة ٢٥ > ٢٥ سنة ٢٥ > ٣٠	٣٥ سنة فاكثر ٣٥ سنة ٢٥ > ٣٠ سنة ٢٥ > ٢٥ سنة ٢٥ > ٣٠
الأسلوب التعاوني	-	-	-	-	-	٣٠ > ٢٥ سنة
	١,٥٠٣-	-	-	-	-	٢٥ > ٣٠ سنة
	*٢,٧٨٧-	١,٢٨٤	-	-	-	٣٥ سنة فاكثر
أساليب التفاوض	٢٥,٢٧١=	٨١=	٢٢,١٥٢=	٤٦=	٢١,٩٤٣=	٣٥ سنة فاكثر
	-	-	-	-	-	٣٥ سنة فاكثر
	٣,٣٧٨	١,٢٩	-	-	-	٣٥ سنة فاكثر
الأسلوب التسلطى	-	-	-	-	-	٣٥ سنة فاляр
	*٢,١١٩	-	-	-	-	٣٥ سنة فايار
	٤,١٥٨	٣,٤٩٩	-	-	-	٣٥ سنة فايار
القدر الزواجي	-	-	-	-	-	٣٥ سنة فايار
	٤٤,٥٠٦=	٨١=	٤٠,٣٤٧=	٤٦=	٣٦,٨٤٩=	٣٥ سنة فايار
	-	-	-	-	-	٣٥ سنة فايار
قصور الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية	-	-	-	-	-	٣٥ سنة فايار
	*٧,٦٥٧	٣,٤٩٩	-	-	-	٣٥ سنة فايار
	١٠,٢٦٠	٠,٠٢٨	-	-	-	٣٥ سنة فايار
القدر الزواجي ككل	-	-	-	-	-	٣٥ سنة فايار
	-	-	-	-	-	٣٥ سنة فايار
	-	-	-	-	-	٣٥ سنة فايار

\* دلالة عند ٠٠٥

تظهر النتائج بجدول (١٧) وجود فروق دالة إحصائياً عند مستوى دلالة ٠٠٥، بين متوسطات درجات الأزواج في أساليب التفاوض (الأسلوب التعاوني) تبعاً لعمر الزوج بين الفئتين العمريتين ( $< ٣٠$  سنة)، ( $> ٣٥$  سنة فاكثر) لصالح الفئة العمرية الأكبر ( $> ٣٥$  سنة فاكثر)، بينما وجدت فروق دالة إحصائياً عند مستوى دلالة ٠٠٥ في أساليب التفاوض (الأسلوب التسلطى) تبعاً لعمر الزوج بين الفئة العمرية ( $< ٢٥$  سنة) و كلٍ من الفئتين العمريتين ( $< ٣٠$  سنة)، ( $> ٣٥$  سنة فاكثر) لصالح الفئة العمرية الأصغر ( $< ٢٥$  سنة).

- وجود فروق دالة إحصائياً عند مستوى دلالة ٠٠٥ بين متوسطات درجات الزوجات في القدر الزواجي (قصور الخلفية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية- القدر الزواجي ككل) تبعاً لعمر الزوج بين الفئتين العمريتين ( $< ٣٠$  سنة)، ( $> ٣٥$  سنة فاكثر) في كل محور لصالح الفئة العمرية

الأصغر(<٢٥ سنة) ، ويتفق ذلك مع ما أسفرت عنه نتائج دراسة ممدوح الدسوقي (٢٠٠٣) في ارتفاع معدل حدوث المشكلات في الأسر حديثة التكوين بانخفاض عمر الزوجين ، ويتفق أيضاً مع نتائج دراسة إيمان أحمد(٢٠١٣) والتي أسفرت عن وجود فروق دالة إحصائياً بين متواسطات درجات الزوجين في الكدر الزواجي بالنسبة للعمر لصالح الفئة العمرية الأصغر، بينما يختلف مع نتائج دراسة محمد القرني (٢٠٠٧) التي أوضحت عدم وجود فروق دالة إحصائياً بين متواسطات درجات الأزواج في الكدر الزواجي تبعاً لعمرهما ، وكذلك اختلفت مع نتائج دراسة سليمان أحمد وخديجة حسين (٢٠١١) وللذين أثبتتا وجود ارتباط إيجابي بين الكدر الزواجي ومتغير العمر بالنسبة للزوجين .

**ثالثاً : تبعاً لعدد الأبناء .**

جدول (١٨) تحليل التباين أحادي الاتجاه للفروق بين المتواسطات

في أساليب التفاوض المستخدمة والكدر الزواجي تبعاً لعدد الأبناء .

المقياس	البعد	مصدر التباين	مجموع المربعات	درجات الحرية	متواسط المربعات	قيمة (ف)	مستوى الدلالة
أساليب التفاوض	الأسلوب التعاوني	بين المجموعات داخل المجموعات الكلى	١٦٥,٦٨٢ ٧٢٥٧,٥١٨ ٧٤٢٣,٢٠٠	٢ ١٧٧ ١٧٩	٨٢,٨٤١ ٤١,٠٠٣	٢,٠٢٠	٠,١٣٦ غير دال
	أسلوب التسوية (الحل الوسط)	بين المجموعات داخل المجموعات جين في الكدر الزواجي الكلى	٤٥٨,١٩٥ ٤١٨٠,٧٨٣ ٤٥٣٨,٩٧٨	٢ ١٧٧ ١٧٩	١٧٩,٠٩٧ ٢٣,٦٢٠	٧,٥٨٢	٠,٠٠١ دال عند ٠,٠٠١
	الأسلوب التسلطى	بين المجموعات داخل المجموعات الكلى	١١٠,٤٣٨ ٦٢٤٣,٣١٢ ٦٣٥٣,٧٥٠	٢ ١٧٧ ١٧٩	٥٥,٢١٩ ٢٥,٢٧٣	١,٥٦٥	٠,٢١٢ غير دال
	أساليب التفاوض ككل	بين المجموعات داخل المجموعات الكلى	٢٦٢,٦٢٥ ٢٤٢٨,٣٣٦ ٢٠٦٩٠,٨٦١	٢ ١٧٧ ١٧٩	١٣١,٣١٢ ١١٥,٤١٤	١,١٣٨	٠,٣٢٣ غير دال
الكدر الزواجي	قصور الخلفية المعرفية ل المؤمنات الحياة الزوجية	بين المجموعات داخل المجموعات الكلى	٣١,٩٣٨ ١٩٧٢٩,٦٤٠ ١٩٧٦١,٥٧٨	٢ ١٧٧ ١٧٩	١٥,٩٦٩ ١١١,٤٦٧	٠,١٤٣	٠,٨٦٧ دال
	ضعف التاليفية والتواصل	بين المجموعات داخل المجموعات الكلى	٣٥٧,٤٧٦ ١٨١٥٦,٣٢٤ ١٨٠١٣,٨٠٠	٢ ١٧٧ ١٧٩	١٧٨,٧٣٨ ١٠٢,٥٧٨	١,٧٤٢	٠,١٧٨ غير دال
	صعوبة تسخير الأمور المالية	بين المجموعات داخل المجموعات الكلى	٣٨٥,٦٥١ ١٣٩٥٧,٧٤٤ ١٤٢٤٣,٣٩٤	٢ ١٧٧ ١٧٩	١٩٢,٨٢٥ ٧٨,٨٥٧	٢,٤٤٥	٠,٠٩٠ غير دال
	الكدر الزواجي ككل	بين المجموعات داخل المجموعات الكلى	١٠٢١,٩٦٦ ١٢٤٤٥,٦١٢ ١٠٣٤٣٧,٥٧٨	٢ ١٧٧ ١٧٩	٥١٥,٩٨٣ ٥٧٨,٥٦٣	٠,٨٩٢	٠,٤١٢ غير دال

يتضح من جدول (١٨) وجود تباين دال إحصائياً عند مستوى دلالة ٠,٠٠١ بين متواسطات درجات عينة البحث في أساليب التفاوض (أسلوب التسوية) تبعاً لعدد الأبناء، ولم يظهر تباين في باقي الأبعاد، ولبيان اتجاه دلالة الفروق تم تطبيق اختبار LSD للمقارنات المتعددة على النحو التالي :

**جدول (١٩) اختبار LSD لمعرفة دلالة الفروق بين المتosteles  
في استخدام أساليب التفاوض (أسلوب التسوية) تبعاً لعدد الأبناء .**

أساليب التفاوض	ثلاث أطفال	طفلان	طفل	عدد الأبناء	ثلاثة اطفال
التسوية					
	-	-	-	-	طفل
		٠٠٥٦٨-	٢٧,٠٦١	٨١	طفلان
	*	*٣٠٠٨١	*٣٧٥٨-	٨١	ثلاث أطفال

دال عند ٠,٠٥

يتضح من جدول (١٩) وجود فروق دالة إحصائياً بين متosteles درجات عينة البحث في أساليب التفاوض (أسلوب التسوية) عند مستوى دلالة ٠,٠٥ تبعاً لعدد الأبناء وذلك بين من لديهم طفل واحد ومن لديهم ثلاث أطفال لصالح من لديهم ثلاث أطفال ، وكذلك بين من لديهم طفلان ومن لديهم ثلاث أطفال لصالح من لديهم ثلاث أطفال أيضاً ، وهذا يعني أنه كلما زاد عدد الأبناء كلما لجأ الزوجان إلى تسوية ما بينهما من أمور ومشكلات من أجل المصلحة العامة للأسرة وللأبناء.  
رابعاً : تبعاً للمستوى التعليمي للزوجة .

**جدول (٢٠) تحليل التباين أحادي الاتجاه للفرق بين المتosteles  
في أساليب التفاوض المستخدمة والقدر الزواجي تبعاً للمستوى التعليمي للزوجة .**

المقياس	البعد	مصدر التباين	مجموع المربعات درجات الحرية	متوسط المربعات قيمة (F)	مستوى الدلالة
الأسلوب التعاوني	بين المجموعات داخل المجموعات الكلي	٤٤,٧١٤ ٧٣٨٠,٤٨٦ ٧٤٢٢,٢٠٠	٤١,٣٥٧ ٤١,٦٩٨	١٧٧ ١٧٩	٠,٥١٢ غير دال
أسلوب التسوية (الخل الوسط)	بين المجموعات داخل المجموعات الكلي	١٦١,٩٠٦ ٤٣٧٧,٧٧٢ ٤٥٨٨,٩٧٨	٨٠,٩٥٣ ٢٤,٧٧٩	١٧٧ ١٧٩	٠,٢٧٤ دال عند ٠,٠٥
الأسلوب التسلطى	بين المجموعات داخل المجموعات الكلي	٢٢,٨٧٦ ٦٣٢٩,٨٧٤ ٦٣٥٢,٧٥٠	١١,٩٣٨ ٣٥,٧٦٢	١٧٧ ١٧٩	٠,٣٣٤ غير دال ٠,٧١٧
أساليب التفاوض ككل	بين المجموعات داخل المجموعات الكلي	٣٣٥,٩٨٩ ٢٠٣٤٦,٨٧٣ ٢٠٦٩٠,٨٦١	١٦٧,٩٩٤ ١١٤,٩٩٩	١٧٧ ١٧٩	١,٤٦١ غير دال ٠,٢٢٥
قصور الخلانية المعرفية لمقومات الحياة الزوجية	بين المجموعات داخل المجموعات الكلي	١٠٩,٧١٥ ١٩٦٥١,٨٦٢ ١٩٧٦١,٥٧٨	٥٤,٨٥٨ ١١١,٠٢٧	١٧٧ ١٧٩	٠,٤٩٤ غير دال ٠,٦١١
ضعف التالية والتواصل	بين المجموعات داخل المجموعات الكلي	٤٤٥,٣٤٠ ١٨٠٦٨,٤٦٠ ١٨٥١٣,٨٠	٢٢٢,٦٧٠ ١٠٢,٠٨٢	١٧٧ ١٧٩	٢,١٨١ غير دال ٠,١١٦
صعوبة تسيير الأمور المالية	بين المجموعات داخل المجموعات الكلي	٦٥٢,٦٣٠ ١٣٦٩٠,٧٦٥ ١٤٣٤٣,٣٩٤	٣٢٦,٢١٥ ٧٧,٣٤٩	١٧٧ ١٧٩	٤,٢١٩ دال عند ٠,٠٥
القدر الزواجي ككل	بين المجموعات داخل المجموعات الكلي	٢٠٩١,٢٦٣ ١٠٠٤٦,٣٢ ١٠٣٤٣٧,٥٨	١٥٤٠,٦٣١ ٥٦٦,٩٢٨	١٧٧ ١٧٩	٢,٧٢٦ غير دال ٠,٠٦٨

يتضح من جدول (٢٠) وجود تباين دال إحصائياً عند مستوى دلالة .٥٠ بين متوسطات درجات عينة البحث في أساليب التفاوض (أسلوب التسوية)، والقدر الزواجي (صعوبة تسيير الأمور المالية) تبعاً للمستوى التعليمي للزوجة، ولم يظهر تباين في باقي الأبعاد، ولبيان اتجاه دلالة الفروق تم تطبيق اختبار LSD لمقارنات المتعدة على النحو التالي :

جدول (٢١) اختبار LSD لمعرفة دلالة الفروق بين المتوسطات في أساليب التفاوض المستخدمة

(أسلوب التسوية) والقدر الزواجي (صعوبة تسيير الأمور المالية) تبعاً للمستوى التعليمي للزوجة .

أساليب التفاوض	المستوى التعليمي للزوجة	منخفض	متوسط	مرتفع
أسلوب التسوية	منخفض(ابتدائية-أعدادية)	-		
	متوسط(ثانوي-المعاهد)	١,٣٢٨٧-		
	مرتفع(جامعي وفوق الجامعي)	*٢,٢١٥-	٠,٨٨٦٥-	
القدر الزواجي	المستوى التعليمي للزوجة	منخفض	متوسط	مرتفع
	منخفض(ابتدائية-أعدادية)	-		
	متوسط(ثانوي-المعاهد)	٠,٧٩١٠١-	٣٠,٨٢٠-	٤٤,٣٢٧ =
صعوبة تسيير الأمور المالية	مرتفع(جامعي وفوق الجامعي)	*٤,٢٩٨-	٣,٥٠٧٨-	

يتضح من جدول (٢١) وجود فروق دالة إحصائياً بين متوسطات درجات عينة البحث في أساليب التفاوض المستخدمة (أسلوب التسوية) عند مستوى دلالة .٥٠ تبعاً للمستوى التعليمي للزوجة وذلك بين المستوى التعليمي المنخفض والمستوى التعليمي المرتفع لصالح المستوى التعليمي المرتفع ، فارتفاع المستوى التعليمي للزوجة يسمى مستوى تفكيرها وتنسق مداركها العقلية بدرجة تميل معها إلى تهدئة الأمور وتسويتها ، إضافة إلى الطبيعة التكوينية لها كأنثى وميلها إلى الهدوء والاستقرار .

- وجود فروق دالة إحصائياً بين متوسطات درجات عينة البحث في القدر الزواجي (صعوبة تسيير الأمور المالية) عند مستوى دلالة .٥٠ تبعاً للمستوى التعليمي للزوجة بين المستوى التعليمي المنخفض والمستوى التعليمي المرتفع لصالح المستوى التعليمي المرتفع ، وتفسر الباحثتان ذلك بأنه بارتفاع المستوى التعليمي للزوجة يرتفع مستوى طموحها وتتعدد مطالبها فتزداد رغبتها في تحقيق ما تصبووا إليه مما قد يؤدي إلى وجود نوع من الكدر الناتج عن الإرباك والضيق المادي في النظام المالي للأسرة ، ويختلف ذلك مع نتائج دراسة كل من سليمان أحمد ، خديجة حسن (٢٠١١) ، وإيمان أحمد (٢٠١٣) والتي أثبتت ارتفاع مستوى القدر الزواجي بانخفاض المستوى التعليمي للزوجة .

### خامساً : تبعاً للمستوى التعليمي للزوج .

جدول (٢٢) تحليل التباين أحادي الاتجاه للفروق بين المتواسطات

في أساليب التفاوض المستخدمة والكدر الزواجي تبعاً للمستوى التعليمي للزوج .

المقياس	البعد	مصدر التباين	مجموع المربعات ادرجات الحرية	متوسط المربعات	قيمة (F)	مستوى الدلالة
أساليب التفاوض	الأسلوب التعاوني	بين المجموعات داخل المجموعات الكل	١٦٩,٧٥٨ ٧٢٥٢,٤٤٢ ٧٤٢٢,٢٠٠	٢ ١٧٧ ١٧٩	٨٤,٨٧٩ ٤٠,٩٨٠	٠,١٢٩ غير دال
	أسلوب التسوية (الحل الوسط)	بين المجموعات داخل المجموعات الكل	١١٦,٥٩٣ ٤٤٢٢,٣٨٤ ٤٥٣٨,٩٧٨	٢ ١٧٧ ١٧٩	٥٨,٢٩٧ ٢٤,٩٨٥	٠,١٠٠ غير دال
	الأسلوب التسلطى	بين المجموعات داخل المجموعات الكل	٢٥٥,١٠٧ ٦١٠٢,٦٤٣ ٦٢٥٢,٧٥٠	٢ ١٧٧ ١٧٩	١٢٥,٥٥٤ ٣٤,٤٨٤	٠,٠٢٩ دال عند ٠,٠٥
	أساليب التفاوض ككل	بين المجموعات داخل المجموعات الكل	٢٧٨,٠٠٤ ٢٠٣١٢,٨٥٨ ٢٠٦٩٠,٨٦١	٢ ١٧٧ ١٧٩	١٨٩,٠٠٢ ١١٤,٧٦٢	٠,١٩٦ غير دال
	قصور الخلقة المعرفية لمقومات الحياة الزوجية	بين المجموعات داخل المجموعات الكل	٥٢٠,٥٠٠ ١٩٤١,٧٧٨ ١٩٧٦١,٥٧٨	٢ ١٧٧ ١٧٩	٣٦٠,٢٥٠ ١٠٨,٧٠٧	٠,٠٩٤ غير دال
	ضعف التألفية والتواصل	بين المجموعات داخل المجموعات الكل	٩٣٦,٥٠٠ ١٧٥٨٧,٦٧٥ ١٨٥١٣,٨٠٠	٢ ١٧٧ ١٧٩	٤٦٣,٠٤٥ ٤٩,٣٦٦	٠,٠١١ دال عند ٠,٠٥
	صعوبة تسيير الأمور المالية	بين المجموعات داخل المجموعات الكل	٧٢,٠٤٨ ١٤٢٧١,٣٤٦ ١٤٣٤٢,٣٩٤	٢ ١٧٧ ١٧٩	٣٦,٠٢٤ ٨٠,٦٢٩	٠,٦٤٠ غير دال
الكدر الزواجي	الكدر الزوجي ككل	بين المجموعات داخل المجموعات الكل	٣٧٣,٩٤٨ ١٠٠٣٨,٦٣٠ ١٠٤٤٢٧,٥٧٨	٢ ١٧٧ ١٧٩	١٥٣٩,٤٧٤ ٥٦٦,٩٩٨	٠,٠٦٩ غير دال

يتضح من جدول (٢٢) وجود تباين دال إحصائياً عند مستوى دلالة ٠,٠٥ بين متواسطات درجات عينة البحث في أساليب التفاوض (الأسلوب التسلطى)، والكدر الزوجي (ضعف التألفية والتواصل) تبعاً للمستوى التعليمي للزوجة ، ولم يظهر تباين في باقى الأبعاد ، ولبيان اتجاه دلالة الفروق تم تطبيق اختبار LSD للمقارنات المتعددة على النحو التالي :

جدول (٢٣) اختبار LSD لمعرفة دلالة الفروق بين المتواسطات

في أساليب التفاوض المستخدمة تبعاً للمستوى التعليمي للزوج

أساليب التفاوض	المستوى التعليمي للزوج	متناهى	متوسط	مرتفع
الأسلوب التسلطى	متناهى(ابتدائية- اعدادية)	-	-	-
	متوسط (ثانوي- المعاهد)	٠,٤٨١٧٤-	-	-
	مرتفع(جامعي وفوق الجامعي)	*٣,٨٠٩١٦-	*٤,٢٩٠٩٠-	-
الكدر الزوجي	الستوى التعليمي للزوج	٢٥,٣٦٢	٥٨	٥٤ = م = ٢٣,٥١٨
	متناهى(ابتدائية- اعدادية)	-	-	-
	متوسط (ثانوي- المعاهد)	٢,٣٥٥٦	-	-
ضعف التألفية والتواصل	متناهى(جامعي وفوق الجامعي)	*٥,٤٤٠٤-	*٥,٤٤٠٤-	٣,٠٤٨٤

♦ دال عند ٠,٠٥

أسفرت نتائج جدول (٢٣) عن وجود فروق دالة إحصائياً بين متوسطات درجات عينة البحث في أساليب التفاوض المستخدمة (الأسلوب التسلطى) عند مستوى دلالة ٠٠٥ . تبعاً للمستوى التعليمي للزوج وذلك بين المستوى التعليمي المنخفض والمستوى التعليمي المرتفع لصالح المستوى التعليمي المنخفض ، وكذلك بين المستوى التعليمي المتوسط والمستوى التعليمي المرتفع لصالح المستوى التعليمي المتوسط .

- وجود فروق دالة إحصائياً بين متوسطات درجات عينة البحث في الكدر الزواجي (ضعف التاليفية والتواصل) عند مستوى دلالة ٠٠٥ . تبعاً للمستوى التعليمي للزوج بين المستوى التعليمي المنخفض والمستوى التعليمي المرتفع لصالح المستوى التعليمي المنخفض ، وتعزيز الباحثان ذلك إلى أن انخفاض المستوى التعليمي للزوج ينتج عنه محدودية في التفكير وضيق زوايا رؤية الأمور وإدراك عواقبها مما قد يؤدي إلى العيش في مدى من الكدر الناشئ عن ضعف التاليفية والتواصل ، ويتفق ذلك مع نتائج دراسة كلٍ من سليمان أحمد ، خديجة حسن (٢٠١١) ، وأيمان أحمد (٢٠١٣) التي أثبتت ارتفاع مستوى الكدر الزواجي بانخفاض المستوى التعليمي للزوجين .  
سادساً : تبعاً للدخل الشهري للأسرة.

جدول (٢٤) تحليل التباين أحادي الاتجاه للفرق بين المتوسطات

في أساليب التفاوض المستخدمة تبعاً للدخل الشهري للأسرة.

المقياس	البعد	مصدر التباين	مجموع المربعات	درجات الحرارة	متوسط المربعات	قيمة (F)	مستوى الدلالة
أساليب التفاوض	الأسلوب التعاوني	بين المجموعات داخل المجموعات الكل	٤٠,٨٥٩ ٧٢٨٢,٣٤١ ٧٤٢٢,٢٠٠	٢ ١٧٧ ١٧٩	٢٠,٤٢٩ ٤١,٧٠٨	٠,٤٩٠	٠,٦١٤
	أسلوب التسوية (العدل الوسط)	بين المجموعات داخل المجموعات الكل	١٥,٠٣ ٤٥٢٣,٦٧٥ ٤٥٣٨,٩٧٨	٢ ١٧٧ ١٧٩	٧,٦٥١ ٢٥,٥٥٧	٠,٢٩٩	٠,٧٤٢
	الأسلوب التسلطى	بين المجموعات داخل المجموعات الكل	٦٩,٩٣٤ ٦٢٨٣,٨١٦ ٦٣٥٣,٧٥٠	٢ ١٧٧ ١٧٩	٢٤,٩٦٧ ٣٥,٥٠٢	٠,٩٨٥	٠,٣٧٦
	أساليب التفاوض ككل	بين المجموعات داخل المجموعات الكل	٤٢,٠٠٨ ٢٠٦٤٨,٨٥٣ ٢٠٦٩٠,٨٦١	٢ ١٧٧ ١٧٩	٢١,٠٠٤ ١١٦,٦٦٠	٠,١٨٠	٠,٨٣٥
الكدر الزواجي	قصور الخلية المعرفية لقومات الحياة الزوجية	بين المجموعات داخل المجموعات الكل	٣٠٥,٩٢٢ ١٩٤٠٥,٦٥٦ ١٩٧٦١,٥٧٨	٢ ١٧٧ ١٧٩	١٥٢,٩٦١ ١٠٩,٩١٩	١,٣٩٢	٠,٢٥١
	ضعف التاليفية والتواصل	بين المجموعات داخل المجموعات الكل	١٧٥,٠٢٥ ١٨٣٢٨,٧٧٥ ١٨٥١٣,٨٠	٢ ١٧٧ ١٧٩	٨٧,٥١٣ ١٠٣,٦٩٩	٠,٨٤٥	٠,٤٣١
	صعوبة تسخير الأمور المالية	بين المجموعات داخل المجموعات الكل	٦٢١,٢٦٩ ١٣٧١٢,١٢٦ ١٤٣٤٣,٣٩٤	٢ ١٧٧ ١٧٩	٣١٥,٦٢٤ ٧٧,٤٧٠	٤,٠٧٤	٠,٠١٩ ٠,٠٥
	الكدر الزواجي ككل	بين المجموعات داخل المجموعات الكل	٢٤٤٣,٩٤٢ ١٠٩٩٣,٦٢٥ ١٠٤٤٢٧,٥٧٨	٢ ١٧٧ ١٧٩	١٢٢١,٩٧١ ٥٧٠,٥٨٦	٢,١٤٢	٠,١٢٠

يتضح من جدول (٢٤) :

وجود تباينً دالً إحصائيً عند مستوى دلالة .٥٠٠ بين متوسطات درجات عينة البحث في القدر الزواجي (صعوبة تسيير الأمور المالية) تبعاً للدخل الشهري للأسرة بينما لم تظهر فروق في باقي الأبعاد ، ولبيان اتجاه دلالة الفروق تم تطبيق اختبار LSD للمقارنات المتعددة على النحو التالي:

جدول (٢٥) اختبار LSD لمعرفة دلالة الفروق بين المتوسطات في القدر الزواجي

(صعوبة تسيير الأمور المالية) تبعاً للدخل الشهري للأسرة .

القدر الزواجي	الدخل الشهري للأسرة	منخفض	متوسط	مرتفع
صعوبة تسيير الأمور المالية	منخفض(أقل من ١٥٠٠ جنيه)	-	=٤١ ن=٤١ م=٣٣,٨٥٣	=٤٧ ن=٤٠٤ م=٣٢,٤٠٤
	متوسط (>١٥٠٠ <٢٠٠٠ جنيه)	٠,٤٤٩	-	-
	مرتفع (٢٠٠٠ جنيه فأكثر)	* ٣,٩٧٢٢-	٣,٥٢٢٨-	-

❖ دال عند .٠٠٥

يتضح من جدول (٢٥) وجود فروق دالة إحصائيً عند مستوى دلالة .٠٠٥ بين متوسطات درجات عينة البحث في القدر الزواجي (صعوبة تسيير الأمور المالية) تبعاً للدخل الشهري للأسرة بين فئتي الدخل المنخفض والمرتفع لصالح فئة الدخل المنخفض ، ويتحقق ذلك مع نتيجة دراسة إيمان أحمد (٢٠١٣) ، قدور نوبيات (٢٠١٣) في ارتفاع مستوى القدر الزواجي بانخفاض الدخل الشهري للأسرة وقد يعزى ذلك إلى أنه بانخفاض مستوى الدخل تزداد الضغوط الاقتصادية التي تكون سبباً رئيسياً في معاناة الزوجين (ربيع نوبل، ٢٠٠٣) وبذلك يتحقق الفرض الثالث جزئياً .

## التوصيات :

بناءً على ما أسفرت عنه نتائج الدراسة الحالية توصي الباحثان بـ :

- العمل على غرس وترسيخ ثقافة التفاوض الإيجابي لدى الأزواج عامةً وحديثي الزواج منهم خاصةً بإقامة دورات تدريبية ، وعقد جلسات مصارحة ببناءة تساعد على إدراك مواطن الاختلاف في رؤى كلا الزوجين و حصرها و علاجها وذلك من خلال الجمعيات الأهلية ومكاتب الاستشارات الأسرية.
- تطوير المناهج بوزارة التربية والتعليم وإدراج مادة أو أكثر تتعلق بمهارات التواصل ضمن القرارات التي تدرس بالمرحلة الثانوية للبنين لما لذلك من أهمية في تحقيق تواصل ناجح لديهما على المستوى الحيادي العام والشخصي.
- وضع استراتيجية إعلامية لتوعية الشباب بانعكاسات أساليب التفاوض السلبية على الأسرة والمجتمع تشمل تكثيف الحملات الإعلانية التوعوية ، وعرض نماذج ل تلك الأساليب المدamaة في

صورة مسلسلات اجتماعية مع استضافة أساتذة متخصصين في مجال علم النفس والاجتماع الأسري للتعليق عليها وسرد كيفية تداركها وحلها .

- ٤- دعم التواصل بين القطاعات العلمية والاجتماعية والثقافية المهمة بالأسرة لتصميم برامج وطنية مشتركة للتنمية البشرية في مجال التواصل وأساليب إدارة النزاعات الأسرية والإعلان عنها بشكل مكثف للحد من الكدر الزواجي وما قد يتبعه من انتشار لظاهرة الطلاق .
- ٥- إثراء الجهد العلمي والأكاديمي من خلال إجراء دراساتٍ تتبعيه تشمل تصميم برامج إرشادية لرفع مستوى التواصل لدى الأسر بصفةٍ عامةٍ وتقليل حجم المشكلات وذلك على شرائح أخرى من شرائح المجتمع .

## المراجع

### أولاً المراجع العربية:-

- ١- أبو المجد إبراهيم الشوريجي (٢٠٠٢) : أساليب التفاوض من منظور تنظيم ما سلو للحاجات الإنسانية لدى مديرى ووكالات التعليم الثانوى العام ، مجلة كلية التربية ، جامعة بنها ، العدد (١٢) .
- ٢- الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء (٢٠١٤) : الكتاب الإحصائي السنوي " مصر في أرقام" .
- ٣- أمل سالم العواودة وجihad السعرايدة وهناء الحديدي (٢٠١٣) : أسباب النزاعات الأسرية من وجهة نظر "الأبناء" دراسة ميدانية في جامعة البلقاء التطبيقية ، مجلة الجامعة الإسلامية للدراسات التربوية والنفسية ،الأردن ، المجلد (٢١) ، العدد (٢) .
- ٤- إيمان شعبان أحمد (٢٠١٣) : الكدر الزواجي وعلاقته باتخاذ الزوجة لقراراتها الأسرية ، المؤتمر الدولي الأول للاقتصاد المنزلي "علوم الإنسان التطبيقية والتكنولوجيا في الألفية الثالثة" ، كلية اقتصاد منزلي ، جامعة حلوان .
- ٥- جون راش (٢٠٠٤) : كيف تفهم العقود وتفاوض عليها ، ترجمة خالد العامري ، القاهرة ، دار الفاروق للطبع والنشر .
- ٦- حسن محمد وجيه (٢٠٠٨) : فخاخ التفاوض وحروب المعلومات " دراسة من واقع التفاعلات الدولية والعربية" ، نهضة مصر للطباعة والنشر ، القاهرة .
- ٧- حسن محمد وجيه (٢٠٠٨) : التفاوض في عصر الاستقرار ، كيف تتحاور وكيف تتفاوض ؟ دار نهضة مصر للطباعة والنشر ، القاهرة .
- ٨- حنيفة صالحی بن شریف (٢٠٠٩) : اضطرابات التواصل بين الزوجین وتأثيره على آداء الزوجة الجامعية لدورها الأمومی ، رسالۃ دکتوراه غیر منشورة ، جامعة الحاج الحضریاتنة .
- ٩- دالیا مؤمن (٢٠٠٣) : فاعلیة برنامج إرشادي في حل بعض المشكلات الزواجیة لدى عينة من المتزوجین حديثاً ، رسالۃ دکتوراه غیر منشورة ، كلیة الآداب ، قسم علم الاجتماع ، جامعة المنصورة .

- ٩- دلال القاضي ومحمد البياتي (٢٠٠٨) : منهجية وأساليب البحث العلمي وتحليل البيانات باستخدام البرنامج الإحصائي SPSS ، دار الحامد للطبع والنشر والتوزيع ، عمان ، الأردن .
- ١٠- ربيع محمود نوفل (٢٠٠٣) : أسلوب الأسرة في إدارة الدخل المالي وعلاقته بالعنف الأسري ، مجلة بحوث الاقتصاد المنزلي ، جامعة المنوفية ، المجلد (١٣) ، العدد (٢) .
- ١١- سليمان علي أحمد وخديجة سعيد حسين (٢٠١١) : الذكر الزواجي وعلاقته ببعض سمات الشخصية لدى المتزوجين بمحلية ككري ، مجلة دراسات الأسرة ، معهد دراسات الأسرة ، جامعة أم درمان الإسلامية ، العدد (٢) .
- ١٢- سماح محمد حمدان (٢٠٠٥) : إعداد المتزوجات حديثاً لتحمل مسؤوليات الحياة الأسرية باستخدام تكنولوجيا المعلومات ، رسالة دكتوراه ، كلية الاقتصاد المنزلي ، جامعة حلوان .
- ١٣- سميرة سالم الجهني (٢٠٠٨) : عدم الاستقرار الأسري في المجتمع السعودي وعلاقته بإدراك الزوجين للمسؤوليات الأسرية ، رسالة ماجستير غير منشورة ، كلية التربية للاقتصاد المنزلي ، جامعة أم القرى ، المملكة العربية السعودية .
- ١٤- سيد أحمد هاني (٢٠٠٤) : علاقة التوافق الزواجي وسمات الشخصية لدى والدي الطفل الذاتي بمنى تقدم الطفل في البرامج التدريبية ، رسالة ماجستير غير منشورة ، كلية الآداب جامعة عين شمس .
- ١٥- سيد رمضان (٢٠٠٢) : إسهامات الخدمة الاجتماعية في مجال الأسرة دار المعرفة الجامعية ، بيروت .
- ١٦- صفاء إسماعيل مرسي (٢٠٠٨) : الاختلالات الزوجية (الأسباب والعواقب - الوقاية والعلاج ) ، سلسلة علم النفس الإكلينيكي المعاصر ، إيترالك للطباعة والنشر والتوزيع ، القاهرة .
- ١٧- عبد المنعم شحاته (٢٠٠١) : الأنماط الأخرى ، سيكلوجية العلاقات المتبادلة ، إيترالك للطباعة والنشر ، القاهرة .
- ١٨- عدنان الصمادي (٢٠٠٠) : الخصائص الديموغرافية لحالات الشقاق والنزاع بين الزوجين في الأردن ، مجلة جرش للبحوث والدراسات ، المجلد (٥) ، العدد (١) .
- ١٩- قدور نويبات (٢٠١٢) : العلاقة الزوجية المتقدمة وأثارها على الصحة النفسية للزوجين والأبناء ، مجلة العلوم الإنسانية والاجتماعية ، الجزائر ، العدد (٤) .
- ٢٠- كلثوم بلميوب (٢٠١٠) : الاستقرار الزوجي دراسة في سيكلوجية الزواج ، المكتبة المصرية للنشر والتوزيع ، المنصورة .
- ٢١- مارجريت رمزي جرجس (٢٠١٢) : الذكاء الوجداني لدى حديثي الزواج وعلاقته بكلٍّ من مهارات التواصل والتفاوض والأسلوب المعرفي " التروي مقابل الاندفاع " ، رسالة دكتوراه غير منشورة ، كلية الآداب ، قسم علم النفس ، جامعة المنصورة .
- ٢٢- مايك بير (٢٠٠٦) : فن التفاوض ، ترجمة أيمن الطباع شركة الحوار الثقافي ، بيروت .
- ٢٣- محمد الطاهر طبلي وسميرة عمادرة (٢٠١٤) : علاقة الاتصال بالرضا الزوجي " دراسة ميدانية بالمركز الجامعي بالوادي " ، مجلة العلوم الإنسانية والاجتماعية ، جامعة الجزائر ٢ ، العدد (١٥) .
- ٢٤- محمد المهدى (٢٠٠٥) : فن السعادة الزوجية ، مكتبة الأنجلو المصرية ، القاهرة .

- ٢٥- محمد سالم القرني (٢٠٠٧) : تصميم برنامج علاجي معرفي سلوكي لتخفيض مستوى الكدر الزواجي وقياس فاعليته ، رسالة دكتوراه غير منشورة ، كلية المعلمين ، جامعة الملك عبد العزيز ، جدة .
- ٢٦- محمد عبد الغني هلال (٢٠١٢) : مهارات التفاوض "كيف تحصل على ما تريده" ، مركز تطوير الأداء والتنمية ، القاهرة ، ط٢.
- ٢٧- ممدوح محمد الدسوقي (٢٠٠٣) : الاختلاف الزواجي وعلاقته بمشكلات الأسرة حديثة التكوين " دراسة مقارنة " ، المؤتمر السادس عشر ، كلية الخدمة الاجتماعية ، جامعة حلوان .

#### ثانياً المراجع الأجنبية

- 28- Austin, S. & Egan, V. (2005): **Personality, Well-Being and Health Correlates of Trait Emotional Intelligence** ,Journal of Personality and Individual Differences, Vol (38), No (3) .
- 29 - Ben ,K. (2000) :**Conflict Resolution Styles , Somatization , and Marital Satisfaction Chinese Couples the Moderating Effect of Forgiveness and Willingness to Seek Professional Help**, Ph.D.,faculty of texas tech university .
- 30 - Bov,C., Sobal , J.& Rauschenbach ,B. (2003):**Food Choices Among Newly Married Couple : Convergence , Conflict , Individualism , and Projects** , Journal of Appetite ,Vol (40 ), No (1)
- 31 - Frank ,D.& Thomas,N.(2002) : **Marital Violence , Marital Distress , and Attributions** , Journal of Family Psychology ,Vol (11 ), No (3) .
- 32- Haseley ,J. (2007) :**Marital Satisfaction Among Newly Married couple : associations with religiosity and romantic attachment style** , Dissertation Abstracts International : Section (B) : The Sciences and Engineering , Vol (68), No(2-b) .
- 33 - Herman ,C. Leary ,K., Avery ,I.(2001) : **The Impact of Sever Event in Marriage and Depression**,Journal of Social and Clinical Psychology, Vol (20).
- 34 - Jacobson, N., Christen, A ,Prince,S., Cordova ,J. and Eldridge ,K. (2000): **Integrative Behavioral Couple Therapy : An Acceptance- Based Promising New Treatment for Couple Discords** , Journal of Counseling and Clinical Physiology, Vol (52), No (9).
- 35 - Jeffrey, P & Robert, S.(2012) :**Afinancial Issue , A Relationship Issue ,Or Both ? Examining the Predictors Of Marital Financial Conflict** , Journal of Financial Therapy, Vol (3).
- 36 -Leary , K & Wheeler ,M .(2000) : **Crossing the Threshold – Impression in Therapy Negotiation** , USA : Cambridge .

## ***Negotiation methods in the newly married families from the perspective of the wives and their relation with marital distress***

**Dr. Eman Elsayed Mohamed Draz\***

**Dr. Awatef MahmoudEissa\*\***

### **Abstract:**

Based on what experiencing the newly married families of weakness in the Communication mechanisms .The present search aimed mainly to revealing the nature of the relationship between the negotiating methods used in the newly married families and marital distress by their dimensions ,Where data were met through the application of research tools of(general data form, a negotiating methods scale, a marital distress scale) on a predetermined sample consisted of (180) wives selected from different social and economic levels, of Rural and urban areas of Dakahlia governorate , by conducting the appropriate statistical analyzes to draw conclusions reached the research has come to the set of results was the most important Including ; Provide settlement method (compromise) on the rest of the negotiating methods used in families sample ,Nearly half of the sample was rating within the middle- marital distress , The results also resulted in the existence of a negative correlation between both of Cooperative method Compromise method and marital distress ,While it found positive correlation between the authoritarian method and marital distress,On the other hand it was Found statistically significant differences between the averages of research sample in the use of The authoritarian according to the type of housing in favor of Accommodation with husband / wife's family, They also found statistically significant differences between the averages of research sample in cooperative method according to the age gap between the couple In favor of the higher age difference ,While these differences were In favor of at least age in marital distress , As well as there was statistically significant variation between the averages of the research sample in marital distress s (total score) according to the age of the wife In favor of least age group ,In addition to the present of a statistically significant variation between the mean scores of the research sample in the

\* Lecturer of Home Economics Department - Home Management Faculty of Specific Education Mansoura University

\*\* Assistant Professor of Home Management Department of Home Economics Faculty of Education Suez Canal University

Compromise method according to the number of children In favor of the greatest number ,Finally there was statistically significant variation between the averages of the research sample in marital distress (The difficulty of conducting financial matters) according to the monthly income of the family In favor of low-income.

In light of the results the researchers presented a number of recommendations that describes Strategies of instill the consolidation of the positive culture of negotiation- Addressed to the educational, scientific and media sectors and NGOs – In order to eliminate the causes of marital distress and composition of a supportive family environments for their members.