

أثر أبعاد الجدارات الوظيفية على الأداء المؤسسي دراسة تطبيقية على شركات إنتاج الدواء

غادة عبدالمنعم عبدالحميد دياب

المعيدة بقسم إدارة الأعمال

كلية التجارة جامعة الزقازيق

مجلة البحوث التجارية - كلية التجارة جامعة الزقازيق

المجلد الثالث والأربعون - العدد الثالث يوليه 2021

رابط المجلة: <https://zcom.journals.ekb.eg/>

الملخص

تهدف الدراسة إلى قياس مدى توافر أبعاد الجدارات الوظيفية في الشركات محل الدراسة، و كذلك قياس مدى توافر أبعاد الأداء المؤسسي في الشركات محل الدراسة، وأيضاً تحديد مدى تأثير أبعاد الجدارات الوظيفية (الجدارات القيادية، الجدارات التقنية، الجدارات الإنتاجية، جدارات البحث والتطوير، الجدارات الشخصية) على الأداء المؤسسي في الشركات محل الدراسة.

وتستند الدراسة إلى المنهج الوصفي التحليلي، وقد اعتمدت الباحثة على قائمة الاستقصاء في تجميع البيانات الأولية، ويكون مجتمع الدراسة من مديرى الإدارات العليا والوسطى في قطاع الصناعات الدوائية المصرية، وقد بلغ حجم مجتمع الدراسة من مديرى الإدارات العليا والوسطى (266) مفردة، وقد قامت الباحثة باستخدام البرنامج الإحصائى فى تحليل البيانات. وتوصلت الدراسة إلى مجموعة من النتائج أهمها توافر أبعاد الجدارات الوظيفية لدى مديرى الإدارات فى الشركات محل الدراسة بدرجة متوسطة، فضلاً على أنه توجد اختلافات ذات دلالة معنوية في أبعاد الجدارات الوظيفية نتيجة اختلاف ملكية الشركات محل الدراسة، كما تتوافر أبعاد الأداء المؤسسي في الشركات محل الدراسة بدرجة مرتفعة، كما أوضحت نتائج تحليل الانحدار عن وجود تأثير معنوي لأبعاد الجدارات الوظيفية على الأداء المؤسسي في الشركات محل الدراسة.

الكلمات الدالة: الجدار، الجدارات الوظيفية، الأداء المؤسسي، شركات الأدوية

Abstract

The study aims to measure the availability of dimensions of job competencies in the companies under study, as well as measuring the availability of dimensions of institutional performance in the companies under study, and also determining the extent of the impact of job competencies dimensions (leadership competencies, technical competencies, productive competencies, research and development competencies, personal competencies) on the institutional performance of the companies under study.

The study is based on the descriptive analytical approach, and the researcher relied on a list of the survey in collecting primary data, and the study community consists of the managers of the upper and middle departments in the Egyptian pharmaceutical industry. using statistical software to analyze the data.

The study reached a set of results, the most important of which is the availability of dimensions of job competencies for department managers in the companies under study to a medium degree, in addition to the presence of significant differences in the dimensions of job competencies as a result of the different ownership of the companies under study, and the dimensions of institutional performance in the companies under study are available with a degree of The results of the regression analysis showed a significant effect of the dimensions of job competencies on institutional performance in the companies under study.

Keywords: merit, job competencies, institutional performance, pharmaceutical companies

١- المقدمة:

تعتبر التغيرات التي طرأت على بيئه الأعمال من ازدياد حدة المنافسة، والتتوسع السريع في عالم التجارة والأسواق الدولية، وتتوفر الأنماط التكنولوجية الحديثة، جميعها ولدت رغبة لدى المنظمات لأن تكون ذات طابع حركي متغير وموجهه بالنمو لكي تعزز بقائها واستمرارها، وذلك من خلال امتلاك الموارد البشرية المتميزة ذات الأداء الفعال.

وقد ظهرت مبادرات تطوير الموارد البشرية التي تهدف لمقابلة الحاجة للتعامل مع هذه التغيرات في بيئه الأعمال، فقد أخذت المنظمات تستخدم منهج الجداره في إدارة الموارد البشرية لتحقيق لتحسين كفاءة وفعالية الأداء، كما أدركت الأهمية للمورد البشري كأصل من أصول المنظمة، ففي أي استراتيجية عمل تعتبر الموارد البشرية أكثر أهمية من الخطة ذاتها، ذلك بأن الاستراتيجية يمكن أن تنفذ بفاعلية إذا امتلكت المنظمة الموارد البشرية المؤهلة والمتميزة (ملاحجي، 2014: 23).

ويعتبر الأداء المؤسسي هو القاسم المشترك لكل الجهود المبذولة من قبل الإدارة والعاملين في إطار المنظمات، فقدرة المنظمة على تحقيق الكفاءة والفعالية تعتمد أساساً على ضرورة بناء تنظيم مؤسسي يمكنها من تحقيق أداء متميز يتوافق مع الطبيعة الديناميكية المتتجدة لنشاطاتها ويضمن لها الاستمرارية (خيرة، 2011: 57).

وتعد الجدارات الوظيفية من أحدث الأساليب الإدارية لتحسين كفاءة وفعالية الأداء، للتميز بين الموظفين الجديرين، والموظفين غير الجديرين، وكيف يمكن تحويل كل الموظفين بالمنظمة إلى موظفين جديرين، وكيف نفرق بين: الكفاءة التي تعني أداء العمل بطريقة صحيحة، والفعالية التي تعني أداء العمل الصحيح بطريقة صحيحة، والجداره التي تعني أداء العمل الصحيح بطريقة صحيحة من قبل الشخص الصحيح؟، ويمكن تحقيق ذلك من خلال نماذج الجداره (رياض، 2009: 4)، حيث تمثل نماذج الجداره إطار عمل للمنظمات لتصميم أنظمة إدارة الأداء وتنفيذها بفعالية، ويمكن رؤية تطبيقات الجداره في وظائف تنمية الموارد البشرية المتمثلة في: تخطيط الموارد البشرية، والاستقطاب والاختيار، وتدريب الموارد البشرية، وتقييم أدائهم (Campion, et al., 2011: 227)، كما أصبحت الجدارات هي محور التركيز الرئيس للمنظمات في ظل التغيرات المستمرة وزيادة الطلب على الأعمال، وذلك من خلال تحديد الجدارات الالزمة لنجاح الأعمال وربطها بوظائف إدارة الموارد البشرية لتحسين أدائها التصبح أكثر كفاءة وتنافسية (Sengupta, et al., 2013: 505).

واعتماداً على ما تقدم فإن موضوع دراسة دور الجدارات الوظيفية في تحسين الأداء المؤسسي يستحق الدراسة لأهميته في تطوير أداء المنظمات وزيادة القدرة على المنافسة والبقاء

والنمو، الأمر الذي يتطلب دراسة مدى توافر أبعاد الجدارات الوظيفية وتأثيرها على الأداء المؤسسي بقطاع الصناعات الدوائية المصرية.

2- الإطار النظري للبحث:

ويشمل متغيرات الدراسة وهي: الجدارات الوظيفية، الأداء المؤسسي، العلاقة بين الجدارة والأداء، وذلك على النحو التالي:

مفهوم الجدارة:

يحتل مفهوم الجدارة أهمية كبيرة لدى الممارسين والمهتمين بإدارة الموارد البشرية، وهو من المفاهيم الحديثة في قاموس الموارد البشرية وأصبح الأساس الذي تقوم عليه أنشطة الموارد البشرية المختلفة لتصبح إدارة الموارد البشرية المبنية على الجدارة، وقد تعددت التعريفات لمفهوم الجدارة منها تطور تعريف الجدارة التي قدمها (Chouhan & Srivastava, 2014:15-16) :
تعريف الجدارة في اللغة " هي القدرة على انجاز نشاط معين بنجاح وتميز، كما يصف قانون علم النفس الجدارة بأنها نظام كلي من الصفات الشخصية والعمليات التي تمكن من انجاز مهام معينة بنجاح".

وقدم (Lucia, Lespinger, 1999) تعريفاً بأنها "أداة وصفية تحدد المهارات والمعرف والسميزات الشخصية التي تساعد المنظمة على تلبية الأهداف الاستراتيجية"، وقدمها (Chouhan & Srivastava, 2014) على أنها "جميع عوامل النجاح الالزمة لتحقيق معدلات أداء قياسية، وهذه العوامل عبارة عن توليفة من المعرف والمهارات والقدرات والسمات والخصائص الشخصية".

مفهوم الجدارة الوظيفية:

يحتل مفهوم الجدارة الوظيفية أهمية كبيرة في الدراسات والأبحاث في السنوات الأخيرة ورغم عدم اتفاق الباحثين حول تعريف محدد للجدارات الوظيفية إلا أن هناك اتفاق عام لمعظم الباحثين على أن مفهوم الجدارة الوظيفية يتعلق بالعوامل التي تساهم في تحقيق أهداف المنظمة، ويکاد يتفق الباحثون على محتوى هذا المفهوم، ومن هذه التعريفات ما يلي:

في مؤتمر عقد في جوهانسبرغ عام 1995م، تم تعريف الجدارة الوظيفية بأنها "مجموعة من السمات والمؤهلات الشخصية والعلمية والعملية والتي تمكن الموظف من تحقيق معدلات أداء متميزة وقياسية تفوق المعدلات العادلة"، فالجدارة الوظيفية تعني "أداء العمل الصحيح، وبطريقة صحيحة، من قبل الشخص الصحيح" (لوسي، ليبيزنجر، 2000:1).

وعرفها (السيد، 2014: 546) بأنها "مجموعة من المعارف والمهارات والقيم والاتجاهات التي يمتلكها الموظف وتتحدد معاً لتشكيل سلوك معين مطلوب لأداء مجموعة من المهام الوظيفية بكفاءة وفعالية".

كما تعرف الجدارة الوظيفية بأنها "مجموعة المهارات والمعارف التي تؤدي إلى الأداء الفعال في الوظيفة، كما تشمل على الخصائص الشخصية للفرد مثل الاتناظر الذهنية والدافع الكامنة التي تمكنه عند استخدامها تحقيق الأداء الناجح، لذا فالجدارة الوظيفية هي خليط مهني من المعرفة والمهارة والسلوك والقدرات التي ترتبط ارتباطاً مباشراً بالأداء" (الفضالة، 2018: 8).

متطلبات الجداره الوظيفية:

في ظل المنافسة الحادة بين مختلف الهيئات الوظيفية الحديثة، والتوجهات الجديدة للاقتصاد المبني على المعرفة والتنافسية وغزارة المعلومات أصبحت المراهنة بين المنظمات المعاصرة تكمن في كيفية اكتساب وامتلاك وتطوير مهارات وكفاءات عالية التميز، وبالتالي فإن الاستغلال الأمثل للموارد البشرية الكفاء من قبل الإدارة الاستراتيجية سيؤدي إلى تحسين مؤشرات المنظمة من جميع الجوانب، ولتحقيق هذه المؤشرات لابد من وجود جدارات بشرية تستغل تميزها في سبيل خلق القيمة التي تدفع بمنظمتهم نحو الريادة في السوق، لذا أصبحت الجدارات الوظيفية عالية التميز أحد أهم مؤشرات النجاح الوظيفي وأهم مداخل تعزيز قدرات المنظمات الحديثة، وبالتالي لابد من تحليل المتطلبات الواجب توافرها حتى نصل إلى النتائج المرغوبة وهي (حامدي، 2014: 51-54):

- منظومة متكاملة من السياسات التي تحكم وتنظم عمل المنظمة وترشد القائمين على مسئوليات الأداء إلى قواعد وأسس اتخاذ القرار.
- نظام لإدارة الأداء يتضمن قواعد تحديد الأعمال والوظائف لتنفيذ كل عمليات المنظمة، وكذلك أسس تخطيط الأداء المستهدف وتحديد معدلاته ومستوياته وقواعد توجيهه ومتابعة الأداء وتقويم الانجازات والنتائج.
- هيكل تنظيمية مرنة ومتاسبة مع متطلبات الأداء وقابلة للتعديل مع المتغيرات الداخلية والخارجية، تتميز بدرجة أعلى من اللامركزية .
- نظام متتطور لإدارة الموارد البشرية يوضح القواعد والآليات لتخطيط واستقطاب الموارد البشرية وتنميتها وتوجيهه أدائها، كما يتضمن قواعد وآليات تقويم الأداء وأسس تعويض العاملين وفقاً لنتائج الأداء.

- نظام متتطور لتأكيد الجودة الشاملة يحدد آليات تحليل العمليات وأسس تحديد مواصفات وشروط الجودة ومعدلات السماح فيها، وآليات توظيفها لدعم اتخاذ القرار.
- بناء استراتيжи متكامل يعبر عن التوجهات الرئيسية للمنظمة ونظرتها المستقبلية ويضم رسالة المنظمة، والرؤية المستقبلية، والأهداف الاستراتيجية التي تعمل الإدارة على تحقيقها.

مفهوم الأداء المؤسسي:

يعد مفهوم الأداء المؤسسي من المفاهيم متعددة الجوانب التي تتحرك خيوطها في مجالات عديدة، فأداء أي منظمة يتأثر بمجموعة من العوامل، بعضها عوامل خارجية والبعض الآخر عوامل داخلية، و تمثل هذه العوامل مجتمعة قوة دافعة كبيرة تحدد المسار الاستراتيجي للمنظمة (حجازي، غير مبين سنة النشر: 179).

ويعرفه (P. Drucker) بأنه " قررة المنظمة على الاستمرارية و البقاء محققة التوازن بين رضاء المساهمين و العمال" و يتضح من هذا التعريف أن الأداء يعد مقياساً للحكم على مدى تحقيق المنظمة لهدفها الرئيس، وهو البقاء والاستمرارية في السوق في ظل التناقض الشديد (الداوي، 2010: 218).

ويرى البعض أن الأداء المؤسسي هو سلوك عملي يؤدي لدرجة من بلوغ الأهداف، ويرى الباحثين أنه انعكاس لكيفية استخدام المنظمة للموارد المادية و البشرية واستغلالها بالصورة التي تجعلها قادرة على تحقيق أهدافها (سليم، 2015: 49).

كما عرفت دراسة للمنظمة العربية للتنمية الإدارية الأداء المؤسسي بأنه " المنظومة المتكاملة لنتائج أعمال المنظمة في ضوء تفاعلها مع عناصر بيئتها الخارجية و الداخلية" (تبوك، 2016: 202).

تحسين الأداء المؤسسي:

تواجه المنظمات العامة منها والخاصة بيانات ديناميكية معقدة تتأثر بالعديد من التغيرات والتحولات في ظروفها الداخلية ومعطيات بيئتها الخارجية، ويطلب هذا من المنظمات العمل باستمرار على تحسين مستويات أدائها وتطوير قدراتها لهذه المواجهة (أبوقاعود، 2006: 104).

ويقصد بتحسين الأداء كمؤشر لتحسين المخرجات بأنه "استخدام جميع الموارد المتاحة لتحسين المخرجات وانتاجية العمليات، وتحقيق التكامل بين التكنولوجيا الصحيحة التي توظف رأس المال بالطريقة المثلثي"، ويطلب تحسين أداء أية منظمة إيجاد نوع من التوازن بين الجودة، والإنتاجية، والتقنية، والتكلفة، حيث يؤكد توازن هذه العناصر أن توقعات واحتياجات أصحاب

المصلحة في المنظمة قد أخذت في الاعتبار، ويطلق على هذا المدخل المتكامل "إدارة التحسين الشامل" (سليم، 2015: 52).

كما يعرف تحسين الأداء بأنه "عملية مستمرة تتضمن قياس الأداء على مستوى العمليات والخدمات ذات الأهمية النسبية في المنظمة، وتحديد التطورات التي يمكن أن تعزز الأداء" (عبدالرحمن، 2014: 146).

بطاقة القياس المتوازن للأداء كمقاييس للأداء المؤسسي:

تعد بطاقة الأداء المتوازن من الوسائل الحديثة المستخدمة لدعم استراتيجيات المنافسة من خلال تقويم الأداء الشامل للمنظمات بالاعتماد على المعلومات المالية وغير المالية المترابطة كدافع نحو اتخاذ القرارات الرشيدة من قبل المديرين لتحقيق الأهداف الاستراتيجية التي تمكنها من البقاء في سوق المنافسة، وقد ظهرت بطاقة الأداء المتوازن (Balanced Scorecard) (BSC) لمواجهة القصور في أنظمة الرقابة المالية التقليدية، والتي لم تعد تكفي لتحقيق طموحات المنظمات في ظل التحديات المعاصرة (المغربي، 2013: 350)، ومع تعرض بيئه الأعمال داخل وخارج المنظمات إلى مجموعة من المتغيرات التي أثرت على مختلف نواحي الأداء بها أدى ذلك إلى اتجاه المنظمات نحو تطبيق بطاقة القياس المتوازن للأداء التي قدمها كابلن ونورتن.

مفهوم بطاقة القياس المتوازن للأداء:

تعددت التعريفات التي تناولت بطاقة القياس المتوازن للأداء، حيث عرف Kaplan and Norton، 1992: 71 بطاقة القياس المتوازن للأداء بأنها "عبارة عن نظام شامل لقياس الأداء من منظور استراتيжи، يتم بموجبه ترجمة استراتيجية المنظمة إلى أهداف استراتيجية ومقاييس وقيم مستهدفة وخطوات إجرائية واضحة من أجل تحقيق أهداف المنظمة".

كما عرفها (حسين، 2017: 38) بأنها "أداة قياس استراتيجية حديثة تبرز العلاقة بين الأهداف والمؤشرات، وتسهل متابعة الانجاز بطريقة شمولية ومتوازنة تغطي الجوانب المالية وغير المالية، وتمكن من تحليل الفجوات بين المحقق والمستهدف وبالتالي تساعد على تصحيح هذه الفجوات في الوقت المناسب وتفادي تكرارها في المستقبل".

ويمكن تعريفها بأنها "مجموعة من المقاييس المالية وغير المالية التي تقدم للإدارة العليا صورة واضحة وشاملة وسريعة لأداء المنظمة، كما أنها تعتبر من أدوات الإدارة الاستراتيجية

لمساعدة المنظمات على ترجمة الاستراتيجية الخاصة بالمنظمة ورسالتها إلى مقاييس أداء دقيقة تقدم إطار عمل لنظام الإدارة والقياس الاستراتيجي" (صقر، الزنفي، 2012: 261).

العلاقة بين الجدارة ومستوى الأداء:

يمكن توضيح العلاقة بين الجدارة ومستوى الأداء بعرض مفهوم الجدارة وأبعادها لتوضيح ما نحن بحاجة للحصول عليه ، وكذلك عرض محاور بطاقة الأداء المتوازن لتوضيح كيفية إنجازه، كما يلي: في مؤتمر عقد في جوهانسبرغ عام 1995، تم تعريف الجدارة الوظيفية بأنها " مجموعة من المؤهلات والسمات الشخصية والعلمية والعملية والتي تمكن الموظف من تحقيق معدلات أداء متميزة وقياسية تفوق المعدلات العادية" ، وعرفها (كردي، 2013) بأنها " مجموعة العوامل الإيجابية التي تجعل الفرد المناسب جدير بالعمل في المكان المناسب، وهذه العوامل منها شخصية ومنها مكتسبة بالخبرة العلمية، ولها تأثير مباشر وغير مباشر على كفاءة وفاعلية كلا من العمل والعاملين والعملاء".

يتضح من تعريف الجدارة السابقة أن مفهوم الجدارة يرتبط بشقين، الشق الأول وهو المهارات والمعارف والسمات، والشق الثاني وهو الأداء الذي يعتبر متغير تابع بالنسبة للشق الأول والذي يعد متغيراً مستقلأً، فإذا تم استغلال المهارات والمعارف والسمات استغلالاً جيداً، وانعكس هذا على تحقيق التميز في الأداء، يكون مفهوم الجدارة قد توفر.

كما يوضح (أبوزيد، 2015: 56) أن هناك علاقة سلبية قوية بين درجة جدارة الموظف ومستوى الأداء الذي يحققه للمنظمة، فكلما تحول الأفكار إلى أفعال وسلوكيات، تتحول السمات والمهارات إلى أداء ممتاز وإنجازات. لكن من الخطأ اعتبار كل المهارات الفردية جدارات وظيفية، فالجدارة الوظيفية ذات أثر فعال على أداء الموظف، وفي هذا يقول (وليام جيمس) رائد علم النفس الحديث: "المهمة الأولى لمن يدرس الإنسان هو أن يفرق بين المتغير الذي يغير والمتغير الذي لا يغير شيئاً".

فالمهارة الفردية التي لا تؤثر على أداء الموظف يجب استبعادها من الدراسة، إذ لابد أن نقتصر على دراسة تلك الجدارات الوظيفية التي هي بمثابة مدخلات أساسية يستخدمها الموظف في إنتاج أنشطته وخرجاته في بيئه العمل.

3- الدراسات السابقة:

تعتبر الدراسات السابقة هي أحد المحاور الرئيسية التي يقوم عليها موضوع الدراسة، حيث إنها تمثل الإطار الفكري والمرجعي للدراسة، كما أنها تساعد في صياغة مشكلة الدراسة وبناء فرضتها فضلاً عن توضيح ما توصل إليه الباحثون من نتائج ومقارنة ذلك مع الدراسة الحالية، وذلك لمعرفة مدى الاختلاف والاتفاق فيما بينها، وفي ضوء ما سبق تم عرض بعض الدراسات السابقة بالشكل التالي:

1- دراسة (Masoud, 2013) بعنوان (The Impact of Functional Competencies

on Firm Performance of Pharmaceutical Industry in Jordan)

"أثر الجدارات الوظيفية على أداء شركات الصناعات الدوائية في الأردن "

هدفت الدراسة إلى توضيح أثر الجدارات الوظيفية على أداء شركات تصنيع الأدوية الأردنية، باستخدام إطار الجدارات المتمثل في جدارات التسويق، وجدارات البحث والتطوير، وجدارات نظم المعلومات، وجدارات الإنتاج، وجدارات الموارد البشرية، وأيضاً تحديد معايير تقييم الأداء، وتقديم التوصيات للمساهمة في توضيح تأثير الجدارات الوظيفية على الأداء من أجل الحفاظ على الأداء الجيد.

وتوصلت الدراسة إلى أن هناك أثر معنوي للجدارات الوظيفية على أداء الشركة، وأيضاً أظهرت النتائج أن جدارات الإنتاج، جدارات البحث و التطوير، وجدارات التسويق لها أثر كبير على أداء الشركة، كما أظهرت النتائج أن جدارات الإنتاج وجدارات البحث والتطوير لها تأثير إحصائي كبير على كفاءة الشركة، وجدارات البحث و التطوير وجدارات الإنتاج وجدارات التسويق لها تأثير إحصائي كبير على رضاء العملاء، وجدارات البحث و التطوير لها تأثير إحصائي كبير على تطوير العلاقات.

2- دراسة (Delima , 2016) بعنوان: (Influence of Employees functional competencies on Employees Job performance : A special Reference to Insurance companies in Batticaloa District)

"تأثير الجدارات الوظيفية على أداء الموظفين: اشارة خاصة إلى شركات التأمين في منطقة باتيكالوا"

هدفت الدراسة إلى تحديد مستوى الجدارات الوظيفية للموظفين في شركات التأمين ، وتحديد مستوى أداء الموظفين في شركات التأمين ، وتحديد العلاقة بين الجدارات الوظيفية للموظفين

ومستوى أداء الموظفين في شركات التأمين، وأيضاً التعرف على الجدارات الوظيفية للموظفين وتأثيرها على مستوى أداء الموظفين في شركات التأمين.

وتوصلت الدراسة إلى وجود علاقة إيجابية قوية بين الجدارات الوظيفية ومستوى أداء الموظفين في شركات التأمين، حيث تشير النتائج أن الجدارات الوظيفية والأداء الوظيفي للعاملين على مستوى عالي في شركات التأمين، كما أظهرت النتائج أن المهارات الفنية والمهارات القيادية تساهم في شكل كبير في الجدارات الوظيفية في رفع مستوى الأداء الوظيفي، كما أشارت النتائج أن شركات التأمين المختارة تتمتع بمستوى عال من الأداء الوظيفي حيث إن المشاركة والإنتاجية والكفاءة لها مساهمة أكبر في الأداء الوظيفي.

3- دراسة (Competency based Superior Shet, et al., 2019) بعنوان (Performance and Organizational effectiveness)

"الأداء المتفوق المبني على الجدارة والفعالية التنظيمية"

هدفت الدراسة إلى تحليل تأثير ممارسات إدارة الأداء المبني على الجدارة على الأداء المتفوق في المنظمات العامة والخاصة، وكذلك إثبات العلاقة بين الأداء المتفوق المبني على الجدارة والفعالية التنظيمية من خلال الفرضيات التالية: ممارسات إدارة الأداء المبني على الجدارة لها تأثير إيجابي كبير على الأداء المتفوق، الأداء المتفوق المبني على الجدارة له تأثير إيجابي كبير على الفعالية التنظيمية.

وتوصلت الدراسة إلى وجود علاقة إيجابية بين الأداء المتفوق المبني على الجدارة والفعالية التنظيمية من خلال الإنتاجية والمرنة والقدرة على التكيف، كما تم تطوير مقياس جديد لقياس ممارسات الأداء المبني على الأداء يمكن للمنظمات الاعتماد عليه في المستقبل.

4- دراسة (أبوبكر، 2020) بعنوان (أثر الجدارات الوظيفية للعاملين على فاعلية تطبيق بطاقات الأداء المتوازن: دراسة تطبيقية على بنك الشركة المصرفية العربية الدولية (SAIB)

هدفت الدراسة إلى التعرف على مدى توافر أبعاد الجدارات الوظيفية (الفنية - السلوكية) في البنك محل الدراسة، وكذلك التعرف على مدى توافر أبعاد بطاقة الأداء المتوازن (المالي- العملاء- العمليات الداخلية- التعلم والنمو- الاجتماعي) في البنك محل الدراسة، ومعرفة أثر أبعاد الجدارات الوظيفية على فاعلية تطبيق بطاقات الأداء المتوازن بأبعادها الخمسة.

وتوصلت الدراسة إلى وجود تأثير لأبعاد الجدارات الوظيفية (الفنية - السلوكية) على أبعاد بطاقة الأداء المتوازن (المالي- العملاء- العمليات الداخلية- التعلم والنمو- الاجتماعي)، كما خلصت

الدراسة إلى أن الجدارات الفنية كأحد أبعاد الجدارات الوظيفية أكثر تأثيراً على أبعاد بطاقة الأداء المتوازن باستثناء **البعد المالي**.

5- دراسة (Salman, Ganie and Saleem, 2020)

عنوان (Employee Competencies as predictors of Organizational

Performance: A study of Public and Private Sector Banks)

"جدارات الموظفين كمتغيرات للأداء التنظيمي: دراسة علي قطاع البنوك العامة والخاصة"

هدفت الدراسة إلى معرفة تأثير أبعاد جدارات الموظفين المختلفة (الجدارة الذاتية، الجدارة الاجتماعية، جدارة الفريق، جدارة الاتصال) علي الأداء التنظيمي.

وتوصلت الدراسة إلى وجود تأثير ايجابي وهام لجدارات الموظفين علي الأداء التنظيمي، باستثناء الجدارة الذاتية والتي أظهرت وجود تأثير سلبي علي الأداء التنظيمي، كما تتمتع الدراسة بوجود إمكانيات هائلة لمساعدة صانعي القرارات والسياسات في الصناعة المصرفية الهندية علي تطوير وتنفيذ استراتيجيات لتحسين جدارات الموظفين، والتي بدورها تلعب دوراً أساسياً في تعزيز الأداء التنظيمي.

وبالتالي في ضوء مراجعة الدراسات السابقة التي حاولت توضيح طبيعة العلاقة بين متغيرات الدراسة تبين للباحثين مايلي:

- أشارت العديد من الدراسات إلى أهم أبعاد الجدارات الوظيفية منها :

(NGUYEN,2008) , (Dubey,Ali,2011) ,(Masoud, 2013) , (Dubey, et al., 2014) , (Kolibacova,2014) , (Deliam,2016)

ومن هذه الأبعاد : جدارات التصنيع ، جدارات البحث والتطوير ، جدارات الموارد البشرية، الجدارات التسويقية، الجدارات اللوجستية، الجدارات الفنية، الجدارات القيادية، مهارات القيادة ، تطوير الذات، إدارة الأفراد ، واستخدمت الدراسات المنهج الوصفي التحليلي وتم الاعتماد في قياس المتغيرات على قائمة الاستقصاء كأداة لجمع البيانات اللازمة للدراسة.

-طبقت الدراسات السابقة في بيئات أجنبية مختلفة، ولم تطبق أيّاً منها في بيئة الأعمال المصرية لقطاع الصناعات الدوائية وهذا ما يميز هذه الدراسة، وتعتمد هذه الدراسة على أبعاد معينة لتطبيق مفهوم الجدارات الوظيفية لم توجد متجمعة في دراسة واحدة وهي (الجدارات القيادية، الجدارات التقنية، الجدارات الإنتاجية، جدارات البحث والتطوير، الجدارات الشخصية)، ودورها في تحسين الأداء المؤسسي باستخدام بطاقة الأداء المتوازن بدلالة خمسة أبعاد (البعاد المالي، بعد العمليات

التشغيلية، بعد العملاء، بعد التعلم والنمو، بعد البيئي) في شركات الأدوية محل الدراسة، وهذا ما لم تتناوله الدراسات السابقة، كما تقوم الدراسة الحالية بالتطبيق على مستويات الإدارة العليا والوسطى نظراً لما يتمتع به مديرى تلك الإدارات من قدرة على اتخاذ القرارات، الأمر الذي يساهم في التعرف على درجة توافر أبعاد الجدارات الوظيفية عند المديرين ومدى ادراكتهم لها.

4- مشكلة البحث:

تعتبر الموارد البشرية الفعالة في وقتنا المعاصر هي ركيزة الميزة التنافسية، فلقد أدركت المنظمات التي تعمل على المستوى العالمي وتريد أن تبقى في وضع تنافسي أفضل أن العامل الوحيد الذي يمكن أن يوفر لها الميزة التنافسية وتحقيق التميز في الأداء هو أفرادها أي الموارد البشرية بها، حيث لم يعد هناك خلاف سوء على المستوى الأكاديمي أو التطبيق العملي على أن الموارد البشرية في مختلف المنظمات هي المحدد الرئيس لدرجة فعالية استخدام الموارد الأخرى، كما لم يعد هناك خلاف على أن تنمية الموارد البشرية أصبحت تعد من أهم المحاور والاستراتيجيات التي يجب على المدير العصري أن يقوم بها حتى يضمن للمنظمة التي يعمل فيها البقاء والاستمرار والتميز (حجازي، غير مبين سنة النشر)، وبالتالي أصبحت الجدارات هي محور التركيز للمنظمات في ظل التغيرات السريعة وذلك لتحديد الجدارات الازمة لنجاح الأعمال وربطها بوظائف إدارة الموارد البشرية لتحسين أدائها لتصبح أكثر كفاءة وفعالية وتنافسية (Sengupta, et al., 2013: 506).

وتواجه صناعة الدواء في مصر العديد من المعوقات والتحديات كما ذكرها الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء عام (2018) تتلخص في تسuir المنتجات الدوائية، الأدوية المغشوشة والمهربة، اتفاقية حقوق الملكية الفكرية.

وبالتالي لابد أن يكون أداء شركات صناعة الدواء المصرية مؤهلاً لمواجهة هذه المخاطر والتعامل معها، وبالتالي ظهرت الحاجة إلى التحديث والتطوير وبناء برامج لتنمية وتوظيف المعرفة لتحقيق التحسين المستمر في العمليات الإنتاجية، إذ تنفق الشركات العالمية من (12%) إلى (21%) من إيرادات مبيعاتها السنوية على عمليات البحث والتطوير، علاوة على احتكارها التكنولوجيا المتقدمة في مجال صناعة الدواء، كما ظهرت الحاجة إلى توفير الدورات التدريبية لتنمية المهارات، وامتلاك الموارد البشرية المؤهلة والمدرية حيث تحتاج صناعة الأدوية إلى أيدي عاملة ذات قدرات متميزة وعلى درجة عالية من التدريب والمهارة، لذلك أدركت تلك الشركات الحاجة والأهمية للمورد البشري كأصل من أصول المنظمة وأخذت بتطبيق منهج الجدارة في إدارة الموارد البشرية لتحقيق معدلات أداء قياسية تفوق المعدلات العادلة.

في ضوء ما سبق يمكن صياغة مشكلة البحث في التساؤل الرئيس التالي:
”كيف يمكن تحسين الأداء المؤسسي لقطاع الصناعات الدوائية المصرية من خلال الجدارات الوظيفية؟“.

وتتطلب الإجابة على هذا السؤال طرح التساؤلات التالية:

- 1- ما مدي توافر أبعاد الجدارات الوظيفية عند المديرين في شركات الأدوية محل الدراسة؟
- 2- ما مدي تأثير أبعاد الجدارات الوظيفية على الأداء المؤسسي في شركات الأدوية محل الدراسة؟
- 3- هل هناك فروق حول أبعاد الجدارات الوظيفية باختلاف ملكية شركات الأدوية محل الدراسة؟

5- أهداف البحث:

يتمثل الهدف الرئيس للبحث في التعرف على أثر أبعاد الجدارات الوظيفية في تحسين الأداء المؤسسي في قطاع الصناعات الدوائية؟
ويتبثق من هذا الهدف مجموعة من الأهداف الفرعية التالية :

- 1- تحديد أوجه الاختلاف بين آراء مجتمع الدراسة حول أبعاد الجدارات الوظيفية باختلاف ملكية شركات الأدوية محل الدراسة.
- 2- التعرف على تأثير أبعاد الجدارات الوظيفية (القيادية، التقنية، الإنتاجية، البحث والتطوير، الشخصية) على الأداء المؤسسي في شركات الأدوية محل الدراسة .

6- أهمية البحث:

يستمد البحث أهميته من ناحيتين هما الناحية العلمية، والناحية التطبيقية:
أ) الأهمية العلمية:

- 1- تناول مفهوم الجدارات الوظيفية باعتباره من أحدث المفاهيم في مجال إدارة الموارد البشرية وإحدى الوسائل لمواجهة المخاطر والتغيرات التي تواجه المنظمات لتحسين كفاءة وفعالية الأداء.

- 2- يساهم هذا البحث في مساعدة المنظمات في التعرف على تأثير أبعاد الجدارات الوظيفية على تحسين الأداء المؤسسي وتحقيق معدلات أداء قياسية تفوق المعدلات العادلة.
ب) الأهمية التطبيقية:

- 1- وجود حاجة ماسة لتطوير وتحسين أداء المنظمات الصناعية وخاصة صناعة الدواء وقدرتها على الاستجابة السريعة لحالات السوق، حيث تواجه العديد من المنظمات منافسة قوية نتيجة

التطور التكنولوجي الهائل، وبالتالي أدركت المنظمات أهمية المورد البشري كأصل من أصول المنظمة وأخذت بتطبيق منهج الجدار في إدارة الموارد البشرية لتحقيق معدلات أداء قياسية.

2- يساهم هذا البحث في التعرف على مدى إدراك مدير الإدارات العليا والوسطى بالشركات محل الدراسة لأبعاد الجدارات الوظيفية ودرجة توافرها وتأثيرها على الأداء المؤسسي.

7- فروض البحث:

في ضوء أهداف وأسئلة البحث سوف يتم اختبار صحة الفروض التالية:

الفرض الأول: "توجد اختلافات ذات دلالة معنوية في أبعاد الجدارات الوظيفية نتيجة اختلاف ملكية الشركات محل الدراسة".

الفرض الثاني: "تؤثر أبعاد الجدارات الوظيفية تأثيراً معنوياً على الأداء المؤسسي في شركات الأدوية محل الدراسة".

8- متغيرات البحث:

تتمثل متغيرات البحث في ضوء الفروض السابقة في الآتي :

(أ) المتغير المستقل : ويتمثل في الجدارات الوظيفية وأبعادها وهي :

1- الجدارات القيادية.

2- الجدارات التقنية.

3- الجدارات الإنتاجية.

4- جدارات البحث والتطوير.

5- الجدارات الشخصية.

وسوف تستخدم الباحثة على قائمة الاستقصاء من خلال الاعتماد على المقاييس التي قدمها كل من (Masoud, 2013)، (Chung-Herrera , et al., 2003)، (Nguyen, 2008) ، (figge, et al., 2011) ، (Ahmed, 2014) وأبعادها هي: تغيير بعض العبارات و اضافة عبارات أخرى بما يتناسب مع طبيعة الدراسة الحالية.

(ب) المتغير التابع : ويتمثل في الأداء المؤسسي (المالي ، غير المالي):

سوف يتم استخدام بطاقة الأداء المتوازن (BSC) وتم الاعتماد على هذا المقياس نظراً لاختبار هذه الأداة عملياً من قبل العديد من الدراسات سواء كانت عربية أو أجنبية، وأكده جميعها على صلاحيتها، وتتوفر عنصر الصدق والثبات واستخدامها كأداة فعالة في قياس هذا المتغير، من خلال الاعتماد على (Hubbard, 2009) ، (Ahmed, 2014) وأبعادها هي:

1- بعد المالي.

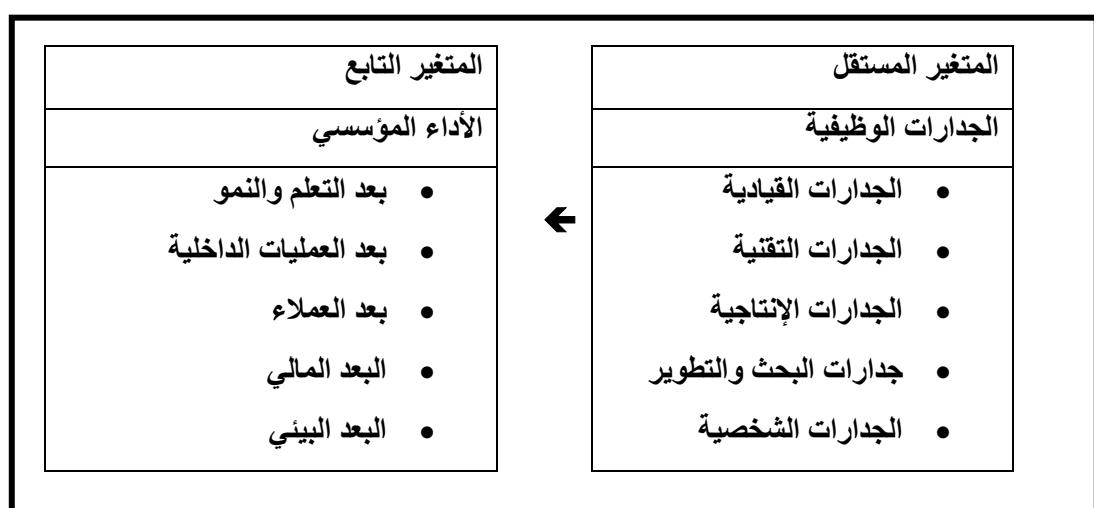
2- بعد العملاء.

3- بعد العمليات الداخلية.

4- بعد التعلم والنمو.

5- بعد البيئي.

وفيما يلي يوضح الشكل التالي نموذجاً لمتغيرات البحث:



المصدر: من إعداد الباحثة في ضوء الدراسات السابقة.

شكل رقم (1)
متغيرات البحث

9- مجتمع وعينة البحث:

يتمثل مجتمع الدراسة في شركات صناعة الأدوية التابعة للشركة القابضة لصناعة الأدوية بقطاع الأعمال العام، وشركات صناعة الأدوية في القطاع الخاص بمدينة العاشر من رمضان، حيث يبلغ عدد شركات انتاج وتصنيع الدواء في قطاع الأعمال العام (11) شركة تابعة للشركة القابضة للأدوية ويبلغ عدد شركات انتاج وتصنيع الدواء في القطاع الخاص (9) شركات عاملة في مدينة العاشر من رمضان، وبالتالي فإن مجتمع البحث يتكون من (20) شركة لإنتاج وتصنيع الدواء.

ومما سبق تم استخدام اسلوب الحصر الشامل في التعامل مع مفردات الدراسة، ولكن وجدت الباحثة صعوبة في تجميع البيانات من جميع شركات انتاج وتصنيع الدواء في قطاع الأعمال العام والخاص، فقد تم الاستجابة لتجميع البيانات من (5) شركات تابعة للشركة القابضة للأدوية و(3) شركات عاملة في مدينة العاشر من رمضان وذلك بعد أن رفض التعاون مع الباحثة الشركات التالية في مدينة العاشر من رمضان (شركة فارما سويد، وشركة بيوجينيال للصناعات الدوائية).

وشملت مفردة الدراسة السادة المديرين في الإدارة العليا والإدارة الوسطى في الشركات محل الدراسة، وقد تم تطبيق أسلوب الحصر الشامل للحصول على بيانات الدراسة، ويوضح الجدول رقم (1) عدد المديرين في الإدارة العليا والإدارة الوسطى في الشركات محل الدراسة:

جدول (1)
عدد المديرين في الإدارة العليا والإدارة الوسطى في الشركات محل الدراسة

الشركة	م	الإجمالي	الإدارة الوسطى	الإدارة العليا
شركات قطاع الأعمال العام:				
شركة ممفيس للأدوية والصناعات الكيماوية	1	34	25	9
شركة النيل للأدوية والصناعات الكيماوية	2	25	18	7
الشركة العربية للأدوية والصناعات الكيماوية	3	45	30	15
شركة القاهرة للأدوية والصناعات الكيماوية	4	43	29	14
شركة الجمهورية للأدوية	5	21	15	6
الاجمالي		168	117	51
شركات قطاع الأعمال الخاص:				
الشركة المصرية الدولية للصناعات الدوائية "ايبيكو"	1	42	32	10
شركة مينا فارما للأدوية	2	37	25	12
شركة الدلتا للصناعات الدوائية "دلتا فارما "	3	19	14	5
الاجمالي		98	71	27
الاجمالي العام		266	188	78

المصدر: من إعداد الباحثة بالاعتماد على الشركات محل الدراسة.

ويوضح الجدول (2) أعداد قوائم الاستقصاء التي تم توزيعها بالمستويات الإدارية العليا والوسطى في الشركات محل الدراسة:

جدول (2)

**أعداد قوائم الاستقصاء التي تم توزيعها واستعادتها بالمستويات الإدارية العليا والوسطى
في الشركات محل الدراسة**

م	الشركة	عدد المديرين بالشركة				
		إدارة عليا	إدارة وسطي	إدارة	القواعد الموزعة	القواعد المستلمة
شركات قطاع الأعمال العام:						
1	شركة ممفيس للأدوية والصناعات الكيماوية	9	25	34	30	29
2	شركة النيل للأدوية والصناعات الكيماوية	7	18	25	20	18
3	الشركة العربية للأدوية والصناعات الكيماوية	15	30	45	41	39
4	شركة القاهرة للأدوية والصناعات الكيماوية	14	29	43	40	39
5	شركة الجمهورية للأدوية	6	15	21	19	18
الاجمالي						
شركات قطاع الأعمال الخاص:						
1	الشركة المصرية الدولية للصناعات الدوائية "ابيبكو"	10	32	42	38	36
2	شركة مينا فارما للأدوية	12	25	37	30	28
3	شركة الدلتا للصناعات الدوائية "دلتا فارما"	5	14	19	15	13
الاجمالي						
الاجمالي العام						
220	266	188	71	98	83	77
233	266	188	78	98	83	77

المصدر: من إعداد الباحثة بالاعتماد على قوائم الاستقصاء التي تم تجميعها.

وبذلك يكون عدد مفردات الدراسة (220) مفردة تمثل الإدارة العليا والإدارة الوسطى في الشركات محل الدراسة.

10- أساليب جمع البيانات:

تم الاعتماد على الأسلوبين التاليين في اجراء هذه الدراسة وهما :

1- أسلوب الدراسة المكتبية :

وذلك من خلال الرجوع إلى الكتب والدوريات والرسائل العلمية والدراسات السابقة التي تناولت موضوع الدراسة سواء باللغة العربية أو الأجنبية، وكذلك القوائم المالية والنشرات والتقارير الصادرة من الجهات المختلفة والتي تشتمل على أهم المؤشرات الاقتصادية والعوامل ذات الصلة بموضوع الدراسة.

2- أسلوب الدراسة الميدانية :

وذلك من خلال الاعتماد على قائمة الاستقصاء والتي تشمل مجموعة من الأسئلة التي تغطي متغيرات الدراسة، والتي سيتم تصميمها وتوجيهها لعينة الدراسة والمتمثلة في مديرى الإدارات العليا والوسطى وذلك بهدف جمع البيانات الأولية.

11- اختبار فروض الدراسة:

ينطوي هذا الجزء من الدراسة الميدانية على اختبار مدى صحة فروض الدراسة، ولما كان الهدف من الدراسة هو التعرف على دور الجدارات الوظيفية في تحسين الأداء المؤسسي في قطاع الصناعات الدوائية المصرية، وذلك من خلال التعرف على مدى توافر أبعاد الجدارات الوظيفية وأثر ذلك على الأداء المؤسسي.

ولتحقيق ذلك تم إختبار فروض الدراسة وذلك على النحو التالي:

1- اختبار الفرض الأول:

ينص هذا الفرض على "توجد اختلافات ذات دلالة معنوية في أبعاد الجدارات الوظيفية نتيجة اختلاف ملكية الشركات محل الدراسة"، ولاختبار صحة هذا الفرض تم إجراء اختبار (T) لاختبار مدى وجود فروق معنوية بين آراء المستقصي منهم حول مدى توافر أبعاد الجدارات الوظيفية باختلاف ملكية الشركات.

جدول (3)

نتائج اختبار (T) لاختبار مدى وجود فروق معنوية بين أفراد الدراسة
حول مدى توافر أبعاد الجدارات الوظيفية باختلاف ملكية الشركات

الدلالة عند مستوى معنوية %5	مستوى المعنوية Sig	قيمة اختبار T	المتوسط للملكية		الأبعاد
			خاص	عام	
توجد فروق	0.002	3.086	3.506	3.192	الجدارة القيادية
توجد فروق	0.007	2.742	3.644	3.387	الجدارة التقنية
لا توجد فروق	0.160	1.409	3.532	3.407	الجدارة الإنتاجية
توجد فروق	0.000	4.196	3.666	3.229	جدارة البحث والتطوير
توجد فروق	0.021	2.319	3.463	3.319	الجدارة الشخصية

المصدر: من إعداد الباحثة استناداً على نتائج التحليل الإحصائي
ويوضح من الجدول رقم (3) وجود اختلاف في أبعاد الجدارات الوظيفية نتيجة اختلاف ملكية الشركات كما يلي:

- فيما يتعلق ببعد الجدار القيادية يتضح أن شركات القطاع الخاص أكثر ادراكاً لهذا البعد، حيث بلغت قيمة (T) (3.086) بمستوى معنوية (0.002)، وبالتالي توجد فروق لصالح شركات القطاع الخاص بمتوسط (3.506).
 - فيما يتعلق ببعد الجدار التقنية يتضح أن شركات القطاع الخاص أكثر ادراكاً لهذا البعد، حيث بلغت قيمة (T) (2.742) بمستوى معنوية (0.007)، وبالتالي توجد فروق لصالح شركات القطاع الخاص بمتوسط (3.644).
 - فيما يتعلق ببعد الجدار الإنتاجية يتضح أنه لا توجد فروق في ادراك هذا البعد في القطاعين العام والخاص.
 - فيما يتعلق ببعد جدار البحث والتطوير يتضح أن شركات القطاع الخاص أكثر ادراكاً لهذا البعد، حيث بلغت قيمة (T) (4.196) بمستوى معنوية (0.000)، وبالتالي توجد فروق لصالح شركات القطاع الخاص بمتوسط (3.666).
 - فيما يتعلق ببعد الجدار الشخصية يتضح أن شركات القطاع الخاص أكثر ادراكاً لهذا البعد، حيث بلغت قيمة (T) (2.319) بمستوى معنوية (0.021)، وبالتالي توجد فروق لصالح شركات القطاع الخاص بمتوسط (3.463).
- وعليه فقد ثبت صحة الفرض الأول جزئياً والذي ينص على أنه "توجد اختلافات ذات دلالة معنوية في أبعاد الجدارات الوظيفية نتيجة اختلاف ملكية الشركات محل الدراسة".

2- اختبار الفرض الثاني:

ينص هذا الفرض على "تأثير أبعاد الجدارات الوظيفية تأثيراً معنوياً على الأداء المؤسسي في شركات الأدوية محل الدراسة".

ولاختبار صحة هذا الفرض تم استخدام اسلوب تحليل الانحدار لبيان مدى تأثير أبعاد الجدارات الوظيفية المتمثلة في (الجدارة القيادية، الجدار التقنية، الجدار الإنتاجية، جدار البحث والتطوير، الجدار الشخصية) على الأداء المؤسسي، ثم تأثير كل بعد من أبعاد الجدارات الوظيفية بصورة منفردة على الأداء المؤسسي بالشركات محل الدراسة.

ويمكن عرض نتائج تحليل الانحدار على النحو التالي:

جدول (4)

تأثير أبعاد الجدارات الوظيفية على الأداء المؤسسي في القطاعين العام والخاص

القطاع الخاص				القطاع العام				المتغيرات
VIF	الدلاله Sig	T قيمة	معاملات الانحدار	VIF	الدلاله Sig	T قيمة	معاملات الانحدار	
-	0.000	5.413	1.057	-	0.000	8.007	1.163	المقدار الثابت
4.207	0.318	1.005	0.084	2.808	0.000	3.730	0.217	الجدارة القيادية
3.960	0.756	0.312-	0.029-	2.697	0.032	2.170	0.137	الجدارة التقنية
3.621	0.000	3.674	0.349	2.768	0.050	1.981	0.125	الجدارة الإنتاجية
3.781	0.036	2.141	0.174	2.264	0.278	1.089	0.059	جدارة البحث والتطوير
3.332	0.020	2.383	0.169	2.454	0.002	3.151	0.142	الجدارة الشخصية
معامل التحديد (R^2) = 77.3%				المعنوية المعدلة = 66.9% (R^2)				المعنوية المعدلة = 68.1% (R^2)
قيمة F = 48.327 دلالة				قيمة F = 58.477 دلالة				قيمة F = 0.000
قيمة اختبار ديربن واتسون = 1.803				قيمة اختبار كولمجروف سيمزروف = 0.068				قيمة اختبار ديربن واتسون = 1.993
قيمة اختبار كولمجروف سيمزروف = 0.070				قيمة اختبار كولمجروف سيمزروف = 0.068				قيمة اختبار كولمجروف سيمزروف = 0.070

المصدر: من إعداد الباحثة استناداً على نتائج التحليل الإحصائي.

يتضح من البيانات الواردة بالجدول رقم (4) ما يلي:

- قيمة مستوى الدلالة لاختبار صحة النموذج الإجمالي (اختبارF) أقل من مستوى المعنوية (0.05) في القطاعين العام والخاص، وهذا يعني إمكانية الاعتماد على نموذج الانحدار المقدر، وبالتالي إمكانية تعليم نتائج العينة على مجتمع الدراسة.
- إن نموذج الانحدار المقدر خالي من مشاكل القياس التي تؤثر على إمكانية الاعتماد على نتائجه.
- بلغ معامل التحديد للنموذج المقدر (68.1%) في القطاع العام وهذا يعني أن الجدارات الوظيفية كمتغير مستقل تساهم في تفسير التغيير في المتغير التابع وهو الأداء المؤسسي بنسبة مقدارها (31.9%)، أما النسبة الباقيه ومقدارها (68.1%) فتعني أن هناك متغيرات أخرى بخلاف

الجدرات الوظيفية تؤثر إيجابياً ومحظياً على الأداء المؤسسي، كما بلغ معامل التحديد للنموذج المقدر (77.3%) في القطاع الخاص وهذا يعني أن الجدرات الوظيفية كمتغير مستقل تساهم في تفسير التغيير في المتغير التابع وهو الأداء المؤسسي بنسبة مقدارها (77.3%)، أما النسبة الباقية ومقدارها (22.7%) فتعني أن هناك متغيرات أخرى بخلاف الجدرات الوظيفية تؤثر إيجابياً ومحظياً على الأداء المؤسسي

- أن أبعاد الجدرات الوظيفية تؤثر تأثيراً إيجابياً ومحظياً على الأداء المؤسسي في القطاعين العام والخاص، حيث بلغت قيمة الدالة لاختبار (T) أقل من مستوى المعنوية (5%).
- وعليه فقد ثبت صحة الفرض الثاني والذي ينص على "تؤثر أبعاد الجدرات الوظيفية تأثيراً محظياً على الأداء المؤسسي في شركات الأدوية محل الدراسة".
- وفيما يلي أهم أبعاد الجدرات الوظيفية الأكثر تأثيراً على الأداء المؤسسي في القطاع العام كما في الجدول رقم (5):

جدول (5)
أبعاد الجدرات الوظيفية الأكثر تأثيراً على الأداء المؤسسي في القطاع العام

الترتيب حسب الأهمية النسبية	معاملات الانحدار B	المتغيرات
1	0.217	الجدارة القيادية
3	0.137	الجدارة التقنية
4	0.125	الجدارة الإنتاجية
5	0.059	جداره البحث والتطوير
2	0.142	الجدارة الشخصية

المصدر: من إعداد الباحثة استناداً على نتائج التحليل الإحصائي.

يتضح من الجدول رقم (5) أهم أبعاد الجدرات الوظيفية ذات التأثير القوي على الأداء المؤسسي والمستخرجة من نتائج تحليل الانحدار، فمن خلال معاملات الانحدار نلاحظ أن هذه الأبعاد تختلف في معنوياتها في التأثير على الأداء المؤسسي، ومن خلال النتائج التي تم التوصل إليها فقد تم ترتيب الأبعاد من حيث درجة تأثيرها على الأداء المؤسسي، إذ يتضح من الترتيب الوارد بالجدول رقم (5) أن بعد الجدارة القيادية يمثل أكثر الأبعاد تأثيراً على الأداء المؤسسي، في حين يعتبر بعد جداره البحث والتطوير أقل تأثيراً على الأداء المؤسسي بشركات القطاع العام محل الدراسة.

وكذلك أهم أبعاد الجدرات الوظيفية الأكثر تأثيراً على الأداء المؤسسي في القطاع الخاص كما في الجدول رقم (6):

جدول رقم (6)
أبعاد الجدارات الوظيفية الأكثر تأثيراً على الأداء المؤسسي في القطاع الخاص

الترتيب حسب الأهمية النسبية	معاملات الانحدار B	المتغيرات
4	0.084	الجدارة القيادية
5	0.029	الجدارة التقنية
1	0.349	الجدارة الإنتاجية
2	0.174	جدارة البحث والتطوير
3	0.169	الجدارة الشخصية

المصدر: من إعداد الباحثة استناداً على نتائج التحليل الإحصائي.

يتضح من الجدول رقم (6) أهم أبعاد الجدارات الوظيفية ذات التأثير القوي على الأداء المؤسسي والمستخرجة من نتائج تحليل الانحدار، فمن خلال معاملات الانحدار نلاحظ أن هذه الأبعاد تختلف في معنوياتها في التأثير على الأداء المؤسسي، ومن خلال النتائج التي تم التوصل إليها فقد تم ترتيب الأبعاد من حيث درجة تأثيرها على الأداء المؤسسي، إذ يتضح من الترتيب الوارد بالجدول رقم (6) أن بعد الجدارة الإنتاجية يمثل أكثر الأبعاد تأثيراً على الأداء المؤسسي، في حين يعتبر بعد الجدارة التقنية أقل تأثيراً على الأداء المؤسسي بشركات القطاع الخاص محل الدراسة.

توصيات البحث:

في ضوء ما أسفرت عنه الدراسة الميدانية من نتائج، يمكن عرض التوصيات التالية وذلك على النحو التالي:

- 1- العمل على تعديل وإعادة صياغة الفلسفات الإدارية المستخدمة في المنظمات المصرية لتحسين الأداء، والاتجاه نحو تطبيق الأساليب والمداخل التي تشجع الأفراد على المشاركة في العمل وتنمية مهاراتهم وقدراتهم مثل تطبيق منهج الجدارة في إدارة الموارد البشرية لتحقيق معدلات أداء قياسية وتعزيز المركز التنافسي.
- 2- العمل على نشر الوعي بمفهوم الجدارات الوظيفية وذلك من حيث أهميتها ومتطلبات تطبيقها، وذلك عن طريق عقد الندوات والمؤتمرات العلمية من أجل الارتقاء بمستوى أداء هذه الشركات.
- 3- تصميم نظام للتقدير الدوري للجدارات الوظيفية، والعمل على زيادة وتنوع الدورات التدريبية للعاملين لتنمية تلك الجدارات.

- 4- يجب على الشركات أن تعمل على حسن اختيار القيادات التابعة لها وذلك بناءً على أساس علمية تعتمد على التميز والكفاءة والخبرة في المجالات الإدارية والتنظيمية، وذلك من أجل النهوض بمستوى هذه الشركات للأفضل، وتحقيق النمو والرفاهية للفيادات والعاملين بهذه الشركات.
- 5- إعادة تأهيل وتدريب الكوادر البشرية الحالية وتنمية مهاراتهم وقدراتهم وتعريفهم بمعايير ومواصفات الجدارة الوظيفية.
- 6- تطوير وتفعيل نموذج بطاقة الأداء المتوازن لمواكبة التطورات في بيئة العمل وعدم الاكتفاء بالأساليب التقليدية، والعمل على ايجاد حلول للصعوبات التي تواجه الشركات عند تطبيق بطاقة الأداء المتوازن.
- 7- زيادة اهتمام إدارات الشركات محل الدراسة بأبعاد الجدارات الوظيفية بصفة خاصة التي تم تناولها في هذه الدراسة نظراً لما لها من تأثير معنوي على الأداء المؤسسي، فضلاً على ضرورة استخدام الترتيب المناسب لها كما تم عرضه في اختبارات الفروض كلاً بما يتواافق معه، بما يمكنها من استخدامها كسلاح تنافسي لمواجهة الشركات المنافسة.

المراجع

أولاً: المراجع العربية:

- أبو قاعود ، غازي رسمي . (2006). "دور الإدارة الاستراتيجية في تحسين الأداء المؤسسي في المنظمات العامة في المملكة الأردنية الهاشمية مع التطبيق على وزارة التخطيط والتعاون الدولي". رسالة دكتوراه منشورة. جامعة القاهرة . كلية الاقتصاد والعلوم السياسية .
- أبوبكر، منة الله أحمد محمد. (2020). "أثر الجدارات الوظيفية للعاملين على فاعلية تطبيق بطاقات الأداء المتوازن: دراسة تطبيقية علي بنك الشركة المصرفية العربية الدولية "SAIB".
المجلة العلمية للاقتصاد والإدارة، العدد الرابع: 89-104.
- أبوزيد، صلاح محمد. (2015). "العلاقة بين مكونات رأس المال الفكري وتحسين جدارات الموارد البشرية دراسة ميدانية علي وزارة الاسكان والمرافق بليبيا". رسالة ماجستير منشورة. كلية التجارة. جامعة عين شمس.
- أحمد، ياسمين عبدالرحيم سيد. (2018). "دور المنظمة المتعلمـة في اكتساب الجدارات الوظيفية وتحقيق الالتزام التنظيمي دراسة تطبيقية على قطاع البنوك التجارية". رسالة دكتوراه. كلية التجارة. جامعة عين شمس.
- بركات ، خالد مصطفى . (2005) . "أثر استخدام تكنولوجيا المعلومات في تحسين الأداء المؤسسي للهيئات العامة العاملة في مجال المواصلات والنقل البري دراسته تطبيق على الهيئة القومية لسكك حديد مصر". رسالة دكتوراه الفلسفة في الإدارة العامة . جامعة القاهرة . كلية الاقتصاد والعلوم السياسية . قسم الإدارة العامة .
- تبوك ، محمد بن علي . (2016) . "فاعلية الأداء المؤسسي في المنظمات الحكومية" . مجلة البحوث التجارية ، كلية التجارة ، جامعة الزقازيق ، المجلد 38 ، العدد الأول : 197 – 228 .
- حسين ، بلعجوز. (2017). "تطبيق بطاقة الأداء المتوازن بالمؤسسات الاقتصادية بالجزائر".
المجلة العربية للإدارة ، المنظمة العربية للتنمية الإدارية ، المجلد 37 ، العدد الثاني : 131 – 154 .
- الداوي ، الشيخ – (2010) . "تحليل الأسس النظرية لمفهوم الأداء" . مجلة الباحث، جامعة الجزائر ، العدد السابع: 15-2
- رياض ، طه كامل. (2009) . نموذج الجدار الوظيفية : وضع القياسات وتطبيـط السياسات واستخدام الأدوات .ورقة عمل، كلية التجارة. جامعة قناة السويس .
- زين الدرین ، فريد ، الشوادفي ، محمد عمري. (2017) . " إدارة الجودة الشاملة المفاهيم وأليات التطبيق" . كلية التجارة ، جامعة الزقازيق .

- سليم، محمد السيد. (2015). "دور التفكير الاستراتيجي في تحسين الأداء المؤسسي بالتطبيق على القطاع المصرفي". رسالة ماجستير منشورة. كلية التجارة. جامعة الزقازيق.
- السيد ، أشرف عبدالبارى. (2014). "تأثير حزم الجدارات الوظيفية في تفعيل التسويق الإبتكاري : دراسة ميدانية على البنوك المصرية" . المجلة العلمية للاقتصاد والتجارة، مصر ، المجلد الأول، العدد الأول : 601-537.
- صقر ، زكي محمود ، والزنقلي ، نعيم. (2012). الإدارة الاستراتيجية : النظرية والتطبيق. الزقازيق : مكتبة المدينة .
- الفضالة، فهد. (2018). الجدارة في العمل. مجلة جسر التنمية، العدد 140، المعهد العربي للخطيط.
- لوسيا، أنتونيت، ليبرنجر، ريتشارد. (2000). نماذج الجدارة الوظيفية: وضع القياسات وتحطيم السياسات واستخدام الأدوات. مجلة شعاع، المجلد الثالث، العدد(171): 5-1.
- المغربي ، عبد الحميد عبد الفتاح. (2013).الإدارة الاستراتيجية : الأصول العلمية والتوجهات المستقبلية والتطبيقات العملية . كلية التجارة، جامعة المنصورة .
- ملاحجي، بكري عبدالرحمن . (2014).الجدارات الوظيفية لتطبيق نظم الحكومة الإلكترونية . المجلة العلمية للاقتصاد والإدارة، كلية التجارة، جامعة عين شمس، العدد الثالث : 35-23.

ثانياً : المراجع الأجنبية :

- Blixt, C., Kirytopoulos, K. (2017). "Challenges and Competencies for Project Management in the Australian Public Service". International Journal of Public Sector Management, Vol. 30, No. 3, Pp. 286-300.
- Brown, L., George, B., and Kultgen, C. (2018). "The development of a Competency Model and its Implementation in a Power Utility Cooperative: an action research study". Industrial and Commercial training, Vol. 50, No. 3, Pp. 123-135.
- Chouhan, V., Srivastava, S. (2014). "Understanding Competencies and Competency Modeling: A literature Survey". Journal of Business and Management, Vol. 16, No. 1, Pp. 14-22.
- Delima, V. (2016). "Influence of Employees' Functional Competencies on Employees' Job Performance: A Special Reference

to Insurance companies in Batticaloa District". Journal for Studies in Management and Planning, Vol. 2, No. 6, pp. 188-195.

- Dubey, R., Singh, T., Ali, S., and Gupta, O. (2014). "Exploring dimensions of Firm Competencies and Their Impact on Performance: Some exploratory Empirical results". Benchmarking: An International Journal, Vol. 21, Issue: 6, Pp 1003-1022.
- Garrison, R., Nooren, E, and Brewer, P. (2015)." managerial accounting", (15th ed.), Mc Graw – Hill Irwin.
- Maduka, N., Edwards, H., Greenwood, D., Osborne, A., and Babatunde, S. (2018)."Analysis of competencies for effective virtual team leadership in building successful organisations". Benchmarking: An International Journal, Vol. 25, No. 2, pp. 696-712.
- Masoud, E. (2013). "The Impact of Functional Competencies on Firm Performance of Pharmaceutical Industry in Jordan". International Journal of Marketing Studies, Vol. 5, No. 3, Pp. 56-72.
- Ondrej, Z. (2014). "The Balanced score card: Innovative performance measurement and management control system", Journal of technology management & innovation, P. 213.
- Salah, A., Moutaz, A., momoun, A., and Ammar, A. (2013). " Performance evaluation of e- government services using balanced scorecard: An empirical study in Jordan". Bench marking: An International Journal, vol. 20, No .4, Pp. 512 – 536.
- Salman, M., Ganie, S., and Saleem, I. (2020). "Employee Competencies as predictors of Organizational Performance: A study of Public and Private Sector Banks". Management and Labour Studies, vol. 45, No. 4, Pp. 416-432.