

جامعة الزقازيق  
كلية التجارة

نموذج مقترن للرقابة المالية على نشاط الشركات  
متعددة الجنسية في الدول المخيفة

دكتور  
ضياء الدين عبد الحكيم عمران  
مدرس المحاسبة  
كلية التجارة - جامعة الزقازيق



## ١- مقدمة البحث :

تنقسم الرقابة على الشركات متعددة الجنسيات إلى : رقابة الدولة الأم وتهدف هذه الرقابة إلى الحد من تدفق رأس المال المحلي إلى الخارج حتى لا يترك ذلك آثار سلبية على إقتصادياتها متمثلًا في ضعف حصيله الضرائب باعتبارها ركيزه من ركائز الموارد العامة وضعف رأس المال القومي باعتباره العمود الفقري لاقتصاديات الدول. ورقابة الشركة الأم على الفروع التابعة لها والعاملة في الخارج بهدف التأكد من ممارسة تلك الفروع لنشاطها بما يحقق الأهداف العامة للشركة ككل وأهمها تعظيم أرباحها على المستوى الدولي. ورقابة الدولة المضيفة بهدف تجنب الآثار السلبية المرتبطة بأنشطه الشركات متعددة الجنسيات وبالتالي تعظيم المنافع التي تعود على الاقتصاد العالمي نتيجة استثمارات تلك الشركات وبما يتحقق مع أهدافها القومية إقتصادية وإنجذبانية. وتزداد الحاجة إلى فعالية الرقابة من جانب الدولة المضيفة نظرًا لأنها تمنع العديد من المزايا لهذه الشركات مثل الاعفاءات الجمركية والضرائب وتيسير عملية تحويل الأرباح... الخ.

وسوف يتناول هذا البحث دراسه رقابه الدولة المضيفة على أنشطه الشركات متعددة الجنسيات وذلك للأسباب الآتية :

- القصور الواضح في الفكر المحاسبي نحو صياغه نموذج عام لرقابة الدولة المضيفة على الاستثمارات الأجنبية وكل ما يبذل في هذا المجال من محاولات كان قاصرًا على الدراسات الاقتصادية والقانونية.

- إمكانية صياغه نموذج عام لرقابة المالية على أنشطه الشركات متعددة الجنسيات يمكن في ضوئه إختبار مدى كفاءة وفعالية النظم الرقابية المطبقة بواسطة الدولة المضيفة.

- حاجة لاقتصاد المصري إلى مثل هذا النموذج خاصة الأخذ بسيادة الانفتاح الاقتصادي وإزدياد دور القطاع الخاص (محلي وأجنبي) في مجريات الحياة الاقتصادية.

## ٢ - الهدف من البحث

يهدف هذا البحث إلى صياغة نموذج لرقابه المالية على أنشطه الشركات متعددة الجنسيات في الدول المضيفة عملياً وذلك لزيادة فعالية الرقابة على أنشطه تلك الشركات.

## ٣ - خطه البحث

ترتقباً على ماتقدم يمكن تحقيق الهدف من هذا البحث من خلال دراسة النقاط الآتية :

- ١- حتمية الرقابة المالية على أنشطه الشركات متعددة الجنسيات .
- ٢- النموذج العام لرقابة المالية على أنشطه الشركات متعددة الجنسيات.
- ٣- النموذج المقترن لرقابه المالية على أنشطه الشركات متعددة الجنسيات.

١ / ٣ - نموذج رقابة دخول الاستثمارات

٢ / ٣ - نموذج رقابة التشغيل

٣ / ٣ - نموذج رقابة الملكية

#### ٤ . النتائج والتوصيات

#### ٥ - مراجع البحث

وذلك على النحو التالي :

### ١ - حتمية الرقابة المالية على أنشطة الشركات متعددة الجنسية

أدى نمو تطور أنشطة الشركات متعددة الجنسية إلى إزدياد الحاجة إلى رقابه ماليه فعاله على أنشطتها نظراً لامعنة الآثار الاقتصادية والاجتماعية والسياسية التي تركها هذه الأنشطة على جريان الحياة الاقتصادية والاجتماعية في الدول المضيفة . وتعتبر الآثار الاقتصادية لأنشطة الشركات متعددة الجنسية في الدول المضيفة من الموضوعات التي يور حولها كثير من الجدل . فالمؤيد لأنشطه هذه الشركات يرى أنها تقدم رأس المال اللازم لعملية التنمية الاقتصادية . والمعارض لها يرى أن تدفق رأس المال محدود وما تقدمه هذه الشركات من تكنولوجيا غير مناسب لخطط التنمية ، بالإضافة إلى الآثار السلبية على ميزان المدفوعات في الدوله المضيفة . وسوف يركز الباحث على الآثار الاقتصادية لأنشطة الشركات متعددة الجنسية في الدول المضيفة بإعتبارها الآثار الأكثر اهميه والأكثر خطورة والتي تبرر حتمية ايجاد نوع من الرقابة الماليه الفعاله على أنشطة هذه الشركات . وسوف يتناول الباحث هذه الآثار الاقتصادية من خلال

مناقشة الآثار الآتية :

١ / ١ - الآثار التكنولوجيه.

١ / ٢ - الآثر على القوى العاملة

١ / ٣ - الآثر على تدفق رأس المال

١ / ٤ - الآثر على ميزان المدفوعات.

١ / ٥ - الآثر على اسعار التحويل.

وذلك كما يلى :

## ١ / ١ - الآثار التكنولوجية Technological Impact

أظهرت النظريات الحديثة للتنمية أن الأخذ بالטכנولوجيا المتقدمة بالإضافة إلى رأس المال - بدون إعمال عوامل الانتاج الأخرى - ينثر تأثيراً كبيراً على معدلات النمو في إقتصاد من الاقتصاديات (Hood and Young, 1979, P. 184).

وبالنظر إلى الدول النامية نجد أنها عاجزة عن انتاج هذه التكنولوجيا وما تستطيع إنتاجه يعتبر مكلفاً. وهذا يجعل تلك الدول مضططرة للحصول على احتياجاتها التكنولوجية من الخارج. وتعتبر الشركات متعددة الجنسية مصدراً هاماً لهذه التكنولوجيا اللازم لتنمية الدول النامية لأن هذه الشركات غالباً تكون فروعاً لشركة الأم تعمل في هذا المجال. ويتبين من ذلك أن نقل التكنولوجيا يعتبر أحد المنافع الهامة التي تقدمها الشركات متعددة الجنسية إلى إقتصاديات الدول المضيفة. ويرى Hood and Young أن المنافع التكنولوجية تعتمد بصفه رئيسية على مدى ملائمتها للدول النامية مع الـأخذ في الاعتبار الظروف السائدة في تلك الدول. والعارضون للشركات متعددة الجنسية لا يرون في ذلك منافع لأنـ من وجهة نظرهم - هذه التكنولوجيا تؤدي إلى إتاحة فرص محدودة للعمالة الجديدة وانتاج منتجات معقدة تقابل احتياجات طبقة معينة ( أصحاب الدخل المرتفعة ) (Frank, 1980, PP. 150 - 151) و يتميز الدول النامية بوفرة في العمالة وندرة في رأس المال ومن ثم لا تتناسبها هذه التكنولوجيا التي تنقلها الشركات متعددة الجنسية لهم . وقام Reuber et. al. بعمل دراسه على عينه مكونه من ٧٨ شركه متعددة الجنسية وجد أن ٣٠٪ من هذه الشركات تنقل تكنولوجيا تتناسب الظروف السائدة في الدول المضيفة على الشركات الأجنبية (Reuber, 1973) وفي دراسه ثانية قام بها Forsyth, et. al. على الشركات الأجنبية التي تعمل في القطاع الصناعي بفانا وجد أن تلك الشركات استخدمت وسائل انتاج تختلف عن تلك الوسائل المستخدمة في البرهه الأم (forsyth, et. al. 1981, P.100) ونتائج هذه الدراسات أظهر أن الشركات الأجنبية يمكنها تعديل وسائل الانتاج المطبقه في الدول المضيفة. وتلعب حكومات الدول المضيفة دوراً فعالاً في هذا المضمار لأنها تستطيع من خلال المفاوضات مع هذه الشركات أن تحدد التكنولوجيا المناسبة للظروف المحلية.. وفي غياب هذا الدور فإن التكنولوجيا المنقوله يمكن أن تؤدى إلى تخصيص غير كفه للموارد المحليه. ونخلص من ذلك الى أن انتكولوجيا المنقوله سلاح ذى حدين وتزداد منافعها كلما نجحت حكومات الدول المضيفة في التوصل مع الشركات الأجنبية الى اتفاقات تعدد المستوي التكنولوجي المناسب لها والتي يحقق أهدافها الاقتصادية.

## ١ / ٢ - الآثر علىقوى العامله Employment Impact

يعتبر خلق فرص عماله جديده واحدا من اهم الاهداف التي تسعى الدول النامية الى تحقيقه لحل مشكله البطاله بها. و لتحقيق هذا الهدف تسعى تلك الدول الى جذب الاستثمارات الاجنبية. وهذا يعني أن الشركات الاجنبية تساعده فى حل مشكله البطاله وايضاً رفع المهارات الفنية والادارية للعماله المحليه. وفي دراسة قامت بها U N C T C (UNC ١٩٧٠) وفى دراسة قام بها Reuber, et. al (1973, P. 53) عن مكونات العماله فى الشركات متعددة الجنسية فى الدول المضيفة أظهرت أن نسبة العماله المحليه كانت مرتفعة فى جميع أقسام التشغيل حيث بلغت نسبة العماله المحليه فى الاقسام الانتاجيه ٩٧٪ ، والشرفون ٩٠٪ ، ورجال البيع والتوزيع ٨٠٪ ، ورجال الاداره والمهندسين ٧٣٪ ، والمتوسط العام للعماله المحليه ٩٥٪ من اجمالي العماله.

وكما ذكر الباحث من قبل أن الآثر علىقوى العامله لا يقتصر على خلق فرص عمل جديده ولكن يمتد الى رفع المهاره الفنيه عن طريق البرامج التدريبيه . وهذا يتبع في المدى الطويل فرصه لتزويد المجتمع بأفراد مؤهلين في كل الوظائف بما في ذلك الوظائف الادارية والتي تعد عنصر ضروري لعملية التنمية الاقتصادية. ويوجه المعارضون نقداً يتعلق بعدد فرص العماله التي تخلفها هذه الشركات في الدول المضيفة مقارنة بحجم البطاله. ويرد على ذلك بأن فرص العماله التي تتيحها هذه الشركات يساهم في حل مشكلة البطاله مهما كان عدد الفرص التي توفرها محدوداً/

## ١ / ٣ - الآثر على تدفق رأس المال Capital Provision Impact

ينظر الى إستثمارات الشركات الاجنبية في الدول المضيفة علي أنها مصدر للأموال يقدى الى دعم المدخرات المحليه وعلاج النقص في العمالة الاجنبية . ويرى المعارضون لهذه الشركات أن استثماراتها تتم في أضيق نطاق وبأقل قدر ممكن من تدفق رأس المال الاجنبي. وأيدت الدراسات الميدانية هذا التقد. فقد أظهرت دراسة قامت بها الامم المتحده أن ١٠٪ من رأس المال المستثمر عن طريق الشركات الامريكية في الدول النامية يأتي من الولايات المتحده والباقي يأتي من مصادر أخرى مثل القروض المحليه وإعادة استثمار الارياح المحتجزه ومخصصات الاملاك .... الخ (N, 1978) ويرجع السبب الرئيسي وراء انخفاض حجم الاستثمارات لهذه الشركات المتدافعه على الدول المضيفة الى رغبتها في تخفيض درجه المخاطره في ظل الاخطر المحتله نظراً للاعتقاد السائد بأن الدول النامية تتميز بعدم الاستقرار و تعتبر أكثر مناطق العالم

إضطراباً . وأكثر الأخطار المحتملة أهمية هو انخفاض قيم العملة للدول المضيفة والاملاك المرتبطة بالتدوهر المحتمل لوازدين المدفوعات ، ومخاطر التأمين أو ما شابه ذلك .

وأيا كانت وجاهة الاسباب وراء هذه السياسة فإن نتائجها تعتبر من وجهة نظر الدول المضيفة محبطة detrimental لاهتماماتها القومية . ولا شك ان اعتماد الشركات الاجنبية على مصادر محلية للتمويل يجعلها تفقد اهم مزاياها وهو جذب الاستثمارات الاجنبية بالإضافة الى أن ذلك يحرم الشركات المحلية من مصدر التمويل الرئيسي إن لم يكن الوحيد لها .

#### ٤ / - الآثار على ميزان المدفوعات Balance of Payments Impact

تتميز الدول المضيفة وخاصة النامية منها بوجود عجز مزمن في ميزان مدفوعاتها . وتتضرر تلك الدول النامية التي استثمارات الاجنبية على أنها وسيلة لعلاج هذا العجز وحتى الان لم نجد دليلاً عملياً واحداً على أن الاستثمارات الاجنبية للشركات متعددة الجنسية قد ساهمت في علاج هذا العجز . وإنما التجربة العملية أثبتت أن هذه الشركات تأخذ أكثر مما تعطي للدول المضيفة ومن ثم فإنها تضر بميزان مدفوعاتها أكثر مما تقييد . وفي دراسة قام بها مركز الأمم المتحدة للشركات الدولية ( U N C T C , 1973 ) وجد أنه ما بين عام ١٩٦٥ وعام ١٩٧٠ كان صافي تدفق رأس المال الاجنبي إلى ٣٤ دولة نامية يمثل ٣٠ % من التدفقات الخارجية . وأظهرت دراسة أخرى قام بها كل من Lall and Streeten على عينه مكونة من ١٣٣ شركة أجنبية تعمل في ٦ دول نامية ، أن ٩١ % من هذه الشركات لها آثار سلبية على ميزان المدفوعات في هذه الدول . (Lall and Streeten , 1977 , PP. 131 - 132 )

ولعل أكبر أثر يمكن أن يساهم به هذه الشركات في علاج ميزان المدفوعات هو تقليص حجم الواردات ولكن أن يساهم به هذه الشركات في علاج ميزان المدفوعات هو تقليص حجم الواردات ولكن وطبقاً للدراسات السابقة الاشاره إليها لم يحدث ذلك . ولعل الباحث يتتساعل . ما الذي يحدث إذا لم توجد إستثمارات أجنبية ؟ إن الإجابة على هذا التساؤل تتوقف على نوعيه إنتاج هذه الشركات وهل هذا الإنتاج يعتبر إضافه إلى ما كان يجب إنتاجه ؟ أم أن الإنتاج المحلي متاح . وفي دراسة قام بها U N C T C لبيان آثر الاستثمارات الصناعية الامريكية على الدول النامية المضيفة توصل إلى أن هذه الشركات . وفي حالة وجود بديل محلي لمنتجات هذه الشركات يكون لها آثار سلبية على ميزان المدفوعات . وفي دراسة Lall and Streeten السابقة الاشاره إليها وجدوا أن ٣٠ % من شركات العينة يمكن احلالها كلياً عن طريق الشركات المحلية و ٥٠ % يمكن احلالها جزئياً وال ٢٠ % الباقي يعتبر غير قابل للحل عن طريق الشركات المحلية بسبب

القيود المفروضة على التكنولوجيا المناسبة أو تعقيدها . وهذا يعني أن الأثر الإيجابي أو السلبي على ميزان المدفوعات يتراوح بين ٨٠٪ أثر سلبي و ٢٠٪ أثر إيجابي وفي دراسة Lall and Streeten توصلوا إلى أن ٦٠٪ من الشركات المدروسة في العينة تأرجح بين الأثر الإيجابي والسلبي وأن ٢٠٪ من الشركات لها أثر إيجابي واضح و ١١٪ من الشركات لها أثر سلبي واضح . ومن هذه المناقشة يستطيع الباحث القول أن هذه الشركات لاتسهم بشكل قاطع في علاج العجز في ميزان المدفوعات في الدول النامية المضيفة . وأن الأثر السلبي على ميزان المدفوعات قائم وهذا في حد ذاته يؤدي إلى زيادة الاهتمام بالرقابة المالية على نشاط هذه الشركات . والسؤال الذي يفرض نفسه الآن . ما هي الأسباب التي تؤدي إلى ظهور أثر سلبي لنشاط الشركات متعددة الجنسية على ميزان المدفوعات في الدول المضيفة ؟

في الواقع أن هناك عدد من الأسباب يؤدي إلى إحداث هذا الأثر السلبي أهمها :

\*\* إعتماد الشركات الأجنبية على مصادر تمويل محلية أكبر من مصادر التمويل الاجنبية لتقليل ترجمة المخاطر السالفة المشار إليها .

\*\* اعتماد هذه الشركات على استيراد جزء كبير من مستلزمات الانتاج بدلاً من استغلاله المتاح منها محلياً . وفي دراسات ميدانية حول السلوك الاستيرادي لهذه الشركات مقارنة بمثيلاتها المحلية . وظهرت تلك الدراسات أن هناك اتجاه عالي لهذه الشركات الأجنبية لاستيراد مستلزمات الانتاج يفوق مثيلاتها من الشركات المحلية (اللوقوف على تفاصيل هذه الدراسات الميدانية يمكن الرجوع إلى (New Farmer , 1985 , P. 46) يضاف إلى ذلك أن نصف ما تستورده هذه الشركات على الأقل يتم الحصول عليه من الشركة الأم أو الفروع التابعة لها (Rahman , 1982 ,

(P. 77)

\*\* تجارة الشركة الأم إلى وضع قيود على مصادرات هذه الشركات التابعة له و العامله في الدول المضيفة لمنع المنافسه بين فروعها العامله في دول مختلفه . لهذا قد تمنع الشركة الأم فروعها من تصدير منتجاتها لمناطق معينة من العالم وقد تمنع التصدير تماماً . وفي دراسة قام بها U N C T أثبتت أن حوالي ٨١٪ من الشركات الأجنبية العاملة في أمريكا اللاتينية تمنع فروعها من الانتاج بغرض التصدير .

\*\* استخدام الشركات الأم لأسعار التحويل Transfer Pricing technique كوسيلة لتهريب الأموال خارج الدول المضيفة على النحو الذي سيظهره الباحث في البند التالي .

## ١ / ٥ - الاثر على اسعار التحويل Transfer pricing impact

يمكن تعريف اسعار التحويل بصفه عامه بانها اسعار ادارية تتعلق بالعمليات التي تم داخل الاقسام المختلفه لمنشأة ما . وبالنسبة للشركات متعدده الجنسيه نجد أن هناك العديد من العمليات التي تم بين فروعها المختلف مثل مبيعات البضائع والخدمات المقدمه والقروض .... الخ. وعند تحديد اسعار لتلك العمليات يكن هناك احتمال كبير أن يتم تسعيرها بأسعار تختلف عن تلك الاسعار التي تحدد في سوق مفتوح والمعروفة باسم اليد العليا Arm's Length (١) :

- تخفيض الاعباء الضريبيه على عملياتها الدوليه وذلك عن طريق تحويل الارياح ومن الدول ذات معدلات الضرائب العاليه الى الدول ذات معدلات الضرائب المنخفضه.

- تجنب القيود على تحويل الارياح . ففى الدول التي تقييد قواعد الصرف الاجنبي فيها من تحويل الارياح . فإن اسلوب اسعار التحويل يلعب دورا هاما فى تجنب مثل تلك القيود وذلك عن طريق تسعير الواردات بأسعار مرتفعه وتخفيض اسعار المصادرات من الفروع العامله فى تلك الدوله.

- تجنب الضغوط الاجتماعيه والسياسيه من جانب نقابات العمال فى الدول المضيفة لأن هذه النقابات تمارس هذه الضغوط عندما تحقق الشركات معدلات عاليه من الارياح . ولهذا فأن الشركات الاجنبيه تستخدم اسعار التحويل في تخفيض الارياح لتجنب مثل هذه الضغوط الاجتماعيه والسياسيه وخاصة المطالبه بزيادة الاجور بالإضافة الى أن هذه الارياح العاليه قد تتحذ مؤشر على استغلال الشركات الاجنبيه للموارد المحليه . وجميعها عوامل قد تدفع حكومات الدول المضيفة لتأمين هذه الشركات أو فرض قيود عليها.

- تجنب الرقابة على الاسعار . فالعديد من الدول النامييه المضيفة تفرض رقابه على الاسعار وتحدد الاسعار على اساس التكلفة + نسبة معينه من الارياح ولكن تخفض الشركات الاجنبيه من اثر هذه السياسه على ربحيتها . فإنهاتستطيع استخدام اسعار التحويل في رفع تكلفة الانتاج وبالتالي تجنب الآثار السلبيه لسياسة رقابه الاسعار في الدول المضيفة.

(١) لتفاصيل اكتر يمكن الرجوع الى

(Vaitos , 1974, ch. 6) (Plasschert, 1979, ch 5) (Lall, 1980, ch.5) (Rahman,1982, ch.7.)

- تحقيق معدلات عالية من السيولة . ففي ظل وجود تدفق دائم للصادرات والواردات تستطيع الشركات الأجنبية عن طريق التحويل تحقيق معدلات عالية من السيولة بتقدير الواردات بأسعار عالية و الصادرات بأسعار منخفضة . وهذه السياسة تكون ناجحة لأن تحويل الأرباح لا يتم إلا في نهاية السنة المالية . وما يزيد نجاحها وجود معدلات تضخم مرتفعة في الدول النامية المضيفة .

- تثبت فم المنافسين المتوقعين Potential Competitives عن طريق إظهار معدلات عالية من الأرباح و أهمية باستخدام أسعار التحويل .

وقد أكدت الدراسات الميدانية التي تمت في هذا الشأن هذه الحقيقة . فقد قام Vaitsoes بدراسة على الشركات الأجنبية العاملة في كولومبيا فوجد أن هذه الشركات تستخدم أسعار التحويل في التلاعب بتكلفة الإنتاج إذ توصل إلى أن المستلزمات الوسيطة التي باعتها الشركة الأم إلى كولومبيا رفعت أسعارها - من طريق أسعار التحويل - بنسبة ١٥ % في الصناعات الدوائية و ٤٠ % في صناعة الكاوتشوك و ٢٥ % في الصناعات الكيماوية وما بين ٦٠ - ٦٦ % في الصناعات الإلكترونية 1984 وقد برهن Vaitsoes هذا التلاعب عن طريق استخدام أسعار التحويل بالآتي :

- الزيادة الكبيرة في حجم المعاملات بين الشركة الأم والفرع التابع لها فقد وجد أن ٥٠ % على الأقل من حجم واردات الفروع يتم الحصول عليها من الشركة الأم .

- توافر العوامل المحفزة على استخدام أسعار التحويل في الدول المضيفة مثل ارتفاع معدلات الضرائب والرقابة على أسعار الصرف والتقييد المفروضة على تحويلات الأرباح وأرتفاع معدلات التضخم والرقابة على الأسعار.... الخ .

- عدم وجود نظام رقابي فعال لرقبته استخدام أسلوب أسعار التحويل الذي تتبعه الشركات الأجنبية في الدول المضيفة .

وطى ذلك يكون استخدام أسعار التحويل في الدول المضيفة له آثار سلبية على اقتصاديات يتمثل في :

\* التأثير على ميزان المدفوعات بزيادة العجز أو على الأقل عدم المساهمة في حل مشكلة عجز ميزان المدفوعات .

\* تخفيض حصيله الضرائب نتيجة استخدام أسعار التحويل في تخفيض الأرباح المحققة من جانب هذه الشركات متعددة الجنسية .

\* مع إستمرار هذه الشركات الأجنبية في سياسة واظهار الارياح باقل من حقيقها فإن المستثمرين المحليين سوف يتربون في استثمار أموالهم داخل الدولة الامر الذي يجعل الاقتصاد القومي فريسه لهذه الشركات ويرتبط بالخارج بل ويصبح تابع له

ومن المناقشات السابقة يستطيع الباحث القول بأن أنشطة الشركات متعددة الجنسية ترك أثار سلبي على اقتصاديات الدول الضيف. والاثر الايجابي الذي تركه على العمالة يعتبر الاستثناء من الآثار السلبية. وهناك أدله عملية عديدة تفيد أن هذه الشركات تنتهج سياسات تخدم مصالحها في المقام الاول وهذا بدوره يؤثر سلبا على الرفاهية الاقتصادية للدول الضيف ومن ثم لتحقق الهدف المنشود منها.

وفي مثل هذه الظروف السالف الاشاره اليها ومناقشتها تظهر حتمية وجود نظام مناسب وفعال للرقابة المالية على انشطة هذه الشركات وإستثماراتها حتى تصيب مفيده ونافعه للاقتصاد القومي . وهذا يعني أن الرقابة المالية من جانب حكومات الدول الضيف يجب أن تهدف الى تعظيم لأنشطة الشركات متعددة الجنسية العاملة لديها والتقليل من الآثار السلبية لاننى حد.

وفي النقاط التالية سيقوم الباحث بمناقشة النموذج العام للرقابة المالية لتوضيح المقصود بالرقابة المالية بصفه عامه، و عناصر نظام الرقابة المالية وبدوره الرقابة المالية أو عملية الرقابة. ثم يلى ذلك مناقشة النموذج المقترن للرقابة المالية على أنشطة الشركات متعددة الجنسية على النحو الوارد فى خطة البحث المشار اليها فى صدر هذا البحث ويلاحظ أن هذا النموذج المقترن يعتمد على قواعد الرقابة المالية المعمول بها فى الفكر الحاسبي ويستمد جذوره ورواده الاصلية من النظرية العامة للمحاسبة وهذا ما سبقناه الباحث فى الاجزاء التالية من البحث.

## ٢ - النموذج العام للرقابة المالية على أنشطة الشركات متعددة الجنسية يستطيع الباحث أن يناقش هذا النموذج العام من خلال مناقشة العناصر الآتية

٢ / ١ - تعريف نظام الرقابة المالية

٢ / ٢ - عناصر نظام الرقابة المالية

٢ / ٣ - دوره الرقابة المالية

٢ / ٤ - خصائص نظام الرقابة المالية

وفىما يلى تفصيلا لهذا الاجمال :

## ١ / ١ - تعریف نظام الرقابه الماليه

يواجه رجال الاعمال ومديري المنشآت المختلفه يوميا بضرورة قرارات متعلقة بحياة واستخدام الموارد لتحقيق هدف أو عدة أهداف محددة مسبقا. ويتفق الاكاديميين والمارسین على أهمية الرقابة في تحقيق هذه الاهداف . بمعنى أن إذا كانت هناك مجوعه من الاهداف الجيده وتنظيم قوي ، وتجيئها سليمه ونظام جيد للحافز . فأن هذه التواليه تفشل في تحقيق الاهداف الموضوعة في غيبة نظام فعال للرقابة (Strong and Smith , 1978, P. 1).

وقد ذكر Anthony and Dearden أن نظام الرقابة عباره عن نظام هدفه المحافظه على حالة أو موقف مرغوب فيه (Anthony and Dearden , 1976, PP. 3-4). وحدد كلا من Strong وظيفه الرقابة بقولهم أن الرقابة وظيفه من خلالها يستطيع المتخذين executives تحديد التغيرات التي تطرأ على النشاط، واكتشاف الاسباب التي أدت اليها ، واتخاذ القرار أو الاجراء المصحح وذلك للمحافظة على حالة من التوازن داخل النظام المسئول عنه إداريا.

وذكر Compeland and Dascher أن الرقابه هي عملية الحصول على توافق بين الاهداف والاحداث وتشمل كل الطرق وال العلاقات التنظيمية في سبيل تحقيق هذا التوافق. وعلى ذلك فإن جوهر الرقابة هو المقارنه بين الاداء الفعلي بالمخطل أو المستهدف. هذه المقارنه تظهر الانحرافات التي علي ضوئها يتم تصحيح النشاط ليقود الي الخطه لاصليه أو لتنقيح الخطة الاصلية ذاتها (Lucey, 1983, P.5).

وقد حدد Emanuel and Otley أربعة عناصر يجب توافرها حتى نستطيع القول بأن عملية ما يمكن مراقبتها هي : (Emanual and Otley, 1985, P.7).

- يجب أن تكون هناك أهداف محددة والا فقدت الرقابة معناها.
- المخرجات يجب أن تكون قابلة للقياس.
- توافر نموذج للتبيؤ يمكن عن طريقه معرفه الاسباب التي أدت الي عدم تحقيق بعض الاهداف.
- توافر القدرة لدى المنشأة علي اتخاذ القرارات المصححة وبالتالي يمكن تصحيح الانحرافات عن الاهداف الموضوعة.

## ٢ / ٢ - عناصر نظام الرقابة الماليه

يتضح من المناقشه السابقة أن نظام الرقابة الماليه يتكون من العناصر الآتية:

- مجوعة من الاهداف أو المعايير المحدده للاداء المتوقع (المخطط).

- قياس الاداء الفعلى.
- مقارنه الاداء الفعلى بالاداء المتوقع (المخطط).
- تحديد الانحرافات على ضوء المقارنة السابقة.
- التغذية المرتدة للانحرافات.
- اتخاذ القرار او الاجراء المصحح.

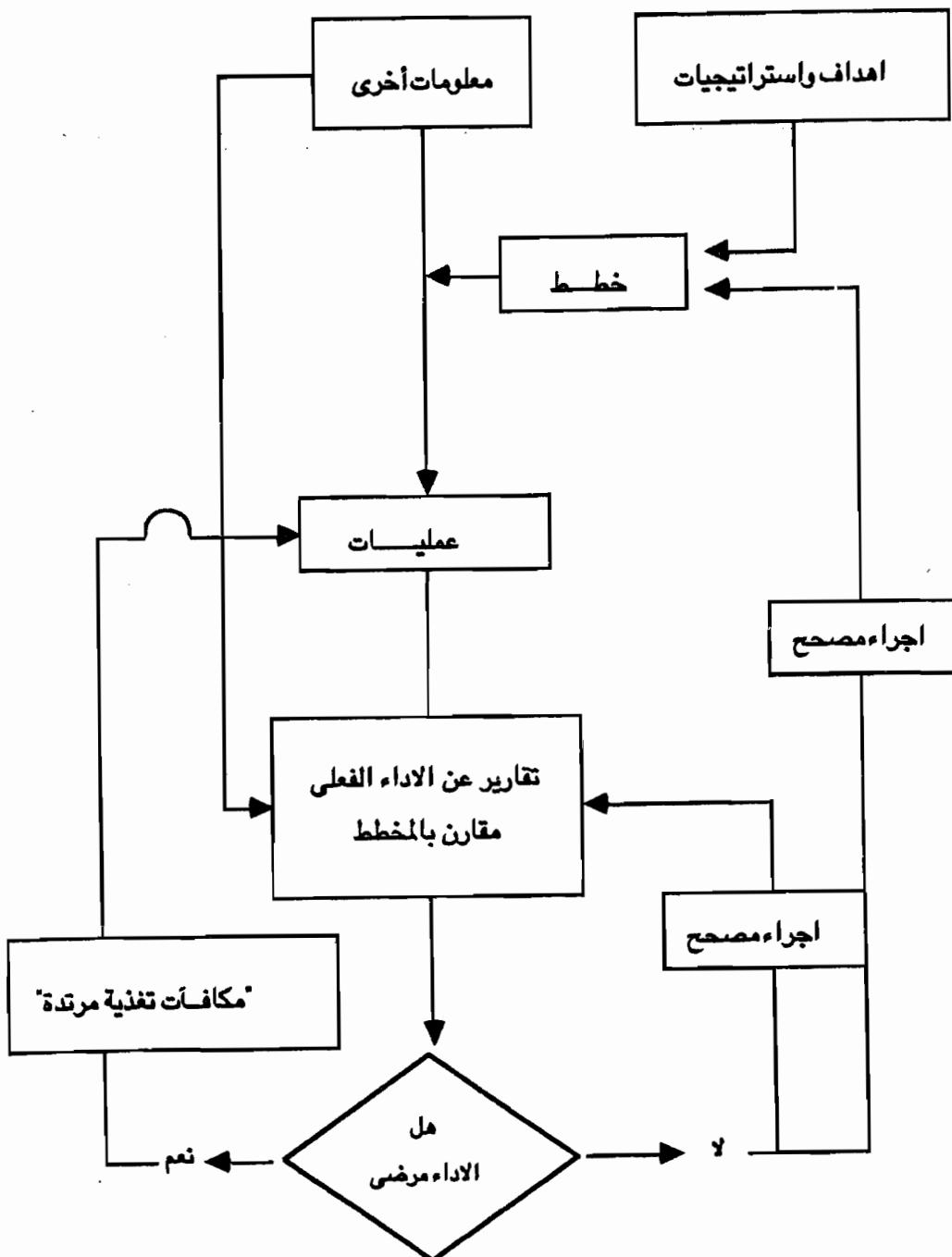
فالعنصر الأول وهو مجموعه من الاهداف والاستراتيجيات والتي في ضمنها يتم اعداد الخطط والاداء المتوقع او ما يجب أن يكون عليه الاداء في الفترة المقبلة، وخلال التنفيذ يتم مقارنه الاداء الفعلى بالاداء المتوقع بصفه دورية. وفي ضوء هذه المقارنه يستطيع المدير او القائم بالتقدير أن يحدد ما إذا كان الاداء مرضى أم لا . وهذا التقييم يعطى مؤشرا الى أنواع متعددة من التغذية المرتدة . فإذا ماتم الحكم على الاداء بأنه مرضى فإن هذا يتم رفعه الى المدير التنفيذي أو المنفذ. والاداء المرضى يقصد به أن الاداء الفعلى يتافق مع الاهداف العامة الموضوعه للمنشأة. ولذا ماتم الحكم على الاداء بأنه غير مرضى . فإننا في هذه الحاله تحتاج الى نوعين من التغذية المرتدة هما :

- تحقيق المديرين لاتخاذ الاجراءات المصححة
- أو - تتفق الخطط الاصلية

وينظره الى عناصر النموذج والطريقه التي يعمل بها يتضح أن عناصر الرقابه تدور في دائرة منتظمه ومتلقة لأن كل عنصر يقود الى العنصر الذي يليه. وهذا يمكن بيانه في دوره نظام الرقابه المالية.

## ٢ / ٢ - دوره نظام الرقابه المالية

بعد أن تناولنا بالبيان عناصر نظام الرقابة المالية نتناول فيما يلى دوره هذا النظام أى العلاقات التي تربط العناصر بعضها بالبعض الآخر وهذا يمكن توضيحه في الشكل الآتي : ويوضح من الشكل السابق الذي يوضح دوره دوره نظام الرقابة المالية حقيقه ما أشار اليه الباحث من قبل أن دوره النظام دوره مغلقة وأن كل عنصر يكمل العنصر الآخر بحيث لا تستطيع عدد التطبيق العملي لهذا النموذج العام أن نسقط عنصر أو نهمله لأن ذلك سيؤدى الى خلل فى نظام الرقابة (Anthony and Dearden, 1976, P. 102) .



#### ٤ / ٤ - خصائص النموذج العام للرقابة المالية

يتميز النموذج العام للرقابة المالية بعدد من الخصائص يمكن ذكرها على النحو

الآتي : (Strong and Smith , 1978, PP. 5-15)

١ / ٤ - المرونة Flexibility يتميز النموذج بأن تصميمه يسمح بأخذ الظروف والتغيرات

التي قد تطرأ على النشاط في المنشأة في الاعتبار.

٢ / ٤ - التوافق Consistency يتافق نظام الرقابة مع أهداف وسياسات المنشأة.

٣ / ٤ - الوضوح حيث يتميز النموذج العام بأنه مكتوب ويسهل على كل قارئ له فهمه وإدراكه ومن ثم العمل به وتنفيذها.

٤ / ٤ - التغذية المرتجدة حيث يسمح النموذج بإعداد تقارير عن الانحرافات عن المخطط ورفعها بأسرع ما يمكن إلى المستويات الإدارية المسئولة لاتخاذ الإجراءات أو القرارات الصحيحة.

٥ / ٤ - أهمية ومناسبة الإجراء المصحح . والنماذج كما سبق مناقشته يسمح بإتخاذ الإجراء المصحح وطبقا لما هو وارد بالنموذج نجد أن الإجراء المصحح ثابت ومناسب.

٦ / ٤ - الشمول Pervasiveness ويقصد بالشمول كخاصية للنموذج العام للرقابة أن جميع المستويات الإدارية والتنفيذية داخل المنشأة خاضعة للرقابة.

ويخلص الباحث مما سبق أن الرقابة تهتم بقياس انحرافات الأداء الفعلي عن الأداء المخطط ويقدم معلومات يتم على ضوئها اتخاذ الإجراءات أو القرارات المصححة وعملية الرقابة تم في صورة دائرة مغلقة ذلك أن كل عنصر من عناصر النظام الرقابي يقود إلى عنصر آخر (الذى يليه). ويجب أن يتميز النظام الرقابي المرونة والتوافق والوضوح والشمول وإمكانية ومناسبة القرار أو الإجر المصحح. وبعد ذلك ينتقل الباحث لمناقشة النموذج المقترن.

#### ٣ - النموذج المقترن للرقابة المالية على نشاط الشركات متعددة الجنسيات

ذكر الباحث من قبل أن الرقابة على الاستثمارات الأجنبية في الدول المضيفة ضروري لتعظيم فائدة هذه الاستثمارات للاقتصاد القومي.

ويرى الباحث أن الشركات الأجنبية تمر بمراحلتين : المرحلة الأولى : مرحلة دخول الاستثمارات إلى الدولة المضيفة والمرحلة الثانية : مرحلة تشغيل هذه الاستثمارات ولهذا فإن أي نظام للرقابة يجب أن يشمل هاتين المراحلتين . بمعنى أن يكون هناك :

نظام للرقابة على دخول الاستثمارات .Entry Control .  
و، نظام للرقابة على تشغيل الاستثمارات Operational Control .  
والرقابة على دخول الاستثمارات يهتم بقرار الدول المضيفة من قبل مقترن إستثمارى أجنبى من عدمه . أما الرقابه على تشغيل الاستثمارات فيهتم بتتبع وملحظة الاداء الفعلى المقترن الاستثمارى الأجنبى الذى تمت الموافقة عليه وقبوله .  
ومن بين النوعين من الرقابه يجب النظر اليهما على أنهما كيان واحد . فمثلاً المنافع التي يمكن الحصول عليها من اتفاقيه دخول استثمارات أجنبية تصبح وهيبة ما لم يتبعها متابعة فعاله للتاكيد من تحقيق هذه المنافع . ولعل العديد من الدول المضيفة لا تحصل على منافع كبيرة من الاستثمارات الأجنبية بسبب ضعف نظم الرقابة على هذه الاستثمارات .

يضاف الى ذلك أن هناك نوع ثالث من الرقابة على نشاط الشركات الأجنبية يمكن الحصول عليه عن طريق مطالبه هذه الشركات بالاستثمار فى صورة مشروعات مشتركة Joint Ownership Control مع الشركات المحلية . وهذا النظام يعرف بنظام رقابه الملكية . Venture وبارغم من أن عملية الدخول فى مشروعات مشتركة مع الشركات المحلية يمكن أن يتم أثناء مرحلة دخول الاستثمارات وبالتالي يخضع للرقابة على الدخول . إلا أنه من الأفضل أن يتم معالجة رقابة الملكية فى بند مستقل عن رقابة الدخول . وعلى ذلك فإن النموذج المقترن يشمل ثلاثة نماذج فرعية متكامله هي :

١ / ١ - نموذج الرقابة على دخول الاستثمارات

٢ / ٢ - نموذج الرقابة على التشغيل .

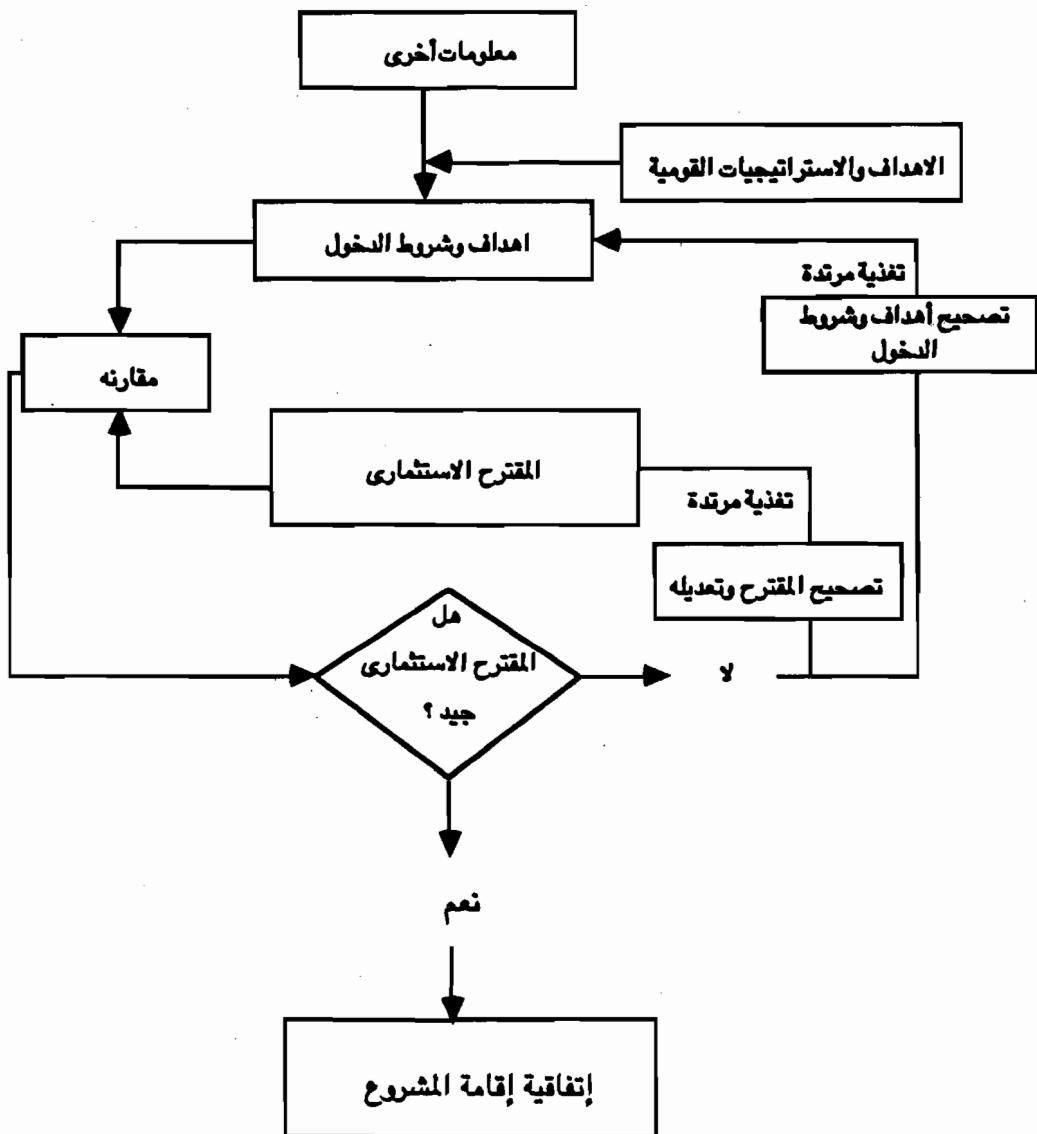
٣ / ٣ - نموذج الرقابة على الملكية المشتركة .

ويمكن تناولها بالبيان كما يلى :

### ٣ / ١ - نموذج الرقابة على دخول الاستثمارات

يستطيع الباحث أن يعرف هذا النموذج بأنه العمليه التى بمرجبها يتم فحص وتقدير مقترن استثمارى أجنبى معين فى ضوء مجموعة من الاهداف وضوابط الدخول المحددة مقدماً من جانب حكومات الدول المضيفة تمهدأ لاتخاذ القرار المناسب بقبول أو رفض هذا المقترن . والهدف الرئيس لهذا النموذج طبقاً لهذا التعريف هو التاكيد من أن مقترن الاستثمار الأجنبى فى الدوله المضيفة سوف يحقق منافع كبيرة لللاقتصاد القومى .

ويمكن بيان فكرة هذا النموذج فى الشكل الآتى :



على ضوء ذلك يمكن بيان خطوات عمل النموذج كما يلى:

- ١ - يبدأ النموذج بوضع وتحديد وصياغة مجموعه من شروط دخول الاستثمارات الاجنبية والامدادات التي ترغب الدولة في تحقيقه من وراء تلك الاستثمارات هذه الشروط يتم وضعها في ضوء مجموعه من الامدادات والاستراتيجيات العامة التي تم إقرارها والموافقة عليها في الخطة القومية للدولة.
- ٢ - يتم مقارنه كل مقترن استثمارى اجنبي بعد فحصه وتقيميه بشروط وأهداف دخول الاستثمارات الاجنبية.
- ٣ - على ضوء هذه المقارنه بالإضافة الى أي معلومات أخرى مناسبه يتم تحديد درجة انطباق المقترن الاستثمارى مع الامدادات والشروط الموضوع (الخطوة ١)
- ٤ - عملية المقارنة يمكن أن يتبع عنها :
  - قرار بالموافقة على قبول الاستثمارات الاجنبية من ثم توقيع اتفاقية الدخول
  - قرار بعدم الموافقة . وفي هذه الحاله تبدأ جولة من المفاوضات بين الدولة والمستثمر الاجنبي حتى تتطبق شروط المقترن الاستثمارى مع شروط وأهداف الدخول . فإذا ما حدث ذلك يصدر قرار بالموافقة.

من هذه الخطوات يتبيّن لنا أن العناصر الرئيسية في هذا النموذج هي :

- أهداف وشروط دخول الاستثمارات الاجنبية
- الفحص والقياس
- التقييم واتخاذ القرارات

ويمكن تناول هذه العناصر الرئيسية الثلاث للنموذج كما يلى :

## \* أهداف وشروط دخول الاستثمارات الاجنبية شروط دخول الاستثمارات

تختلف شروط دخول الاستثمارات من دولة لآخر حسب ظروفها الاقتصادية ، بل وتختلف من وقت لأخر داخل نفس الدولة حسب التغيرات الاقتصادية التي تطرأ على مجريات الحياة الاقتصادية بها، أو في ضوء القوه التفاوضيه للدولة في مواجهة المستثمرين الاجانب وفي ظل درجة التقدم الاقتصادي .....الخ ويستطيع الباحث أن يقدم بالقائمه الآتية من الشروط والتي يمكن اتخاذها كأساس للشروط التي يمكن ان تناسب الاقتصاد القومى المصرى :

- تحديد أنشطة معينة للاستثمار الاجنبي. هذه الانشطة يجب أن يكون المستثمر المحلي أو الشركات المحلية عاجزة عن تنفيذها بمفردها.
- تحديد عدد العمال الاجنبيه التي تعمل في هذه الشركات تحديد نوعيتها ومستوياتها وذلك في أضيق الحدود وفي حالة عدم وجود خبرات محلية تستطيع أداء نفس العمل الذي يقوم به العامل الاجنبي.
- الاتفاق مع الشركات الاجنبية على تنفيذ مشروعات مشتركة مع الشركات المحلية أو مع مستثمرين محليين.
- الاشتراط على الشركات الاجنبية إعداد برامج تدريبية لجميع العاملين بها وتتضمن هذه البرامج لشراف السلطات المحلية للتأكد من جدواها.
- وضع حدود للقرصون المحلية التي تمنع لهذه الشركات إلزامها على الاعتماد على اكبر قدر من رأس المال الاجنبي.
- تنظيم عملية تحويل الارباح ووضع نظام محلى لاسعار الصرف الخاصة بهذه الشركات.

### أهداف دخول الاستثمارات الاجنبية

نظراً لأهمية الهدف من دخول الاستثمارات الاجنبية والсалف الاشاره اليه فيجب على المخطط القومي وصانع السياسة الاقتصادية أن يحدد تلك الاهداف بوضوح تام ودقه تامة وإلماقان نظام الرقابة يفقد معناه، والاطار العام لهذه الاهداف التي تتطلع النول.  
المضيئ لتحقيقها يمكن ذكرها بصفة عامه كما يلى :

- خدمة أغراض النمو الاقتصادي وخطط التنمية.
- المساعدة في حل مشكلة البطالة.
- تحسين وضع ميزان المدفوعات عن طريق المساهمة في خفض العجز.
- تحسين الموارد الحكومية.
- ايجاد فرص استثماريه لرجال الاعمال المحليين.
- الحصول على اساليب انتاجيه متقدمه وتقنيولوجيا جديدة.
- تعظيم فرص المنافسه المحلية.

ويجب ملاحظة أن أي دولة مضيئه لا تستطيع أن تحصل على أو تحقق كل هذه الاهداف ولكن على الاقل تحقيق السواد الاعظم منها. فبعض هذه الاهداف قد يبيو متعارضاً مع الاهداف الأخرى . فعلى سبيل المثال الحصول على تكنولوجيا متقدمه كهدف قد يؤدي الى التأثير على

هدف حل مشكلة البطالة لأن التكنولوجيا المتقدمة في الصناعة أو الزراعة لاتتطلب أيدي عامله كثيرة . وهدف ايجاد فرص استثمارية لرجال الاعمال المحليين قد يؤثر على هدف تحسين أوضاع ميزان المدفوعات . لأن الفرص الاستثمارية تتطلب استيراد آلات ومعدات ومستلزمات انتاج من الخارج . فاذا لم يصاحبها زيادة في الصادرات فإن هذا الهدف يؤدي الى زيادة عجز ميزان المدفوعات . وعلى ذلك فأن راسmi السياسة الاقتصادية وواضعii الخطط الاقتصادية يجب عليهم تحديد أي من هذه الاهداف اكثر اهمية واكثر ضرورة لخدمة اغراض السياسة الاقتصادية وخطط التنمية في الدولة والتمسك بها وعدم النزول عنها عند اجراء مفاوضات مع ممثلي الشركات الاجنبية قبل دخول الاستثمارات الاجنبية داخل البلد . وهذا يعني أن المسؤولين عن اجراء هذه المفاوضات يجب عليهم وضع قائمة ب الأولويات الاهداف كما أشار الباحث الى ذلك . وعلى ضوء هذه القائمة من الأولويات تبدأ الدولة المضي في تشغيل نظام الرقابة المالية على انشطة الشركات الاجنبية العاملة في اراضيها وطبقا لنفس الخطوات المشار اليها من قبل .

#### \* الفحص والقياس

العنصر الثاني في نموذج الرقابة على دخول الاستثمارات هو عملية الفحص والقياس لمقترنات الاستثمارية . وتستهدف عملية الفحص الى التأكد من انطباق شروط دخول الاستثمارات على المقترن الاستثماري . وبهدف القياس الى تحديد المنافع المتوقع الحصول عليها من هذا المقترن الاستثماري لل الاقتصاد القومي . ومخرجات هذا العنصر (الفحص والقياس) تعتبر الاساس الذي ترتكز عليه الخطوة التالية .

#### \* التقييم واتخاذ القرارات

الخطوة الاخيرة في نموذج رقابة دخول الاستثمارات هي عملية التقييم واتخاذ القرارات والهدف من هذه الخطوه تقييم المقترن الاستثماري الاجنبي بمعنى قياس درجة نجاحه في مقابلة شروط واهداف بفرض ما إذا كان الاستثمار مرضى أم لا .

وتبدأ عملية التقييم بمقارنه الاهداف الموضوعه للمقترن الاستثماري بما تم تحقيقه منها . وبينما على هذه المقارنة - بالإضافة الى أي معلومات أخرى مناسبة . فإن متىخذ القرار الحكومي يستطيع الحكم على ما إذا كان المقترن الاستثماري مرضى أم لا ؟

وهناك عدة احتمالات لتتائج التقييم هي :

## الاحتمال الاول

إذا كان المقترن الاستثمارى جيد بمعنى أنه سيحقق الهدف أو الأهداف المرجوه منه يتم اتخاذ قرار بالموافقة عليه . كما يتم توقيع إتفاقية دخول الاستثمارات بين الشركه الأجنبية والدولة المضيفة . وهذه الاتفاقية يجب أن توضح المنافع التي سيحصل عليها كلاً الطرفين، وكذلك تمهيدات كل طرف تجاه الآخر والعقوبات التي تقع على كل طرف في حالة عدم وفائه بالتزاماته تجاه الآخر.

## الاحتمال الثاني

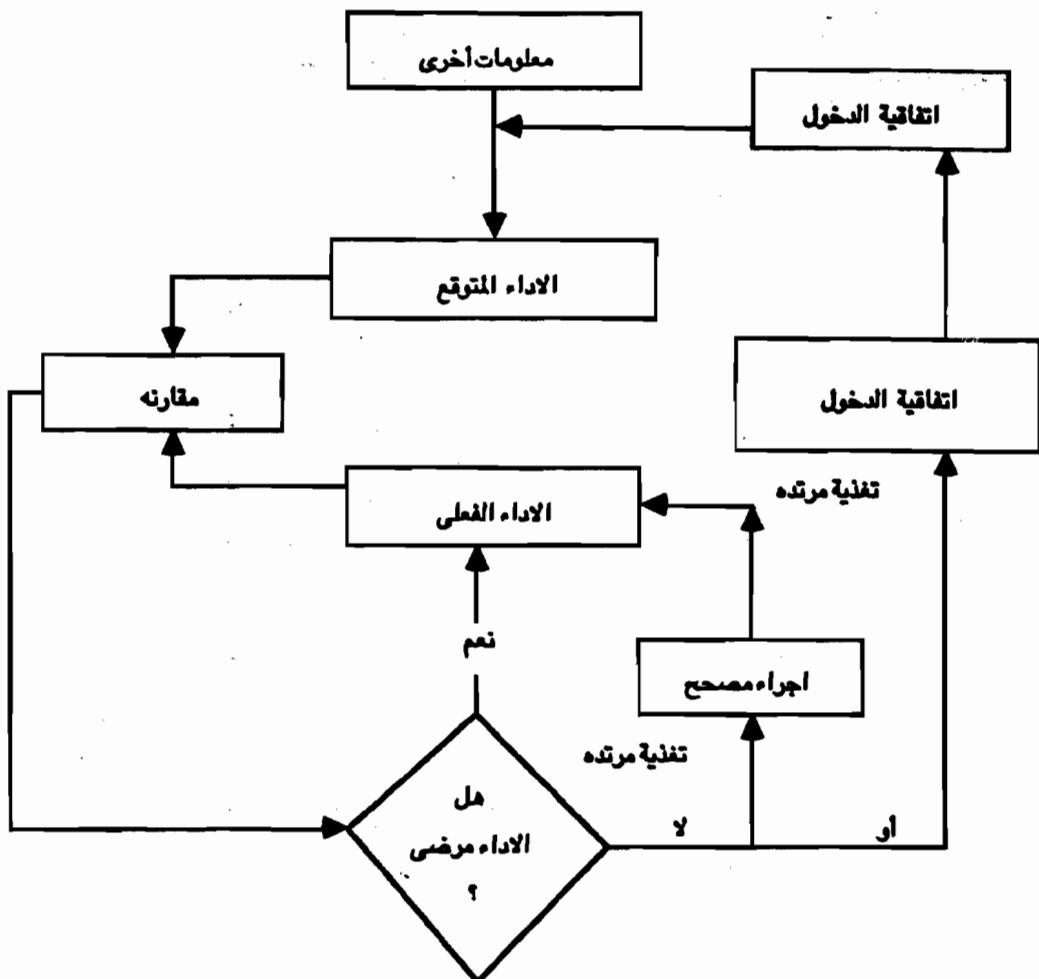
إذا كان المقترن الاستثمارى غير جيد . فإن ذلك يترتب عليه إما رفض هذا المقترن أو الدخول في مرحلة جديدة من المفاوضات بين المستثمر الاجنبي والدولة . ولا شك أن نتائج هذه المفاوضات تعتمد على القوه التفاوضيه بين الطرفين . والدولة في تفاوضها مع ممثلي الشركات الاجنبية ستحاول تعديل المقترن الاستثمارى بحيث يقابل السواد الاعظم لشروط وأهداف الدخول السابق وضعها بما يتفق مع خطط التنمية الاقتصادية والاجتماعية في الدولة . وإذا كان ممثلي الشركات الاجنبية في موقف تفاوضى أفضل ولم تتمكن الدولة من تعديل المقترن الاستثمارى بما يتفق مع شروط وأهداف دخول الاستثمارات . في هذه الحاله يكون من الأفضل رفض المقترن لأن أثاره السلبيه ستتفوق منافعه.

و بالموافقة على المقترن الاستثمارى وتوقيع إتفاقية دخول الاستثمارات بين الدولة والشركة الاجنبية . فإن ذلك يعني بداية عمل نظام آخر للرقابه أو بمعنى أدق المرحله التاليه للرقابة وهو نظام الرقابه على تشغيل الاستثمارات أو نظام رقابه التشغيل وهو موضوع المناقشه التاليه.

## ٣ / نموذج الرقابه على التشغيل

توصى الباحث من دراسه النموذج السابق (دخول الاستثمارات) الى أن مخرجاته تتتمثل في صياغه إتفاقية دخول الاستثمارات بين الدولة والشركة الاجنبية . وكما ذكر الباحث فإن هذه الاتفاقية تحدد بدقة المنافع التي سيحصل عليها كل طرف . لهذا فإن الدولة المضيفة يجب أن تتتأكد من أن نشاط الشركة الاجنبية تتم وفقاً لما تم الاتفاق عليه . وهذا في حد ذاته يمثل الهدف الرئيسي لهذا النموذج . وعلى ذلك يمكن تعريف نموذج الرقابة على التشغيل بأنه العمليه التي بموجبها يتم قياس الاداء الفعلى للمقترن الاستثمارى السابق إقراره . ومقارنه هذا الاداء الفعلى بما تم الاتفاق عليه لبيان الانحرافات واتخاذ القرارات المصححه المناسبه.

ويمكن بيان العناصر الرئيسية لهذا النموذج في الشكل الآتى



ومن الشكل السابق يمكن بيان خطوات عمل النموذج كما يلى :

### الخطوة الاولى

يبدأ النموذج مستندا الى اتفاقية دخول الاستثمارات الاجنبية الى الدولة المضيفة . وطبقاً ل هذه الاتفاقية - بالإضافة الى أي معلومات أخرى مناسبة . يتم إعادة صياغة هذه الاتفاقية في صوره موازنه أو خطة . وهذه الموازنة تحدد الاداء المتوقع والذي يتم مقارنته بالاداء الفعلى .

### الخطوة الثانية

تصميم نظام للتقارير على ضوء الخطوة الاولى بهدف تجميع المعلومات والبيانات عن الاداء الفعلى وفي ضوء هذه المعلومات يتم قياس الاداء الفعلى .

### الخطوه الثالثه

يتم مقارنه الاداء الفعلى (الخطوه الثانية) بالاداء المتوقع (الخطوه الاولى) وعلى ضوء هذه المقارنه - بالإضافة الى أي معلومات أخرى مناسبة . يتم تقييم نشاط الشركة الاجنبية والحكم على هذا النشاط ما إذا كان مرضى أم لا ؟ ويدعى أن هذه المقارنه تتم بصفه دورية.

### الخطوه الرابعة

اتخاذ الاجرامات أو القرارات المصححة المناسبه على ضوء المقارنه السابقة . فإذا ما كشفت المقارنه على أن الاداء مرضى ويسير طبقاً للشروط والاهداف الموضوعه ويتحقق المنافع المتوقعة . فلا ترجم اجرامات أو قرارات مصححة في هذه الحاله .  
أما إذا كشفت المقارنه عن أن الاداء غير مرضى فيجب في هذه الحاله :

\* اتخاذ القرارات والاجرامات المصححة المناسبه والتي تجعل الشركة الاجنبية تزاو نشاطها بصورة تتفق مع الاهداف والشروط الموضوعه لدخول الاستثمارات .

\* الدخول مع الشركة الاجنبية في مفاوضات جديدة إذا ماحدثت تطورات في البيئة المحليه لم تؤخذ في الاعتبار عند توقيع الاتفاقية ترتب عليها الانحراف عن الشروط والاهداف المتعلقة بدخول الاستثمارات . وهذا يعني التوصل الى اتفاقية جديدة في ظل الظروف الجديدة ويتطلب ذلك تعديل اهداف وشروط دخول الاستثمارات . ويجب ملاحظة ان الاهداف والشروط الجديدة يجب

أن تحقق أكبر نفع لل الاقتصاد القومي ولا تتعارض مع خطط التنمية الاقتصادية والاجتماعية القومية.

\* إذا لم تتجزأ الاجراءات أو القرارات المصححة في تعديل نشاط الشركة الأجنبية بما يحقق نفع للاقتصاد القومي فيجب الفاء الاتفاقية فورا.

### ٣ / نموذج رقابة الملكية المشتركة

تناول الباحث من قبل بالبيان نموذج رقابة لدخول الاستثمارات الأجنبية ونموذج رقابة تشغيل هذه الاستثمارات وفيما يلى ينالش الباحث نموذج رقابة الملكية وهو النموذج الفرعى الثالث من النموذج المقترن للرقابة المالية.

ويعتمد هذا النموذج على المطلب الذى أشار اليه الباحث من قبل والخاص بضروره دخول الشركات الأجنبية مع الشركات المحلية فى مشروعات مشتركة . والمتبع لسياسة الاقتصادى للدول المضيفة وخاصة النامية منها يجد أن هناك تأييد واسع لهذا المطلب من جانب حكومات هذه الدول. ومصدر هذا التأييد أن الشريك المحلي يفترض أنه سيتبين سياسات تتفق وأهداف الحكومة الوطنية . وهذا يعني أن مبدأ المشاركة مع الشركات الأجنبية سيؤدى إلى تعزيز المنافع التى تعود على الاقتصاد القومى فى هذه الدول (Stopford , P.166 , 1972) وقد أبدى Vernon وجهه نظر فى هذا الخصوص فذكر 1 نقطة الالقاء الوحيدة التى تلقي فيها إهتمامات الشريك المحلى مع الأهداف الرئيسية لل الاقتصاد القومى هى عملية تحويل جزء من أرباح الشركة الأجنبية الى الفرع المحلى (Vernon 1987, PP. 162 - 170) ومن ناحيه أخرى تستطيع الشركات الأجنبية أن تحقق منافع من هذه المشاركة عن طريق الضغوط التى يمكن أن يمارسها الشريك المحلى على حكومته لصالح الشركة وهى بلا شك أقوى من الضغوط التى يمكن أن يمارسها المستثمر الأجنبى على حكومة الدولة المضيفة.

وهناك العديد من العيوب للمشاركة بين الشركات الأجنبية والشركات المحلية أو الاستثمارات الأجنبية التى تأخذ شكل مشروعات مشتركة منها - أن الشركه الام أمام هذه الشركة قد لا تقدم لهذه الشركه المشتركه التكنولوجيا الحديثه والتى كان يمكن تزويد فروعها بها بدون مشاركه . يضاف لذلك إزدياد حجم المصاريف الإدارية سينحاول الحصول على أكبر حجم من العمالة و أعلى قدر من المرتبات. وهذا الامر سوف يؤثر سلبيا على ميزان المدفوعات فى الدولة المضيفة.

و رغم هذه الشكوك والعيوب التى تدور حول إفتراض توافق أهداف واتجاهات المستثمر المحلى مع الأهداف والاتجاهات القومية . فإن معظم الدول النامية المضيفة تصر على اتباع هذه

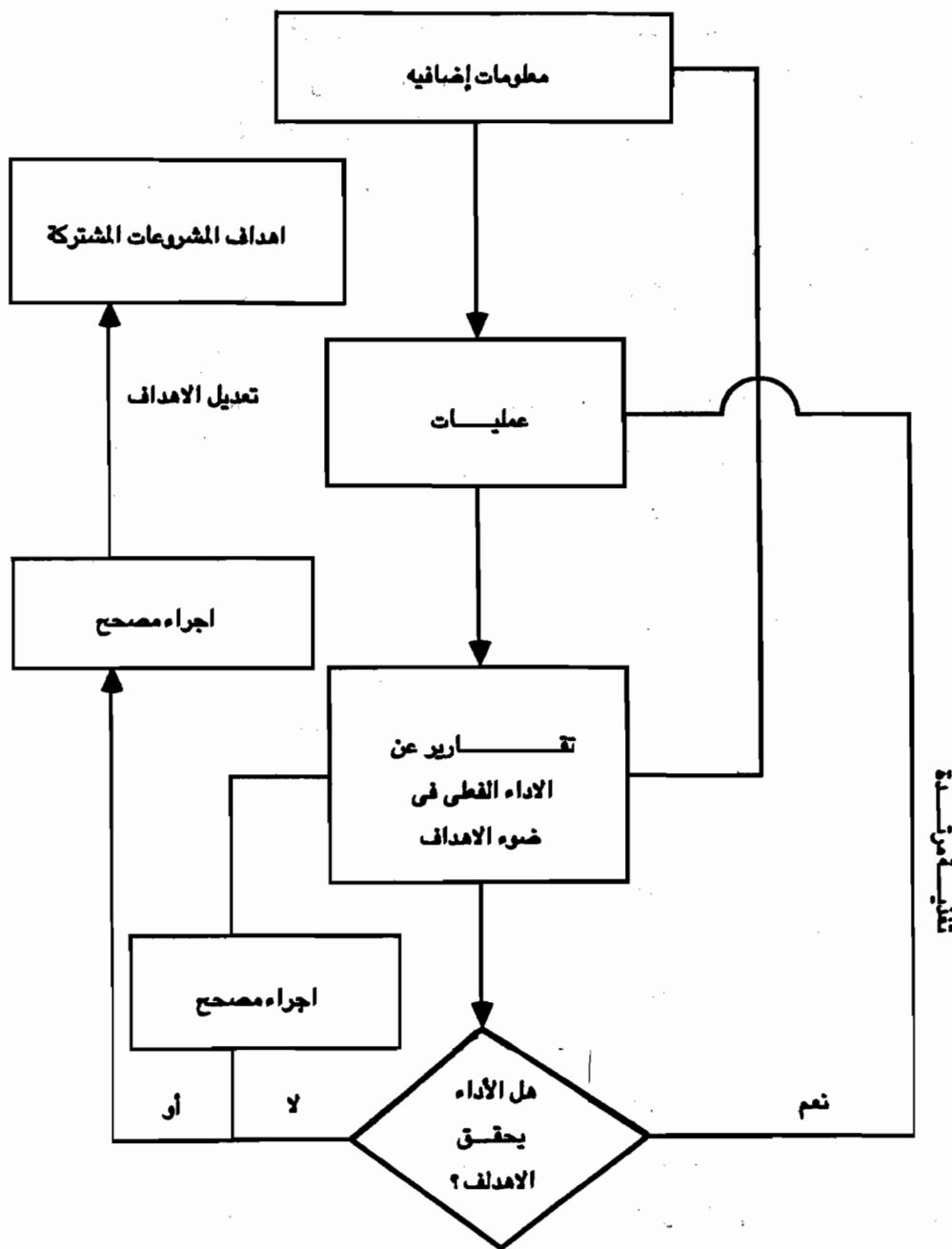
السياسة وكذلك تشرط أن نسبة المساهمه في رأس المال الشركه المشتركه عن طريق الشريك المحلي لا تقل عن ٥١٪ من رأس المال. والدول التي تطبق هذه السياسه البرازيل والهند وماليزيا والمكسيك وسيريلانكا . وفي مصر ، ورغم السماح من جانب السلطات المصرية بتكوين فروع للشركات الاجنبية بالعمل في مصر بدون مشاركة لها من جانب الشركات المحليه. إلا أن القاعدة العامة هي أن الاستثمار الاجنبي يجب أن يأخذ شكل مشروع مشترك مع رأس المال المحلي (قانون الاستثمار رقم ٤٣ لسيه ١٩٧٤ والمعدل بالقانون رقم ٣٧ لسنة ١٩٧٩).

وقد أثبتت بعض الدراسات التي تمت على الانواع المختلفه لها كل ملكيه المشروعات الاستثماريه الاجنبية ومدى تحقيقها للأهداف القوميه بأنه لا يمكن القاطع بأن هناك افضليه مطلقة لهيكل معين من الهياكل الاستثمارية.

ففي دراسة عن الاقتصاد المصري - القطاع الصناعي - أثبتت أن الشركات المملوکه ملكيه كامله للشركات الام الاجنبية تتفوق على الشركات المملوکه ملكيه مشتركة (رأسمال اجنبي + محلي) من حيث درجه التقديم التكنولوجي والمساهمه في حل مشكلة النقد الاجنبي . وفي ذات الوقت كانت تلك الشركات أقل قدره على تحقيق أهداف أخرى مثل خلق فرص جديدة للعمالة وتنمية المهارات الاداريه والفنية للعماله المصريه. وكذلك القصور في استغلال الموارد المحليه (Berry, 1980) ونظرا لأن الاموريه النسبية للأهداف القوميه تختلف من قطاع اقتصادي الى قطاع اقتصادي آخر، بل تختلف داخل القطاع الواحد من فترة زمنية لآخر . لهذا لا تستطيع تفضيل هيكل إستثماري عن هيكل استثماري آخر ، لأن الهيكل إذا تم تفضيله في قطاع معين فإن نفس الهيكل لا يكون هو الأفضل في قطاع آخر. وأيضا إذا كانت الظروف السائدة في وقت معين يجعل هيكل معين أفضل من هيكل آخر . فبتغير هذه الظروف لا يكون هذا الهيكل ذاته هو الأفضل. ولهذا فإن السياسه الحكوميه في هذا المجال يجب أن تتصرف بالمروره التي تسمح بأخذ الاموريه النسبية للأهداف القومية في الحسبان عند اختيار شكل إستثماري دون الآخر.

وهذا النموذج يعتمد على الهيكل الاستثماري المشروع أو المقترن الاستثماري الذي تمت الموافقة عليه أو يوجد قبولا للتنفيذ. بمعنى أن النموذج يعتمد على نوع الملكية.

- \* فإذا كان المقترن الاستثماري مملوك ملكيه تامه للشركة الام الاجنبية . فإن الرقابه في هذه الحاله لا تختلف عن الرقابه في النموذجين السابقين (دخول الاستثمارات والتشغيل).
- \* أما إذا كان المقترن الاستثماري مملوك ملكيه مشتركه بين الشركات المحلية والاجنبية فإن النموذج في هذه الحاله يأخذ الشكل الآتي :



ويتضمن من هذا النموذج المقترن أنه يراقب مدى نجاح المشروعات المشتركة بين الشركاء الجنبي والشركات المحلية في تحقيق الهدف الموضوعه والсалف الإشاره اليها ، وأهم الهدف هو خدمة اعراض التنمية الاقتصادية والاجتماعية على المستوى القومى فى الدولة المضيفة.

#### ٤ - النتائج والتوصيات

##### ٤ / ١ - النتائج

٤ / ١ / ١ - الشركات متعددة الجنسية حينما تزاول نشاطها في الدول المضيفة - وخاصه النامية - فإنها ترك آثارا سلبيه وأخرى ايجابية على جريانات الخبراء الاقتصادية والاجتماعية في هذه الدول تتفاوت حدتها من دولة لأخرى تبعاً لـ النشاط الذي تزاوله هذه الشركات ومرحلة النمو التي تمر بها الدولة المضيفة.

٤ / ١ / ٢ - هذه الشركات تمارس سياسات وأساليب تخدم مصالحها هي أولاً ولا يمكن أن يكون الأثر ايجابياً على الشركة على الاقتصاد الدولة المضيفة في ذات الوقت وحيث أن الآثار معظمها ايجابية على الشركات . لهذا فإن هذه الآثار تكون سلبية على الدولة المضيفة . وهذا هو السبب الرئيسي في ضرورة تبني انتظارات للرقابة المالية على أنشطة هذه الشركات.

٤ / ١ / ٣ - النظام الرقابي المالي الفعال يؤدي إلى تعظيم المنافع التي تعود على الاقتصاد القومي في الدولة المضيفة وتقليل الآثار السلبية للاستثمار الاجنبي.

٤ / ١ / ٤ - تمر عملية الاستثمار الاجنبي بمراحلتين : الاولى مرحلة دخول الاستثمار والثانية مرحلة التنفيذ أو التشغيل الفعلى لهذه الاستثمارات والنظام الرقابي المقترن يعالج هاتين المراحلتين بالإضافة إلى المرحلة الثالثة وهي مرحلة تتوقف على اتباع سياسه المشروعات المشتركة بين الشركات الأجنبية والشركات المحلية . والمرحلة الأولى تهتم بالرقابه على عملية دخول الاستثمار وتقدير قبول المقترن الاستثماري من عدمه . أما المرحلة الثانية فتهتم برقبابا

الاداء الفعلى للتاكد من تحقيق منافع هذه الشركات على الاقتصاد القومى. أما المرحلة الثالثة فتعتني برقابه سياسة بين الشركات الاجنبية والشركات المحلية.

٤ / ٥ - سياسة المشاركه بين الشركات الاجنبية والمحليه لم تحس بعده حيث توصل الباحث نفعاً أو فائدته للاقتصاد القومى في الدول المضيفة. لهذا يجب ان يكن السياسه الحكوميه في الدول المضيفة منه بحيث تسمح بالاستثمارات التي تحقق اكبر فائدة للحياة الاقتصادية . كما ذكر الباحث ان هذه السياسه تتوقف على القطاع الاقتصادي محل الدراسة ولأهمية النسبية للأهداف التي تسعى الدولة الى تحقيقها من الاستثمارات الاجنبية.

٤ / ٦ - يفتح هذا البحث المجال للدراسات المحاسبية في مجال الرقابة المالية على انشطه الشركات متعددة الجنسية في الدول المضيفة . مع ملاحظة أن مجال الرقابة كان قاصراً على الدراسات القانونية لو الاقتصادية أركلاما . كما أنه يضع الاطار النظري والذي على ضوءه يمكن اختيار النظام الذي يناسب الاقتصاد المصري.

## ٤ / ٢ - التوصيات

٤ / ١ - نظراً لأهمية الرقابه المالية على نشاط الشركات متعددة الجنسيه في الدول المضيفة . ونظراً لضروره حصول الدول المضيفة على اكبر قدر من المنافع القومية للاستثمارات الاجنبية. ونظراً للقصور الواضح في انظمه الرقابه على انشطه الشركات الاجنبية . يوصي الباحث بضرورة تبني مثل هذا النموذج لعلاج القصور في النظم الرقابية في الدول المضيفة وخاصة أنه يعمل على رقابه دخول الاستثمارات ورقابه التنفيذ ورقابه سياسه الملكية المشتركة.

٤ / ٢ - يجب دراسه نظام الرقابه الحالى في جمهوريه مصر العربيه وتطويره لعلاج نواحي القصور فيه على ضوء هذا النموذج المقترن وخواصه أنه - كما ذكر الباحث - يناسب الظروف الاقتصادية للدول النامية المضيفة .

٤ / ٢ / ٣ - تزداد أهمية هذا النموذج المقترن في الوقت الحالي في جمهورية مصر العربية  
نظراً لزيادة دور القطاع الخاص (محلى وأجنبي) منذ إتباع الدولة لسياسة  
الانفتاح الاقتصادي.

## خامساً - مراجع البحث

- (1) Anthony, R.N. and Dearden , J. (1976)  
"Management Control System : text and cases", Illinois: Richard D, Irwin , Inc.
- (2) Caves , R.E. (1982)  
"Multinational Enterprises and Economic Analysis", Cambridge : Cambridge University Press.
- (3) Copeland , R.M. and Dascher , P.E. (1978)  
"Management Accounting", Second Edition , New York:
- (4) Emmanuel , C. and Otley, D. (1985)  
"Accounting for Management Control", England : Van Nostrand Reinhold.
- (5) Frank, I. , (1980)  
"Foreign Enterprise in Developing Countries", New York : The Committee for Economic Development.
- (6) Hood, N.and Young, S . (1979)  
"The Economic of Multinational Enterprises ", London : Longman
- (7) Jenkins ,R. (1984)  
"Transnational Corporations, Capital Inflow, Accumulation and the Balance of Payments", Discussion paper No. 167, School of Development Studies , University of East Anglia.
- (8) Lall, S. (1980)  
"The Multinational Corporation : Nine Essays", London, Machmillan.
- (9) Lucy , T. (1983)  
"Management Accounting", England: DP Publications.
- (10) Muller, R. and Morgenstern , R (1974)  
"Multinational Corporations and Balance of Payments Impacts An Econometric Analysis of Export Pricing Behavior", KYKLOS, Vol. 27, PP. 304 - 321
- (11) Newfarmer , R.S.(1985)  
"International industrial Organizations and Development : a Survey", in Newfarmer, R.S. (ed.) Profits, Progress and Poverty: Cases Studies of International Industries in Latin America, Notre Dame University Press.

- (12) Rahman, M.Z., (1982)  
"An Evaluation of the Problems of Measuring Profit Performance of Multinational Enterprises in less developed countries- A Case study of Bangladesh", Unpublished Ph.D Thesis, Manchester University
- (13) Reuber, G.L. et al , (1973)  
"Private Foreign Investment in Development", Oxford : Clarendon Press.
- (14) Roumeliots, P. (1981)  
"Undervoicing Aluminum from Greece", in R. Murray (ed.),  
Multinational Beyond the Market , Brighton: Harvester.
- (15) Stoever, W.A.(1982)  
"Endowments Priorities, and Policies : An Analytical Secheme for the Formulation of Developing Country Policy Towards Foriegn Investment  
Columbia Journal of World Business.
- (16) Stopford, J.M. and Wells L.T. (1972)  
"Managing the Multinational Enterprise : Organization of the Firm and Ownership of the Subsidiaries", London : Longman.
- (17) Strong, E.P. and Smith , R.D. (1968)  
"Management Control Model", New York : Holt, Rinehart and Winston
- (18) LNCTS, (1985)  
"Measures to Strengthen the Capablities of Developing Countries in their Dealings with Transnational Corporations", New York United Nations (E/C.10/1985/15).
- (19) LNCTAD, (1980)  
"Legislation and Regulation on Technology Transfer : Empirical analysis of their effects in selected countries", New York : United Nations. (TD/B/C. 6/55)
- (20) Vaitsos, C.V.(1974)  
"Inter-country Income Distribution and Transnational Enterprises" Oxford : Clarendon Press.
- (21) Vernon, (1977)  
"Storm Over Multinationals ; The real issues",London : Macmillan
- (22) Villanueva, R.T (1973)  
The Case For and Agavist the Multinals, Conference Board Record, Vol. 10 P.11 PP(61-63)
- (23) Neyandhi, A.R.(----)  
Management Practias of MNC and HG Policies in Patuick