

أثر ممارسات ادارة الجودة الشاملة على تقويم الأداء المحاسبي

"دراسة ميدانية"

**Impact of TQM Practices on
Accounting performance Evaluation**

"A Field Study "

إعداد

دكتور/ على جابر صالح

أستاذ مساعد بقسم المحاسبة

كلية التجارة - جامعة طنطا

أثر ممارسات ادارة الجودة الشاملة على تقويم الأداء المحاسبي ”دراسة ميدانية“ Impact of TQM Practices on Accounting Performance Evaluation ”A Field Study“

ملخص الدراسة

إعداد/ دكتور علي جابر صالح

أستاذ مساعد بقسم المحاسبة

كلية التجارة - جامعة طنطا

ان تطبيق فلسفة ادارة الجودة الشاملة المعروفة باسم Total Quality Management (TQM) كاستراتيجية تنافسية يعتبر احد الاسباب الرئيسية لتفوق و تميز الشركات الصناعية الناجحة على High Performance Companies على منافسيها. وقد أدى تطبيق هذه الفلسفه الى إحداث تغييرات جذرية في مفاهيم الجودة و الرقابة بغرض تحسين الأداء التنظيمي الشامل. Sila and Ebrahimpour (2005); Rahman (2004); Coleman and Prajogo (2005); Douglas (2003); Dale (2002). وقد استحدثت فلسفة ادارة الجودة الشاملة مجموعة من المفاهيم او الممارسات مثل دور القيادة، و التعليم و التدريب المستمر، و التركيز على العميل، و تحليل معلومات الجودة، و تحديث العملية الصناعية، و مشاركة العمال Empowerment في حل مشاكل جودة الانتاج و ادي ذلك الي زيادة المرونة و منع العمال مزيد من الحرية في اتخاذ القرار، كما اثر ذلك على المفهوم التقليدي لتقويض السلطة و توزيع المسؤوليات بين المديرين و العمال، مما ادى الي ضرورة تطوير المحاسبة عن الأداء التنظيمي. و يقصد بالمحاسبة عن الأداء التنظيمي محاسبة المسئولية و تقويم الأداء. وقد ثار الجدل في الفكر المحاسبي حول مدى ملائمة المدخل المحاسبي التقليدي لتقويم الأداء في تحسين الأداء التنظيمي في بيئة ال TQM Flynn, et al (1995); Kaplan & Atkinson (1995); Hoque & James (2000) (1998). حيث اعتمد المدخل المحاسبي التقليدي لتقويم الأداء على مفهوم مراكز المسئولية و تحديد مجموعة من المقاييس المالية لتقويم أداء المديرين المسؤولين عن تلك المراكز. فمن أهم الانتقادات التي وجهت لهذا المدخل أنه يهدف الى تصحيح الأداء بعد أداء العملية الصناعية و اكتشاف عيوب الجودة. كما يعتبر هذا المدخل غير ملائم في بيئة ال TQM لأن الأخيرة تركز على تحسين الأداء- و ليس تصحيحة- من خلال مجموعة من الممارسات الوقائية. و تهدف هذه الدراسة إلى تحديد أثر ممارسات الجودة الشاملة على تقويم الأداء المحاسبي. و تكتسب هذه الدراسة أهمية خاصة نظراً للتطبيق المقارن بين شركات ال ISO و شركات ال Non-ISO حول تقويم الأداء التنظيمي. وقد استخدم الباحث استمار الاستبيان في جمع البيانات اللازمة لاختبار فروض الدراسة على عينة من الشركات الخليجية لتجميع السيارات و الصناعات المغذية لها (Joint venture)، و أوضحت نتائج الدراسة أن ممارسات ال TQM تؤثر بدرجات متفاوتة في المدخل المحاسبي لتقويم الأداء التنظيمي في تلك الشركات. كما أشارت النتائج الى أن الشركات التي لم تطبق ممارسات ال TQM لم تقوم بتطوير نظام تقويم الأداء بها و هي غير راضية عن هذا النظام و أنه يمكن زيادة فعالية الرقابة على الأداء بها عن طريق تطبيق ممارسات ال TQM.

المبحث الأول

مقدمة

أبهرت المنافسة العالمية العديد من الشركات الصناعية على إحداث تغييرات في نظمها و سياساتها و فلسفاتها الإدارية. و لمواجهة هذه المنافسة المتزايدة ، اتجهت هذه الشركات إلى تطوير منتجاتها و عملياتها الداخلية و أصبح تركيزها على محاولة إرضاء عملائها. حيث يتطلب رضا العميل الإمداد بمنتج أو خدمة ذات جودة أعلى و في الوقت المحدد و بسعر تناهسي. فالسعر وحده لم يعد هو الميزة التنافسية الوحيدة خاصة في الأسواق التنافسية و إنما هناك مزايا أخرى مثل القدرة على تنوع المنتج (أو الخدمة) ، و على تقديم بجودة أعلى، و على تسلیمه في الوقت المحدد. فلكي تكون الشركة منافس قوي من الطراز العالمي A World-Class Company فإنه يجب أن تكون أفضل من منافسيها في تحقيق هذه المزايا. و قد ساعدت الفلسفات الإدارية الحديثة مثل فلسفة إدارة الجودة الشاملة (TQM) على تحقيق هذه المزايا. و قد انعكس ذلك محاسبيا على ضرورة تطوير أساليب تقويم الأداء و محاسبة المسئولية التي يمكن أن تمد بمعلومات توضح مدى تحقيق الشركة لمزايا ال TQM. فلاشك أن الشركات، التي تقوم بتحديث نظم إنتاجها و فلسفاتها الإدارية بعرض تحسين إنتاجها و مركزها التناهسي، ترغب في معرفة انعكاسات هذه الفلسفات الحديثة على تقويم الأداء و محاسبة المسئولية. إن دراسة أثر ممارسات ال TQM على تقويم الأداء يعتبر هاماً خاصة في الشركات الناجحة التي تطبق فلسفة ال TQM التي ترغب في معرفة مدى ملائمة المدخل المحاسبي التقليدي لتقويم الأداء و محاسبة المسئولية في بيئه ال TQM. وقد يكون ذلك مفيداً لتشجيع الشركات الأخرى على تطبيق تلك الفلسفات الحديثة.

الدراسات السابقة

أصبحت الجودة أحد الأولويات الإدارية للشركات الناجحة لمواجهة المنافسة القوية و لتلبية طلبات العملاء و المتمثلة في الحصول على منتجات و خدمات أفضل (Thiagaragan et al., 2001). و

قد اوضح (1999) Feigenbaum أن اهم ما يميز ال TQM هو تحول التركيز في مفهوم الجودة من التركيز في الماضي على خفض الوحدات المعيبة او تقليل الخطأ الى التركيز على زيادة الوحدة السليمة او الصحيحة التي تباع للعميل مما يؤدي الى تحسين ايراد المبيعات. ان فلسفة ال TQM تؤدي الى تحسين في عوامل مثل التخطيط، و التركيز الداخلي و الخارجي، والتصميم، و تقوية العمليات الضعيفة و حماية المناطق القوية التي تعطي الشركة ميزة تنافسية على منافسيها. كما أوضح (1994) Spencer أن ال TQM هي طريقة جديدة للفكر الاداري عن التنظيمات بهدف تحسين الأداء التنظيمي الشامل، فهذه الفلسفة عبارة عن تحول جذري عن الفكر الاداري التقليدي لرقابة الجودة المعروفة ب Management by control. وقد تناولت العديد من الدراسات Sila and Ebrahimpour (2005); Yang (2006)، العلاقة بين ممارسات ال TQM و الأداء التنظيمي الشامل. من تلك الممارسات: القيادة، التخطيط الاستراتيجي للجودة، مشاركة العمال، العلاقات مع الموردين، التركيز على العميل، ادارة العملية الصناعية، التحسين المستمر، تحليل المعلومات عن الجودة، و المعرفة و التعلم. وقد توصل (2002) Dale and Wan، الى أن تحسين الجودة يؤدي الى خفض التكلفة و زيادة الانتاجية و رضا العميل. وقد توصل (1994) Zairi et al. الى أن هناك علاقة طردية بين تطبيق ممارسات ال TQM و المزايا الملموسة لتلك الفلسفة، على سبيل المثال يعتبر الالتزام بالتحسين المستمر تجاه العملاء أحد مزايا ال TQM التي لها أثر مباشر على النتائج المالية. كما توصل (2001) Van der Wiele et al. الى أن هناك أربعة ممارسات أو عوامل لنجاح ال TQM و التي يمكن أن تؤثر في الأداء التنظيمي الشامل و هي: التزام الادارة العليا بتطبيق تلك الفلسفة، وفهم و معرفة و ادراك الادارة العليا لتلك الفلسفة، و وجود نظم ملائمة لحث و ارشاد و توجيه انشطة ال TQM، و مشاركة العمال في اتخاذ القرار لحل المشكلة. و أشار (2007) Jitpaiboon and Rao الى أنه ليس هناك اتفاق حول العلاقة بين ممارسات ال TQM و الأداء التنظيمي و قد توصلوا الى أن هناك ارتباط ايجابي بين ممارسات ال TQM و الأداء الداخلي

الخارجي للشركة. و يعتبر دعم الادارة العليا هو أحد عوامل أو ممارسات الـ TQM التي لها تأثير كبير على كلا النوعين من الأداء. كما أن التخطيط الاستراتيجي للجودة و تحديد رؤية Vision ينبع من الأداء المورد، و جودة العمال، و تدريب العمال، و أفضل أداء بين الشركات Benchmarking ، التركيز على العميل كانت الممارسات التي لها تأثير متوسط على الأداء الداخلي بينما مشاركة العمال كلها تأثير كبير على الأداء الداخلي. و يعتبر كلا من أفضل أداء و التركيز على العميل من الممارسات التي لها تأثير متوسط على الأداء الخارجي، بينما وجد أن التخطيط الاستراتيجي للجودة، و جودة المورد، و تدريب و مشاركة العمال لها تأثير كبير على الأداء الخارجي. هذه النتائج توضح أن ممارسات الـ TQM تساعد الشركات ليس فقط على تحسين البيئة الداخلية لكن أيضا على تحسين البيئة الخارجية للشركة. و توصل كلا من (Siddiqui and Rahman 2007) إلى أن التركيز على العميل و دعم الادارة العليا من العوامل الأساسية التي تؤثر في تحسين الأداء عن طريق تحقيق عدد من المزايا مثل خفض التكلفة، و زيادة الرقابة الادارية، و تحسين جودة المنتجات والخدمات، و تحقيق رضا اكبر للعملاء، و زيادة الانتاجية، و خفض وقت الانتاج، و تعظيم استخدام مرونة العنصر البشري. و أشار (Yang 2006) إلى أن تطبيق ممارسات الـ TQM يمكن أن لها تأثير إيجابي على تحسين الأداء خاصة رضا العميل و رضا المستخدمين و زيادة الوعي بأهمية الجودة ما يؤدي في النهاية إلى تحقيق ميزة تنافسية. تلك الممارسات تشتمل على ادارة الجودة، و ادارة عملية الصناعية، و عمل الفريق و مشاركة العمال في اتخاذ القرار، رضا العميل، و وضع اهداف و ياس الجودة، وتعاون الموردين، و تدريب الأفراد على الجودة. و قام كلا من (Sila and Ebrahimpour 2005) بدراسة العلاقة بين تحسين الأداء متمثلًا في رضا العميل، و رضا المستخدمين، الفعالية التنظيمية، و الأداء المالي و أداء السوق و بين ممارسات الـ TQM ممثلًا في القيادة، و التخطيط الاستراتيجي، و التركيز على العميل، و تحليل المعلومات، و ادارة الموارد البشرية، و ادارة العملية الصناعية، ادارة المورد، و قد وجدت الدراسة أن كلا من القيادة و تحليل

المعلومات عن الجودة من العوامل الأساسية التي تؤثر على أداء الشركة. حيث ان القيادة لها اثر مباشر و غير مباشر على اداء الشركة، بينما تحليل المعلومات عن الجودة لها اثر غير مباشر فقط على الأداء، في حين أن كلا من ادارة الموارد البشرية و ادارة العملية الصناعية لها تأثير متوسط على الأداء، أما العوامل الأخرى فان لها اثر مباشر على الأداء. و اختبر (Prajogo 2005) ما اذا كان هناك اختلاف بين الشركات الصناعية و الخدمية فيما يتعلق بالعلاقة بين ممارسات الـ TQM و أداء الجودة ووجد أنه لا يوجد اختلافات كبيرة بين النوعين من الشركات، كما وجد أن هناك علاقة قوية بين مستوى تطبيق ممارسات TQM و أداء الجودة.

الخلاصة أن الدراسات السابقة تناولت دراسة العلاقة بين ممارسات الـ TQM و الأداء التنظيمي وقد وجد أن هناك أوجه شبه و أو أوجه اختلاف بين هذه الدراسات حول طبيعة و درجة تأثير تلك الممارسات على الأداء. الا أن تلك الدراسات لم تختر ما اذا كان هناك اختلافات في ممارسات الـ TQM بين الشركات التي حصلت على شهادة ال ISO و الشركات التي لم تحصل عليها، و من ناحية أخرى لم توضح تلك الدراسات أثر التحسين المستمر باستخدام ممارسات الـ TQM على تقويم الأداء المحاسبي بين كلا النوعين من الشركات الصناعية.

أهداف البحث

يتمثل الهدف الأساسي لهذا البحث في تحديد أثر التحسين المستمر من خلال ممارسات الجودة الشاملة على تقويم الأداء المحاسبي في الشركات الصناعية و لتحقيق هذا الهدف فان ذلك يتطلب تحقيق عدة أهداف فرعية أخرى تتمثل فيما يلي:

- دراسة المدخل المحاسبي التقليدي لتقويم الأداء التنظيمي المطبق حاليا
- دراسة فلسفة ادارة الجودة الشاملة و التغيرات التي حدثت
- دراسة مدى ملائمة المدخل المحاسبي التقليدي لتقويم الأداء التنظيمي في بيئة الـ TQM
- دراسة اثر فلسفة ادارة الجودة الشاملة على المدخل المحاسبي لتقويم الأداء التنظيمي

فروض الدراسة
الفرض الأول:

لا توجد اختلافات ذات دلالة إحصائية بين شركات ال ISO وشركات ال Non-ISO في تنفيذ ممارسات ال TQM.

الفرض الثاني:

لا توجد اختلافات ذات دلالة إحصائية بين شركات ال ISO وشركات ال Non-ISO عند تطبيق ممارسات ال TQM.

الفرض الثالث:

لا توجد اختلافات ذات دلالة إحصائية بين شركات ال ISO وشركات ال Non-ISO عن اثر ممارسات ال TQM على تحسين المدخل المحاسبي لتقدير الأداء التنظيمي

خطة الدراسة

هذا البحث تم إعداده في خمسة مباحث رئيسية ، المبحث الأول عباره عن مقدمة توضح الدراسات السابقة و أهدف و فروض و خطة البحث، و المبحث الثاني يتعلق بالمدخل المحاسبي التقليدي لتقدير الأداء التنظيمي، و المبحث الثالث يتناول فلسفة ادارة الجودة الشاملة TQM، أما المبحث الرابع فيوضح مدى ملائمة المدخل المحاسبي التقليدي لتقدير الأداء التنظيمي في بيئة ال TQM، و يختص المبحث الخامس بعرض نتائج الدراسة الميدانية.

المبحث الثاني

المدخل المحاسبي التقليدي لتقدير الأداء التنظيمي

تمر عملية تقييم الأداء التنظيمي في دورة الرقابة المحاسبية على الأداء بثلاث مراحل أساسية؛ أولاً تقسيم الشركة إلى مراكز مسؤولية، ثانياً - قياس الأداء في تلك المراكز، ثالثاً - تقييم أداء العدرين في تلك المراكز. و يتناول هذا المبحث كل مرحلة على حدة.

١/٢ تقسيم الشركة إلى مراكز المسؤولية

تطلب محاسبة المسئولية Responsibility Accounting تقسيم الشركة إلى مراكز مسؤولية طبقاً للمستويات الإدارية المختلفة و مراكز اتخاذ القرار في الشركة، وقد عرف Drury (1994) مركز المسؤولية على أنه:

“Responsibility accounting is based on the recognition of **individual** areas of responsibility as a specified in a firm’s organization structure. These areas of responsibility are known as responsibility centers. A responsibility center is a segment of an organization where an individual manager is held responsible for the segment’s performance..... performance evaluation process should be based on controllable and non-controllable factors by the manager of the responsibility center.”

يتضح من التعريف السابق أن محاسبة المسئولية تقوم على أساس التعرف على مناطق المسؤولية الفردية على المستويات الإدارية المختلفة داخل الشركة، كما أن عملية تقييم الأداء يجب أن تقوم على أساس العوامل التي يمكن أن يتحكم فيها المدير المسئول عن المركز. وقد استقر الفكر المحاسبي على تقسيم مراكز المسؤولية إلى ثلاثة أنواع رئيسية: مراكز إنفاق Expenditure Centers، و مراكز ربحية Profit Centers، و مراكز استثمار Investment Centers. في مركز الإنفاق يكون المدير مسؤولاً فقط عن الإنفاق الذي تم في وحدته و الذي يكون تحت رقابته، بينما في مركز الربحية يكون المدير مسؤولاً عن الإيرادات و المصروفات في وحدته التي تكون تحت رقابته، أما في مركز الاستثمار فيكون المدير مسؤولاً أيضاً عن الاستثمار في وحدته. مع الأخذ في الاعتبار أنه ما لا يمكن التحكم فيه بواسطة مستوى إداري معين، يمكن التحكم فيه بواسطة

مستوي اداري أعلى. على سبيل المثال فان الادارة العليا لديها السلطة للتخلص من أحد خطوط الانتاج، كما أن لديها السلطة لزيادة أو تخفيض عدد العمال في قسم ما داخل الشركة. و بالتالي يمكن القول بأن كل العوامل يمكن التحكم فيها بواسطه الادارة العليا، كما أنه ليس كل العوامل يمكن التحكم فيها بواسطه المستويات الادارية الأقل، و هذا يتطلب تبويث العوامل التي يمكن التحكم فيها و لا يمكن التحكم فيها في تقارير الأداء التي تعد على أساس مراكز المسؤولية، فإذا لم يتم اعداد التقارير طبقاً لهذه العوامل فإنه من الصعب تقويم أداء المديرين داخل الشركة، بالإضافة الى انه قد لا يكون لدى هؤلاء المديرين الحافز لرقابة و تحسين الاداء اذا تم تقويمهم على أساس عوامل تقع خارج نطاق رقابتهم. Opt.cit. وقد حدّدت الجمعية الأمريكية للمحاسبة AAA (1956) بعض الارشادات لما يمكن أن يقع في نطاق رقابة المدير المسئول عن المركز:

- اذا كان المدير لديه السلطة على كل من الحصول على و استخدام الخدمة.
- اذا كان المدير يستطيع التأثير بشكل جوهري من خلال قراراته في قيمة الخدمة.
- حتى اذا كان المدير لا يستطيع التأثير بشكل جوهري و مباشر في قيمة الخدمة، و لكنه يستطيع التأثير بشكل غير مباشر من خلال قراراته، في الشخص المسئول عنها. حيث أن الاداره ترغب في أن يولي هذا الفرد المؤثر اهتمامه للخدمة فيتحمل بقيمتها في تقارير الأداء.

و قد أوضح كلا من Antony and Dearden (1976) أنه كلما كان هناك درجة أكبر من الرقابة لمدير القسم على متغيرات الأداء الأساسية، كلما كان من السهل تطوير نظام رقابة فعال. فالصعوبة في قياس أداء مدير القسم ترتبط مباشرةً بعدد و نوع متغيرات الأداء التي لا يمكن التحكم فيها كلياً أو جزئياً، فمن الانتقادات التي وجهت لتقارير الأداء أنها تعتمد فقط على العوامل التي يمكن التحكم فيها، على سبيل المثال انتقد كلا من Jeffrey and Joshua (1989) محاسبة المسؤولية كما يلي:

“Responsibility accounting is criticized because, frequently, decisions are made by a group of managers rather than an individual manager. Also, data collection and

measurement problems make the application of accurate responsibility accounting impractical."

وقد أكمل كل من Baiman and Demski (1980b) مخالفة المسؤولية في أن مستوى مجهود المدير قد لا يمكن ملاحظته، بينما أن المخرجات الناتجة قد تكون بسبب قرارات اتخذت بواسطه اثنين من المديرين معاً، و يمكن القول أن المدخل التقليدي لتفوييم الأداء و مخالفة المسؤولية يقوم على أساس تحديد المسؤولية الفردية و تبادل المسؤولية الجماعية أو المشتركة، فأخيراً قد يكون من الصعب تحديد مسؤولية مدير مركز معين لأن المسؤولية تكون مشتركة بين اثنين من المديرين أو أكثر عن يد معين. على سبيل المثال، مدير الانتاج يكون مسؤولاً عن استخدام كمية المواد الخام، لكن حدوث خلاف قد يكون بسبب خطأ عمال مناولة المواد أو بسبب الجودة الرديئة للمواد التي تكون مسؤولة مدير المشتريات.

2/قياس الأداء في مراكز المسؤولية

أوضح Kaplan and Atkinson (1998) أن رقابة الأداء في مراكز المسؤولية باستخدام مقاييس

أداء على مستوى تلك المراكز ينطوي على مشاكل عديدة:

أولاً- أن مقاييس الأداء القسمى Local performance measures قد لا يتوافق مع الأهداف العامة للشركة ككل. عند استخدام مقاييس أداء واحد لمركز المسؤولية، فإن مقاييس الأداء يصبح نهاية في حد ذاته و يكون أكثر أهمية من الأداء الاقتصادي الذي يحاول أن يمثله. على سبيل المثال، في مركز الإبراد فإن رجال البيع قد يكونوا محفزين فقط لبيع المنتجات بأعلى الأسعار في محاولة لتعظيم الإيرادات بدلاً من تعظيم فائض المساهمة. مدير مركز المسؤولية يغير سلوكه تبعاً لمقاييس الأداء المستخدم للتعبير عن الأداء الاقتصادي للمركز.

ثانياً- أن أغلب مقاييس الأداء تكون مبنية على الانجاز الداخلي بدلاً من الفرص الخارجية. فقد يرى مدير المركز أن أدائه جيد لأنه حقق أكثر من ما حققه السنة الماضية أو أكثر من ما هو مقدر في الموازنة. ولكن بفحص الأسباب الحقيقة لأدائه الجيد قد يتبيّن أن السبب هو زيادة غير متوقعة في الطلب على المنتج، ولكن عند مقارنة أدائه مع أداء المنافسين قد يتبيّن عدم استطاعة مدير المركز

الاحتفاظ ببنصبيه من السوق أو الربح. و في هذه الحاله فان أدائه يعبر غير ملائم. و لكن من الصعب على الادارة العليا أن تحصل على معلومات عن ظروف السوق لكل قسم على حده بينما مديراً القسم يتوافر لديه هذه المعلومات.

ثالثاً- عند استخدام مقاييس واحد لقياس أداء القسم، فإنه قد لا يؤخذ في الاعتبار الآثار الاقتصادية المستقبلة للأنشطة الحالية. بمعنى أن مقاييس الأداء تركز على نتائج التشغيل في الأجل القصير و تهمل الآثار المتوقعة في الأجل الطويل لصعوبة قياسها. على سبيل المثال، قد يهمل المزايا غير الملحوظة المتوقعة في الأجل الطويل من الاتفاق على البحث و التطوير ، الاعلان و الترويج، تنمية الموارد البشرية، و رقابة الجودة، لذلك فان دافعية المديرين للإنفاق على هذه البنود تكون أقل مما يؤثر على قدرة الشركة على المنافسه في الأجل الطويل.

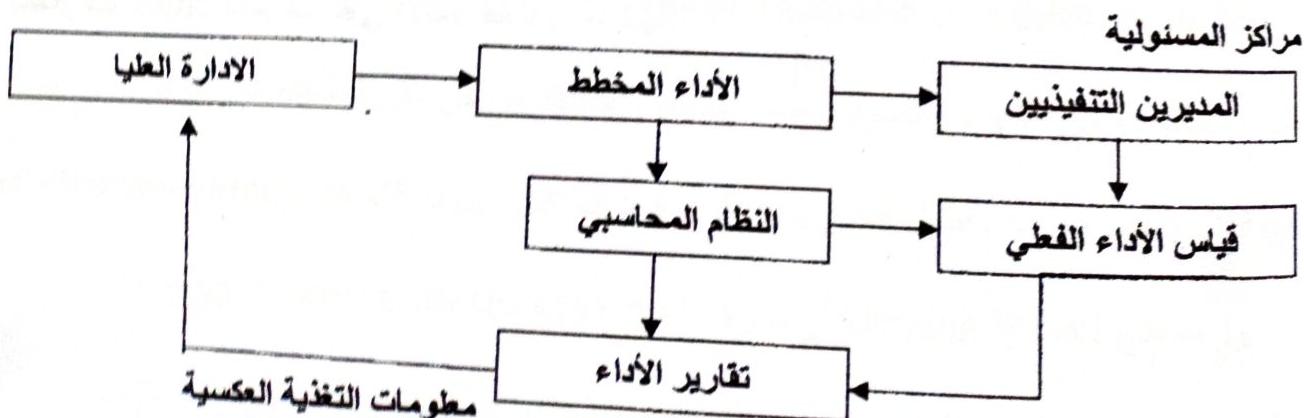
٣/٢ قنوات الاتصال من خلال تقارير الأداء في دورة الرقابة المحاسبية

أشار Drury (1994) إلى أن:

"The objective of responsibility accounting is to accumulate costs and revenue for each individual responsibility center so that deviations from budgets can be attributed to the person in charge. Responsibility accounting is implemented by issuing performance reports at frequent intervals that inform responsibility center managers of the deviations from the budget for various items of expense."

يتضح من الفقرة السابقة أن تنفيذ محاسبة المسئولية يكون من خلال اعداد تقارير الأداء على فترات دورية لابلاغ مدير مركز المسئولية عن آية انحرافات عن الأداء المخطط. و يمثل ذلك نوع من

التغذية العكسية للمعلومات Feedback control لتحقيق الرقابة على الأداء الفعلي (شكل رقم ١)



شكل رقم (١) قنوات الاتصال في دورة الرقابة المحاسبية

يتضح مما سبق أن الادارة العليا تهتم بالتصحيح - و ليس بالتحسين - الأداء من خلال اتخاذ الاجراءات التصحيحية بعد اكتمال دورة رقابية كاملة خلال فترات زمنية مطولة تبدأ بتحديد معايير الأداء المخطط مروراً بالتنفيذ و ابلاغ الادارة العليا بمعلومات التجذبة العكسية من خلال اعداد تقارير أداء دورية على فترات زمنية معينة و تنتهي هذه الدورة بالتصحيح الأداء طبقاً للمسار المخطط له لو بتعديل معايير الأداء للفترة المقبلة. حيث أن طول الفترة الزمنية و عدد و نوع تقارير الأداء من حيث التفصيل أو الاجمال في المعلومات تختلف طبقاً للمستوى الاداري الذي ترفع له هذه التقارير. على سبيل المثال، يتم اعداد تقارير أداء تفصيلية دورية متكررة للمديرين في المستوى الاداري الاعلى الذين يقومون برقابة العمليات يوم بيوم.

و قد أوضح (Drury 1994) أن تقارير الأداء يجب أن لا تستخدم لالقاء اللوم the pinpoint the blame على المديرين. فإذا استخدمت تقارير الأداء كاداء تأديب للمديرين mortem over-generous budgets فضفاضه في مرحلة التخطيط بقصد تحقيق أداء أقل للتأكد من أنه يمكن تحقيق الموازنات بسهولة في المستقبل و اظهار أداء أفضل على غير الحقيقة. و يجب أن تساعد تقارير الأداء في رقابة الأنشطة و التعرف على تلك البنود التي لا تنفق مع الخطة. و تقارير الأداء لا تعتبر غاية في حد ذاتها و إنما تعتبر وسيلة يجب أن يستخدمها المدير المسؤول في توضيح أسباب انحراف الأداء الفعلي عن الخطة و اتخاذ الاجراء التصحيحي اللازم. أي أن تقارير الأداء تعد باشارات clues للتعرف على الانحرافات و أسبابها.

المبحث الثالث

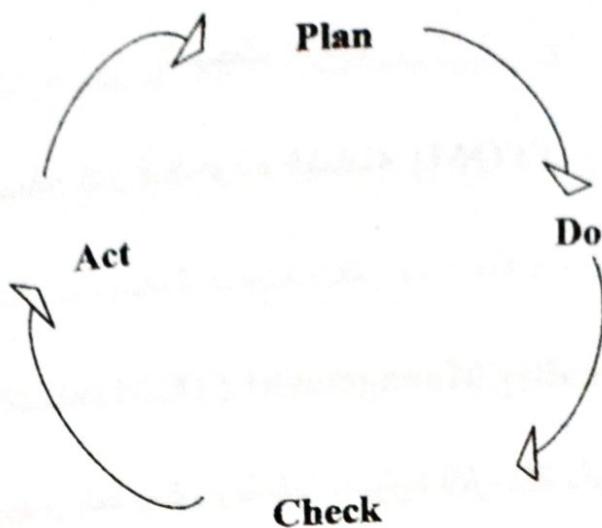
فلسفة ادارة الجوده الشامله (TQM)

I/3 مفهوم ادارة الجودة الشاملة

يمكن القول أن ادارة الجوده الشامله Total Quality Management (TQM) لا تكون مجرد طريقة أو أسلوب A technique وإنما يمكن وصفها بصورة أكثر دقة بأنها فلسفة إدارية A management philosophy حيث تستلزم تغيير في الفكر الاداري الحالي و القيم السائدة. وقد نشأت تلك الفلسفة منذ الخمسينات و انتشرت و أصبحت معروفة في الثمانينات من القرن التاسع عشر. ويمكن وصفها بأنها ثقافة و توجهات التنظيم لامداد عملاته بالمنتجات و الخدمات بالشكل الذي يحقق رضائهم. هذه الثقافة تتطلب تغلغل الجودة في كل أنشطة و عمليات الشركة بحيث تستبعد العيوب و التالف منها و أدائها بشكل صحيح من البداية. وقد انتشر تطبيق ال TQM ليشمل الشركات الصناعية و غير الصناعية.

"The TQM requires quality in all aspects of the company's operations, with processes being done right the first time every time and defects and waste eradicated from operations. Some of the companies who have implemented TQM include Ford Motor Company, Phillips Semiconductor, SGL Carbon, Motorola and Toyota Motor Company." Gilbert (1992)

و قد أشار كلا من Garrison and Noreen (2003) إلى أن فلسفة ادارة الجوده الشامله تعني أيضا التحسين المستمر Continuous Improvement حيث أن حل أي مشكلة تحدث خلال الانتاج يتم عن طريق تشكيل فريق عمل Improvement Team يتكون من عمال الخطوط الأمامية، و أن هناك مجموعة من الأدوات المحددة مقدما لمساعدة هذا الفريق في حل المشكلة التي تواجهه. و من هذه الأدوات ما يعرف بأفضل الممارسات لحل المشكلة التي تتبعها الشركات Benchmarking، كما أن دورة دمنج Deming Wheel أو دورة PDCA cycle من The plan-do-check-act من الأدوات الأخرى الهامة لحل المشكلة و تتكون هذه الدورة من أربع مراحل هي:



شكل رقم (2) دورة دمنج للتحسين المستمر (PDCA)

مرحلة الخطة تعني أن فريق العمل يقوم بدراسة الموقف الحالي وجمع البيانات وتحليلها لمعرفة أسباب المشكلة واقتراح الحل

مرحلة التجربة يعني أن يتم تنفيذ الخطة على عينة صغيرة إن امكن

مرحلة التقييم يعني تقييم النتائج التي تم تجميعها خلال مرحلة التجربة و معرفة هل حدث التحسين المتوقع؟ أو هل نتائج التجربة ملائمة

مرحلة القرار يعني اذا كانت نتائج التجربة ملائمة أي اذا حدث التحسين المتوقع اجعل هذا التحسين دائم أي تنفيذ الخطة و اذا لم تكن النتائج ملائمة فان الفريق يحاول مرة أخرى بالرجوع للمرحلة الأولى

و يعتبر نموذج دورة دمنج (PDCA) لحل المشكلة و التحسين المستمر أحد الحلول الجيدة للتغلب

على أوجه القصور في المدخل التقليدي لنورة الرقابة التي استعرضناها في المبحث الثاني. حيث

تعتمد تلك الدورة على ما يعرف بمعلومات التغذية الأمامية Feed-forward control و هو مفهوم مختلف عن مفهوم الرقابة التقليدية التي تعتمد على معلومات التغذية العكسية Feedback control.

ففي ظل مفهوم الرقابة باستخدام معلومات التغذية الأمامية فإنه يجب توقع ما ستكون عليه المخرجات المرغوبة في المستقبل، فإذا كانت تلك التوقعات تختلف عن المخرجات المرغوبة يجب اتخاذ

القرارات التي تقلص الفجوة بين ما هو متوقع و ما هو مرغوب. و أهم ما يميز هذا المفهوم في

الرقابة هو عدم الانتظار فترة طويلة حتى يتم اكتشاف الأخطاء و تصحيحتها كما هو الحال في المفهوم التقليدي لرقابة الأداء بالتجزئة العكسية feedback الذي يتطلب مقارنة المخرجات المرغوبة بالمخرجات الفعلية، حيث تتحقق الرقابة بعد حدوث مشاكل أو أخطاء أو انحرافات عن المخرجات المرغوبة أي أن الرقابة في ظل المدخل التقليدي تكون بعده . بينما نجد أنه في ظل مفهوم الرقابة من خلال التجزئة الأمامية تتحقق الرقابة قبل أن تحدث أي انحرافات عن المخرجات المرغوبة أي أن الرقابة على الأداء تكون قبليه حيث أن الأخطاء يمكن توقعها و اتخاذ الخطوات الازمة لتجنبها من البداية. Drury (1994)

ان الخاصية الأكثر أهمية لل TQM هي تحسين الانتاجية عن طريق تشجيع استخدام الطريقة العلمية في اتخاذ القرار و عدم تشجيع السلوك الداعي للمضاد للانتاجية Counter-productive Karen and Michael, (1994) defensive behavior .

ان ادارة الجودة الشاملة تهتم بالتحسين المستمر في كل أشكال العمل على كل المستويات التنظيمية بداية من التخطيط الاستراتيجي و اتخاذ القرارات ثم تنفيذ الخطة على أرضية المصنع. و هذا يتطلب الاعتقاد بضرورة تجنب الأخطاء و أن العيوب يمكن تجنبها مما يؤدي الى التحسين المستمر في النتائج في كل أشكال العمل بسبب التحسين المستمر في القدرات و الأفراد و الأنشطة و التكنولوجيا. فالتحسين المستمر يتطلب ليس فقط تحسين النتائج و لكن أيضا تحسين القدرات للحصول على نتائج أفضل في المستقبل. Gilbert (1992)

اما الفرق بين ال TQM و نظم معايير الجودة الدولية المعروفة باسم ايزو 9000 فيتمثل في أن الأخيرة (International Organization for Standardization) تم تقديمها عام 1987 بهدف معايير نظم ادارة الجودة. و قد أوضحت بعض الدراسات العلاقة بين تنفيذ ال TQM ونظم ادارة الجودة و توصلت تلك الدراسات الى أن الأيزو 9001 تعتبر الخطوة الأولى لتطبيق ال TQM، و بالتالي فان الشركة تعتبر علي طريق تنفيذ ال TQM اذا حصلت علي شهادة الأيزو 9001 و

العوامل المشتركة بينهما تتمثل في إدارة العملية الصناعية، وتحليل المعلومات، واستخدام الأدوات الإحصائية. هذه الممارسات اعتبرت أن الحصول على الأيزو 9001 هو شرط ضروري لتحقيق الاتساق والاستقرار في عمل الشركة و هو الخطوة الأولى لتطبيق الـ TQM التي تحسن الأداء .Magd and Curry (2003)

٢/٣ ممارسات إدارة الجودة الشاملة

إن التطبيق الناجح لفلسفة إدارة الجودة الشاملة يؤدي إلى عدد من المزايا: منها مزايا مالية مباشرة مثل خفض الاستثمار في المخزون، ومزايا مالية غير مباشرة مثل وفورات التكلفة الناتجة من تحسين جودة المنتج و تقليل الضياع و تحسين المرؤنة و الأناتجية و وقت دورة التصنيع Cycle Time و تدنية المخزون و العلاقة وثيقة الصلة بالموردين و العملاء Cobb (1993). و لتحقيق هذه المزايا و حتى نضمن نجاح فلسفة إدارة الجودة الشاملة فإنه يجب أن تطبق الشركة مجموعة من الممارسات. هذه الممارسات تتطلب تغيير شكل العلاقات سواء داخل الشركة أو خارجها، و من أهم هذه التغييرات ما يلي:

Worker empowerment

يعني مبدأ المشاركة أو تقويض السلطة منح مزيد من الحريات و الصلاحيات للأفراد و العمال في الخطوط الأمامية للإنتاج وتستخدم مصطلحات أخرى تشير إلى نفس المفهوم مثل:

"Other terms to describe this empowered approach include 'participation', 'autonomy', 'involvement' and 'entrepreneurship',.....empowerment is primarily intended to make the organization more responsive to changing consumer needs and/or foster employee-driven innovation" Herbert (1998).

ويهدف هذا المبدأ إلى جعل الشركة أكثر استجابة للتغير في طلبات العملاء و تشجيع العمال على الابتكار. فهذا المبدأ يعمل على تمكين العمال من اتخاذ القرارات بسرعة لحل مشاكل الجودة بسرعة في نفس المرحلة التي يكتشف فيها عيوب الانتاج بدلاً من انتقال الوحدات المعيبة إلى المراحل التالية على خط الانتاج مما يؤدي إلى زيادة تكلفة الانتاج و زيادة المخزون و /أو عدم الاستجابة بسرعة لطلبات العملاء.

"If you do not know where your people are today, that is probably a good sign. It means that they are working beyond functional walls..... TQM encourages participation amongst shop floor workers and managers. (Opt.cit)

و بالتالي فان هذا المبدأ يعمل على زيادة مرونة التفكير و رد الفعل لدى العمال في العمل الذي يقومون به و كيف يقومون به، فهو لا يقوم فقط على اعطاء العمال دورا مؤثرا في اتخاذ القرار لكنه

بالأحرى ي العمل على زيادة مشاركة الأفراد في الشركة. فالتحسين المستمر في أنشطة و عمليات الشركة يتم عن طريق الاستعانة بخبرة و معرفة العمال.

جدية و التزام الادارة العليا Commitment by senior management

من الخطوات الأساسية في ادارة التغيير الى فلسفة ادارة الجودة الشاملة هو افتتاح الادارة العليا بأن ال TQM تكون استراتيجية مناسبة للشركة، و أيضا مسؤولية الادارة العليا عن الحاجة الى التغيير و عن الالتزام بالتغيير. فالادارة العليا مسؤولة عن تحديد المهام و تصميم الهياكل الادارية الضرورية ووضع الاستراتيجيات للالتزام بتلك الفلسفه و تحديد الاليات لتوصيل هذا التغيير و توزيع المسؤوليات والموارد. فالادارة يجب أن تتحمل مسؤوليتها كقادة بدلا من النظر اليها على أنها مجرد وظيفة مستقلة داخل الشركة. ان تنفيذ ادارة الجودة الشاملة يتطلب تهيئة البيئة التنظيمية الملائمة و توافق أساليب القيادة و ثقافة التنظيم مع ال TQM (Hill 1991). ان الاندماج الى التطبيق الكامل لل TQM هي استراتيجية طويلة الأجل و تتطلب دعم الادارة العليا و محاسبة الأفراد عن النتائج.

Ishikawa (1985)

The aim of leadership should be to improve the performance of people and machines, to improve quality, to increase output, and simultaneously to bring pride of workmanship to employees. Top management also has a responsibility to improve the system, i.e., to make it possible, on a continuous basis, for everyone to do a better job with greater satisfaction. Management must declare a policy for the future, to stay in business and provide jobs for their employees. Deming (1986).

التعليم و التدريب المستمر

أحد المتطلبات الأساسية لنجاح ال TQM هو التعليم و التدريب المستمر للأفراد بهدف زيادة المعرفة و المهارات لديهم وتحسين أدائهم مما ينعكس ايجابيا على الجودة و الكفاءة و الانتاجية. فالتعليم و التدريب المستمر يؤدي الى ابتكار الأفكار لدى هؤلاء الأفراد لحل مشاكل العمل. و يعتبر

للتقويم والتوجيه والاتصال الذي يوصل للأفراد الاستراتيجية الجديدة للشركة وقيمها وطرق اداء العمل الجديدة مما يؤدي إلى زيادة التزام ورضاء الأفراد.

"Education and training for continual updating and improvement, identifying one source of human motivation at work as intrinsic motivation; more generally, growing, learning, and developing one's self. Employees inherently want to learn and develop." (Opt. cit)

وأوضح Cherrington (1995) أن البرنامج الناجح للتدريب والتعليم المستمر سوف يحقق المزيد من التأثير: خلق توجهات أكثر ملائمة للتنظيم، والولاء للتنظيم، والتعاون، ومساعدة الأفراد على تنمية مهاراتهم الشخصية.

"Most learning situations are intrinsically reinforcing because of the satisfaction associated with acquiring new knowledge or skills." Cherrington (1995)
 التركيز على العميل

تغيرت النظرة التقليدية للتعامل مع العميل في ظل فلسفة الـ TQM فأصبح رضا العميل Customer satisfaction و صوت العميل Customer voice هدف أساسى تسعى الشركات إلى تحقيقه حتى لا تفقد عملائها. فشعر المنتج أو الخدمة لم يعد عامل الجذب الوحيد للعملاء الحاليين و المرتقبين ، وإنما أصبحت هناك عوامل أخرى لها أولوية مثل تقديم منتج أو خدمة متميزة و بجودة أعلى ، و أيضا سرعة الاستجابة لتبذيل احتياجات العملاء و المرونة في تلبية رغبات العملاء من توسيع المنتجات و تطبيقها بصورة مستمرة. إن إدارة الجودة الشاملة تتطلب تعاون و تكامل الأنشطة المختلفة في الشركة للتركيز على مقابلة احتياجات و توقعات العميل.

إقامة علاقات إستراتيجية مع الموردين

تتطلب فلسفة الـ TQM أن يتم إنتاج الوحدات المطلوبة بالكمية المطلوبة بالجودة المطلوبة و في الوقت المحدد. و هذا يتطلب التأكد من مصادر توريد المواد والأجزاء للشركة بالجودة و في الوقت المحدد. و بالتالي فإن نجاح الـ TQM يتطلب درجة عالية من الدقة و التنسيق مع الموردين مع بناء علاقات إستراتيجية معهم ، و هذا يعني أن تتعامل الشركة مع عدد قليل من الموردين المؤتمن بهم بحيث لا يكون اختيار الموردين على أساس السعر وحده إنما يكون على أساس عوامل أخرى أكثر

أهمية مثل الجودة و المصداقية و التسلیم في الوقت المحدد. و بالتالي يصبح المورد مسؤولاً عن فحص المواد و الأجزاء بدقة قبل انتقالها لمصانع الشركة. على سبيل المثال:

"Materials and purchased parts are often a major source of quality problems. a firm pursuing long-term relationships with suppliers can benefit from improved quality and process performance and continuous cost reductions... Suppliers can contribute to quality performance in a number of ways. For example, selection of suppliers should be based on product quality rather than price, and suppliers can contribute to the product design process through inclusion in the firm's product design teams, where the suppliers provide input about the capabilities of prospective materials and parts... Purchased materials and parts are a dominant source of process variability. Therefore, improving supplier quality management will contribute to the improvement of the firm's product quality." Flynn et al. (1995).

تحليل و تقييم المعلومات المتاحة عن الجودة

يعتبر تحليل و تقييم المعلومات المتاحة عن الجودة أحد الممارسات الأساسية في إدارة الجودة الشاملة التي تؤدي إلى تحسين الجودة. وقد أشار Motwani et al., 1994 إلى أن وجود معلومات عن الجودة يمكن أن له آثار إيجابية على جودة المنتج. كما أشار (Ishikawa 1985) إلى أن تحليل تكاليف الجودة يمكن أن يستخدم في القاء الضوء على مناهي وفورات التكلفة المتربطة على العمل بشكل صحيح منذ الوقت الأول. فاستخدام طرق حديثة في جمع و تخزين و تشغيل و تقييم المعلومات يمكن أن يكون له أثر كبير على جودة المنتج و ذلك من خلال تحسين عملية اتخاذ القرار.

رقابة و تحسين العملية الصناعية

أشار Flynn et al., 1995 إلى أن رقابة و تحسين العملية الصناعية تعني التأكد من أن يكون أداء العملية صحيح كما هو متوقع بدون أعطال الآلات، أو ضياع المواد، و الأدوات أو عدم الاستقرار variability. فرقابة العملية الصناعية يمكن أن يجعل العملية الصناعية مستقرة. و تحسين العملية الصناعية تهدف إلى الخفض المستمر للعشوائية و عدم الاستقرار في العملية الصناعية و التالف و الأخطاء، و الأمر الذي يؤدي في النهاية إلى زيادة جودة المنتج.

ان التطبيق الكامل لممارسات ادارة الجودة الشاملة مرأة واحدة في أي شركة يعتبر غير ممكن، وبالتالي فإن فلسفة ادارة الجودة الشامله تعتبر استراتيجية و الوصول إلى التطبيق الكامل لها يعتبر هدف استراتيجي تسعى الشركات الى تحقيقه في الأجل الطويل. لذلك تلجأ الشركات الى التطبيق المرحلي لها ، على سبيل المثال أوضح Clode (1993) أن سبب عدم التطبيق الكامل لفلسفة ادارة الجودة الشاملة في بعض الشركات الأمريكية هو الاكتفاء بتطبيق بعض الممارسات مثل ممارسة وجود علاقات استراتيجية مع الموردين و ممارسة التركيز على العميل، كما أشار الى أنه لكي تستفيد تلك الشركات من مزايا ال TQM فانه يجب أن تلتزم بتنفيذ كل الممارسات وصولا الى التطبيق الكامل لتلك الفلسفة (Wafa and Yasin, 1998). إن درجة تطبيق فلسفة ادارة الجودة الشامله يتوقف على الممارسات التي تتبعها الشركة أي أنها تتراوح في أبسط الحالات من مجرد تطبيق نوع واحد من تلك الممارسات مثل تغيير العلاقة مع الموردين - الى الحالة المثالية و هي التطبيق الكامل لتلك الممارسات. و بناء عليه فانه يمكن تصنيف الشركات على أنها شركات TQM حتى لو طبقت نوع واحد من تلك الممارسات.

المبحث الرابع

ملائمة المدخل المحاسبي التقليدي لتقدير الأداء التنظيمي

فلسفة إدارة الجودة الشاملة

١/٤ عدم ملائمة مراكز المسؤولية التقليدية لبيئة الـ TQM

أوضح كلا من McNair and Carr أن المدخل التقليدي لمحاسبة المسؤولية يشير إلى أن المسؤولية تقع في المقام الأول على المديرين وأن عليهم رقابة عمال الخطوط الأمامية. أما في ظل المداخل الحديثة مثل TQM فان التركيز يكون على عمل الفريق، حيث أن الرقابة التقليدية لا يمكن تطبيقها لأن التوجيه في محاسبة المسؤولية يجب أن يتحول من مستوى الفرد إلى مستوى الفريق. كما أن معيار امكانية الرقابة والتحكم سوف يستخدم عند المستويات الدنيا من التنظيم من خلال مشاركة العمال Empowerment. و هناك وجه آخر لاختلاف محاسبة المسؤولية التقليدية التي تركز على الرقابة بحسب النتائج عن المداخل الحديثة مثل TQM الذي يركز على الرقابة بحسب التصرفات أو القرارات على مستوى العملية الصناعية.

"In companies that are implementing a primary emergent technique (JIT or TQM), accountability will be redefined from the **individual** to the **team level**. In addition, the controllability criterion will be employed lower in the organization through empowerment. Another area where traditional responsibility accounting is different from the emerging techniques is in the area of results-based controls. It seems the control system is shifting from **results** oriented to **action (process)** oriented control at the point of action, decreasing the emphasis on the financially based control measures. Furthermore, **action (process) controls** emerged in response to the empowerment phenomenon. The traditional view believes in "**meeting current standards of performance**" versus the emerging view of **integrated improvement** features that are ongoing and involve all employees. Hence, the final revision of the question: In organizations implementing one or more of the emergent techniques, the control process will focus on supporting learning, or continuous improvement, rather than enforcing the status quo. McNair and Carr (1991)

ان المفهوم التقليدي لمراكز المسؤولية لا يتفق مع مبادئ ال TQM ففي الوقت الذي تذكر فيه الأخيرة على التعاون على مستوى التنظيم ككل، نجد ان محاسبة المسؤولية من خلال مراكز المسؤولية مثل مركز الربحية- يركز على التنافس ان لم يكن التضارب مما يضر بمصلحة الشركة ككل.

"Responsibility centers may not meet TQM principles adopted by their organization. For example, while TQM principles often require co-operation across an organization, which in accounting terms translate into cross-subsidization, responsibility centers, such as profit centers create competition. Profit centers may be created to motivate the managers, and to give them autonomy and responsibility for increasing the resources available to the organization by achieving a profit..... Thus, the behavioral effects of the accounting system can negate any co-operation, team building, and matrix management being built at a corporate level." Patricia and Sheila (1995)

ان تقسيم الشركة الى مراكز مسئولية مثل مراكز الربحية قد يحفز المديرين من خلال اعطائهم

الاستقلالية و المسئولية- على زيادة ربحية مركز معين، أي تعظيم الأمثلية الجزئية. الا أن ذلك قد

يؤدي الى التناقض- بل وفي بعض الأحيان الى التناحر - بين مديرى المراكز ، الأمر الذى قد يؤدي في

النهاية الى تدني ربحية و موارد الشركة ككل. وبالتالي يمكن القول أن تقسيم الشركة الى مراكز

مسئوليية قد لا يتفق مع مبادئ ادارة الجودة الشاملة التي تشجع المديرين على التعاون فيما بينهم،

فالآثار السلوكية لنظام محاسبة المسئولية التقليدي يمكن أن تقضي على أي تعاون بين تلك المراكز. و

لقد انعكس ما استحدث من مفاهيم ادارة الجودة الشاملة مثل empowerment على مراكز المسؤولية

حيث لم تعد المسئولية مقتصرة على المديرين فقط بل امتدت لتشمل السماح أو اعطاء السلطة للعمال

لاتخاذ القرارات التشغيلية لمواجهة المشاكل و من بينها مشاكل الجودة، و وبالتالي فإن هؤلاء العمال

يكونوا مسئولين عن تلك القرارت. كما أدى هذا المفهوم الى تقصير وقت الاتصال بين الادارة العليا

و المستويات الادارية الدنيا عن طريق تبسيط الهيكل الاداري للتنظيم. كما يمكن للادارة العليا تحويل

المسئولية دون أن يقابلها زيادة في التكلفة.

"Empowerment is usually accompanied by a flattening of the managerial hierarchy so that the scalar chain, and hence the communication time between the bottom and the top of the organization, is shortened,..... senior managers can use empowerment as a convenient way of shifting responsibility without a commensurate increase in discretion over resources" Adrian (1998).

نجز وفت الاتصال بين الادارة العليا و المسوبيات الادارية الدنيا ادي تقليل الرقابة الادارية
كانت مطلوبة في ظل المنخل التقليدي لمراكيز المسؤولية و هذا انعكس بالضرورة على تقليل
التقارير الرقابية و مستوى المعلومات المطلوبة من حيث التفصيل او الاجمال، ويرجع ذلك الى
أن هذه التقارير الرقابية ترفع upward الى عدد قليل من مديري الادارة العليا Senior managers
بدلا من أن تهبط downward الى عدد كبير من المديرين و المشرفين في المستوى الاداري الأول
Junior managers، كما أن هناك لامركزية في اتخاذ القرارات، و أصبحت الرقابة ذاتية بين
العمل.

"Under an empowered system, decision-making is distributed and the emphasis of control is on self-monitoring by worker" Herbert (1998).

وقد اقترح (1995) Rodney أن المحاسب الاداري يمكن أن يساعد في تعديل مفهوم ذاتية الرقابة
بين العمل أو فريق العمل عن طريق التأكيد على ما يسمى بالوعي بالموارد "resource consciousness"

- مقاييس أكثر مناسبة more timely ، ووسائل اتصال مختلفة، بالإضافة إلى مهارات شخصية مطلوبة للمساعدة في توصيل معلومات الأداء الأساسية لعمال الخطوط الأمامية.
- وجود تسهيلات تساعد المسؤولين عن التشغيل في الحصول على و استخدام المعلومات مباشرة و فورا بدلا من النتظر الاستجابة لطلب هذه المعلومات.

وقد اقترح (1995) Simons أن المديرين في الادارة العليا senior managers في الشركات التي
تطبق مبدأ تقويض السلطة empowerment يمكن أن يستخدموا أربع أدوات لتحقيق الرقابة على
الأداء: أولًا-نظم الرقابة التفصيلية diagnostic control systems التي تعتمد على بيانات أداء
شغيلية تفصيلية. ثانياً-نظم الرقابة التفاعلية interactive control systems التي تعتمد على تبادل
للمعلومات. ثالثاً-النظم الحدودية boundary control systems التي تقتصر على تقويض السلطة
empowerment. رابعاً-نظم المعتقدات belief systems التي تعتمد على القيم/الثقافة.

و يلعب المحاسب الاداري دورا اساسيا في تصميم نظم الرقابة التفصيلية و النظم الحدودية من خلال اعداد الميزانيات.

٢/٤ قصور تقارير الأداء المالية

يقصد بتقارير الأداء المالية تلك التي تشتمل على مقاييس أداء مالي فقط، وقد تعرضت تلك المقاييس لانتقادات عديدة منها على سبيل المثال ما ذكره Drury (1994) :

"There is a danger that if performance reports include only those items which can be expressed in monetary terms, managers will concentrate on only these variables and ignore other important variables that can not easily be quantified in monetary terms."

أي أن هناك خطر أن تشتمل تقارير الأداء على مقاييس الأداء المالية التقليدية لأن هذا له آثار سلوكية

سيئة حيث أنه سيدفع المديرين إلى التركيز على تلك مقاييس وتجاهل مقاييس أخرى هامة ليس من السهل قياسها في شكل مالي و التي يكون لها أثر هام على مستقبل الشركة.

كما انتقد كلا من Likert and Seashore (1968) التقارير المالية التقليدية حيث ذكران:

"It is always possible to obtain short-term improvements in cost control by hierarchical pressure to cut costs and raise productivity, but this will eventually have negative effects on managerial performance in the form of adverse motivational changes, increased labor turnover and reduced product quality. The problem is that reductions in costs are measured and included in performance reports, but the state of the morale of a department can not easily be measured."

وفي ظل المدخل المحاسبي التقليدي لتقويم الأداء التنظيمي نجد أن تقارير الأداء التي تركز على

المقاييس المالية فقط مثل خفض التكاليف قد يدفع المديرين إلى زيادة الانتاج إلى أقصى مستوى ممكن

لخفض التكاليف الثابتة للإنتاج مما يؤدي إلى زيادة المخزون، وقد يكون الدافع لزيادة المخزون هو

توفير الحماية Buffer لضمان عدم توقف الإنتاج بسبب عيوب جودة المواد الخام أو نصف المصنعة

في المراحل السابقة للإنتاج. وبالتالي فإن الاحتفاظ بمخزون زائداً عن الحاجة واعتراف بوجود

عيوب جودة عند إعداد معايير الأداء يكون مخططاً من البداية.

ومن الانتقادات التي وجهت لتقارير الأداء التقليدية أيضاً أنها تشتمل على مقاييس مالية توضح التحسينات في الأداء المالي في الأجل القصير التي قد تكون ناتجة من ضغوط الادارة العليا لخفض

الpressions في الأداء المالي في الأجل القصير التي قد تكون ناتجة من ضغوط الادارة العليا لخفض

التكلفة و زيادة الانتاجية مما يكون له آثار سلوكية أو دافعية سلبة على أداء المديرين ممثلا في خفض تكلفة المنتج مما يهدد بقائها و قدرتها على المنافسة في الأجل الطويل.

و قد أكد (1992) Morrow and Hazell أن تلك المقاييس المالية ترك آثار سلبية سلبة لحفظ الأفراد على تحقيق أهداف الشركة:

"The problem with traditional financial performance measures is that it is often hard for managers and staff to see how, what they do contribute directly to the whole picture of achieving success in financial terms.".

كما أن التقارير المالية تعكس وجهة نظر محدودة عن كفاءة و فاعلية العمليات الفعلية. على سبيل

المثال قد تظهر تقارير الأداء أن مدير المشتريات كفء اذا استطاع تدبير احتياجات ادارة الانتاج من المواد بتكلفة أقل، الا أن حقيقة الأمر قد تكون خلاف ذلك اذا أمد المورد هذه المواد بجوده أقل مما

يؤثر على جودة المنتج النهائي كما أنه اذا فشل في مقابلة مواعيد التوصيل المنعقد عليها فإنه سوف

يعصب أرباك في جدولة الانتاج مما يؤثر في النهاية على الوفاء بطلبات العملاء و قدرة الشركة على المنافسة في السوق.

و قد أوضح (1994) Drury ذلك كما يلي:

"Traditional responsibility accounting systems report only details regarding the costs incurred by a department. They do not provide information on the quality or importance of the service it provides."

ومن الانتقادات التي وجهت الى تقارير الأداء التقليدية هو طول الفترة الزمنية اللازمة لاعدادها و

توصيلها للادارة لمعرفة أسباب عدم ملائمة الأداء و اتخاذ الاجراءات التصحيحية المناسبة مما يفقدها فائدتها و أهميتها للادارة في رقابة عمليات الانتاج.

٣/ خصائص تقارير الأداء في بيئة TQM

حد (1994) Drury خصائص تقارير الأداء كما يلي:

"Performance reports should therefore be broadened to incorporate other variables besides costs and revenues. Unfortunately, performance reports based only on costs and revenues do not give a sufficient indication of the future results that can be expected from present actions."

ان تقارير الأداء المالية التقليدية تتضمن متغيرات أو مقاييس مالية فقط مثل التكلفة و الإيراد، وبالتالي فإنها لا تعكس بصورة دقيقة التحسينات في الأداء في بيئة ال TQM التي يمكن أن تؤثر في استمرار الشركة و قدرتها على البقاء في الأجل الطويل. فمن الخصائص الأساسية لتقارير الأداء أن يكون لها القدرة دائماً على توصيل معلومات عن بيئة التشغيل التي تستخدمها الادارة في اتخاذ القرارات التي تؤثر في صياغة و توجيه مستقبل الشركة. وبالتالي فان تقارير الأداء يجب أن لا ترتكز على وجهة نظر واحدة فقط سوجهة النظر المالية - لرقابة الأداء مما يحد من فائدتها و أهميتها، وإنما يجب أن ينظر لأداء الشركة نظرة تكاملية شاملة بحيث يؤخذ في الاعتبار كافة الجوانب التي يمكن أن تؤثر على الأداء Multi-measure of performance. إن تقارير الأداء المالية لا تتحقق فيها تلك الخاصية لأنها لا تمنينا بمعلومات مثلاً عن التغيرات في طلبات العملاء ، و بالتالي فإنها لا تعكس كافة الجوانب التي يمكن أن تؤثر على الأداء التنظيمي و يمكن أن تؤدي الي قرارات عديدة دون المثالية Sub-optimal. وقد أشار Kaplan (1983) إلى أن تقارير الأداء التقليدية التي تشمل على مقاييس المالية لا تعطي صورة واضحة عن أداء الشركات الناجحة في بيئة ال TQM ، كما أشار إلى أهمية استخدام مقاييس أخرى غير مالية لرقابة الأداء الصناعي. فالمقاييس المالية وحدها - خاصة التكلفة- لا تكون ملائمة و قد تؤدي إلى ما يعرف بالتخلل الوظيفي Distracting و التحرir Dysfunctional بالابتكار والاستجابة السريعة للعملاء و الجودة العالية.

"What information should a company have to evaluate its power to compete and profit in the long-term? we have already concluded that it is not accounting information about financial results, such as revenue or cost information. Revenues and costs.....provide no insight about customer needs or about the causes of profit"

إن التطبيق الناجح للفلسفة ال TQM يتطلب احداث تغييرات جذرية في المفاهيم و الثقافة و الطريقة

التي يؤدي بها التنظيم عمله، فيجب أن ينظر للجودة نظرة شاملة بحيث تصبح مسؤولية كل فرد في الشركة و ليس مستوى اداري معين. فالاحتفاظ بموارد اضافية لتلافي عيوب الجودة الذي كان مخططا له في البيئة التقليدية لم يعد له أهمية في بيئة ال TQM. حيث ان التخلص من الموارد

الزائدة عن الحاجة Slack resources في بيئة ال TQM يجعل المعلومات عن الأداء أكثر أهمية من بيانات أخرى غير ال TQM.

هذه التغيرات يجب أن تعكس على المعلومات التي يجب أن تتمد بها تقارير الأداء. فتقارير الأداء يجب أن تكون أدلة لحفز الأفراد على زيادة الإنتاجية و تحقيق الأهداف الاستراتيجية للشركة. فالنجاح في تطبيق فلسفة ال TQM يتوقف على نوعية المعلومات

التي تتضمنها تقارير الأداء المستخدمة في رقابة الأداء الصناعي. و لتحقيق ذلك ينبغي أن تتضمن تقارير الأداء معلومات أخرى غير مالية عن مستويات المخزون و الوقت القيادي و معدلات العيوب و أخطال الآلات و تدريب الأفراد. إن عدم وجود مثل هذه المعلومات يؤدي إلى تقييم غير دقيق للأداء.

فالشركات التي تتبع إستراتيجيات تركز على الجودة و المرونة تكون في حاجة إلى مقاييس أداء استراتيجية أو غير مالية. في إحدى الدراسات على الشركات اليابانية وجدت أن الشركات التي تتبع إستراتيجيات مثل عدم وجود عيوب Zero-defects يعتمد فيها المديرين على تقارير تتضمن معلومات غير مالية بشكل متكرر و ذلك بالمقارنة مع شركات أخرى تتبع إستراتيجيات تقليدية

Daniel and Reitsperger (1991) كما تناولت دراسات أخرى العلاقة بين ممارسات ال TQM و مقاييس الأداء و وجدت أن هناك علاقة إيجابية بين الحصول على معلومات غير مالية و بين

ممارسات ال JIT و ال TQM. إلا ان دراسات أخرى وجدت أن اغلبية الشركات لا تزال تستخدم

مقاييس الأداء المالية التقليدية. (Mazachek, 1993). وقد أشار كلا من Kaplan and Norton

(1996) إلى أن مشكلة التعارض في قياس الأداء تنتج من أن التركيز على تحسين أحد جوانب قياس

الأداء يكون على حساب الجوانب الأخرى. كما أشار الكاتبان إلى المشاكل الناجمة من استخدام

مجموعة أكبر أو أقل من مقاييس الأداء. و إقتراحاً نموذج شامل أطلق عليه نموذج الأداء المتوازن

Balanced-scorecard لقياس الأداء الذي يتمثل في صياغة إطار متكامل يضم مجموعة من

مقاييس الأداء من وجهات نظر مختلفة هي: وجهة النظر المالية ، وجهة نظر العميل ، وجهة نظر

Growing. بالنسبة لوجهة النظر الأولى فإنها تصف الآثار الإقتصادية للقرارات التي اتخذت في المناطق الثلاثة الأخرى. أما بالنسبة لوجهة النظر الثانية فتتعلق بتحديد فيالق السوق التي تنافس فيها المنشأة. و تصف و جهة النظر الثالثة العمليات الداخلية المطلوبة لإضافة قيمة للعملاء و المالك. أما وجهة النظر الأخيرة فتحدد القدرات التي تحتاجها الشركة لخلق تحسن و نمو في الأجل الطويل. وهذه القدرات تتعلق بالأفراد ونظم المعلومات. و تحدد الاستراتيجية العلاقة بين وجهات النظر الأربع.

و الخلاصة أنه لإدراك مزايا ال TQM فإنه يجب على الشركات أن تغير تقارير الأداء المالية التقليدية التي تستخدمها لرقابة الأداء نظراً لعدم كفايتها في تقييم تلك المزايا و حفز الأفراد للوصول إليها، فالتركيز فقط على المقاييس المالية قد يدفع المديرين إلى تجاهل مقاييس استراتيجية أخرى أكثر أهمية و تؤثر على مستقبل الشركة و بقائها في البيئة التنافسية.

المبحث الخامس

الدراسة الميدانية

١/٥ منهج الدراسة

فروض الدراسة

من خلال الدراسة النظرية التي تم استعراضها في المباحث السابقة يمكن تطوير الفروض التالية:

الفرض الأول

"لا توجد اختلافات ذات دلالة إحصائية بين شركات ال ISO وشركات ال Non-ISO في تنفيذ ممارسات ال TQM".

الفرض الثاني:

"لا توجد اختلافات ذات دلالة إحصائية بين شركات ال ISO وشركات ال Non-ISO عند تطبيق ممارسات ال TQM".

الفرض الثالث:

"لا توجد اختلافات ذات دلالة إحصائية بين شركات ال ISO وشركات ال Non-ISO عن أثر ممارسات ال TQM على تحسين المدخل المحاسبي لتقدير الأداء التنظيمي".

تحديد عينة الدراسة

تم اختبار فروض الدراسة على عينة من الشركات الخليجية لتجمیع السيارات و الصناعات المغذية لها - مارکات عالمية، و هذا النوع من الشركات يعرف ب Joint ventures، و ذلك بتوزيع نفس استماره الاستبيان على عينة من المشرفين (الرؤساء المباشرين) و المديرين التنفيذيين (المدير المالي، و مدير تخطيط و مراقبة الانتاج، و مدير الجودة) في تلك الشركات. و يرجع اختيار هؤلاء المشرفين و المديرين الى أن لديهم الخبرة و المعرفة الكافية ببرامج التطوير و الاستراتيجية التي تطبقها الشركة، كما أنهم يقومون باعداد تقارير الأداء لرفعها الى المستويات الادارية الأعلى. و قد اجريت الدراسة الميدانية على شركات تجمیع السيارات و الصناعات المغذية لها لوجود ما يسمى بسلسلة

الامداد Supply chain في تلك الصناعات حيث يوجد اعتمادية أو ارتباط بين شركات انتاج المواد الخام، و شركات انتاج الأجزاء و المكونات، و شركات تجميع السيارات. فسلسلة الامداد تتطلب اقامة علاقات استراتيجية مع الموردين و العملاء، و التأكد من جودة المنتجات. و يمكن تقسيم عينة البحث الى ثلاثة مجموعات:

المجموعة الأولى Group 1: شركات تجميع السيارات

المجموعة الثانية Group 2: شركات انتاج أجزاء و مكونات السيارات التي توردها Group 1.

المجموعة الثالثة Group 3: شركات انتاج المواد الخام مثل الامونيوم و الحديد التي توردها Group 3.

و كانت نسبة الردود الصحيحة من المشرفين و المديرين التنفيذيين في كل مجموعة من الشركات كما

هو موضح في الجدول رقم (1-5) :

جدول رقم (1-5) تحليل نسبة الردود الصحيحة

مجموعات الشركات	عدد الاستثمارات المرسلة	عدد المستلمة	عدد الردود الصحيحة	نسبة الردود الصحيحة
المجموعة الأولى	120	111	93	% 67.4
المجموعة الثانية	50	42	13	% 09.4
المجموعة الثالثة	20	12	32	% 23.2
	190	165	138	%100.0

و يوضح الجدول رقم (2-5) أنه من خلال تحليل الردود الصحيحة-الجزء الأول من استماره الاستبيان - اتضح أن نسبة الشركات التي لديها برنامج TQM 55.8% يتم تنفيذه خلال الفترة من 2008-2013 ، بينما 44.2% من هذه الشركات ليس لديها برنامج TQM.

جدول (2-5) تبويب الشركات بحسب برنامج ادارة الجودة الشاملة المطبقة

%	Total	%	Non-TQM	%	TQM	مجموعات الشركات
100.0	138	44.2	61	55.8	77	

طريقة جمع بيانات الدراسة

ان استماره الاستبيان هي الأداة الرئيسية المستخدمة لجمع البيانات اللازمة لاختبار فروض الدراسة.

و قد تم تصميم استماره الاستبيان على مقياس ليكرت المترادج الخمسى Five-point Likert scale

كما هو موضح في الملحق رقم (1). و تقسم استماره الاستبيان الى ستة أجزاء رئيسية تحتوى

على 40 بند كما يلى: الجزء الأول عبارة عن معلومات عامة، و الجزء الثاني يتناول المشاكل التي تواجه الشركة، و الجزء الثالث يختص بتوضيح درجة افتتاح المديرين التنفيذيين بتطبيق فلسفة الـ

TQM، الجزء الرابع فيشمل نوع ممارسات الـ TQM التي تكون مطبقة في الشركة، و الجزء

الخامس يختص بتحديد أثر استخدام ممارسات الـ TQM على تحسين المدخل المحاسبي لتقدير

الأداء، أما الجزء السادس فيوضح ما هي ممارسات الـ TQM التي تساعد في تحسين المدخل

المحاسبي لتقدير الأداء. و من خلال الدراسة الاستطلاعية a pilot study تم اختبار ثبات و صدق

استماره الاستبيان و ذلك بمراجعة بعض المشرفين و المديرين التنفيذيين في هذه الشركات

و بمعرفة بعض الأكاديميين في جامعة البحرين للتأكد من وضوح الأسئلة و صحتها Internal

validity في عملية جمع البيانات وأيضا شموليتها لمتغيرات الدراسة و الفروض التي يجري

اختبارها. وقد قام الباحث بإعادة النظر في بعض عبارات الاستبيانة في ضوء التعديلات المقترحة.

ولقياس مدى دقة الاتساق an internal consistency للمقاييس المستخدمة، فقد تم استخدام معادلة

كرونباخ ألفا (Cronbach Alpha) حيث بلغ معامل ألفا (75.5 %)، مما يشير إلى وجود علاقة انساق وترتبط جيد بين عبارات الاستبيان، وهذه النسبة تزيد عن النسبة المقبولة إحصائياً وباللغة

.Sekaran (1984). %60

المقاييس الإحصائية المستخدمة في تحليل البيانات

تتمثل المقاييس الإحصائية الملائمة لطبيعة تحليل بيانات الدراسة فيما يلي:

أولاً - اختبارات للعينات المستقلة : Independent-Samples T Test :

استخدم الباحث اختبار T-test الإحصائي لاختبار صحة الفرض الأول، ويستخدم هذا الاختبار في مقارنة متosteات متغير عبر مجموعات مستقلة. أي انه يستخدم عندما يكون المتغير يدرس عن عينات مستقلة ذكر وأنثى ، نعم و لا ، أعزب ومتزوج ... وهكذا . ومن ثم يطبق الاختبار الإحصائي لتحديد مثلاً ما إذا كانت هناك اختلافات جوهرية بين المجموعات.

ثانياً - تحليل التباين ANOVA Analysis

استخدم الباحث تحليل التباين ANOVA لاختبار صحة الفرضين الثاني والثالث، والتباين هو أحد مقاييس التشتت وأفضلها لقياس مدى تباعد أو تقارب المشاهدات عن وسطها الحسابي مما يوفر إمكانية إجراء المقارنات . و بالتالي يستخدم تحليل التباين لاختبار مدى صحة الفرض العدلي بتساوي المتosteات الحسابية لظاهرة معينة بين المجموعات. ويعنى بتحليل التباين لمتغير تابع واحد مع متغير مستقل أو أكثر، كما يعنى باختبار التفاعل بين المتغيرات المستقلة وأثر كل منها، وبعد وجود الفروق يمكن تبيان مصدرها من خلال الاختبار التابعى Post Hoc .Norusis (2004)

2/5 اختبار فروض الدراسة ونتائج تحليل البيانات

اختبار قبول أو رفض الفرض الأول

لاختبار صحة الفرض الأول أنه:

“لا توجد اختلافات ذات دلالة إحصائية بين شركات ال ISO وشركات ال Non-ISO في تنفيذ ممارسات ال TQM ”.

قام الباحث أولاً باستخدام تحليل Cross-tabulation analysis لتحديد ما إذا كانت الشركات التي

حصلت على شهادة الأيزو تخطط لتنفيذ برنامج الجودة الشاملة، وقد اتضح من التحليل ما يلي:

- أن هناك شركات لم تحصل على شهادة ISO 9001، وليس لديها برنامج TQM

- أن هناك شركات حصلت على شهادة ISO 9001 و ليس لديها برنامج ال TQM

- أن هناك شركات لم تحصل على شهادة ISO 9001، و لديها برنامج TQM

- أن هناك شركات حصلت على شهادة ISO 9001 و لديها برنامج ال TQM

بالرغم من أن النوعية الأخيرة من الشركات قامت بتنفيذ بعض -وليس كل- ممارسات ال TQM،

فإنها تصنف على أنها شركات TQM. وقد أوضحت نتائج التحليل في الجدول رقم (3-5) أن

64.5% من الشركات التي حصلت على ISO 9001 لديها برنامج ال TQM، بينما 74.2% من

الشركات التي لم تحصل على شهادة ال ISO 9001 ليس لديه هذا البرنامج. كما تشير النتائج إلى

أن نسبة الشركات التي حصلت على شهادة ال ISO 9001 و لديها برنامج ال TQM (64.5%)

تكون أعلى من نسبة الشركات التي لم تحصل على شهادة ال ISO 9001 و لديها هذا البرنامج

.(25.8%)

جدول (3-5) تبويب الشركات بحسب برنامج إدارة الجودة الشاملة TQM و الأيزو ISO 9000

نوع الشركة	Non-ISO	ISO	الاجمالي
* Non-TQM	23	38	61
	37.7	62.3	100.0
	74.2	35.5	44.2
* TQM	8	69	77
	10.4	89.6	100.0
	25.8	64.5	55.8
الاجمالي	31	107	138
	21.7	78.3	100.0

Cross-tabulation analysis

*Pearson Chi-Square significant level = 0.000

و لاختبار ما اذا كانت هناك اختلافات بين شركات ال ISO وشركات ال Non-ISO في تنفيذ ممارسات ال TQM. تشير نتائج الاختبار الاحصائي T-test في الجدول رقم (٤-٥) أن هناك اختلاف قليل بين كلا النوعين من الشركات فيما يتعلق بممارسة التركيز على العميل و ممارسة اقامة علاقات استراتيجية مع الموردين ، حيث كانت نتائج التحليل الاحصائي ٠٢٨٩ ، ٠٢٧١ لهذه الممارسات على التوالي. اي أن تنفيذ ممارسات ال TQM تكون أفضل قليلاً في شركات ال ISO بالمقارنة لشركات ال Non-ISO. و تفسير ذلك هو أنه بالنسبة لممارسة التركيز على العميل، نجد أن كلا النوعين من الشركات لديهما خبرة طويلة في التعامل مع العميل خلال سلسلة التوريد أو الامداد Supply chain. فكلا النوعين من الشركات يستخدم نفس العوامل في تقييم المورد مثل التكلفة و الجودة و التوصيل و الأمان و المرونة. أما بالنسبة لممارسة اقامة علاقات الاستراتيجية مع الموردين فإنه لا يوجد اختلاف كبير بين كلا النوعين من الشركات بسبب طبيعة سلسلة التوريد أو الامداد في صناعة السيارات. حيث يفترض أن العميل يدرك أن أداء المورد يؤثر في كفاءة كل اطراف سلسلة التوريد أو الامداد في تلك الصناعة. من ناحية أخرى نجد أن هناك اختلاف كبير بين كلا النوعين من الشركات فيما يتعلق بمهارات القيادة Leadership أي دور الادارة العليا، و مشاركة العمال Empowerment حيث كانت نتائج التحليل الاحصائي ٠٤٠٣، و يرجع السبب في هذا إلى أن تلك الممارسات تعتبر عناصر أساسية في ثقافة الجودة بالنسبة للشركات التي لديها برنامج TQM عن تلك التي ليس لديها هذا البرنامج .

جدول رقم (4-5)

الاختلافات في ممارسات الـ TQM بين شركات ISO و شركات Non-ISO

Std. error Difference	Mean difference (Gap)	Sig. (two-tailed)	t	SD	Mean	N	TQM program	الاختلافات في ممارسات الـ TQM
0.137	0.403	0.005	2.959	0.690	4.131	75	TQM	1-قيادة (جديدة و التزام الادارة العليا بـ TQM)
0.152	0.340	0.028	2.240	0.737	4.025	54	Non-TQM	2-التقليم و التدريب المستمر
0.128	0.290	0.027	2.253	0.624	4.077	55	TQM	3-التركيز على العميل
0.147	0.324	0.030	2.214	0.722	3.791	73	Non-TQM	4-تحليل المعلومات المتاحة عن الجودة
0.152	0.403	0.010	2.671	0.765	3.748	55	TQM	5-مشاركة العمال
0.146	0.309	0.036	2.129	0.708	3.817	73	Non-TQM	6-رقيبة و تحسين العملية الصناعية
0.142	0.272	0.061	1.901	0.664	3.509	54	TQM	7-علاقات استرategicية مع الموردين
				0.922	3.637	72	Non-TQM	
				3.369	3.369	54		

*Significant predictor variable at a ≤ 0.05 ; • Significant predictor variable at a ≤ 0.10

اختبار قبول أو رفض الفرض الثاني

لا توجد اختلافات ذات دلالة إحصائية بين شركات ال ISO وشركات ال Non-ISO عند تطبيق

"TQM" ممارسات ال

لاختبار صحة الفرض الثاني قام الباحث بتحليل البيانات الواردة في الأجزاء من الثاني إلى الرابع في

استمارة الاستبيان باستخدام تحليل التباين ANOVA لتحديد ما إذا كانت هناك اختلافات جوهرية بين

كلا النوعين من الشركات حول تطبيق ممارسات ال TQM. و تشير نتائج تحليل التباين في جدول

رقم (5-5) إلى أنه لم يكن هناك اختلافات جوهرية بين المجموعة الأولى (Group 1) و

المجموعة الثانية (Group 2) في ستة ممارسات TQM. كما أن المجموعة ذات النسبة الأقل في

سلسلة الأمداد تكون الأقل في تنفيذ ممارسات ال TQM. و هناك اختلافات جوهرية بين المجموعة

الأولى (Group 1) و المجموعة الثالثة (Group 3) في كل من ممارسات تحليل المعلومات

المتاحة عن الجودة و مشاركة العمال حيث كانت النتائج 1.301 و 1.342 على التوالي. كما أن

هناك اختلافات جوهرية بين المجموعة الثانية (Group 2) و المجموعة الثالثة (Group 3) في

كل من ممارسات تحليل المعلومات المتاحة عن الجودة و مشاركة العمال حيث كانت النتائج

0.975 على التوالي. كما لم يكن هناك اختلافات جوهرية بين المجموعة الثانية (Group 2) و المجموعة الثالثة (Group 3) في ادارة العلاقات الاستراتيجية مع الموردين. هذه النتائج

تشير إلى نجاح تطبيق ممارسات ال TQM جزئيا في المجموعة الأولى (Group 1) و المجموعة

الثالثة (Group 3) في سلسلة الأمداد، كما أن هناك حاجة إلى تطبيق ممارسات ال TQM في

المجموعة الثالثة (Group 3) وقد يرجع السبب في ذلك إلى أن المجموعة الثالثة قد لا تتعرض

لنفس الضغوط التي تتعرض لها المجموعتين الأولى و الثانية لتطبيق ممارسات ال TQM.

جدول رقم (٥-٥) تطبيق ممارسات TQM

الاختلافات بين المجموعات الثلاث حول (Gap)

TQM		TQM	
Upper bound	Lower bound	Sig.	Std error
-0.133	0.463	0.275	0.151
1.283	0.271	0.004	0.257
1.155	0.068	0.029	0.276
0.616	0.013	0.043	0.154
1.438	0.365	0.001	0.273
1.161	0.016	0.045	0.291
0.351	-0.171	0.496	0.133
1.166	0.241	0.004	0.235
1.107	0.120	0.016	0.251
0.518	-0.062	0.122	0.147
1.716	0.688	0.000	0.261
1.523	0.425	0.001	0.279
0.541	-0.062	0.119	0.153
1.773	0.713	0.000	0.269
1.571	0.436	0.001	0.288
0.340	-0.189	0.479	0.149
1.395	0.301	0.004	0.278
1.323	0.162	0.014	0.295
0.421	-0.159	0.373	0.147
1.174	0.096	0.023	0.274
1.076	-0.071	0.291	0.291
0.086	0.291	0.086	0.086

ممارسات TQM

الاختلافات بين المجموعات الثلاث حول (Gap)

Upper bound

Lower bound

Mean difference (I - II)

(II)

(III)

TQM

- 1- المقيدة (جيدة و التزام الادارة العليا)
- 2- التعليم و التدريب المستمر

5- مشاركة العمل

6- رقابة و تحسين العملية الصناعية

7- علاقات استراتيجية مع الموردين

4- تحليل المعلومات المتاحة عن الجودة

3- التركيز على العميل

TQM		TQM	
Upper bound	Lower bound	Sig.	Std error
-0.133	0.463	0.275	0.151
1.283	0.271	0.004	0.257
1.155	0.068	0.029	0.276
0.616	0.013	0.043	0.154
1.438	0.365	0.001	0.273
1.161	0.016	0.045	0.291
0.351	-0.171	0.496	0.133
1.166	0.241	0.004	0.235
1.107	0.120	0.016	0.251
0.518	-0.062	0.122	0.147
1.716	0.688	0.000	0.261
1.523	0.425	0.001	0.279
0.541	-0.062	0.119	0.153
1.773	0.713	0.000	0.269
1.571	0.436	0.001	0.288
0.340	-0.189	0.479	0.149
1.395	0.301	0.004	0.278
1.323	0.162	0.014	0.295
0.421	-0.159	0.373	0.147
1.174	0.096	0.023	0.274
1.076	-0.071	0.291	0.291
0.086	0.291	0.086	0.086

ANOVA with post hoc test

اختبار قبول أو رفض الفرض الثالث

"لا توجد اختلافات ذات دلالة إحصائية بين شركات ال ISO وشركات ال Non-ISO عن أثر ممارسات ال TQM على تحسين المدخل المحاسبي لتقدير الأداء التنظيمي"

لاختبار صحة الفرض الثالث قام الباحث بتحليل البيانات الواردة في الأجزاء من الخامس إلى السادس

في استماره الاستبيان لكل مجموعة من الشركات باستخدام تحليل التباين ANOVA لتحديد ما إذا

كانت هناك اختلافات جوهرية بين المجموعات الثلاث حول أثر ممارسات ال TQM على تحسين المدخل المحاسبي لتقدير الأداء التنظيمي. وتشير نتائج تحليل التباين في الجدول رقم (6-5) ، و

الجدول رقم (7-5) أن هناك اختلافات بين المجموعات الثلاث حول أثر ممارسات ال TQM على

تحسين المدخل المحاسبي لتقدير الأداء التنظيمي، ويتتمثل هذا التحسين فيما يلي:

تحسين ادراك الادارة العليا بأن الاتصال يمكن المديرين من معرفة مستوى أدائهم، وتحسين الهدف

من تقارير الأداء وهو أنها تكون أداة حفز و تشجيع و ليس مستند لتحديد المسئولية فقط بمعنى أنها

تهدف إلى تحسين أداء المديرين و ليس توجيه اللوم لهم و تتبع أخطائهم لمحاسبتهم فتقارير الأداء

يجب أن تستخدم في تقدير الحوافز و المكافآت و الترقى ، و تحسين تصميم تقارير الأداء لتوضح

الإنجاز الفعلي للمديرين و العمل مقارنة بمعايير الأداء المحددة مقدماً فيجب أن يتم تصميم و تعديل

تقارير الأداء طبقاً لاحتياجات العمل ، و تحسين نظام الاتصال الذي تطبقه الادارة العليا من خلال

تحسين دورية اعداد تقارير الأداء على فترات قصيرة، و تحسين المعلومات التي تتضمن في تقارير

الأداء من حيث نوعيتها -معلومات مالية و غير مالية- و من حيث مستوى التفصيل أو الإجمال

فيها. بالإضافة إلى تحسين تصميم مراكيز المسئولية من حيث عددها و المستوى الاداري المسؤول.

الا أن تأثير ممارسات ال TQM على تحسين الأداء يختلف من مجموعة شركات إلى مجموعة

آخر، كما أن تلك الممارسات لا يكون لها نفس التأثير من وجهة نظر المديرين التنفيذيين و الادارة

العليا على تحسين الأداء داخل نفس المجموعة. وتشير النتائج في الجدول رقم (6-5) إلى وجود

اختلافات معنوية بين المجموعات الثلاث حول أثر ممارسات الـ TQM على تحسين المدخل المحاسبي لنقويم الأداء التنظيمي. خاصة ممارسة التركيز على العميل، و ممارسة تحليل المعلومات المتاحة عن الجودة، و ممارسة مشاركة العمال و يؤكد ذلك أن قيمة F المحسوبة أكبر من قيمة F المتاحه عن الجوده، و ممارسة مشاركة العمال و يؤكد ذلك أن قيمة F المحسوبة أكبر من قيمة F الجدولية. و يرى الباحث أن هذا الاختلاف يرجع الي الاختلاف بين المجموعات الثلاث في تطبيق/ أو عدم تطبيق برنامج الجودة الشاملة و ما له من أثر علي تحسين المحاسبة عن الأداء التنظيمي. و على ذلك نقبل الفرض البديل بوجود اختلافات معنوية بين المجموعات الثلاث. و تؤكد صحة التحليل السابق نتائج تحليل المتوسطات، و معامل الاختلاف الموضحة في الجدول رقم (7-5).

جدول رقم (٦-٥) على تحسين المدخل المحاسبي لتقدير الأداء التنظيمي

الاختلافات بين المجموعات الثلاث حول أثر ممارسات TQM

Sig.	F	Mean Square	df	Sum of Squares	TQM
0.145	1.967	4.193 2.133	2 135	8.384 309.185	القيادة (جديدة و القديمة) بل (TQM)
0.191	1.681	3.571 2.126	137 2	317.569 7.141	1- التعليم و التزام الادارة العليا
0.019	4.133	5.881 1.424	135 2	308.104 315.245	2- التدريب المستمر
0.028	3.711	6.926 1.868	135 2	11.761 206.354	3- التركيز على العميل
0.059	2.922	5.167 1.769	137 2	218.115 270.658	4-تحليل المعلومات المتاحة عن الجودة
0.901	.106	10.332 256400	135 2	284.509 10.332	5-مشاركة العمال
0.653	.430	266.732 .373	137 2	Between Groups Within Groups	6- رقابة و تحسين العملية الصناعية
		255.602 255.975	135 2	Total Total	7- علاقات استراتيجية مع الموردين
		2.324 392.347	135 137	Between Groups Within Groups	
		394.671	137	Total	

TQM على تحسين المدخل المحاسبي لتفعيل الأداء التنظيمي

Maximum	Minimum	Upper Bound	Lower Bound	95% Confidence Interval	Std. Error	Deviation	Mean	N	TQM	ممارسات الـ TQM
5.00	.00	3.4633	2.6796	0.1956	1.4631	3.0715	93	1.00	1-	القيادة (جذبة و التزام الادارة العليا بـ TQM)
5.00	.00	3.0619	2.3413	0.1806	1.4774	2.7016	13	2.00		
5.00	1.00	3.9004	2.7398	0.2813	1.4060	3.3201	32	3.00		
5.00	.00	3.1848	2.7073	0.1209	1.4699	2.9460	138	Total		
5.00	.00	4.0510	3.1992	0.2126	1.5906	3.6251	93	1.00	2-	التعليم و التدريب المستمر
5.00	.00	4.0242	3.3491	0.1692	1.3841	3.6867	13	2.00		
5.00	1.00	4.7898	3.6904	0.2664	1.3318	4.2401	32	3.00		
5.00	.00	3.9947	3.5190	0.1205	1.4645	3.7569	138	Total		
5.00	.00	3.9187	3.1529	0.1912	1.4298	3.5358	93	1.00	3-	التراكيز على العميل
5.00	.00	4.0376	3.4999	0.1347	1.1022	3.7688	13	2.00		
5.00	3.00	4.6727	4.0476	0.1515	.7573	4.3601	32	3.00		
5.00	.00	3.9784	3.5826	0.1002	1.2182	3.7805	138	Total		
5.00	.00	3.3681	2.2929	0.1652	1.2359	4.0001	93	1.00		
5.00	.00	3.0864	2.0481	0.1835	1.5009	3.4628	13	2.00		
5.00	.00	2.7962	1.1240	0.2518	1.2584	4.2001	32	3.00		
5.00	.00	2.9012	2.2274	0.1145	1.3913	3.7906	138	Total		
5.00	.00	3.8313	2.9546	0.1756	1.3132	3.9465	93	1.00	4-	تحليل المعلومات المتاحة عن الجودة
5.00	.00	3.8884	3.1864	0.1730	1.4150	3.5971	13	2.00		
5.00	.00	4.5839	3.4163	0.2216	1.1076	4.3201	32	3.00	5-	مشاركة العمال
5.00	.00	3.8074	3.3144	0.1108	1.3471	3.8515	138	Total		
5.00	.00	4.3957	3.6045	0.1975	1.4772	4.0001	93	1.00	6-	رقابة و تحسين العملية الصناعي
5.00	.00	4.2373	3.6435	0.1488	1.2172	3.9404	13	2.00		
5.00	1.00	4.5984	3.5618	0.2512	1.2558	4.0801	32	3.00		
5.00	.00	4.2009	3.7722	0.1086	1.3197	3.9866	138	Total		
5.00	.00	3.7906	2.8167	0.2431	1.8184	3.3037	93	1.00	7-	علاقات استرategicية مع الموردين
5.00	.00	3.8882	3.1269	0.1908	1.5607	3.5076	13	2.00		
5.00	1.00	4.2345	3.0457	0.2881	1.4400	3.6401	32	3.00		
5.00	.00	3.7190	3.1866	0.1348	1.6386	3.4528	138	Total		

٣/٥ الخلاصة و الاستنتاجات و التوصيات

تناولت هذه الدراسة بحث العلاقة بين ممارسات فلسفة ادارة الجودة الشاملة و تقويم الأداء المحاسبي في الشركات الصناعية. و تهدف هذه الدراسة الى بحث أثر التحسين المستمر باستخدام ممارسات ال TQM على المدخل المحاسبي لتقويم الأداء و محاسبة المسئولية. وقد تم اختبار فروض الدراسة على عينة من شركات تجميع السيارات و الصناعات المغذية لها، و أوضحت النتائج أن ممارسات ال TQM تؤثر بدرجات متقاربة على المدخل المحاسبي لتقويم الأداء التنظيمي بها. كما أشارت النتائج إلى أهمية تطبيق ممارسات ال TQM في رقابة و تحسين الجودة في الشركات. فالشركات التي حصلت على شهادة ال ISO تكون أكثر تطبيقاً لممارسات ال TQM من الشركات التي لم تحصل عليها. وأن إدارة هذه الشركات التي حصلت على شهادة ال ISO ولم تقم بتطوير المدخل المحاسبي لتقويم الأداء بها غير راضية عن استخدام هذا المدخل و أنها مفتونة أن تطبق ممارسات ال TQM يمكن أن يزيد فعالية الرقابة على الأداء. كما أشارت النتائج الى أنه لا يوجد اختلافات جوهرية بين كلا النوعين من الشركات حول ممارسات إدارة العلاقات الاستراتيجية مع الموردين، و التركيز على العميل. و هذا يوضح أن هذه الممارسات تكتسب نفس الأهمية في هذه الشركات. و أن هذه الشركات تدرك أثر هذه الممارسات على الأداء. و أوضحت الدراسة أن المجموعة الثالثة من الشركات تكون أقل تطبيقاً لممارسات ال TQM مقارنة بالمجموعتين الأولى و الثانية في سلسلة الامداد فالمجموعة الثالثة تحتاج الى تحسين الأداء من خلال تطبيق ممارسات ال TQM. هذه النتائج يمكن أن تشجع الشركات التي لم تحصل على ال ISO و لم تطبق ال TQM على بدء تنفيذ أولي خطوات برنامج ال TQM لتحسين الأداء في هذه الشركات. تلك الشركات تحتاج الى أن تكون على دراية بأن العلاقات الاستراتيجية مع الموردين و العملاء ليست كافية، و أنها يجب أن تتبنى استراتيجية ال TQM و تطبيق ممارساتها، كما أنها يجب أن تكون على دراية بأثر مزايا ال TQM على تحسين الأداء. كما أشارت النتائج الى وجود اختلافات معنوية بين المجموعات الثلاث حول أثر ممارسات ال TQM على تحسين المدخل المحاسبي لتقويم الأداء التنظيمي خاصه ممارسة التركيز على العميل، و ممارسة تحليل المعلومات المتاحة عن الجودة، و ممارسة مشاركة العمال، و يرجع ذلك الى الاختلاف بين المجموعات الثلاث في تطبيق/ أو عدم تطبيق برنامج الجودة الشاملة.

ويوصي الباحث بإمكانية إجراء دراسة أخرى مماثلة و ذلك بتوضيح أثر فلسفة ال TQM على المحاسبة عن تقويم الأداء التنظيمي و لكن مع التطبيق المقارن بين الشركات التي تتمتع بأداء أعلى و بمركز تنافسي متميز High Performance Companies و الشركات ذات الأداء الأقل و تحل مركز تنافسي متواضع Low Performance Companies .

المراجع

Adrian, W., 1998, Empowerment theory and practice, Personnel Review, Vol. 27, pp. 5-101.

American Accounting Association (AAA), 1956, Report of the Committee on Cost Concepts and Standards, The Accounting Review, Vol. 5, p. 189.

Antony and Dearden, 1976, in Jeffrey, L. C and Joshua, L., 1989, Responsibility accounting and Asymmetry of information, Managerial and Decision Economics, Vol. 10, pp. 81-84

Baiman, S. and Demski, J., (1980b), Economically optimal performance evaluation and control systems, Journal of Accounting Research (Supplement 1980b), pp. 184-220.

Cherrington, D. J., (1995), The management of human resources, 5th edition, Englewood cliffs, NJ: Prentice-Hall.

Clode, D. M., 1993, A survey of UK manufacturing control over the past ten years, Production, Inventory Management Journal, Second Quarter, pp. 53-56

Cobb, I., 1993, JIT and the management accountant: a study of current UK practice, London: the Chartered Institute of Management Association of Accountants.

Coleman, S. and Douglas, A. (2003), Where next for ISO 9000 companies?, The TQM Magazine, Vol. 15, pp. 88-92.

Dale, B.G. (2002), European quality challenges for the new millennium, Measuring Business Excellence, Vol. 6, pp. 28-32.

Daniel, S.J. and Reitsperger, W.D., 1991, Linking quality strategy with management control systems: empirical evidence from Japanese industry, Accounting, Organization and Society, Vol. 16, pp. 601-618.

Deming, W.E. (1986), Out of the Crisis, Massachusetts Institute of Technology, Centre for Advanced Engineering Study, 3rd edition, Cambridge, MA.

Drury, C., 1994, Costing-an introduction, 3rd edition, International Thomson Business Press.

Feigenbaum, A.V. (1999), The new quality for the twenty-first century, The TQM Magazine, Vol. 11, pp. 376-83.

Flynn, B. B., Schroeder, R. G. and Sakakibara, S., 1995, The impact of quality management practices on performance and competitive advantage, Decision Science, Vol. 26, pp. 659-691.

Garrison, R.H. and Noreen, E. W., 2003, Managerial accounting, 10th edition, McGraw-Hill-Irwin.

Gilbert, G. (1992). Quality Improvement in a Defense Organization. Public Productivity and Management Review, Vol. 16, pp. 65-75.

Herbert, L., 1998, Management accounting –Performance evaluation, Financial Executives Research Foundation.

Hill S., 1991, Why Quality Circles failed but Total Quality management might succeed, British journal of industrial relations, Vol. 29, pp. 541-568.

Ishikawa, K, 1985, What is Total Quality Control?: The Japanese way. 10th edition, Englewood Cliffs, New Jersey, Prentice- Hall.

Jeffrey, L. C and Joshua, L., 1989, Responsibility accounting and Asymmetry of information, Managerial and Decision Economics, Vol. 10, pp. 81-84

Jitpaiboon, T. and Rao, S.S. (2007), A meta-analysis of quality measures in manufacturing system, International Journal of Quality & Reliability Management, Vol. 24, pp. 78-102.

Kaplan, R. S., 1983, Measuring manufacturing performance: a new challenge for managerial accounting research. The Accounting Review, Oct., 686-705

Kaplan, R. S., and Norton, D., 1996, The balanced scorecard: translating strategy into action. 2nd edition, Boston, MA: Harvard Business School Press.

Kaplan, R. and Atkinson, A. (1998), Advanced management accounting, 3rd edition, Pentice Hall International, Inc.

Karen, H. W. and Michael, C., 1994, Science, Specific Knowledge, and Total Quality Management, Journal of Accounting and Economics, Vol. 18, pp. 247-287.

Likert, R. and Seashore, S.E., 1968, Making cost control work, in Solomon, D., Studies in cost analysis, 2nd edition, Sweet & Maxwell.

Magd, H. and Curry, A. (2003), ISO 9000 and TQM: are they complementary with or contradictory to each other?, The TQM Magazine, Vol. 15, pp. 244-56.

Mazachek, J., 1993, The impact of accounting performance measures on managerial behavior: a model and survey, PhD dissertation, University of Kansas.

Motwani, J.G., Mahmoud, E., Rice, G. (1994), "Quality practices of Indian organizations: an empirical analysis", International Journal of Quality & Reliability Management, Vol. 11, pp.38-52.

McNair, C. J. and Carr, L, (1991), Toward value-added management accounting, CMA Magazine, April, pp.26-28.

Morrow, M. & M. Hazell, "Activity Mapping for Business Process Redesign", Management Accounting, Vol. 70/2., 1992, February, pp. 36-38.

Norusis, M. (2004), SPSS 13.0 Guide to Data Analysis, 2nd edition, Upper-Saddle-River, N. J.: Prentice Hall and Sons.

Patricia E. and Sheila B., 1995, Performance evaluation in the Australian public sector- The role of management and cost accounting control systems, International Journal of Public Sector Management, Vol. 8, pp. 30-38.

Prajogo, D.I. and McDermott, C.M. (2005), "The relationship between total quality management practices and organizational culture", International Journal of Operations & Production Management, Vol. 25, pp. 1101-22.

Rodney, C., 1995, The role of management accounting in the emerging approach to teamwork, 3rd edition, Pentice Hall International, Inc..

Sekaran, U., (1984), Research methods for business: A skill – building approach, USA: John Wiley & Sons Inc.

Siddiqui, J. and Rahman, Z. (2007), TQM principles' application on information systems for empirical goals: A study of Indian organizations, The TQM Magazine, Vol. 19, pp. 76-87.

Sila, I. and Ebrahimpour, M. (2005), "Critical linkages among TQM factors and business results", International Journal of Operations & Production Management, Vol 25, pp. 1123-1155.

Simons, R., 1995, Control in an age of empowerment, Harvard Business Review, March-April.

Spencer, B.A. (1994), Models of organization and total quality management: a comparison and critical evaluation, Academy of Management Review, Vol. 19, pp. 446-71.

Thiagaragan, T., Zairi, M. and Dale, B.G. (2001), A proposed model of TQM implementation based on an empirical study of Malaysian industry, International Journal of Quality & Reliability Management, Vol. 18, pp. 289-306.

Van der Wiele, A., Williams, A.R.T., Brown, A. and Dale, B.G. (2001), The ISO 9000 series as a tool for organizational change. Is there a case?, Business Process Management Journal, Vol. 7, pp. 323-331.

Wafa, M. A. and Yasin, M. M., 1998, A conceptual framework for effective implementation of JIT: an empirical investigation, Journal of International

Yang, C.C. (2006), The impact of human resource management practices on the implementation of total quality management, The TQM Magazine, Vol. 18, pp. 162-173.

Zairi, M., Letza, S.R. and Oakland, J.S. (1994), Does TQM impact on bottom-line results, The TQM Magazine, Vol. 6, pp. 38-43.

ملحق رقم (١)

استمرارة الاستبيان

الاستمرار الفاحض / الفاحض الفاتح بالأوجه على استمرارة الاستبيان

بعد التحية ...

نحوه الشركات الصناعية الناجحة High Performance Companies إلى تطبيق فلسفة إدارة الجودة الشاملة المعرف باسم (TQM) كهدف أستاذ ايجي في مواجهة المنافسة المتزايدة. وقد أدى تطبيق هذه الفلسفة التي أحدثت تحويلات جذرية في مفاهيم الجودة و الرقابة بغرض تحسين الأداء التنظيمي الشامل. وقد استحدثت فلسفة إدارة الجودة الشاملة مجموعة من المفاهيم أو العوامل الأساسية مثل دور القيادة، و التعليم و التدريب المستمر، و التركيز على العمل، و تحطيل معلومات الجودة، و تحديد تكنولوجيا التصنيع، و العلاقات الاستراتيجية مع الموردين، و مشاركة العمل Empowerment في حل مشاكل جودة الانتاج و ما يتطلبه ذلك من زيادة المرونة و منع العمل مزيد، الحرية في اتخاذ القرار، و قد أثر ذلك على المفهوم التقليدي لتقويم السلطة و توزيع المسؤوليات بين المديرين و ما تطلبه من ضرورة تطوير محاسبة المسؤولية و تقويم الأداء. وقد ثار الجدل في الفكر المحاسبي حول مدى ملائمة المدخل المحاسبي التقليدي لتقويم الأداء التنظيمي في بيئة الـ TQM. فقد اعتمد المدخل التقليدي لتقويم الأداء على مفهوم مراكز المسؤولية و تحديد مجموعة من المقاييس المالية لتقويم أداء المديرين المسؤولين عن تلك المراكز.

وقد وقع الاختيار على معاييركم ضمن عينة البحث لإجراء هذه الدراسة الميدانية باعتباركم الادارة التنفيذية صانعي القرار الذين يؤثرون مباشرة في محاسبة المسؤولية و عملية تقويم الأداء للمستويات الادارية الدنيا و إيصال المعلومات عن بيئة التشغيل للادارة العليا. ويسريني أن الفت عليكم إلى أن استمرارة الاستبيان هذه أعدت بغية الحصول على البيانات المتعلقة بالجانب الميداني للدراسة بعنوان:

أثر ممارسات إدارة الجودة الشاملة على تقويم الأداء المحاسبي "دراسة ميدانية"

كما أفت عليكم إلى أنه ما من شك في أن توخي الدقة في الإجابة سيكون له بالغ الأثر في إنجاز البحث و الوصول إلى نتائج أكثر فائدة، كون الإجابات سوف تستخدم للأغراض العلمية فقط، و يسرني أن أشكر حسن تعاونكم مقدماً و الوقت الذي تقضونه في ملئ هذه الاستمرارة آملاً في تلقي ريك في أقرب وقت ممكن. و تجدر الإشارة إلى أن استمرارة الاستبيان قد لشنت على لسان اختيارات متعدد عن موضوع البحث الموضح في مقدمة الاستبيان. مع مراعاة ما يلى:

١- يرجى وضع علامة (✓) أمام الإجابة التي تراها مناسبة و أكثر دقة.

٢- كل عبارة بالاستبيان تحتوي على مقاييس رقمي متدرج حسب درجة الموافقة على تأثير عوامل معينة، و يتمثل هذا المقاييس فيما يلى:

أولاً- الرقم (١) هو الذي درجة على القياس في الاختيار و يعني غير موافق على الإطلاق.

ثانياً- الرقم (٥) فهو أعلى درجة على القياس في الاختيار و يعني موافق جداً.

ثالثاً- ما بين الرقم (١) و الرقم (٥) درجات متفاوتة من الاختيار.

و تفضلوا بقبول فائق التقدير و الاحترام

الباحث/د. علي جابر صالح

استماره الاستبيان

الاسم (اختياري):.....

أولاً- من فضلك حدد الاجابة المناسبة لكل معايير:

المؤهلات العلمية:

 بكالوريوس ()

الوظيفة:

 مدير قطاع ()

عدد سنوات الخبرة العملية:

5 سنوات ()

نوع النشاط الذي تعمل فيه شركتك:

 صناعية ()

عدد المستخدمين في شركتك:

250 ()

المركز التنافسي لشركتك في الصناعة:

ضعيف ()

قوية جدا ()

تنافس شركتك على أساس الجودة يكون بتطبيق:

ISO/TQM ()

Non-ISO / Non-TQM () Non-ISO / TQM () ISO/Non-TQM () ISO / TQM

ثانياً- من فضلك حدد أي المشاكل التالية تواجه شركتك:

الرقم	بنود الاستبيان								
(5)	(4)	(3)	(2)	(1)	موافق جدا	موافق	موافق الي حد ما	موافق بدرجة قليلة	غير موافق علي الاطلاق
1	مشكلات جودة								
2	مشكلات صيانة								
3	مشاكل وقت الإنتاج								
4	مشاكل وقت التسليم								
5	مشاكل مع الموردين								
6	مشاكل مع العملاء								
7	مشاكل مع المنافسين								

ثالثاً- من فضلك حدد الى اي درجة يكون افتئام المديرين التنفيذيين بتطبيق فلسفة الـ TQM:

8	لدي المديرين التنفيذيين وعي بأهمية تطبيق فلسفة الـ TQM
9	تقوم الشركة بتعریف المديرين والعمال بمزايا الـ TQM
10	تهدف الشركة من تطبيق فلسفة الـ TQM الى تحسين أداء المديرين والعمال
11	توفر الشركة المناخ المناسب للمديرين و العمال لتطبيق فلسفة الـ TQM
12	يوجد التزام جدي من جانب المديرين بتطبيق الـ TQM
13	تشجع الشركة المديرين التنفيذيين و العمال على المشاركة و بث الثقة و المسؤولية
14	لدي الشركة لكفاءات البشرية المؤهلة لتطبيق فلسفة الـ TQM
15	تقدير الادارة العليا مقترنات المديرين و آرائهم للتحسين المستمر

رابعاً- من فضلك حدد أي من ممارسات ال TOM النطية تكون مطبقة في شركتك:

القيادة (جدية و التزام الادارة العليا بـ TQM)	16
التعليم و التدريب المستمر	17
التركيز على العميل	18
- تحليل المعلومات المتاحة عن الجودة	19
مشاركة العمال	20
رقابة و تحسين العملية الصناعية	21
علاقات إستراتيجية مع الموردين	22

خامساً- من فضلك حدد إلى أي درجة يؤدي استخدام الـ TOM إلى تحسين المعلمات عن الأداء التنظيمي من خلال:

سلاساً. من فضلك حدد أي من ممارسات الـ TQM التالية تساعد في تحسين المدخل المحاسبي لتقدير الأداء التنظيمي في شركتك:

القيادة (جدية و التزام الادارة العليا بـ TQM	34
التعليم و التدريب المستمر	35
التركيز على العميل	36
-التحليل و المعلومات المتاحة عن الجودة	37
مشاركة العمال	38
رقابة و تحسين العملية الصناعية	39
علاقات إستراتيجية مع الموردين	40