

دور شركات ضمان مخاطر الائتمان في دعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة: بالتطبيق على الحالة المصرية

علا السيد محمد

أستاذ مساعد اقتصadiات التمويل - قسم الاقتصاد

كلية الاقتصاد والعلوم السياسية - جامعة القاهرة

الملخص:

يعد النهوض بقطاع المشروعات الصغيرة والمتوسطة أحد دعائم تحقيق العديد من الأهداف التنموية مثل، تعزيز فرص النمو الاقتصادي وخفض معدلات البطالة وتحقيق أهداف التنمية المستدامة ٢٠٣٠ وزيادة التنوع الاقتصادي والتنافسية الدولية. ويعتمد الدور الاقتصادي والتمويلي للمشروعات الصغيرة والمتوسطة على متطلبين رئисين هما بيئة الأعمال الداعمة وفرص النفاذ للتمويل. وينطبق ذلك على الحالة المصرية ل لتحقيق "رؤية مصر ٢٠٣٠"، وتتعدد مصادر تمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة في مصر وتعد برامج ضمان القروض الممنوحة لهذه المشروعات أحد الآليات الهامة لدعم هذا القطاع. ويقوم بهذا الدور في مصر شركة ضمان مخاطر الائتمان (ش.م.م.)، و تعرض الدراسة هذا الدور الهام لنشاط ضمان مخاطر الائتمان، مع تقييمه في إطار التجارب الدولية بالتركيز على الحالة المصرية. وقد توصلت الدراسة إلى التأكيد على أهمية الدور الذي تمارسه الشركة في دعم هذا القطاع بالتعاون مع البنك المركزي المصري، في إطار تعدد المعوقات التي تحول دون سهولة نفاذ تلك المشروعات إلى القطاع المصرفي للحصول على تمويل. وقد أدى ذلك لخلق فجوة تمويلية بين الطلب على القروض والمعروض الائتماني للمشروعات الصغيرة

والمتوسطة. وقد طبقت الدراسة أسلوباً لتقدير أداء الشركة ومدى مساهمة برنامج ضمان القروض للمشروعات الصغيرة والمتوسطة يعتمد على المقارنة بين المنافع الاقتصادية (مدخلات ومخروجات برنامج الضمان)، والتكاليف الاقتصادية لهذا البرنامج. كما استخلصت الدراسة المشكلات الرئيسية لبرنامج ضمان القروض للمشروعات الصغيرة والمتوسطة لشركة ضمان المخاطر في مصر وذلك بمقارنتها بتجارب الدول الأخرى.

كلمات مفتاحية:

المشروعات الصغيرة والمتوسطة - شركة ضمان مخاطر الائتمان في مصر (ش.م.م.)
- المخاطر المعنوية - مخاطر محفظة الضمانات - البنك المركزي المصري -
التمويل المالي - القطاع غير الرسمي - الفجوة التمويلية - نموذج تقييد الائتمان -
فشل سوق الائتمان - نظرية المفاضلة - نظرية ترتيب مصادر التمويل - نظرية
الاختيار العام.

Abstract

The nourishment of the small and medium enterprises sector is one of the pillars of achieving many development goals, such as enhancing opportunities for economic growth, reducing unemployment rates, achieving the goals of sustainable development, and increasing international diversification and competitiveness. The economic and development roles of small and medium enterprises rely on two main requirements: a supportive business environment and access to finance. This applies to the Egyptian case to achieve the "Egypt Vision 2030". Moreover, there are many sources of financing for small and medium projects in Egypt, such as: Credit guarantee programs, one of the most significant mechanisms to support this sector, where loans are granted to these projects. This task is fulfilled in Egypt by the Credit Guarantee Company (CGC). This study analyses their vital role of the credit guarantee activity, while

evaluating it in the framework of international experiences focusing on the Egyptian case.

The study's results focus on the major role of the CGC in supporting this sector in cooperation with the Central Bank of Egypt, within the framework of the multiple obstacles that reduce the accessibility of these projects to the banking sector for obtaining financing. These manacles create a financing gap between the demand for loans and the credit supply acquirable for small businesses. This study compares the economic benefits (the inputs and outputs of the guarantee program), and the economic costs of this program to evaluate its role in supporting this sector. In addition to extracting the main problems of loan guarantee program of the CGC, based on the experiences of other countries.

Key Words

Small and Medium Enterprises (SMEs) – The Credit Guarantee Company (CGC) in Egypt – Moral Hazard – Credit Guarantee Portfolio – Central Bank of Egypt – Financial Inclusion – Informal Sector – Financial Gap – Credit Rationing – Credit Market Failure – Trade off Theory – The Pecking Order Theory – Public Choice Theory.

المقدمة

تعد شركات ضمان مخاطر الائتمان أحد المؤسسات الفاعلة في جذب المشروعات الصغيرة للاندماج في الاقتصاد الرسمي، وتمثل وسيطاً لتسهيل حصول المشروعات الصغيرة والمتوسطة علي قروض بنكية من خلال عملها كطرف ثالث يسمى "الضامن" علي أن تلتزم بسداد جزء من القرض (أو كل القرض) للبنك المانح للائتمان في حالة تخلف المقترض عن السداد، مما يعني اشتراك شركة ضمان المخاطر مع البنك المانح في تحمل مخاطر الائتمان. ووجود مثل هذه الكيانات الهامة

يقلل من المخاطر التي يتعرض لها الوسطاء الماليين ويسهل على المقترضين الحصول على التمويل اللازم (Gozzi and Schmukler, 2016).

وقد تزايد دور هذا النوع من الشركات في ظل اهتمام صناع السياسات بأهمية الشمول المالي، ويشكل الشمول المالي للمشروعات الصغيرة والمتوسطة، بشكل خاص، عنصراً أساسياً في التحديات التي تواجه العديد من البلدان في تنويع اقتصاداتها وتحقيق النمو الاقتصادي. فالمشروعات الصغيرة والمتوسطة تشكل نسبة كبيرة من الشركات في المنطقة العربية، حيث تمثل ٩٦٪ من الشركات المسجلة، كما أنها تستوعب نصف القوى العاملة. لكن فرص التمويل المتاحة لها هي الأقل على مستوى العالم، فالظروف التي تقدم للمشروعات الصغيرة والمتوسطة لا يزيد على ٧٪ من الإقراض المصرفى الكلى في المنطقة (صندوق النقد الدولى (أ)، ٢٠١٩). ومن الممكن أن يساهم تحسين الشمول المالي للمشروعات الصغيرة والمتوسطة في زيادة النمو الاقتصادي، وخلق فرص العمل، وتعزيز فاعلية السياسات المالية العامة والنقدية وتحقيق الاستقرار المالي في البلاد النامية، ويقدر صندوق النقد الدولى أن يرتفع النمو الاقتصادي بنسبة ١٪ مع خلق حوالي ١٥ مليون فرصة عمل جديدة بحلول عام ٢٠٢٥ في البلدان العربية.

ويعد الحصول على تمويل مصرفى للمشروعات الصغيرة والمتوسطة أحد عقبات نمو هذا القطاع الهام والذي يعتمد عادة على مصادر التمويل الذاتى أو الشخصي خاصة في الدول النامية والتي تعانى من قصور في أداء كل من المؤسسات المالية وأسواق رأس المال، فوفقاً ل报告 التنموية المالية في العالم (٢٠١٧/٢٠١٨)، فإن سهولة النفاذ والتعامل مع المؤسسات المالية يتم تقديره بنسبة البالغين من سن ١٥ فأكثر الذين يملكون حسابات مصرفية والتي تبلغ (٤٣.٠٪) في الدول النامية وهي أقل من المتوسط العالمي (٤٩.٨٪) بينما تصل في الدول المتقدمة (٨٧.١٪). بالإضافة إلى تدني مؤشر عمق الأسواق المالية في الدول النامية مقاساً برسملة سوق رأس المال كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي والتي تبلغ (٤٤.٨٪) وهي أقل من المتوسط العالمي

(٤) ٧٢٠.٤)، في حين تبلغ (١١٠.٨) في الدول المتقدمة. ويوضح انخفاض تلك المؤشرات أن المشروعات الصغيرة والمتوسطة ومتاهية الصغر تواجه العديد من العقبات التمويلية في الدول النامية (World Bank, 2018).

وتشير التجارب الدولية إلى وجود عوامل كثيرة بإمكانها المساعدة في زيادة الائتمان المصرفي المتاح للمشروعات الصغيرة والمتوسطة، ومنها أداء الاقتصاد وخصائص القطاع المالي، مثل الاستقرار الاقتصادي الكلي، وتقليل حجم القطاع العام (التجنب مزاحمة المشروعات الصغيرة والمتوسطة في الحصول على الائتمان)، وسلامة القطاع المالي، وتوفير نظام مصرفي تناصي. والعوامل المؤسسية، مثل نظم الحكومة والقدرات التنظيمية والرقابية المالية القوية، وتوفّر المعلومات الائتمانية، وبيئة الأعمال المواتية، بما في ذلك أطر الضمان، والنظم القانونية الكفء (صندوق النقد الدولي (ب)، ٢٠١٩).

ولذلك تعد أنظمة وبرامج ضمان مخاطر الائتمان أحد الركائز الهامة التي تسهم في تقليل حجم القطاع غير الرسمي والذي يشمل القطاع الأكبر منه المشروعات الصغيرة والمتوسطة ومتاهية الصغر التي لا تستطيع اختراق القطاع المصرفي والحصول على تمويل، مما يؤثر سلباً على حجم الناتج المحلي الإجمالي وحصيلة الضرائب التي تحصل عليها الدول. وعلى الرغم من ارتفاع معدلات الإقراض المحلي للقطاع الخاص في معظم الدول النامية إلى مستويات تجاوز معدل نمو الناتج المحلي الإجمالي، إلا أن المشروعات الصغيرة والمتوسطة لا تحصل على نصيب كبير من هذا الارتفاع في معدلات الإقراض المحلي (Beck, Klapper and Mendoza, 2010) نظراً لزيادة القيود والعقبات التي تواجه هذا القطاع في الحصول على تمويل.

وعلى الرغم من محدودية الدراسات عن القطاع غير الرسمي في مصر، إلا أن دراسة (Schneider, 2002) قامت بتحليل وتقييم الاقتصاد غير الرسمي في ١١٠ دولة، وقدرت حجمه في مصر بحوالي ٣٥٠.١٪ من الناتج المحلي الإجمالي عام

(١٩٩٩/٢٠٠٠). كما أشارت منظمة العمل الدولية (ILO, 2012) أن نسبة العمالة في الاقتصاد غير الرسمي في قطاع الزراعة تبلغ ٥١.٢٪ عام ٢٠١١. وقام (EI Shamy, 2015) بتقدير التطور في حجم الاقتصاد غير الرسمي في مصر كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي خلال الفترة (١٩٨٠-٢٠١٢) والذي زاد من ٢٧.٢٪ عام ١٩٨٠ حتى بلغ ٣٧.٤٪ عام ٢٠١٢، وذلك بمعدل نمو سنوي حوالي ١٪. وتشير دراسة (صندوق النقد العربي، ٢٠١٧) أن القطاع غير الرسمي في مصر يستحوذ على ٢٣.١٪ في مصر بما يمثل ربع الناتج المحلي الإجمالي، بينما يبلغ في تونس ٢٢٪ والمغرب ١١.٣٪ ولا يتجاوز ١٪ في الإمارات العربية المتحدة.

أهمية الدراسة

تأتي أهمية الدراسة الحالية في إطار محدودية الدراسات السابقة على المستويين النظري والتطبيقي فيما يتعلق بنشاط شركات ضمان مخاطر الائتمان، فعلى المستوى النظري، لا توجد استراتيجيات محددة لإدارة مخاطر محافظ شركات ضمان مخاطر الائتمان مما يعرض هذه الكيانات الهامة إلى مخاطر الإفلاس في بعض الحالات. وعلى المستوى التطبيقي في حالة مصرية، لا توجد دراسات أكاديمية ركزت على إبراز الدور الهام لشركة ضمان مخاطر الائتمان في مصر على الرغم من مساهمتها الفعالة في دعم الشمول المالي من خلال تطبيق حزمة من البرامج المتوعة لضمان المشروعات الصغيرة والمتوسطة في العديد من القطاعات الإنتاجية والخدمية الهامة في مصر. بالإضافة إلى دعم البنك المركزي لنشاط الشركة في مجال تمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر، حيث انضم البنك المركزي المصري في نوفمبر ٢٠١٧ ليكون الشرك الرئيسي بنسبة مساهمة تزيد عن ٢٠٪ من رأس المال. وفي ٣ يناير ٢٠١٨ أصدر البنك المركزي كتاباً دوريًا يشير إلى أنه استناداً لأهمية دور شركات ضمان مخاطر الائتمان في تغطية المخاطر المرتبطة بتمويل الشركات والمنشآت الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر وبخاصة المشروعات التي

نقتصر إلى الضمانات الكافية، فقد تم دراسة تطبيق آلية للتعامل مع شركة ضمان مخاطر الائتمان للاستفادة من خبرتها في هذا المجال. وبناءً عليه فقد وافق مجلس إدارة البنك المركزي المصري بجلسته المنعقدة في ١٣ ديسمبر ٢٠١٧ على إصدار ضمانة بقيمة ٢ مليار جنيه مصرى إلى شركة ضمان مخاطر الائتمان مقابل قيام الشركة بإصدار ضماناتها للبنوك لتغطية جزء من المخاطر المصاحبة لتمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة.

هدف الدراسة:

وتهدف الدراسة الحالية إلى عرض دور شركات ضمان مخاطر الائتمان في دعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة لتعزيز الشمول المالي وتقليل حجم القطاع غير الرسمي من خلال عرض الأدبيات السابقة، مع التركيز على تجارب الدول التي حققت فيها هذه الشركات دوراً فعالاً في دعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة للوقوف على الدروس المستفادة. كما تهدف الدراسة إلى تحليل أسس إدارة محافظ شركات ضمان مخاطر الائتمان، من خلال عرض أنواع المخاطر التي تتعرض لها هذه المحافظ واستراتيجيات الإدارة المثلثي لها لتنمية المخاطر. وتستهدف الدراسة أيضاً تحليل دور شركة ضمان مخاطر الائتمان Credit Guarantee Corporation CGC في مصر (ش.م.م.)، للتعرف على دورها في دعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة لتقدير مدى مساهمة هذا النوع من الشركات في تذليل العقبات التي تواجه هذا القطاع في الحصول على تمويل منخفض التكلفة.

التساؤلات الأساسية للدراسة

يدور التساؤل الرئيس للدراسة حول "ما هي شركات ضمان الائتمان وأ آلية عملها وأثرها على تيسير الحصول على قروض بنكية للمشروعات الصغيرة والمتوسطة"، وفي ضوء ذلك تحاول الدراسة الإجابة على التساؤلات التالية:

- ١) ما هو دور شركات ضمان المخاطر في توفير التمويل للمشروعات الصغيرة والمتوسطة ومتاهية الصغر؟
- ٢) ما دور الحكومات في تمويل وإدارة هذا النوع من أنشطة ضمان مخاطر الائتمان؟
- ٣) هل حق هذا النوع من الكيانات نجاحاً في تقليص القطاع غير الرسمي ودعم الشمول المالي في تجارب الدول الأخرى؟
- ٤) ما أنواع المخاطر التي تتعرض لها محافظ تلك الشركات؟ وما الاستراتيجيات المثلية لإدارتها؟
- ٥) ما هو أثر شركة إدارة مخاطر الائتمان CGC في مصر (ش.م.م.) علي قطاع المشروعات الصغيرة والمتوسطة ومتاهية الصغر؟
- ٦) ما حجم الدعم المؤسسي المتاح لشركة ضمان مخاطر الائتمان في مصر من جانب صانعي القرار؟

منهجية الدراسة

تقوم الدراسة باستخدام عدة مناهج لتحقيق أهداف الدراسة والإجابة على التساؤلات السابقة، حيث تبدأ بالمنهج الاستباطي في وضع الفرضية الأساسية للدراسة^١ وهي أن نشاط ضمان مخاطر الائتمان يساعد على توسيع قاعدة الشمول المالي وتقليل حجم القطاع غير الرسمي ودعم قطاع المشروعات الصغيرة والمتوسطة، لتنقل الدراسة إلى التأكيد من مدى تحقق تلك الفرضية العامة على حالات فردية مثل شركة ضمان مخاطر الائتمان في مصر. كما تعتمد الدراسة بصورة أساسية على المنهج الوصفي التحليلي، من خلال التعرف على دور تلك الشركات بشكل عام مع التركيز على قطاع المشروعات الصغيرة والمتوسطة كأحد البرامج التي تدعيمها أنشطة هذه الشركات.

^١ نظراً لصعوبة توفير سلسلة زمنية كافية من بيانات الشركة، لن يتم اختبار معنوية هذه الفرضية باستخدام أحد النماذج الإحصائية. ونكتفي الدراسة باستخدام المناهج التي تم الإشارة إليها في منهجية الدراسة. حيث أن شركة ضمان مخاطر الائتمان في مصر لا تصدر أعداد منتظمة من التقارير السنوية وأخر تقرير سنوي منتشر سنة ٢٠١١ ، ولذلك تم الاعتماد على بيانات غير منشورة بالتواصل مع إدارة الشركة.

وتستخدم الدراسة المنهج الاستقرائي لتبني دورها في تجارب الدول، للتبني بأثر هذا النوع من الكيانات الهامة في دعم دور القطاع المصرفي في مبادرات دعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة.

وتشمل الدراسة أربعة أقسام رئيسية بخلاف المقدمة، يتناول القسم الأول دور شركات ضمان مخاطر الائتمان في دعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة. ويعرض القسم الثاني تقييم نشاط ضمان مخاطر الائتمان في ضوء التجربة الدولية، ثم القسم الثالث من الدراسة والذي يتم من خلاله تحليل أنواع مخاطر محافظ شركات ضمان مخاطر الائتمان واستراتيجيات إدارتها، وأخيراً شركة ضمان مخاطر الائتمان في مصر مع التركيز على برنامجها الخاص بضمان قروض المشروعات الصغيرة والمتوسطة، ثم الخاتمة وقائمة المراجع.

(١) دور شركات ضمان مخاطر الائتمان في دعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة

تصنف شركات ضمان مخاطر الائتمان أنها أحد المؤسسات التأمينية المتخصصة في ضمان القروض المصرفية للمشروعات الصغيرة والمتوسطة ومتاهية الصغر، ولكنها تختلف عن شركات التأمين في أنها تقوم بسداد القرض (أو جزء منه) للبنك المقرض بعد تاريخ استحقاقه في حالة تعذر المقترض، في حين أن شركات التأمين لها مسؤولية محددة وفقاً لبنود العقد التأميني. وتمارس تلك الشركات دوراً هاماً لما تتحققه من منافع اقتصادية واجتماعية، تتمثل في حفز النمو الاقتصادي من خلال دعم العديد من القطاعات الانتاجية والخدمية مثل المشروعات الصغيرة والمتوسطة والأنشطة التصديرية وما يترتب على ذلك من خلق فرص العمل وتحقيق استقرار اجتماعي. وقد تعاظم دور هذه الشركات في أعقاب الأزمة المالية في عام ٢٠٠٧ والتي سلطت التركيز علي العقبات التمويلية التي تواجهها المشروعات الصغيرة والمتوسطة في الحصول علي قروض بنكية، وخاصة في ظل شروط بازل (٣) والتي تضمنت شروطاً

أكثر تنظيماً فيما يتعلق بمتطلبات رأس المال والسيولة للبنوك مما زاد من صعوبة اخترق القطاع المصرفي من قبل المشروعات الصغيرة والمتوسطة (Agnese, Rizzo, and Gianfranco, 2019).

وتواجه المشروعات الصغيرة والمتوسطة العديد من العقبات والقيود التمويلية مقارنة بالمشروعات الكبيرة (Beck and Demirguc-Kunt, 2006) كما أن نمو العديد من الاقتصاديات اعتمد على مشروعات ذات تقنية تكنولوجية متقدمة أكثر من الاعتماد على المشروعات الصغيرة والمتوسطة (Klapper, Laeven and Rajan, 2006)، وتعد الملاحظتان السابقتان من الأسباب التي دعت صانعى القرار إلى التركيز على السياسات والمؤسسات التي تساهم في تقليل العقبات التي تواجه تمويل تلك المشروعات. وقد حدد (Beck and De La Torre, 2007) أسباب إحجام المؤسسات المالية عن إقراض المشروعات الصغيرة والمتوسطة، وتمثل في ارتفاع كل من تكاليف المبادرات ومخاطر الإقراض لهذا النوع من المشروعات، بالإضافة إلى زيادة احتمالات تعرض هذه الكيانات للإفلاس وصعوبة قيام البنوك المقرضة بتقييم حجم مخاطر الإقراض بشكل كامل نظراً لعدم التزام تلك الشركات بإعداد القوائم المالية.

وتعاظم مشاكل الحصول على تمويل للمشروعات الصغيرة والمتوسطة في ظل عدم قدرتها على تقديم ضمانات كافية وعدم وجود سجل اقتراضي تستخدمه البنوك لتقييم قدرتها على الاقتراض، بالإضافة إلى خبرتها المحدودة في إعداد القوائم المالية. ويزيد ذلك الفجوة بين طلب هذه المشروعات على التمويل والمعروض المتاح من المؤسسات المالية، وتؤثر هذه "الفجوة التمويلية" Financial Gap سلباً على فرص نمو هذا القطاع الهام وتضعف إنتاجيته وقدرته على استيعاب عماله (OECD, 2017).

وكان كل من (Stiglitz and Weiss, 1981) أول من قدما نموذجاً نظرياً عن "تقييد الائتمان" Credit Rationing ويعنى عدم قدرة بعض المقترضين للحصول على تمويل في سوق الائتمان حتى في ظل دفع سعر فائدة أعلى أو تقديم ضمانات أكثر،

وارتفاع كل من سعر الفائدة وحجم الضمانات وكلاهما يمثل قيوداً على الاقتراض، يعرض محافظ البنوك لمخاطر أعلى ويقلل ربحيتها وذلك لأن تلك القيود تدفع المقترضين للدخول في أنشطة عالية المخاطر لتحقيق عائد مرتفع يُمكّنهم من دفع تكلفة الاقتراض. ويؤدي ذلك إلى فشل سعر الفائدة كآلية لتحقيق التوازن بين عرض وطلب الائتمان ويخلق العبوة التمويلية في صورة فائض طلب^٢ يتمثل في عدم قدرة بعض المقترضين الحصول على تمويل، وهذا ما يسمى "عدم الائتمان" Imperfection في سوق الائتمان أو فشل السوق Market Failure. وقد كانت هذه المساهمة بداية توجيه الاهتمام للعقبات التي تواجه المشروعات الصغيرة والمتوسطة في الحصول على قروض في ظل أسواق ائتمان تتسم بعدم الائتمان وضعف آلية سعر الفائدة في تحقيق التوازن.

وتعدّت النظريات المفسرة لمصادر تمويل الشركات، حيث ركزت معظمها على المفاضلة بين الاقتراض وحقوق الملكية، سواءً كان الاقتراض من القطاع المصرفي أو من الأسواق المالية. وبمراجعة أدبيات هيكل رأس المال للشركات، يوجد اتجاهان في الأدبيات (Myers, 1984) لتقسيم سلوك الشركات في اتخاذ قرارات التمويل بالمفاضلة بين مصادر التمويل المختلفة، يمثل الاتجاه الأولي "نظير المفاضلة" Trade-off Theory، وتستند إلى قيام المشروعات بتحديد نسبة مستهدفة للاقتراض وتحاول الوصول لها، وفي سبيل تحقيقها لهذا المعدل المستهدف للاقتراض يفضل المشروع بين مزايا وعيوب كل وحدة إضافية للاقتراض. وتتمثل مزايا الاقتراض في دفع ضرائب أقل نتيجة خصم فوائد القروض من الضرائب، أما عن العيوب فأهمها تحمل المشروع مخاطر التعرض للإفلاس. ويعتمد الاتجاه الثاني في الأدبيات على "نظيرية ترتيب مصادر التمويل" The Pecking Order Theory، والتي نشأت نتيجة عدم تماثل المعلومات في الأسواق المالية، حيث يتمتع مدير الم المشروعات

^٢ ويؤدي فائض الطلب في ظل عدم اكتمال المعلومات لخلق فائض عرض، ويظل سوق الائتمان في حالة من عدم التوازن.

بمعلومات أفضل وأشمل عن مشروعاتهم مقارنة بالمعلومات المتاحة للمستثمرين. ولذلك فإن الأوراق المالية الجديدة التي تصدرها الشركات عادة ما تكون مقومة بأقل من قيمتها Undervalued، وخاصة في حالة إصدار أسهم جديدة. ويترتب على ذلك اعتماد المشروعات على الترتيب الهرمي لمصادر التمويل، ويأتي في قمة هذا الهرم مصادر التمويل الداخلية تجنباً لمشاكل عدم تماثل المعلومات وارتفاع تكاليف المبادلات للإصدارات الجديدة من السندات والأسهم (Modigliani and Miller, 1963)، حيث تعد المصادر الداخلية للتمويل منخفضة المخاطر والتكاليف. يليها التمويل بالاقتراض المصرفي والاقتراض قصير الأجل عن طريق إصدار سندات. وأخيراً، التمويل بإصدار أسهم والذي يعد مصدراً طويلاً الأجل عالي المخاطر، كما يعد من أكثر مصادر التمويل من حيث تكلفة المبادلات.

وفيما يتعلق بمدى ملاءمة النظريات السابقة لتقسيير السلوك التمويلي للمشروعات الصغيرة والمتوسطة، فقد أجمعوا الأدباء أن المشروعات الصغيرة والمتوسطة تختلف عن المشروعات الكبيرة، حيث أنها عادة تكون غير مقيدة في الأسواق المالية، مما يجعلها أكثر عرضة لمشاكل عدم تماثل المعلومات (Gregory et.al., 2005). ونتيجة ذلك فإن حصولها على مصادر تمويلية يتطلب تحمل تكلفة أعلى للمبادلات مقارنة بالمشروعات الكبيرة المقيدة في الأسواق المالية، وبالتالي يميل هيكلها التمويلي للاعتماد على المصادر الداخلية أو الذاتية للتمويل بديلاً عن المصادر الخارجية سواء بالاقتراض أو بإصدار أسهم. كما أن مالكي المشروعات الصغيرة والمتوسطة عادة ما يرغبون في الانفراد بقرارات إدارة المشروع، ولذلك فإن في حالة استفاذ جميع المصادر الداخلية للتمويل يكون اللجوء للاقتراض قصير الأجل هو البديل المناسب لهم. ليأتي التمويل بإصدار أسهم في نهاية قائمة التفضيلات التمويلية لهم، ويتفق هذا مع "نظريه الترتيب الهرمي لمصادر التمويل" Pecking Order Theory. بالإضافة إلى أن الحصول على التمويل بإصدار أسهم في الأسواق المالية تكون له تكلفة مبادلات

مرتفعة، مما يدفعهم للاعتماد على التمويل الداخلي ثم الاقتراض كبديل أمثل لتجنب تلك التكاليف (علا السيد، ٢٠١٨).

وقد اتفقت العديد من الأدبيات على النتيجة السابقة، حيث أشارت دراسة (Berger and Udell, 1998) أن المشروعات صغيرة الحجم عادة ما تكون مضطورة للاعتماد على التمويل الذاتي أو التمويل من مصادر مرتفعة التكلفة أو التمويل قصير الأجل. ويفيد ذلك كل من (Hall, Hutchinson, and Michaelas, 2000) بدراسة العلاقة بين حجم المنشأة والاعتماد على التمويل بالاقتراض قصير الأجل وطويل الأجل، وانتهت الدراسة أن حجم المشروع يرتبط طردياً مع الاقتراض طويلاً الأجل وعكسياً مع الاقتراض قصير الأجل، وبالتالي تعتقد المشروعات الصغيرة على الاقتراض قصير الأجل مرتفع التكلفة، وأكد نفس النتيجة السابقة (Romano, Tanewski, and Smyrnios, 2001) وتتفق هذه النتائج مع نظرية ترتيب مصادر التمويل .Pecking Order Theory

وقد وصف البنك الدولي (World Bank, 2015) سوق الائتمان الموجه للمشروعات الصغيرة والمتوسطة بعدم الاتكمال Market Imperfections وفشل آليات السوق Failure حيث تبلغ الفجوة التمويلية على مستوى العالم حوالي ١ تريليون دولار وذلك في ظل ارتفاع النسبة من تلك المشروعات التي لا تحصل على خدمات ائتمانية، والتي بلغت ٦٨٪ من إجمالي المشروعات الصغيرة والمتوسطة في الأسواق الناشئة. وقد دعا ذلك الحكومات إلى تأسيس شركات ضمان مخاطر الائتمان في العديد من الدول لدعم هذا القطاع الهام. ولكن يتطلب نجاح تلك الشركات وجود مبادئ تساعد الحكومات على تأسيس وإدارة وتقدير نشاط تلك الشركات في دعم الائتمان الموجه للمشروعات الصغيرة والمتوسطة، ولذلك قام البنك الدولي بوضع ستة عشر مبدأً تضمن نجاح نشاط هذه الشركات وتغطي تلك المبادئ أربعة محاور رئيسية وتشمل الإطار القانوني والتنظيمي، والحكومة وإدارة المخاطر، والإطار التشغيلي، والإشراف والتقييم.

وقد أشار (Honohan, 2008) أن نشاط ضمان مخاطر الائتمان له العديد من المزايا لكل من البنك المانح للقرض والمقترض، فالنسبة للبنك، يقلل من تعرضه لمشكلة عدم تماثل المعلومات كما يحقق تخفيض تكاليف الاقتراض للمشروعات الصغيرة والمتوسطة. وتتيح شركات ضمان مخاطر الائتمان تدبير المخاطر للبنوك المقرضة من خلال التنويع الجغرافي Geographic Diversification بإتاحة القروض لشريحة أكبر من المشروعات الصغيرة والمتوسطة في مدى جغرافي أوسع، أو من خلال التنويع القطاعي Sectoral Diversification بمنح ضمانات لمشروعات في قطاعات إنتاجية وخدمية متعددة، كما يقلل ذلك من حجم القروض المتعثرة Non-Performing Loans التي يعاني منها القطاع المصرفي.

ويمكن تصنيف شركات ضمان مخاطر الائتمان وفقاً لعدة معايير، حيث تتتنوع بين شركات هادفة للربح تدفع ضرائب وشركات غير هادفة للربح معفاة من الضرائب، كما يمكن تصنيفها بحسب الهدف من تأسيسها حيث يمكن أن تختصص في تقديم ضمانات للائتمان الموجه لبعض القطاعات مثل القطاع الزراعي، أو الائتمان الموجه لمنطقة جغرافية محددة مثل شركات ضمان مخاطر الائتمان التي تتشاءها حكومات محلية والتي تلزم بتقديم الضمانات في نفس الإطار الجغرافي أو لدعم أهداف محددة للسياسات الاقتصادية مثل القروض الموجهة للمرأة (Beck, Klapper and Mendoza, 2010).

وقد اتفقت الأدبيات حول أهمية تدخل الحكومات من خلال البنوك المركزية في دعم شركات ضمان مخاطر الائتمان سواءً بتوفير التمويل والمشاركة في الإدارة أو تقييم المخاطر وتغطيتها، وذلك بعرض المزايا الاجتماعية والاقتصادية والسياسية للتدخل الحكومي لتعزيز هذا النوع من الأنشطة الداعمة لإدماج المشروعات الصغيرة والمتوسطة في سوق الائتمان. حيث أكد (De La Torre, Gozzi, and Schumkler, 2017) على أن اشتراك الحكومة في هذا القطاع يقلل من عدم التوافق

والتعارض في المصالح بين الجهات الخاصة العاملة كضامن من جهة، والبنوك المانحة للقرفوس من جهة أخرى.

كما عدلت نظرية الاختيار العام Public Choice Theory الأسباب السياسية التي ينبغي أن تدفع الحكومات لدعم هذا النوع من الأنشطة، حيث أشارت النظرية أن شركات ضمان مخاطر الائتمان تعد أداة أكثر كفاءة وأقل تكلفة في إتاحة التمويل لشريحة كبيرة من المشروعات الصغيرة والمتوسطة. وعلى الجانب الآخر، تمثل تلك الشركات أداة توجيه غير مباشرة تستخدمها الحكومات لتشجيع المشروعات الصغيرة والمتوسطة بدلاً من اللجوء إلى القرارات الموجهة مما يؤثر سلباً على عمل سوق الائتمان وفقاً لآليات السوق. وأخيراً، تشجيع القطاع الخاص للعمل بجانب الحكومة على دعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة، من خلال مساهمة بعض بنوك القطاع الخاص في رأس مال شركات ضمان مخاطر الائتمان (Apring, Loranth, and Morrison, 2009). وقد يساهم ذلك أيضاً في تقليل المخاطر المعنية Hazard لإقراض الحكومة المشروعات الصغيرة والمتوسطة بصورة مباشرة، لأن بنوك القطاع الخاص ستكون أكثر دقة في التحري عن المشروعات المقترضة وتجعل المقترضين أكثر التزاماً بتوظيف القروض بشكل كفء يضمن الانتظام في السداد مما يقلل من مخاطر الائتمان (Demirguc-Kunt and Kane, 2002). إلا أن دراسة Li and Lin, 2017) أكدت أن وجود الحكومة كمساهم وداعم لشركات ضمان مخاطر الائتمان يزيد الدافع للمشروعات للتخلص عن السداد.

وقد قام كل من (Beck, Klapper and Mendoza, 2010) بعمل استبيان عن شركات ضمان مخاطر الائتمان سواء العامة (المؤسسة بدعم حكومي) أو الخاصة المدعومة من القطاع الخاص، في ٤٦ دولة في كل من آسيا وأمريكا اللاتينية وأفريقيا³. وكانت الشركة الموجودة في أورجواي من أقدم الشركات في النشأة حيث تأسست سنة

³ شركة واحدة في أفريقيا، وهي شركة ضمان مخاطر الائتمان CGC في مصر.

١٨٩٦، في حين أن معظم الشركات تم تأسيسها في التسعينات من القرن الماضي، كما كانت الشركات الآسيوية هي الأقدم في التأسيس بشكل عام مقارنة بمثيلتها في باقي العينة. كما انتهت الدراسة أن شركات ضمان مخاطر الائتمان في الدول المتقدمة ذات الدخل المرتفع تتسم بارتفاع كبير في حجم ضمانت القراء بالنسبة للناتج المحلي الإجمالي مقارنة بمثيلتها في الدول النامية، وفيما يتعلق بحجم الشركات نفسها تتوزع أحجام الشركات بدءاً من الشركات الصغيرة جداً مثل الموجودة في إيطاليا وصولاً إلى الشركات العملاقة مثل الحالة الكورية، حيث تبلغ ضمانت القراء فيها ٩٪ من الناتج المحلي الإجمالي بما يعادل ١٠٪ من إجمالي القراء المصرفية للقطاع الخاص.

وانتهت الدراسة أنه يمكن تصنيف شركات ضمان مخاطر الائتمان بحسب الملكية ومصادر تمويل رأس المال إلى ثلاثة أنواع رئيسية، النوع الأول هو الشركات التي يتم إنشاؤها وتمويلها من قبل الحكومات بهدف دعم السياسات الاقتصادية الموجهة ل توفير التمويل للمشروعات الصغيرة والمتوسطة واستهداف قطاعات إنتاجية وخدمية محددة أو لدعم بعض الفئات الاجتماعية مثل المرأة، وهذا النوع من الشركات يشترك القطاع الخاص في إدارته مثل شركة ضمان مخاطر الائتمان في كوريا واليابان. والنوع الثاني يتم تأسيسه وتمويله وإدارته بالكامل عن طريق القطاع الخاص مثل الشركات في رومانيا واليونان وإيطاليا، وعادة ما تعتمد الدول ذات الدخل المنخفض والمتوسط والأسواق الناشئة بشكل أكبر على النوع الأول المدعوم من قبل الحكومات مثل ة في البنوك المركزية. أما النوع الثالث فيمثل شركات ضمان مخاطر الائتمان التي يتم تمويلها بالاشتراك بين الحكومة والقطاع الخاص ممثلاً في البنوك المانحة لجزء من رأس المال وأحياناً بعض المنظمات غير الحكومية مثل النموذج الأوروبي (KPMG, 2011).

(٢) تقييم نشاط ضمان مخاطر الائتمان في ضوء التجربة الدولية

اختلفت الدراسات التطبيقية في أساليب تقييم أنشطة ضمان مخاطر الائتمان، فقد اعتمد بعضها على مقارنة المنافع والتكاليف الاقتصادية لبرامج ضمان القروض الموجهة للمشروعات الصغيرة والمتوسطة، واستخدمت دراسات أخرى التمييز بين مدخلات ومخرجات برامج الضمان لتقييم أثرها من حيث حجم القروض المضمونة وعدد المشروعات المستفيدة وحجم العمالة التي تولدت نتيجة هذه المشروعات وغيرها من العوامل.

وفي دراسة (OECD, 2017) اعتمد تقييم أثر نشاط ضمان المخاطر على المشروعات الصغيرة والمتوسطة على المقارنة بين المنافع الاقتصادية Economic Benefits والتكاليف الاقتصادية Economic Costs لشركات ضمان مخاطر الائتمان فيما يتعلق ببرامج دعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة. وتتعدد المنافع الاقتصادية والتي تشمل آثاراً إيجابية على المستويين المالي والاقتصادي، فعلى المستوى المالي تولد تلك الشركات منافعاً تمثل في توفير التمويل اللازم للمشروعات الصغيرة والمتوسطة بتكلفة منخفضة للتغلب على المشكلات الذي تواجه هذا القطاع في الحصول على تمويل. أما على مستوى المنافع الاقتصادية، فإن دعم قطاع المشروعات الصغيرة والمتوسطة يولد مزيد من فرص العمل ويدعم الاستثمار والإنتاجية والتطور التكنولوجي مما يحفز النمو الاقتصادي. وبدراسة اثنين وثلاثين دولةً من الاتحاد الأوروبي ودول منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية، اقتصرت تسع عشرة دولةً منهم على تقييم الأثر المالي فقط بدون التطرق للأثر الاقتصادي، حيث توجد بعض الصعوبات في تحديد وقياس هذا الأثر بشكل مستقل واقتصرت فقط على حساب نسبة القروض البنكية المضمونة للمشروعات الصغيرة والمتوسطة إلى الناتج المحلي الإجمالي، والتي بلغت حوالي ٦٪ في اليابان تليها كوريا ٤٪ و ١٪ في شيلي وأقل من ١٪ في باقي دول الدراسة.

وعلى الجانب الآخر، تتعذر التكاليف الاقتصادية لها النشاط والتي تمثل في عدم وجود الدافع لدى البنوك للتحري بدقة عن المشروعات المقترضة مما يؤدي للاختيار الخاطئ للعملاء Adverse Selection للحصول على القروض المضمونة، ويقترن بها زيادة الدافع لدى المشروعات المقترضة للتخلص عن السداد وسوء استخدام القروض المتاحة لهم بالضمان وبالتالي التعرض للمخاطر المعنية Moral Hazard. بالإضافة إلى مزاحمة المشروعات الأخرى الراغبة في الحصول على قروض بنكية غير مضمونة، ويعبط ذلك العديد من الأنشطة الاستثمارية. كما يؤثر سلباً على أشكال التمويل الأخرى للمشروعات الناشئة مثل رأس مال المخاطر Venture Capital والتمويل الجماعي Crowdfunding وغيرها من أشكال التمويل الهامة، حيث تفضل المشروعات الناشئة الاعتماد على القروض المصرفية المضمونة. ومعظم الدول تعتمد على التقييم المالي فقط وليس الاقتصادي، مع إهمال الملاعة المالية لشركات ضمان مخاطر الائتمان وقدرتها على تحقيق الاستدامة المالية (OECD, 2017).

ويعتمد الأسلوب الثاني في تقييم دور وأثار شركات ضمان مخاطر الائتمان علي المقارنة بين مدخلات ومخرجات برامج ضمان القروض للمشروعات الصغيرة والمتوسطة، عن طريق تحديد أثر أنشطة ضمان المخاطر علي ثلاثة محاور رئيسية (Beck, Klapper, and Mendoza, 2010 & OECD, 2013) مدخلات برامج الضمان Program Inputs ويمكن التعبير عنها بحجم ضمانات القروض ونسبة القروض المضمونة إلى إجمالي القروض البنكية الموجهة للمشروعات الصغيرة والمتوسطة، والمخرجات الوسيطة لبرامج الضمان Intermediate Outcomes وهي عدد المشروعات الحاصلة علي ضمانات قروض وتكلفة الاقتراض ممثلة في سعر الفائدة، وأخيراً المخرجات الاقتصادية لبرنامج الضمان Economic Outcomes ويشمل عدد فرص العمل التي تولدت نتيجة أنشطة المشروعات الحاصلة علي الضمانات واحتمالات التخلف عن السداد وحجم المبيعات وربحية المشروعات الحاصلة علي ضمانات، ومن ثم يمكن قياس التأثير الاقتصادي لدعم المشروعات

الصغيرة والمتوسطة، وركزت معظم الدراسات التطبيقية على تقييم المدخلات والمخرجات الوسيطة مع إهمال المخرجات الاقتصادية نظراً لعدم كفاية البيانات في معظم الدول سواء على المستوى الجزئي وهي بيانات الشركات أو على المستوى الكلي فيما يتعلق ببيانات الصناعة أو القطاعات التي تتبع لها هذه الشركات.

ويعد تخلف المشروعات الحاصلة على قروض مضمونة من الآثار التي ركزت عليها العديد من الدراسات التطبيقية، وقد أرجعت ذلك إلى التدخل الحكومي بسياسات توجيه القطاع المصرفي بدعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة مما يعرض البنوك لمشاكل الاختيار الخاطئ والتي يتربّع عليها المخاطر المعنوية وتختلف المشروعات المقترضة عن السداد. وهذا ما حدث في بريطانيا مما اضطرّ الحكومة لبذل الجهود لتحسين وتطوير برامج ضمان الائتمان للمشروعات الصغيرة والمتوسطة لنقليل الخسائر الناجمة على تخلفها عن السداد (Allinson Robson, and Stone, 2013). وبالمثل وجد كل من (D'Lgnazio and Menon, 2013) أن برامج ضمان القروض للمشروعات الصغيرة والمتوسطة يزيد احتمالات التعرض للمخاطر المعنوية في إيطاليا. ونفس النتيجة في دراسة عن البرتغال، حيث وجدت أن المشروعات الحاصلة على ضمانات قروض كانت الأكثر تعرضاً للخسارة والتصفية والخروج من السوق (Lelarge et. al., 2010) (Farinhal, Felix, and Ribeiro, 2016). وعرض التجربة الفرنسية في برامج ضمان الائتمان ووجد أثر إيجابي على أداء المشروعات، ولكنها تؤدي لقبول المشروعات الدخول في أنشطة عالية المخاطر. كما كان لها أثراً إيجابياً على كل من مبيعات المشروعات الصغيرة والمتوسطة في أندونيسيا، ولكنها لم تؤثر على التشغيل والنمو الاقتصادي (Suryani, 2015).

وقد قام كل من (Cowling and Mitchell, 2003) بتقييم أحد شركات ضمان المخاطر في بريطانيا، وانتهت الدراسة إلى أن هذا النوع من الأنشطة يعد أحد الآليات الفعالة في علاج عدم اكتمال أسواق الائتمان والتي أشار لها كل من (Stiglitz and

Weiss, 1981) في نظرتهم عن "تقيد الائتمان" Credit Rationing، مما يجعل نشاط ضمان مخاطر الائتمان جزءاً مكملاً لسياسات دعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة سواءً في الدول النامية أو المتقدمة. وبمقارنة نشاط ضمان مخاطر الائتمان في بريطانيا بمثيله في دول منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية OECD، انتهت دراسة (Agnese, Rizzo, and Vento, 2018) أنه على الرغم من عدم انتشار برامج الضمان في بريطانيا واقتصر ملكيتها على الحكومة، إلا أنها ساهمت بشكل إيجابي في تخفيض حالات الإفلاس للمشروعات الصغيرة والمتوسطة.

وعرضت دراسة (Kang and Heshmati, 2008) التجربة الكورية وانتهت أن نشاط ضمان المخاطر قد نجح في تحقيق أهدافه بصورة جزئية فيما يتعلق بكل من التغلب على عقبات التمويل التي تواجه المشروعات الصغيرة والمتوسطة وزيادة فرص العمل وتحسين أداء المشروعات، ولكن لم تثبت الدراسة أثر الاختلاف في حجم الضمان الممنوح للمشروعات على أدائها، بالإضافة إلى محدودية الأثر على مبيعات المشروعات وإنتاجيتها. في حين ركزت دراسة (Liang et. Al., 2017) على أثر أنشطة ضمان مخاطر الائتمان على كفاءة البنوك وليس على المشروعات المقترضة بالتطبيق على عينة من أربعة عشر بنكاً في كوريا الجنوبية، وانتهت إلى ارتفاع كفاءة البنوك نتيجة انخفاض تكلفة الإقراض واشتراك شركات ضمان المخاطر مع البنوك في تحمل مخاطر الائتمان.

وفيما يتعلق بتقييم برامج ضمان مخاطر الائتمان في اليابان، وفي دراسة (Ono, Uesugi, and Yasuda, 2013) فسرت زيادة التعرض لمخاطر الائتمان بتراخي البنوك المقرضة عن الاستعلام بصورة جيدة عن العملاء في حالة القروض المضمونة، مما يعني تحويل مخاطر التخلف عن السداد للشركات العاملة في نشاط ضمان مخاطر الائتمان. وهي نفس النتيجة التي عرضتها دراسة (Uesugi, Lichiro, Koji Sakai, and Guy M. Yamashiro, 2010)

من البرامج، وانتهت أن توفير التمويل للمشروعات الصغيرة والمتوسطة وشمولية الضمانات لكل المشروعات تمثل المنافع الأساسية لتلك الضمانات. بينما تمثل التكاليف والآثار السلبية المترتبة عليها في تدهور أداء المشروعات الحاصلة على قروض مضمونة مقارنة بالمشروعات التي لا يشملها برامج الضمان، واتفق مع نفس النتيجة دراسة (Chao and Zongfang, 2013).

وتعدّت الدراسات عن التجربة الإيطالية لتقدير نشاط ضمان مخاطر الائتمان فيها، وقد وجدت دراسة (Zecchini and Ventura, 2009) أثراً موجباً ولكنّه صغير على حجم القروض البنكية في إطار برامج الضمان للمشروعات الصغيرة والمتوسطة. وانتهي كل من (D'Iganzio and Menon, 2019) أنه لا يوجد أثر على حجم القروض البنكية، ولكن تتجه المشروعات الصغيرة والمتوسطة لزيادة آجال الاقتراض في حال الحصول على ضمانات. في حين أشار (Blasio et. al., 2018) للأثر الموجب لبرامج ضمان الائتمان على حجم القروض البنكية، مع عدم وجود تأثير على سعر الفائدة على الاقتراض ويتحقق مع الدراسة السابقة في ارتفاع مستوى مخاطر الأنشطة التي تدخل فيها المشروعات التي تتمتع بضمانات ائتمانية.

و جاء تقييم تجربة شركة ضمان المخاطر في المجر إيجابية، حيث درس (Binh, 2015) أثراها على كل من المشروعات الصغيرة والمتوسطة والنحو الاقتصادي والقطاع المصرفي، وفيما يخص المشروعات الصغيرة والمتوسطة فقد حققت منافع تمثل في توفير التمويل طويلاً الأجل بسعر فائدة منخفضة. كما كانت أداة فعالة استخدمتها الحكومة في دعم النمو الاقتصادي وتحقيق الاستقرار في أداء الاقتصاد وبخاصة في فترات الأزمات المالية، بالإضافة إلى مشاركة القطاع المصرفي في مخاطر الائتمان مع تخفيض تكلفة الاقتراض وتحقيق ربحية أعلى.

وركز عدد قليل من الدراسات على مفهوم كفاءة تخصيص الموارد المتاحة للضمانات لدى شركات ضمان مخاطر الائتمان للتأكد من الاستخدام الأمثل لها وعدم إهدارها،

ومنها دراسة (Ong et. Al., 2003) عن نظام ضمان المخاطر في ماليزيا، وانتهت إلى أن سوء تخصيص الموارد بعد من المشكلات الرئيسية التي يجب أن يتم إعادة النظر في تأثيرها على توجيه أموال الضمان لمشروعات منخفضة الكفاءة مما يؤدي لارتفاع مخاطر الائتمان لشركات ضمان المخاطر. كما حدد (Suryani, 2015) شروط كفاءة التشغيل لتلك الشركات في إندونيسيا، وهي تحديد رسوم الضمان التي تتناسب مع مستوى مخاطر المشروعات المقترضة لغطية التكاليف التشغيلية الإجمالية.

(٣) أنواع مخاطر محافظ شركات ضمان مخاطر الائتمان وإداراتها

تتعدد المخاطر التي تواجه محافظ شركات ضمان مخاطر الائتمان، وتختلف الأهمية النسبية لكل نوع من المخاطر في إدارة المحافظ بحسب هيكل القائم المالية للشركات وبخاصة قائمة الميزانية وقائمة الدخل، حيث يعكس كلاهما مصادر التمويل والالتزامات المحتملة للشركات. وتختلف الشركات في مصادر التمويل بحسب نوع الشركة والهدف من تأسيسها، وغالباً ما تشمل مساهمة أو قرض من البنك المركزي، وقرض من البنوك التجارية والإسلامية بدون فوائد تستخدم لتمويل برنامج محدد، وأمانات من بعض الوزارات كصندوق يخصص لهدف متفق عليه، ومنح من البنك الدولي وهيئات المعونة الأجنبية، وغيرها من مصادر التمويل. كما تتوقف الالتزامات المحتملة للشركة على طبيعة البرامج التي تستخدمها الشركة مثل، برامج ضمان قروض المشروعات الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر وضمان الصادرات والتمويل الصناعي وتمويل المشروعات الريادية وغيرها من البرامج. ولكن بشكل عام، توجد مجموعة من المخاطر تمثل مخاطر مشتركة لجميع محافظ شركات ضمان مخاطر الائتمان، وتشمل مخاطر الائتمان، ومخاطر السيولة، ومخاطر أسعار الفائدة، ومخاطر أسعار العملات الأجنبية، ومخاطر أسعار الأسهم.

ويمكن تعريف أنواع المخاطر التي تواجه تلك الشركات كالتالي (Kendall and Rollins, 2003)

- **مخاطر الائتمان:** هي المخاطر التي قد تترجم عن عدم قدرة أو عجز الطرف الآخر لأداء مالية عن الوفاء بالتزاماته تجاه الشركة، مما قد يؤدي إلى حدوث خسائر مالية للشركة وعادة ما تنتج عن برامج الضمان نتيجة التزام الشركة بدفع النسبة المتفق على تغطيتها من القرض في حالة تخلف العميل المقترض عن السداد.
- **مخاطر السيولة:** تمثل في عدم قدرة الشركة على توفير التمويل اللازم لتأدية التزاماتها في تواريخ استحقاقها.
- **مخاطر سعر الفائدة:** تتعلق بتغير سعر الفائدة المكتسبة علي ودائع الشركة لدى البنوك.
- **مخاطر أسعار العملات الأجنبية:** تمثل في المخاطر الناجمة عن تذبذب قيمة الأدوات المالية بسبب تقلبات أسعار العملات الأجنبية، ويتوقف ذلك على مدى احتفاظ الشركة بأرصدة بعملات أجنبية.
- **مخاطر أسعار الأسهم:** تنتج عن التغير في القيمة العادلة للاستثمارات في الأسهم.

وقد اتفقت الأدبيات أن مخاطر الائتمان تعد أكثر أنواع المخاطر التي تتعرض لها محافظ شركات ضمان المخاطر، حيث أكد (Stiglitz and Weiss, 1981) أن أسواق الائتمان للمشروعات الصغيرة والمتوسطة تتسم بعدم اكتمال المعلومات، والذي يؤدي بالبنوك إلى الاختيار الخاطئ Adverse Selection للمشروعات التي تحصل على قروض، وما يتربّ عليها من مخاطر معنوية Moral Hazard مما يعرض البنوك لمستوى مرتفع من المخاطر الائتمانية والتي تنتقل بدورها إلى شركات ضمان المخاطر نتيجة التزامها بتسديد الضمانات في حالة تخلف المشروعات المقترضة عن السداد. وخاصة في ظل اتفاق عدد من الدراسات التطبيقية أن حصول المشروعات

الصغيرة والمتوسطة على ضمانات قروض يزيد من فرص تعرضها للإفلاس. وعلى الرغم من محدودية تلك الدراسات إلا أن دراسة (Agnese, Rizzo, and Gianfranco, 2019) قدمت باستخدام نموذج انحدار خطى بسيط لتقييم فاعلية برامج ضمان مخاطر الائتمان في عينة من دول منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية، وانتهت أنها أدت في بعض دول العينة إلى إفلاس المشروعات الصغيرة والمتوسطة الحاصلة على ضمانات قروض نتيجة الاختيار الخاطئ للمخاطر المعنية.

وأخذت الدراسات التطبيقية السابقة لهذه الدراسة - رغم محدوديتها - اتجاهين، الاتجاه الأول^٤ انتقد أن نظم ضمان مخاطر الائتمان يعد أحد أسباب تدني أداء المشروعات الصغيرة والمتوسطة المقترضة بضمانات وبالتالي التعرض للإفلاس وذلك بالتطبيق على دول تشمل إيطاليا واليابان وفرنسا وبريطانيا، حيث أثبتت تلك الدراسات وجود علاقة موجبة بين الحصول على قرض مضمون ومعدلات التخلف عن السداد Default Rates ومن ثم التعرض للإفلاس. وانتهى الاتجاه الثاني^٥ لنتائج معاكسة، حيث أثبتت دراسات تطبيقية عن كوريا والبرتغال الأثر الإيجابي لنظم ضمان مخاطر الائتمان على أداء المشروعات الصغيرة والمتوسطة المقترضة بضمانات، وبالتالي تخفيف احتمالات تعرضها للإفلاس.

ويتوقف تقييم وإدارة مخاطر محافظ شركات ضمان مخاطر الائتمان على العديد من العوامل، وتشمل: الملكية، ونوع الضمان، ونوع القرض الذي يتم ضمانه، وتغطية مخاطر القرض Risk Coverage، ومدة الضمان، وأخيراً ما يشتمله الضمان من

^٤ (D'Ignazio and Menon, 2013), (De Blasio et. Al., 2018), (Uesugi, Sakai, and Yamashire, 2010), (Ono, Uesugi, and Yukihiko 2013), (Saito and Tsuruta, 2014), (Agnese, Rizzo, and Gianfranco, 2019).

^٥ (Farinha, Felix, and Ribeiro, 2016), (Kang, Heshmati, and Choi, 2008), (Oh et. Al., 2009).

أصل القرض أو الفائدة أو كلاهما، وذلك كما يلي (Beck, Klapper and Mendoza, 2010):

(١) الملكية، تتوقف استراتيجية إدارة مخاطر محافظ شركات ضمان مخاطر الائتمان على طبيعة ملكية الشركة والجهات المساهمة في تأسيسها، وما إذا كانت شركة عامة تم تأسيسها وتمويلها من قبل الحكومة أو أنها شركة خاصة، أم شركة تتبع مصادر تمويلها بين الحكومة والبنوك وأحياناً المنظمات غير الحكومية وهيئات المعونة الدولية.

وقد حاولت العديد من الدراسات عن حوكمة تلك الشركات تحديد دور تلك الجهات الفاعلة في إدارة مخاطرها، وقد انتهت بعض الدراسات إلى نتيجة أساسية مفادها أن في حالة شركات ضمان مخاطر الائتمان التي يمولها القطاع الخاص بجانب الحكومة، لا تمارس الحكومة ممثلة في البنك المركزي دوراً فعالاً في تقييم وإدارة المخاطر على الرغم من اعتمادها الأساسي على البنك المركزي في التمويل، ولذلك يبقى الدور الأكبر للقطاع الخاص ممثلاً في البنوك المملوكة للشركة، في إدارة وتقييم مخاطر الشركة.

(٢) نوع الضمان، يوجد نوعين من الضمانات تقدمها شركات ضمان مخاطر الائتمان، ضمانات مباشرة وضمانات غير مباشرة، الضمان المباشر تقدمه الشركة مباشرة للبنك المانح للقرض في حالة تخلف المقترض عن السداد. أما الضمان غير المباشر فيتم عن طريق عمل الشركة كضامن ثانٍ في حالة تخلف الضامن الأول (الأساسي) عن تحمل الخسائر أو بتحمل نسبة من الخسائر مع الضامن الأساسي إذا تخلف المقترض عن السداد. وعادة ما يكون الضامن الأساسي حكومات أو هيئات عامة أو مؤسسات مالية حكومية.

(٣) نوع القرض الذي يتم ضمانه، تتدخل شركات ضمان مخاطر الائتمان بضمان نوعين من القروض، القروض الفردية والقروض المجمعة، يتمثل ضمان القرض الفردي في اشتراك شركة ضمان مخاطر الائتمان Individual Loan Level Guarantee مع البنك في قرار الإقراض من خلال تقييم جدوى القرض من حيث ملائمة القرض لأهداف لشركة وقدرة المقترض علي الالتزام بالسداد لتحديد المستوى المتوقع من

المخاطر المرتبط بالقرض، وما إذا كان مقبولاً لدى الشركة. وبالتالي يكون على البنك المقرض الموافقة على القرض ثم عرضه على الشركة نيابةً عن العميل للحصول على موافقتها على العمل كضامن. أما النوع الآخر من ضمانات القروض فيسمى ضمان محفظة القروض Loans Portfolio Guarantee أو ضمان القروض المجمعة، ويسمح هذا النوع من الضمانات للبنك المقرض الموافقة على منح القروض وعادةً ما تكون عالية المخاطر لفترة مستهدفة من العملاء مثل المقترضين من المشروعات الصغيرة والمتوسطة، ثم إلزام الشركة بقبول ضمان محفظة القروض الموجهة لهذه الفئة بدون اشتراك الشركة في تقييم المقترضين أو مستوى المخاطر. ويسمح النوع الأول من القروض لشركة ضمان مخاطر الائتمان بانتقاء العملاء بدقة مما يعكس إيجابياً على إدارة المخاطر بخلاف الضمانات المجمعة لمحافظة القروض. وقد تجمع بعض الشركات بين النوعين من الضمانات لتتوسيع محافظتها.

٤) **تغطية الخسائر Risk Coverage**، وهي النسبة التي تسددها الشركة عن العميل في حالة الإفلاس وتختلف شركات ضمان مخاطر الائتمان بحسب تلك النسبة، فبعض الشركات تحقق تغطية كاملة أي تسديد كامل القرض للبنك في حالة التخلف عن السداد، وبعضها يكون من خلال سداد جزئي لنسبة من القرض. وتلجأ بعض الشركات إلى تحديد الحد الأقصى الذي يمكن تغطيته بالضمان كنسبة ثابتة لا يجب تجاوزها، ويؤثر تحديد هذه النسبة على حجم المخاطر التي تتعرض لها الشركة.

٥) **الحد الأقصى لعدد سنوات الضمان Maximum Guarantee Period**، والذي يتراوح في معظم الحالات بين (٣-٢٠) سنة بمتوسط ١٠ سنوات، وتلجأ العديد من الشركات إلى وضع قيود تتعلق بالمدى الزمني للضمانات لتدني المخاطر التي تتعرض لها. ومن العوامل المؤثرة أيضاً على حجم المخاطر التي تتعرض لها شركات ضمان مخاطر الائتمان، شروط عقد الضمان وما إذا كان ضمان لأصل القرض فقط أم الفائدة فقط أم كلاهما.

وتتعدد أسباب تسعير خدمات الضمان وتختلف من شركة لأخرى، فقد يتم تحديد رسوم الضمان بحسب حجم القرض أو حجم الضمان أو مدة القرض وقد يمثل نسبة ثابتة، ويتم تحديدها بشكل سنوي أو لكل قرض علي حدة. ويجب أن تتحدد رسوم الضمان (Kuo, Chen, and Sung, 2011)، يتمثل العامل الأول في تحقيق التوازن بين توفير التمويل اللازم للضمانات بدون التأثير على السلامة المالية للشركة. والعامل الثاني، أن تعكس قيمة رسوم الضمان كل من تكاليف المعاملات والمخاطر التي تتحملها الشركة. وتمثل رسوم الضمان هامش سعر الفائدة Interest Rate Premium والذي يتحدد بناءً علي الفرق بين سعر الفائدة علي القروض غير المضمونة وسعر الفائدة علي القروض المضمونة. وفي حالة المشروعات الصغيرة والمتوسطة التي لا تستطيع تقديم ضمانات كافية، فإنها تضطر للاقتراض بسعر فائدة مرتفع، وهنا يأتي دور شركات ضمان مخاطر الائتمان في توفير القروض بسعر فائدة منخفض علي الرغم من عدم تقديمهم لضمانات.

ويعد تحديد رسوم الضمان من العوامل الأساسية التي تؤثر علي إدارة مخاطر هذه الشركات، وذلك بتحديد مستوى رسوم يتناسب مع حجم المخاطر التي ستواجهها الشركة. وقد ذهب (Kuo, Chen, and Sung, 2011) أنه يمكن تصنيف الشركات الصغيرة والمتوسطة بحسب مستوى المخاطر الذي تتعرض له شركة ضمان مخاطر الائتمان إلي عدة مستويات بحسب مدى الالتزام في سداد القروض، وتقوم شركة ضمان المخاطر بتحديد رسوم ضمان أعلى للمقترضين في حالة ارتفاع مخاطر ضمان القروض لمعاملاتهم، وكلما كان المقترض أكثر التزاماً في السداد نقل تلك المخاطر وبالتالي يدفع رسوم ضمان أقل (عادة تتراوح في كثير من الدول بين 0,75% في حالة المخاطر المنخفضة و 1% للمستوى المتوسط من المخاطر و 1,5% للمستوى الأعلى من المخاطر)، ولذلك يمكن القول أن رسوم الضمان يجب أن تتناسب طردياً مع مخاطر ضمان القروض.

وتعد هذه الطريقة في تسعير خدمات الضمان من الاستراتيجيات الفعالة في تدنية مخاطر ضمان القروض، ولكن يعيّب هذه الطريقة في التسعير أنها لا تأخذ في الاعتبار تغير عوامل السوق مثل تقلبات أسعار الفائدة السوقية. كما أن تحديد قيمة ثابتة لسعر خدمة الضمان بدون مراجعة للحالة الائتمانية للمقترض خلال مدة القرض يعرض الشركة للمخاطر المعنوية Moral Hazard، نتيجة عدم التزام المقترض بتوظيف القرض بشكل كفء، وهذا بدوره يرفع من معدلات التخلف عن السداد ويزيد من مخاطر ضمان القروض.

وتعتمد استراتيجيات إدارة محافظ شركات ضمان المخاطر على ثلاثة محاور رئيسية تستهدف تدنية المخاطر وتشمل القوانين والإشراف Regulations and Governance and Management والحكمة والإدارة Supervision والمخاطر Risk Management وتتضمن تلك المحاور وضع أساس توفر للبنوك المقرضة الحافز لإقراض المشروعات الصغيرة والمتوسطة في إطار برامح ضمان الائتمان (Asian Development Bank, 2016). وتمثل القوانين والإشراف في وضع إطار محدد لقوانين عمل شركات ضمان مخاطر الائتمان وطرق متابعة أدائها، ويشمل هذا الإطار تحديد متطلبات الحد الأدنى لرأس المال والتزام الشركات به، والاتفاق على أساس اختيار المشروعات التي تحصل على ضمانات، والرفع المالي Financial Leverage ويمثل حجم القروض المستخدمة لتمويل الأصول، ونسبة الملاءة المالية Financial Solvency Ratio والتي تعكس قدرة الشركات على مقابلة التزاماتها من الديون قصيرة وطويلة الأجل، ومدى تأثر أصول وخصوم الشركة بأي عوامل خارجية غير مواتية أو ما يسمى "الترابط المالي" Financial Connectedness، ونسبة التغطية Coverage Ratio والتي تقيس قدرة الشركة على خدمة ديونها والتزاماتها المالية مثل فوائد الاقتراض وتوزيعات الأرباح انخفاض هذه النسبة يعكس احتمال تعرضها لأزمات مالية.

أما الحوكمة والإدارة فتطلب تطبيق أسس حوكمة الشركات، وتشمل الاعتماد على المهارات البشرية المدربة وعدم تأثر الشركات بالأحداث والضغوط السياسية والخصوص لإشراف البنك المركزي، وتعين دور المراجعين ووكلاء التصنيف الائتماني وخاصة في حالة اعتماد الشركات على توريق المحفظة. وفيما يتعلق بالمحور الثالث وهو إدارة المخاطر، فيشير إلى الاعتماد على إطار فعالة لإدارة المخاطر وتشمل استيفاء نسب كفاية رأس المال والتي تعتمد على حالات التخلف عن السداد السابقة وعادة تكون بين ١٠٪ و ٢٠٪ من حجم الضمانات القائمة، واختيار الاستثمارات بآلية مناسبة بالاعتماد على طرق معارية للتقييم وتحديد متطلبات السيولة. كما تتضمن إدارة المخاطر وضع آلية مناسبة لتقييم جودة محفظة القروض، والاعتماد على أسس محاسبية معارية.

ولا توجد نظريات مستقلة لتحديد استراتيجيات إدارة محافظ شركات ضمان مخاطر الائتمان ويتم الاعتماد على الاستراتيجيات المماثلة لشركات التأمين نظراً لتشابه نشاطهما، وتعتمد تلك الاستراتيجيات بشكل أساسي على الكيفية التي تتم بها إدارة موازنة الشركة عن طريق توقع التكاليف المتربعة على الخسائر المحتمل أن تواجهها شركات ضمان المخاطر في حالة تخلف المشروعات عن سداد القروض المضمونة (Luciano, 2006). وبعد تكوين محفظة متوازنة *Balanced Portfolio* أحد الأهداف الأساسية لمدير محفظة هذه الشركات، وذلك عن طريق اختيار المشروعات التي تحصل على قروض بضمانات بحيث تحقق أهداف شركة ضمان مخاطر الائتمان في تحقيق الاستدامة المالية، بالإضافة إلى تنويع تلك المشروعات من حيث آجال الضمان (ضمانات قصيرة الأجل وضمانات طويلة الأجل) ومستوى المخاطر (مشروعات منخفضة المخاطر وأخرى مخاطرها مرتفعة)، ومن حيث القطاعات الإنتاجية التي تتنمي لها هذه القطاعات وغيرها من وسائل التنويع. كما يقوم مدير المحفظة بمتابعة المشروعات الحاصلة على ضمانات للتأكد من التزامها في مزاولة أنشطتها، ومراقبة أداء محفظة الشركة وإمداد صناع القرار في الشركة بالمعلومات والتوصيات لتحسين أداء المحفظة (Kendall and Rollins, 2003).

مخاطر الائتمان عن طريق وضع حدود ائتمانية لعملائها مع مراقبة الديون غير المسددة وتتوسيع محافظ الضمانات بين مشروعات مختلفة في مستوى المخاطر ومن قطاعات ومناطق جغرافية متعددة، ويتم تجنب مخاطر السيولة بتتوسيع مصادر التمويل وإدارة كل من الموجودات والالتزامات ومواءمة آجالها والاحتفاظ برصيد كاف من النقد وما في حكمه مثل الأوراق المالية القابلة للتداول. كما يمكن إدارة مخاطر سعر الفائدة عن طريق ربط ودائع الشركة لآجال قصيرة نسبياً لتقليل هامش الخسائر، وفي حالة مواجهة مخاطر أسعار الأسهم يجب تنويع الاستثمارات في عدة مناطق جغرافية وقطاعات اقتصادية متعددة.

(٤) شركة ضمان مخاطر الائتمان في مصر (ش.م.م)

تم تأسيس شركة ضمان مخاطر الائتمان (شركة مساهمة مصرية) بمساهمة ٨ بنوك وشركة تأمين طبقاً للقانون رقم ١٥٩ لسنة ١٩٨١ وبدأت نشاطها الفعلي في عام ١٩٩١ بعدم ومساندة من الحكومة المصرية لتكون مهمتها ضمان القروض المقدمة من البنوك لهذه المشروعات، بدون تقديم ضمانات للشركة، وتم التعاقد مع أغلب البنوك العاملة في مصر لتقديم القروض بضمان الشركة. وتدير الشركة عدة برامج بناء على الاتفاقيات التي توقعها مع الجهات الداعمة أو المساندة أو المشاركة والتي تحدد الفئات المستهدفة وتوضح الأهداف المطلوب تحقيقها والضوابط والمعايير التي يجب مراعاتها، وتشمل برنامج المشروعات الصغيرة والمتوسطة وبرنامج مقدمي الرعاية الصحية (البرنامج الطبي) وبرنامج دعم المشروعات الصغيرة والناشئة (الميكرو) وبرنامج الحد من الفقر وخلق فرص عمل وبرنامج ضمان تمويل تحديث الصناعة وبرنامج مشروع تحسين كفاءة الطاقة والحد من الانبعاث الحراري. والشركة لها سبعة فروع تغطي جميع أنحاء الجمهورية، وتعقدت مع ٣٠ بنكاً تشمل أغلب البنوك العاملة في مصر خاصة البنوك التي تغطي فروعها جميع المحافظات والمدن والقرى والتي تصل إلى أكثر من ٢٠٠٠ فرع. كما عقدت إتفاقيات مع عدد من الجمعيات الأهلية (جمعيات رجال

الأعمال) في مجال تمويل المشروعات متاهية الصغر وتمويل الأطباء والصيادلة (شركة ضمان المخاطر، التقرير السنوي، ٢٠١٢).

وفي إطار اهتمام البنك المركزي المصري بدور المشروعات الصغيرة والمتوسطة في حفز النمو الاقتصادي وزيادة فرص العمل، فقد قام باصدار مبادرات عديدة بفائدة تصل إلى (٥٪ - ١٢٪) ل مختلف الأنشطة الاقتصادية لدعم المشروعات المتوسطة والصغرى والمتوسطة والمتأهية الصغر من خلال جميع المشروعات والفئات التي تدرج تحت تعريف البنك المركزي وال الصادر بتاريخ ٢٠١٧/٣/٥. وإيماناً من البنك المركزي المصري بأهمية الدور الذي تلعبه الشركة في دعم المشروعات المتوسطة والصغرى والمتأهية الصغر، ولإعادة الهيكلة والتطوير وتماشياً مع النظم والتجارب العالمية لشركات الضمان المماثلة، فقد انضم البنك المركزي المصري في نوفمبر ٢٠١٧ ليكون الشريك الرئيسي بنسبة مساهمة تزيد عن ٢٠٪ من رأس المال^٦.

ولإذ ما ورد بالتعليمات الرقابية الصادرة بشأن الحد الأدنى لمعايير كفاية رأس المال في إطار تطبيق مقررات بازل الصادرة بتاريخ ١٨ ديسمبر ٢٠١٢ وتحديداً فيما يتعلق بالضمانات والكفالة المعترف بهم لتخفيض مخاطر الائتمان، وكذلك التعليمات الخاصة بتقييم الجدارة الائتمانية للعملاء وتكوين المخصصات الصادرة بتاريخ ٢٤ مايو ٢٠٠٥ فيما يتعلق بالضمانات التي يعتد بها عند تكوين المخصص، فقد وافق مجلس إدارة البنك المركزي المصري بجلسته المنعقدة بتاريخ ٢٧ ديسمبر ٢٠١٧ على القرارات التالية والتي تهدف إلى تشجيع البنوك على تعزيز دور شركة ضمان المخاطر في مبادرة دعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة. أولاً: عند حساب نسبة معيار كفاية رأس المال يتم الاعتراف بكفالة شركة ضمان مخاطر الائتمان لدى البنوك مع إعطاء الجزء المغطى بتلك الكفالة وزن مخاطر ٢٠٪، أما فيما يخص المحفظة المغطاة بخطاب الضمان الصادر من البنك المركزي المصري للشركة يتم إعطائها وزن مخاطر

^٦ في ١ يناير ٢٠١٦، تولت السيدة/ نائب محافظ البنك المركزي المصري رئاسة شركة ضمان مخاطر الائتمان.

صفر%. ثانياً: فيما يخص البند الخامس من الكتاب الدوري الخاص بأسس تقييم الجدارة الائتمانية للعملاء وتكوين المخصصات الخاصة بالبنوك والكتاب الصادر بمعرفة مجلس ادارة البنك المركزي المصري بجسسه المنعقدة بتاريخ ٢٤ مايو ٢٠٠٥، تضاف ضمانة شركة ضمان مخاطر الائتمان إلى الضمانات التي يتم الاعتداد بها لدى تكوين المخصص وذلك باستبعاد الجزء المغطى بتلك الضمانة من أرصدة التسهيلات المنوحة للعملاء (البنك المركزي المصري، الكتاب الدوري، ٢٠١٨).

وقد قام البنك المركزي المصري بتوقيع تعاقد مع الشركة بتاريخ ٢٠١٨/٢/٤ بشأن ضمان مخاطر تمويل المشروعات المتوسطة والصغرى والم微型 الصغر، ويهدف هذا التعاون إلى تحفيز البنوك على توفير التسهيلات الائتمانية اللازمة لهذا القطاع بضمان الشركة بما يساهم في زيادة قاعدة التسهيلات الائتمانية لصالح المستثمرين والموجهة للمشروعات المتوسطة والصغرى والم微型 الصغر وإعطاء الفرصة لstalk المنشآت لبناء تاريخ ائتماني مع الحد من المخاطر المرتبطة بالتمويل، وبما يساهم أيضاً في ترسیخ ثقافة منح الائتمان لهذا القطاع بالأسلوب الملائم تحقيقاً للشمول المالي ولدعم الفئات المستهدفة والقطاعات المختلفة بالإضافة إلى دعم محافظات الصعيد والقناة وسيناء والبحر الأحمر، مع التركيز على استهداف مشروعات المرأة والشباب والمشروعات الجديدة والمستحدثة والمشروعات ذات الافكار المبتكرة.

وقد قامت الشركة بفتح المجال للتعاون الدولي واكتساب خبرات عالمية من خلال زيارة العديد من شركات الضمان العالمية المختلفة، ومنها شركة الضمان الماليزية والشركة الكورية للضمان، وشركة الضمان الإيطالية وغيرها من الشركات الأخرى الرائدة في مجال ضمان الائتمان. وقد تم توقيع مذكرة تفاهم مع شركة الضمان الماليزية وأخرى مع الشركة الكورية يهدف كلاً منها لتبادل الخبرات المختلفة بين الطرفين وتقديم المساعدة الفنية في النظم الحديثة وتقديم الخبرة في مجالات ومنتجات أخرى جديدة بالنسبة للشركة مثل نموذج ضمان المحافظ Portfolio Guarantee بالإضافة إلى

نموذج المشروعات الناشئة Start up وغيره من المنتجات الأخرى التي يمكن أن تنفذها الشركة. وفي هذا الإطار، قامت الشركة بالتعاون مع العديد من الجهات الدولية لتقديم سبل الدعم الفنية والمالية للشركة مثل البنك الدولي الذي دعم وتولى تقييم الشركة في عام ٢٠١٥ من خلال خبير ماليزي قام بتقييم الشركة بالكامل وحدد مجموعة من المعايير الهامة التي تضمن مواكبتها لنظم الضمان العالمية. بالإضافة إلى التعاون مع هيئة التعاون الألماني GIZ لتقديم المساعدة الفنية المطلوبة للشركة، وأيضاً التعاون مع الوكالة الفرنسية للتنمية AFD والاتحاد الأوروبي EU والمعونة الأمريكية USAID من خلال توفير أموال للبرامج المستهدفة أو دعم القدرة المؤسسية للشركة.

ويعتبر برنامج المشروعات الصغيرة والمتوسطة البرنامج الرئيسي للشركة حيث استحوذ في عام ٢٠١٧ على حوالي ٧١٪ من إجمالي برامج الشركة، وهو ثمرة التعاون بين الشركة ووزارة التعاون الدولي والوكالة الأمريكية للتنمية الدولية منذ بداية تأسيس الشركة. ويهدف إلى تطوير قطاع المشروعات الصغيرة والمتوسطة ويستهدف أصحاب تلك المشروعات الذين لا تتوفر لديهم الضمانات الكافية وتتراوح التكلفة الاستثمارية للمشروع بين ٤٠ ألف جنيه مصرى إلى ٥٠ مليون جنيه بعد استبعاد قيمة الأرض والمباني. ويستهدف كافة الأنشطة الاقتصادية لتمويل شراء أصول ثابتة وتمويل رأس المال العامل سواءً في شكل قروض أو حدود ائتمانية أو خطابات ضمان أو اعتمادات مستندية أو مرابحات أو مشاركات أو مضاربات. وبلغ الحد الأدنى لقيمة الضمان ١٠ آلاف جنيه مصرى بحد أقصى ٢٠.٥ مليون جنيه للمشروع الواحد، وتبلغ نسبة الضمان ٧٥٪ من قيمة الائتمان الممنوح للمشروع وتزيد النسبة إلى ٨٠٪ في حالة برنامج تنمية قطاع الزراعة وبرنامج مشروع التعاون في القطاع المالي والاستثماري في الريف والائتمان الممنوح على قوة قروض الصندوق الاجتماعي للتنمية، وذلك بفترة ضمان ستة أشهر كحد أدنى وخمس سنوات كحد أقصى ويمكن مدتها بناءً على طلب

البنك، وتمثل المصارف الإدارية ٢٪ من رصيد الضمان^٧ سنويًا والحد الأقصى لقيمة الضمان ٢٠.٥ مليون جنيه.

وتعتبر طرق تقييم أداء شركات ضمان مخاطر الائتمان كما اختلفت مؤشرات قياس أثرها ويوجد مدخلين أساسيين للتقييم، المدخل الأول بمقارنة المنافع الاقتصادية والتكاليف الاقتصادية (OECD, 2017) والمدخل الثاني عن طريق مقارنة مدخلات ومخرجات برامج ضمان القروض للمشروعات الصغيرة والمتوسطة (Beck, Klapper, and Mendoza, 2010) (OECD, 2013) على تقييم دور شركة ضمان مخاطر الائتمان في مصر في دعم قطاع المشروعات الصغيرة والمتوسطة لتحقيق الاستفادة من الدراسات التطبيقية السابقة في تحليل الحالة المصرية، ولكن تقف صعوبة توفير البيانات أحد العقبات الأساسية للاستفادة من تلك المداخل، وتحاول الدراسة من خلال العرض التالي توظيف البيانات المتوفرة عن طريق التواصل المباشر مع إدارة الشركة وتقاريرها السنوية المتاحة، للوقوف على تحديد إلى أي مدى استطاعت الشركة فتح قنوات منخفضة التكلفة للمشروعات الصغيرة والمتوسطة للحصول على تمويل مصرفي مما ساعد على دعم هذا القطاع الهام، لتحديد وتقييم الأثر المالي والاقتصادي الذي حققه الشركة.

وبالاعتماد على الشكلين رقم (١) و(٢)، يمكن تحديد المنافع الاقتصادية المتولدة من نشاط ضمان القروض للمشروعات الصغيرة والمتوسطة والذي تتيحه شركة ضمان مخاطر الائتمان في مصر عن طريق التمييز بين المنافع الاقتصادية علي المستوى المالي بتحديد حجم الائتمان الموجه للمشروعات وتغطية الضمان لهذا الائتمان وسعر الفائدة مقارنة بمثيلتها للقروض غير المضمونة. كما يمكن تقييم المنافع الاقتصادية

^٧ عادة تتراوح في كثير من الدول بين 0,75% في حالة المخاطر المنخفضة و 1% للمستوى المتوسط من المخاطر و 1,5% للمستوى الأعلى من المخاطر (Kuo, Chen, and Sung, 2011).

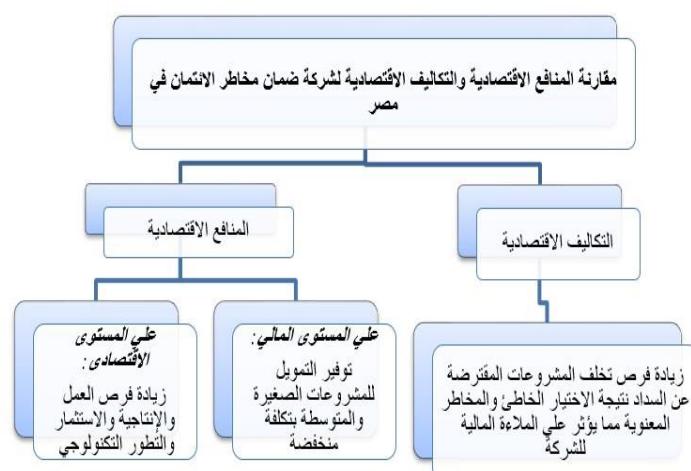
على المستوى الاقتصادي بتحديد حجم العمالة في هذه المشروعات ومستوى إنتاجيتها وما ترتب عليها من زيادة في الاستثمارات وحدوث تطور تكنولوجي.

أما التكاليف الاقتصادية فيحدها عدد المشروعات الحاصلة على قروض مضمونة تحت مظلة هذا البرنامج من الشركة والتي تختلف عن السداد أو تعرضت للإفلاس والتصفية مما اضطر الشركة لدفع مبالغ الضمان للبنوك، وتأثير ذلك على الملاءة المالية للشركة.

شكل رقم (١)

تقييم أثر شركة ضمان مخاطر الائتمان في مصر على المشروعات الصغيرة والمتوسطة باستخدام

مدخل المقارنة بين المنافع الاقتصادية والتكاليف الاقتصادية



المصدر:
من تصميم الباحثة بالاعتماد على (OECD, 2017).

شكل رقم (2)

تقييم أثر شركة ضمان مخاطر الائتمان في مصر على المشروعات الصغيرة والمتوسطة باستخدام مدخل المقارنة بين مدخلات ومخرجات برنامج ضمان القروض للمشروعات الصغيرة والمتوسطة

**المصدر:**

من تصميم الباحثة بالاعتماد على (Beck, Klapper, and Mendoza, 2010) (OECD, 2013)

وبمقارنة مدخلات ومخرجات برنامج ضمان القروض للمشروعات الصغيرة والمتوسطة الذي تقدمه شركة ضمان مخاطر الائتمان في مصر للمشروعات الصغيرة والمتوسطة، يمكن تحديد المدخلات الأساسية للبرنامج بحجم ضمانات القروض الموجهة لتلك المشروعات ونسبة القروض المضمونة تحت مظلة هذا البرنامج إلى إجمالي القروض البنكية التي تحصل عليها المشروعات الصغيرة والمتوسطة. ويمكن اعتبار عدد المشروعات المستفيدة يمثل المخرجات الوسيطة للبرنامج، بالإضافة لسعر فائدة

الاقتراض. وأخيراً يمثل الأثر الاقتصادي مخرجات هذا البرنامج متمثلة في عدد فرص العمل المتولدة وربحية المشروعات ومبيعاتها.

ويوجد عناصر مشتركة بين المدخلين السابقين ولذلك يمكن الجمع بينهما في تقسيم دور شركة ضمان مخاطر الائتمان (ش.م.م.) في مصر في دعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة وذلك كالتالي:

أولاً: تحديد المنافع الاقتصادية على المستوى المالي وفقاً للمدخل الأول، والتي تمثل كل من مدخلات برنامج الضمان والمدخلات الوسيطة وفقاً للمدخل الثاني.

ثانياً: تحديد المنافع الاقتصادية على المستوى الاقتصادي وفقاً للمدخل الأول، ويعبر عنه المدخل الثاني بما يسمى المخرجات الأساسية لبرنامج الضمان.

ثالثاً: يتم الاعتماد على المدخل الأول لتحليل التكاليف الاقتصادية المترتبة على برنامج الضمان، حيث أن المدخل الثاني لم يشر لها بالتحليل.

وبتحليل ومراجعة البيانات المنشورة وغير المنشورة لشركة ضمان مخاطر الائتمان، يمكن من خلال العرض التالي تقييم مدى كفاءة برنامج ضمان القروض للمشروعات الصغيرة والمتوسطة وذلك بالجمع بين المدخلين السابقين في التحليل.

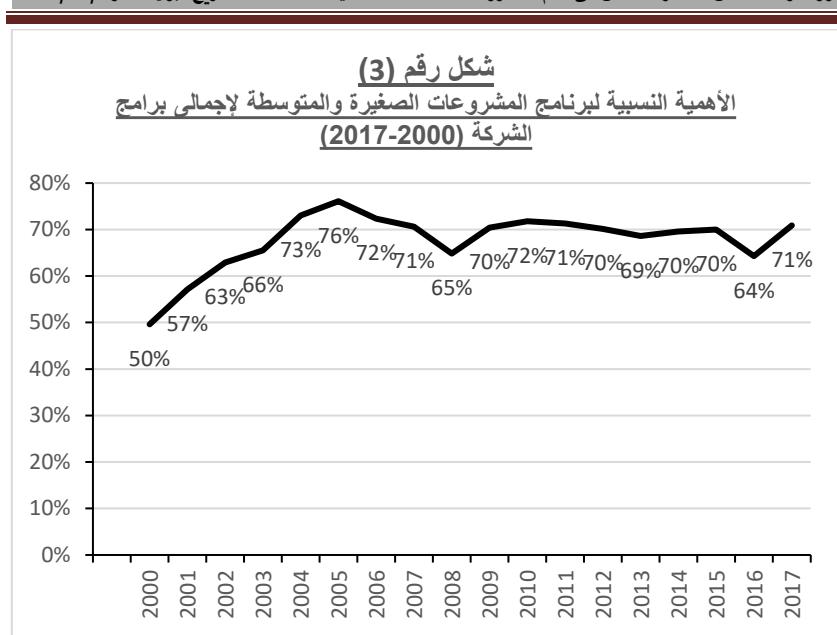
أولاً: المنافع الاقتصادية على المستوى المالي لشركة ضمان مخاطر الائتمان (ش.م.م.)

يمكن قياس وتقييم المنافع الاقتصادية على المستوى المالي والتي تمثل المدخلات الأساسية والمدخلات الوسيطة التي حققها برنامج ضمان قروض المشروعات الصغيرة والمتوسطة لشركة ضمان مخاطر الائتمان المصرية من خلال تحليل المحاور التالية^٨:

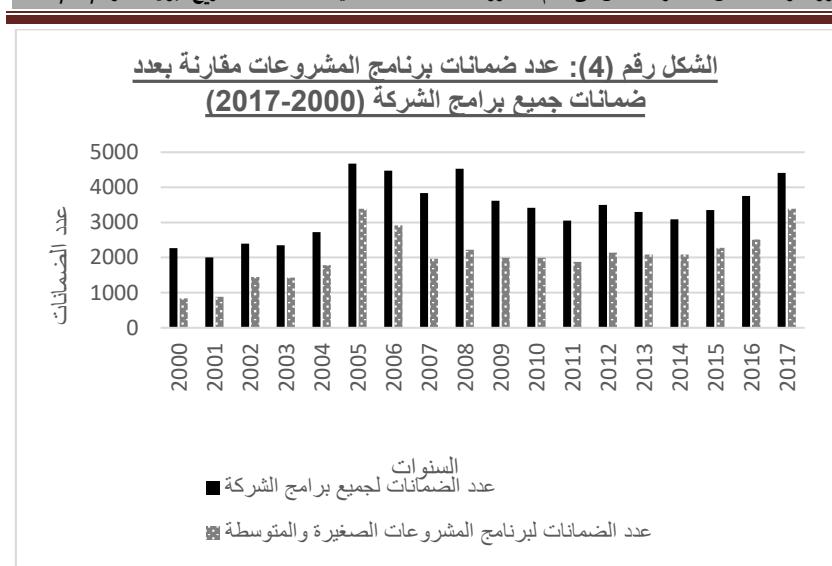
- ١) الأهمية النسبية لبرنامج المشروعات الصغيرة والمتوسطة لإجمالي برامج الشركة.
- ٢) عدد ضمانات البرنامج مقارنة بعدد الضمانات لجميع برامج الشركة.
- ٣) تطور قيمة الضمانات المنوحة تحت مظلة البرنامج.
- ٤) التوزيع القطاعي لمحفظة الضمانات لبرنامج المشروعات الصغيرة والمتوسطة.
- ٥) عدد المشروعات المستفيدة من مظلة الضمان لهذا البرنامج.
- ٦) سعر الفائدة علي القروض المضمونة مقارنة بمثيله علي القروض غير المضمونة.

ويوضح الشكل رقم (٣) تزايد الأهمية النسبية لبرنامج المشروعات الصغيرة والمتوسطة لإجمالي برامج الشركة، حيث استحوذ منذ عام ٢٠٠٠ علي حوالي نصف المحفظة الإجمالية للضمانات والموجهة لكل البرامج، وتزايد اهتمام الشركة بهذا البرنامج مع توجهات السياسة الاقتصادية لدعم قطاع المشروعات الصغيرة والمتوسطة وتعدد المبادرات من قبل الحكومة للنهوض به حتى بلغ ٧١٪ من إجمالي محفظة الضمانات في عام ٢٠١٧. ويؤكد ذلك الشكل رقم (٤) باستحواذ البرنامج علي العدد الأكبر من الضمانات التي تصدرها الشركة في جميع برامجها.

^٨ باستخدام الجداول رقم (١) ورقم (٢) ورقم (٣) في ملحق الدراسة.



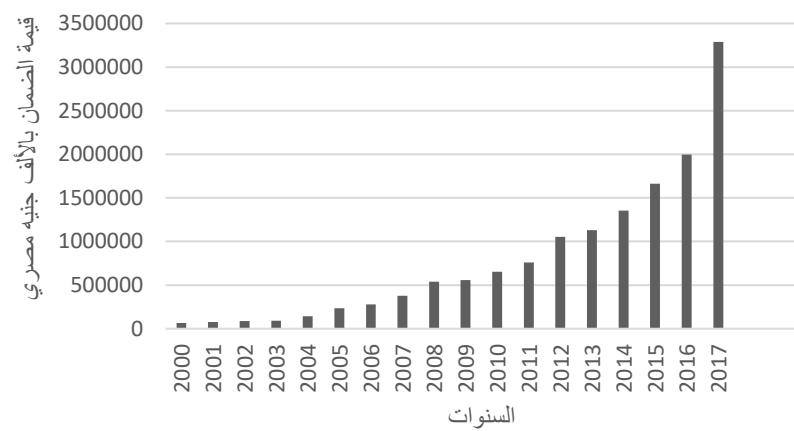
المصدر: الشكل من إعداد الباحثة بالاعتماد على بيانات الجدول رقم (١) في ملحق الدراسة.



المصدر: الشكل من إعداد الباحثة بالاعتماد على بيانات الجدول رقم (١) في ملحق الدراسة.

ويتبين من الشكل رقم (٥) تزايد قيمة الضمانات الممنوحة لقطاع المشروعات الصغيرة والمتوسطة خلال الفترة (٢٠١٧-٢٠٠٠) بمعدلات متزايدة حيث بلغت (٦٧٠١٥٦٠٠٠) جنيه مصرى عام ٢٠٠٠، لتصل إلى (٣٠٢٨٦٩٧٤٠٠٠) جنيه مصرى عام ٢٠١٧. وذلك بنسب تغطية للائتمان تتراوح بين ٣٧٪ و ٤٨٪.

الشكل رقم (٥): قيمة الضمانات للمشروعات الصغيرة والمتوسطة (٢٠٠٠-٢٠١٧)

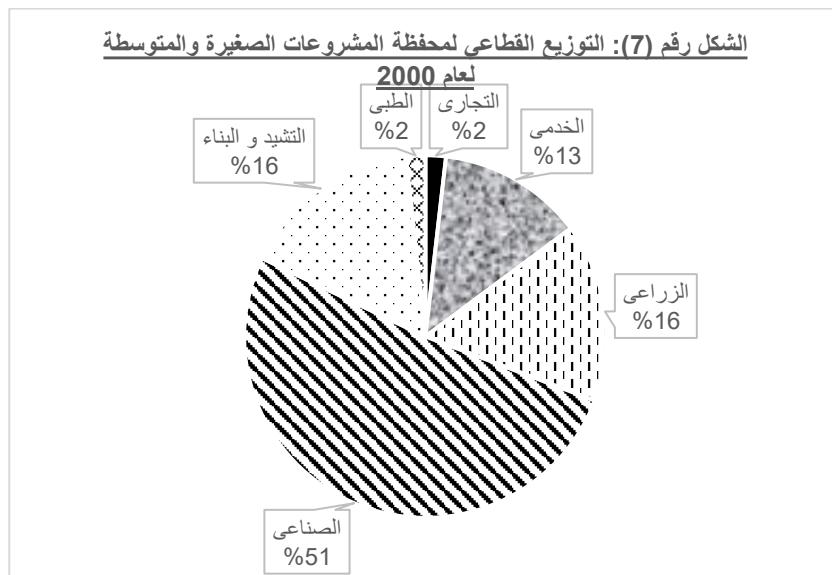


المصدر: الشكل من إعداد الباحثة بالاعتماد على بيانات الجدول رقم (١) في ملحق الدراسة.

وتتسم محفظة ضمانات قروض المشروعات الصغيرة والمتوسطة بالتوزع القطاعي بين ستة قطاعات رئيسية وتشمل، القطاع التجاري والقطاع الخدمي والقطاع الزراعي والقطاع الصناعي وقطاع التشييد والبناء والقطاع الطبي. ولكن اختلفت الأهمية النسبية للقطاعات خلال الفترة (٢٠١٧-٢٠٠٠) كما يوضحه الشكل رقم (٦). ويظهر الشكل التوزع القطاعي للمحفظة في الفترة (٢٠١٧-٢٠٠٠)، حيث اقتربت زيادة الأهمية النسبية لقطاع التشييد والبناء والقطاع التجاري بانخفاض مماثل في الأهمية النسبية للقطاع الصناعي مع ضالة الضمانات المخصصة للقطاع الطبي، بينما استقرت الأهمية النسبية لباقي القطاعات. وينتسب على مكونات المحفظة التركيز نحو دعم قطاع واحد بحوالي نصف قيمة ضمانات المحفظة، ففي عام ٢٠٠٠ تم تخصيص ٥١٪ من الضمانات للقطاع الصناعي، بينما في عام ٢٠١٧ استحوذ قطاع التشييد والبناء على ٤٧٪ من محفظة الضمان، كما يتضح من الشكلين رقم (٧) و(٨).



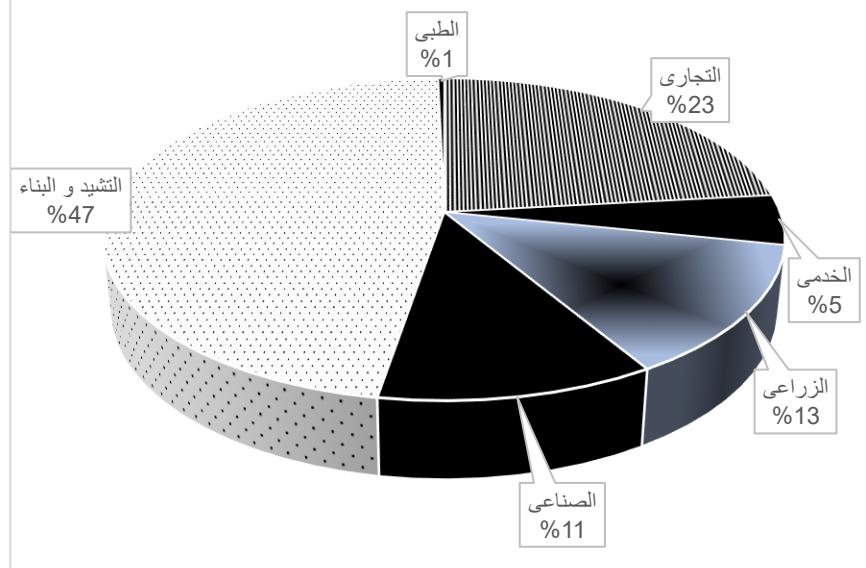
المصدر: الشكل من إعداد الباحثة بالاعتماد على بيانات الجدول رقم (٣) في ملحق الدراسة.



المصدر: الشكل من إعداد الباحثة بالاعتماد على بيانات الجدول رقم (٣) في ملحق الدراسة.

ويتبين من الشكل السابق استحواذ قطاع الصناعة على نصف محفظة الضمانات لبرنامج المشروعات الصغيرة والمتوسطة في عام ٢٠٠٠، مع ضآلة المخصص لكل من القطاع التجاري والقطاع الخدمي.

**الشكل رقم (٨): التوزيع القطاعي لمحفظة المشروعات الصغيرة والمتوسطة
لعام ٢٠١٧**



المصدر: الشكل من إعداد الباحثة بالاعتماد على بيانات الجدول رقم (٣) في ملحق الدراسة.

ويؤكد الشكل رقم (٨) على تحول التركيز في المحفظة نحو دعم قطاع التشييد والبناء بتخصيص ٤٧٪ من محفظة ضمانت المشروعات الصغيرة والمتوسط لها هذا القطاع، كما زادت مخصصات القطاع التجاري لتصل إلى ٢٣٪ من المحفظة مقارنة بنسبة ٢٪ في عام ٢٠٠٠، كما تدهور نصيب القطاع الخدمي والقطاع الصناعي وظل القطاع الطبي يحصل على نسبة ضئيلة من ضمانت المحفظة لا يتجاوز ١٪. ويتعارض هذا التركيز مع أحد القواعد الأساسية لنظرية المحفظة Portfolio Theory وهي ضرورة تنويع مكونات المحفظة بين عدة قطاعات وعدم تخصيص نسبة كبيرة منها في قطاع محدد، مما يتربّط عليه تعرض المحفظة للمخاطر غير المنتظمة الناتجة عن تعرّض هذا القطاع لبعض العوامل السلبية التي Unsystematic Risk

قد تقلل من قدرة المشروعات العاملة فيه والحاصلة على ضمانات القروض على الالتزام بالسداد، مما يجعل الشركة أكثر عرضة لمخاطر الائتمان ويؤثر ذلك على استدامتها المالية (Mangram, 2013).

وبمقارنة التوزيع القطاعي لمحفظة ضمانات قروض المشروعات الصغيرة والمتوسطة بالأهمية النسبية للمشروعات الصغيرة والمتوسطة على المستوى القطاعي للاقتصاد ككل، نجد أن قطاعي تجارة الجملة والتجزئة وإصلاح المركبات يمثل ٥٧٪ من إجمالي قطاع المشروعات الصغيرة والمتوسطة (صندوق النقد العربي، ٢٠١٩). وبالتالي يتفق زيادة توجه محفظة الشركة نحو ارتفاع الأهمية النسبية للقطاع التجاري مع التوجه العام لهذا القطاع، ولكن تختلف محفظة الشركة في تخصيص حوالي نصف المحفظة لقطاع التشييد والبناء بالإضافة لدعم القطاعين الزراعي والصناعي بنسبي ١٣٪ و ١١٪ على الترتيب. وبعد ذلك توجهاً إيجابياً في ظل افتقار قطاع المشروعات الصغيرة والمتوسطة في الاقتصاد المصري للتدعيم الكافي، حيث توجه الشركة مزيد من الضمانات للقطاعات الأقل في الأهمية على مستوى الاقتصاد الكلي مما يدعم دورها في اجتذاب عماله والمساهمة في الناتج المحلي الإجمالي وال الصادرات.

وقد بلغ عدد المشروعات المستفيد من برنامج ضمان القروض للمشروعات الصغيرة والمتوسطة للفترة (٢٠١٩-٢٠٠٠) ٥٤.٥٥٤ مستفيداً، وحصلت تلك المشروعات على القروض بنفس أسعار الفائدة السائدة في السوق حيث لا يتغير سعر فائدة إقراض البنوك للعملاء في حالة صدور الائتمان بضمان الشركة (شركة ضمان مخاطر الائتمان ش.م.م، بيانات غير منشورة). وبعد ذلك مخالفًا لنظم ضمان القروض في العديد من الدول التي تتيح الإقراض بسعر فائدة أقل من سعر الفائدة للاقراض غير المضمونة، إلا أن البنك المركزي المصري قدم العديد من المبادرات لإقراض هذا القطاع بتكلفة أقل حيث أصدر مجلس إدارته قراراً في عام ٢٠١٦ بزيادة محفظة القروض والتسهيلات الائتمانية المباشرة وغير المباشرة لتصل إلى نسبة لا تقل عن

٢٠٪ من إجمالي محفظة التسهيلات الائتمانية للبنوك العاملة في مصر خلال ٤ سنوات من القرار. وتبع ذلكمبادرة تمويل المشروعات الصغيرة بمعدل عائد ٥٪ مع إعطاء الأولوية للمشروعات الصناعية التي تستهدف التصدير (صندوق النقد العربي، ٢٠١٩).

ثانياً: المنافع الاقتصادية على المستوى الاقتصادي لشركة ضمان مخاطر الائتمان (ش.م.م.)

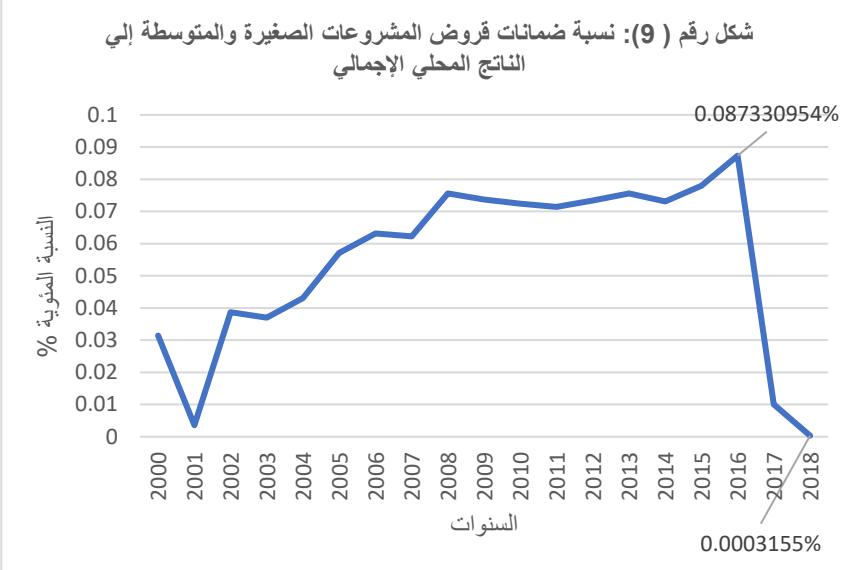
يركز هذا التقييم على الأثر الاقتصادي باعتباره مخرجات هذا البرنامج متمثلة في عدد فرص العمل المتولدة وربحية المشروعات ومبيعاتها، وما تتحققه من زيادة إنتاجية العمالة وحفز الاستثمارات والتطور التكنولوجي. ولا توجد بيانات متوفرة عن تلك المتغيرات سواءً منشورة أو غير منشورة، ولذلك تعتمد الدراسة في قياس مخرجات برنامج ضمان المشروعات الصغيرة والمتوسطة (المنافع الاقتصادية على المستوى الاقتصادي) على مؤشرين تم استخدامهم في العديد من الدراسات للتغلب على نقص البيانات، المؤشر الأول هو حجم الضمان الذي تمنحه الشركة للمشروعات الصغيرة والمتوسطة منسوباً إلى إجمالي حجم التمويل المصرفى للمشروعات الصغيرة والمتوسطة والمؤشر الثانى هو أيضاً حجم الضمان إلى الناتج المحلى الإجمالي.

وقد بلغ حجم الضمانات المقدمة من الشركة لبرنامج المشروعات الصغيرة والمتوسطة في ٣٠ سبتمبر ٢٠١٩ حوالي ٢٦٠.٣ مليار جنيه مصرى، في حين أن إجمالي حجم التمويل المصرفى للمشروعات الصغيرة والمتوسطة بلغ ١٤٦ مليار جنيه في نفس العام، وبذلك تكون نسبة الضمانات إلى التمويل المصرفى لهذه المشروعات حوالي ١٨٪ وتعد نسبة مرتفعة نسبياً إذا ما قورنت بمتطلباتها في الدول الأخرى حيث تقدم الشركة ضمانات تمثل تقريراً خمس القروض الممنوحة من البنك لهذا القطاع (شركة ضمان مخاطر الائتمان ش.م.م، بيانات غير منشورة).

ويمثل حجم ضمانات القروض إلى الناتج المحلي الإجمالي المؤشر الثاني الذي استخدمته العديد من الدراسات لاستشراف الأثر الاقتصادي لبرامج ضمان الائتمان في ظل نقص البيانات عن مساهمة المشروعات المكفولة ببرامج الضمان في زيادة العمالة والربحية والمبيعات وحفر التطور التكنولوجي والاستثمارات. ويوضح الشكل رقم (٩) نسبة ضمانات القروض الممنوحة للمشروعات الصغيرة والمتوسطة إلى الناتج المحلي الإجمالي الإسمى^٩ خلال الفترة (٢٠١٨-٢٠٠٠)، ويتبين من الشكل أن النسبة اتّخذت اتجاهًا متزايداً حتى بلغت أعلى نسبة عام ٢٠١٦ حيث قاربت من ١٪ وهي النسبة الشائعة في معظم الدول^{١٠} ولكنها اتجهت للتدهور الشديد بعد عام ٢٠١٦ نتيجة انخفاض قيمة العملة المحلية وارتفاع معدل التضخم مما انعكس على القيمة الإسمية للناتج المحلي الإجمالي بارتفاع مبالغ في قيمتها.

^٩ تم الاعتماد على قاعدة بيانات البنك الدولي لإيجاد قيم الناتج المحلي الإجمالي الإسمى بالجنيه المصري، وبالاعتماد على بيانات الجدول رقم (١) في ملحق الدراسة تم حساب نسبة ضمانات قروض المشروعات الصغيرة والمتوسطة إلى الناتج المحلي الإجمالي الإسمى.

^{١٠} بلغت حوالي ١٪ في اليابان تليها كوريا ٤٪ و ١٪ في شيلي وأقل من ١٪ في باقي دول الدراسة (OECD, 2017).



المصدر: الشكل من إعداد الباحثة بالاعتماد على بيانات الجدول رقم (١) في ملحق الدراسة.

ثالثاً: التكاليف الاقتصادية لشركة ضمان مخاطر الائتمان (ش.م.م.)

تحدد التكاليف الاقتصادية بناءً على عدد المشروعات الحاصلة على قروض مضمونة تحت مظلة هذا البرنامج من الشركة والتي تختلف عن السداد أو تعرضت للإفلاس والتصفية مما اضطر الشركة لدفع مبالغ الضمان للبنوك مما يعرض الشركة للمخاطر المعنوية، وتثير ذلك على الملاعة المالية للشركة.

إلا أن شركة ضمان مخاطر الائتمان في مصر تعمل في ظل إطار مؤسسية تتسم بالوضوح والشمول، حيث يتميز قطاع المشروعات متانة الصغر والمتوسطة في مصر بوجود قانون مستقل منظم للقطاع متمثلاً في قانون تنمية المشروعات الصغيرة برقم ١٤١ لسنة ٢٠٠٤ وتسري أحكامه على المشروعات التي تتواجد فيها شروط تطبيقه، وهناك قانون آخر لتنظيم نشاطها وهو القانون رقم ١٤١

لسنة ٢٠١٤ . كما تم إنشاء الشركة المصرية للاستعلام الائتماني (I-Score)، وهي شركة مساهمة مصرية مملوكة لعدد ٢٥ بنكاً وجهاز تنمية المشروعات المتوسطة والصغيرة ومتناهية الصغر وتختص برقابة البنك المركزي المصري . ويتمثل دورها في تقييم الجدارة الائتمانية وإعداد التقارير الائتمانية للشركات الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر ، وقامت بتطبيق نموذج متخصص لتصنيف المشروعات من خلال تصميم نظام تقييم الجدارة الائتمانية للعميل لتحسين اتساق وموضوعية القرارات الائتمانية عوضاً عن قيام كل بنك ببناء نظام مستقل به، ويقلل ذلك من تعرض البنوك المانحة للقرصون وشركة ضمان مخاطر الائتمان للمخاطر المعنية الناتجة عن عدم الالتزام بالسداد (صندوق النقد العربي ، ٢٠١٩).

ولذلك تتسم الملاءة المالية للشركة بالاستقرار حيث تبلغ قيمة الرافعة المالية للشركة ٨٠.٧٪ في نهاية شهر سبتمبر ٢٠١٩ كما تبلغ نسبة كفاية المخصصات النقدية لمخاطر المحفظة ١٦١٪، وقد قامت الشركة بتحمل قيمة الضمانات المسيلة للبنوك حتى ٣٠ سبتمبر ٢٠١٩ تبلغ ١٣٦.٥ مليون جنيه كما بلغت نسبة مخاطر المحفظة ١٪ (شركة ضمان مخاطر الائتمان ش.م.م، بيانات غير منشورة).

٥ خاتمة الدراسة

عرضت الدراسة معوقات نفاذ المشروعات الصغيرة والمتوسطة إلى القطاع المصرفي للحصول على تمويل وما يتربّع عليها من اعتماد معظم تلك المشروعات على التمويل الذاتي أو التمويل قصير الأجل مرتفع التكلفة ، نظراً لما يتسم به سوق الائتمان من عدم الالكمال وفرض قيود ائتمانية تتمثل في ارتفاع سعر الفائدة والمطالبة بتقديم ضمانات كافية للاقتراض مما يؤدي إلى خلق فجوة تمويلية بين الطلب على القروض من جانب تلك المشروعات والعرض المتاح بواسطة القطاع المصرفي ويمثل ذلك عائقاً نحو حفز نمو هذا القطاع الهام.

كما قامت الدراسة بتقييم نشاط ضمان مخاطر الائتمان من خلال تحليل التجارب الدولية للوقوف على المنافع والتكاليف التي تترتب على هذا النشاط، وأكّدت التجربة الدولية تعدد تلك المنافع ممثّلة في توفير تمويل بأجال أطول وتكلفة منخفضة مما يعني تقليل العقبات التمويلية أمام المشروعات الصغيرة والمتوسطة، مما يمكنها من المساهمة بشكل أكبر في توليد آثار اقتصادية إيجابية في صورة زيادة الاستثمار والإنتاجية وتوليد فرص عمل وزيادة الصادرات. كما اتفقت الدراسات السابقة على وجود صعوبة في الحصول على بيانات كافية لتقدير الأثر الاقتصادي لنشاط ضمان مخاطر الائتمان.

وعرضت الدراسة أيضًا للتکاليف الاقتصادية المتترتبة على نشاط ضمان مخاطر الائتمان والتي تمثل في مشكلات الاختيار الخاطئ من جانب البنوك للمشروعات الصغيرة والمتوسطة التي تدخل تحت مظلة الضمان وما يتترتب عليها من المخاطر المعنوية ممثّلة في إفلاس تلك المشروعات، ويرجع ذلك لعدم التحري الدقيق عن تلك المشروعات عند منح القروض استناداً لحصولها على ضمانات من قبل شركات ضمان المخاطر والتي تتکفل بسداد نسبة التغطية المتفق عليها في حالة تعثر المشروع والتي تصل في بعض الحالات إلى ٨٠٪ من قيمة القرض.

وعن دور الحكومة في دعم هذا النشاط، انتهت الدراسة لأهمية تدخل الحكومات من خلال البنوك المركزية لدعم تلك الشركات بالتمويل والمشاركة في الإدارة وتقييم وتغطية المخاطر، كما عرضت الدراسة أنواع المخاطر التي تتعرض لها محافظ شركات ضمان المخاطر وتأتي في مقدمتها مخاطر الائتمان ومخاطر السيولة ومخاطر سعر الفائدة، وتتوقف إدارة تلك المخاطر على عدة عوامل مثل ملكية الشركة والجهات المساهمة في تأسيسها وأنواع الضمانات ونوع القروض وشمولية الضمان. وتعتمد تدريجياً تلك المخاطر على إتباع أسس لتسعير خدمات الضمان تضمن تحديد رسوم للضمان تحقق التوازن بين تغطية مخاطر الضمان والحفاظ على السلامة المالية للشركة. وأكّدت

الدراسة أنه لا توجد نظريات مستقلة لتحديد استراتيجيات إدارة مخاطر تلك المحافظ ويتم الاعتماد على الاستراتيجيات المماثلة لشركات التأمين نظراً لتشابه نشاطها.

وأخيراً عرضت الدراسة تجربة شركة ضمان مخاطر الائتمان في مصر (ش.م.م.)، باعتبارها النموذج الوحيد لهذا النشاط في مصر، مع التركيز على أحد أهم برامجها وهو برنامج ضمان قروض المشروعات الصغيرة والمتوسطة. وانتهت الدراسة إلى التأكيد على أهمية الدور الذي تمارسه الشركة في دعم هذا القطاع بالتعاون مع البنك المركزي المصري والذي أصبح مساهمًا رئисياً في الشركة منذ نوفمبر ٢٠١٧ بنسبة مساهمة تزيد عن ٢٠٪ من رأس المال، مما ساعد على تعميق التعاون بين الشركة والقطاع المصرفي. واكتسبت الشركة خبرات من خلال التفاعل مع النماذج العالمية لشركات الضمان، مثل النموذج الكوري والماليزي والإيطالي، وهي شركات رائدة في هذا المجال بهدف تحديث وتطوير خدماتها. بالإضافة إلى التعاون مع الوكالات الدولية للمساعدة، مثل الوكالة الفرنسية والألمانية والاتحاد الأوروبي والمعونة الأمريكية.

وقد طبقت الدراسة أسلوباً لتقييم أداء الشركة ومدى مساهمة برنامج ضمان القروض للمشروعات الصغيرة والمتوسطة يعتمد على المقارنة بين المنافع الاقتصادية (مدخلات ومخرجات برنامج الضمان)، والتكاليف الاقتصادية للبرنامج. وعرضت الدراسة العديد من المنافع الاقتصادية للشركة سواءً على المستوى المالي أو المستوى الاقتصادي، فعلى المستوى المالي تعدت الآثار الإيجابية لهذا البرنامج والذي استحوذ على ٧١٪ من إجمالي برامج الشركة وبلغ عدد المشروعات المستفيدة من البرنامج ٥٤٥٥٤ مستفيداً كما زادت عدد وقيمة الضمانات وتوزعت على ستة قطاعات رئيسية وتشمل القطاع التجاري والخدمي والصناعي والزراعي والطبي وقطاع التشييد والبناء.

وفيما يتعلق بالمنافع الاقتصادية على المستوى الاقتصادي، لم تجد الدراسة بيانات كافية عن حجم العمالة والأرباح والمبيعات والتطور التكنولوجي للمشروعات المكفلة ببرنامج الضمان خلال فترة الدراسة، ولذلك عرضت الدراسة بدليلاً عنها لمؤشرين،

الأول حجم الضمانات في إطار هذا البرنامج إلى إجمالي حجم التمويل المصرفي للمشروعات الصغيرة والمتوسطة والذي بلغ ١٨٪ عام ٢٠١٩، مما يمثل مؤشراً جيداً عن اتساع نشاط الشركة وشمولية تأثيرها على الإقراض المصرفي لهذا القطاع. والمؤشر الثاني هو نسبة ضمانات قروض المشروعات الصغيرة والمتوسطة إلى الناتج المحلي الإجمالي خلال الفترة (٢٠١٨-٢٠٠٠) والذي اتخد اتجاهه متضاداً بنسب تقترب من ١٪ وهي النسبة الشائعة في معظم الدول ما عدا اليابان حيث تبلغ فيها النسبة ٦٪ وكوريا ٤٪ وشيلي ١٪ بينما تكون أقل من ١٪ في باقي الدول.

أما في يتعلق بالتكاليف الاقتصادية، والتي تمثل في تخلف المشروعات المقترضة عن السداد مما يعرض الشركة للمخاطر المعنوية، فقد انتهت الدراسة إلى تمنع الشركة باستقرار في الملاعة المالية وكفاية المخصصات النقدية لمخاطر المحفظة، خاصة في ظل الاعتماد على الشركة المصرية للاستعلام الائتماني (I-Score) في تقييم الجدارة الائتمانية للمشروعات المقترضة ووجود قوانين تنظم عمل المشروعات الصغيرة والمتوسطة.

إلا أن الدراسة استخلصت أربع مشاكل رئيسية تتعلق ببرنامج ضمان القروض للمشروعات الصغيرة والمتوسطة لشركة ضمان المخاطر في مصر وذلك بمقارنتها بتجارب الدول الأخرى، وهي أنه لا يمنح آجال أطول للاقتراض ولا يتمتع المستفيد من مظلة الضمان بأسعار فائدة أقل لكنه يفترض بسعر الفائدة السائد فيما عدا المشروعات التي تفترض في إطار مبادرات البنك المركزي لدعم هذا القطاع، ويعتبر كلا العاملين وهو عدم منح فائدة أقل وعدم التمتع بآجال أطول للسداد مخالفًا للتجربة الدولية لبرامج ضمان المخاطر كما أنه يقلل من المزايا التي يجب أن تحصل عليها المشروعات المكفولة في مظلة هذه البرامج. أما المشكلة الثالثة، فتمثل في استراتيجية إدارة محفظة ضمان قروض المشروعات الصغيرة والمتوسطة والتي، وإن كانت تتسم بالتنوع القطاعي، إلا أنها تترك نصف ضمانات المحفظة تقريباً في قطاع واحد مما يعرض

محفظة الشركة لمخاطر مرتفعة. وتعلق المشكلة الأخيرة بنظام تحديد رسوم الضمان والذي يبلغ ٢٪ من قيمة الضمان، ويعيب هذه الطريقة في التسuir أنها لا تأخذ في الاعتبار تغير عوامل السوق مثل تقلبات أسعار الفائدة السوقية. كما أن تحديد قيمة ثابتة لسعر خدمة الضمان بدون مراجعة للحالة الائتمانية للمقترض خلال مدة القرض يعرض الشركة للمخاطر المعنوية، نتيجة عدم التزام المقترض بتوظيف القرض بشكل كفء، وهذا بدوره يرفع من معدلات التخلف عن السداد ويزيد من مخاطر ضمان القروض.

٦) قائمة المراجع

- البنك المركزي المصري (٢٠١٨)، الكتاب الدوري.
<file:///C:/Users/ola.elsayed/Downloads/Circular%20dated%202028%20Jan%202018%20regarding%20Regulation%20related%20to%20the%20Implementation%20of%20IFRS%209.pdf>
- علا السيد محمد (٢٠١٨)، التمويل المصرفي للمشروعات الصغيرة والمتوسطة (دراسة مقارنة بين التمويل التقليدي والتمويل الإسلامي): التجربة المصرية، مجلة كلية الاقتصاد والعلوم السياسية، المجلد (١٩)، العدد (٤).
- صندوق النقد العربي (٢٠١٩)، النهوض بالمشروعات متاهية الصغر والصغيرة والمتوسطة الدول في العربية.
https://www.amf.org.ae/sites/default/files/research_and_publications/
- صندوق النقد الدولي (أ) (٢٠١٩)، الشمول المالي للمشروعات الصغيرة والمتوسطة في منطقة الشرق الأوسط وآسيا الصغرى، ١٢ فبراير.
https://www.amf.org.ae/sites/default/files/research_and_publications/
- صندوق النقد الدولي (ب) (٢٠١٩)، تنمية المشروعات الصغيرة والمتوسطة وإدخالها تحت مظلة الشمول المالي في العالم العربي، ١٠ فبراير.
<https://www.imf.org/ar/News/Articles/2019/02/08/sp0210-md-sme-financial-inclusion>

- صندوق النقد العربي (٢٠١٧)، إحصاءات القطاع غير الرسمي في الدول العربية.
- <https://www.amf.org.ae/sites/default/files/>
- شركة ضمان مخاطر الائتمان (ش.م.م) (٢٠١٢)، التقرير السنوي.
- - Agnese, Paolo, Manuel Rizzo, and Vento Gianfranco (2019), The Impact of Credit Guarantee Schemes on SMEs Bankruptcies: An International Overview, Journal of Applied Finance and Banking, Vol. 9 (4), p.p. 1-9.
 - Agnese, Paolo, Manuel Rizzo, and Vento Gianfranco (2018), SMEs Finance and Bankruptcies: The Role of Credit Guarantee Schemes in the UK, Journal of Applied Finance and Banking, Vol. 8 (3), p.p. 1792-5699.
 - Allison, Gordon, Paul Robson and Ian Stone (2013), Economic Evaluation of the Enterprise Finance Guarantee (EFG) Scheme, Department for Business Innovation and Skills, https://assets.publishing.service.gov.uk/government/uploads/system/uploads/attachment_data/file/85761/13-600-economic-evaluation-of-the-efg-scheme.pdf.
 - Apring, Stefan, Gyongyi Loranth, and Alan D. Morrison (2009), Public Initiative to Support Entrepreneurs: Credit Guarantees versus CO-Funding, Journal of Financial Stability, Vol. 6 (1), p.p. 26-35.
 - Asian Development Bank (2016), Credit Guarantees: Challenging their Role in Improving Access to Finance in the Pacific Region,
 - <https://www.adb.org/sites/default/files/publication/203871/credit-guarantees.pdf>.
 - Beck, Thorsten, Klapper, Leora F., and Mendoza, Juan Carlos (2010), The Typology of Partial Credit Guarantee Funds Around the World, Journal of Financial Stability, Vol. 6 (1), p.p. 10-15.
 - Beck, Thorsten and Demirguc-Kunt (2006), Small and Medium Size Enterprises: Access to Finance as A Growth Constraint, Journal of Banking and Finance, Vol. 3 (11), p.p. 2931-3943.

- Beck, Thorsten and Augusto Do La Torre (2007), The Basic Analytics of Access to Financial Services, Financial Markets, Institutions and Instruments, Vol. 16 (2), p.p. 79-117.
- Berger, A. N. and G. F. Udell (1998), The Economics of Small Business Finance: The Roles of Private Equity and Debt Markets in The Financial Growth Cycle, Journal of Banking and Finance, Vol. (22), p.p. 873-897.
- Binh, Dang Thai (2015), Economic Impact of Credit Guarantee System: Hungarian Case Study, Club of Economics in Miskole, Vol. 11 (1), p.p. 11-24.
- Blasio, Guido, Stefania De Miti, Alessio D'Ignazio, Paolo Finladi Russo, and Lavinia Stoppani (2018), Public Guarantees to SME Borrowing: A RDD Evaluation, Journal of Banking and Finance, Vol. 96, p.p. 73-86.
- Chao, Xu and Zhou Zongfang (2013), The Evolutionary Game Analysis of Credit Behavior of SME in Guaranteed Loans Organization, Information Technology and quantitative Management, Vol. 17, p.p. 930-938.
- De La Torre, Augusto, Juan Carlos Gozzi, and Sergio L. Schmukler (2017), Innovative Experiences in Access to Finance: Market- Friendly Roles for Visible Hand?, Latin American Development Forum and World Bank.
- De Blasio, Guido, Stwfania De Miti, Alessio D'Ignazio, Paolo Finaldi, and Lavina Stoppani (2016), Public Guarantees to SME Borrowing, A RDD Evaluation, Journal of Banking and Finance, Vol. 96, p.p. 73-86.
- Demirguc-Kunt, Asli and Edward Kane (2002), Deposit Insurance Around the Globe: Where Does it Work?, Journal of Economic Perspectives, Vol. 16 (2), p.p. 175-195.
- D'Ignazio, Alessio and Carlo Menon (2013), The Causal Effect of Credit Guarantee for SMEs: Evidence from Italy, Bank of Italy Working Paper, No. 900, <https://ssrn.com/abstract=2259586>.

- D'Iganzio, Alessio and Carlo Menon (2019), The Effect of Credit Guarantees in Small-and Medium- Sizes Enterprises: Evidence from Italy, *The Scandinavian Journal of Economics*, p.p. 1-28, <https://onlinelibrary.wiley.com/doi/epdf/10.1111/sjoe.12332>.
- El Shamy, Hany (2015), Measuring the Informal Economy in Egypt, *International Journal of Business Management and Economic Research*, Vol. 6 (2), p.p. 137-142.
- Farinha, L., S. Felix, and N. Ribeiro (2016), Evaluating Costs and Benefits of Policy Interventions to Facilitate SME Access to Credit: Lessons from Literature Review, <http://aecm.eu/wp-content/uploads/2016/01/DAF-CMF201617-ENG.pdf>.
- Gozzi, Juan Carlos and Sergio Schmukler (2016), Public Credit Guarantees and Access to Finance, *WarWick Economics Research Paper Series*, No. 1122.
- Gregory, Brian T, Mathbew W. Rutberford, Sharon Oswald, and Lorraine Gardiner (2005), An Empirical Investigation of the Growth Cycle Theory of Small Firm Financing, *Journal of Small Business Management*, Vol. 43 (4), p.p. 382-392.
- Hall, G., P. Hutchinson, and N. Michaelas (2000), Industry Effects of the Determinants of Unquoted SME's Capital Structure, *International Journal of the Economics of Business*, Vol. 7(3), p.p. 297-312.
- Honohan, Patrick (2010), Partial Credit Guarantees: Principles and Practice, *Journal of Financial Stability*, *Journal of Financial Stability*, Vol. 6 (1), p.p. 1-9.
- Kang, Jae Won, Almas Heshmati, and Gyoung-Gyu Choi (2008), Effect of Credit Guarantee Policy on Survival and Performance of SMEs in Republic of Korea, *Small Business Economics*, Vol. 31 (4), p.p. 445-462.
- Klapper, Leora, Luc Laeven and Raghuram Rajan (2006), Entry Regulation as a Barrier to Entrepreneurship, *Journal of Financial Economics*, Vol. (82), p.p. 591-629.
- Kuo, Chau-Jung, Chin-Ming Chen, and Chao-Hsien Sung (2011), Evaluating Guarantee Fees for Small and Medium-Enterprises, *Small Business Economics*, Vol. 37 (2), p.p. 205-218.

- Kendall, Gerald and Steven Rollin (2003), Advanced Project Portfolio Management and the PMO: Multiplying ROI at Warp Speed, A Book Review by R. Max Wideman, J. Ross Publishing, Inc.,
http://www.maxwideman.com/papers/portfolio_mgmt/portfolio_mgmt.pdf.
- KPMG International Cooperative (2011), Credit Access Guarantee: A Public Asset Between State and Market, International Survey on Guarantee Market Players, <https://assets.kpmg.com/content/dam/kpmg/pdf/2013/06/KPMG-Credit-access-guarantees-public-asset-between-State-Market.pdf>.
- Luciano, Jacquelín (2006), Risk Management at the Portfolio Level: What We Can Learn from Insurance Companies, Paper Presented at Project Management Institute (PMI), Chile, <https://www.pmi.org/learning/library/risk-management-portfolio-level-insurance-8126>
- Lelarge, Claire, David Sraer, and David Thesmar (2010), Entrepreneurship and Credit Constraints: Evidence from a French Loan Guarantee Program, in: International Differences in Entrepreneurship, p.p. 243-273, National Bureau of Economic Research (NBER), <https://www.nber.org/chapters/c8218.pdf>.
- Li, Jiaming and Xiaohua Lin (2017), Assessing Credit Guarantee Companies in China: Applying a new Framework, China Economic Review, Vo. 44, p.p. 98-111.
- Liang, Lien-Wen, Bor-Yi Huang, Chih-Feng Liao, and Yu-Ting Gao (2017), The Impact of SMEs' Lending and Credit Guarantee on Bank Efficiency in South Korea, Review of Development Finance, Vol. 7, p.p. 134-141.
- Modigliani, F. and Miller, M. H. (1963), Corporate Income Taxes and The Cost of Capital: A Correction, The American Economic Review, Vol. 53, p.p. 433–443.

- Mangram, Myles E. (2013), Simplified Perspective of the Markowitz Portfolio Theory, Global Journal of Business Research, Vol. 7(1).
- Myers, S.C. (1984), The Capital Structure Puzzle, The Journal of Finance, Vol. 39, p.p. 575–592.
- Oh, Inha, Jeong-Dong Lee, Almas Heshmati, and Gyoung-Gyu Choi (2009), Evaluation of Credit Guarantee Policy using Propensity Score Matching, Small Business Economics, Vol. 33 (3), p.p. 335-351.
- OECD (2013), SME and Entrepreneurship Financing: The Role of Credit Guarantee Schemes and Mutual Guarantee Societies in Supporting Finance for Small and Medium Enterprises, [https://one.oecd.org/document/CFE/SME\(2012\)1/FINAL/en/pdf](https://one.oecd.org/document/CFE/SME(2012)1/FINAL/en/pdf)
- .
- OECD (2017), Evaluating Publically Supported Credit Guarantee Programs for SMEs, www.oecd.org/finance/Evaluating-Publicly-Supported-Credit-Guarantee-Programmes-for-SMEs.pdf
- Ono, Arito, Lichiro Uesugi, and Yukihiro, Yasuda (2013), Are Lending Relationships Beneficial or Harmful for Public Credit Guarantees? Evidence from Japan's Emergency Credit Guarantee Program, Journal of Financial Stability, Vol. 9 (2), p.p. 151-167.
- Romano, C.A., G.A. Tanewski, and K.X. Smyrnios (2001), Capital Structure Decision Making: A Model for Family Business, Journal of Business Venturing, Vol. 16(3), p.p. 285-310.
- Saito, kuniyoshi and Daisuke Tsuruta (2014), Information asymmetry in SME Credit Guarantee Schemes: Evidence from Japan, The Research Institute of Economy, Trade and Industry, RIETI Discussion Paper Series, No. (14-E-042), <https://www.rieti.go.jp/jp/publications/dp/14e042.pdf>.

- Schneider, F. (2002), Size and Measurement of the Informal Economy in 110 Countries Around the World, Discussion Paper, Australian National Tax Center, Canberra, Australia.
- Stiglitz, Joseph and Andrew Weiss (1981), Credit Rationing in Markets with imperfection Information, American Economic Review, Vol. 71 (3), p.p. 393-410.
- Suryani, Embun (2015), Effective of State-Owned Credit Guarantee Corporation in Indonesia: Cost and Benefits to Small and Medium Enterprises, International Journal of Economic Research, Vol. 6 (5), p.p. 42-56.
- Uesugi, Lichiro, Koji Sakai, and Guy M. Yamashiro (2010), The Effectiveness of Public Credit Guarantees in Loan Market, Journal of The Japanese and International Economics, Vol. 24, p.p. 457-480.
- World Bank (2018), Global Financial Development Report (2017-2018): Bankers without Borders, <https://openknowledge.worldbank.org/bitstream/handle/10986/28482/9781464811487.pdf>.
- World Bank (2015), Principles for Public Credit Guarantee Schemes for SMEs, <https://www.worldbank.org/en/topic/financialsector/publication/principles-for-public-credit-guarantee-schemes-cgss-for-smes>.
- Zecchini, Salvator and Marco Ventura (2009), The Impact of Public Guarantees on Credit to SMEs, Small Bus. Econ., Vol. 32 (2), p.p. 191-206.

٧) ملحق الدراسة

جدول رقم (١): الأهمية النسبية لبرنامج المشروعات الصغيرة والمتوسطة لإجمالي

برامـج الشـركـة (٢٠٠٠-٢٠١٧)

%	2%	577401	53896	999	113186	11197	418	010
%	1%	659711	60214	873	292407	065953	054	011
2%	0%	526709	051444	137	638962	499298	501	012
1%	9%	802691	131729	085	009081	649750	299	013
8%	0%	574098	354432	083	142332	946938	091	014
3%	0%	412277	661513	275	116166	372341	354	015
%	4%	750955	996695	513	951680	105015	758	016
5%	1%	874294	286974	393	573646	638412	412	017

المصدر: شركة ضمان مخاطر الائتمان (ش.م.م.)، بيانات غير منشورة.

جدول رقم (٢) : التوزيع القطاعي لمحفظة ضمانات المشروعات الصغيرة**(٢٠١٧-٢٠٠٠) والمتوسطة****قيمة الضمانات وقمة الائتمان بالألف جنيه مصرى)**

القطاعات اجمالي		الطهي		البناء والتشيد		الصناعي		الزراعي		الذئب		التجاري		السنوات
ضمان	ائتمان	ضمان	ائتمان	ضمان	ائتمان	ضمان	ائتمان	ضمان	ائتمان	ضمان	ضمان	ائتمان	ضمان	
270702	106894	3924	1834	46551	17278	131305	54902	38623	17030	45891	13904	4408	1946	٢٠٠٠
323271	128614	5227	2474	61862	24361	150644	61766	45360	19856	54766	17595	5412	2562	٢٠٠١
19%	20%	33%	35%	33%	41%	15%	13%	17%	17%	19%	27%	23%	32%	لتغور نسب
365012	146744	3989	1892	79448	30857	157658	64695	62132	28159	54248	17645	7537	3496	٢٠٠٢
13%	14%	24%	24%	28%	27%	5%	5%	37%	42%	1%	0%	39%	36%	لتغور نسب
379397	154620	4402	2094	89139	35315	147985	61354	72263	32768	52320	17492	13288	5597	٢٠٠٣
4%	5%	10%	11%	12%	14%	6%	5%-	16%	16%	4%-	1%-	76%	60%	لتغور نسب
506184	209203	11645	5104	136736	55184	155290	63559	92400	41261	55611	20238	54502	23857	٢٠٠٤
33%	35%	165%	144%	53%	56%	5%	4%	28%	26%	6%	16%	310%	326%	لتغور نسب
734524	307404	17510	7088	213422	81341	164472	67078	166933	80532	67177	25439	105010	45926	٢٠٠٥
45%	47%	50%	39%	56%	47%	6%	6%	81%	95%	21%	26%	93%	93%	لتغور نسب
919990	390118	25824	10276	286584	107484	195424	80144	195549	95652	66954	28412	149655	68150	٢٠٠٦
25%	27%	47%	45%	34%	32%	19%	19%	17%	19%	0%	12%	43%	48%	لتغور نسب
1129286	463725	27535	11517	362154	131497	225489	91844	198324	93511	72423	30539	243361	104817	٢٠٠٧
23%	19%	7%	12%	26%	22%	15%	15%	1%	2%-	8%	7%	63%	54%	لتغور نسب
1702007	677368	49910	19363	637602	223660	281605	102864	249075	117532	117739	50774	366076	163175	٢٠٠٨
51%	46%	81%	68%	76%	70%	25%	12%	26%	26%	63%	66%	50%	56%	لتغور نسب
1967769	768179	54158	21870	840375	286469	281966	94717	259299	123445	137056	63568	394915	178110	٢٠٠٩
16%	13%	9%	13%	32%	28%	0%	8%-	4%	5%	16%	25%	8%	9%	لتغور نسب
2089306	873943	45834	20530	887439	334263	307484	99918	279075	145765	136125	65423	433349	208044	٢٠١٠
6%	14%	15%	6%-	6%	17%	9%	5%	8%	18%	1%	3%	10%	17%	لتغور نسب
2227900	979746	45811	21722	883644	367027	375978	128763	348307	174972	130205	68314	443955	218948	٢٠١١
7%	12%	0%	6%	0%	10%	22%	29%	25%	20%	4%-	4%	2%	5%	لتغور نسب
2856684	1229293	62812	29446	978252	416769	549216	194340	553937	233899	133437	72198	579030	282641	٢٠١٢
28%	25%	37%	36%	11%	14%	46%	51%	59%	34%	2%	6%	30%	29%	لتغور نسب
3369099	1406560	42317	16144	1169490	490190	619813	231658	693576	254760	159278	84910	684625	328898	٢٠١٣
18%	14%	33%	45%-	20%	18%	13%	19%	25%	9%	19%	18%	18%	16%	لتغور نسب
4005614	1556189	44115	14642	1567715	618605	682609	234774	878022	276462	159668	83024	673485	328682	٢٠١٤
19%	11%	4%	9%-	34%	26%	10%	1%	27%	9%	0%	2%-	2%	0%	لتغور نسب
5073739	1905976	59434	19862	2157011	793021	775461	248816	1075565	330710	189956	96108	816312	417459	٢٠١٥
27%	22%	35%	36%	38%	28%	14%	6%	22%	20%	19%	16%	21%	27%	لتغور نسب
6015677	2366145	31961	12699	2928184	1119742	692102	208538	1083328	363290	287488	143124	992614	518752	٢٠١٦
19%	24%	46%	36%-	36%	41%	11%-	16%-	1%	10%	51%	49%	22%	24%	لتغور نسب
7581682	3496032	25947	11851	3952801	1643426	821613	394369	1068851	457973	324354	175664	1388116	812749	٢٠١٧
26%	48%	19%	7%-	35%	47%	19%	89%	1%-	26%	13%	23%	40%	57%	لتغور نسب

جدول رقم (٣) : الأهمية النسبية للتوزيع القطاعي لمحفظة ضمانت المشروعات الصغيرة والمتوسطة (٢٠١٧-٢٠٠٠)

(قيمة الضمانتات بالألف جنيه مصرى)

القطاعات اجمالي	الطي		البناء و التسليد		الصناعي		الزراعي		الذئب		التجاري		السنوات
	ضمان	%	ضمان	%	ضمان	%	ضمان	%	ضمان	%	ضمان	%	
106894	1.7157184	1834	16.163676	17278	51.361162	54902	15.931671	17030	13.007278	13904	1.8205	1946	2000
128614	1.9235853	2474	18.941173	24361	48.024321	61766	15.438444	19856	13.68047	17595	1.99201	2562	2001
146744	1.2893202	1892	21.027776	30857	44.086981	64695	19.1892	28159	12.024342	17645	2.38238	3496	2002
154620	1.3542879	2094	22.839865	35315	39.680507	61354	21.192601	32768	11.312896	17492	3.61984	5597	2003
209203	2.4397356	5104	26.378207	55184	30.381495	63559	19.722949	41261	9.6738574	20238	11.4038	23857	2004
307404	2.3057605	7088	26.460619	81341	21.820796	67078	26.197447	80532	8.2754291	25439	14.9399	45926	2005
390118	2.6340748	10276	27.551664	107484	20.543528	80144	24.518735	95652	7.2829247	28412	17.4691	68150	2006
463725	2.483584	11517	28.356677	131497	19.805704	91844	20.165184	93511	6.5855841	30539	22.6033	104817	2007
677368	2.8585643	19363	33.018979	223660	15.185837	102864	17.351277	117532	7.4957778	50774	24.0896	163175	2008
768179	2.8469927	21870	37.291959	286469	12.330069	94717	16.069822	123445	8.2751546	63568	23.186	178110	2009
873943	2.3491235	20530	38.247689	334263	11.433011	99918	16.679005	145765	7.4859573	65423	23.8052	208044	2010
979746	2.2171052	21722	37.461444	367027	13.142488	128763	17.858914	174972	6.9726235	68314	22.3474	218948	2011
1229293	2.3953606	29446	33.903146	416769	15.809087	194340	19.027116	233899	5.873132	72198	22.9922	282641	2012
1406560	1.1477648	16144	34.850273	490190	16.469827	231658	18.112274	254760	6.0367137	84910	23.3831	328898	2013
1556189	0.9408883	14642	39.751277	618605	15.086471	234774	17.765323	276462	5.3350846	83024	21.121	328682	2014
1905976	1.0420908	19862	41.607082	793021	13.054519	248816	17.351215	330710	5.0424559	96108	21.9026	417459	2015
2366145	0.5366958	12699	47.323473	1119742	8.8134075	208538	15.353666	363290	6.0488263	143124	21.9239	518752	2016
3496032	0.3389843	11851	47.008323	1643426	11.280475	394369	13.099794	457973	5.024668	175664	23.2478	812749	2017

المصدر: شركة ضمان مخاطر الائتمان (ش.م.م.)، بيانات غير منشورة