

# **العلاقة بين التجنب الضريبي والسلوك غير المتماثل للتكلفة**

**"دراسة اختبارية"**

الدكتور	الدكتور
أحمد بغدادي أحمد بغدادي	محمد محمود سليمان محمد
المدرس بقسم المحاسبة	المدرس بقسم المحاسبة
كلية التجارة جامعة الزقازيق	كلية التجارة جامعة الزقازيق

## ما يخص

يهدف هذا البحث إلى دراسة العلاقة بين التجنب الضريبي وعدم التمايز في سلوك التكاليف، من خلال الإجابة على التساؤل التالي: هل تؤدي ممارسة الشركات بسوق الأوراق المالية المصري للتجنب الضريبي إلى عدم التمايز في سلوك التكاليف؟ ومن أجل اختبار فرضية البحث، تم الإستعانة بعينة من الشركات غير المالية المدرجة بالسوق المصري للفترة من عام 2009 حتى عام 2018 بإجمالي مشاهدات 1123، وتوصلت النتائج إلى وجود علاقة طردية بين التجنب الضريبي والسلوك غير المتماثل للتكلفة، ويستخدم البحث مقاييس للتجنب الضريبي مختلف عما تم استخدامه في معظم الدراسات السابقة في البيئة المصرية، ويعتمد على الفرق بين معدل الضريبة الفعلية ومعدل الضريبة الأسمى المقرر وفقاً لقانون 91 لسنة 2005 والتعديلات التي تمت عليه، ويأخذ في الإعتبار التقلبات التي حدثت في معدلات الضرائب خلال فترة الدراسة للبحث الحالي، كما تم التشغيل الإحصائي بالإعتماد على نموذج التأثيرات الثابتة Fixed Effect Model في عملية تشغيل البيانات، بعد إجراء المقارنات مع النماذج الإحصائية الأخرى Pool، Random، ومن خلال التحليل الإضافي تم التأكيد على سلامة مقاييس التجنب الضريبي المستخدم من خلال إعادة تشغيل نموذج الإنحدار باستخدام المعدل الضريبي الفعلي، كذلك تم اختبار تأثير كلاً من التشتت في التدفقات النقدية التشغيلية والإحتفاظ بالنقدية على طبيعة العلاقة بين التجنب الضريبي وعدم التمايز في سلوك التكاليف، حيث تشير النتائج إلى تجلي العلاقة بشكل أوضح في الشركات التي تواجه مستويات تشتت مرتفع في التدفقات النقدية التشغيلية، وكذلك في الشركات التي تتبع استراتيجية احتفاظ مرتفع بالنقدية.

**الكلمات الدالة:** التجنب الضريبي، عدم التمايز في سلوك التكاليف، لزوجة التكلفة، التكاليف ثنائية الإتجاه، التكاليف المطاطية، الإحتفاظ بالنقدية، تشتت التدفقات النقدية التشغيلية.

## ١. مقدمة ومشكلة الدراسة :

بدء الإهتمام بعدم تماثل سلوك التكاليف ( الزوجة التكاليف ) من قبل العديد من الباحثين منذ تسعينيات القرن الماضي، وتعتبر دراسة (Noreen & Soderstrom, 1997) من أوائل المحاولات التي اهتمت بتفسير وتحليل السلوك غير المتماثل للتكنولوجيا ، واعتمدت الدراسة على عينة من بيانات عدد من المستشفيات بولاية واشنطن، ورغم تقديم الدراسة تفسيراً نظرياً للسلوك غير المتماثل للتكنولوجيا؛ إلا أن حواجزهم لتقديم دليل إمبريقي للتدليل على رؤيتهم لعدم تماثل سلوك التكنولوجيا لم تكل بالنجاح.

وتعتبر دراسة Anderson et al.,2003 من أوائل الدراسات التي اهتمت بتفسير السلوك غير المتماثل للتكنولوجيا مدعوماً بالأدلة الإمبريالية؛ مما أحدث تحولاً كبيراً في مجال الفكر والبحوث المحاسبية وفتح مجال البحث المحاسبي لتيار من البحوث والدراسات التي اهتمت بمؤثرات وتأثيرات سلوك التكنولوجيا كبنات نحو بناء إطار متكم حول عدم التماثل في سلوك التكنولوجيا باعتبارها أحد أركان نظرية المحاسبة الحديثة.

واعتمدت دراسة Anderson et al.,2003 على سلسلة زمنية من 20 عام على عينة من 7629 شركة، وتوصلت إلى أن المصادر العمومية والإدارية (SG&A) تزيد بنسبة 0.55% مع زيادة المبيعات بنسبة 1%， ولكنها تقل بنسبة 0.35% فقط مع انخفاض المبيعات بنسبة 1%， ويرجع الخلاف في هذه النسب إلى ما يطلق عليها السلوك غير المتماثل للتكنولوجيا. وقدمت الدراسة تفسيراً نظرياً لهذه الظاهرة باعتبار أن المديرون يتذمرون قرارتهم بناءً على تحليل مستفيض ومدروس بالإبقاء على بعض الأصول غير المستغلة لفترة ما نظراً لعدة عوامل ومستويات في ذلك السلطة التقديرية المنوحة لهم في إتخاذ القرارات.

ويقصد بالسلوك غير المتماثل للتكنولوجيا أن معدل الزيادة في التكاليف المرتبطة بمعدل زيادة ما في حجم النشاط لا يساوي معدل انخفاض التكاليف المرتبطة بانخفاض النشاط بنفس المعدل. والتكنولوجيا المشار إليها هنا هي المتعلقة بالبيع والتسويق ، أو المتعلقة بالبضاعة المباعة، أو المتعلقة بالتشغيل أو كل ما سبق. ويمكن النظر لسلوك التكنولوجيا غير المتماثل في الغالب كرد فعل لقرارات المدير، فقرار المدير بالإبقاء على بعض الموارد "كالأصول الثابتة والموارد البشرية" أو تقليلها سينعكس في نهاية الأمر على سلوك التكنولوجيا؛ فلا يمكن القول أن وضع الشركة وأحتفاظها ببعض الموارد في ظل انخفاض حجم الطلب سيبني على تماثيلية حركة التكاليف كما كان الحال عند زيادة حجم الطلب؛ وهو ما يُعرف أصطلاحاً بـ زوجة التكاليف (Chen et al., 2012; Anderson et al.,2009)؛

(Bruggen et al., 2014).

ويؤدي انخفاض حجم الطلب إلى تفكير المدير في أحد خيارات، الأول وهو الاحتفاظ ببعض الموارد الأمر الذي يؤدي لتحمل المنشأة لتكاليف طاقة (عاطلة / مقمعة) لا يقابلها أي إنتاجية، والثاني هو تقليل حجم الموارد والتي قد يتبعها الحاجة خلال فترة قصيرة إلى رفع حجم الموارد مرة أخرى وفي هذه الحالة تكون المنشأة قد تحملت تكاليف التقليل (ومنها دفع معاشات مبكرة، وخسائر نتيجة بيع بعض الأصول الرأسمالية ) وكذلك تحمل تكاليف إعادة الموارد مرة أخرى (ومنها تكاليف اختبار وتعيين عماله جديدة، وقيمة الإرتفاع في الأصول الرأسمالية) هذا بالإضافة إلى تكلفة الفرصة البديلة التي ستختسرها المنشأة نتيجة استغافتها عن بعض الموارد البشرية ذو خبرات كبيرة ومؤهلة فنياً كذلك الخسائر الناتجة عن انخفاض الولاء وعدم الأمان الوظيفي (Uy, Chen et al., 2014 ; Balakrishnan et al., 2010 ; 2014).

وبالتالي فقرار المديرين لا يمكن أخذه بمفرز عن العديد من المتغيرات التي تحدد بشكل كبير توجهاتهم عند انخفاض حجم الطلب. ويمكن تقسيم هذه العوامل إلى عوامل داخلية مرتبطة بطبيعة المنشأة ونظامها الرقابي وسلوكيات إداراتها وعوامل خارجية مرتبطة بالظروف الاقتصادية المحيطة ( Banker et al., Abd elaziz, 2014 ; Weiss, 2013 ; 2010).

تعتبر الحصيلة الضريبية أحد أهم الموارد الأساسية التي تعتمد عليها الدولة في تمويل الموازنة العامة للدولة، حيث توجه تلك الأموال نحو تحسين الواقع الاقتصادي والإجتماعي لقطاعات اقتصادية مختلفة بالمجتمع، وبالتالي فهو إلتزام على الشركات يجب عليها العمل على سداده وليس التهرب منه، كما يرتبط الإلتزام الضريبي بالبعد الإجتماعي ونظرية المجتمع للشركة؛ إلا أن الشركات قد تلجأ إلى إدارة المدفوعات الضريبية وترشيدها وذلك في ضوء القوانين واللوائح، وهو ما يطلق عليه التجنب الضريبي (عيسى، 2015؛ . Darabi & zamani, 2017

تعد الوفورات التي تتحققها المنشأة من ممارسة التجنب الضريبي أحد المصادر التي تعتمد عليها الإدارة في تحسين الوضع المالي للشركة، لأنها توفر مرونة مالية تمكن إدارة المنشأة من استغلالها في بعض الأوقات، الأمر الذي يترتب عليه زيادة صافي التدفقات النقدية لدى المنشأة، نظراً لحفظ المنشأة على مستوى معين من النقدية لديها ، ومنع خروجه في شكل تدفق نقدي خارج المنشأة لصالح الدولة. ويؤدي زيادة صافي التدفق النقدي لدى المنشأة إلى إتاحة الفرص الاستثمارية بشكل أكبر؛ وبما ينعكس في النهاية على تعظيم قيمة المنشأة، أو تدعيم ثروة المالك بشكل مباشر من خلال المزيد من التوزيعات النقدية. كما تسهم إدارة الوفورات النقدية المحققة من التجنب الضريبي في تحقيق المستهدفات المحددة من قبل مجلس الإدارة، والتي قد ترتبط ببعض الحوافر والمكافآت أو بالإستمرارية في الإدارة ( Rego and Annuar et al., 2014 ; Wilson 2012).

تنشأ العلاقة بين التجنب الضريبي والسلوك غير المتماثل للتکلفة بسبب العوائد الإقتصادية المباشرة للمدخرات النقدية الناتجة عن التجنب الضريبي، فمن ناحية قد تدفع المدخرات النقدية الناتجة عن التجنب الضريبي المديرين إلى الإحتفاظ ببعض الموارد غير المستغلة مع انخفاض حجم النشاط، بهدف استخدام الفوائض النقدية الناتجة عن التجنب الضريبي في تغطية جزء من تكاليف الإحتفاظ بالموارد الزائدة. ومن ناحية أخرى فإن المدخرات النقدية الناتجة عن التجنب الضريبي قد تساهم في التخفيف من مخاوف المديرين بشأن تكاليف التكيف مع الوضع الجديد إذا ما قررت الإدارة التخلص من الموارد غير المستغلة ، كما يمكن في هذه الحالة أن تساهم في تغطية جزء من تكاليف التعديل عند استعادة الطلب لاحقاً، وبالتالي قد يدفع انخفاض الطلب المديرين إلى خفض الموارد غير المستغلة بشكل أسرع استناداً إلى المرونة المالية الناتجة عن التجنب الضريبي، وقد نالت العلاقة بين التجنب الضريبي وعدم التماطل في سلوك التكاليف اهتمام الباحثين بالبيانات الأجنبية: Darabi & zamani, 2017؛ xu & zheng, 2019؛ وهذا الموضوع بالاهتمام الكافي في البيئة المصرية وقد دفع ذلك الباحث إلى الاهتمام به، ودراسته وتحليله، وذلك من خلال محاولة الإجابة على السؤال البحثي الأول كما يلى:

"هل تؤدي ممارسة الشركات بسوق الأوراق المالية المصري للتجنب الضريبي إلى عدم التماطل في سلوك التکلفة؟"

## 2. هدف البحث :

في ضوء مشكلة البحث، يتمثل الهدف الرئيسي للبحث في التعرف على طبيعة العلاقة بين ممارسة الشركات للتجنب الضريبي وعدم التماطل في سلوك التكاليف بالشركات المدرجة بسوق الأوراق المالية المصري.

## 3. أهمية البحث :

ترجم أهمية الدراسة الحالية إلى عدة اعتبارات لعل أهمها ما يلى :

(1) يلقي البحث الحالي الضوء على ممارسات التجنب الضريبي بالسوق المصري، لما لها من تأثير على قيمة المنشأة وقدرتها على البقاء والإستمرار، فملاك الشركات لديهم الدافع المستمر نحو الحصول على تطمئنات حول قيمة المنشأة الحالية والمستقبلية، والتي تتأثر بمارسات التجنب الضريبي التي تقوم بها إدارة المنشأة .

(2) يسعى البحث إلى تقديم دليل إمبريقي على الدور الذي يمكن أن تلعبه ممارسات التجنب الضريبي على السلوك غير المتماثل للتکلفة، ومن ثم إبراز أهمية الاهتمام بمارسات التجنب الضريبي كمتغير موثر في أداء وقيمة المنشأة .

(3) قد تفيد نتائج هذا البحث الأطراف ذوي الاهتمام والعلاقة بأداء المنشأة وعلى وجه التحديد المالك والمقرضين والمحللين الماليين وغيرهم بضرورة الاهتمام بالسلوك غير المتماثل للتکلفة عند إجراء أي تحليلات حول الوضع القائم لأي منشأة محل اهتمامهم.

(4) يعد البحث الحالي إحدى الدراسات المتعلقة بالسلوك غير المتماثل للتکلفة وهي إحدى المجالات البحثية الحديثة التي تحتاج إلى المزيد من الأبحاث التي تسري أركان نظرية المحاسبة، وتوضح تلك الأهمية جلياً بالنظر في عدد الأبحاث الحديثة التي أجريت حديثاً على السلوك غير المتماثل للتکلفة بالبيئة الأجنبية.

#### 4. الإطار النظري للتجنب الضريبي :

##### 1.4 ماهية التجنب الضريبي :

###### 1.1.4 مفهوم التجنب الضريبي

حاول الباحثون في مجال الضرائب تقديم تعريف محدد ودقيق للتجنب الضريبي؛ إلا أن هذه التعريفات اختلفت وتنوعت، وذلك بحسب البعد والمنظور الذي تناوله الباحث من خلاله التجنب الضريبي، ويمكن استعراض عدد من هذه التعريفات بالجدول رقم (1) :

جدول رقم (1)

###### تعريفات التجنب الضريبي

مجموعة من التصرفات الصادر عن الممولين بهدف تخفيض الإلتزام الضريبي الواقع على المنشأة، وتكون هذه التصرفات في ضوء القانون، سواء كان إلتزاماً كاملاً، أو مجرد إلتزام بروح القانون.	منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية OCED, 2015
التخفيض الظاهر للضرائب باستخدام مجموعة متنوعة من الطرق والأساليب كالاستثمار في الأشطة المغادرة ضريبياً، واستغلال بعض التفسيرات العامة في القانون؛ دون الوصول إلى مرحلة التهرب من الضرائب	Khan et al., 2014
مجموعة المعاملات المالية التي يمكن ربطها بفاعلية الاقتصاد الحقيقي، ولكنها مجرد ممارسة تخدم الممول الضريبي فقط في التخفيف من عبء سداد الضريبة المستحقة للدولة خلال فترة معينة	Eichinger, 2016
تصرفات الممولين في حدود القانون والتشريع الضريبي بغرض تدنية مقدار الضريبة المدفوعة؛ وبما يسهم في تحقيق وفورات نقدية، وقد تتضمن هذه التصرفات الخروج عن مقصد المشرع الضريبي.	KnuUtinen, 2013
مجموعة الإجراءات التي يستخدمها الممول الضريبي في ترتيب شئون إحدى المنشآت، ويكون الغرض الأساسي منها الحد من الإلتزام الضريبي؛ على أن تظل هذه الممارسة في ضوء القانون، حتى وإن تناقضت مع القصد القانوني للمشرع الضريبي	Zhang, 2007

وفي ضوء ما تم استعراضه من التعريفات السابقة يمكن الإشارة إلى عدد من الملاحظات على النحو التالي :

(1) يجب التمييز بين مفهوم التجنب الضريبي والخطيط الضريبي والتهرب الضريبي؛ نظراً للخلط والتداخل في المفاهيم فيما بينهم، وهو ما سيتم تناوله بالجزء التالي من البحث.

(2) التجنب الضريبي ينتج عن مجموعة من التصرفات والإجراءات التي تتخذها إدارة المنشأة بهدف تخفيض العبء الضريبي الملقي على عاتق المنشأة.

(3) تصرفات إدارة المنشأة بهدف التجنب الضريبي يجب أن تكون في ضوء التشريعات الضريبية ولا تخرج عنها.

(4) قد تتضمن بعض أساليب التجنب الضريبي الخروج عن مقصد المشرع الضريبي، ولكن ليس خروجاً عن التشريع الضريبي.

(5) يساهم التجنب الضريبي في توفير تدفقات نقدية للمنشأة والتي يمكن أن تساهم في حل نقص السيولة المالية في الأجل القصير.

(6) يساهم التجنب الضريبي في تحقيق مصلحة الممول الضريبي الذاتية؛ وإن كان ذلك ضاراً على مستوى الاقتصاد الكلي.

(7) يمكن التمييز بين نوعين من التجنب الضريبي؛ الأول وهو التجنب الضريبي المقبول؛ وهو الذي يتوافق مع مقصد المشرع الضريبي ، ومن أمثلة ذلك: الاستثمار في الأنشطة المعفاة ضريبياً، والثاني وهو التجنب الضريبي التعسفي؛ وهو الذي يخرج عن مقصد المشرع الضريبي ، ومن أمثلة ذلك : استغلال أسعار التحويل بين الفروع في الدول المختلفة في تجنب دفع الضرائب المستحقة للدولة الضريبية .

وفي ضوء ما سبق يمكن للباحث تعريف التجنب الضريبي على النحو التالي :

مجموعة من السياسات والإجراءات والوسائل التي تستخدمها الإدارة في الوصول إلى أقل عبء ضريبي مستحق اتجاه الدولة المستضيفة؛ دون الخروج عن نصوص القانون الشكلية؛ إلا أنها قد تتضمن الخروج عن روح القانون ومقصد المشرع الضريبي، وبهدف تحقيق وفورات نقدية للاستخدام في أنشطة المنشأة المختلفة .

#### **2.4 التمييز بين مفاهيم التجنب الضريبي والخطيط الضريبي والتهرب الضريبي: الخطيط الضريبي والتجنب الضريبي:**

يعتبر الخطيط الضريبي أحد المراحل الأولى التي تستخدمها إدارة المنشأة في التحكم في عبء الضريبة المستحقة عليه من خلال تحديد مجموعة من الوسائل والإجراءات، والتي تمثل في مجملها استراتيجية طويلة الأمد، تهدف في النهاية إلى تخفيف من التأثيرات التي قد تضر بأداء المنشأة وقيمتها، وتوزيع أثر هذه التأثيرات على فترات زمنية وبشكل متوازن.

وبالتالي فإن التخطيط الضريبي يمثل الإستراتيجية العامة لفكر إدارة المنشأة وتوجهها نحو التعاملات الضريبية، وذلك في حدود التشريع الضريبي؛ وإن تتضمن بعض الإستراتيجيات خروجاً عن مقصد المشرع الضريبي من القانون (Lietz, 2013؛ Ilaboya et al., 2016؛ Armstrong et al., 2015)؛ وبivity التساؤل الآن على الفرق الجوهرى بين كلاً من مفهومي التجنب الضريبي والتخطيط الضريبي؟؟ وبامعان النظر في التأصيلات المختلفة لكل المصطلحين يمكن القول أن التخطيط الضريبي هو البداية الطبيعية التي ينبع منها المواقف الضريبية المختلفة، وهو أشمل وأعم من التجنب الضريبي، كما أن التجنب الضريبي أحد الأدوات التي تظل ترساً في حلقة أكبر وهو عملية التخطيط الإستراتيجي للضرائب، ويمكن النظر للتخطيط الضريبي كممارسة ممتدة وطويلة الأجل يأتي في طياتها التجنب الضريبي كأحد الوسائل التي تستخدم في المدى القصير لتحقيق وفورات نقدية.

### **التهرب الضريبي والتجنب الضريبي:**

يعبر التهرب الضريبي عن مجموعة الممارسات التي يقوم بها الممول الضريبي من خلال ترتيب أوضاع وشنون منشاته، بغرض تقليل العبء الضريبي المستحق عليه، أو عدم الدفع نهائياً، وذلك بالمقارنة بما كان يجب عليه دفعه بالفعل لصالح خزينة الدولة، ومستخدماً في ذلك أساليب احتيالية مخالفة للقوانين والتشريعات الضريبية المنظمة (Barker, 2009؛ الأعسر، 2013؛ 2015؛ Knuutinen, 2017؛ محمود، 2017).

وهناك عدد من النقاط يمكن الإشارة إليها كمحور للتمييز بين مفهوم كلاب من التهرب الضريبي والتجنب الضريبي أهمها :

#### **• التوافق مع القانون**

التهرب الضريبي يعني قيام الممول بترتيب أوضاع منشاته بشكل يخرج عن القانون بشكل مباشرة؛ وبما يمثل مخالفة صريحة للقانون، ويعد ذلك في نظر القانون جريمة تستحق العقاب؛ بينما التجنب الضريبي فيتم في ضوء التشريع والقانون، وإن كانت ممارسته تخرج عن مقصد المشرع الضريبي في بعض الأحيان؛ إلا أنها لا تصل لدرجة الجريمة.

#### **• الدوافع وراء الممارسة**

يشكل مخالفة التشريع والقوانين الدافع الأساسي وراء التهرب الضريبي؛ بينما ينبع الدافع الرئيسي وراء ممارسة التجنب الضريبي في تحسين ظروف المنشأة والأنشطة والوضع المالي في ضوء ما يتتيحه القانون الضريبي والتشريعات الأخرى المنظمة.

## • الإفصاح والشفافية

ينظر إلى ممارسات التهرب الضريبي ك مجرم في حق المجتمع المحيط، ويظل منبوداً من قبل جميع الأطراف المحيطة ك رد فعل على هذه التصرفات، وبالتالي فهم يسعون بشكل حيوي لإخفاء آثار هذه الجريمة، وبالتالي عدم الإفصاح عن جميع المعاملات والبيانات بشكل شفاف؛ بينما يأتي التجنب الضريبي مستظلاً ببطء التشريع والقانون؛ لذا فإن مستوى الإفصاح والشفافية لدى ممارسات التهرب يظل في مستويات أفضل بكثير من ممارسات التهرب الضريبي.

## • الإقرار الضريبي

في حالة التهرب الضريبي فإن التقرير الضريبي المقدم للإدارة الضريبية المختصة ينطوي على عدد من المخالفات القانونية، وقد يمتد ذلك إلى طمس وتشويه لطبيعة المعاملات التي تقوم بها المنشأة؛ بينما في حالة التجنب الضريبي ، فإن التقرير الضريبي ينطوي على جميع المعاملات بالشكل الذي يتطلبه القانون.

### 2.4 الآثار المتربة على ممارسة التجنب الضريبي

هناك العديد من الآثار التي تترتب على ممارسة الإدارة للتجنب الضريبي، وتتمثل هذه الآثار في العوائد التي يمكن أن تحصل عليها المنشأة، بالإضافة إلى التكاليف المرتبطة على تلك الممارسة، ويمكن تفسير هذه الآثار على النحو التالي:

#### 1.2.4 عوائد ممارسة التجنب الضريبي

تمثل الوفورات النقدية أحد أهم المنافع المباشرة التي تحصل عليها المنشأة من ممارسة الإدارة للتجنب الضريبي، وتساهم هذه الوفورات في ( Hanlon & Slemrod, 2009 ; Martinez & Richardson, 2011 ; Rego & Wilson, 2012 : & Ramalho, 2014 ) :

– إتاحة المجال لمزيد من فرص الاستثمار؛ الأمر الذي ينعكس بشكل مباشر على قيمة المنشأة.

– توفير سيولة نقدية؛ والتي يمكن استخدامها في تسهيل أعمال المنشأة خلال الأجل القصير، كذلك في سداد أي التزامات طارئة، وتحسين الوضع المالي أمام جهات التمويل المختلفة؛ الأمر الذي يسهم في تخفيض تكلفة الإقراض.

– تدعيم ثروة المالك؛ سواء في صورة تعظيم قيمة المنشأة بزيادة حجم الإستثمارات، أو عن طريق التوقيعات النقدية المباشرة .

- تدعيم استمرارية الإدارة ومصالحها؛ حيث يمكن للإدارة إظهار مدى كفالتها في تحقيق الاستقرار المالي للمنشأة وبالتالي الحصول على الدعم اللازم للإستمرار في الإدارة، بالإضافة إلى أن بعض الحوافز والمكافآت قد تكون مرتبطة بالإدارة الفعالة لتقليل للعبء الضريبي المستحق على المنشأة.
- سعر السهم بالبورصة؛ قد يتأثر بشكل مباشر بالأخبار الجيدة التي تتبع عن قوة المركز المالي للمنشأة وتحقيقها لفوائض نقية من ممارسة التجنب الضريبي؛ وإن كان ذلك قد يتضمن في الوقت نفسه تكاليف على المنشأة.
- المرونة المالية؛ حيث تحتاج العديد من المنشآت خلال فترات معينة لتدفق نقدي يساعده في إضفاء نوعاً من الاستقرار المالي على المنشأة خلال فترات تعرضها للأزمات.

#### **2.2.4 تكاليف ممارسة التجنب الضريبي**

يتربّ على قيام إدارة المنشأة بممارسة التجنب الضريبي العديد من الآثار غير الإيجابية التي تؤثر على أداء وقيمة المنشأة وتتمثل أهم هذه الآثار فيما يلي ( Desai & wang, 2010 ; Annuar et al., 2014 ; Rego & Wilson, 2012 ; Kim et al., 2011 ; Dharmapala, 2009 ) :

- أتعاب المحاسبين والمحاميين؛ التي تقوم المنشأة بدفعها من أجل ممارسة التجنب الضريبي بشكل صحيح، كذلك العمل على إظهار حقيقة هذه الممارسات أمام جهات القضاء في حال تعرض المنشأة لإتهامات في هذا الشأن.
- السمعة المجتمعية؛ فقد تتعرض المنشأة لإهتزاز الصورة أمام المجتمع إذا ما أثير الشك حول ممارسات المنشأة في تقليل العبء الضريبي عليها، وهو الأمر الذي قد يستغله المنافسين في الإقطاع من الحصص السوقية الخاصة بالمنشأة لصالحهم.
- قيمة المنشأة وسعر السهم؛ فقد تتعرض إلى الإنفلاط بشكل كبير كرد فعل لإجراءات التجنب الضريبي التعسفي التي تقوم بها إدارة المنشأة ، والتي اكتشفت أمام الجمهور.
- الإنهازية الإدارية؛ حيث تساهم استخدام الإدارة لبعض الأنشطة الغامضة عند ممارسة التجنب الضريبي في إخفاء هذه الممارسات عن المالك، واستغلالها في تعظيم العوائد الشخصية للإدارة ونقل الثروة من المنشأة إلى صالحهم الشخصي في صورة مكافآت غير مصرح بها، واستخدام الأموال في تحقيق مصالح شخصية .
- تعتن الإدارة الضريبية؛ حيث تتعامل الإدارة الضريبية مع المنشآت في ضوء الأثر التاريخي للمعاملات السابقة، حيث يؤدي تكرار تعمد استخدام التجنب الضريبي التعسفي من قبل الإدارة إلى دفع الإدارة الضريبية للتتعامل بشكل متعمد مع المنشأة في جميع تعاملاتها الضريبية.

### **3.4 آليات التجنب الضريبي**

هناك العديد من الأدوات والأساليب التي يمكن لإدارة المنشأة استخدامها في ممارسة التجنب الضريبي ويمكن تقسيم هذه الأدوات إلى أدوات داخلية وأدوات خارجية، وفيما يلي مناقشة لكلاً من هذه الأدوات (Knuutinen, 2013 ; Gravelle, 2015 ; OCED, 2015 ; palan et al., 2010 ; Eichinger, 2016 ; Henn, 2013 : (Hansen, 2015

#### **1.3.4 الأدوات الداخلية**

هناك العديد من الأدوات الداخلية التي ترتبط بطبيعة المنشأة ونشاطها وطبيعة النظام المحاسبي المطبق بها وتمثل أهم الأدوات الداخلية فيما يلي :

- الشكل القانوني للمنشأة؛ حيث يميز المشرع الضريبي بين الشخص الطبيعي والشخص الاعتباري في عباء الضريبية وكذلك المزايا الضريبية الممنوعة، حيث نصت المادة (8) من القانون رقم 91 لسنة 2005 والمعدلة بالقانون 96 لسنة 2015 بأن تفرض الضريبة على الأشخاص الاعتبارية بشكل مقطوع 22.5%， في حين يتمتع الأشخاص الطبيعيين بضريبة تصاعدية بالإضافة إلى العديد من المزايا والإعفاءات الأخرى.

- الملاذ الضريبي؛ فالشركات متعددة الجنسيات يمكنها استخدام اختلاف النظم الضريبية بين الدول في ممارسة التجنب الضريبي، حيث يتم نقل الأرباح إلى الدول التي تتمتع بإعفاءات ضريبية كبيرة ومعدلات ضريبية منخفضة، وهو ما يطلق عليه الأنظمة الضريبية التفضيلية . Preferential Tax Regimes

- تسخير التحويلات الداخلية؛ فالشركات الأم يمكنها أن تقوم بعمل تحويلات داخلية بين الفروع التابعة، والتي قد تدرج في قطاعات اقتصادية مختلفة، وتستخدم هذه الطريقة بشكل واضح في حقوق الملكية الفكرية، والأصول غير الملموسة؛ نظراً لصعوبة تحديد السعر الحقيقي لتلك العناصر.

- الاستراتيجيات والسياسات المحاسبية، حيث تتيح المعايير المحاسبية بعض المرونة في الإختيار بين الطرق والأساليب المحاسبية المختلفة، وبما يتلائم مع طبيعة النشاط والظروف التي تعمل في ظلها المنشأة، وتستغل هذه المرونة في التجنب الضريبي بطرق عديدة ومن أمثلة ذلك :

- المقارنة بين المزايا الضريبية في حالة إقتناء الأصل، والاستفادة بخصم ضريبي من الإهلاك، أو استئجاره والاستفادة بخصم ضريبي من مصروف الإيجار.
- الحد من النفقات والتکاليف غير واجبة الخصم كالغرامات المدفوعة للغير عن أضرار أصابتهم.

### **2.3.4 الأدوات الخارجية**

**هناك العديد من الأدوات الخارجية التي تمهد الطريق للتجنب الضريبي وتمثل في :**

- الإعفاءات التي نص عليها القانون؛ قد تدفع إدارة المنشأة نحو توجيه الإستثمارات في إتجاه مجالات معفاة ضريبياً، بغرض الاستفادة من تلك الميزة، وبالتالي تجنب الضربي إتجاه الدولة في حال توجيه الإستثمارات لمجالات أخرى، ومن أمثلة ذلك أرباح وتوزيعات صناديق استثمار المنشأة وفقاً لقانون رأس المال المصدر بالقانون رقم 91 لسنة 1992، والعوائد التي يمكن أن يحصل عليها الأشخاص الإعتبارية عن الإستثمار في الأوراق المالية والشهادات الصادرة عن البنك المركزي المصري.
- ضعف منظومة العقوبات الضريبية؛ فقد يفضل الممول التأخير في سداد الضريبة المستحقة عليه خاصة إذا كان العائد المحقق من التأخير يتجاوز الغرامات والجزاءات المفروضة على المنشأة.
- عدم مخالفة نصوص القانون؛ فقد يتعرض الممول لعدد من الإجراءات العقابية تزيد من عبء الضريبة المستحقة على الممول، لذا فإن القيام بعدد من الإجراءات التي تحد من تعرض المنشأة لهذه العقوبات والجزاءات يعد في إطار التجنب الضريبي .

### **5. الإطار النظري للسلوك غير المتماثل للتكلفة 1.5 ماهية السلوك غير المتماثل للتكلفة**

ظل المنظور التقليدي للسلوك التكفلة المتماثل مسيطرًا لعقود على الفكر المحاسبي، حيث يأخذ السلوك الحركي للتکلفة ثلاثة مسارات، المسار الأول هو سلوك التكاليف المتغيرة والتي تتغير مع التغير في حجم النشاط وفي نفس النسبة والإتجاه، والمسار الثاني وهو سلوك التكاليف الثابتة، والتي تظل ثابتة مع زيادة حجم النشاط وصولاً إلى الحدود القصوى، ثم تبدأ دورة جديدة من الثبات بأرقام مختلفة مع التوسع في الطاقة القصوى المتاحة، وأخيراً التكاليف المختلطة والتي تشمل في طياتها خصائص كلا النوعين السابقين.

وتعتبر دراستي (Noreen & Soderstrom, 1994)؛ (Noreen & Soderstrom, 1997) من الدراسات الرائدة في مجال السلوك غير المتماثل للتکلفة، حيث حاولتا تقديم تبرير للسلوك غير المتماثل، وإن كان قد قدموا التبرير النظري الذي يدعم هذا السلوك؛ إلا أنهما لم يستطيعا تقديم دليلاً إمبريقياً يأكّد روئيتهم ويدعمها، وظل الوضع كذلك إلى أن استطاعت دراسة (Anderson et al., 2003) توفير أول دليل إمبريقي يبرر السلوك غير المتماثل للتکلفة، ليفتح المجال أمام تيار ضخم من الدراسات والبحوث التي تسري أركان نظرية المحاسبة، بإختبار العديد من المضامين المختلفة.

والسلوك غير المتماثل للتكلفة يعني أن معدل الزيادة في التكاليف المرتبطة بمعدل زيادة ما في حجم النشاط أكبر من معدل انخفاض التكاليف المرتبطة بانخفاض النشاط بنفس المعدل. واعتمدت دراسة Anderson et al.,2003 على سلسلة زمنية من 20 عام على عينة من 7629 شركة، وتوصلت إلى أن المصاريف العمومية والإدارية (SG&A) تزيد بنسبة 0.55% مع زيادة المبيعات بنسبة 1%， ولكنها تقل بنسبة 0.35% فقط مع انخفاض المبيعات بنسبة 1%.

يأتي السلوك غير المتماثل للتكلفة كمحصلة لقرار الإحتفاظ بالتكلفة أو تعديل التكاليف / Adjustment Cost Retention Cost ، ويشير قرار الإحتفاظ بالتكاليف عند انخفاض حجم النشاط إلى التكاليف التي تحملها المنشأة نتيجة الإحتفاظ بها رغم عدم الاستفادة الآتية منها، ومن أمثلة ذلك: الإحتفاظ بالآلات غير المستخدمة في العملية الإنتاجية، والإحتفاظ بعمالة مقتعة؛ بينما يأتي قرار تعديل التكاليف مع انخفاض حجم النشاط كمحصلة للتكاليف التي تحملها المنشأة نتيجة التخلص من بعض الموارد غير المستغلة وكذلك تكاليف إعادة إقتناءها مرة أخرى، ومن أمثلة ذلك: مكافآت نهاية الخدمة للعمال، والإلتزامات التعاقدية المترتبة على إنهاء بعض عقود التأجير التمويلي.

## 2.5 محركات السلوك غير المتماثل للتكلفة :

يوجد العديد من المتغيرات التي تناولتها العديد من الدراسات السابقة كمحركات للسلوك غير المتماثل للتكلفة، وتمثل أهم هذه المحركات في :

– كثافة الأصول؛ ويقصد بها قيمة الأصول منسوبة إلى قيمة المبيعات، وتشير قراءات هذه النسبة إلى أهمية رقم الأصول بالنسبة لحجم نشاط المنشأة، وزيادة هذه النسبة تعني بالضرورة ارتفاع رقم التكاليف المنبع من الأصول وضرورة الإهتمام به، ويفظهر تأثير كثافة الأصول على السلوك غير المتماثل في حالات كثيرة، أهمها : إذا كان الأصل غير منتج ومنخفض القيمة، ومع توافر البديل المماثل يجعل التكاليف المرتبطة به غير مؤثرة بشكل جوهري على سلوك التكلفة، وبالتالي يظل الوضع التماشي للتكلفة، والعكس صحيح. كما أن طبيعة الأصول بالمنشآت الصناعية تختلف عن طبيعة الأصول بالمنشآت الخدمية، فالأصول غير المتدالوة تمثل رقماً مؤثراً في المنشآت الصناعية، وبالتالي فإن سلوك التكلفة المرتبط به قد يميل بالتبعية إلى عدم التماش (ilva et al., 2019 ; Banker et al., 2013).

– كثافة العمالة؛ وينعكس تأثيرها في إتجاهين الأول مالي، والثاني غير مالي، وتمثل الآثار المالية في مكافآت نهاية الخدمة المدفوعة للعاملين عند تسريحهم، وتكليف التعيين والتدريب لعناصر جديدة عند استعادة مستويات الطلب، فضلاً عن الخسارة

المرتبطة بتنازل عن خبرات وكفاءات الشركة للمنافسين بالمجال. وتمثل الآثار غير المالية في ضعف الإنتماء والولاء لكيان العمل ، وسريان شعور عدم الأمان الوظيفي، مع البحث المستمر عن أماكن أخرى تضمن لهم وضع أكثر استقراراً، جميعها أمور مهددة لاستمرارية العمل المستقبلي، فضلاً عن ضعف الإنتاجية والأداء الحالي.(Medeiros & Costa., 2004; Dierynck et al., 2012)

- المؤشرات الاقتصادية العامة؛ وتعتبر هذه المؤشرات عامل ذو تأثير جوهري في قرارات الإدارة سواء بالاحتفاظ المؤقت ببعض الأصول غير المنتجة أو التخلص السريع منها، فمرحلة النمو الاقتصادي سواء على مستوى الاقتصاد الكلي أو على مستوى القطاع الذي تنتهي له الشركة، يجعل نظرة الإدارة للتقلبات الطارئة في رقم النشاط تتجه بشكل أكبر نحو إدارة التسويق والعمل على إتخاذ حزمة من التحفيزات للتنشيط، مع استبعاد قرار التخلص من بعض الموارد غير المنتجة مؤقتاً، لأن تكلفة الإحتفاظ في هذه الحالة ستكون أقل بكثير من تكالفة التعديل المرتبطة بنفس القرار(Abdel Aziz, 2014، مندور، 2017).

- حجم المنشأة؛ وينعكس زيادتها على تعدد عملياتها المحاسبية وأنظمتها الرقابية والتنظيمية، وضخامة هيكل التكاليف وتعدد محركاته؛ وبالتالي فالشركات كبيرة الحجم قد تواجه صعوبات متعلقة بعدم مرنة هيكل التكلفة في التعامل السريع والفعال مع التقلبات الشديدة في حجم النشاط، فضخامة حجم الأصول الثابتة يزيد من العقود طويلة الأجل المرتبطة بها، سواء عقود التمويل، أو عقود العمالة، كذلك فإن تشعب الهيكل الإداري والتنظيمي وتعدد مستويات القرار والتحليل قد يبيطئ نسبياً من سرعة القرارات الإدارية، الأمر الذي يؤدي إلى الإحتفاظ المؤقت ببعض الموارد غير المستقلة والتي يتولد عنها عدم التمايز في سلوك التكاليف (محمد، 2018).

- مستويات التشغيل؛ ويعتبر هذا المحدد أحد أهم المؤشرات المعتبرة عن مدى الكفاءة الإدارية في استغلال الموارد المتاحة أفضل استغلال ممكن، والمنشآت بصفة عامة يمكن أن تقسم حسب هذا المؤشر تحت تصنيفين، الأول ويرتبط بالمنشآت التي تستغل الموارد المتاحة بشكل مثالي، وبالتالي فإن الضغط المستمر على هذه الموارد يجعل الإدارة تحافظ بها عند الإنخفاض المؤقت في حجم النشاط، والثاني يرتبط بالمنشآت التي لديها موارد غير مستغلة بشكل دوري، وفانقض عن الحاجة، وفي هذه الحالة فإن قرار التخلص من هذه الموارد يكون بشكل مباشر وسريع مع الإنخفاض في حجم النشاط، وكل القرارات قد يؤدي إلى عدم التمايز في هيكل التكاليف (منطاش، 2015).

- اعتبارات الوكالة؛ تشير الأدبيات في هذا الإطار إلى سعي كل طرف لتعظيم مصالحه الشخصية حتى وأن كان ذلك على حساب الأطراف الأخرى وهذه حقيقة بشرية مجردة، ومن هذا المنطلق فإن المدير التنفيذي سينحو اتجاه تعظيم منافعه الشخصية سواء المادية أو المعنوية على حساب المالك ، ومن أمثلة ذلك ميل المدير مع زيادة حجم النشاط إلى شراء سيارات فارهة ومحاتب وثيرة، وزيادة بدلات الملبس، وتعيين أفراد أمن وسكرتارية خاصة، وغيرها من الأنشطة غير المضيفة للقيمة، الأمر لا يتوقف عند هذا الحد، بل يتجه إلى الحفاظ على تلك المنافع واستمرارها مع انخفاض حجم النشاط سواء كان بدافع شخصي انتهازي أو بدافع مصدره الصورة والإنطباع عن الشركة لدى المتعاملين، وبهدف الحفاظ على الصورة الذهنية عن المنشأة، وحتى لا تتولد لديهم أفكار بقدرة المنشأة على الإستمرار، كل ماسبق قد يؤدي في النهاية إلى خلل في هيكل التكاليف يؤثر بالتبعية على تماثلية السلوك (Chen et al., 2012; Banker et al., 2013).

### 3.5 الدور التأثيري لفلسفة السلوك غير المتماثل للتكلفة على الفكر المحاسبي :

نظراً لأهمية رقم التكاليف بالمنشآت وما قد يتربّط عليه من قرارات هامة ومؤثرة في طبيعة وإستمرارية المنشأة؛ لذا أنصب الاهتمام في عديد من الأبحاث الحديثة في مجال المحاسبة نحو إختبار وتأصيل مفهوم السلوك غير المتماثل للتکاليف، ويمكن الاشارة للدور التأثيري للسلوك غير المتماثل للتکاليف من خلال النقاط التالية (Weiss, 2010؛ Anderson & Iannen, 2009؛ Banker et al., 2013) :

- تقييم الأداء المالي والتشغيلي للمنشآت؛ فخلال فترات انكمash حجم الطلب، قد يتولد لدى مستخدمي التقارير المالية أصحاب الفكر التقليدي للأداء نظرة سلبية حول أداء المنشأة، وأن الأداء يشوبه القصور والضعف، نظراً لإستبعاده تحليل سلوك التكلفة، وبالتالي فإن إدراج اعتبارات حركة السلوك غير المتماثل للتكلفة قد يغير في طبيعة التقييم.

- قياس التكلفة؛ تكون تكلفة الوحدة بشكل عام من 3 عناصر أساسية ، ومن هذه العناصر التكاليف الصناعية غير المباشرة، وكيفية تحديد محرك التكلفة المناسب لها، ويساهم استيعاب السلوك غير المتماثل للتکاليف في تحسين عملية تخصيص الموارد وحساب معدلات التحميل بشكل أفضل، الأمر الذي ينتج عنه ضبط في هيكل التكلفة وتحسين في عملية التسعير المبنية على التكلفة كأساس للحساب.

- جودة التقارير المحاسبية؛ تتأثر بشكل كبير بجودة مكوناتها، وتعتبر تكلفة البضاعة المباعة ومصروفات الإهلاك والمصروفات العمومية والإدارية وغيرها مكون هام ومؤثر في ملائمة التقارير لاتخاذ قرارات مختلفة ، وبالتالي فإن إسقاط ما قد يشوب هذه

- المكونات من تأثيرات منطقها السلوك غير المتماثل للتكلفة قد يؤثر بشكل سلبي على طبيعة القرار، ومن ثم قد يضعف من جودة التقارير نظراً لضعف القرارات المبنية عليها.
- تصميم النظم المحاسبية؛ التي تراعي عند تنفيذها احتمالات عدم التمايز المستقبلي في سلوك التكلفة، بحيث تكون مؤهلة بمستويات من المرونة تمكن الإدارة من إتخاذ قرارتها بكفاءة عالية ، ودون ضغوط كبيرة ناتجة عن هيكل التكاليف المعقدة، والتي يصعب تغييرها لاحقاً نظراً لارتباط عملية التغيير بتكاليف باهظة قد تتعدي العائد من عملية التعديل نفسها.
- القدرة التنبؤية للمعلومات المحاسبية؛ فالمحلل المالي يبني تنبؤاته المتعلقة بالمستقبل بشكل أساسى بالإعتماد على السلسلة الزمنية الطويلة من المعلومات المحاسبية المتاحة، وكلما كانت هذه السلسلة تتسم بالإستقرار وانخفاض التقلبات كلما ساهم ذلك في تقديم تنبؤات أكثر دقة؛ إلا أن السلوك غير المتماثل للتكلفة قد يؤدي لخلل في تلك السلسلة، الأمر الذي يتربّط عليه ضرورة قيام المحللين بتغيير أساليب وإجراءات التحليل والتقييم وإضافة بُعد السلوك غير المتماثل للتكلفة ضمن قواعد العمل والتحليل لديهم.
- تقييمات الإدارة؛ فال الفكر التقليدي للمحاسبة ينظر إلى الموارد العاطلة وغير المستغلة في الإنتاج باعتبارها نقطة ضعف في التقييم الإداري، وعلى الإدارة حسن استغلال هذه الموارد بشكل أفضل أو سرعة التخلص منها؛ إلا أن هذا الفكر أصبح لا يستقيم إذا ما أخذنا في الإعتبار السلوك غير المتماثل للتكلفة، ففي هذه الحالة قد يكون الإحتفاظ مؤقت ومحسوب لدى الإدارة، وأن الخسارة الناتجة عنه أقل بكثير مما إذا كان القرار هو التخلص ثم إعادة الإقتناء لاحقاً.
- أنظمة الحوافز؛ ويقصد بها بتلك الأنظمة المبنية بشكل رئيسي على الأرقام المحاسبية، حيث يجب إعادة النظر في قرار حساب الحافز وما يرتبط به، علي أن يتم تضمين السلوك غير المتماثل للتكلفة وما يترتب عليها من انعكاسات على الأرقام المحاسبية المختلفة في الإعتبار.
- انحرافات التكاليف، فهي ظل أنظمة التكاليف المعيارية، فإن انحراف التكاليف الفعلية وزيادتها عن أرقام التكاليف المخططة، يعد مؤشراً لضعف كفاءة الإدارة في حسن استغلال الموارد المتاحة، نظراً لاحتمالية وجود هدر في الموارد غير مبرر أو ضعف في العملية الإنتاجية والرقابية ومستويات الجودة، وغيرها؛ إلا أن تضمين مفهوم السلوك غير المتماثل للتكلفة ضمن آليات تحليل انحرافات التكاليف قد يضيف أبعاد أخرى قد تغير من تلك المؤشرات؛ بل قد يتعدى الأمر إلى اعتبار الانحراف السلبي في بعض الأحيان في صالح المنشأة.

## 6. مراجعة الدراسات السابقة:

### دراسة (Darabi & zamani, 2017)

اهتمت الدراسة بإختبار العلاقة بين التجنب الضريبي والسلوك غير إجمالي التكاليف، وأجريت الدراسة على عينة من الشركات المدرجة ببورصة طهران خلال الفترة من عام 2006 م حتى عام 2015 م بعد استبعاد الشركات المالية، نظراً لأن الطبيعة التنظيمية والمعايير الحاكمة لها تختلف عن باقي الشركات. وقد بلغت عدد شركات العينة 122 شركة، ويستعرض الجدول رقم (2) أهم ما تتضمنه الدراسة:

جدول رقم (2)

#### ملخص لأهم ما تتضمنه دراسة ( Darabi & zamani, 2017 )

السلوك غير المتماثل لإجمالي التكاليف "البضاعة المباعة والمصاريف الإدارية والمصاريف البيعية"، وتم قياسه بتقدير قيمة ( $\beta$ ) للتغير في المبيعات مع التغير في التكاليف، وفي ضوء منهجة (Anderson et al.,2003)	المتغير التابع
التجنب الضريبي وتم قياسها باستخدام : معدل الضريبة الفعال = $(\text{مصرف الضريبة} \div \text{الربح قبل الضرائب}) \times (1 - \text{نسبة الضرائب})$	المتغير المستقل
تقلب التدفقات؛ وتم قياسها باستخدام الإنحراف المعياري لتدفقات خلال فترة الدراسة.	
كثافة الأصول؛ وتم قياسه باللوغارتم الطبيعي لإجمالي الأصول إلى إجمالي المبيعات.	المتغيرات الضابطة
كثافة العمالة؛ وتم قياسه باللوغارتم الطبيعي للعمالة إلى إجمالي المبيعات.	
▪ وجود علاقة طردية بين التجنب الضريبي والسلوك غير المتماثل للتكلفة. ▪ وجود علاقة عكسية بين التجنب الضريبي والسلوك غير المتماثل للتكلفة في ظل تقلبات مرتفعة في التدفقات النقدية التشغيلية. ▪ وجود تقلبات مرتفعة بالتدفقات النقدية يؤدي إلى تغيير العلاقة للاتجاه العكسي بين التجنب الضريبي والسلوك غير المتماثل للتكلفة.	نتائج الدراسة

### دراسة (xu & zheng, 2019)

اهتمت الدراسة باختبار العلاقة بين التجنب الضريبي والسلوك غير المتماثل للمصروفات البيعية والإدارية، وأجريت الدراسة على عينة من الشركات المدرجة بسوق الأوراق المالية الأمريكي خلال الفترة من عام 1990 م حتى عام 2013 م بعد استبعاد الشركات المالية، نظراً لأن الطبيعة التنظيمية والمعايير الحاكمة لها تختلف عن باقي الشركات. وقد بلغت عدد المشاهدات 34,977، ويستعرض الجدول رقم (3) أهم ما تضمنته الدراسة:

جدول رقم (3)

#### ملخص لأهم ما تضمنته دراسة (xu & zheng, 2019)

<p>السلوك غير المتماثل للمصروفات البيعية والإدارية ، وتم قياسه بتقدير قيمة (<math>\beta</math>) للتغير في المبيعات مع التغير في التكاليف، وفي ضوء منهجية (Anderson et al.,2003)</p> <p>التجنب الضريبي وتم قياسها باستخدام: معدل الضريبة الفعال = (مصرف الضريبة <math>\div</math> الربح قبل الضرائب) <math>\times (-1)</math> بالإستناد إلى عدد من الدراسات السابقة مثل ( Dyring et al. 2008; Higgins et al. 2015 )</p> <p>كثافة الأصول؛ وتم قياسه باللوغارتم الطبيعي لإجمالي الأصول إلى إجمالي المبيعات</p> <p>كثافة العمالة؛ وتم قياسه باللوغارتم الطبيعي للعمالة إلى إجمالي المبيعات</p> <p>استراتيجية إدارة التكاليف تقلب التدفقات النقدية</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ وجود علاقة عكسية بين التجنب الضريبي ولزوجة التكاليف.</li> <li>▪ أظهرت النتائج وجود ارتباط قوي وعكسى بين التجنب الضريبي ولزوجة التكاليف في عينة الشركات التي تتمتع بخصائص تشتت مرتفع في التدفقات النقدية التشغيلية مقارنة بعينة الشركات التي تتمتع بخصائص تشتت منخفض في التدفقات النقدية التشغيلية.</li> <li>▪ أظهرت النتائج وجود ارتباط قوي وعكسى بين التجنب الضريبي ولزوجة التكاليف في عينة الشركات التي تتبع استراتيجية ريادة البحث والتطوير مقارنة بعينة الشركات التي تتبع استراتيجية الدفاع عن التكلفة.</li> </ul>	<p>المتغير التابع</p> <p>المتغير المستقل</p> <p>المتغيرات الضابطة</p> <p>متغيرات التحليل الإضافي</p> <p>نتائج الدراسة</p>
---	---

ويعد البحث الحالي امتدادا للدراسات السابقة في هذا الموضوع، وتتبادر مساهمة البحث الحالي في :

- تقديم قياس للتجنب الضريبي يراعي اختلاف معدلات الضريبة خلال فترة الدراسة، ويوضح الجدول التالي التغيرات التي حدثت على معدلات الضريبة خلال فترة الدراسة الحالية:

معدل الضريبة	الفترة
%20	عامي 2009 ، 2010
%20، وإذا زادت الأرباح عن 10 مليون فإن معدل الضريبة الأسماي المقرر يزداد ليصل 25%	أعوام 2011 ، 2012 ، 2013
%25، بالإضافة إلى ضريبة إضافية 5% إذا زاد الدخل عن مليون جنيه	عام 2014
%22.5	أعوام 2015 ، 2016 ، 2017 ، 2018

- تضارب نتائج الدراسات السابقة دافع أساسي لتقديم أدلة جديدة تدعم أحد هذه الإتجاهات.
- تضمن نموذج البحث الحالي متغير التدفقات النقدية الحرة للتغيير عن مشكلة الاستهلاك الترفي للمديرين (كأحد مشكلات الوكالة)، والتي أشارت الدراسات السابقة بالبيانات الأجنبية والمحليّة إلى ارتباطه بالسلوك غير المتماثل للتكلفة، وبالتالي فإن إضافته قد تسهم في تقوية القراءة التفسيرية لنموذج الدراسة الحالية.
- في حدود علم الباحث فإن العلاقة بين التجنب الضريبي وعدم التماش في سلوك التكلفة لم تلقى الإهتمام الكافي بالبيئة العربية.

## 7. الدراسة الإختبارية

يهدف هذا القسم إلى استعراض المنهجية المتبعة لتحقيق أهداف البحث، وفي سبيل ذلك تم تصميم الدراسة وذلك بداعياً من تطوير فرضية البحث للمتغير المستقل والمتوقع تأثيره على المتغير التابع، ثم توصيف المتغيرات التي اشتمل عليها النموذج العام للبحث وتحديد كيفية قياسها، وتحديد مجتمع وعينة البحث ومصادر وأدوات جمع البيانات وفترة البحث، وحدود البحث. وكذلك اختبار فرضيات البحث وصولاً إلى مناقشة النتائج التي تم التوصل إليها وخلاصة البحث.

وبالتالي تم تقسيم هذا القسم إلى :

- 1.7 التصميم الإمبريقي للبحث.
- 2.7 اختبار فرضيات البحث.
- 3.7 تفسير النتائج

وسيتم استعراض النقاط السابقة بالتفصيل كما يلي :

## 1.7 التصميم الإمبريقي للبحث.

ونتناول في هذا الجزء منهجة تطوير فرضية البحث للمتغير المستقل والمتوقع تأثيرها على المتغير التابع في ضوء ما توصلت إليه الدراسات السابقة من نتائج، وكذلك توصيف المتغيرات التي اشتمل عليها النموذج العام للبحث وتحديد كيفية قياسها، ثم تحديد مجتمع وعينة البحث والقطاعات التي تنتمي إليها ومصادر جمع البيانات وفترة البحث وذلك من خلال النقاط التالية :

- 1.1.7 تطوير فرضيات الدراسة.
  - 2.1.7 توصيف متغيرات الدراسة وقياسها.
  - 3.1.7 حدود البحث.
  - 4.1.7 مجتمع وعينة الدراسة.
  - 5.1.7 مصادر وأدوات الحصول على بيانات الدراسة.
- وفيما يلي مناقشة للنقاط السابقة :

### 1.1.7 تطوير فرضية الدراسة :

يظهر السلوك غير المتماثل للتکلفة خلال فترات انكماش الطلب، مما يستدعي معه اتخاذ أحد قرارين، الأول وهو الإحتفاظ بالتكليف لفترة معينة ، والثاني وهو التخلص من الأصول والتکاليف بشكل مباشر وسريع، ويُخضع كلا القرارين إلى تصورات وتقديرات وسلوكيات المدير التنفيذي. وينتج عن كلا القرارين تولد سلوك للتکلفة يخرج عن وضع التماثل الطبيعي (Anderson et al., 2003).

ومن السمات المميزة لسلوك المنشآت التي تتعرض لظاهرة السلوك غير المتماثل للتکاليف انخفاض حجم الطلب وتعرضها لفترات انكمash، الأمر الذي يدفع المديرين للبحث عن مصادر نقية جديدة يمكن من خلالها تحقيق الإستقرار المادي للمنشأة. ولا شك أن أحد المصادر التي تتجه إليه أنظار المديرين هي المدفوعات النقدية لمصلحة الضرائب. ويتولد الدافع لدى المديرين لتجنب جزء من المدفوعات الضريبية في ضوء اللوائح والقوانين بهدف تغطية جزء من تكاليف الإحتفاظ بعض الوقت لحين الرجوع لوضع الإستقرار، ويتربّط على ذلك توقع وجود علاقة طردية بين التجنب الضريبي والسلوك غير المتماثل للتکلفة (Darabi & zamani, 2017; Xu & Zheng, 2019).

ومن وجهة نظر أخرى فإن توافر مدخلات نقية لدى المنشأة قد يسهم في تخفيف مخاوف المديرين عند اتخاذ قرار التعديل، فإذا ما قرروا التخلص من الموارد غير

المستخدمة فإن الفوائض النقدية ستساهم في تغطية جزء من تكاليف التعديل عند استعادة حجم الطلب لاحقاً (Darabi & zamani, 2017; Xu & Zheng, 2019). وبالتالي فإن المديرين قد يتجهوا لإتخاذ قرار التعديل بشكل أسرع، ويترتب على ذلك توقيع وجود علاقة عكسية بين التجنب الضريبي والسلوك غير المتماثل للتكلفة.

وفي ضوء ما سبق يمكن صياغة فرضية الدراسة على النحو التالي :

" من المتوقع وجود علاقة بين التجنب الضريبي والسلوك غير المتماثل للتكلفة " .

#### 2.1.7 توصيف متغيرات الدراسة وقياسها.

- نموذج الإنحدار المتعدد

$$\Delta \log TOTCOS_{it} = \beta_0 + \beta_1 \Delta \log SALE_{it} + \beta_2 \Delta \log SALE_{it} * DEC_{it} + \beta_3 \Delta \log SALE_{it} * AVTAX_{it} + \beta_4 \Delta \log SALE_{it} * FCF_{it} + \beta_5 \Delta \log SALE_{it} * ASINT_{it} + \beta_6 \Delta \log SALE_{it} * AVTAX_{it} * DEC_{it} + \beta_7 \Delta \log SALE_{it} * FCF_{it} * DEC_{it} + \beta_8 \Delta \log SALE_{it} * ASINT_{it} * DEC_{it} + \epsilon$$

ويعرض الجدول رقم (4) توضيح للرموز التي تضمنها نموذج البحث الحالي

جدول رقم (4)  
توضيح للرموز التي تضمنها نموذج الإنحدار المتعدد للبحث الحالي

التعريف	الرمز
التغير في اللوغاريتم الطبيعي لإجمالي التكاليف للشركة ( <i>i</i> ) خلال الفترة ( <i>t</i> )	$\Delta \log TOTCOS_{it}$
التغير في اللوغاريتم الطبيعي لإجمالي المبيعات للشركة ( <i>i</i> ) خلال الفترة ( <i>t</i> )	$\Delta \log SALE_{it}$
نسبة التجنب الضريبي للشركة ( <i>i</i> ) خلال الفترة ( <i>t</i> )	TAXAVOID <sub>it</sub>
نسبة التدفقات النقدية الحرة للشركة ( <i>i</i> ) خلال الفترة ( <i>t</i> )	FCF <sub>it</sub>
كثافة الأصول للشركة ( <i>i</i> ) خلال الفترة ( <i>t</i> )	ASINT <sub>it</sub>
متغير وهو أي	DEC <sub>it</sub>
ثابت الإنحدار	$\beta_0$
معاملات الإنحدار للمتغيرات المستقلة	$\beta_1 - \beta_7$
المتبقي الإحصائي من تقدير النموذج (الخطأ العشوائي)	$\epsilon$

## • التعريف الإجرائي لمتغيرات الدراسة

- المتغير التابع : السلوك غير المتماثل لـجمالي التكالفة :

وفقاً لنموذج Anderson et al., 2003 يتم تقدير السلوك غير المتماثل للتكلفة من خلال معادلة الإنحدار التالية، والتي تم الاعتماد عليها في إشتقاق نموذج الدراسة الحالي:

$$\Delta \log TOTCOS_{it} = \beta_0 + \beta_1 \Delta \log SALE_{it} + \beta_2 \Delta \log SALE_{it} * DEC_{it} \\ \beta_3 \Delta \log SALE_{it} * DEC_{it} * verb$$

مجموع كل من تكالفة البضاعة المباعة، والمصروفات البيعية **TOTCOS** والمصروفات الإدارية

اللوغاريتم الطبيعي للتغير في إجمالي التكاليف خلال فترتين متتاليتين.

اللوغاريتم الطبيعي للتغير في إجمالي المبيعات خلال فترتين متتاليتين.

المتغير المطلوب لمعرفة مدى معنوية العلاقة بينه وبين السلوك غير المتماثل للتكلفة.

قيمة المتغير الوهمي وتأخذ (صفر) في حال تغير المبيعات بالزيادة، وتأخذ (1) في حال تغير المبيعات بالنقص.

## • التعريف الإجرائي للمتغير المستقل

- التجنب الضريبي  $Taxavoid_{it}$

نظراً لأن البيانات الأجنبية التي أجريت فيها الدراسات السابقة تتمتع بالإستقرار في معدلات الضريبة الأسمية المقررة على دخل الشركات خلال فترات الدراسة ، لذا فإن استخدام معدل الضريبة الفعلي يعد مقياساً مقبولاً، حيث تتلاشى الاختلافات الجوهرية بين السنوات المختلفة، والتي تأتي كنتيجة لإختلاف معدلات الضريبة الأسمية، وبالتالي فإن ثبات معدل الضريبة خلال سنوات الدراسة يتيح إمكانية استخدام معدل الضريبة الفعلي، والمقصود بمعدل الضريبة الفعلي ناتج قسمة مصروف الضريبة على صافي الربح قبل الضرائب.

ومن خصائص بيئة الدراسة الحالية وجود معدلات ضريبة اسمية مختلفة خلال فترة الدراسة، حيث تلاحظ اختلاف معدل الضريبة الأسمى المرتبط على دخل الشركات خلال فترة الدراسة الحالية وفقاً لجدول رقم (5) :

### جدول رقم (5)

استعراض لمعدلات الضريبة الأسمية المقررة وفقاً لقانون 91 لسنة 2005  
خلال فترة الدراسة الحالية

الفترة	معدل الضريبة
عامي 2009 ، 2010	%20
أعوام 2011 ، 2012 ، 2013	%20 ، وإذا زادت الأرباح عن 10 مليون فإن معدل الضريبة الأسمى المقرر يزداد ليصل %25
عام 2014	%25 ، بالإضافة إلى ضريبة إضافية 5% إذا زاد الدخل عن مليون جنيه
أعوام 2015، 2016، 2017، 2018	%22.5

وفي ضوء التعريف النظري للتجنب بأنه مقدار الوفر الضريبي الناتج عن تخفيض المدفوعات الضريبية الفعلية عن المدفوعات الضريبية المقررة وفقاً للمعدلات التي أقرها القانون 91 لسنة 2005 والتعديلات التالية عليه، يمكن تعريف التجنب الضريبي إجرائياً كما يلي (cen et al., 2017) :

$$\text{التجنب الضريبي} = \text{معدل الضريبة الفعلي} - \text{معدل الضريبة الأسمى}$$

- **معدل الضريبة الأسمى:** يشير إلى نسبة الضريبة المرتبطة على دخل الشركة ( $i$ ) وفقاً لقانون الدولة المستضيفة خلال العام ( $t$ ) .
- **معدل الضريبة الفعلي:** يشير إلى ناتج قسمة مصروف ضريبة الدخل إلى إجمالي الربح قبل الضرائب

### • التعريف الإجرائي لمتغيرات الضابطة:

يعرض الجدول رقم (6) التعريف الإجرائي لمتغيرات الضابطة للبحث الحالي.

### جدول رقم (6)

التعريف الإجرائي لمتغيرات الضابطة لنموذج الإنحدار المتعدد للبحث

المتغير	القياس
كثافة الأصول $ASINT_{it}$	اللوغاريتم الطبيعي لإجمالي الأصول إلى إجمالي المبيعات
التدفقات النقدية الحرة $FCF_{it}$	صافي التدفقات النقدية التشغيلية – المدفوعات الاستثمارية
إجمالي الأصول	

## • مبررات إدراج المتغيرات الضابطة

### - كثافة الأصول $ASINT_{it}$

يستخدم كتعبير عن مدى اعتماد المنشآت المختلفة على ما تمتلكه من أصول في عملياتها، كما أن زيادة نسبة كثافة الأصول يعد مؤشراً عن مدى أهمية الأصول بالنسبة للمنشأة، وبالتالي الدفع في اتجاه عدم التماثل في سلوك التكلفة (Chen et al., 2012؛ Chen et al., 2014؛ Bruggen et al., 2014).

### - التدفقات النقدية الحرة $FCF_{it}$

تعد التدفقات النقدية الحرة أحد المؤشرات المستخدمة في العديد من البحوث للتعبير عن مشكلة الإستهلاك الترفي للمديرين، ويقصد بها أن التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية التي تتجاوز المطلوب لتمويل كل المشروعات المرحبة المتاحة أمام المنشأة؛ الأمر الذي يسمح للمديرين بالإستفادة من تلك الفوائض النقدية في الإنفاق الترفي غير المنتج. وبالتالي فإن الفوائض النقدية تدفع في اتجاه عدم التماثل في سلوك التكلفة (Dey, 2008؛ Jensen, 1986؛ Richardson, 2006؛ TiTman et al., 2004).

## 3.1.7 حدود البحث

اعتمدت الدراسة في إتمام الاختبارات الإمبريقية على إستبعاد القيم الموجبة للتجنب الضريبي، حيث تشير القيم الموجبة إلى مفهوم مضاد للتجنب الضريبي، والذي يعني قيام المنشأة بسداد ضرائب أعلى من المقررة عليها وفقاً للقانون، وحتى يظل التعريف الإجرائي متواافق مع التعريف النظري للتجنب الضريبي ومعبراً عنه بشكل كبير. كما أن وجود مشاهدات موجبة يلفت النظر إلى مفهوم إدارة الدخل بالضرائب وغيرها من الممارسات التي تعد نقاط بحثية جديرة بالدراسة.

## 4.1.7 مجتمع وعينة البحث:

يتمثل مجتمع البحث الحالي في الشركات المساهمة المقيدة ببورصة الأوراق المالية المصرية والتي تتنمي إلى قطاعات اقتصادية مختلفة في الفترة بين عامي 2009 إلى 2018، مع اعتبار سنة 2009 سنة أساس فقط لتشغيل نموذج الإنحدار الحالي، علي أن يكون قياس المتغيرات للفترة من 2010 إلى 2018. ويعتمد الباحث في إتمام الدراسة الحالية على اختيار عينة ميسرة من كل الشركات المتاحة والتي بلغت 130 شركة (ملحق رقم 1)، وذلك بعد استبعاد الشركات التي تتنمي إلى قطاعات البنوك والخدمات المالية نظراً لإختلاف طبيعة عملها وسياساتها التمويلية وتقاريرها المالية عن مثيلاتها من الشركات غير المالية ، وهو ما يخلق صعوبة بشأن القابلية للمقارنة نتيجة الاختلافات في المعايير المحاسبية والضوابط والقوانين المنظمة ، ويوضح الجدول رقم (7) التوزيع القطاعي لعينة البحث.

جدول رقم (7)  
التوزيع القطاعي لعينة البحث

م	القطاع	عدد الشركات	النسبة المئوية
1	الموارد الأساسية والمرافق والغاز والبترول	11	%8.46
2	الكيماويات	7	%5.38
3	التشييد و مواد البناء	23	%17.69
4	الأغذية و المشروعات	22	%16.92
5	الرعاية الصحية و الأدوية	11	%8.46
6	الخدمات و المنتجات الصناعية و السيارات	14	%10.77
8	المنتجات المنزلية و الشخصية	10	%7.69
9	العقارات	17	%13.08
13	الاعلام والاتصالات والتكنولوجيا	4	%3.08
14	السياحة و الترفيه	11	%8.46
	الإجمالي	130	%100

#### 5.1.7 مصادر الحصول على بيانات البحث :

اعتمد الباحث في الحصول على البيانات المطلوبة لإتمام الدراسة الإمبريقية للبحث على التقارير المالية المفصح عنها للشركات المكونة لعينة البحث الحالي، والمدرجة بسوق الأوراق المالية المصري، وتعدت مصادر الحصول على هذه التقارير وهي:

- موقع مباشر.
- موقع البورصة المصرية.
- موقع الشركات بعينة الدراسة على شبكة الإنترنت .

#### 2.7 اختبار فرضيات الدراسة :

ونتناول في هذا الجزء الإحصاءات الوصفية لمتغيرات البحث بهدف التعرف على سمات عينة البحث، مع توضيح للأساليب الأحصائية المستخدمة في اختبار فرضية البحث، وكذلك نتائج تحليل الانحدار، وذلك من خلال النقاط التالية :

1.2.7 الإحصاءات الوصفية لمتغيرات البحث.

2.2.7 الأساليب الإحصائية المستخدمة.

3.2.7 نتائج تحليل الانحدار.

4.2.7 التحليلات الإضافية

5.2.7 نتائج اختبارات الفرضيات.

وفيما يلي مناقشة للنقطات السابقة :

### 1.2.7 الإحصاءات الوصفية لمتغيرات البحث.

جدول رقم (8)  
الإحصاءات الوصفية لمتغيرات البحث

المتغير	الوسط	الوسيط	الحد الأدنى	الحد الأقصى	الإنحراف المعياري
اجمالي المبيعات (مليون جنيه)	777	223	0.180	3600	209
اجمالي التكاليف (مليون جنيه)	688	205	0.7595	3140	184
التجنب الضريبي(%)	15 -	20 -	0	30 -	13.29 -
كثافة الأصول (%)	50	33	7	309	64
التدفقات النقدية الحرة (%)	6	33	120 -	462	25

وبامان النظر فيما يتضمنه الجدول السابق من إحصاءات وصفية لمتغيرات الدراسة، يمكن إبراز مجموعة الملاحظات التالية:

- وجود مدي واسع لقيم إجمالي المبيعات فيما بين شركات عينة البحث خلال سنوات البحث المختلفة ، حيث تبين أن أكبر قيمة هي 3600 مليون جنيه بينما تبين أن أقل قيمة هي 180 ألف جنيه وهو ما يعني وجود تفاوت كبير بين مفردات العينة. كذلك يبدو أن متوسط القيم للمتغير هي 777 مليون جنيه، بينما تبلغ قيمة الوسيط لإجمالي المبيعات 223 مليون جنيه، والإنحراف المعياري 209 مليون جنيه.
- تتراوح قيم متغير إجمالي التكاليف في عينة البحث من 3140 مليون جنيه كحد أقصى إلى 759.5 ألف جنيه كحد أدنى، وهو مؤشر لتفاوت كبير؛ وبلغت متوسط قيم المتغير 688 مليون جنيه، كما بلغت قيمة الوسيط للمتغير 205 مليون جنيه، وقيمة الإنحراف المعياري 184 مليون جنيه.
- تتنوع قيم التجنب الضريبي من (- 30 %) كحد أدنى وصولاً إلى صفر% كحد أقصى ويشير ذلك إلى وجود تفاوت كبير جداً، مع التأكيد على أن قيم التجنب الضريبي الموجبة تم استبعادها من عينة البحث على اعتبار أن القيم الموجبة تخرج عن إطار المفهوم النظري للتجنب الضريبي ، وحتى يكون التعريف الإجرائي للمتغير متماشياً مع التعريف النظري، كما أن أكبر معدل ضريبة يمكن تجنبه خلال فترة البحث هو 30 % لمن زاد دخله عن مليون جنيه، وهذا يشير إلى أن هناك بعض الشركات من أصحاب الدخل المتتجاوز مليون جنيه لم تقم بحساب أي مبالغ كمصاروف

للضرائب خلال نفس العام. كما أن الحد الأدنى صفر % يشير إلى أن هناك بعض الشركات لم تقم بأي محاولات للتجنب الضريبي وقامت بسداد كامل المبالغ المستحقة عليها. كما يجب الإشارة إلى أن متوسط قيم المتغير بلغ 15% في حين بلغ الوسيط إلى 20%， وهي معدلات تمثل في اتجاه المعدلات التي تم النص عليها بالقانون 91 لسنة 2005 (من 20% إلى 30%) خلال فترة البحث الحالي؛ في حين بلغت نسبة الإنحراف المعياري للمتغير 13.25.

- تتراوح نسب متغير كثافة الأصول من 30% كحد أقصى، 7% كحد أدنى؛ وهو مؤشر لمدى التفاوت في أهمية الأصول بين المنشآت المختلفة المكونة لعينة البحث، كما بلغ الوسيط 33%， والمتوسط 50% وهي نسب تمثل إلى الحد الأدنى، كما بلغ الإنحراف المعياري للمتغير 64%.

- تتنوع قيم متغير التدفقات النقدية الحرة من 462% كحد أقصى إلى (-120%) كحد أدنى، وتعني الإشارة السالبة أن هناك بعض الشركات تزداد فيها المدفوعات الاستثمارية عن صافي التدفقات النقدية التشغيلية، وهو بالتأكيد ما يعني غياب مشكلة الاستهلاك المظاهري في ضوء هذا المقياس؛ نظراً لعدم وجود فوائض نقدية تسمح للمدير التنفيذي بالتحكم بها في ضوء الأهواء والتطلعات الشخصية، كما بلغ الوسيط لقيم المتغير 33%， والمتوسط 6%， وإنحراف المعياري 25%.

#### **2.2.7 الأساليب الإحصائية المستخدمة في الدراسة:**

اعتمد البحث على الإصدار الثاني عشر من برنامج التحليل الإحصائي E-VIEWS لإجراء الاختبارات الإحصائية المختلفة مثل حساب الإحصاءات الوصفية وإجراء الاختبارات المختلفة وصولاً لتقدير معلم النموذج الحالي مثل ( Fixed Effect ) . كما تم الاعتماد على الإصدار الرابع عشر من برنامج التحليل الإحصائي Stata Version 14، في اختيار أفضل طريقة لمعالجة البيانات (Fixed or Random or Pool) وتوصلت الاختبارات المبدئية على عينة الدراسة أن أفضل الأساليب الملائمة لطبيعة البيانات التي يتضمنها البحث الحالي هو استخدام نموذج التأثيرات الثابتة Fixed Effect Model، بالإضافة إلى استخدام برنامج Stata في إجراء اختبار MM Regression للتأكد من استقرار وثبات النتائج وقبولها.

#### **1.2.2.7 مصفوفة بيرسون للإرتباطات الثنائية**

يتضمن الجدول رقم (9) مصفوفة ارتباط بيرسون، والتي تعد أحد الأدوات المبدئية لاكتشاف طبيعة واتجاه العلاقات بين المتغيرات التي يتضمنها النموذج، كذلك الكشف عن مدى وجود مشكلة الإزدواج الخطي بين المتغيرات التفسيرية، ويعتبر معامل الارتباط (0.8) بحد أقصى مقبولاً بشكل مبدئي لاستكمال التحليل (Gujarati, 2003).

**جدول رقم (9) مصفوفة ارتباط بيرسون**

Asintcsaled	Asintcsale	Csaled	Csale	Fcfcsaled	Fcfcsale	Avtaxcsaled	Avtaxcsale	Ctotcost	المتغيرات
								1	Ctotcost
							1	0.230421 **(0.0325)	Avtaxcsale
						1	0.465313 ***(0000)	-0.060734 ***(0000)	Avtaxcsaled
					1	0.012981 (0.6481)	0.166480 ***(0000)	0.408685 *(0.0615)	Fcfcsale
				1	0.11760 ***(0000)	0.095683 ***(0.007)	0.044640 (0.1163)	-0.203123 **(0.0221)	Fcfcsaled
			1	0.215437 ***(0000)	0.442027 ***(0000)	-0.043019 (0.1302)	0.239160 ***(0000)	0.762657 ***(0000)	Csale
		1	0.7701 ***(0000)	0.4557 ***(0000)	0.3271 ***(0000)	-0.49392 ***(0000)	-0.1187 ***(0000)	-0.642 ***(0000)	Csaled
	1	-0.2214 **(0.042)	0.082115 **(0.038)	0.038447 (0.1762)	-0.038686 (0.1736)	-0.011235 (0.6928)	0.146916 ***(0000)	-0.078714 ***(0.0041)	Asintcsale
1	0.280468 ***(0000)	0.1802 ***(0000)	-0.398045 ***(0000)	0.054059 **(0.0375)	-0.176675 ***(0000)	0.054059 *(0.0571)	0.231419 ***(0000)	-0.407778 ***(0000)	Asintcsaled
حيث أن:									
تفاعل التدفقات النقدية الحرة مع التغير في المبيعات				Fcfcsale	التغير في إجمالي التكاليف				Ctotcost
تفاعل التدفقات النقدية الحرة مع التغير في المبيعات مضروباً في المتغير الوهمي "1" في حال انخفاض المبيعات ، وصفر بخلاف ذلك"				Fcfcsaled	تفاعل التجنب مع التغير في المبيعات مضروباً في المتغير الوهمي "1" في حال انخفاض المبيعات ، وصفر بخلاف ذلك"				Avavcsald
تفاعل كافة الأصول مع التغير في المبيعات				Asintcsale	تفاعل التجنب مع التغير في المبيعات				Avavcsal
تفاعل كافة الأصول مع التغير في المبيعات مضروباً في المتغير الوهمي "1" في حال انخفاض المبيعات ، وصفر بخلاف ذلك"				Asintcsaled	التغير في المبيعات				Csale
التغير في المبيعات مضروباً في المتغير الوهمي "1" في حال انخفاض المبيعات ، وصفر بخلاف ذلك"					Csaled				
الارتباط معنوي عند مستوى معنوية 10% (**)					الارتباط معنوي عند مستوى معنوية 5% (*)				
الارتباط معنوي عند مستوى معنوية 1% (***)									

وبالقاء النظر على العلاقة بين متغيرات البحث يتبين أن الإزدواج الخطي لا يمثل مشكلة في البحث الحالي، حيث أن كل معاملات الارتباط بين متغيرات الدراسة التفسيرية أقل من (0.8)، كذلك وبالنظر لعمود المتغير التابع بالدراسة الحالية " التغير في اجمالي التكاليف CTOTCOST " يتضح وجود علاقة معنوية وطردية مع التجنب الضريبي عند مستوى معنوية أقل من 1% ، كذلك وجود علاقة طردية ومعنوية مع كثافة الأصول عند مستوى معنوية أقل من 1% ، كذلك وجود علاقة معنوية وطردية مع متغير التدفقات النقية الحرة عند مستوى معنوية أقل من 5% .

### 3.2.7 نتائج تحليل الانحدار

اعتمد البحث على نموذج التأثيرات الثابتة Fixed Effect Model في التشغيل الإحصائي لنموذج البحث الحالي، وللتأكيد على سلامية النتائج تم إعادة تشغيل النموذج من خلال استخدام MM Regrssion، وذلك على النحو التالي :

#### 1.3.2.7 نتائج تحليل الانحدار باستخدام نموذج التأثيرات الثابتة Fixed Effect Model

اعتمد البحث على تشغيل البيانات باستخدام نموذج التأثيرات الثابتة بناءً على اختبارات مبنية تمت على بيانات العينة للمفاضلة و اختيار أفضل نموذج، حيث تم المفاضلة بين نموذج (Random) ونموذج (Fixed) باستخدام اختبار Husman Test و يتم المفاضلة بين النموذجين بناءً على قيمة المعنوية P Value ، فإذا كانت ( P Value < 0.05 ) يكون النموذج معنوي ويفضل استخدام نموذج (Fixed) وأظهرت نتائج الإختبار على بيانات الدراسة الحالية أن ( P Value < 0.0000 ) وبالتالي يتم الاعتماد على نموذج التأثيرات الثابتة كأفضل نموذج (Baltag, 2008) .

كذلك تم المفاضلة بين نموذج (fixed) ونموذج (pool)، باستخدام اختبار F و يتم المفاضلة بين النموذجين بناء على قيمة المعنوية ، فإذا كانت (  $P Value < 0.05$  ) يكون النموذج معنوي ويفضل استخدام نموذج (Fixed) وأظهرت نتائج الإختبار على بيانات الدراسة الحالية أن ( P Value < 0.0036 ) وبالتالي يتم الاعتماد على نموذج التأثيرات الثابتة كأفضل نموذج (Baltag, 2008) .

واعتمد البحث على نموذج الانحدار الخطي المتعدد Multiple Linear Regression Model لاختبار العلاقة بين المتغير التابع (السلوك غير المتماثل لإجمالي التكاليف) والمتغير المستقل (التجنب الضريبي)، مع تضمين النموذج كلاماً من كثافة الأصول، والتدفقات النقية الحرة كمتغيرات ضابطة للعلاقة، ولتحسين القدرة التنبؤية لنموذج الدراسة الحالية.

كما اعتمد البحث على استخدام اختبار (Robust Standard Errors) للتأكد من إمكانية الاعتماد على نتائج الدراسة في حالة وجود مشكلة الإرتباط الذاتي من للأخطاء (Autocorrelation)، وعدم ثبات التباينات (Hetroscedasitcity) (Holzhacker et al., 2015، Hoechle, 2007) كذلك تم التأكد من خلو البيانات من مشكلة الإزدواج الخطى (multicollinearity) من خلال الاستعانة بمعامل تضخم التباين (The Variance Infalation Factor) للحكم على مدى الخطأ المرتبط بها على بيانات الدراسة. ويقيس معامل تضخم التباين (VIF) الزيادة في تباين تقديرات معالم نموذج الانحدار كنتيجة لتاثير وجود الإزدواج الخطى، حيث يؤدي زيادة قيمة هذا المعامل إلى زيادة تباين التقديرات والأخطاء المعيارية المرتبطة بها، الأمر الذي يؤدي في النهاية إلى انخفاض قيمة ( $t$ ) المحسوبة المستخدمة في اختبارات المعنوية الإحصائية.

ويظل مقبولاً عدم وجود مشكلة الإزدواج الخطى بين المتغيرات مادام قيمة(VIF) لم تتعدي (10) لأى متغير من متغيرات النموذج التفسيرية، وقد توصل الباحث إلى أن الإزدواج الخطى بين متغيرات النموذج التفسيرية منخفضة وغير خطيرة، حيث أن أقصى قيمة لمعاملات تضخم التباين تم الحصول عليها في النموذج الحالى كانت لمتغير التغير في المبيعات وبلغ (4.98)، ويمكن تلخيص أهم النتائج التي تم التوصل إليها في الجدول رقم (10)

جدول رقم (10)

نتائج تحليل الانحدار بين المتغير المستقل "التجنب الضريبي " والمتغير التابع "عدم التماش في سلوك التكاليف" باستخدام نموذج التأثيرات الثابتة Fixed Effect Model

معامل تضخم التباین VIF	معنوية معاملات الإنحدار		الخطأ المعياري Robust .Std.Error	معاملات الإنحدار $\beta$	المتغيرات المستقلة
	مستوى الدلاله (Sig)	قيمة(T)			
	***0.003	3.08	6912	21307	$\beta_0$ ثبات الإنحدار
2.77	***0.000	44.42	0.02075	0.9218	$\beta_1$ Csale
3.21	***0.000	-13.42	0.0401	-0.6710	$\beta_2$ Csaled
1.26	0.307	-1.03	0.04978	-0.0519	B3 Avtaxcsale
1.07	***0.000	-5.16	0.19959	-1.02973	B6 Avtaxcsaled
6.10	***0.002	-3.20	0.03351	-0.10707	B5 Asintcsale
8.11	**0.021	-2.33	0.03663	-0.08537	B8 Asintcsaled
1.49	**0.021	2.33	0.10318	0.24089	B4 Fcfcsale
1.26	*0.0877	-1.98	0.22753	-0.12716	B7 Fcfcsaled
*** دالة عند مستوى معنوية 1% ، حيث ( $Sig < 0.01$ )					
** دالة عند مستوى معنوية 5% ، حيث ( $Sig < 0.05$ )					
* دالة عند مستوى معنوية 10% حيث ( $Sig < 0.10$ )					
معامل التحديد المعدل ( $R^2$ ) = Adjusted $R^2$ = 77.27%			معامل التحديد ( $R^2$ ) = 78.27%		
دالة اختبار (F) = ***0.000			قيمة (F) المحسوبة = 1543.48		
عدد المشاهدات = 1123					

ويعرض الجدول رقم (11) نتائج تحليل الإنحدار المتعدد التي تم التوصل إليها على مستوى عينة البحث ككل، وتنظر نتائج تحليل الإنحدار معنوية نموذج الإنحدار الخطي بين المتغير التابع "عدم التمايز في سلوك التكاليف" ومجموعة المتغيرات المفسرة (التابعة والضابطة)، وهو ما يستدل عليه من دلالة اختبار (F). كما تشير نتائج تحليل الإنحدار أن قيمة معامل التحديد<sup>2</sup>  $R^2$  الخاصة بنموذج الدراسة الحالية يعادل 0.787، وهو ما يعني أن المتغيرات المفسرة (التابعة والضابطة) تفسر 78.7% من التباين في قيمة المتغير التابع "عدم التمايز في سلوك التكاليف"، كما بلغ معامل التحديد المعدل Adjusted  $R^2$  .% 77.27

وفيما يتعلق بنتائج اختبار فرضية البحث الحالي، فإنها تشير لوجود علاقة معنوية وطردية بين التجنب الضريبي والسلوك غير المتماثل للتكلفة، ويستدل على ذلك بالنظر إلى معامل الإنحدار للمتغير التفاعلي بين التغيير في المبيعات بالإنخفاض مع التجنب الضريبي avtaxcsaled؛ نجد أن ( $\beta_5 = 1.0297$ ) عند مستوى معنوية أقل من 1%.

كما تشير النتائج الخاصة بالمتغيرات الضابطة بنموذج إلى وجود علاقة طردية بين كثافة الأصول والسلوك غير المتماثل للتكلفة، ويستدل على ذلك بالنظر إلى معامل الإنحدار للمتغير التفاعلي بين التغيير في المبيعات بالإنخفاض مع التجنب الضريبي asintcsaled؛ نجد أن ( $\beta_7 = 0.08537$ ) عند مستوى معنوية أقل من 5%. كذلك تشير النتائج إلى وجود علاقة طردية بين التدفقات النقدية الحرة كمؤشر لمشكلة الإستهلاك الترفي للمديرين والسلوك غير المتماثل للتكلفة، ويستدل على ذلك بالنظر إلى معامل الإنحدار للمتغير التفاعلي بين التغيير في المبيعات بالإنخفاض مع التجنب الضريبي fcfcsaled؛ نجد أن ( $\beta_6 = 0.12716$ ) عند مستوى معنوية أقل من 10%.

### 2.3.2.7 نتائج تحليل الإنحدار باستخدام نموذج MM-Regression

ولتتأكد على سلامة النتائج السابقة، تم تشغيل نموذج الإنحدار السابق باستخدام اختبار MM-Regression، ومن خصائص هذا النموذج أنه لا يتطلب أن تتبع الأخطاء العشوائية التوزيع الطبيعي (Baltag, 2008)، وبالتالي فإن استقرار وثبات النتائج يعد مؤشراً على مدى سلامة النتائج التي تم التوصل إليها، ويعرض الجدول رقم (11) نتائج تحليل الإنحدار باستخدام اختبار MM-Regression.

جدول رقم (11)

نتائج تحليل الإنحدار باستخدام اختبار MM-Regression بين المتغير المستقل "التجنب الضريبي" والمتغير التابع "عدم التماش في سلوك التكالفة"

معنوية معاملات الإنحدار		الخطأ المعياري Robust (Std.Error)	معاملات الإنحدار $\beta$	المتغيرات المستقلة	
مستوى الدلالة (Sig)	قيمة (Z)				
**0.015	2.44	1479	3615	$\beta_0$	ثابت الإنحدار
***0.000	10.71	0.0859	0.9202	$\beta_1$	Csale
***0.000	-7.91	0.0759	-0.8402	$B_2$	Csaled
0.600	-0.52	0.0049	-0.0025	$B_3$	Avtaxcsale
**0.032	-2.22	0.2826	-0.3453	$B_6$	Avtaxcsaled
***0.000	-5.69	0.0110	-0.0627	$B_5$	Asintcsale
*0.051	-2.11	0.0255	-0.0351	$B_8$	Asintcsaled
*0.087	-2.02	0.3174	-0.1283	$B_4$	Fcfcsale
0.218	-1.23	0.1045	-0.1286	$B_7$	Fcfcsaled
*** دالة عند مستوى معنوية 1% ، حيث ( $Sig < 0.01$ )					
** دالة عند مستوى معنوية 5% ، حيث ( $Sig < 0.05$ )					
* دالة عند مستوى معنوية 10% ، حيث ( $Sig < 0.10$ )					
معامل التحديد المعدل ( $R^2 = 0.5262$ )			معامل التحديد (%) 79.47 = ( $R^2 = 0.7947$ )		
عدد المشاهدات = 1123					

وبامعان النظر في نتائج الجدول السابق، نجد أن نتائج تحليل الإنحدار تشير إلى معنوية نموذج الإنحدار الخطي بين المتغير التابع "عدم التماش في سلوك التكاليف" ومجموعة المتغيرات المفسرة (التابعة والضابطة)، كما تشير نتائج تحليل الإنحدار أن قيمة معامل التحديد  $R^2$  الخاصة بنموذج الدراسة الحالية يعادل 0.7947، وهو ما يعني أن المتغيرات المفسرة (التابعة والضابطة) تفسر 79.47% من التباين في قيمة المتغير التابع "عدم التماش في سلوك التكاليف"، كما بلغ معامل التحديد المعدل  $R^2 = 0.5262$ .

وفيما يتعلق بنتائج اختبار فرضية البحث الحالي، فإنها تشير لوجود علاقة معنوية وطريدة بين التجنب الضريبي والسلوك غير التماش للتكلفة، ويستدل على ذلك بالنظر إلى معامل الإنحدار للمتغير التفاعلي بين التغير في المبيعات بالإختفاض مع التجنب الضريبي avtaxcsaled؛ نجد أن  $(B_5 = -0.3453)$  عند مستوى معنوية أقل من 5%.

وبمقارنة النتائج المتوصلا إليها باستخدام نموذج التأثيرات الثابتة Fixed Effect Model بالجدول رقم (10) ومقارنتها بالنتائج المتوصلا إليها باستخدام نموذج MM-Regression بالجدول رقم (11) يتبين استقرار النتائج حيث تظل العلاقة معنوية للمتغير المستقل "التجنب الضريبي" مع المتغير التابع "عدم التماش في

"سلوك التكاليف" خلال كل النموذجين عند مستويات معنوية أقل من 1% ، وأقل من 5% على الترتيب.

#### 4.2.7 التحليلات الإضافية:

يعتبر مقياس معدل الضريبة الفعلية أحد المقاييس الهامة، والتي شاع استخدامها في الدراسات السابقة، إلا أن البحث الحالي اهتم بقياس التجنب الضريبي باستخدام "الفرق بين معدل الضريبة الأسمى المقرر وفقاً للقانون ومعدل الضريبة الفعلية"، وللتتأكد من استقرار النتائج ومدى دقة المقياس الحالي مقارنة بمقاييس "معدل الضريبة الفعلية" تم القيام بعملية تشغيل جديدة لنموذج البحث الحالي باستخدام مقياس معدل الضريبة الفعلي، وتحديد درجة الإختلاف في  $R^2$  في الحالتين . ويساهم البحث الحالي في قياس أثر التشتيت في صافي قيمة التدفقات النقدية التشغيلية على العلاقة بين التجنب الضريبي وعدم التماثل في سلوك التكاليف، كما يساهم البحث الحالي في قياس أثر الإحتفاظ بالنقدية على العلاقة بين التجنب الضريبي وعدم التماثل في سلوك التكاليف، وتناول ذلك من خلال النقاط التالية:

#### 1.4.2.7 في حالة الاعتماد على مقياس معدل الضريبة الفعلي كمقياس للتتجنب الضريبي

يقصد بمعدل الضريبة الفعلي نسبة مصروف الضريبة إلى صافي الربح قبل الضرائب على أن يضرب الناتج في (1)، واستخدم معدل الضريبة الفعلي في العديد من الدراسات السابقة كمقياس لمستوى التجنب الضريبي، وتسعى الدراسة الحالية لقياس معنوية النتائج في حال استخدام معدل الضريبة الفعال بدلاً عن استخدام قياس الفرق بين معدل الضريبة المقرر وفقاً للقانون ومعدل الضريبة الفعلية. والتعرف على المقياس الأكثر ارتباطاً بعدم التماثل في سلوك التكاليف، ومدى الإختلاف في قيمة  $R^2$  ، وعرض الجدول رقم (12) نتائج تحليل الإنحدار المتعدد التي تم التوصل إليها على مستوى عينة البحث كل، بين المتغير التابع "عدم التماثل في سلوك التكاليف" وجموعة المتغيرات المفسرة (التابعة والضابطة)

جدول رقم (12)

نتائج تحليل الإنحدار بين المتغير المستقل "التجنب الضريبي مقاساً بالمعدل الضريبي الفعلي" والمتغير التابع "عدم التماشي في سلوك التكاليف" بإستخدام نموذج التأثيرات

ثابتة Fixed Effect Model

معنوية معاملات الإنحدار		الخطأ المعياري Robust ) (.Std.Error	معاملات الإنحدار $\beta$	المتغيرات المستقلة	
مستوى الدلالة (Sig)	قيمة(T)			$\beta_0$	Csale
***0.009	2.63	71461	18807	$\beta_0$	ثابت الإنحدار
***0.000	12.27	0.0224	0.9472	$\beta_1$	Csale
***0.000	-10.31	0.121	-0.7602	$\beta_2$	Csaled
0.317	-1.00	0.0455	-0.4571	B3	Acttaxcsale
***0.001	-3.46	0.1982	-0.6868	B6	Acttaxcsaled
***0.001	-3.29	0.03432	-0.1129	B5	Asintcsale
****0.009	-2.66	0.03790	-0.1008	B8	Asintcsaled
**0.016	-2.43	0.1062	-0.2581	B4	Fcfcsale
**0.029	-2.21	0.2652	-0.5865	B7	Fcfcsaled
*** دالة عند مستوى معنوية 1% ، حيث (Sig<0.01) ** دالة عند مستوى معنوية 5% ، حيث (Sig<0.05) * دالة عند مستوى معنوية 10% حيث (Sig<0.10)					
معامل التحديد المعدل ( Adjusted $R^2$ ) = %51.62		معامل التحديد ( $R^2$ ) = %72.02			
دالة اختبار (F) = ***0.000		قيمة (F) المحسوبة = 1197.78			
عدد المشاهدات = 1123					

وتظهر نتائج تحليل الإنحدار معنوية نموذج الإنحدار الخطي بين المتغير التابع "عدم التماشي في سلوك التكاليف" ومجموعة المتغيرات المفسرة (التابعة والضابطة)، وهو ما يستدل عليه من دالة اختبار (F). كما تشير نتائج تحليل الإنحدار أن قيمة معامل التحديد  $R^2$  الخاصة بنموذج الدراسة الحالية يعادل 0.7202، وهو ما يعني أن المتغيرات المفسرة (التابعة والضابطة) تفسر 72.02% من التباين في قيمة متغير "عدم التماشي في سلوك التكاليف"، كما بلغ معامل التحديد المعدل %.51.62 Adjusted  $R^2$ .

وتشير النتائج إلى وجود علاقة معنوية وطردية بين التجنب الضريبي والسلوك غير المتماثل للتکلفة، ويستدل على ذلك بالنظر إلى معامل الإنحدار للمتغير التفاعلي بين التغير في المبيعات بالإنخفاض مع التجنب الضريبي acttaxcsaled؛ نجد أن (-0.6868 =  $\beta_5$ ) عند مستوى معنوية أقل من 1% ، كما تبلغ قيمة (t) 3.46.

وللتتأكد على سلامة النتائج السابقة، تم تشغيل نموذج الإنحدار السابق بإستخدام اختبار MM-Regression، ويعرض الجدول رقم (13) نتائج تحليل الإنحدار بإستخدام اختبار MM-Regression.

### جدول رقم (13)

نتائج تحليل الإنحدار باستخدام اختبار MM-Regression بين المتغير المستقل "التجنب الضريبي باستخدام معدل الضريبة الفعال" والمتغير التابع "عدم التماش في سلوك التكاليف"

متغيرات المستقلة	$\beta$	معاملات الإنحدار	الخطأ المعياري (Std.Error)	قيمة (Z)	مستوى الدلالة (Sig)	معنوية معاملات الإنحدار
ثابت الإنحدار	$\beta_0$	9863.4	4459.9	2.21	***0.000	***0.000
Csale	$\beta_1$	0.9555	0.0048	19.6	***0.000	***0.000
Csaled	$\beta_2$	-0.8011	0.0114	-12.4	***0.000	***0.000
Acttaxcsale	$B_3$	-0.00098	0.00036	-2.71	***0.007	***0.007
Acttaxcsaled	$B_6$	-0.22429	0.02204	-10.18	***0.000	***0.000
Asintcsale	$B_5$	-0.22776	0.00410	-5.55	***0.000	***0.000
Asintcsaled	$B_8$	-0.21208	0.00409	-5.18	***0.000	***0.000
Fcfcsale	$B_4$	-0.01723	0.02373	-0.73	0.151	0.151
Fcfcsaled	$B_7$	-1.38321	0.03426	-4.37	0.062	0.062
*** دالة عند مستوى معنوية 1% ، حيث ( $Sig < 0.01$ ) ** دالة عند مستوى معنوية 5% ، حيث ( $Sig < 0.05$ ) * دالة عند مستوى معنوية 10% حيث ( $Sig < 0.10$ )						
معامل التحديد المعدل (%)	$%75.01 = (R^2)$					
Adjusted $R^2$	%44.88					
عدد المشاهدات = 1123						

وبامعنان الناظر في نتائج الجدول السابق، نجد أن نتائج تحليل الإنحدار تشير إلى معنوية نموذج الإنحدار الخطي بين المتغير التابع "عدم التماش في سلوك التكاليف" ومجموعة المتغيرات المفسرة (التابعة والضابطة)، كما تشير نتائج تحليل الإنحدار إلى أن قيمة معامل التحديد  $R^2$  الخاصة بنموذج الدراسة الحالية يعادل 0.7501، وهو ما يعني أن المتغيرات المفسرة (التابعة والضابطة) تفسر 75.01% من التباين في قيمة متغير "عدم التماش في سلوك التكاليف"، كما بلغ معامل التحديد المعدل  $Adjusted R^2$  .%44.88.

وتشير النتائج إلى وجود علاقة معنوية وطردية بين التجنب الضريبي والسلوك غير التماش للتكلفة، ويستدل على ذلك بالنظر إلى معامل الإنحدار للمتغير التفاعلي بين التغير في المبيعات بالإنخفاض مع التجنب الضريبي acttaxcsaled؛ نجد أن (-.0.22429 =  $\beta_5$ ) عند مستوى معنوية أقل من 10%.

وبمقارنة النتائج المتوصلا إليها باستخدام نموذج التأثيرات الثابتة Fixed Effect Model بالجدول رقم (12) ومقارنتها بالنتائج المتوصلا إليها باستخدام نموذج MM-Regression بالجدول رقم (13) يتبين استقرار النتائج حيث تظل العلاقة معنوية

للمتغير المستقل "التجنب الضريبي Acttaxcsaled" مع المتغير التابع "عدم التماش في سلوك التكاليف" خلال كلا النموذجين عند مستويات معنوية أقل من 1%.

ونستعرض في الجدول رقم (14) مقارنة بين النتائج باستخدام مقاييس الفرق بين معدل الضريبة الفعلية ومعدل الضريبة الأسمى المقرر وفقاً للقانون، ومقاييس معدل الضريبة الفعلية فقط.

**جدول رقم (14)**

نتائج المقارنة بين مقاييس الفرق بين معدل الضريبة الفعلية ومعدل الضريبة الأسمى المقرر وفقاً للقانون، ومقاييس معدل الضريبة الفعلية فقط.

بيان	الفرق بين معدل الضريبة الفعلي والأسمى	معدل الضريبة الفعلي
<b>Fixed Effect Model</b>		
0.6868 -	1.0297-	(β5)Avtaxcsale
%72.02	%78.27	$R^2$
%51.62	%77.27	Adjusted $R^2$
<b>MM-Regression</b>		
0.3435 -	0.2242 -	(β5)Avtaxcsale
%79.47	%75.01	$R^2$
%52.62	%44.88	Adjusted $R^2$

#### 2.4.2.7 تطوير فرضيات لأثر كلاً من الإحتفاظ بالنقدية، وتشتت التدفقات على العلاقة بين التجنب الضريبي وعدم تماش سلوك التكاليف

وتناول في هذا الجزء من البحث تطوير الفرضيات الإضافية للتأثير المتوقع للإحتفاظ بالنقدية وتشتت التدفقات النقدية على العلاقة بين التجنب الضريبي وعدم التماش في سلوك التكاليف وذلك في ضوء مراجعة الدراسات السابقة والأدبيات في الفكر المحاسبي من خلال تناول النقاط التالية:

- **أثر تشتت التدفقات على العلاقة بين التجنب الضريبي وعدم تماش سلوك التكاليف**

يؤدي تشتت التدفقات النقدية إلى ضبابية الرؤية أمام المديرين عند إتخاذ القرارات الإقتصادية المختلفة، نظراً لتنامي شعور عدم اليقين حول التصورات المستقبلية، فقواعد التنبؤ المستقرة غالباً ما تساهم في تقديم تنبؤات أكثر دقة، وتلعب الفوائد الإقتصادية الناجمة عن المدخرات النقدية من التجنب الضريبي دوراً هاماً في قرارات المديرين بالتعديل/ أو بالإحتفاظ بالتكلفة، حيث تدفع هذه الفوائد أنظار المديرين إلى مصادر أخرى للنقد يمكن الاعتماد عليها في وقت الحاجة الملحة إليها، ولا شك أن الوفر النقدي من التجنب الضريبي يعد من مصادر النقدية المتاحة للمنشأة في أوقات الأزمات وانخفاض المبيعات، وغالباً ما يلجأ إليها المديرين في دعم القرارات المختلفة سواء بالإبقاء على بعض الموارد غير المستغلة لفترة معينة، أو في قرارات التخلص من بعض الموارد بشكل

سرع و عاجل وبثقة نابعة من إمكانية توافر النقدية الازمة للرجوع بمستويات الإنفاق المعمودة عند عودة حجم الطلب لمستوياته المرتفعة مرة أخرى. وبالتالي فإن العلاقة بين التجنب الضريبي وعدم التماطل في سلوك التكالفة ستصبح أكثر وضوحاً في الشركات ذات تشتبه في التدفقات النقدية التشغيلية مرتفع عنه في الشركات الأقل تشتبه (Xu & Darabi & zamani, 2017; Zheng, 2019).

الفرضية الثانية على النحو التالي :

الفرضية الثانية : لا يوجد تأثير لمستوى تقلب التدفقات النقدية التشغيلية على طبيعة العلاقة بين التجنب الضريبي وعدم التماطل في سلوك التكالفة .

#### • أثر الإحتفاظ بالنقدية على العلاقة بين التجنب الضريبي وعدم تماطل سلوك التكاليف

رغم تعدد النظريات التي اهتمت بتقديم مبررات لدفع المنشأة للإحتفاظ بالنقدية؛ إلا أن تطوير الفرضية الحالية سيستند إلى نظرية المفاضلة الساكنة في تفسير أثر الإحتفاظ بالنقدية على طبيعة العلاقة بين التجنب الضريبي وعدم التماطل في سلوك التكاليف، ووفقاً لنظرية المفاضلة الساكنة فإن الإحتفاظ بالنقدية يؤدي إلى تولد ثلاث منافع: الأول تخفيض تكالفة التمويل الخارجي، والثاني يتيح للشركة فرص استثمارية، والثالث تخفيض احتمالية التعرض لضغوط مالية (Ferreira& Vilela, 2004).

وبالتالي فإن احتمالية التعرض لضغوط مالية قد تدفع المنشأة لتبني استراتيجية التوسيع في السيولة النقدية المتاحة، وتبني هذه الإستراتيجية يحقق عدة أهداف أهمها: إمكانية مواجهة الاحتياجات الملحة خلال فترات انخفاض حجم الطلب، وإعطاء إنطباع إيجابي عن صلابة الوضع المالي للمنشأة للأطراف ذوي العلاقة. ويعتبر التجنب الضريبي أحد الأدوات التي يمكن للإدارة استخدامها خلال فترات الأزمات في توفير جزء من النقد الازمة لمجابهة الاحتياجات الآنية للمنشأة، وبالتالي فإن العلاقة بين التجنب الضريبي وعدم التماطل في سلوك التكالفة ستصبح أكثر وضوحاً في الشركات التي تتبع إستراتيجية الإحتفاظ المرتفع بالنقدية، وفي ضوء ما سبق يمكن صياغة الفرضية الثالثة على النحو التالي :

الفرضية الثالثة: "لا يوجد تأثير لمستوى الإحتفاظ بالنقدية على طبيعة العلاقة بين التجنب الضريبي وعدم التماطل في سلوك التكالفة".

#### 3.4.2.7 الإختبارات الإحصائية لإختبار الفرضية الثانية :

اعتمد البحث على الوسيط الحسابي في تقسيم عينة الدراسة الأصلية إلى عينتين، تمثل العينة الأولى من الشركات التي تتسم بمستويات تقلب منخفضة في التدفقات النقدية التشغيلية (ويرمز لها اختصاراً بالرمز LCS)، بينما تمثل العينة الثانية من الشركات التي تتسم بمستويات تقلب مرتفعة في التدفقات النقدية التشغيلية (ويرمز لها اختصاراً بالرمز

(HCS)، واعتمد البحث في التقسيم على بناء مؤشر لكل شركة خلال فترة الدراسة، يتم من خلاله تقسيم العينة وفقاً للشركات وليس وفقاً للسنوات، وذلك حفاظاً على إمكانية تشغيل البيانات باستخدام نموذج التأثيرات الثابتة، وللقيام بما سبق اتبع الباحث الخطوات التالية:

• التعريف الإجرائي للتشتت في التدفقات النقدية التشغيلية

○ يقصد بالتشتت في التدفقات النقدية مقدار الإحراز المعياري لصافي التدفقات النقدية التشغيلية خلال آخر (5) سنوات. ولتطبيق المقياس قام الباحث بإضافة التدفقات النقدية التشغيلية لسنوات 2006، 2007، 2008 كأساس لتشغيل النموذج خلال عام 2010.

○ يتم حساب الوسيط الحسابي Median على مستوى كل قطاع ، كل عام، وبناءً عليه يتم التعرف على مدى التشتت السنوي في التدفقات النقدية لكل شركة، فإذا كانت قيمة التشتت أكبر من الوسيط الحسابي يعطى للشركة خلال هذا العام قيمة(1)، ويعطي قيمة (صفر) بخلاف ذلك.

○ يتم بناء مؤشر مركب لكل شركة يتضمن نتائج قياس التشتت نسبة إلى وسيط القطاع خلال سنوات الدراسة التسعة، وبناءً عليه تحصل كل شركة على قيمة لا تتعدي 9، وبناء على القيمة التي تحصل عليها الشركة يتم تقسيم العينة إلى مجموعتين باستخدام الوسيط الحسابي (Median)، وتتضمن المجموعة الأولى الشركات التي تتمتع بتحولات منخفضة في التدفقات النقدية التشغيلية، وتتضمن المجموعة الثانية تتمتع بتحولات مرتفعة في التدفقات النقدية التشغيلية .

▪ النتائج الإحصائية المقارنة لعينتي تشتت التدفقات النقدية التشغيلية المرتفعة والمنخفضة باستخدام نموذج التأثيرات الثابتة Fixed Effect Model

تم إعادة تشغيل نموذج الإنحدار الرئيسي بالدراسة الحالية على عينتين مختلفتين الخصائص، الأولى تعبر عن الشركات ذات تشتت في صافي التدفقات النقدية التشغيلية منخفض، والثانية تعبر عن الشركات ذات تشتت في صافي التدفقات النقدية التشغيلية مرتفع، واعتمدت الدراسة في تشغيل النموذج على نفس الأساليب الإحصائية المتبعة في تشغيل النموذج الرئيسي للبحث، وأدى تشغيل نموذج التأثيرات الثابتة Fixed Effect Model إلى النتائج التي تظهر بالجدول رقم (15).

جدول رقم (15)

نتائج تشغيل نموذج التأثيرات الثابتة Fixed Effect Model على عينتين، أحدهما بخصائص تشتت في التدفقات النقدية منخفض، الأخرى ذات تشتت في التدفقات النقدية مرتفع

عينة ذات خصائص تشتت تدفقات نقدية منخفض				عينة ذات خصائص تشتت تدفقات نقدية مرتفع				$\beta$	المتغيرات المستقلة
Vif	معنوية معاملات الإنحدار		معاملات الإنحدار	vif	معنوية معاملات الإنحدار		معاملات الإنحدار		
	مستوي الدلالة (Sig)	قيمة (T)			مستوي الدلالة (Sig)	قيمة (T)			
	*0.057	1.93	19207		0.936	7.56	5941	$\beta_0$	ثابت الإنحدار
2.9	***0.000	32	0.9473	4.8	***0.000	0.01	1.007	$\beta_1$	Csale
1.71	***0.000	-14.5	-0.2880	4.2	***0.000	-8.12	-0.7201	$\beta_2$	Csaled
1.3	0.313	-1.01	-0.30485	3.5	0.991	-3.71	-0.0049	$B_3$	Avtaxcsale
1.6	***0.009	-4.36	-0.9818	1.8	***0.001	-3.97	-0.3588	$B_6$	Avtaxcsaled
8.8	**0.015	-2.49	-0.1173	2.2	***0.000	-0.77	-0.0803	$B_5$	Asintcsale
6.6	**0.040	-2.08	-0.10626	1.8	0.449	-1.41	-0.0344	$B_8$	Asintcsaled
1.5	**0.029	-2.21	-0.2481	1.1	0.168	-1.06	-0.3105	$B_4$	Fcfcsale
1.43	**0.040	-2.08	-0.5866	2.3	0.936	-0.08	-1.3260	$B_7$	Fcfcsaled
معامل التحديد ( $R^2$ )				%71.65					
معامل التحديد المعدل (Adjusted $R^2$ )				%68.03					
قيمة (F) المحسوبة				912.45					
دالة اختبار (F)				0.000					
عدد المشاهدات				610					
* دالة عند مستوى معنوية 1% ، حيث ( $Sig < 0.01$ )				** دالة عند مستوى معنوية 5% ، حيث ( $Sig < 0.05$ )					
*** دالة عند مستوى معنوية 10% حيث ( $Sig < 0.10$ )									

وبالإمعان في نتائج المقارنة بين عينة الشركات ذات خصائص تشتت في التدفقات النقدية منخفض LCS ، وعينة الشركات ذات خصائص تشتت في التدفقات النقدية مرتفع HCS يتبيّن ما يلي :

- معامل التحديد  $R^2$  في عينة HCS بلغت 77.62 %، وهو أكبر من معامل التحديد في عينة LCS والتي بلغت 71.65 %، كما أن معامل التحديد المعدل (Adjusted  $R^2$ ) في عينة HCS بلغت 74.43 % ، وهي أكبر من عينة LCS والتي بلغت 68.03 %.
- بلغ معامل الإنحدار للمتغير التفاعلي للإنخفاض في المبيعات مع التجنّب الضريبي في عينة HCS (0.9818-) في حين بلغت في عينة LCS (0.3588-).

- بلغت قيمة T للمتغير التفاعلي للإنخفاض في المبيعات مع التجنب الضريبي في عينة HCS (4.36) في حين بلغت في عينة LCS (3.97).
- تشير نتائج الإختبار إلى معنوية المتغير التفاعلي للإنخفاض في المبيعات مع التجنب الضريبي في عينة HCS عند مستوى معنوية أقل من 1%، كما تشير إلى معنويته في عينة LCS عند مستوى معنوية أقل من 1%.

وللتأكيد على سلامة النتائج السابقة، تم تشغيل نموذج الإنحدار السابق باستخدام اختبار MM-Regression، ويعرض الجدول رقم (16) نتائج تحليل الإنحدار باستخدام MM-Regression.

جدول رقم (16)

نتائج تشغيل نموذج التأثيرات الثابتة MM-Regression على عينتين، أحدهما بخصائص تشتت في التدفقات النقدية منخفض، والأخرى ذات تشتت في التدفقات النقدية مرتفع

عينة ذات خصائص تشتت تدفقات نقدية مرتفع		عينة ذات خصائص تشتت تدفقات نقدية منخفض		$\beta$	المتغيرات المستقلة
معنوية معاملات الإنحدار	Zقيمة	معنوية معاملات الإنحدار	معاملات الإنحدار		
***0.000	8.4	63941	0.119	1.56	8875
***0.000	61	0.9777	***0.000	35.9	0.9805
***0.000	-34.2	-0.7721	***0.000	-22.9	-0.7801
***0.000	-22	-0.4209	0.793	-0.26	-0.0091
***0.000	-6	-0.7937	*0.076	-1.74	-0.4171
***0.000	-26	-0.0613	***0.000	-19.1	-0.1135
***0.000	-20	-0.0575	***0.000	-8.2	-0.0666
***0.000	-37	-0.8195	*0.050	-1.96	-0.0507
***0.000	-20	-0.8781	0.110	-1.6	-0.6444
%79.97		%78.41		$(R^2)$	
%55.49		%49.76		معامل التحديد المعدل (Adjusted $R^2$ )	
610		513		عدد المشاهدات	
*** دالة عند مستوى معنوية 1%， حيث ( $Sig < 0.01$ ) ** دالة عند مستوى معنوية 5%， حيث ( $Sig < 0.05$ ) * دالة عند مستوى معنوية 10%， حيث ( $Sig < 0.10$ )					

وبالامان النظر في نتائج المقارنة بين عينة الشركات ذات خصائص ذات تشتت في التدفقات النقدية منخفض LCS ، وعينة الشركات ذات خصائص مرتفع HCS يتبع ما يلي:

- معامل التحديد  $R^2$  في عينة HCS بلغت 79.97% ، وهو أكبر من معامل التحديد في عينة LCS والتي بلغت 78.65% ، كما أن معامل التحديد المعدل (Adjusted  $R^2$ ) في عينة HCS بلغت 55.49% ، وهو أكبر من عينة LCS والتي بلغت 49.76%.
- بلغ معامل الانحدار للمتغير التفاعلي للإنخفاض في المبيعات مع التجنب الضريبي LCS في عينة HCS (-0.7937) في حين بلغت في عينة avtaxcsaled .(0.4171)-.
- بلغت قيمة T للمتغير التفاعلي للإنخفاض في المبيعات مع التجنب الضريبي في عينة avtaxcsaled في حين بلغت في عينة LCS (6.67) في حين بلغت في عينة (1.74).
- تشير نتائج الإختبار إلى معنوية المتغير التفاعلي للإنخفاض في المبيعات مع التجنب الضريبي avtaxcsaled في عينة HCS عند مستوى معنوية أقل من 1% ، كما تشير إلى معنويته في عينة LCS عند مستوى معنوية أقل من 10%.

وبمقارنة النتائج المتوصلا إليها باستخدام نموذج التأثيرات الثابتة Fixed Effect Model بالجدول رقم (15) ومقارنتها بالنتائج المتوصلا إليها باستخدام نموذج MM-Regression بالجدول رقم (16) يتبين استقرار النتائج حيث تظل العلاقة معنوية للمتغير المستقل " التجنب الضريبي avtaxcsale " ، عند مستوى معنوية أقل من 10% في كلاً من عينتي LCS ، HCS باستخدام نموذج Fixed Effect Model ، كما تظل العلاقة معنوية عند مستوى أقل من 1% باستخدام نموذج MM-Regression في كلاً من عينتي LCS ، HCS .ونستعرض في الجدول رقم (17) مقارنة بين نتائج عينتين، أحدهما بخصائص تشتت في التدفقات النقدية منخفض، الأخرى ذات تشتت في التدفقات النقدية مرتفع باستخدام نموذجي Fixed Effect Model .

جدول رقم (17)

مقارنة نتائج عينتين، أحدهما بخصائص تشتت في التدفقات النقدية منخفض، والأخرى ذات تشتت في التدفقات النقدية مرتفع باستخدام نموذجي Fixed Effect Model .MM-Regression

HCS	LCS	بيان
<b>Fixed Efeect Model</b>		
0.9818 -	0.3588 -	(β5)Avtaxcsale
%77.62	%71.65	$R^2$
%74.43	%68.03	Adjusted $R^2$
<b>MM-Regression</b>		
0.7937 -	0.4171 -	(β5)Avtaxcsale
%79.97	%78.41	$R^2$
%55.49	%49.76	Adjusted $R^2$

#### 4.4.2.7 الإختبارات الإحصائية لاختبار الفرضية الثالثة :

اعتمد البحث على الوسيط الحسابي في تقسيم عينة الدراسة الأصلية إلى عينتين، تتمثل العينة الأولى في الشركات التي تتسم بمستويات احتفاظ بالنقدية منخفض (ويرمز لها اختصاراً بالرمز LCH)؛ وتتمثل العينة الثانية في الشركات التي تتسم بمستويات احتفاظ بالنقدية مرتفعة(ويرمز لها اختصاراً بالرمز HCH)، واعتمد البحث في التقسيم على بناء مؤشر لكل شركة خلال فترة الدراسة يتم من خلاله تقسيم العينة وفقاً للشركات وليس وفقاً للسنوات، وذلك حفاظاً على إمكانية تشغيل البيانات باستخدام نموذج التأثيرات الثابتة، وللقيام بما سبق اتبع الباحث الخطوات التالية:

##### • التعريف الإجرائي للاحفاظ بالنقدية

- يقصد بالإحتفاظ بالنقدية مقدار المبالغ التي تحتفظ بها المنشآة كسيولة نقدية في نهاية العام منسوبة إلى إجمالي الأصول في نهاية العام وفقاً للمعادلة التالية:

$$\text{الاحتفاظ بالنقدية} = \frac{\text{النقدية وما في حكمها للشركة } t \text{ في الفترة } t}{\text{إجمالي الأصول للشركة } t \text{ في الفترة } t}$$

- يتم حساب الوسيط الحسابي Median على مستوى كل قطاع ، كل عام، وبناء عليه يتم التعرف على نسبة الإحتفاظ بالنقدية لكل شركة، فإذا كانت نسبة الإحتفاظ بالنقدية أكبر من الوسيط الحسابي يعطى للشركة خلال هذا العام قيمة(1)، وتعطي قيمة (صفر) بخلاف ذلك.
- يتم بناء مؤشر مركب لكل شركة يتضمن نتائج قياس الإحتفاظ بالنقدية نسبة إلى وسيط القطاع خلال سنوات الدراسة التسعة، وبناءً عليه تحصل كل شركة على قيمة لا تتعدي 9، وبناء على القيمة التي تحصل عليها الشركة يتم تقسيم العينة إلى مجموعتين باستخدام الوسيط الحسابي Median، المجموعة الأولى وتتضمن الشركات التي تتمتع بمستوى إحتفاظ بالنقدية مرتفع ، والثانية تتمتع بمستوى إحتفاظ بالنقدية منخفض .

##### ▪ النتائج الإحصائية المقارنة لعينتي الإحتفاظ بالنقدية مرتفع، ومنخفض باستخدام

##### نموذج التأثيرات الثابتة Fixed Effect Model

تم إعادة التشغيل نموذج الإنحدار الرئيسي بالدراسة الحالية على عينتين مختلفتين الخصائص، الاولى تعبر عن الشركات ذات إحتفاظ بالنقدية منخفض، والثانية تعبر عن الشركات ذات إحتفاظ بالنقدية مرتفع، وأعتمدت الدراسة في تشغيل النموذج على نفس الأساليب الإحصائية المتتبعة في تشغيل النموذج الرئيسي للبحث، وأدى تشغيل نموذج التأثيرات الثابتة Fixed Effect Model للنتائج بالجدول رقم (18).

جدول رقم (18)

نتائج تشغيل نموذج التأثيرات الثابتة Fixed Effect Model على عينتين، أحدهما بخصائص احتفاظ بالنقية منخفض، والأخرى بخصائص احتفاظ بالنقية مرتفع

عينة احتفاظ بالنقية مرتفع			عينة احتفاظ بالنقية منخفض			$\beta$	المتغيرات المستقلة
Vif	معنوية معاملات الإنحدار	معاملات الإنحدار	Vif	معنوية معاملات الإنحدار	معاملات الإنحدار		
	مستوى الدلالة (Sig)	قيمة (T)		مستوى الدلالة (Sig)	قيمة (T)		
	***0.004	3.02	24707	0.042	1.4	13107	$\beta_0$
4.6	***0.000	30.74	0.994	4.95	***0.000	5.5	0.953
3.94	***0.000	-17.21	-0.7431	3.75	***0.000	-3.2	-0.5432
3.4	0.123	-1.56	-0.1654	1.08	0.386	-0.8	-0.017
5.2	***0.002	-6.20	-1.4787	3.92	***0.041	-2.2	-0.647
6.8	***0.001	-3.41	-0.1740	8.12	***0.007	-2.7	-0.070
4.3	***0.002	-3.21	-0.1792	7.35	**0.041	-2.9	-0.0587
1.5	**0.023	-2.32	-0.1703	3.87	0.172	-1.38	-0.9642
1.5	*0.095	-1.23	-0.3167	1.32	**0.020	-0.81	-0.6713
%77.82			%73.06			معامل التحديد ( $R^2$ )	
%73.91			%62.56			معامل التحديد المعدل (Adjusted $R^2$ )	
14191			4473.79			قيمة (F) المحسوبة	
***0.000			***0.000			دالة اختبار (F)	
565			558			عدد المشاهدات	
*** دالة عند مستوى معنوية 1% ، حيث (Sig<0.01) ** دالة عند مستوى معنوية 5% ، حيث (Sig<0.05) * دالة عند مستوى معنوية 10% حيث (Sig<0.10)							

وبالإمعان في نتائج المقارنة بين عينة الشركات ذات خصائص تشتت في التدفقات النقية منخفض LCH ، وعينة الشركات ذات خصائص مرتفع HCH يتبيّن ما يلي:

- معامل التحديد  $R^2$  في عينة HCH بلغت 77.82%， وهو أكبر من معامل التحديد في عينة LCH والتي بلغت 77.91%， كما أن معامل التحديد المعدل (Adjusted  $R^2$ ) في عينة HCH بلغت 73.91%， وهو أكبر من عينة LCH والتي بلغت 62.56%.
- بلغ معامل الإنحدار للتغير التفاعلي للانخفاض في المبيعات مع التجنب الضريبي في عينة HCH (1.4787) في حين بلغت في عينة LCH (0.6477).
- بلغ قيمة T للتغير التفاعلي للانخفاض في المبيعات مع التجنب الضريبي في عينة HCH (5.25) في حين بلغت في عينة LCH (2.28).

تشير نتائج الاختبار إلى معنوية للمتغير التفاعلي للإنخفاض في المبيعات مع التجنب الضريبي **Avtaxcsaled** في عينة HCH عند مستوى معنوية أقل من 1%， كما تشير إلى معنوية في عينة LCH عند مستوى معنوية أقل من 5%. وللتأكيد على سلامة النتائج السابقة، قام الباحث بتشغيل نموذج الإنحدار السابق باستخدام اختبار **MM-Regression**، ويعرض الجدول رقم (19) نتائج تحليل الإنحدار باستخدام اختبار **MM-Regression**.

جدول رقم (19)

نتائج تشغيل نموذج التأثيرات الثابتة **MM-Regression** على عينتين، أحدهما بخصائص إحتفاظ بالنقدية منخفض، والأخرى بخصائص إحتفاظ بالنقدية مرتفع

عينة إحتفاظ بالنقدية منخفض		عينة إحتفاظ بالنقدية مرتفع		$\beta$	المتغيرات المستقلة
معنوية معاملات الإنحدار	معاملات الإنحدار	معنوية معاملات الإنحدار	معاملات الإنحدار		
مستوي الدلالة (Sig)	قيمة (Z)	مستوي الدلالة (Sig)	قيمة (Z)		
***0.001	4.44	33735	*0.053	4.3	27521
***0.000	43	0.9405	***0.000	33	0.9667
***0.000	-21.1	-0.6601	***0.000	-17.2	-0.6321
***0.004	-5.56	-0.1516	0.253	-4.2	-0.0013
***0.002	-7.45	-0.4209	*0.056	-3.09	-0.2702
*0.061	-25.9	-0.0711	*0.082	-12.7	-0.0866
***0.000	-6.91	-0.0525	**0.033	-10.8	-0.0707
***0.120	-5.31	-0.4244	*0.090	-7.7	-0.2520
*0.083	-5.57	-0.4655	***0.000	-5.48	-0.2830
معامل التحديد ( $R^2$ )		%75.76			
معامل التحديد المعدل (Adjusted $R^2$ )		%46.02			
عدد المشاهدات		558			
*** دالة عند مستوى معنوية 1%， حيث (Sig<0.01) ** دالة عند مستوى معنوية 5%， حيث (Sig<0.05) * دالة عند مستوى معنوية 10% حيث (Sig<0.10)					

ويمانع النظر في نتائج المقارنة بين عينة الشركات ذات خصائص ذات تشتت في التدفقات النقدية منخفض **LCH** ، وعينة الشركات ذات خصائص مرتفع **HCH** يتبيّن ما يلي :

– معامل التحديد  $R^2$  في عينة **HCH** بلغت 79.91%， وهو أكبر من معامل التحديد في عينة **LCH** والتي بلغت 75.76%， كما أن معامل التحديد المعدل (Adjusted  $R^2$ ) في عينة **HCH** بلغت 51.11%， وهو أكبر من عينة **LCH** والتي بلغت 46.02%.

- بلغ معامل الإنحدار للمتغير التفاعلي للإنخفاض في المبيعات مع التجنب الضريبي Avtaxcsaled في عينة HCH (0.4209-) في حين بلغت في عينة LCH (0.2702-).

- بلغت قيمة T للمتغير التفاعلي للإنخفاض في المبيعات مع التجنب الضريبي Avtaxcsaled في عينة HCH (7.45) في حين بلغت في عينة LCH (3.09).

- تشير نتائج الإختبار إلى معنوية للمتغير التفاعلي للإنخفاض في المبيعات مع التجنب الضريبي Avtaxcsaled في عينة HCH عند مستوى معنوية أقل من 1%， كما تشير إلى معنويته في عينة LCH عند مستوى معنوية أقل من 10%.

وبمقارنة النتائج المتوصلا إليها باستخدام نموذج التأثيرات الثابتة Fixed Effect Model بالجدول رقم (18) ومقارنتها بالنتائج المتوصلا إليها باستخدام نموذج MM-Regression بالجدول رقم (19) يتبين استقرار النتائج حيث تظل العلاقة معنوية للمتغير المستقل " التجنب الضريبي Avtaxcsale "، عند مستوى معنوية أقل من 5%， في كلاً من عينتي LCH ، HCH باستخدام نموذج Fixed Effect Model ، كما تظل العلاقة معنوية عند مستوى أقل من 10%， 1% باستخدام نموذج MM-Regression في كلاً من عينتي HCH ، LCH على الترتيب.

ونستعرض في الجدول رقم (20) مقارنة بين نتائج عينتين، أحدهما بخصائص تشتت في التدفقات النقدية منخفض، الأخرى ذات تشتت في التدفقات النقدية مرتفع باستخدام نموذجي MM-Regression، Fixed Effect Model.

جدول رقم (20)

مقارنة نتائج عينتين، أحدهما بخصائص احتفاظ بالنقدية منخفض، والأخرى بخصائص احتفاظ بالنقدية مرتفع، وباستخدام نموذجي MM-Regression، Fixed Effect Model.

HCH	LCH	بيان
Fixed Effect Model		
1.4787 -	0.6477 -	(β5)Avtaxcsale
%77.82	%73.06	$R^2$
%73.91	%62.56	Adjusted $R^2$
MM-Regression		
0.4209 -	0.2702 -	(β5)Avtaxcsale
%79.91	%75.76	$R^2$
%51.11	%46.02	Adjusted $R^2$

## 5.2.7 نتائج اختبارات فرضيات الدراسة :

- (1) أظهرت نتائج تحليل الإنحدار وجود علاقة معنوية وطردية بين التجنب الضريبي والسلوك غير المتماثل للتکلفة وبالتالي لا يمكن رفض الفرضية الأولى القائلة "من المتوقع وجود علاقة بين التجنب الضريبي والسلوك غير المتماثل للتکلفة".
- (2) أظهرت نتائج التحليل الإضافي على نموذج الإنحدار الرئيسي للدراسة الحالية النتائج التالية:
- وجود علاقة معنوية وطردية بين التجنب الضريبي والسلوك غير المتماثل للتکلفة بإستخدام المعدل الضريبي الفعلي كمقياس للسلوك غير المتماثل للتکلفة بدلاً من الفرق بين المعدل الضريبي الفعلي والمعدل الضريبي الأسمى، وبالتالي لا يمكن رفض الفرضية الأولى القائلة "من المتوقع وجود علاقة بين التجنب الضريبي والسلوك غير المتماثل للتکلفة"
  - وجود تأثير لمستوي تشتت التدفقات النقدية التشغيلية على العلاقة بين التجنب الضريبي والسلوك غير المتماثل للتکلفة، حيث تلاحظ زيادة مستوى الإرتباط بين متغيري (1) الدراسة في ظل مستوى تشتت مرتفع لصافي التدفقات النقدية التشغيلية عنه في عينة شركات مناظرة بخصائص تشتت منخفض بالتدفقات النقدية التشغيلية، وبالتالي يمكن رفض الفرضية الثانية القائلة " لا يوجد تأثير لمستوي تقلب التدفقات النقدية التشغيلية على طبيعة العلاقة بين التجنب الضريبي وعدم التمايز في سلوك التکلفة".
  - وجود تأثير لمستوي الإحتفاظ بالنقدية على العلاقة بين التجنب الضريبي والسلوك غير المتماثل للتکلفة، حيث تلاحظ زيادة مستوى الإرتباط بين متغيري الدراسة في ظل مستوى تشتت مرتفع لصافي التدفقات النقدية التشغيلية عنه في عينة شركات مناظرة بخصائص تشتت منخفض لصافي التدفقات النقدية التشغيلية ، وبالتالي يمكن رفض الفرضية الثانية القائلة "لا يوجد تأثير لمستوي الإحتفاظ بالنقدية على طبيعة العلاقة بين التجنب الضريبي وعدم التمايز في سلوك التکلفة"

---

<sup>1</sup> يقصد بمتغيري الدراسة: المتغيرين الرئيسيين محور الاهتمام للبحث الحالي، وهو المتغير التابع "السلوك غير المتماثل للتکلفة"، والمتغير المستقل "التجنب الضريبي مقاساً بالفرق بين معدل الضريبة الفعلية ومعدل الضريبة الأسمى".

**جدول رقم (21)**  
**ملخص نتائج اختبارات فرضيات الدراسة**

الفرضيات	متغيرات الدراسة	العلاقة المتوقعة	نتيجة اختبار الفرضية
الأولى	التجنب الضريبي السلوك غير المتماثل للتکلفة	؟	لا يمكن رفضها
التحليلات الإضافية			
الأولى (تغير مقياس التجنب الضريبي)	التجنب الضريبي (مقاساً بمعدل الضريبة الفعلية) السلوك غير المتماثل للتکلفة	؟	لا يمكن رفضها
الثانية ( في ظل عينتين تعبر كلاً منها عن مستوى تشتت (مرتفع/ منخفض) للتدفقات النقدية التشغيلية	التجنب الضريبي السلوك غير المتماثل للتکلفة	؟	يمكن رفضها
الثالثة ( في ظل عينتين تعبر كلاً منها عن مستوى الإحتفاظ بالنقدية (مرتفع/منخفض)	التجنب الضريبي السلوك غير المتماثل للتکلفة	؟	يمكن رفضها

### 3.7 تفسير نتائج الدراسة والدراسات المستقبلية

#### 1.3.7 تفسير نتائج الدراسة :

يتركز اهتمام هذه الدراسة في التعرف على طبيعة العلاقة بين التجنب الضريبي كمتغير مستقل، والسلوك غير المتماثل للتکلفة كمتغير تابع، وقد اتضح من إجراء الاختبار النتائج التالية:

- تشير نتائج الدراسة الحالية إلى وجود علاقة معنوية وظردية بين التجنب الضريبي والسلوك غير المتماثل للتکلفة، وتنتفق النتائج المتوصل إليها سواء تم قياس التجنب الضريبي بالفرق بين معدل الضريبة الفعلي والأسمى ، أو تم قياس التجنب الضريبي بالمعدل الضريبي الفعلي فقط، وتنتماشي هذه النتيجة مع النتائج المتوصل إليها في دراسة (Darabi & Zammani, 2017) ، ويمكن تبرير ذلك بأنه يتولد لدى المديرين الدافع لتجنب جزء من المدفوعات الضريبية في ضوء اللوائح والقوانين عند انخفاض حجم الطلب، وبهدف تغطية جزء من تكاليف الإحتفاظ لبعض الوقت لحين الرجوع لوضع الاستقرار، كما تساهم المبالغ المجنحة في إعطاء المديرين بعض الثقة والأطمئنان حول مستويات السيولة بالمنشأة وإمكانية إدارتها عند الحاجة بما يضمن الحفاظ على وضع الاستقرار للمنشأة وتجنب الدخول في أزمات آنية متعلقة بالسيولة قد يترتب عليها آثاراً ضارة، قد تمتد إلى مستوى دخول المنشأة في مرحلة عسر مالي.

- تشير نتائج التحليل الإضافي إلى وجود تأثير لمستوي تشتت التدفقات النقدية التشغيلية على العلاقة بين التجنب الضريبي والسلوك غير المتماثل للتكلفة، وتنماشي هذه النتيجة مع النتائج المتوصل إليها في دراسة (xu & zheng, 2019) ، ويمكن تبرير ذلك بأن الفوائد الاقتصادية من المدخلات النقدية الناتجة عن التجنب الضريبي تعتبر أحد الأدوات الهامة المتاحة للمديرين عند اتخاذ قرارات متعلقة بحجم النشاط، فتتيح للشركات ذات التشتت المنخفض إمكانية تحديد مصادر النقد التي يمكن الاعتماد عليها وتحديد الوزن النسبي لكل مصدر بشكل دقيق، وبالتالي تنوع مصادر السيولة، كما أن التجنب الضريبي قد يكون أحد المصادر التي يمكن الاعتماد عليها جنباً إلى جنب مع مصادر أخرى متعددة ومتعددة ومستقرة وأكثر أهمية وإعتمادية؛ وعلى العكس من ذلك فإن الشركات ذات التشتت المرتفع تعقد من مهمة المديرين عند تحديد مصادر مستقرة وسريعة للسيولة، لذا فالتجنب الضريبي يعتبر في هذه الحالة أحد المصادر الهامة والمستقرة في تدعيم قرارات المديرين سواء بالاحتفاظ بالموارد أو التخلص السريع منها.
- تشير نتائج التحليل الإضافي إلى وجود تأثير لمستوي الاحتفاظ بالنقدية على العلاقة بين التجنب الضريبي والسلوك غير المتماثل للتكلفة، ويمكن تبرير ذلك بأن التوجه الرئيسي لإدارة المنشأة هو تبني إستراتيجية تعتبر من الاحتفاظ بالنقدية أحد أولوياتها، وبهدف تحقيق أغراض متعلقة بالإستقرار المالي، ومجابهة إمكانية التعرض لضغط مالي، ويعتبر التجنب الضريبي أحد الأدوات التي يمكن للإدارة استخدامها خلال فترات الأزمات في توفير جزء من النقد اللازم لمجابهة الاحتياجات الآنية للمنشأة؛ إلا أن طبيعة الإستراتيجية النقدية المتبعة هي أحد المحددات المؤثرة في طبيعة العلاقة بين التجنب الضريبي وعدم التمايز في سلوك التكاليف، فالشركات ذات استراتيجية احتفاظ بالنقدية منخفضة قد يكون متاح لديها مصادر نقد متعددة وسريعة، وبالتالي فاللجوء إلى التجنب الضريبي كأحد مصادر النقد قد يكون أقل أهمية، وعلى العكس تماماً فالشركات ذات استراتيجية احتفاظ بالنقدية مرتفعة تسعى بشكل حثيث إلى تعظيم النقد المتاح من كل المصادر الممكنة، وبالتالي فالتجنب الضريبي قد يلعب دوراً هاماً في توفير النقد اللازم خاصة في ظل فترات الأزمات التي تواجهه المنشآت مع انخفاض حجم الطلب.

### 2.3.7 الدراسات المستقبلية

في ضوء ما توصل إليه البحث الحالي من نتائج، يرى الباحث أن هناك العديد من المجالات التي يمكن أن تشكل أساساً لبحوث ودراسات مستقبلية ويتمثل أهمها فيما يلي :

- (1) إعادة اختبار تأثير التشتت في التدفقات النقدية التشغيلية على العلاقة بين التجنب الضريبي وعدم التماثل في سلوك التكاليف عن طريق إدراج متغير التشتت في التدفقات النقدية في نموذج الإنحدار.
- (2) إعادة اختبار تأثير الإحتفاظ بالنقدية على العلاقة بين التجنب الضريبي وعدم التماثل في سلوك التكاليف عن طريق إدراج متغير الإحتفاظ بالنقدية في نموذج الإنحدار.
- (3) إعادة استخدام مقاييس أخرى لمتغيرات البحث، وعلى سبيل المثال :
  - استخدام مقاييس أخرى للنقدية المحافظ بها مثل: نسبة النقدية وما في حكمها إلى القيمة السوقية للشركة.
  - استخدام مقاييس أخرى للزوجة التكاليف، كالإعتماد على زوجة تكلفة البضاعة المباعة فقط، أو الإعتماد على المصروفات البيعية والتسويقية فقط، أو الإعتماد على المصروفات التشغيلية فقط.
- (4) إجراء دراسات مقارنة عن علاقة التجنب الضريبي بعدم التماثل في سلوك التكاليف في كل من الشركات المساهمة المملوكة للفيatus العام والشركات المساهمة المملوكة للفيatus الخاص.
- (5) تطوير مؤشر لقياس إدارة الدخل باستخدام الضرائب وتأثيره على عدم التماثل في سلوك التكاليف.
- (6) اختبار الدور المتوقع لمستوي التزام الشركات بمسئوليتها الاجتماعية على العلاقة بين التجنب الضريبي وعدم التماثل في سلوك التكاليف.

## المراجع

### أولاً: المراجع العربية

الأعسر، خديجة، 2015 " اقتصاديات المالية العامة ." كلية الاقتصاد والعلوم السياسية، جامعة القاهرة، دار النهضة العربية : 75-128.

عيسي، عارف محمود كامل، 2015، " قياس أثر حوكمة الضرائب على مستوى التنبؤ الضريبي في ضوء نظرية الوكالة : دراسة عملية"، مجلة البحث المحاسبي، كلية التجارة ، جامعة طنطا، 21(1) : 307-361.

محمود، عمرو السيد زكي، 2017، " دراسة العلاقة بين المسئولية الاجتماعية للشركات وممارسة التنبؤ الضريبي: دراسة تطبيقية على الشركات المقيدة بسوق الأوراق المالية في مصر" ، الفكر المحاسبي، 21(1): 307 – 361.

منطاش، عبد الحميد عبد المنعم عبد الحميد، 2015، " قياس انعكاس التكلفة الثانية الاتجاه علي دقة مخرجات نظام المحاسبة الإدارية" ، رسالة دكتوراه غير منشورة، كلية التجارة، جامعة القاهرة.

مندور، محمد محمد محمد ابراهيم، 2017، " أثر الخطر المالي واتجاه تغير مبيعات الفترة السابقة على السلوك غير المتماثل لتكلفة البضاعة المباعة : دراسة تطبيقية" ، الفكر المحاسبي، 21 (1) : 567-622.

محمد، محمد محمود سليمان، 2018، " أثر حوكمة الشركات، ومشكلات الوكالة على لزوجة التكاليف (دراسة إمبريقية)" ، رسالة دكتوراه غير منشورة، كلية التجارة ، جامعة الزقازيق.

### ثانياً: المراجع الأجنبية

Abdel Aziz, A, M., 2014, "Testing the stickiness behavior of selling, general and administrative expenses in Egyptian corporation: An empirical study", *Un Published Master thesis*, Faculty of commerce, zagazig university.

Abdel Aziz, A, M., 2014, "Testing the stickiness behavior of selling, general and administrative expenses in Egyptian corporation: An empirical study", *Un Published Master thesis*, Faculty of commerce, zagazig university.

- Anderson, M. C., R. D. Banker, and S. N. Janakiraman, 2003," Are Selling, General, and Administrative Costs "Sticky"?", *Journal of Accounting Research*, 41 (1): 47–63.**
- Anderson, S. and W. Lanen., (2009), "Understanding Cost Management: What Can We Learn from The Evidence on, Sticky Costs"?", Retrieved from: [https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract\\_id=975135](https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=975135).**
- Anderson, S. and W. Lanen., 2009, "Understanding Cost Management: What Can We Learn from The Evidence on, Sticky Costs"?", Retrieved from: [https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract\\_id=975135](https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=975135)**
- Annuar, H., Salihu, I., and Obid, P., 2014, "Corporate Ownership, Governance and Tax Avoidance: An Interactive Effects", *Procedia-Social and Behavioral Sciences*, 164 (2): 150-160.**
- Armstrong, C., Jennifer S., Blouin, L., Alan Jagolinzer, O., and David, F., 2015, "Corporate governance, incentives, and tax avoidance". *Journal of Accounting and Economics*, 60: 1-17.**
- Balakrishnan, R., Labro E., and N., Soderstrom. 2010, "Cost Structure and Sticky Costs." Working paper, Retrieved from: [http://bs4e.auinstallation32.cs.au.dk/fileadmin/site\\_files/filer\\_oekonomi/subsites/DCAF/konferencer/Labro.pdf](http://bs4e.auinstallation32.cs.au.dk/fileadmin/site_files/filer_oekonomi/subsites/DCAF/konferencer/Labro.pdf)**
- Baltagi, B., 2008, "Econometric analysis of panel data", John Wiley & Sons, Retrieved from [https://himayatullah.weebly.com/uploads/5/3/4/0/53400977/baltagi-econometric-analysis-of-panel-data\\_himmy.pdf](https://himayatullah.weebly.com/uploads/5/3/4/0/53400977/baltagi-econometric-analysis-of-panel-data_himmy.pdf)**
- Banker,R., B, Jin., and M, Mehta., 2013, "CEO Compensation and Cost Structure", Retrieved from: [https://www.researchgate.net/publication/256031815\\_Impact\\_of\\_CEO\\_Compensation\\_Structure\\_on\\_Cost\\_Stickiness](https://www.researchgate.net/publication/256031815_Impact_of_CEO_Compensation_Structure_on_Cost_Stickiness).**

- Banker,R., B, Jin., and M, Mehta., 2013, "CEO Compensation and Cost Structure", Retrieved from: [https://www.researchgate.net/publication/256031815\\_Impact\\_of\\_CEO\\_Compensation\\_Structure\\_on\\_Cost\\_Stickiness](https://www.researchgate.net/publication/256031815_Impact_of_CEO_Compensation_Structure_on_Cost_Stickiness).**
- Banker,R., B, Jin., and M, Mehta., 2013, " CEO Compensation and Cost Structure", Retrieved from: [https://www.researchgate.net/publication/256031815\\_Impact\\_of\\_CEO\\_Compensation\\_Structure\\_on\\_Cost\\_Stickiness](https://www.researchgate.net/publication/256031815_Impact_of_CEO_Compensation_Structure_on_Cost_Stickiness).**
- Barker, W., 2009. "The Ideology of tax Avoidance", Loyola University, *Chicago Law Journal*, 40(2): 229-251.**
- Bruggen, A., and, Jense., Z, 2014, "SG& A Cost Stickiness and Equity-based Executive Compenstation: does Empire Building Matter?", Springer-Verlag Berlin Heidelberg, 25: 169-192.**
- Bruggen, A., and, Jense., Z, 2014, "SG&A Cost Stickiness and Equity-based Executive Compenstation: does Empire Building Matter?", Springer-Verlag Berlin Heidelberg, 25: 169-192.**
- Cen, W.,Tong, N., Sun, Y., 2017, “Tax avoidance and cost of debt: evidence from a naturalexperiment in China”, ccounting & Finance 57: 1517–1556.**
- Chen, C., H. Lu, and T. Sougiannis., 2012, "The agency problem, corporate governance, and the asymmetrical behavior of selling, general, and administrative costs", *Contemporary Accounting Research*, 29 (1): 252–282.**
- Chen, S., X. Serene., and, W. Donghui., 2014, "Corporate Governance and the Asymmetrical Behavior of Selling, General and Administrative Cost: Further Evidence from State Antitakeover Laws", available at: [https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract\\_id=2336916](https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=2336916)**

- Chen, S., X. Serene., and, W. Donghui., 2014, "Corporate Governance and the Asymmetrical Behavior of Selling, General and Administrative Cost: Further Evidence from State Antitakeover Laws", Retrieved from: [https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract\\_id=2336916](https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=2336916).**
- Darabi, R., and Zamani, M., 2017, "Tax Avoidance and Asymmetric Costs Behavior", *Iranian Journal of Accounting, Auditing & Finance*, 1 (1): 39-51.**
- Darabi, R., Mohammad, Z., 2017, "Tax Avoidance and Asymmetric Costs Behavior", *Iranian Journal of Accounting, Auditing & Finance*, 1 (1): 39-51.**
- Desai, A., and Dharmapala, D., 2009, "Corporate Tax Avoidance and Firm Value". *The Review of Economics and Statistics*, 91(3): 537-546.**
- Dey, A., 2008, "Corporate Governance and Agency Conflicts", *Journal of Accounting Research*, 46(5), 1143–1181.**
- Dierynck, B., W. Landsman and A. Renders, 2012, "Do Managerial Incentives Drive Cost Behavior? Evidence about the Role of the Zero Earnings Benchmark for Labor Cost Behavior in Belgian Private Firms.", *Journal of Accounting Review*, 87(4): 121-46.**
- Dyreng, S., Hanlon, M., and Maydew, E., 2008, "Long-run corporate tax avoidance", *the Accounting Review*, 83, 61-82.**
- Eichinger, C., 2016, "Corporate Social Responsibility and Corporate Tax Strategies: Contradiction or Complementarity?", Retrieved from: <http://www.icij.org/project/luxembourg-leaks>.**
- Ferreria, J., and Vilela, A., 2004, "Why do Firms Hold Cash Evidence from EMU Countries", *European Financial Management* 10(2): 295-319.**

- Gravelle, J., 2015.** "Tax Haven: international tax avoidance and evasion". *Congressional research services*, Retrieved from: <https://fas.org/sgp/crs/misc/R40623.pdf>
- Gujarati, D., 2003,** "Basic Econometrics", 4<sup>th</sup> Edition, McGraw Hill, New York.
- Hanlon, M., & Slemrod, J., 2009,** "What does Tax Aggressiveness Signal? Evidence from Stock Price Reactions to News about Tax Shelter Involvement". *Journal of Public Economics* 93(2): 126 - 141.
- Hansen, R., 2015,** "Corporate Social Responsibility and Tax Avoidance in Sub-Saharan Africa – A case Study of the Beverage Manufacturing Sector", Retrieved from <https://core.ac.uk/download/pdf/43031919.pdf>
- Henn, M., 2013,** "Tax Havens and the Taxation of Transnational Corporations", *International Policy Analysis*, 1: 1-20.
- Higgins, D., Omer, T., and Phillips, J., 2015,** "The influence of a firm's business strategy on its tax aggressiveness", *Contemporary Accounting Research*, 32, 674-702.
- Hoechle, D., 2007,** "Robust standard errors for panel regressions with cross-sectional dependence", *The Stata Journal*, 7(3), 281-312.
- Holzhacker, M., Krishnan, R., and Mahlendorf, M., 2015,** "The impact of changes in regulation on cost behavior", *Contemporary Accounting Research*, 32(2), 534-566.
- Ilaboya, O., Izevbekhai, M., & Ohiokha, F., 2016,** "Tax Planning and Firm Value: A Review of Literature", *Business and Management Research*, 5(2), 81-91.
- ilva, A., Zonatto, V., Magro, C and Klann, R., 2019,** "Sticky Costs Behavior and Earnings Management", *Brazilian Business Review*, 16(2), 191-206, Retrieved from: <https://doi.org/10.15728/bbr.2019.16.2.6>.

- Jensen, M. C., 1986, "Agency costs of free cash flow, corporate finance, and takeovers", *American Economic Review*, 76(3): 323–29.
- Khan, M., Youssef, and Khan, Z., Yasir, M., 2014, "Analysis of the Relationship between CSR and Tax Avoidance: An Evidence from Pakistan, *The International of Business and Management*, 2(7): 53-57.
- Kim, J., Li, Y., Zhang, L., 2011, "Corporate Tax Avoidance and Stock price Crash Risk: Firm-Level Analysis", *Journal of Financial Economics*, 100: 639-662.
- Knuutinen, R., 2013, "International Tax Planning, Tax Avoidance and Corporate Social Responsibility", *Interdisciplinary Studies Journal*, 3(1): 73-84.
- Lanis, R., and Richardson, G., 2011, "The effect of board of director composition on corporate tax aggressiveness". *Journal of Accounting and Public Policy*, 30:50-70.
- Lietz, G., 2013, "Determinants and consequences of corporate tax avoidance", Working Paper, Retrieved from <https://ssrn.com/abstract=2363868>.
- Martinez, A., and Ramalho, G., 2014, "Family Firms and Tax Aggressiveness in Brazil", *International Business Research* 7(3): 129-136.
- Medeiros, R. and P. Costa, 2004, "Cost Stickiness in Brazilian Firms", University of Brazilia, Sao Paulo, Retrieved from: <https://econwpa.ub.uni-muenchen.de/econ-wp/fin/papers/0412/0412021.pdf>.
- Noreen, E., and N. Soderstrom, 1994, "Are Overhead Costs Strictly Proportional to Activity? Evidence from Hospital Service Departments." *Journal of Accounting and Economics* 17: 255-278.

- Noreen, E., and N. Soderstrom. 1997, "The Accuracy of Proportional Cost Models: Evidence from Hospital Service Departments", *Review of Accounting Studies* 2 (1): 89–114.
- OCED, 2015, "Ending offshore profit shifting", Retrieved from: <http://www.oecd.org/about/impact/combattinginternationaltaxavoidance.htm>
- OCED, 2015, "Corporate Responsibility: Frequently Asked Question", Retrieved from: <http://www.oecd.org>.
- Palan, R., Murphy, R., and Chavagneux, C., 2010, "Tax Havens: How Globalization Really Works", Cornell University Press. Retrieved from <http://www.jstor.org/stable/10.7591/j.ctt28545x>
- Rego, S., and Wilson, R., 2012, "Equity Risk Incentives and Corporate Tax Aggressiveness", *Journal of Accounting Research*, 50: 775-810.
- Regom S., and Wilson., 2012, "Equity Risk Incentives and Corporate Tax Aggressiveness", *Journal Accounting Research*, 50: 775-810.
- Richardson, S., 2006, "Over-investment of free cash flow", *Review of Accounting Studies*, 11 (2–3) :159–189.
- Titman, S., K.C. Wei, and F. Xie., 2004, "Capital investments and stock returns", *Journal of Financial and Quantitative Analysis*, 39(4): 677-700.
- Uy, A., 2014, "A Study of Agency Costs in Filipino Family Firms", Research Congerss, available at: [https://pdfs.semanticscholar.org/ab8d/dabee6251fdee61d214019876b915bc1ab23.pdf?\\_ga=2.11576756.1807341642.1567332527-1514492271.1566571776](https://pdfs.semanticscholar.org/ab8d/dabee6251fdee61d214019876b915bc1ab23.pdf?_ga=2.11576756.1807341642.1567332527-1514492271.1566571776)
- Wang, T. 2010, "Tax avoidance, corporate transparancy, and firms value", Retrieved from <http://ww.ssrn.com>.

Weiss, D., 2010, "Cost behavior and analysts' earnings forecasts",  
*the Accounting Review*, 85(4): 1441-1471.

Weiss, D., 2010, "Cost behavior and analysts' earnings forecasts",  
*the Accounting Review*, 85(4): 1441-1471.

Xu, S., Zheng, K., 2019, "Tax Avoidance and Asymmetric Cost  
Behavior", *Journal of Accounting, Auditing & Finance*, 34  
(1), 74-98, 2019.

Zhang, L., 2007, "Tax Avoidance: Causes and Solutions". *Master of  
Business, Auckland University of Technology*, New Zealand,  
Retrieved from: <https://core.ac.uk/download/pdf/56360893.pdf>

[http://www.dlsu.edu.ph/conferences/dlsu\\_research\\_congress/2014/\\_pdf/proceedings/EBM-II-011-FT.pdf](http://www.dlsu.edu.ph/conferences/dlsu_research_congress/2014/_pdf/proceedings/EBM-II-011-FT.pdf)

## ملحق رقم (1)

القطاع والشركات	م	القطاع والشركات	م
<b>قطاع الأغذية والمشروبات</b>			
سيدى كرير للبتروكيماويات	23	الوطنية لمنتجات الذرة	1
مصر لصناعة الكيماويات	24	النصر لتصنيع الحاصلات الزراعية	2
المالية و الصناعية المصرية	25	مطاحن ومخابز شمال القاهرة	3
ابوقير للاسمدة والصناعات الكيماوية	26	مطاحن ومخابز الاسكندرية	4
الصناعات الكيماوية المصرية - كيما	27	المصرية لصناعة النشا والجلوكوز	5
كفر الزيات للمبيدات والكيماويات	28	مطاحن مصر الوسطى	6
سماد مصر (ايギفرت)	29	الدلتا للسكر	7
<b>قطاع الموارد الأساسية</b>			
اسيك للتدين - اسكوم	30	شمال الصعيد للتنمية والانتاج الزراعي	8
الغر الدخيلة للصلب - الاسكندرية	31	الاسماعيلية مصر للدواجن	9
مصر لالومنيوم	32	المنصورة للدواجن	10
مصر الوطنية للصلب - عاقلة	33	القاهرة للدواجن	11
الورق للشرق الاوسط - سيمو	34	الدولية للمحاصيل الزراعية	12
العامة لصناعة الورق - راكتا	35	المصرية للدواجن	13
حديد عز	36	الزيوت المستخلصة ومنتجاتها	14
الحديد والصلب المصرية	37	مطاحن شرق الدلتا	15
الالومنيوم العربية	38	مطاحن مصر العليا	16
<b>قطاع الخدمات والمنتجات الصناعية والسيارات</b>			
مطاحن وسط وغرب الدلتا			17
مطاحن ومخابز جنوب القاهرة والجيزة			18
الكافيلات الكهربائية المصرية	39	القاهرة للزيوت والصابون	19
المصرية لخدمات النقل (ايجيترانس)	40	مصر للزيوت و الصابون	20
الشروق الحديثة للطباعة و التغليف	41	الشرقية الوطنية للامن الغذائي	21
الاهرام للطباعة و التغليف	42		
السويس للاكياس	43	العربية لمنتجات الألبان	22
	44	قطاع الكيماويات	

القطاع والشركات	م	القطاع والشركات	م
النيل للحليج الاقطان	67	يونيفرсал لصناعة مواد التعينة والتغليف	45
النصر للملابس والمنسوجات - كابو	68	دلتا للطباعة والتغليف	46
النساجون الشرقيون للسجاد	69	الصناعات الهندسية المعمارية- ايكون	47
العامة لمنتجات الخزف والصيني	70	العربية للصناعات الهندسية	48
العربيه وبولفارا للغزل والنسيج	71	النصر لصناعة المحولات - الماكو	49
الاسكندرية للغزل والنسيج (سبيناكس)	72	القناة للتوكيلات الملاحية	50
جولدن تكس للأصوات	73	الاسكندرية لتداول الحاويات والبضائع	51
قطاع التشييد ومواد البناء		العربية المتحدة للشحن والتغريغ	52
روبكس العالمية لتصنيع البلاستيك	74	قطاع الرعاية الصحية والأدوية	
السويس للاسمنت	75	المصرية الدولية للصناعات الدوائية	53
القومية للاسمنت	76	ممفيس للأدوية والصناعات الكيماوية	54
اسمنت سيناء	77	النيل للأدوية والصناعات الكيماوية	55
جنوب الوادى للاسمنت	78	العربية للأدوية والصناعات الكيماوية	56
اكرومصر للشادات والسلقات المعدنية	79	القاهرة للأدوية والصناعات الكيماوية	57
دلتا للإنشاء والتعمير	80	مستشفى النزهه الدولى	58
شركة النصر للأعمال المدنية	81	الاسكندرية للخدمات الطبية	59
الحديثة للمواد العازلة	82	مينا فارم للأدوية و الصناعات الكيماوية	60
الجيزة العامة للمقاولات والاستثمار	83	جلاكسو سميثكلاين	61
الصعيد العامة للمقاولات والاستثمار	84	الاسكندرية للأدوية والصناعات الكيماوية	62
المصرية لتطوير صناعة البناء	85	اكتوبر فارما	63
سامكريت مصر (مهندسوں&مقاولوں)	86	قطاع المنتجات المنزليه والشخصية	
العربية للمحاسن	87	العربية للحليج الاقطان	64
البويات والصناعات الكيماوية - باكين	88	دايس للملابس الجاهزة	65
العز للسيراميك و البورسلين	89	الشرقية - ايسترن كومباني	66

القطاع والشركات	م	القطاع والشركات	م
العامة لاستصلاح الارضي و التنمية	113	ليسيكو مصر	90
قطاع السياحة والترفيه		العربية للخزف - سيراميكا ريماس	91
المصرية للمشروعات السياحية	114	اسمنت بورتلاند طرة المصرية	92
رواد مصر للاستثمار السياحي	115	مصر للاسمنت - قنا	93
رواد السياحة - رواد	116	مصر بنى سويف للاسمنت	94
رمكو لانشاء القرى السياحية	117	مصر لصناعة التبريد والتكييف	95
بيراميزا للفنادق والقرى السياحية	118	الاسكندرية لاسمنت بورتلاند	96
اوراسكوم للتنمية مصر	119	قطاع العقارات	
المصرية للمنتجعات السياحية	120	المصريين للاسكان والتنمية	97
مصر للفنادق	121	السادس من اكتوبر للتنمية	98
عبر المحيطات السياحية	122	زهراء المعادي للاستثمار والتعمير	99
الواadi للاستثمار السياحي	123	الخليجية الكندية للاستثمار العقاري	100
شارم دريمز للاستثمار السياحي	124	مينا للاستثمار السياحي والعقاري	101
قطاع الاعلام والاتصالات والتكنولوجيا		الوطنية للاسكان للنقايات المهنية	102
قناة السويس لتوطين التكنولوجيا	125	الشمس للاسكان والتعمير	103
المصرية للأقمار الصناعية	126	التعمير والاستشارات الهندسية	104
راية القابضة للأستثمارات المالية	127	القاهرة للاسكان والتعمير	105
المصرية للاتصالات	128	المتحدة للاسكان والتعمير	106
قطاع الغاز والبترول		المجموعه المصريه العقاريه	107
الاسكندرية لزيوت المعدنية	129	مصر الجديدة للاسكان والتعمير	108
مجموعة جي . أم . سي للاستثمارات	130	مدينة نصر للاسكن والتعمير	109
		العربية لاستصلاح الارضي	110
		العالمية للاستثمار والتنمية	111
		القاهرة للاستثمارات والتنمية	112

# The Relationship between Tax Avoidance and Asymmetric Cost Behavior

*“An empirical study”*

**Mohamed M. Soliman**

*Lecturer, Department of Accounting*

*Faculty of Commerce, Zagazig University, Egypt*

**Ahmed B. A. Baghdady**

*Lecturer, Department of Accounting*

*Faculty of Commerce, Zagazig University, Egypt*

## Abstract

This study examines the relationship between tax avoidance and asymmetric cost behavior by answering the following question: Does the practice of tax avoidance by Egyptian companies lead to asymmetric cost behavior? In order to test the research hypothesis, an empirical regression model is estimated and the fixed effects model is employed. Using a sample of non-financial companies registered on the Egyptian Stock Exchange over the period from 2009 to 2018, with 1123 firm-year observations. Unlike previous studies, we use a different proxy for measuring tax avoidance depends on measuring the difference between actual tax rate and nominal tax rate according to Tax Law No. 91 of 2005 and its amendments, taking into account changes in tax rates during the current study period. The results show a direct relationship between tax avoidance and asymmetric cost behavior. Our results are robust to alternative tax avoidance measure (i.e. actual tax rate). Furthermore, we investigate the impact of operating cash flow volatility and cash holdings on the relationship between tax avoidance and asymmetric cost behavior. The results reveal that the direct relationship between tax avoidance and asymmetric cost behavior is more pronounced in companies with high operating cash flow volatility and more cash holdings.

**Keywords:** *Tax avoidance; asymmetric cost behavior; cost stickiness; cash holdings; operating cash flow volatility.*