

التأثيرات المختلفة للإعلان التفاعلي التلفزيوني على طلاب الجامعات المصرية

أ.م.د. نهى عاطف العبد

رئيس قسم الإنتاج الإذاعي والتلفزيوني بالأكاديمية الدولية للهندسة وعلوم الإعلام

د. عمرو محمد عبدالله حمزة

مدرس بقسم الإعلام وثقافة الأطفال معهد الدراسات العليا للطفلة جامعة عين شمس

أحمد عزت عبد العظيم

المختصر

مشكلة الدراسة: تكمن المشكلة البحثية في دراسة التأثيرات المختلفة للإعلان التفاعلي التلفزيوني على طلاب الجامعات المصرية.

أهمية الدراسة: أهمية معرفة التأثيرات المختلفة لهذا النوع من الإعلانات وبالتالي معرفة كيفية التعامل مع هذه التأثيرات وتقادري الآثار الضارة ومعالجتها، وزيادة فاعلية الآثار الإيجابية التي يحدثها الإعلان التفاعلي التلفزيوني.

أهداف الدراسة: التعرف على التأثيرات المختلفة للإعلان التفاعلي التلفزيوني على طلاب الجامعات.

متغيرات الدراسة: المتغير المستقل هو التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني، والمتغيرات الوسيطة هي المتغيرات الديموغرافية لطلاب الجامعات (النوع، ونوع الجامعة، والمستوى الاجتماعي الاقتصادي، ومحل الإقامة)، والمتغير التابع هو التأثيرات المختلفة (المعرفية- الوجدانية- السلوكية) لعرض طلاب الجامعات المصرية للإعلان التفاعلي التلفزيوني.

نوع ومنهج الدراسة: تعد هذه الدراسة من الدراسات الوصفية، وتستخدم هذه الدراسة منهج المسح بالعينة.

عينة الدراسة: عينة عمدية قوامها (٤٠٠) مبحوث من طلاب الجامعات المصرية الحكومية والخاصة (جامعة القاهرة، جامعة ٦ أكتوبر) من الشباب الذي يتراوح أعمارهم من (٢١ - ١٨) عاماً.

أدوات الدراسة: صحيفة الاستقصاء.

نتائج الدراسة: توجد علاقة دالة إحصائياً بين معدل التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني ومستوى التفاعل الناجح عن هذا التعرض. توجد علاقة دالة إحصائياً بين معدل التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني ونوع التأثيرات الناجحة عن هذا التعرض. توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين المجموعات المختلفة للمتغيرات الديموغرافية للطلاب عينة الدراسة في نوع التأثيرات الناجحة عن التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني.

The Different Impacts of TV interactive advertising on the Egyptian university students

Problem: The Problem of the study is formulating in the following: The Different Impacts of TV interactive advertising on the Egyptian university students.

Importance: The importance of knowing different impacts of this kind of ads, thus knowing how to deal with these impacts and avoid the harmful impacts, processing it, increasing the effectiveness of the positive impacts induced by TV interactive advertising.

Objectives: Knowing the different impacts of TV interactive advertising on the Egyptian university students.

Type& Methodology: This study is one of the descriptive studies, used sample survey method.

Sample: Intentional sample consisted of (400) respondents from the Egyptian universities students who watch TV ads in Cairo University & 6th of October University from youth ranging in age from 18- 21 years.

Tools: Investigation application.

Results: There is a correlation between the rate of exposure to the TV interactive ads and the level of interaction resulting from this exposure.

There is a correlation between the rate of exposure to the TV interactive ads and the type of impacts resulting from this exposure. There were statistically significant differences between the various groups of the demographic variables in the type of impacts (cognitive- affective- behavioral) resulting from exposure to the TV interactive ads.

مع تطور وسائل الاتصال بدءاً باختراع للطباعة، مروراً بالاسلكي ثم الراديو والتلفزيون، والاقمار الصناعية، والإنترنت والألياف الضوئية. انتهاءً بالتزارع بين وسائل الاتصال، فقد اتجهت البرامج التلفزيونية إلى التفاعل مع المشاهدين، من خلال التليفون، أو البريد الإلكتروني، أو البريد العادي، أو من خلال الحضور إلى استوديو التسجيل للمشاركة في فعاليات البرنامج.

وأصبحت ظهور ما يسمى بالإعلان التفاعلي التلفزيوني والذي بدأ يظهر بقوة على شاشة التلفزيون، ثم بدأت المساحة الزمنية لها النط تزداد شيئاً فشيئاً حتى أصبحت تختل جزءاً واضحاً من المساحة الإجمالية التي يحتلها الإعلان التلفزيوني بصفة عامة.

ومن أمثلة هذه الإعلادات إعلان شركة اتصالات عام ٢٠١٢ "دخل على فوزي دوت كوم واحول نفهم اللي بيحصل"، إعلان شركة بيبي عام ٢٠١١ "مِنْ يَسْأَهُ الْبَيْسِيْ" ، إعلان شركة كوكولا لـ "دخل على كوكولا إفرح دوت كوم واختار محفظتك وهنجلاك بعيريات الفرحة".

والمقصود بالتفاعلية هنا هو تخليص الإعلان من الملقى السلي، حيث يعطي المشاركون دوراً مؤثراً في عملية الاتصال بحيث يتواصل المستقبل بدوره مع المرسل بطريقة إيجابية. ومن هنا ربط الباحث بين أهمية ظهور هذا النط من الإعلادات وتاثيره على المراهقين والشباب حيث أنهم نبع المجتمع ومرآته، والذين يتأثرون بكل ما هو مستحدث على الساحة الإعلامية والاجتماعية والتكنولوجية.

مشكلة الدراسة:

من خلال استعراض الباحث للدراسات السابقة العربية والأجنبية فقد لاحظ الباحث أن هناك العديد من الدراسات العربية والأجنبية التي تناولت العلاقة بين الإعلان التلفزيوني والمراهقين، كما كانت هناك دراسات أجنبية تناولت الإعلان في التلفزيون التفاعلي، بينما ندرت الدراسات السابقة على هذه الدراسة في تناول الإعلان التفاعلي التلفزيوني وعلاقته بالمراهقين. وبناء على ما تقدم فقد قام الباحث بصياغة مشكلة الدراسة فيما يلى "التأثيرات المختلفة للإعلان التفاعلي التلفزيوني على طلاب الجامعات المصرية"

أهمية الدراسة:

تنبئ أهمية الدراسة الحالية فيما يلى:

١. التأثيرات المختلفة للإعلان التلفزيوني على الجمهور بصفة عامة وعلى الشباب بصفة خاصة بعد من الموضوعات المطروحة بقوة على الساحة المصرية والعربية والدولية في السنوات الأخيرة.

٢. أهمية دراسة النط التفاعلي في الإعلان التلفزيوني وتأثيراته المختلفة على طلاب الجامعات، فهذه الدراسة تحاول تسليط الضوء على تأثير الإعلان التفاعلي التلفزيوني والذي ينبع عن تزاوج أكثر من وسيلة، وفي مقدمتهم التلفزيون، متضمنين في إحداث هذا التأثير.

٣. أهمية النتائج التي تخلص إليها هذه الدراسة بالنسبة للقائمين على صناعة الإعلان التلفزيوني، والتي ستمكنهم بدورها من القيام بالتعديل والتطوير بل وابتکار أنماط جديدة.

أهداف الدراسة:

التعرف على التأثيرات المختلفة للإعلان التفاعلي التلفزيوني على طلاب الجامعات المصرية. ويمكن صياغة مجموعة من الأهداف التي عن طريقها يتحقق الهدف الرئيسي مثل التعرف على:

١. معدل تعرّض طلاب الجامعات المصرية للإعلان التفاعلي التلفزيوني.
٢. طبيعة التأثيرات (المعرفية، الوجدانية، والسلوكية) الناتجة عن تعرّض طلاب الجامعات المصرية للإعلان التفاعلي التلفزيوني.

٣. مستويات وأنماط التفاعل القائم بين طلبة الجامعات وبين الإعلان التفاعلي التلفزيوني.

متغيرات الدراسة:

١) المتغير المستقل: يتمثل في التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني.

٢) المتغيرات الوسيطة: يتمثل في المتغيرات البيوجرافية لطلاب الجامعات المصرية محل الدراسة متمثلة في (النوع، ونوع الجامعة، والمستوى الاجتماعي الاقتصادي، ومحل الإقامة).

٣) المتغير التابع: يتمثل في التأثيرات المختلفة (المعرفية- الوجدانية- السلوكية) لتعرض طلاب الجامعات المصرية للإعلان التفاعلي التلفزيوني.

نوع ومنهج الدراسة:
تعد هذه الدراسة من الدراسات الوصفية، حيث تسعى إلى دراسة التأثيرات المختلفة للإعلان التفاعلي التلفزيوني على طلاب الجامعات. وتستخدم هذه الدراسة منهج المسح بالعينة.

عينة الدراسة:

عينة عمدية قوامها (٤٠٠) مبحوث (٢٠٠ ذكور، ٢٠٠ إناث)، من الشباب الذين يشاهدون الإعلادات التلفزيونية بأسلوب التوزيع المتساوی على عينة من الجامعات المصرية الحكومية والخاصة (جامعة القاهرة، جامعة ٦ أكتوبر) من الشباب الذي يتراوح أعمارهم من (١٨ - ٢١) عاماً.

أدوات الدراسة:

إلىخدمت الدراسة صحيفة استقصاء.

الدراسات السابقة:

يقوم الباحث بعرض الدراسات السابقة العربية والأجنبية، طبقاً للترتيب الزمني من الأحدث إلى الأقدم كما يلى:

١. دراسة مينغ يو جو، كينيث سي ويلبر، بي زو، Mingyu Joo, Kenneth C. Wilbur, Yi Zhu (2013) بعنوان تأثيرات الإعلان التلفزيوني على البحث على الإنترنت، وتدفق الدراسة إلى التعرف على العلاقة بين العلاقة بين الإعلان التلفزيوني وآخرين المستهلكين للبحث عن الحملات الإعلانية على الإنترنت وتوصلت الدراسة إلى عدة نتائج من أهمها تبين أنه توجد علاقة دالة إيجابية بين الإعلادات التلفزيونية لشركات الخدمات المالية، وميل المستهلكين للبحث من خلال كلمات مثل (الدقائق) بدلاً من الكلمات الرئيسية العامة ذات الصلة في التصنيف مثل (الأسماء)، وأنه لا توجد علاقة بين الإعلادات التلفزيونية وتصنيفات البحث على الإنترنت، وهذه النتائج تتفق مع نتائج الدراسات التجريبية السابقة.

٢. دراسة تانيا راشد كيلي، إيناس رشاد كيلي، جينifer إل هاريس Tatiana Andreyeva, Inas Rashad Kelly, Jennifer L. Harris (2011) بعنوان "العرض لإعلادات الأغذية على شاشة التلفزيون: دراسة على وجبات الأطفال السريعة، واستهلاك المشروبات الغازية، والسمنة"، على عينة من الأطفال بالمرحلة الابتدائية، وهدفت إلى التعرف على العلاقة بين إعلادات الأغذية على شاشة التلفزيون واستهلاك أغذية الأطفال وزن الجسم وتوصلت الدراسة إلى عدة نتائج من أهمها ارتباط إعلادات الوجبات السريعة والمشروبات الغازية مع زيادة استهلاك أطفال المدارس الابتدائية للمشروبات الغازية والوجبات السريعة، فقد ارتبط التعرض لعشرة إعلانات تلفزيوني للمشروبات الغذائية المحلاة بالسكر بزيادة قدرها ٩% في استهلاك الأطفال للمشروبات الغذائية عام ٢٠٠٤، وكذلك عدم وجود ارتباط بين التعرض للإعلان التلفزيوني ومتوسط وزن الجسم.

٣. دراسة عارف محمد ألمع القدسى (٢٠١١) بعنوان "اتجاهات الجمهور والمعلنين في الجمهورية اليمنية نحو الإعلادات التلفزيونية وأثرها على فعالية الإعلان" واستهدفت الدراسة التعرف على (اتجاهات الجمهور والمعلنين في الجمهورية اليمنية نحو الإعلادات التلفزيونية من حيث إيجابيتها أو سلبتها لديهم وأثرها على فعالية الإعلان) وبلغ حجم العينة ٤٠٠ مفردة من الذكور والإثاث من مستويات عمرية مختلفة (من ١٨ سنة فأكثر) واستخدم الباحث أدلة (استمارتي استقصاء إداتها للجمهور والأخرى للمعلنين) وتنتمي هذه الدراسة إلى حقل الدراسات الوصفية، وتوصلت الدراسة إلى عدة نتائج من أهمها أن هناك العديد من الممارسات التي تصايف الجمهور في الإعلادات التلفزيونية عموماً أولها تكرار عرض الإعلادات في التلفزيون لدرجة الملل يليها تقديم الإعلادات في التلفزيون بصورة أكثر من اللازم ثم تقديم الإعلادات للمرأة بصورة غير لائقة ثم قطعها المستمر للبرامج والمواد الدرامية وفي النهاية تقديمها لمناظر سيئة لا تتفق مع الذوق العام. وغلب الاتجاه المحايد عموماً على تأثير الإعلان التلفزيوني على سلوك المبحوثين الشرائي وترواح ما بين الإيجابي والسلبي بصورة متقاربة للغاية.

٤. دراسة محمد عيدحسن العامر (٢٠١٠) بعنوان "دور التأثيرات المعرفية والوجدانية للإعلانات التلفزيونية في الطفل العراقي" دفعت الدراسة إلى التعرف على دور التأثيرات المعرفية والوجدانية للإعلانات التلفزيونية في الطفل العراقي، وبلغ حجم العينة ٤٠٠ مفردة من مرحلة الطفولة (١٠ - ١٦) سنة، واستخدم الباحث صحيفة

وبحساب قيمة $K = 2$ بلغت $(23,902)$ عند درجة حرية $= 2$ ، وهي قيمة دالة إحصائية. ويعنى ذلك وجود علاقة دالة إحصائية بين نوع المبحوثين (الذكور والإثاث) ومعدل مشاهدتهم الإعلانات التفاعلية التلفزيونية.

ب. معدل مشاهدة المبحوثين للإعلانات التلفزيونية التفاعلية وفقاً للجامعة: جدول (٢) معدل مشاهدة المبحوثين للإعلانات التلفزيونية التفاعلية وفقاً للجامعة

الإجمالي		خاصة		حكومة		جامعة	
%	ك	%	ك	%	ك	معدل المشاهدة	
٣٥	١٤٠	٣٥,٥	٧١	٣٤,٥	٦٩	دائماً	
٣٥,٥	١٤٢	٣٤	٦٨	٣٧	٧٤	أحياناً	
٢٩,٥	١١٨	٣٠,٥	٦١	٢٨,٥	٥٧	نادراً	
١٠٠	٤٠٠	١٠٠	٢٠٠	١٠٠	٢٠٠	الإجمالي	

قيمة $K = 418 = 2$ درجة الحرية = ٢ مستوى المعنوية = ٢، الدالة = غير دالة

يتضح من الجدول السابق: أنه بحساب قيمة $K = 2$ بلغت $(0,418)$ عند درجة حرية $= 2$ ، وهي قيمة غير دالة إحصائية. ويعنى ذلك عدم وجود علاقة دالة إحصائية بين الجامعة التي ينتهي إليها المبحوثين (الحكومية وال الخاصة) ومعدل مشاهدتهم الإعلانات التفاعلية التلفزيونية.

ج. معدل مشاهدة المبحوثين للإعلانات التلفزيونية التفاعلية وفقاً لمحل الإقامة: جدول (٣) معدل مشاهدة المبحوثين للإعلانات التلفزيونية التفاعلية وفقاً لمحل الإقامة

الإجمالي		حضر		محل الإقامة		معدل المشاهدة	
%	ك	%	ك	%	ك	محل الإقامة	
٣٥	١٤٠	٣٤	١٠٢	٣٨	٣٨	دائماً	
٣٥,٥	١٤٢	٣٦,٧	١١٠	٣٢	٣٢	أحياناً	
٢٩,٥	١١٨	٢٩,٣	٨٨	٣٠	٣٠	نادراً	
١٠٠	٤٠٠	١٠٠	٣٠٠	١٠٠	١٠٠	الإجمالي	

قيمة $K = 814 = 2$ درجة الحرية = ٢ مستوى المعنوية = ٢، الدالة = غير دالة

يتضح من الجدول السابق: أنه بحساب قيمة $K = 2$ بلغت $(0,814)$ عند درجة حرية $= 2$ ، وهي قيمة غير دالة إحصائية. ويعنى ذلك عدم وجود علاقة دالة إحصائية بين محل إقامة المبحوثين (الريف والحضر) ومعدل مشاهدتهم الإعلانات التفاعلية التلفزيونية.

٢. معدل مشاركة المبحوثين مع الإعلانات التفاعلية التلفزيونية:

أ. معدل مشاركة المبحوثين مع الإعلانات التفاعلية التلفزيونية وفقاً لنوع:

الإجمالي		الإثاث		الذكور		العينة	
%	ك	%	ك	%	ك	معدل المشاركة	
٣١,٢	٨٨	٣٢,١	٤٥	٣٠,٣	٤٣	دائماً	
٣٥,٥	١٠٠	٤٣,٦	٦١	٢٧,٥	٣٩	أحياناً	
٣٣,٣	٩٤	٢٤,٣	٣٤	٤٢,٣	٦٠	لا	
١٠٠	٢٨٢	١٠٠	١٤٠	١٤٢	١٤٢	الإجمالي	

قيمة $K = 12,063 = 2$ درجة الحرية = ٢ مستوى المعنوية = ٢، الدالة = ٠,٠٠٢ = ١

يتضح من الجدول السابق: أن $31,2\%$ من المبحوثين يشاركون في الإعلانات التفاعلية التلفزيونية بصفة دائمة، ويشارك $35,5\%$ أحياناً، وفي المقابل لا يشارك $33,3\%$ منهم.

وبحساب قيمة $K = 12,063$ بلغت $(0,12063)$ عند درجة حرية $= 2$ ، وهي قيمة دالة إحصائية. ويعنى ذلك وجود علاقة دالة إحصائية بين نوع المبحوثين (الذكور والإثاث) ومعدل مشاركتهم مع الإعلانات التفاعلية التلفزيونية.

ب. معدل مشاركة المبحوثين مع الإعلانات التفاعلية التلفزيونية وفقاً للجامعة:

الإجمالي		خاصة		حكومة		جامعة	
%	ك	%	ك	%	ك	معدل المشاركة	
٣١,٢	٨٨	٣٩,٦	٥٥	٢٣,١	٢٣	دائماً	
٣٥,٥	١٠٠	٣٣,١	٤٦	٣٧,٨	٥٤	أحياناً	
٣٣,٣	٩٤	٢٧,٣	٣٨	٣٩,٢	٥٦	لا	
١٠٠	٢٨٢	١٠٠	١٣٩	١٠٠	١٤٣	الإجمالي	

قيمة $K = 9,532 = 2$ درجة الحرية = ٢ مستوى المعنوية = ٢، الدالة = ٠,٠٠١ = ١

يتضح من الجدول السابق: أنه بحساب قيمة $K = 2$ بلغت $(0,9532)$ عند درجة حرية $= 2$ ، وهي قيمة دالة إحصائية. ويعنى ذلك وجود علاقة دالة إحصائية بين الجامعة التي ينتهي إليها المبحوثين (الحكومية وال الخاصة) ومعدل مشاركتهم مع الإعلانات التفاعلية التلفزيونية.

الاستبيان لكل من الأطفال والأمهات وهذه الدراسة من الدراسات الوصفية التي تعتمد على منهج المسح الميداني، وقد توصلت الدراسة إلى عدة نتائج من أهمها أنه بشكل عام كان مستوى التأثيرات المعرفية للإعلانات التلفزيونية على الطفل العراقي (سطحية) توسيس على قدر ضئيل من المعرفة ومن ثم تصريح اتجاهات الطفل متزعزة. يكون مستوى التأثير الوجدي للإعلان التلفزيوني أقل من عند الإناث من الذكور.

٥. دراسة مها أحمد عبدالعظيم عبد الوهاب (٢٠٠١) بعنوان "الإعلانات التجارية بالتلزيون المصري وعلاقتها بالاتجاهات الاستهلاكية للمرأهفين"، استهدفت الدراسة التعرف على العلاقة بين التعرض للإعلانات التجارية التلفزيونية والاتجاه الاستهلاكي للمرأهفين، وأنماط تعرض المرأة للإعلان التلفزيوني، وطبقت على عينة قوامها ٣٠٠ مفردة من المرحلة العمرية (١٢ - ١٥) سنة، واستخدمت الدراسة أدوات استماره الاستبيان وأداة تحليل المضمن، ويندرج هذا البحث تحت نوع البحوث الوصفية، واستخدم الباحث أسلوب المسح بالعينة، وقد توصلت الدراسة إلى عدة نتائج من أهمها أن الإعلانات التلفزيونية بما تحتويه من مشاهد، وما تضمنه من جمادات وما تستخدمه من مغريات وأساليب إقناع، كل ذلك من شأنه إحداث تأثير قوى وشديد على مستوى تكوين اتجاهات محابية للسلع المعروضة عليها تلزيونياً، أو حتى تغيير الاتجاه الاستهلاكي للمرأهفين. استخدام المشاهير (نجوم الفن والكرة) والذين يشكلون مصدر قوته للمرأهفين.

فروع الدراسة:

١. توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين المجموعات المختلفة للمتغيرات الديموغرافية في نوع التأثيرات (المعرفية- الوجدية- السلوكية) الناتجة عن التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني ويشمل هذا الفرض الرئيسي عدة فروض فرعية:

أ. توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين طلب الجامعات الذكور والإثاث عينة الدراسة في نوع التأثيرات (المعرفية- الوجدية- السلوكية) الناتجة عن التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني.

ب. توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين طلب الجامعات الحكومية وطلب الجامعات الخاصة عينة الدراسة في نوع التأثيرات (المعرفية- الوجدية- السلوكية) الناتجة عن التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني.

ج. توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين المستويات الاقتصادية الاجتماعية الثلاث في نوع التأثيرات (المعرفية- الوجدية- السلوكية) الناتجة عن التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني.

٢. توجد علاقة ارتباطية بين معدل التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني ومستوى التفاعل الناتج عن هذا التعرض.

٣. توجد علاقة ارتباطية بين معدل التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني ونوع التأثيرات الناتجة عن هذا التعرض.

تساؤلات الدراسة:

١. ما مدى ومعدلات مشاهدة طلاب الجامعات المصرية للإعلان التفاعلي التلفزيوني؟

٢. ما نوع ومستوى التفاعل الناتج عن الإعلان التلفزيوني التفاعلي؟

٣. ما الوسائل التي يستخدمها طلاب الجامعات للقيام بعملية التفاعل مع الإعلان التفاعلي التلفزيوني؟

نتائج الدراسة:

١. معدل مشاهدة المبحوثين للإعلانات التفاعلية التلفزيونية:

أ. معدل مشاهدة المبحوثين للإعلانات التفاعلية التلفزيونية وفقاً لنوع:

الإجمالي		الإثاث		الذكور		العينة	
%	ك	%	ك	%	ك	معدل المشاهدة	
٣٥	١٤٠	٢٤,٥	٤٩	٤٥,٥	٩١	دائماً	
٣٥,٥	١٤٢	٤٥,٥	٩١	٢٥,٥	٥١	أحياناً	
٢٩,٥	١١٨	٣٠	٦٠	٢٩	٥٨	لا	
١٠٠	٤٠٠	١٠٠	٢٠٠	١٠٠	٢٠٠	الإجمالي	

قيمة $K = 23,902 = 2$ درجة الحرية = ٢ مستوى المعنوية = ٢، الدالة = ٠,٠٠١ = ١

يتضح من الجدول السابق: أن 35% من المبحوثين يشاهدون الإعلانات التفاعلية التلفزيونية بصفة دائمة، ويشاهدها $35,5\%$ أحياناً، ويشاهدها $29,5\%$ نادراً.

٣. الفرض الثالث: توجد علاقة ارتباطية بين معدل التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني ونوع التأثيرات الناتجة عن هذا التعرض، ولتحقيق من صحة هذا الفرض تم حساب معامل ارتباط بيرسون لقياس بين معدل التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني ونوع التأثيرات الناتجة عن هذا التعرض، وذلك كما يلي:

جدول (١٥) معامل ارتباط بيرسون لقياس العلاقة بين معدل التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني ونوع التأثيرات الناتجة عن هذا التعرض

التأثيرات الناتجة	المتغيرات
الدالة	معامل الارتباط
العدد	
٠,٠١	٢٨٢
معدل التعرض للإعلان التلفزيوني	

يتبيّن من الجدول السابق: وجود علاقة ارتباط دالة احصائيّاً بين معدل التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني ونوع التأثيرات الناتجة عن هذا التعرض عند مستوى دالة (.٠,٠١).

وبذلك فإننا نقبل الفرض الثالث والقائل بوجود علاقة دالة احصائيّاً بين معدل التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني ونوع التأثيرات الناتجة.

أهمية نتائج الدراسة:

يمكن إيجاز أهم نتائج الدراسة في النقاط التالية:

١. %٣٥ من المبعوثين يشاهدون الإعلانات التفاعلية التلفزيونية بصفة دائمة، ويشاهدها %٣٥ أيّاماً، ويشاهدها %٢٩,٥ منهم نادراً.
٢. %٣١,٢ من المبحوثين يشاركون في الإعلانات التفاعلية التلفزيونية بصفة دائمة، ويشارك %٣٥,٥ أيّاماً، وفي المقابل لا يشارك %٣٣,٣ منهم.
٣. جاء (الإنترنت) في مقدمة الوسائل التي يستخدمها المبحوثون في التفاعل مع الإعلان التفاعلي التلفزيوني بنسبة %٦٧١,٨، ثم (المحظوظ "SMS") في المرتبة الثانية بنسبة %٦٧، وكذلك (الاتصال الشخصي) في المرتبة الثالثة بنسبة %١٠,٦، ثم (المحظوظ "مكالمة") في المرتبة الرابعة بنسبة %٥٠، وأخيراً (الصحف والمجلات) بنسبة %٢٨,٢.
٤. %٤٢,٩ من المبحوثين يكتفون بمتابعة مشاهدة الإعلان التفاعلي التلفزيوني فقط، بينما أعرب %٥٥,٩ منهم عن مشاركتهم في الإعلان، وأعرب %٢١,٣ منهم عن اشتراكهم وشرائهم ثانية تفاعلهم مع الإعلان التفاعلي التلفزيوني.
٥. توجد فروق ذات دالة احصائية بين المجموعات المختلفة للمتغيرات الديمografية للطلاب عينة الدراسة في نوع التأثيرات الناتجة عن التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني.
٦. توجد علاقة دالة احصائيّاً بين معدل التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني ومستوى التفاعل الناتج عن هذا التعرض.
٧. توجد علاقة دالة احصائيّاً بين معدل التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني ونوع التأثيرات الناتجة عن هذا التعرض.

المراجع:

١. عارف محمد أنعم القدسـيـ. "اتجاهات الجمهور والمعلنين في الجمهورية اليمنية نحو الإعلانات التلفزيونية وأثرها على فعالية الإعلان". رسالة دكتوراه (أسيوط: قسم الإعلام، كلية الآداب، جامعة أسيوط، ٢٠١١).
٢. محمد عيدحسن العامريـ. "دور التأثيرات المعرفية والوجدانية للإعلانات التلفزيونية في الطفل العراقي". رسالة دكتوراه (القاهرة: المنظمة العربية للتربية والثقافة والعلوم، معهد البحوث والدراسات العربية، جامعة الدول العربية، ٢٠١٠).
٣. مها أحمد عبد العليم عبدالوهابـ. "الإعلانات التجارية بالتلذذيون المصرى وعلاقتها بالاتجاهات الاستهلاكية للمراهقين". رسالة ماجستير (القاهرة: معهد الدراسات العليا للطفلة، جامعة عين شمس، ٢٠٠١).
4. Mingyu Joo, Kenneth C. Wilbur, Yi Zhu. Effects of Television Advertising on Internet Search. Master (USA: University of Southern California, 2013).
5. Tatiana Andreyeva, Inas Rashad Kelly, Jennifer L. Harris. Exposure to Food Advertising on Television: Associations with Children's Fast Food and Soft Drink Consumption and Obesity. Ph.D (USA: Yale University, 2011).

تم استخدام اختبار (T) لقياس الفروق بين طلاب الجامعات الحكومية وطلاب الجامعات الخاصة عينة الدراسة في نوع التأثيرات المعرفية الناتجة عن التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني. وتشير نتائج تطبيق اختبار "ت":

إلى وجود فروق بين طلاب الجامعات الحكومية وطلاب الجامعات الخاصة عينة الدراسة في نوع التأثيرات المعرفية الناتجة عن التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني، حيث بلغت قيمة "ت" (.٢٤٦) وهي قيمة دالة إحصائيّاً عند مستوى دالة (.٠٠٥) لصالح طلاب الجامعات الخاصة.

إلى عدم وجود فروق بين طلاب الجامعات الحكومية وطلاب الجامعات الخاصة عينة الدراسة في نوع التأثيرات الوجدانية الناتجة عن التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني، حيث بلغت قيمة "ت" (.٧٧٥) وهي قيمة دالة إحصائيّاً عند مستوى دالة (.٠٠٥).

إلى وجود فروق بين طلاب الجامعات الحكومية وطلاب الجامعات الخاصة عينة الدراسة في نوع التأثيرات السلوكية الناتجة عن التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني، حيث بلغت قيمة "ت" (.٤٨٧٩) وهي قيمة دالة إحصائيّاً عند مستوى دالة (.٠٠١) لصالح طلاب الجامعات الخاصة.

ج. توجد فروق ذات دالة احصائيّة بين المستويات الاقتصادية الاجتماعية الثالثة للطلاب عينة الدراسة في نوع التأثيرات الناتجة عن التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني: تم استخدام اختبار تحليل التباين الأحادي (ANOVA) لقياس الفروق بين المستويات الاقتصادية الاجتماعية الثالثة في نوع التأثيرات الناتجة عن التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني.

جدول (١٣) نتائج اختبار تحليل التباين لبيان دالة الفروق بين المستويات الاقتصادية الثالثة في نوع التأثيرات الناتجة عن التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني

أبعد المقياس	مصدر التباين	المجموعات	درجة الحرية	متوسط المربعات	قيمة F	الدالة
تأثير المعرفي	بين المجموعات		٢	٣٠,٤١٨	١٥,٢٠٩	غير دالة
	داخل المجموعات		٢٧٩	٣١٣,١٨٥	١١,٢٣٠	
	المجموع		٢٨١	٣١٦,٦٠٣		
تأثير الوجداني	بين المجموعات		٢	٧٤,١٨١	٣٧,٠٩٠	٠,٠٥
	داخل المجموعات		٢٧٩	٣٢٩,٠٣٧	١١,٧٩٣	
	المجموع		٢٨١	٣٣٦,٥٥٣		
تأثير السلوكى	بين المجموعات		٢	٣٠,٠٠٠	١٥,٠٠٠	غير دالة
	داخل المجموعات		٢٧٩	٥٧٨٧,٩٠٠	٢٠,٧٤٥	
	المجموع		٢٨١	٥٨١٧,٩٠١		

تشير نتائج تطبيق اختبار "ت": إلى عدم وجود فروق بين المستويات الاقتصادية الاجتماعية الثالثة للطلاب عينة الدراسة في نوع التأثيرات الناتجة عن التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني، حيث بلغت قيمة "ت" (.٣١٤٥) فيما غير دالة احصائيّاً عند مستوى دالة (.٠٠٥) عدا بعد الوجوداني حيث بلغت قيمة "ف" (.٣١٤٥) وهي قيمة دالة احصائيّاً عند مستوى دالة (.٠٠٥).

وبذلك نقبل الفرض الأول جزئياً القائل: "توجد فروق ذات دالة احصائيّة بين المستويات الاقتصادية الاجتماعية الثالثة للطلاب عينة الدراسة في نوع التأثيرات الناتجة عن التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني".

٢. الفرض الثاني: توجد علاقة ارتباطية بين معدل التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني ومستوى التفاعل الناتج عن هذا التعرض، ولتحقيق من صحة هذا الفرض تم حساب معامل ارتباط بيرسون لقياس بين معدل التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني ومستوى التفاعل الناتج عن هذا التعرض، وذلك كما يلي:

جدول (٤) معامل ارتباط بيرسون لقياس العلاقة بين معدل التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني ومستوى التفاعل الناتج عن هذا التعرض

مستوى التفاعل مع الإعلان	المتغيرات
الدالة	معامل الارتباط
العدد	
٠,٠١	٢٨٢
معدل التعرض للإعلان التلفزيوني	

يتبيّن من الجدول السابق: وجود علاقة ارتباط دالة احصائيّاً بين معدل التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني ومستوى التفاعل الناتج عن هذا التعرض عند مستوى دالة (.٠,٠١).

وبذلك فإننا نقبل الفرض الثاني القائل بوجود علاقة دالة احصائيّاً بين معدل التعرض للإعلان التفاعلي التلفزيوني ومستوى التفاعل الناتج عن هذا التعرض.

مجلة دراسات الطفولة

فصلية - محكمة

Visit us at:

IPCS.Shams.edu.eg

Contact us via:

ChildhoodStudies_journal@hotmail.com