دراسة الإغراق وأثره علىصناعة الدواجن في المملكة العربية السعودية

 1 عثمان بن سعد النشوان، عادل محمد خليفة غانم، عادل جمعة

الملخص العربي

استهدفت هذه الدراسة التحقق من ادعاءات المنستجين بوجود إغراق لصناعة الدواجن في المملكة العربية السعودية. واعتمدت هذه الدراسة في تحقيق أهدافها على مقاييس الإغراق وأهمها هامش الإغراق. كما تم استخدام مقاييس للرفاهية الاجتماعية لتقدير الضرر الناتج عن الإغراق. واعتمدت هذه الدراسة في تحقيق أهدافها على البيانات الأولية والبيانات الثانوية المنشورة في سجلات أو نشرات الجهات الرسمية المحلية مثل وزارة الزراعة ووزارة الصناعة والكهرباء والبنك الزراعي العربي السعودي، وكذلك بعض الجهات الدولية كنشرات الفاو ونشرات وزارة الزراعة الأمريكية.

وأسفرت هذه الدراسة عن مجموعة من النتائج أهمها ما يلي:

١- بالرغم من أن المملكة العربية السعودية ليست السوق السرئيس للصادرات البرازيلية من الدجاج اللاحم، إلا أن النصيب السوقي لها في المملكة ازداد من ٢٠,٥٢% عام ١٩٨٦م، إلى ما يقرب من ٩٣,٠٩٩ عام ٢٠٠٤م، في حين تراجع النصيب السوقي لدولة فرنسا من ١٧,٧٤% عام ١٩٨٦م إلى ما يقسرب مسن ٢٩,٨٩٨ عام خلال نفس الفترة.

٢- من خلال حساب مؤشرات الإغراق يتضح أنه لا يوجد إغراق من جانب دولة البرازيل، بينما أوضحت النتائج أن هناك إغراق من جانب دولة فرنسا خلال الفترة ٠٠٠٠ - ٢٠٠٦م وهذا يتفق مع الدراسة التي أعدها الجمعية التعاونية لمنتجي الدواجن في المملكة العربية السعودية.

٣- أما فيما يتعلق باثارالاغراق من جانب دولة فرنسا على صناعة الدواجن في المملكة العربية السعودية، فقد تبين أن الأثر الصافي أخذ قيماً سالبة خلال الفترتين، كما ازداد مقدار التغير في الإنفاق الحكومي من ٥٠٨.٥ مليون ريال خلال الفترة الأولى إلى ما يقرب من ٨٠٦٧ مليون ريال خلال الفترة الثانية، أي ازداد بمقدار ٥٠٣ مليون ريال وبمعدل تغير نسبي بلغ ٧٠%.

٤- من خلال النتائج التي أسفرت عنها هذه الدراسة، فإلها توصيي بالآتي: (١) تدريب العاملين في مجال التجارة الخارجية للتعرف على ظاهرة الإغراق وطرق معالجتها، (٢) تفعيل ورفع كفاءة جهاز التمثيل التجاري للمملكة وخاصة في الدول المصدرة للدجاج اللاحم حيث يتحمل مسئولية توفير البيانات والمعلومات الصحيحة للجهات المسئولة عن رفع دعاوى الإغراق وطرق تثقيف منتجي الدواجن السعوديين حول مفاهيم الإغراق وطرق إثباته وعدم الخلط بين الآثار المترتبة عن الإغراق مع ما ينتج عن المنافسة.

المقدمة المشكلة البحثية

تعتبر المملكة العربية السعودية من الدول ذات النشاط الاقتصادي التجاري الذي يتسم بانفتاح الأسواق و النضج الاقتصادي والتنظيمي الذي أدى إلى زيادة حجم التجارة الخارجية للمملكة العربية السعودية إلا أن هذا الانفتاح التجاري على العالم الخارجي ورغماً عن ايجابياته الكثيرة على مستوى المقتصد السعودي إلا انه لا يخلو من بعض السلبيات التي قد يعاني منها المنتج المحلى مثل سياسات الإغراق التي تمارس من قبل المصدرين على المنتجين المحليين، وتؤدي إلى التأثير السلبي على كل من ميزان المدفوعات والطاقة الإنتاجية، ونظراً لعدم كفاية الإنتاج للاستهلاك المحلي للدجاج اللاحم فقد اضطرت الدولة إلى الاستيراد من الخارج وخاصة من دولة البرازيل وفرنسا إذ ازدادت كمية الواردات السعودية من الدجاج اللاحم من حوالي ١٦٣ األف طن بقيمة تقدر بحوالي ٧٨٢مليون ريال عام ١٩٨٦م إلى ما يقرب من حوالي ٣٤٥ ألف طن، بقيمة تقدر بحوالي ١,٦٢ مليار ريال عام ٢٠٠٤م. وتتركز معظم واردات المملكة العربية السعودية للدجاج اللاحم من دولة البرازيل. إذ استوردت المملكة من البرازيل حوالي ٥٨٨% مـن جملة الواردات السعودية يليها دولة فرنسا بنسبة بلغت حوالي٣٦%.

اكلية علوم الأغذية والزراعة، جامعة الملك سعود، الرياض

وفي السنوات الأخيرة أدعى منتجي الدجاج اللاحم في المملكة بوجود إغراق من جانب الدول المصدرة للدجاج اللاحم وخاصة دولتي فرنسا والبرازيل وللتأكد من مدى وجود ظاهرة الإغراق وإلحاق الضرر بالصناعة الوطنية فقد اهتمت هذه الدراسة ببحث شكاوي المنتجين والتأكد من مدى صحتها وخاصة في ظل إغلاق الأمسروعاً إنتاجيا لأسباب منها المشاكل التسويقية وارتفاع متوسط تكاليف الإنتاج والتي بلغت ٢٦١٥ ريال/ طن في الحظائر المغلقة بمتوسط بلغ نحو المفتوحة ونحو ٥٠٠ دريال/طن في الحظائر المغلقة بمتوسط بلغ نحو اللاحم في دولة البرازيل بحوالي ثلاث مرات حيث تقدر متوسط تكلفة انتاج اللجاج تكلفة انتاج الطن في البرازيل والمقدرة بحوالي ٥٤. دولار/كجم، وكل هذه المشاكل ساهمت في معف قدرة هذه المشاريع على المنافسة مع لحوم الدواجن المستوردة وبصفة خاصة في ظل ادعاءات منتجي الدجاج اللاحم، بوجود ظاهرة الإغراق التي تلجا إليها بعض الدول المصدرة للدجاج اللاحم.

الأهداف البحشية

استهدفت هذه الدراسة التحقق من ادعاءات المنتجين بوجود إغراق لصناعة الدواجن في المملكة العربية السعودية. وذلك من خلال تحقيق الأهداف الفرعية التالية:

- ١- دراسة خصائص السوق السعودي والنصيب السوقي لأهم الدول المصدرة للدجاج اللاحم للمملكة العربية السعودية خلال الفترة ١٩٨٦ ٢٠٠٥م.
- ٢ دراسة التوزيع الاحتمالي لمشكلات صناعة الدواجن من وجهة نظر المنتجين في المملكة العربية السعودية.
 - ٣- قياس مؤشرات الإغراق في السوق السعودي للدواجن.
- ٤ دراسة الآثار السلبية لأثر الإغراق على صناعة الدواجن في المملكة العربية السعودية.

الطريقة البحشية

اعتمدت تعتمد هذه الدراسة بصفة أساسية على البيانات الأولية Primary Data التي تم تجميعها من خلال إعداد استمارة الاستبيان

لمشاريع الدجاج اللاحم في المملكة العربية السعودية، إذ تم اختيار عشر مشاريع إنتاجية تمثل حوالي ٢,٩% من إجمالي مشروعات إنتاج الدجاج اللاحم في المملكة العربية السعودية البالغ٣٤ مشروعاً عام٢٠٠٤م. كما اعتمدت على البيانات الثانوية المنشورة في سحلات أو نشرات الجهات الرسمية مثل وزارة الزراعة ووزارة الصناعة والكهرباء والبنك الزراعي العربي السعودي.

واعتمدت هذه الدراسة في تحقيق أهدافها على مقاييس الإغراق وهامش الإغراق وتشمل كل من:

- أ- طريقة الفرق بين متوسط تكلفة إنتاج السلعة في الدولة المصدرة وسعر بيعها في الدولة المستوردة لأول طرف مشتر مستقل.
- ب- الفرق بين سعر بيع السلعة في السوق المصدرة وسعر التصدير (فوب F.O.B)إلى الدولة المستوردة. هذه الطريقة تميل إلى تحري نية الإغراق، بسبب أن سعر التصدير أقل من سعر البيع في سوق الإنتاج.
- ج- الفرق بين السعر المقدر Constructed price للسلعة في الدولة المصدرة وسعر البيع لأول طرف مشتر مستقل في الدولة المستوردة. وتستخدم هذه الطريقة في حالة عدم بيع السلعة المنتجة بشكل كبير في الدولة المصدرة أو أن سعر بيع السلعة في الدولة المصدرة لا يمثل السعر الحقيقي، حيث أنه يمكن أن يكون متخفياً وراء تخفيضات (ولو مؤقتة) تحكمها ظروف المحلى.
- د- الفرق بين سعر بيع السلعة في الدول الأخرى التي تنتج سلعة مماثلة وسعر البيع لأول طرف مشتر مستقل في الدولة المستوردة. وتحاول هذه الطريقة التغلب على مشكلة عدم توفر بيانات كافية عن سعر بيع السلعة في الدولة المصدرة وكذلك صعوبة حساب السعر المقدر المشار إليه آنفا.
- هـــ الفرق بين سعر بيع السلعة في الدولة المصدرة وسعر بيع السلعة لأول طرف مشتر مستقل في الدولة المستوردة. وتتغلب هذه الطريقة على المشاكل المرتبطة بالطرق السابقة وخاصة عدم توفر بيانات متعلقة بتكاليف الإنتاج، بالإضافة إلى ألها أقرب الطرق إلى التعريف الشائع لمفهوم الإغراق.

و- هامش الإغراق للسلعة = سعر البيع في الدولة المصدرة (أو المتوسط إذا كان هناك أكثر من سعر لنفس السلعة)- سعر بيع السلعة لأول طرفٍ مشتر مستقل في الدولة المستوردة.

كما اعتمدت هذه الدراسة على نموذج التوازن الجزئي والذي يتضمن حساب كل من فائض المنتجين والمستهلكين وصافي الفقد في الإنتاج والاستهلاك والأثر الصافي ومقدار التغير في الاتفاق الحكومي.

الدراسات السابقة:

قام (Srivastava, 1976) بدراسة تبين منها أن سياسات مكافحة الإغراق تختلف بين الدول التي يمارس فيها الإغراق حيث تتراوح بين الإحراءات الحمائية الجمركية ضد الإغراق وسياسات الإغراق المضاد. كما قام الخثلان (٩٧٨) بدراسة الإغراق وعلاقته بأسواق المملكة، حيث أوضحت هذه الدراسة أن الإغراق يحدث لعدة عوامل أهمها: (١) رغبة بعض الدول في الحصول على العملة الصعبة لتمويل خطة التنمية، (٢) وجود فائض من المواد الخام والأيدي العاملة قد يدفع الدولة إلى تشغيلها خشية حدوث مشاكل سياسية ومن ثم حدوث فائض يتم تصديره بأسعار تقل عن أسعار بيعه في السوق المحلي، (٣) قد تدفع بعض الدول إعانات مباشرة بيعه في السوق الحلي، (٣) قد تدفع بعض الدول إعانات مباشرة

كما قام النفيعي وآخرون(١٩٩٤) بدراسة محددات الإغراق التجاري في أسواق المملكة العربية السعودية. وتبين من هذه الدراسة أن الإغراق يؤثر على ميزان المدفوعات والطاقة الإنتاجية والتصديرية للصناعات الناشئة. وأن أثر الإغراق يختلف من حيث القوة والفترة الزمنية باختلاف نوع الإغراق التجاري الذي يتعرض له البلد المستورد.

كما قام جاد(١٩٩٨) بدراسة الإغراق، حيث أوضحت الدراسة أن السلعة تعتبر مغرقة إذا كان سعر تصديرها أقل من قيمتها العادية في بلد التصدير. كما أوضحت الدارسة أشهر قضايا الإغراق العالمية ضد الشركات المصرية، فقد قامت دول الاتحاد الأوروبي بتقديم شكوى ضد الشركات المصرية المتخصصة في إنتاج الأسرة والأقمشة القطنية وتم فرض رسوم إغراق على هذه الشركات.

وقام النجار (۲۰۰۱) بدراسة الحقوق الأساسية للبلدان النامية في ظل إتفاقية الجات ومنظمة التجارة العالمية. حيث تبين أن الإغراق لا يتحقق لمجرد أن السلعة تباع بأقل من سعرها في البلد المصدر، بل يجب أن يتوفر شرطان هما: (١)أن يؤدي بيع السلعة الأجنبية بسعر منخفض إلى إحداث ضرر ملموس للصناعة المحلية، يتمثل في الخفاض المبيعات أو الأرباح أو الناتج أو الاستثمارات أو العمالة في الصناعة المحلية القائمة، (٢)ثبوت وجود علاقة سببية بين بيع السلعة المستوردة بسعر منخفض عن سعرها في البلد المصدر وما حدث من أضرار للصناعة المحلية.

وقام جمال الدين، عبد العزير (٢٠٠٤م) بدراسة الإغراق والمنافسة في أسواق دول مجلس التعاون الخليجي. حيث تبين من الدراسة أن من يتكلمون عن وجود ظاهرة الإغراق يستندون إلى انخفاض أسعار الاستيراد قياساً إلى تكاليف الإنتاج المحلي، وليس قياساً إلى أسعار البيع في بلد المنشأ أو متوسطة تكلفة الإنتاج. كما أن من ينفون بشدة وجود هذه الظاهرة إنما يستندون في رأيهم هذا إلى فشل أصحاب الرأي المعاكس في إثبات ادعاءاتهم.

كما قامت الجمعية التعاونية لمنتجي الدواجن (٢٠٠٦) بدراسة عن إثبات إغراق السوق السعودي بمنتجات الدواجن الخارجية. وأوضحت الدراسة عدم وجود هامش إغراق للدواجن البرازيلية وذلك كون أسعار التصدير تجاوزت القيمة العادية بحوالي ٨٥,٩ ريال/طن. أما بالنسبة لهامش الإغراق للدواجن الفرنسية فقد بلغ من منطقية النتائج التي أسفرت عنها هذه الدراسة إلا أنما اقتصرت على المقارنة بين القيمة العادية وسعر التصدير في حسابات هامش الإغراق وأهملت تكاليف الإنتاج لصناعة الدواجن في كل من البرازيل وفرنسا.

النتائج ومناقشتها

أولاً: خصائص السوق السعودي للدجاج اللاحم

يتسم السوق السعودي للدجاج اللاحم بعدة خصائص أهمها مايلي: المبدأت صناعة الدجاج اللاحم بالمملكة العربية السعودية عام ١-بدأت صناعة الدجاج اللاحم بالمملكة العربية السعودية عام ١٣٩٦هـ بطاقة إنتاجية متواضعة بلغت٣٠, ألف طن في منطقة الطائف بمصنع القاضي للزراعة والدواجن، ثم مصنع

دواجن الوطنية والذي انشأ عام ٤٠٠ هـ بطاقـة إنتاجيـة بلغت ٣٠ ألف طن. وفي عام ٤٠٠ هـ شـهدت صـناعة الدواجن طفرة في الإنتاج حيث تم تنفيذ ثلاث مشروعات في مناطق الرياض والقصيم وجدة بطاقة إنتاجية بلغت ٣٠ ألـف طن لكل مشروع، وأخيرا تم تنفيذ مشروع الأخوين في منطقة الخرج بطاقة إنتاجية بلغت ٨ آلاف طن عام ١٤١٥ هـ.

7- تفوق مرونة الطلب السعرية للدجاج المحلي والتي بلغت7, على نظيرتما المقدرة للدجاج المستورد والتي بلغت7, وهذا يعني أن زيادة السعر للدجاج المحلي بنسبة ٢, ٦%، في تؤدي إلى تقلص الطلب على الدجاج المحلي بنسبة ٢, ٦%، في حين أن زيادة السعر للدجاج المستورد بنسبة ١، ١% تؤدي إلى تقلص الطلب على الدجاج بنسبة بلغت ٣, ٣% أي أن نسبة تقلص الطلب على الدجاج المحلي أكبر من نظير قما المقدرة للطلب على الدجاج المحلود.

٣- ارتفاع متوسط تكاليف الإنتاج للدجاج اللاحم في المملكة العربية السعودية والذي يبلغ ٢٦٦٥ ريال/طن في الحظائر المغلقة بمعني أن المفتوحة وحوالي ٥٠٥ ريال/طن في الحظائر المغلقة بمعني أن متوسط تكلفة الإنتاج للدجاج اللاحم في المملكة العربية السعودية يبلغ ٢,٥ ريال/كجم وهو بذلك يزيد عن متوسط تكلفة إنتاج الدجاج اللاحم في دولة البرازيل والمقدر بحوالي ٤٠٠ دولار/كجم، أي مايعادل ٧١١ ريال/كجم ومن ثم تتمتع دولة البرازيل بميزة نسبية في إنتاج الدجاج اللاحمم مقارنة بالمملكة العربية السعودية.

3 - حداثة نظام المواصفات والمقاييس والجودة في السوق السعودي وكذلك إلزاميته على السلع الوطنية والمستوردة على السواء وتأثيره على سلوك المستهلكين وتفضيلا تمم مما يتيح الجال لتغلغل السلع المقلدة أو منخفضة الجودة محلياً (مقارنة باعتقاد المستهلك واقتناعه) وخاصة عندما يكون ذلك مقروناً بأسعار منخفضة نسبياً مقارنة بالسلع المنتجة محلياً.

انخفاض مستوى الوعي الإعلامي والترويجي عن السلع المنتجة
 محلياً لدى المستهلك السعودي مقارنة بالدول الأخرى المماثلة
 في مستوى الدخل الفردي.

ويرجع كل ذلك إلى انخفاض مستوى المجهود التسويقي للسلع المنتجة محلياً علاوة على انخفاض مستوى جودة هذا بحيث يشكل عاملاً حيوياً لتغيير تفضيلات المستهلكين لصالح السلع المنتجة محلياً.

ثانياً: النصيب السوقي لأهم الدول المصدرة للدجاج اللاحم للمملكة العربية السعودية

بدراسة النصيب السوقي لأهم الدول المصدرة للدجاج اللاحم للمملكة العربية السعودية خلال الفترة ١٩٨٦-٤٠٠٤م، يتضح من البيانات الواردة بجدول(١) والتحليل الإحصائي لها بجدول(١) ما يلى:

1- تراوح النصيب السوقي لدولة البرازيل في الدجاج اللاحم بين حد أدنى بلغ حوالي ١١,٤٤ ا% عام ١٩٩٤م وحد أعلى بلغ حوالي ٣٢% عام ٢٠٠٤م، بمتوسط يقدر بحوالي ٢٦% خلال فترة الدراسة. هذا وقد ازداد النصيب السوقي لدولة البرازيل في المملكة العربية السعودية بمعدل نمو سنوي بلغ حوالي ٢% خلال فترة الدراسة.

7 – تراوح النصيب السوقي لدولة فرنسا في الدجاج اللاحم بين حد أدنى بلغ حوالي 7, 8 عام 1, 7 وحد أعلى بلغ حوالي 1, 1 عام 1 هم عام 1 هم عام 1 هذا وقد إنخفض النصيب السوقي لدولة غرنسا في المملكة العربية السعودية 1 بعدل بلغ حوالي 1, 1 خلال فترة الدراسة.

ثالثاً: التوزيع الاحتمالي لمشكلات صناعة الدواجن من وجهة نظر المنتجين في المملكة العربية السعودية

بدراسة التوزيع الاحتمالي لمشكلات صناعة الدواجن من وجهة نظر المنتجين في المملكة العربية السعودية تبين من استعراض البيانات الواردة بجدول(٣) مايلي:

1 - بالنسبة لوجود الإغراق، إذ تراوحت نسبة أو احتمال وجود الإغراق في المملكة العربية السعودية لصناعة الدجاج اللاحم عند درجة ثقة ٩٥%بين حد أدنى بلغ ٧٦,٨٦%وحد أعلى بلغ ٨٣,١٠%، بينما تراوحت نسبة أو احتمال وجود الإغراق

جدول ١. تطور كمية الواردات والاستهلاك والنصيب السوقي لأهم الدول المصدرة للدجاج اللاحم للمملكة العربية السعودية خلال الفترة ١٩٨٦ - ٢٠٠٤م

النصيب السوقي %			ت بالألف طن	كمية الواردات بالألف طن		
فرنسا	البرازيل	إجمالي استهلاك المملكة بالألف طن	فرنسا	البرازيل	السنة	
17.74	20.52	403.70	71.63	82.84	1986	
23.09	20.00	438.78	101.32	87.76	1987	
18.73	22.16	456.33	85.49	101.14	1988	
19.09	17.18	459.50	87.7	78.95	1989	
20.28	20.14	479.02	97.16	96.47	1990	
20.79	21.92	501.68	104.32	109.98	1991	
15.91	16.82	451.91	71.91	76.03	1992	
14.25	17.76	478.61	68.22	84.99	1993	
13.31	11.44	489.57	65.16	56.03	1994	
16.98	19.94	632.66	107.42	126.16	1995	
18.20	17.57	616.80	112.25	108.36	1996	
11.85	18.67	633.39	75.05	118.24	1997	
14.99	24.53	624.52	93.6	153.17	1998	
9.88	16.46	574.34	56.75	94.53	1999	
10.45	23.59	691.51	72.23	163.12	2000	
6.23	26.46	747.97	46.57	197.9	2001	
5.58	28.30	689.94	38.49	195.23	2002	
10.69	28.14	773.73	82.74	217.69	2003	
9.86	32.09	799.80	78.86	256.68	2004	
14.63	21.25	575.99	79.84	126.59	المتوسط	

امصدر: جمعت وحسبت من:

١ - وزارة الزراعة، الكتاب الإحصائي الزراعي السنوي، أعداد متفرقة، الفترة ١٩٨٦ - ٢٠٠٤م.

٢- وزارة الاقتصاد والتخطيط، مصلحة الإحصاءات العامة، الفترة ١٩٨٦ ١-٢٠٠٤م.

جدول ٢. معادلات الاتجاه العام للنصيب السوقي لكل من دولة البرازيل وفرنسا للدجاج اللاحم في المملكة العربية السعودية خلال الفترة ١٩٨٦-٤٠٠٤م

النمـــوذج	\mathbb{R}^2	\mathbf{F}	معدل النمو السنوي (%)	البيان
Logx=3.19 - 0.058T (29.05)** (6.06)**	0.68	36.32	-5.8	فرنــسا
Logx=2.18+0.021T (27.56)** (2.42)*	0.20	5.86	2.1	البرازيـــل

** معنوية عند المستوى الاحتمالي ١%، * معنوية عند المستوى الاحتمالي ٥%، Ns غير معنـــوي المصدر: جمعت وحسبت من البيانات الواردة بجدول (١)

في المملكة العربية السعودية عند درجة ثقة٩٩% بين حد أدنى بلغ ٧٦% وحد أعلى بلغ ٨٤,١%.

٢- زيادة الكميات المعروضة من الدواجن المستوردة، إذ تراوحت نسبة أو احتمال زيادة الكميات المعروضة من الدواجن المستوردة في المملكة العربية السعودية لصناعة الدجاج اللاحم عند درجة ثقة ٩٥% بين حد أدنى بلغ ٥٥,٣% وحد أعلى

بلغ 7.5.7%، بينما تراوحت نسبة أو احتمال زيادة الكميات المعروضة من الدواجن المستوردة في المملكة العربية السعودية عند درجة ثقة 9.9% بين حد أدنى بلغ 3.0% وحد أعلى بلغ 3.0%.

٣- ارتفاع تكاليف التخزين، إذ تراوحت نسبة أو احتمال ارتفاع
 تكاليف التخزين في المملكة العربية السعودية لصناعة الدجاج
 اللاحم عند درجة ثقة ٩٥% بين حد أدبى بلغ ١٦,٩ الموحد

أعلى بلغ ٢٣%، بينما تراوحت نسبة أو احتمال ارتفاع تكاليف التخزين في المملكة العربية السعودية عند درجة ثقة 99%بين حد أدنى بلغ ٦٤ الله وحد أعلى بلغ ٢٤,١ لله.

3- ارتفاع تكاليف إنتاج الدجاج اللاحم، إذ تراوحت نسبة أو احتمال ارتفاع تكاليف إنتاج الدجاج اللاحم في المملكة العربية السعودية لصناعة الدجاج اللاحم عند درجة ثقة ٥٩% بين حد أدنى بلغ ٣٨٨%وحد أعلى بلغ٢١%، بينما تراوحت نسبة أو احتمال ارتفاع تكاليف إنتاج الدجاج اللاحم في المملكة العربية السعودية عند درجة ثقة ٩٩% بين حد أدنى بلغ ٧٨٧% وحد أعلى بلغ ٥١%.

٥- عدم وجود إمكانيات تخزين مجهزة، إذ تراوحت نسبة أو احتمال عدم وجود إمكانيات تخزين مجهزة في المملكة العربية السعودية لصناعة الدجاج اللاحم عند درجة ثقة ٩٥% بين حد أدنى بلغ ٣٨٨%وحد أعلى بلغ ٢١%، بينما تراوحت نسبة أو احتمال عدم وجود إمكانيات تخزين مجهزة في المملكة العربية السعودية عند درجة ثقة ٩٩%بين حد أدنى بلغ ٧٧% وحد أعلى بلغ ٥١%.

7- صعوبة الاتصال بين المنتجين وتجار الجملة، إذ تراوحت نسبة أو احتمال صعوبة الاتصال بين المنتجين وتجار الجملة في المملكة العربية السعودية لصناعة الدجاج اللاحم عند درجة ثقة ٥٩%بين حد أدبى بلغ ٨٨%وحد أعلى بلغ ٢١%، بينما تراوحت نسبة أو احتمال صعوبة الاتصال بين المنتجين وتجار الجملة في المملكة العربية السعودية عند درجة ثقة ٩٩% بين حد أدبى بلغ ٧٧٧%وحد أعلى بلغ ٥١%.

V- عدم كفاية ودقة المعلومات التسويقية، إذ تراوحت نسبة أو احتمال عدم كفاية ودقة المعلومات التسويقية في المملكة العربية السعودية لصناعة الدجاج اللاحم عند درجة ثقة 0.9% بين حد أدنى بلغ 0.0% وحد أعلى بلغ 0.0% بينما تراوحت نسبة أو احتمال عدم كفاية ودقة المعلومات التسويقية في المملكة العربية السعودية عند درجة ثقة 0.0% بين حد أدنى بلغ 0.0% وحد أعلى بلغ 0.0%

 Λ - عدم وجود شركات تسويقية متخصصة، إذ تراوحت نسبة أو احتمال عدم وجود شركات تسويقية متخصصة في المملكة العربية السعودية لصناعة الدجاج اللاحم عند درجة ثقة 0.9% بين حد أدنى بلغ0.0% وحد أعلى بلغ0.0% بينما تراوحت نسبة أو احتمال عدم وجود شركات تسويقية متخصصة في المملكة العربية السعودية عند درجة ثقة 0.0% بين حد أدنى بلغ 0.0%

رابعاً: مؤشرات الإغراق في السوق السعودي للدجاج اللاحم

نظراً لزيادة النصيب السوقي لدولتي البرازيل وفرنسا في المملكة العربية السعودية وتراجع النصيب السوقي للولايات المتحدة الأمريكية فقد اقتصرت الدراسة على قياس مؤشرات الإغراق للدجاج اللاحم من حانب دولتي البرازيل وفرنسا. ويتضح من البيانات الواردة بجدولي(٣) مايلي:

1- في ضوء متوسط تكاليف إنتاج الدجاج اللاحم البالغ ١٠٧١ ريال/كجم في دولة البرازيل وسعر البيع للمملكة(سيف) البالغ ٣,٩٢ ريال/كجم، يتضح أن متوسط سعر البيع للمملكة تفوق على متوسط تكاليف إنتاج الدجاج اللاحم . مما يقدر بحوالي ٢,٢١ريال/كجم، يمثل ٢٩,٢ % من متوسط تكاليف إنتاج الدجاج اللاحم في دولة البرازيل خلال الفترة ٢٠٠٠-٢٠٠ م.

٧- في ضوء متوسط سعر البيع في دولة البرازيل البالغ٣١، ٢ ريال/ كجم ومتوسط سعر التصدير للمملكة(فوب) البالغ٢،٥١ ريال/كجم، يتضح أن متوسط سعر التصدير تفوق على متوسط سعر البيع في دولة البرازيل(سعر الجملة) بما يقدر بحوالي ٣٨,٠ريال/كجم، يمثل ١٧,٨ % من متوسط سعر البيع في دولة البرازيل ومن ثم لا توجد نية للإغراق من جانب دولة البرازيل خلال نفس الفترة المشار إليها أنفا.

٣- من خلال مقارنة متوسط سعر البيع في دولة البرازيل ومتوسط سعر البيع للمملكة (سعر الاستيراد) يتضح أن متوسط سعر البيع في دولة البرازيل بما يقدر بحوالي ٩٨/ ١ من متوسط سعر البيع في دولة البرازيل. من متوسط سعر البيع في دولة البرازيل.

لال الفترة ۲۰۰۰–۲۰۰۹م	لسعودي لدولتي البرازيل وفرنسا خ	للدجاج اللاحم في السوق ا	جدول٣. أهم مؤشرات الإغراق
-----------------------	---------------------------------	--------------------------	---------------------------

القيمة ريال/ كجم		البيان
فرنسا	البرازيل	_
_	١,٧١	متوسط تكلفة إنتاج الدجاج اللاحم في البرازيل
٦,٦٣	۲,۱۳	متوسط سعر البيع في دولة البرازيل (سعر الجملة)
٤,٣١	7,01	متوسط سعر التصدير لدولة البرازيل (FOB)
_	٣, 9 ٢	متوسط سعر الاستيراد للمملكة (سيف)
_	1,10	متوسط التكاليف الأخرى (تكاليف المواني و التخزين والمعاينة والجمارك والتخليص و النقل للمستودعات)
_	٥,٠٧	جملة سعر الاستيراد + التكاليف الأخرى
_	٧,١٤٥	متوسط سعر بيع المستوردين للدجاج البرازيلي في المملكة
_	7,71 -	الفرق بين تكاليف الإنتاج في البرازيل وسعر البيع للمملكة (سعر الاستيراد)
۲,۳۲	۰,۳۸ –	الفرق بين سعر البيع في البرازيل وسعر التصدير للمملكة (FOB)
Λ ξ	١,٧٩ -	هامش الإغراق % أنت المستحدث ال

المصدر: جمعت وحسبت من:

١ -البيانات المنشورة من خلال موقع وزارة الزراعة الأمريكية

٢-الجمعية التعاونية لمنتجى الدواجن. دراسة إثبات إغراق السوق السعودي بمنتجات الدواجن الخارجية ٢٠٠٦م

٤- في ضوء متوسط سعر البيع في دولة فرنسا البالغ ٦,٦٣ريال/ كجم ومتوسط سعر التصدير للمملكة(فوب) البالغ ٤,٣١ ريال/كجم، يتضح أن متوسط سعر التصدير أقل من متوسط سعر البيع في دولة فرنسا(سعر الجملة) .كما يقدر بحوالي ٢.٣٢ ريال/كجم، يمثل ٩,٤٣% من متوسط سعر البيع في دولة فرنسا.

٥- من خلال مقارنة متوسط سعر البيع في دولة فرنسا ومتوسط سعر البيع للمملكة(سعر الاستيراد) يتضح أن متوسط سعر الاستيراد أقل من متوسط سعر البيع في دولة فرنسا بما يقدر بحوالي ١٣,٤ريال/كجم، يمثل حوالي ٨٤% من متوسط سعر البيع في دولة فرنسا.

وثما سبق يتضح أنه من خلال حساب مؤشرات الإغراق للدجاج اللاحم في السوق السعودي لدولتي البرازيل وفرنسا أنه لا يوجد إغراق من جانب دولة البرازيل، بينما أوضحت النتائج أن هناك إغراق من جانب دولة فرنسا خلال الفترة ٢٠٠٠ - ٢٠٠٠ وهذا يتفق مع الدراسة التي أعدتما الجمعية التعاونية لمنتجي الدواجن. خامساً: الآثار السلبية للإغراق من جانب دولة فرنسا على صناعة الدواجن في المملكة العربية السعودية

لقياس أثر الإغراق على صناعة الدجاج اللاحم بالمملكة فقد ا اقتضى الأمر ضرورة تقسيم السلسلة الزمنية إلى فترتين: الأولى وتمثل

فترة الأساس (۱۹۹۲م- ۱۹۹۷م) وهذه الفترة لم يكن بها إغراق من جانب كل من البرازيل وفرنسا، أما الفترة الثانية فقد شهدت دوافع إغراق من جانب دولة فرنسا خلال السنوات ۲۰۰۰-

وباستعراض محصلة الآثار على فائض كل من المنجين والمستهلكين وصافي الفقد في الإنتاج والاستهلاك والأثر الصافي ومقدار التغير في الاتفاق الحكومي فقد تبين من استعراض نفسس البيانات الواردة بجدول(٤) أن مقدار التغير في فائض المنتجين أخذ قيمة سالبة خلال الفترتين،حيث تناقص من ٢٤,١٤ امليون ريال خلال الفترة الأولى إلى حوالي ٥٧,٦٦ امليون ريال خلال الفترة الثانية أي تناقص بمقداره,٣٣ مليون ريال وبمعدل تغير نسبي بلغ

كما أحذ التغير في فائض المستهلكين قيماً سالبة خلال الفترتين، حيث تناقص من ٢٠٠,١٦مليون ريال خــلال الفتــرة الأولى إلى حوالي ٢٠,٥٥مليون ريال خلال الفترة الثانية، إي تناقص بمقدار يبلغ ٢٥,٥٥مليون ريال وبمعدل تغير نسبي يبلغ ٢٥,٦٨%.

ومن ناحية أخرى فقد بلغ صافي الفقد في الإنتاج حوالي ٢٤,١٢ مليون ريال خلال الفترة الأولى، ازداد إلى حوالي ٣٠,٦٤ مليون ريال خلال الفترة الثانية، أي ازداد بمقدار ٥,٥ مليون ريال وبمعدل تغير نسبي بلغ ٢٧% أما في الجانب الاستهلاكي فقد بلغ صافي الفقد في الاستهلاك قيماً سالبة خلال الفترتين حيث

		. 1	O 3 , 3 - 3	
٠٠٠٢-٤ ٢٠٠٠	۱۹۹۲-۱۹۹۲م		البيان	_
107,77-	175,15-		فائض المنتجين بالمليون ريال	,
770,00-	Y · · , \ · -		فائض المستهلكين بالمليون ريال)
٣٠,٦٤	7 £ , 1 7		صافي الفقد في الإنتاج بالمليون ريال	,
~£ ,7 v -	٣٠,٧٧-		صافي الفقد في الاستهلاك بالمليون ريال	,
٤, • ٣–	٦,٦٤-		الأثر الصافي للفقد بالمليون ريال	ı
۸,٦٧	٥,٠٨		التغير في الإنفاق الحكومي بالمليون ريال	į

جدول ٤. أثر الإغراق على صناعة الدجاج اللاحم بالمملكة العربية السعودية

-المصدر: جمعت وحسبت من وزارة الزراعة، الكتاب الإحصائي الزراعي السنوي، أعداد متفرقة للفترة ١٩٩٢-٢٠٠٤م.

تناقص صافي الفقد في الاستهلاك من ٣٠,٧٧ مليون ريال خــــلال الفترة الثانية، أي الفترة الثانية، أي تناقص الفقد في الاستهلاك بحوالي ٣,٩ مليون ريال وبمعدل نســـي بلغ ٢,٦١%.

ومما سبق يتضح أن الأثر الصافي أخذ قيماً سالبة خلال الفترتين، إذ ازداد من - ٦,٦٤ مليون ريال خلال الفترة الأولى إلى ما يقرب من -٣٠,٤ مليون ريال خلال الفترة الثانية أي ازداد بمقدار ٢,٦ مليون ريال وبمعدل تغير نسبي بلغ ٣,٩٣% بين الفترتين، كما ازداد مقدار التغير في الإنفاق الحكومي من ٨٠,٥ مليون ريال خالال الفترة الأولى إلى ما يقرب من ٨,٦٧ مليون ريال خلال الفترة الثانية، أي ازداد بمقدار ٣,٥٩ مليون ريال وبمعدل تغير نسبي بلغ ١٠٠٠.

المسراجمع

المراجع باللغة العربية:

- ١- جمال الدين، ماجد بدر ٢٠٠٤م. الإغراق والمنافسة في أسواق دول
 منظمة الخليج للاستشارات الصناعية،
 الدوحة، قطر. ص ٧٣-١٠٠٠.
- ٢- الجمعية التعاونية لمنتجي الدواجن. دراسة إثبات إغراق السوق السعودي بمنتجات الدواجن الخارجية، ٢٠٠٦م.
- ٣- حسنين، حسين ٢٠٠٢م. صناعة الدواجن بين المنافسة والإغراق.
 الاقتصادي، العدد ١٨٤، ص ٢٤.
- ٤- الخثلان، عبدالعزيزعبدالله ١٩٧٨م. سياسة الإغراق وعلاقتها بأسواق المملكة العربية السعودية. عالم الصناعة، العدد السابع، ص ٢٥.

- الزهد، طارق ۲۰۰۱م. قضایا الإغراق والـــدور المطلــوب مـــن
 الصناعة المحلية.الاقتصاد، السنة الرابعة والثلاثون، العدد ٣٣٩، ص
 ٧٢.
- ٦- عامر، جمعة محمد وصلاح الدين عبد العزيز محمد ١٩٩٤م. ظاهرة الإغراق في السوق السعودي. مجلس الغرفة التجارية الصناعية، إدارة البحوث والدراسات الاقتصادية. ص ٤٧-٤٩.
- ٧- المعلمي، عبد الله ٣٠٠٣ م. الإغراق. الأسواق والأمــوال، الســنة
 التاسعة، العدد ٢٠٠٤، ص ٣٦ –٣٧.
- ٨- النفيعي، محمد إبراهيم، فريد هاشم فلمبان، أحمد سعيد با مخرمة 1998م. محددات الإغراق التجاري في أسواق المملكة العربية السعودية. آفاق اقتصادية. اتحاد غرفة التجارة والصناعة في دولة الإمارات العربية المتحدة، المجلده ١، العدد ٥٩، ص ٩٧.
- ٩- نعوش، صياح ٢٠٠٢م. مكافحة الإغراق في النظام التجاري العالمي. الغرفة التجارية الصناعية، السنة الثانية والأربعون، العدد 879، ص ٣٥-٣٥.
- ١٠ وزارة الاقتصاد والتخطيط، مصلحة الإحصاءات العامـــة، نشــرة إحصاءات الواردات.١٩٨٦-٢٠٠٤.
- ١١ وزارة الزراعة،إدارة الدراسات الاقتصادية والإحصاء٥٠٠٥م.
 الكتاب الإحصائي الزراعي السنوي. العدد الخامس عشر.

المراجع باللغة الأنجليزية:

- 1. Caves, R. E. and Jones, R. w. 1977. world Trade and payments: An introduction, Little, Brown and Company Boston.
- 2. Ethier, W. 1982 Dumping, Journal of Political Economy, Vol. 90, No.3. pp, 487-506.
- 3. Gujarati, D. 1995. Basic Econometrics. New Yorh Mc Graw . Hill inc (Third edition).
- 4. Hazledine, T. 1989. Market Power or Relaive Efficiency? An Examination of Profitability

- Performanc in the Canadian Food and Bererage Sector. Agribusiness. 5, (1), 25-42.
- Isabelle, K. 1990. Agricultural Price Policy, A parctitoners Guide to Partial Equilibrium Analysis, Cornell University Press, I thaca and London.
- 6. Kindleberger. P. C. 1977. Lnternational Economics, Richard D.Irwin,Inc., India .
- KocK, J. 1980. Industrial Organization Prices,2nd Ed. Printice Hall Inc, New Jersy, USA.
- 8. Kreinin, M. 1975. International Economics, Horcourt Brace Jo-vanovich, Inc, New York.
- 9. Sawyer, M. C. 1981. The Economic of Industrial Firms: Theory, Evidence and Policy .London, Croom Helm.
- 10. Srivastava H. G. P. 1976. International Economics, Vikas Publishing House Pvt., Ltd., New york.

ABSTRACT

Dumping Effect on Poultry Industry in Kingdom of Saudi Arabia

Osman bin saad al-nashwan, adel Mohamed ghanem, adel gomaa

This study aims at recognizing dumping and negative impact on poultry industry in the Kingdom of Saudi Arabia. For achieving its objectives, the study adopted the economic quantitative analysis, particularly concentration measures such as, dumping measures ad dumping margin, In its analysis of the impact of dumping, the study relied on Analysis of partial equilibrium in accordance with the primary data for the projects of production of poultry meat.

The study has a group of results with the following most important conclusions:

- 1. Most imports of Poultry meat to the Kingdom come from Brazil, France and USA with relative importance of imports for each in sequence are 57.8%, 36% and 1.43%.
- 2. Market share of Brazil increased from 70.52% in 1986 to around 32.09% in the year 2004, while average price of imports from Brazil declined by 5.1% annually. Hence, Brazil has dumping trends and motives.
- 3. Dumping is considered the most important problem for the poultry meat industry in the Kingdom as the

- dumping percentage or probability was between 76.86% as a minimum level and 83.1% as a maximum level. The characteristics of the Saudi market are considered factors encouraging dumping practices.
- 4. Dumping has a clear impact on poultry industry and national economy through affecting the surplus of producers and consumers, net losses in production and consumption besides the net impact of the change in governmental expenditures which increased from SR 803.46 million during the period 1992-1997 to around SR 1.56 billion during the period 2000-2004.
- 5. Based upon the results of this study, the researcher recommends the following:
- Resisting dumping through the system of production and merging among the industrial and commercial sectors
- b) Giving importance for renewing adoption of the standards measures for the poultry meat in the kingdom.
- Training the workers in the field of external trade to know more about the dumping phenomenon.